ПРЕДЛОЖЕНИЯ ПО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ ГРАНТОВОЙ ПОДДЕРЖКИ И СУБСИДИРОВАНИЯ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

В.М. Куликов, *магистрант*
Кубанский государственный университет
(Россия, г. Краснодар)

DOI:10.24412/2500-1000-2024-2-3-220-222

Аннотация. *В статье сформулированы предложения по усовершенствованию грантовой поддержки и механизмов субсидирования субъектов малого предпринимательства. Предложены критерии улучшения механизмов субсидирования субъектов малого предпринимательства государственным органам целесообразно разработать четкую систему критериев. Отмечено, что в современных турбулентных и динамичных условиях развития экономических систем государствам необходимо поддерживать конкурентоспособность микро, малого и среднего бизнеса.*

Ключевые слова: *грант, субсидия, малый бизнес, отрасль, документы.*

Банковское кредитование является наиболее распространенным источником внешнего финансирования для многих малых предпринимателей и бизнесменов, однако оно является зачастую достаточно проблематичным для новых, инновационных и быстрорастущих компаний, а также для тех, кто осуществляет важные изменения в своей деятельности или стремится сократить долю заемных средств и улучшить структуру своего капитала [1].

Гранты и субсидии представляют собой альтернативный вариант финансирования, не требующий погашения, снижающий финансовое бремя для малого бизнеса и позволяющий им достигать своих целей без возникновения чрезмерной задолженности. Благодаря им бизнесмены могут не только начать свое дело, они также позволяют предприятию расти, развиваться и выходить на новые рынки. Эти источники финансовых ресурсов помогают покрыть различные расходы, такие как исследования и разработки, покупка машин и оборудования, запуск программ обучения, маркетинговые инициативы и многое другое. Предлагая эту финансовую поддержку, правительство или специализированные институциональные инвесторы стремится способствовать инновациям, созданию рабочих мест и общему экономическому развитию.

Однако, несмотря на свою популярность, механизм грантового финансирования и обеспечение доступа к нему со стороны малых предприятий, а также инструменты субсидирования и поддержки требуют дальнейшего развития и усовершенствования, что и предопределило выбор темы данной статьи.

Проблемы и перспективы развития малого и среднего бизнеса с использованием грантовых инструментов и механизмов субсидирования рассматривают в своих работах Глоба А.П., Соколов А.П., Баетова Д.Р., Голова Е.Е., Шманенко А.Д., Гатаулина Е.А., Потапова А.А.

Анализ имеющихся трудов и наработок позволяет констатировать тот факт, что на сегодняшний день не формализован полный перечень грантовых возможностей от государства, также до конца не решен вопрос перспектив предоставления субсидий для малого бизнеса различных сфер и отраслей.

Таким образом, цель статьи заключается рассмотрении возможностей и разработке предложений по совершенствованию грантовой поддержки и инструментов субсидирования субъектов малого предпринимательства.

В развитии механизма грантового финансирования стимулы являются ключевой частью государственной политики, которые могут расширить доступность данного источника для малых предприятий [2]. В данном контексте для усовер-

шенствования грантовой поддержки можно выделить ряд следующих предложений.

Во-первых, создание стимулирующего фонда. Такие фонды могут создаваться местными и региональными органами власти, так же в них могут принимать участие государственные структуры. Грантовое финансирование из этих фондов призвано стимулировать предприятия к размещению или расширению своей деятельности в определенном районе. Стимулирующие фонды, помимо этого, могут использоваться частными компаниями для выдачи грантов, наиболее перспективным малым предприятиям, которые работают в инновационных отраслях с тем, чтобы в дальнейшем организовать совестно с ними альянс или стратегическое партнерство.

Во-вторых, для государственных грантов характерным является очень высокая сложность процедур заполнения соответствующей документации для получения финансирования, кроме того, список подаваемых документов слишком широк и к ним выдвигаются очень высокие требования. Поэтому даже при наличии денежных средств в бюджете, выделенных для грантов, они в полной мере не расходуются, потому что бизнесмены не стремятся принимать участие в сложных бюрократических процедурах, прохождение которых не гарантирует успеха в конце. В данном контексте считаем, что целесообразно максимально упростить процесс подачи заявки на грант.

В-третьих, введение практики «минимального гранта». «Минимальный грант» может предоставляться как государственными фондами, так и частными. Его особенностью является минимальный пакет сопроводительных документов, целевое назначение – оперативная помощь субъекту хозяйствования, при условии, что этот грант не окажет значительного влияния на торговлю и конкуренцию в отрасли.

В-четвертых, стимулировать получение грантовой помощи от глобальных фондов, международных проектов технической поддержки позволят соглашения на уровне государства с соответствующими институциями или фондами. В этих соглашениях должны быть указаны приоритетные сферы помощи субъектами малого бизнеса в стране или конкретной области, условия предоставления грантов, правила подачи заявок и сроки их рассмотрения.

Субсидии (или государственная помощь) – это тип финансирования малого бизнеса, благодаря которому предоставляются преимущества на выборочной основе организациям, участвующим в экономической деятельности, имеющей весомое значение для будущего развития отрасли, региона или страны в целом [3].

Для улучшения механизмов субсидирования субъектов малого предпринимательства государственным органам целесообразно разработать четкую систему критериев, при соблюдении которых финансовые ресурсы могут быть выделены. Например:

1. Субсидии, зависящие от экспортных показателей – предоставление субсидии малому предприятию при условии, что оно экспортирует определенное количество своей продукции в другую страну.

2. Субсидии, зависящие от использования внутренних ресурсов – предоставление субсидии малому бизнесу при условии, что он будет использовать в своей продукции 50% сырья, произведенного национальными компаниями.

3. Субсидии в виде неограниченных государственных гарантий предприятиям, работающим в стратегически важных отраслях, когда предоставляющая субсидии сторона не устанавливает ограничений по сумме долга или покрываемых обязательств, или когда срок действия гарантии также неограничен.

4. Субсидии, предоставляемые «кризисным или неплатежеспособным предприятиям» (определяемым как предприятия с высокой вероятностью банкротства в краткосрочной и среднесрочной перспективе в отсутствие субсидий), где нет надежного плана реструктуризации для восстановления долгосрочной прибыльности данного бизнеса, но при этом деятельность данных предприятий важна для развития региональной экономики.

Подводя итоги проведенного исследования, отметим, что в современных турбулентных и динамичных условиях развития

экономических систем государствам необходимо поддерживать конкурентоспособность микро-, малого и среднего бизнеса. Для достижения обозначенных целей следует использовать механизмы грантовой поддержки и субсидирования. В процессе исследования сформулированы рекомендации, которые позволят оптимизировать использование указанных инструментов.

Библиографический список

1. Захарян А.В., Гук А.И. Особенности организации финансов в малом бизнесе // Экономика и предпринимательство. – 2023. – № 7 (156). – С. 721-725.

2. Баетова Д.Р., Голова Е.Е. Государственная финансовая поддержка малого бизнеса на региональном уровне // Азимут научных исследований: экономика и управление. – 2023. – Т. 12. № 3 (44). – С. 14-19.

3. Любченко И.А. Оценка эффективности механизмов поддержки малого и среднего предпринимательства // Регион: системы, экономика, управление. – 2023. – № 4 (63). – С. 93-98.

PROPOSALS TO IMPROVE GRANT SUPPORT AND SUBSIDIZING SMALL BUSINESS ENTITIES

V.M. Kulikov, *Graduate Student*
Kuban State University
(Russia, Krasnodar)

Abstract. *The article formulates proposals for improving grant support and subsidizing mechanisms for small businesses. Criteria for improving the mechanisms of subsidizing small businesses have been proposed; it would be advisable for government agencies to develop a clear system of criteria. It is noted that in modern turbulent and dynamic conditions of development of economic systems, states need to maintain the competitiveness of micro, small and medium-sized businesses.*

Keywords: *grant, subsidy, small business, industry, documents.*