

ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО РОССИИ И ГЕРМАНИИ В КОНЦЕ XX ВЕКА

Н.Ф. Дианова, канд. культурологии, доцент
Кубанский государственный университет
(Россия, г. Краснодар)

DOI:10.24412/2500-1000-2024-4-4-52-55

Аннотация. В статье рассматриваются отношения России и Германии в торгово-экономической сфере в конце XX в., региональное сотрудничество двух стран, которое формировало новые отношения с регионами Германии по многим сферам жизни общества. На региональном уровне получило развитие инвестиционное сотрудничество, развивающееся достаточно высокими темпами. Созданные совместных проектов, осуществление подготовки российских кадров, используя опыт управления в германских организациях.

Ключевые слова: инвестиции, экономическое сотрудничество, взаимодействие, партнерство, финансовые операции, торгово-посреднические и консультационные связи, национальная безопасность страны.

Рассматривая экономическое сотрудничество России и Германии в конце XX в., следует отметить, что Германия в этот период занимает ведущее место в мире по экспорту товаров и услуг, уступая первые позиции США. В экономическом отношении Германия является страной – экспортера, что объясняется отсутствием практически многих природных ресурсов. Ведущие направления в экспорте принадлежат автомобилестроению и станкостроению, например «Фольксваген», «Даймлер-Бенц», «Сименс». Однако, в экономике Германии значительная роль принадлежала средним и мелким предприятиям, обеспечивающим стабильность страны. Такие предприятия более быстро могут реагировать на инновации и проблемы, возникающие на рынке и производстве, и в то же время, именно, деятельность таких предприятия обеспечивает успех в экономике страны. В России преобладают крупные предприятия, которым сложнее было переоборудоваться в производстве, используя новые изобретения, что обусловлено историческим развитием, начиная от мануфактурного производства.

В отношениях России и Германии в торгово-экономической сфере региональное сотрудничество стало занимать ключевые позиции. Субъекты Российской Федерации во внешнеэкономических связях

становятся активными участниками. В основе этих отношений лежала договорная база. Так было заключено 90 соглашений о партнерстве и сотрудничестве. между 13 федеральными землями ФРГ и 22 субъектами РФ.

В России многие регионы поддерживали и вновь формировали новые отношения с регионами Германии по многим сферам жизни общества. Это такие регионы как Москва и Московский округ, Санкт-Петербург и Ленинградская область, Краснодарский и Ставропольский края, Ростовская, Саратовская, Свердловская Нижегородская, Калининградская, Новосибирская области, а также республики Татарстана, Башкортостана, Мордовия и др. Германские регионы, сотрудничающие с Россией, это такие федеральные земли как Бавария, Берлин, Нижняя Саксония, Гессен, Баден, Гамбург, Северный Рейн и др. Наиболее активные позиции в экономическом сотрудничестве с Россией играли Бранденбург, Саксония [1]. Однако для более полного экономического сотрудничества регионов вначале не хватало инфраструктуры в российских регионах, особенно в провинции. В связи с этим немецкие представительства, филиалы, совместные предприятия стали сосредотачиваться в Москве и Санкт-Петербурге.

На региональном уровне получило развитие инвестиционное сотрудничество, развивающееся достаточно высокими темпами. Здесь следует отметить такие регионы как Нижняя Саксония, Баден-Вюртемберг, Бавария, Северный Рейн с Тюменской, Пермской, Омской, Свердловской областями. Многие германские предприниматели сохранили свое предпочтение в сотрудничестве с прежними областями в центре России, например, с Московской и Владимирской.

Одной из возникших проблем и ставшей актуальной стала проблема регионального неравенства, что может в свою очередь приводить к конфликтным ситуациям и в худшем случае к кризисам. К сожалению, в мировом опыте развития экономики такие прецеденты были. Вместе с тем, как призывает международный опыт, преодолеть региональное неравенство с помощью «дирижистского» метода достаточно сложно, так как есть определенная внутренняя логика развития, и нарушая ее, регион замедляет темпы интенсификации.

Наиболее эффективными подходами к сокращению правовой и региональной социальноэкономической симметрии являются сетевой и институциональный подходы. Оба государства и Германия, и Россия были заинтересованы в сотрудничестве в экономической и научной сферах. Так, Россия знакомится с западными производственными стандартами, со своей стороны Германия – с фундаментальными российскими исследованиями. Это способствовало созданию новых многосторонних исследовательских проектов с научными учреждениями обеих государств.

Россия заинтересована была в инвестировании из Германии, так как это связано с высоким уровнем технологичности немецких компаний, и для российской экономики, модернизации производств это было существенным фактором.

Со стороны Германии предлагалось активно использовать научную инфраструктуру центров Гельмгольца., ставшую базисом в стратегическом сотрудничестве. Это привело к заинтересованности принять участие в проекте и российский капитал.

В новых условиях важным на первоначальном этапе было получение управленческого опыта для российского государства, форм хозяйствования. И в первую очередь, в рамках созданных совместных проектов началось осуществление подготовки российских кадров, используя опыт управления в германских организациях.

Среди мировых экспортеров германские компании занимают ведущие позиции, поэтому для России было привлекательно создание совместных производств.

Также в этом контексте рассматривался и выход на зарубежные рынки, используя налаженные связи немецких партнеров. Совместные российско-германские предприятия были заняты в таких сферах деятельности как финансовые операции, торгово-посреднические, консультационные. Выбор таких отраслей инвестирования соответствовал общим тенденциям, существовавшим на тот момент в российской экономике в инвестиционной сфере со стороны иностранного капитала. Но по сравнению с инвестиционной деятельностью других стран, немецкие компании проявляли относительно большую готовность к вложениям в перспективные сферы хозяйства, что было важно, как для России, но не менее важным это было и для Германии. Например, нефтегазовый комплекс. Это лидирующая отрасль в хозяйственной сфере экономике России и достаточно привлекательна для иностранных вложений. Германия предложила сотрудничество своей нефтегазовой компании «Винтерсхал» с российским «Газпромом», которое началось с 1990 года. В ФРГ было зарегистрировано совместное предприятие «ВинГаз». В этой связи, было создана распределительная система сети поставок российского газа в Европу. Германская сторона владела – 65%, а российская – 35% [2].

В дальнейшем было создано совместное предприятие в июле 2003 года на паритетных началах, это было предприятие для разработки и освоения залежей в Уренгее газоконденсатного месторождения. Рассчитано было, что добыча начнется с 2008 года, а сам проект будет продолжительностью 43 года. Ежегодная добыча предпо-

лагалась в 8,3 млрд. кубометров газа и 2,8 конденсата [3].

Для реализации проекта первые четыре года осуществляются инжиниринговые работы, начинается опытная эксплуатация участка, все это связано с определенными расходами, которые немецкая сторона полностью взяла на себя.

Следует отметить, что в истории развития «Газпрома» это было впервые, когда инвестор допускался непосредственно к добыче газа в России. Специалисты рассматривали этот проект как пилотный в данной отрасли. В машиностроении в России уже были проекты с германскими инвестициями, играющие заметную роль в модернизации отрасли.

Концерн «Сименс АГ» аккумулировал пакет акций в 4,38% «Силовых машин», принадлежащих российской компании в сфере энергетического машиностроения еще в начале 2000 г., которые на тот момент контролировались группой «Интеррос». В 2004 между данными компаниями начались переговоры, достигшие соглашения о фактической передаче «Силовых машин» под контроль немецкой компании. С этой целью предполагалось создание совместного предприятия (СП), уставной

капитал в 71% акций следовало передать СП. Эту сделку российское антимонопольное ведомство на тот момент заблокировало [4].

Контролирующим акционером «Силовых машин» в 2005 г. стало РАО «ЕЭС России». Руководство компании «Сименс» имея почти 5% акций, в 2006 приобрело еще 20,62 % акций «Силовых машин», тем самым увеличив свой пакет до 25% [5]. Данный проект можно характеризовать как один из наиболее ярких примеров партнерства двух государств, а также применения национального, частного и иностранного капитала. Также концерн «Сименс» в этот период начал сотрудничество с российской монополистической компанией – РАО «Российские железные дороги».

Следует отметить, что постепенно германские компании заняли весомые позиции на внутреннем рынке России. В инвестировании со стороны иностранных государств есть один достаточно неоднозначный момент – это национальная безопасность страны, вмешательство во внутренние дела государства и определенная зависимость от инвестора.

Библиографический список

1. Дашичев В.И. Германия и Россия: взаимоотношения в разные времена // Социально-гуманитарные знания. – 2009. – №4. – С. 214-235.
2. Макадамс Д.А. Коррекционная юстиция в объединенной Германии / Д.А. Макадамс // Конституционное право: Восточноевропейское Обозрение. – 2001. – №2. – С. 35-40.
3. Кудинов И.А. Современные социально-экономические проблемы Германии / И.А. Кудинов // Международная жизнь. – 2010. – № 5. – С. 29-38.
4. Павлов Н.В. Германия на пути в третье тысячелетие: пособие по страноведению. – М.: Высшая школа, 2011.
5. Петелин Б. Объединение Германии 1989-1990 гг.: историографический аспект / Б.В. Петелин // Новая и новейшая история. – 2003. – №1. – С. 30-47.

ECONOMIC COOPERATION BETWEEN RUSSIA AND GERMANY AT THE END OF THE TWENTIETH CENTURY

N.F. Dianova, *Candidate of Cultural Studies, Associate Professor*
Kuban State University
(Russia, Krasnodar)

***Abstract.** The article examines the relations between Russia and Germany in the trade and economic sphere at the end of the twentieth century, regional cooperation between the two countries, which formed new relations with the regions of Germany in many spheres of society. Investment cooperation has been developed at the regional level, which is developing at a fairly high pace. The creation of joint projects, the implementation of training of Russian personnel, using management experience in German organizations.*

***Keywords:** investments, economic cooperation, interaction, partnership, financial transactions, trade and intermediary and consulting relations, national security of the country.*