

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ КОНЦЕССИОННЫХ СОГЛАШЕНИЙ В МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЯХ РФ

О.А. Родин, студент
Волгоградский государственный университет
(Россия, г. Волгоград)

DOI:10.24412/2500-1000-2023-10-4-152-154

Аннотация. В данной научно-исследовательской статье обозначены актуальные тенденции в области концессионных соглашений в муниципальных образованиях Российской Федерации. Исследование, представленное в статье, имеет важное значение для понимания текущей динамики партнерских взаимоотношений между государством и бизнесом в области развития концессионных отношений и ГЧП на муниципальном уровне в России и может служить основой для дальнейших исследований в области управления муниципальными ресурсами и совершенствования муниципальной инфраструктуры.

Ключевые слова: муниципальная концессия, концессионное соглашение, муниципальное образование, ЖКХ, МЧП, концессионер.

В последнее время в России активно задействуются механизмы по взаимодействию между бизнес и государством. Партнерские отношения между данными субъектами обусловлены не только общим развитием тенденций в ГЧП, но и конъюнктурой рынка, неопределенностью развития и сокращением поступлений в бюджеты при том, что бюджеты муниципальных образований в большинстве не способны самостоятельно поддерживать институты городского хозяйства в стабильно-развивающемся состоянии без соответствующих льгот, субсидий и дотаций со стороны федерального бюджета. Это приводит к тому, что муниципальные образования начинают привлекать инвестиции со стороны бизнес-структур для реализации муниципальных проектов. Наиболее характерной моделью взаимодействия по форме В2G является концессия, которая в Российской Федерации активно начала внедряться 15-20 лет назад с вступления в законную силу Федерального закона № 115-ФЗ от 21.07.2005 «О концессионных соглашениях» [1].

Жилищно-коммунальное хозяйство является наиболее уязвимой и социально-значимой структурой для поддержания должного уровня жизнеобеспечения населения МО, которая требует значительных вложений для функционирования и не менее больших затрат на модернизацию

фондов. Таким образом, концессиям в РФ наиболее характерна отрасль ЖКХ, которая постепенными темпами набирает развитие в МО РФ. Публичным партнером является муниципальное образование (концессионер), тогда как частным партнером является российское юридическое лицо (концедент). Муниципальное образование получает возможность реализации инфраструктурных проектов даже в условиях отсутствия достаточного объема бюджетных средств, а инвестор получает зачастую готовый объект с прибылью на определенное время с условием инвестиций в модернизацию и т.д.

В представленной таблице рейтинга МО по уровню развития МЧП явно отражена тенденция к увеличению объемов инвестиций у 8 из 13 муниципальных образований, при этом представленные МО используют концессионные соглашения чаще других муниципальных образований РФ. О развитии МЧП проектов также свидетельствует кратное увеличение количества заключаемых проектов в данных городах. Исходя из данных также проявляется корреляционная связь между 4 показателями, по которым можно судить, что практика применения МЧП-проектов далее приводит к увеличению количества соглашений с бизнесом, увеличению объема инвестиций и разнообразию отраслей МЧП. В 2017 году по Исследованию Ас-

социации «Центр развития ГЧП» подавляющее большинство проектов муниципального уровня по МЧП заключалось именно в коммунальной сфере [2]. В 2020-2022гг. характерная отрасль заключения концессионных соглашений также остается неизменной – концессия по водоснабжению и теплоснабжению есть почти в каждом МО. Причинами развития именно данной отрасли ЖКХ заключается в высоком уровне износа сетей коммуникаций и необходимости высоких затрат, однако следует отметить, что во многом требуется

именно изменение подхода, который именно инвестор способен привнести в организацию. Нельзя также не отметить развитие законодательства о концессионных соглашениях - существенный импульс был предан инвестициям именно в ЖКХ, появились дополнительные гарантийные инструменты для инвесторов, был введен институт частной концессионной инициативы по которой за неполный 2022 год в сегменте рынка концессий и ГЧП от 100 млн. руб. было подано 39 проектов в сумме на 275,8 млрд. руб. [3].

Таблица. Рейтинг муниципальных образований по уровню развития ГЧП

	ИС И НПБ, баллы			Опыт проектов ГЧП			Количество проектов			Общий объем инвестиций, млн			Ключевая отрасль
	2020	2021	2022	2020	2021	2022	2020	2021	2022	2020	2021	2022	
Сургут	10,3	86,1	85,8	5,22	94,5	100	6	6	11	8638,1	8638,1	12900,2	Школьное образование (2020-2022)
Новосибирск	4,72	24,6	32,1	6,5	71,6	41,1	18	15	9	2390,5	1517,0	1276,6	Теплоснабжение и ГВС (2020) Бытовой обслуживание (2021-2022)
Нижневартовск	8,13	87,75	86,6	4,7	100	59	4	8	6	15257	16059,3	12585,7	Водоснабжение и водоотведение (2020-2022)
Волгоград	7,06	77,1	73,1	4,06	67,8	40,6	5	5	5	88916,9	82353,9	88916,9	Водоснабжение и водоотведение (2020-2022)
Нижний Новгород	5,22	25,1	18,9	3,41	71,2	42,7	5	6	7	8859,0	12383,9	29571	Водоснабжение и водоотведение (2020-2022)
Воронеж	5,94	45,5	48,5	2,93	65,2	90	6	7	11	4431,9	12077,7	27940,1	Теплоснабжение и ГВС (2020) Водоснабжение и водоотведение (2021-2022)
Пермь	6,22	56,5	75,4	1,93	35,7	62,7	4	4	7	17559,7	17559,7	37208,8	Водоснабжение и водоотведение (2020-2021) Рельсовый общественный транспорт (2022)
Самара	9,06	62,2	62,3	0,902	16,3	19,6	1	1	2	17221,3	20665,6	53220	Водоснабжение и водоотведение (2020-2021) Теплоснабжение и ГВС (2022)
Южно-Сахалинск	8,56	64,1	65,1	0,89	20,8	86,9	3	4	9	412,2	550,3	50721,4	Городские парковки (2020-2021) Водоснабжение и водоотведение (2022)
Барнаул	5,2	60,1	69	2,24	45,3	36,1	3	5	5	2459,9	2520,5	2456,3	Теплоснабжение и ГВС (2020-2022)
Кемерово	5,72	53,8	46	1,24	42,7	37,7	2	6	9	8726,0	9329,8	12464,6	Водоснабжение и водоотведение (2020-2022)
Саратов	4,22	29,1	45,6	9	49,0	48	2	4	5	25300,0	25928,7	43381,3	Водоснабжение и водоотведение (2020-2021) Рельсовый общественный транспорт (2022)
Новороссийск	8	76,3	87,2	25	14,1	43,2	1	2	5	110,0	360	5228,1	Массовый спорт (2020) Улично-дорожное освещение (2021) Школьное образование (2022)
Магадан	-	26,0	29,4	-	2	55,2	-	1	5	-	52,3	16216,6	Электроснабжение (2021) Автодороги и искусственные сооружения (2022)

Таким образом выделяются следующие тенденции развития концессионных соглашений на муниципальном уровне в РФ:

Расширение спектра объектов: концессии на муниципальном уровне охватывают все более широкий спектр объектов, включая дорожную инфраструктуру, водоснабжение и теплоснабжение, образовательные учреждения.

Рост инициативного взаимодействия инвесторов: возрастает участие частных инвесторов и предприятий в реализации муниципальных проектов, что способствует инновациям и увеличивает эффективность управления.

В настоящее время следует обратить большее внимание на политику ведения концессий коммунального хозяйства наряду с другими стратегически важными для эффективного развития муниципального

образования отраслями, поскольку с сокращением доходных частей бюджетов и общим нестабильным положением экономики в стране, содержание муниципальных унитарных предприятий исключительно муниципальным образованием в дальнейшем может оказаться серьезной проблемой, а их развитие стагнирующим, поскольку бюджет МО будет направлен преимущественно на социальные расходы. В связи с этим, заключение концессионных соглашений все больше становится привлекательным решением как для инвесторов по ведению бизнеса с государственной опекой, так и для муниципальных образований, которые могут получить дополнительные инвестиции на проекты, а значит требуется должное внимание к регулированию всех возникающих проблем в долгосрочной перспективе.

Библиографический список

1. Федеральный закон «О концессионных соглашениях» от 21.07.2005 N 115-ФЗ (последняя редакция). – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_54572/ (дата обращения: 01.10.22).
2. Иванов, Д.В. Анализ реализации проектов муниципально-частного партнерства в России / Д.В. Иванов, В.А. Дегтерева // Российский экономический интернет-журнал. – 2019. – № 3. – С. 32. – EDN MTBLVS.
3. Какие концессии и ГЧП близки к реализации // InfraOne Research. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://infraoneresearch.ru/fkh2ub/158xy1> (дата обращения: 12.05.23).

TRENDS IN THE DEVELOPMENT OF CONCESSION AGREEMENTS IN MUNICIPALITIES OF THE RUSSIAN FEDERATION

O.A. Rodin, Student
Volgograd State University
(Russia, Volgograd)

Abstract. *This research article presents current trends in the field of concession agreements in municipalities of the Russian Federation. The research presented in the article is important for understanding the current dynamics of partnership relations between the state and business in the development of concession relations and PPP at the municipal level in Russia and can serve as a basis for further research in the field of municipal resource management and improvement of municipal infrastructure.*

Keywords: *municipal concession, concession agreement, municipal entity, housing and communal services, municipal-private partnership, concessionaire.*