

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЖУРНАЛ

# ГУМАНИТАРНЫХ И ЕСТЕСТВЕННЫХ НАУК



16+

---

ISSN 2500-1000 (Print)  
ISSN 2500-1086 (Online)

*International Journal of Humanities and  
Natural Sciences*

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЖУРНАЛ  
*гуманитарных и естественных наук*  
№ 12-3 (75)

2022

# МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЖУРНАЛ *гуманитарных и естественных наук*

№ 12-3 (75), декабрь 2022 г.

международный ежемесячный научный журнал

Журнал включен в систему Российского индекса научного цитирования (РИНЦ) на платформе Elibrary.ru

Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ № ФС 77 — 66830 от 15.08.2016 выдано Роскомнадзором.

**Главный редактор** – Матвеев Данил Максимович, канд. экон. наук, доцент

## *Члены редакционной коллегии*

Тогусаков О.А. – д-р филос. наук, профессор, академик НАН (Киргизия)

Ионесов В.И. – д-р культурологии, канд. ист. наук, доцент (Россия)

Шматко А.Д. – д-р экон. наук, профессор, профессор РАО (Россия)

Ларионов М.В. – д-р биол. наук, профессор (Россия)

Чертыкова М.Д. – д-р филол. наук, ведущий научный сотрудник (Россия)

Коробейников А.Г. – д-р техн. наук, профессор (Россия)

Жаркова С.В. – д-р с.-х. наук, доцент (Россия)

Кондрашихин А.Б. – д-р экон. наук, канд. техн. наук, профессор (Россия)

Жеребкин М.В. – д-р полит. наук, профессор (Россия)

Храмцова Ф.И. – д-р полит. наук, профессор (Белоруссия)

Логинова М.В. – д-р филос. наук, профессор (Россия)

Герасимов Б.Н. – д-р экон. наук, профессор (Россия)

Окулич-Казарин В.П. – д-р пед. наук, профессор (Польша)

Ниценко В.С. – д-р экон. наук, доцент (Украина)

Эрастов Е.Р. – д-р мед. наук, доцент (Россия)

Датий А.В. – д-р мед. наук (Россия)

Саидов С.Ш. – д-р полит. наук (Узбекистан)

В Международном журнале гуманитарных и естественных наук публикуются результаты научных исследований фундаментального и прикладного характера в области физики, химии, биологии, экономики, философии, финансов, управления и других наук. К публикации принимаются статьи как уже состоявшихся ученых, так и начинающих (аспирантов, магистров, студентов).

Рабочий язык журнала русский и английский.

Все статьи, поступающие в редакцию, рецензируются.

За достоверность сведений, изложенных в статьях, ответственность несут авторы.

Редакция оставляет за собой право отклонить поданные на публикацию материалы научных исследований без объяснения причин.

## Материалы публикуются в авторской редакции

Контактная информация:

E-mail: [info@intjournal.ru](mailto:info@intjournal.ru)

Сайт: <http://intjournal.ru/>

Телефон: +7-905-951-51-63

Ответственный редактор: Меняйкин Данила Владимирович

Учредитель и издатель: ООО «Капитал»

Адрес редакции: 630133, г. Новосибирск, ул. Татьяны Снежиной, д.43/1, 252

Адрес учредителя и издателя: 630133, г. Новосибирск, ул. Татьяны Снежиной, д.43/1, 252

---

## СОДЕРЖАНИЕ

### Философские науки

- Поляруш А.А.** Диалектический метод как необходимое условие преодоления формализма в системе самообразования \_\_\_\_\_ 6
- Поляруш А.А.** Влияние информационных технологий на формирование диалектического мышления \_\_\_\_\_ 9

### Психологические науки

- Осин Р.В.** Переживание и поведение российских и иностранных студентов в условиях карантина COVID-19 \_\_\_\_\_ 12

### Политология

- Павлова А.П., Аминов И.Р.** Превентивная дипломатия в рамках ООН: миротворчество \_\_\_\_\_ 18

### Экономические науки

- Абрамян С.И., Борисова К.Б., Федотов А.А.** Девиантное поведение как компонент человеческого потенциала: анализ и функциональные связи \_\_\_\_\_ 21
- Асатов Р.Н.** Анализ современного состояния инновационного развития Республики Башкортостан \_\_\_\_\_ 31
- Асатов Р.Н.** Анализ существующих механизмов и инструментов регулирования инновационной политики Республики Башкортостан \_\_\_\_\_ 35
- Бабахина К.О., Васюкова Н.С., Радкевич С.И.** Анализ поступления таможенных платежей в федеральный бюджет \_\_\_\_\_ 39
- Баташев Р.В.** Налоговая политика государства: содержание, типы, модели \_\_\_\_\_ 43
- Баташев Р.В.** Тенденции в сфере разработки и внедрения трансграничного углеродного регулирования в ЕС \_\_\_\_\_ 48
- Баташев Р.В.** Трансграничное углеродное регулирование: перспективы и риски для России \_\_\_\_\_ 52
- Бобров А.Е., Носиков В.А., Пинаев Б.С.** Анализ и динамика таможенных платежей в отношении энергоносителей \_\_\_\_\_ 55
- Бобров А.Е., Носиков В.А., Пинаев Б.С.** Защита интеллектуальной собственности таможенными органами: проблемы и перспективы \_\_\_\_\_ 58
- Бобров А.Е., Носиков В.А., Пинаев Б.С.** Особенности помещения товаров под таможенную процедуру таможенного транзита \_\_\_\_\_ 62
- Бобров А.Е., Носиков В.А., Пинаев Б.С.** Оценка состояния таможенной инфраструктуры в современных условиях \_\_\_\_\_ 66
- Брулев И., Мозгунов Д.** Методы экспортного контроля \_\_\_\_\_ 70

<b>Золотухина М.М., Половникова Н.А.</b> К вопросу об оценке надежности поставщика	73
<b>Истомин А.В., Кузьмина Е.В., Малых А.Н.</b> Применение теории игр при планировании и экономии выделенных средств на железнодорожную инфраструктуру	77
<b>Казиханова Р.Ф.</b> Земельная политика муниципального образования (на примере на примере городского округа города Уфа Республики Башкортостан)	81
<b>Киреев А.С.</b> Основные аспекты управления социальной сферой региона на примере Республики Башкортостан	85
<b>Киреев А.С.</b> Совершенствование механизмов управления социальным развитием региона на примере Республики Башкортостан	89
<b>Кислова М.Д.</b> Роль специальных экономических зон в создании современной китайской экономики	93
<b>Колесник Н.Ф., Кузнецова И.С.</b> Формирование бухгалтерского баланса в условиях перехода на новые ФСБУ	97
<b>Кондрашова Н.Г., Рябой Е.А.</b> Обеспечение экологической безопасности предприятия: экономический механизм	102
<b>Крайнова И.М., Артыкова С.Н.</b> НДС и страховые взносы при приобретении санаторно-курортных путевок работникам организации	106
<b>Курбанов С.А., Баташев Р.В.</b> Региональные особенности применения инструментов налоговой политики	110
<b>Лазарева Я.Е., Половникова Н.А.</b> К вопросу об оценке финансовой устойчивости предприятия	115
<b>Лужкова А.А.</b> Программный подход к решению проблем активного долголетия в Калужской области	119
<b>Миненко А.В., Селиверстов М.В.</b> Выполнение целевых индикаторов по комплексному развитию сельских территорий в Алтайском крае	123
<b>Миненко А.В., Селиверстов М.В.</b> Основные элементы региональной подсистемы единой государственной социально-экономической политики в области обеспечения продовольственной безопасности	127
<b>Миненко А.В., Селиверстов М.В.</b> Оценка влияния экономических санкций на деятельность предприятий Алтайского края	131
<b>Миненко А.В., Селиверстов М.В.</b> Состояние системы продвижения продукции агропромышленного комплекса Алтайского края на внешние рынки	135
<b>Митрофанов Н.М.</b> Потенциал диверсификации трудовой миграции из Кыргызстана: страна восходящего солнца	138
<b>Митрофанов Н.М.</b> Финансово-кредитные взаимоотношения среднеазиатских стран с Китаем: факторы риска	143

<b>Митрофанов Н.М.</b> Экономико-географический обзор Кыргызстана. Экономические, социальные, гендерные и экологические проблемы республики _____	147
<b>Митрофанов Н.М.</b> Экономико-географический обзор Кыргызстана. Экономическая трансформация Кыргызстана за постсоветский период _____	151
<b>Михайлова Е.С.</b> Проблемы финансирования муниципального образования _____	155
<b>Музалёва Т.И., Решетов К.Ю.</b> Стратегический анализ рисков в металлургической промышленности _____	159
<b>Недоспасов А.О.</b> Теневые экономические отношения на товарном рынке _____	164
<b>Осипов И.А.</b> Бифуркации на фрактальном строительном рынке _____	171
<b>Полежаев Д.А.</b> Популяризация темы средневековья в туристской отрасли _____	175
<b>Полежаев Д.А.</b> Влияние на туристский бренд Волгограда вклада казачества в победу под Сталинградом _____	178
<b>Полежаев Д.А.</b> Влияние электронной танцевальной музыки на туристскую отрасль _____	182
<b>Полежаев Д.А.</b> Воздействие кино-игровой индустрии на современный туризм _____	186
<b>Садыралиев Ж., Карбекова А.Б.</b> Оценка влияния приграничного положения на социально экономическое развитие региона и перспективы развития приграничных регионов Кыргызской Республики _____	189
<b>Селиверстов М.В., Миненко А.В.</b> Влияние экономических санкций на экономическую деятельность и проблемы с импортозамещением в Алтайском крае _____	198
<b>Сергеев А.В., Анистратова А.В.</b> Особенности и динамика распределения ввозных таможенных платежей в бюджет государств-членов ЕАЭС _____	202
<b>Силиник Е.С.</b> Перегрузка российского венчурного рынка в период санкционного давления _____	205
<b>Слушкина Е.Ю.</b> Анализ факторов внешней и внутренней среды деятельности ау «Технопарк-Мордовия» на основании ГОСТ Р ИСО 9001-2015 _____	208
<b>Слушкина Е.Ю.</b> Разработка альтернативных стратегий развития предприятия _____	212
<b>Толмашов О.А.</b> Участие государства в управлении государственными акционерными компаниями _____	217
<b>Федоренко А.Ю.</b> Анализ показателей осуществления контроля за обеспечением соблюдения торговых ограничений в Российской Федерации _____	221
<b>Фезлиева М.М.</b> Особенности учета затрат и калькулирования себестоимости в птицеводстве _____	224

## ДИАЛЕКТИЧЕСКИЙ МЕТОД КАК НЕОБХОДИМОЕ УСЛОВИЕ ПРЕОДОЛЕНИЯ ФОРМАЛИЗМА В СИСТЕМЕ САМООБРАЗОВАНИЯ

А.А. Поляруш, канд. пед. наук

Красноярский государственный аграрный университет, Ачинский филиал  
(Россия, г. Ачинск)

DOI:10.24412/2500-1000-2022-12-3-6-8

*Аннотация.* Рассматриваются особенности самообразования в структуре социально организованного образования. Раскрываются основная причина и проявления формализма в процессе самообразования. Обосновывается идея о том, что овладение диалектической логикой как высшим методом познания является необходимым условием преодоления формализма и эффективного результата самообразования.

*Ключевые слова:* принципы образования, противоречия самообразования, осознание, осмысление, понимание, противоречие, предикативное мышление.

Самообразование – понятие, которое трудно поддаётся однозначному определению. В широком смысле – это снова формирования личности, самосовершенствования человека на протяжении всей жизни. Интерпретацию этого понятия в узком смысле можно увидеть в универсальной компетенции, которой должен овладеть студент – бакалавр, по указанию Федеральных государственных образовательных стандартов высшего образования: выстраивать и реализовывать траекторию саморазвития на основе принципов образования в течение всей жизни. Однако ни в одном более или менее авторитетном педагогическом издании нет термина «принципы образования». В лучшем случае обнаруживается не укладывающаяся в сознании размытость бесконечного перечня принципов обучения. Принципы образования не эквивалентны принципам обучения. Вот тут-то сразу и проявляется формальный подход к важнейшему аспекту человеческой жизни – самообразованию, посеянный безответственными чиновниками от образования.

Самообразование – особая форма образования, но при этом остаётся процессом познания, подчиняющемся основным закономерностям теории познания. Гносеологической основой процесса самообразования выступает диалектически развивающееся противоречие движения мысли от незнания к знанию, от неполного знания – к полному, обобщённому, причём субъект

осознанно воспринимает собственное незнание. Знание – это усвоенная информация. Следовательно, знание и незнание проявляются в отношении диалектической взаимосвязи, при которой любое знание уже содержит в себе незнание, и наоборот, незнание – необходимая ступень формирования нового знания [1]. Не впадая в софистику Сократа, фиксируем противоречие: незнание – это первая ступень знания – «знания о собственном незнании», что очень важно для самообразования.

Противоречие выступает центральной категорией диалектической логики. Именно выявленное противоречие как всеобщий принцип выступает маркером умного мышления. «Появление противоречия – это сигнал появления проблемы, неразрешимой с помощью уже заштампованных интеллектуальных действий, сигнал для включения мышления как самостоятельного исследования («осмысливания») предмета, в выражении которого это противоречие возникло» [2].

Современное образование далеко от формирования культуры ума, поскольку основано на позитивистской философии, отвергающей диалектику как науку и метод познания. В этих условиях образование всё больше погружается в формализм.

Формализм имеет много оттенков, но, как правило, это скрупулёзное соблюдение внешней формы и игнорирование сущности – внутреннего содержания вещи. Однако «самообразование», являясь видовым

по отношению к родовому понятию «образование», обладает его базовыми признаками. Тут уж ничего не поделаешь – субъект самообразования использует те подходы и методы, которые ему знакомы со школьной (студенческой) скамьи. Критически осозная формализм знаний, «полученных» в процессе массового образования, не позволяющих эффективно ориентироваться в окружающем мире и определять векторы дальнейшего развития, субъект самообразования получает шанс вырваться за пределы этого порочного круга.

К проблемам самообразования нужно отнести противоречие между индивидуальной свободой личности и образованием как социально организованным явлением (социальным институтом). Второй проблемой является противоречие между общественно-историческим характером познания и индивидуальным познанием. Эти противоречия снимаются самим процессом мышления: поскольку, если субъект мыслит, то он уже пользуется понятиями, значит, он уже приобщён, по выражению Аристотеля, к «всеобщему разуму», что раскрыто ниже.

Подлинно человеческое (диалектическое) мышление проявляется лишь там, где объектом познания выступает не только внешний мир, но и сам процесс мышления. Этому положению не уделяется должного внимания в образовательном процессе, не исключая дисциплин философии и психологии. Такие мыслительные процессы как анализ и синтез, дедукция и индукция, абстрагирование присущи и развитым животным, что биологи относят к элементарной рассудочной деятельности. Человек также использует эти методы, однако на качественно новом уровне [3].

Самообразование, обладающее принципиальной независимостью от официального образовательного процесса, и в силу этого осмысленно выбирающее диалектику как высшую форму познания, характеризуется строгой системностью, определённым алгоритмом овладения знанием о сущности предмета. Чувственная ступень познания поставляет представления как материал, из которого «сознание творит

понятия» (логическая ступень). Две ступени познания – чувственная и логическая – связаны процессом осознания. Осознание включает в себя познавательные действия и даже случайные процессы, в результате которых человек начинает отдавать себе отчет, замечать или не замечать (рефлексировать) происходящее во внешнем или (и) внутреннем мире [4]. Сознание, в противоположность инстинкту, есть «способность человека оперировать образами социальных взаимодействий, действий с предметами, природных и культурных связей, отделенными от непосредственных контактов с людьми и актов деятельности» [5]. Слияние образа и понятия – необходимое условие понимания, с одной стороны, а с другой – средство преодоления формализма знаний. Поэтому операции с понятиями как первая ступень познания выступает строго необходимым условием самообразования. Осознание предшествует осмыслению.

Под осмыслением понимается совокупность мыслительных процессов, в результате которых в изучаемом материале несущественные, внешние признаки и связи отбрасываются, а существенные – органично, по законам диалектики вплетаются в имеющиеся знания, обогащая его, тем самым – обнаруживая смысл.

Именно смысл снимает противоречие между формой и содержанием. Так, усвоив форму построения умозаключений, человек порою игнорирует содержание суждений. Логическая форма, не соотнесённая с содержанием предмета, порождает предикативный характер мышления, который – по мере агрессивного нарастания информационных технологий – становится проклятием современного человечества.

Главным свойством нашего сознания является обобщение, поэтому оно занимает особое место в познании. Только в случае последовательной и непрерывной реализации этих процессов (осознание, осмысление, обобщение) создаются условия для понимания и осознанного усвоения содержания образования, с одной стороны, а с другой – проникновения в глубинную сущность предметов и явлений реального мира, видения единства мира во



всем его многообразии (сущность, ядро мировоззрения). Между тем для формализма знаний не свойственен процесс понимания, обусловленный осознанием и осмыслением понятий, а также – обобщения. И как следствие – игнорирование всеобщего принципа противоречия, обеспечивающего рассмотрение сущности вещи, понимание вещи.

Преодолеть формализм самообразования возможно, если с самого начала погружения в предмет решить следующие задачи: научиться производить логические операции с понятиями (определение понятий, деление понятий, обобщение понятий, ограничение понятий, нахождение отношений между понятиями), формулирование проблемных вопросов и задействовать существенные признаки окружающего ми-

ра как мировоззренческие ориентиры. На следующем – диалектико-логическом – этапе необходимо освоить операцию выявления противоположностей в вещи и фиксации условий, при которых они переходят в отношение противоречия. Выявление и разрешение противоречия – это и есть диалектическое (специфически человеческое) мышление.

Важнейшая задача самообразования – сделать формируемые знания внутренней потребностью человека, «научить его видеть за системой теоретических знаний реальную действительность и будущую профессиональную деятельность» [6]. Это возможно лишь критически (диалектически) преодолевая формализм всей системы образования и самообразования, в частности.

#### Библиографический список

1. Современный философский словарь / под ред. проф. В.Е. Кемерова. – 2-е изд., испр. и доп. – Лондон, Франкфурт-на-Майне, Париж, Люксембург, Москва, Минск. «ПАН-ПРИНТ», 1998. – 1064 с.
2. Ильенков, Э.В. Философия и культура. – М.: Политиздат, 1991. – 464 с.
3. Ильенков Э.В. Античная философия как форма мысли. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://caute.ru/ilyenkov/texts/phc/antdia.html> (дата обращения 10.12.2022).
4. Энциклопедия профессионального образования / в 3-х т. под ред. С.Я. Батышева. – М.: АПО, 1999. – 440 с.
5. Современный философский словарь. – М., 2004. – С. 829-830.
6. Пидкасистый П.И. Психолого-дидактический справочник преподавателя высшей школы. – М.: Педагогическое общество России, 1999. – 354 с.

### DIALECTICAL METHOD AS A NECESSARY CONDITION FOR OVERCOMING FORMALISM IN THE SYSTEM OF SELF-EDUCATION

**A.A. Poliarush**, *Candidate of Pedagogical Sciences*  
**Krasnoyarsk State Agrarian University, Achinsk branch**  
**(Russia, Achinsk)**

**Abstract.** *The features of self-education in the structure of socially organized education are considered. The main reason and manifestations of formalism in the process of self-education are revealed. The idea is substantiated that mastering dialectical logic as the highest method of cognition is a necessary condition for overcoming formalism and an effective result of self-education.*

**Keywords:** *principles of education, contradictions of self-education, awareness, comprehension, understanding, contradiction, predicative thinking.*

## ВЛИЯНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ НА ФОРМИРОВАНИЕ ДИАЛЕКТИЧЕСКОГО МЫШЛЕНИЯ

А.А. Поляруш, канд. пед. наук

Красноярский государственный аграрный университет, Ачинский филиал  
(Россия, г. Ачинск)

DOI:10.24412/2500-1000-2022-12-3-9-11

**Аннотация.** *Анализируется актуальная проблема отношения рациональности и новых информационных технологий, противоречие между потенциальными возможностями информационных технологий и недостаточным уровнем философского осмысления их места и роли в формировании мыслящей личности. Автор обосновывает диалектический подход к формированию осознанного отношения к лавинообразному потоку информации и прогрессирующим информационным технологиям.*

**Ключевые слова:** *информационная эра, предикативное мышление, рассудок, разум, логика, диалектика, «философский постмодернизм».*

Вступление современной цивилизации в информационную эру одними встречено восторженно, другими – с тревогой. Незатихающие споры по этому поводу бурлят скорее на уровне эмоций, чем на уровне осмысления. Ясно, что речь идёт о чём-то исключительно важном, затрагивающем человеческую сущность. Поэтому неслучайно, что споры об информационных технологиях неизбежно смещаются в сферу мировоззрения, воспроизводят проблематичность современной социальной реальности, а потому побуждают адекватно оценить концептуальные основы образовательного процесса, на плечи которого в основном и ложится социальная функция формирования мировоззрения.

За обожествлением техники, смиренно-трепетным преклонением перед открывающимися возможностями «обогащения» мыслительной деятельности средствами информатизации без спокойного анализа феномена информатизации лишь незначительная часть общества с тревогой отмечает появление новой фундаментальной проблемы – развитие психических процессов в условиях нарастания информационной плотности среды обитания человека.

Философы с тревогой отмечают, что в современной социокультурной реальности действительно сильно выражены тенденции деструкции, хаотизации, роста неопределённости – того, что многие связывают с феноменом децентрации сознания.

Мы получили новый тип сознания – экранное сознание, в которое можно постоянно вмешиваться, раскраивать и заново сшивать, вводя в него нужные «идолы». Рычаги нашей личной самоорганизации ослабели, а то и вовсе сорвались, наше сознание то и дело оказывается в плену чужих рефлексивных игр, например, блогерства, которое учит, как надо, не включая мышления и выключая нравственные принципы и моральные нормы, достигать личной цели.

Значительный интеллектуальный потенциал населения Земли остановился в своём развитии: зачем прилагать мыслительные усилия для разрешения задачи, если готовый рецепт уже приготовлен и ждёт тебя на соответствующих сайтах. Другими словами, надо признать, что человеческое сознание застряло на стадии рассудка, который можно расшатать без серьёзных усилий. Вместе с тем ничто не может расшатать и разрушить разума, будь то сложнейшая компьютерная программа или телевизионный суррогат. Поскольку мы признаём, что информационные технологии разрушают в той или иной мере человеческое сознание, то мы вынуждены признать несовершенство, неразвитость той формы отражения, которая называется сознанием.

Ф. Энгельс связывает всеобщность развития со всеобщей связью явлений. И то, и другое трактуется как сущностное содер-

жание развития природы и общества (объективной диалектики) с одной стороны, и процесса познания (субъективной диалектики), – с другой [1]. Выход один: помочь человеку распахнуть сознание навстречу грандиозно многообразному реальному миру и показать ему беспредельные, захватывающие дух, истинные возможности воплощения творческих способностей не в искусственном мире, навязанном ему программистом, а в мире, где всё наполнено парадоксами, глубокими и прекрасными противоречиями, настоящими ощущениями и чувствами, наконец.

По мнению советского и российского философа Н.С. Автономовой, сам по себе феномен манипулирования сознанием столь же давний, как и само сознание. Это объясняется тем, что доказанное знание составляет лишь незначительную часть в составе гуманитарного знания. А это предполагает кажущееся убеждение другого человека путём соответствующего подбора доводов, делая акцент на одном и игнорирование другого факта, чередование эмоционального и логического, броских примеров и аналогий [2]. Отметим и проанализировать всё это по ходу общения в динамике онлайн-режима затруднительно, если человек не обладает критическим мышлением, а всего лишь его низшей формой – предикативным мышлением. Истинное убеждение формируется лишь на основе осознанного восприятия и трансформации полученной информации. Это и есть знание.

Заметим, что ещё со времён Декарта, философы только крепили в мысли, что мыслящее сознание не способно овладеть суммой знаний, но вполне может овладеть универсальным знанием – методом познания. Как не-классические достижения логики последних десятилетий, преодолевая огромные трудности, колебания, откаты назад, по объективным законам развития, нашли неожиданного союзника в лице диалектической логики [3], в конечном итоге гегелевского толка, так и в рассматриваемой нами, неоднозначной и запутанной проблеме отношения сознания и информационных технологий неизбежен диалектический методологический фунда-

мент. Решение – самое простое – научиться и научить мыслить, как это понимали Г. Гегель и К. Маркс.

Философов В.А. Лекторского, Г.Г. Дилигенского волнуют проблемы выживания человечества, связанные с усилением информационной среды обитания. Однако в новом понимании прогресса они ограничивают роль информации и не компьютерам отводят определяющую роль в становлении цивилизации нового типа, а преобразованному сознанию человека: «Философский постмодернизм торжествует, на дровнях информационных технологий обновляя путь древнего релятивизма» [4]. Совершенно обоснованно В.Н. Порус видит опасность не в самих по себе «информационных технологиях», а в той лёгкости, с которой нарастание информационной плотности среды выдаётся за наступление эры новой культуры [5].

Ослепление информационными технологиями и капитуляция перед ними делают человека бессильным в возможности рассмотрения других вариантов решения проблемы догматизма в процессе формирования мышления. Выход один – сделать ясным для сознания субъекта элементарные ходы его мысли, выявить действительно работающий в данном случае принцип мышления. «Информационного монстра» важно одолеть лишь методом мышления.

С другой стороны, дефицит воли, культивируемый современными информационными технологиями, ставит преграду перед развитием интеллектуальных способностей. Разрушать легче, чем созидать. Отсюда коренным образом меняется роль учителя в современном обществе. Когда информационный поток многократно превышает все усилия учителя по ретрансляции готовых знаний и делают эти усилия бесполезными, то возникает объективная необходимость в выработке метода познания.

Перед лицом диффузного, хаотичного изобилия явлений, с одной стороны, постоянной флуктуации, изменения, возникновения и уничтожения, с другой стороны, нужно найти надёжный инструментарий для овладения действительностью и ориентации в мире. Этому требованию может

удовлетворять только такая система, которая в состоянии упорядочить это хаотическое изобилие, что делает многообразие обозримым, вносит в него порядок и связь. Такой системой является диалектика – наука о всеобщей связи.

Ильенков Э.В. даёт чёткие логические основания для развития научного метода учебного процесса – формирование диалектического мышления как высшего уровня познания окружающего мира. Диалектическое мышление, являющееся по своей сути критическим мышлением – это надёжная прививка от информационного мусора и от предикативного мышления.

Информационные технологии препятствуют формированию сугубо человеческого качества – взаимодействия с окружающим миром на основе разумного мышления [6].

Всё закономерно: выдающиеся достижения создают выдающиеся проблемы. Искать выход из противоречия – это и составляет суть социальной самоорганизации. Исторический опыт позволяет быть уверенным, что ресурсы самоорганизации остаются значительными и что сознательная деятельность способна их увеличить.

#### Библиографический список

1. Маркс К., Энгельс Ф. Соч. Т. 20. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.litmir.me/br/?b=134417&p=1> (дата обращения 12.11.2022).
2. Автономова Н.С. Рассудок – Разум – Рациональность. – М.: Наука, 1988. – 287 с.
3. Степин В.С. Научное познание как «опережающее отражение» практики // Практика и познание. Под ред. Д.П. Горского и др. – М., 1973. – 217 с.
4. Новые информационные технологии и судьбы рациональности в современной культуре // Вопросы философии. – 2003. – №12. – С. 3-51.
5. Порус В.Н. У края культуры: (Философские очерки). – М.: «Канон+» РООИ «Реабилитация», 2008. – 464 с.
6. Ильенков Э.В. Философия и культура. – М., 1993.

### THE INFLUENCE OF INFORMATION TECHNOLOGY ON THE FORMATION OF DIALECTICAL THINKING

**A.A. Poliarush**, *Candidate of Pedagogical Sciences*  
**Krasnoyarsk State Agrarian University, Achinsk branch**  
**(Russia, Achinsk)**

**Abstract.** *The article analyzes the actual problem of the relationship between rationality and new information technologies, the contradiction between the potential capabilities of information technologies and the insufficient level of philosophical understanding of their place and role in the formation of a thinking personality. The author substantiates a dialectical approach to the formation of a conscious attitude to the avalanche-like flow of information and progressive information technologies.*

**Keywords:** *information era, predicative thinking, reason, reason, logic, dialectics, "philosophical postmodernism".*

## ПЕРЕЖИВАНИЕ И ПОВЕДЕНИЕ РОССИЙСКИХ И ИНОСТРАННЫХ СТУДЕНТОВ В УСЛОВИЯХ КАРАНТИНА COVID-19

**Р.В. Осин**, канд. психол. наук, доцент  
Пензенский государственный университет  
(Россия, г. Пенза)

DOI:10.24412/2500-1000-2022-12-3-12-17

*Исследование выполнено при финансовой поддержке РФФИ в рамках научного проекта № 20-013-00445 «Социально-психологическая адаптация трудовых мигрантов в России: условия, факторы и механизмы»*

**Аннотация.** Исследование переживаний и поведения студенческой молодежи в условиях карантина COVID-19 с целью определения психологических факторов превентивного поведения проводилось в марте 2020 года. Установлено, что для лиц, которые в большей степени придерживаются превентивного поведения, присуща склонность переживать негативный аффект, подавленность, огорчение, тревожность, а также более выраженные эмоциональная нестабильность, переживания за свое финансовое благополучие и политическую ситуацию. Обосновано, что заинтересованность в информации и целенаправленный ее поиск в сочетании с диспозиционными свойствами аффективной сферы и личности являются предикторами превентивного поведения. Заинтересованность, внимательность, собранность, добросовестность и дружелюбие являются важными личностными факторами осознанного и взвешенного реагирования на стресс-ситуацию эпидемии COVID-19, что свидетельствует о возможности и эффективности внутренне мотивированных механизмов превентивного поведения, которое потенциально менее травматично и более стабильно во временной перспективе.

**Ключевые слова:** COVID-19, иностранные студенты, российские студенты, карантин, превентивное поведение, психология здоровья.

Человечество уже не один раз переживало кризисные ситуации, связанные с вирусными инфекциями, которые угрожали его существованию. Оптимизация подходов к общественному здоровью в ситуации пандемии требует учета психологической реакции на кризис, понимания социально-психологических аспектов жизнедеятельности общества. Из истории человечества известно, что именно инфекционные заболевания уносили больше всего человеческих жизней. Соответственно, чаще всего информация о пандемии вызывает эмоцию страха, которая может быть усилена средствами массовой информации, буквально вываливающимися на обывателя лавину угрожающей информации о росте пандемии и количестве смертей. Ощущение опасности и угрозы, помноженные на скорость распространения информации в социальных сетях, будут скорее не предохранителем, а катализатором восприятия угрозы как неизбеж-

ной [1]. В ситуации реальной опасности, логичной со стороны человека выглядит реакция осмысления этой угрозы и защита себя с помощью стратегий профилактики, которые позволяют избежать будущих негативных последствий. Тем не менее, довольно частой является реакция неоправданного оптимизма, отрицание опасности («это не может произойти именно со мной, я не заболею») [2]. Подобное восприятие может способствовать пренебрежению адекватным (правильным) поведением (например, соблюдению дистанции), что в свою очередь, может способствовать распространению инфекционного заболевания. В то же время, переживание экзистенциальной угрозы под влиянием пандемии может провоцировать поведение, которое создает негативные социальные и экономические последствия. Примером такого поведения является паническая закупка продуктов (первыми пропадают с прилавков соль, спички, гречка и

туалетная бумага, а также лекарства), что может провоцировать искусственный дефицит для тех, кто на самом деле нуждается в этих товарах, а также создавать благоприятные условия для не совсем этического экономического поведения. Итак, поиск стратегий преодоления этих двойных стандартов в восприятии пандемии должно быть главной задачей планирования и реализации эффективных коммуникативных кампаний по охране здоровья в настоящее время.

Важную роль играют средства массовой информации. С одной стороны, чрезвычайно важно донести до населения срочную информацию про все опасности в режиме реального времени, поскольку это побуждает людей придерживаться защитного превентивного поведения, с другой – негативное и угрожающее содержание информации может иметь психотравмирующий эффект [3].

В случае с COVID-19 нарастание негативных эмоций может, с одной стороны, способствовать соблюдению норм превентивного поведения, например, социальной изоляции и частому мытью рук, с другой стороны, формировать основы для нерациональных суждений и необоснованных поведенческих реакций (например, запасание продуктами и лекарствами).

Целью исследования является описание переживаний и поведения молодежи в условиях карантина COVID-19, характеристика психологических факторов превентивного поведения.

**Организация и методы исследования.** Наше исследование проводилось в марте 2020 года. Основную группу исследуемых составили иностранные студенты Пензенского государственного университета. В исследовании приняли участие – 96 студентов.

Для исследования была разработана анкета, которая включала четыре содержательных блока:

- 1) переживание угрозы в ситуации эпидемии (личной и социальной);
- 2) соблюдения превентивного поведения;
- 3) поиск информации относительно развития эпидемии;
- 4) особенности обыденного поведения в условиях карантина (табл. 1).

Для сбора первичных данных были также использованы тестовые методики: краткий личностный опросник ТИPI-RU в адаптации А.С. Сергеевой и др. [4], шкала позитивного аффекта и негативного аффекта (ШПАНА) в адаптации Е.Н. Осина [5], опросник совладания со стрессом COPE в адаптации Е.И. Рассказовой и др. [6].

**Результаты исследования.** В ходе исследования был выявлен высокий уровень озабоченности студенческой молодежи относительно негативного влияния ситуации эпидемии COVID-19 на экономическую и политическую ситуацию в стране – 42% исследуемых заявили о высоком уровне беспокойства относительно экономических последствий карантина, 32% – относительно политической ситуации в России, а также 32% – относительно собственного финансового благополучия. Бросается в глаза, что по средним показателям беспокойство относительно экономической ситуации больше, чем беспокойство относительно собственного финансового состояния, или переживания ощущения угрозы собственной жизни. Следует отметить, что иностранные студенты более интенсивно переживали ощущение угрозы: больше всего они переживали за свое финансовое благополучие, чем за собственную жизнь (табл. 1).

Таблица 1. Различия переживаний и форм поведения у российских и иностранных студентов в условиях карантина из-за пандемии COVID-19

	Российские	SD	Иностранные	SD	t-value	p
<b>Социальная угроза</b>						
Беспокоюсь об экономических последствиях карантина	4,68	1,98	5,71	1,52	-2,38	0,02
Беспокоюсь о политической ситуации в России	4,28	2,08	5,79	1,69	-3,30	0,00
<b>Личная угроза</b>						
Переживаю за свое финансовое благополучие	4,17	1,99	6,04	1,69	-3,30	0,00
Чувствую угрозу своей жизни	3,18	1,72	4,25	2,33	-2,53	0,01
<b>Поиск информации</b>						
Постоянно слежу за количеством больных	4,55	2,05	5,13	1,70	-1,27	0,21
Ищу способы профилактики от коронавируса	4,22	1,94	4,38	0,72	-0,35	0,72
<b>Превентивное поведение</b>						
Часто мою руки, активно пользуюсь антисептиком	5,99	1,57	6,29	1,57	-0,84	0,40
Стараюсь контролировать себя, чтобы не касаться лица	5,21	1,85	6,08	1,41	-2,17	0,03
Я стараюсь вообще не выходить из дома	4,95	1,79	5,13	2,05	-0,42	0,67
Надеваю маску, находясь на улице и в магазинах	3,58	2,52	5,46	2,13	-3,36	0,00
<b>Обыденное поведение</b>						
Общаюсь с близкими и родственниками, поддерживаю их в телефонном режиме или через интернет	5,55	1,67	6,54	0,93	-2,80	0,01
Занимаюсь самообразованием	5,33	1,76	5,00	1,91	0,82	0,42
Занимаюсь делами, на которые не было времени до карантина	4,74	2,17	4,54	2,15	0,40	0,69
Много общаюсь со знакомыми, обсуждаю ситуацию	4,69	1,71	5,33	1,90	-1,62	0,11
Отвлекаюсь от ситуации	4,45	2,07	4,50	2,27	-0,11	0,91
Стараюсь не читать новости, чтобы еще больше не переживать	2,94	2,16	3,00	1,98	-0,13	0,90
Гуляю	2,50	1,65	2,88	1,87	-0,97	0,34
Стараюсь купить как можно больше продуктов, чтобы запастись на период карантина	2,47	1,64	3,50	1,93	-2,65	0,01
Встречаюсь с друзьями	2,04	1,53	1,58	1,14	1,37	0,17

Чрезвычайно важным в условиях карантина является соблюдение превентивного поведения, которое уменьшает вероятность как собственного инфицирования, так и распространения коронавируса. Превентивное поведение проявляется, прежде всего, в избегании контактов с другими людьми, использовании маски в публичных местах, мытье рук, использовании антисептика и исключении прикосновения к собственному лицу – именно такие рекомендации ВОЗ и являются основой карантинных мер в большинстве стран. В исследуемой группе превентивное поведение на достаточно высоком уровне: 48% российских студентов вообще стараются не выходить из дома, более 78% часто моют руки и активно пользуются антисептиком, 49% контролируют себя, чтобы не трогать лицо. Относительно использования маски ситуация несколько иная: если 30% студентов утверждают, что надевают маску всегда, или почти всегда, то 45% маску одевают очень редко. По сравнению с российскими иностранные студенты

чаще одевают маску, еще в большей степени контролируют прикосновение к лицу. Мытье рук, пользование антисептиком и попытки вообще не выходить из дома в обеих группах на одинаковом уровне.

С помощью кластерного анализа среди иностранных студентов были выделены три группы с разной выраженностью превентивного поведения. В первую группу, «Превентивное поведение без масок» вошли 40% лиц, соблюдающих гигиену, не часто выходящих из дома, но фактически игнорирующих использование масок. Вторая группа «Рисковое поведение» (16%) характеризуется низкими показателями превентивного поведения. В третью группу «Превентивное поведение», вошли лица (46%), которые придерживаются превентивного поведения: не выходят из дома, надевают маску, часто моют руки и пользуются антисептиками и стараются не трогать лицо. Дискриминантный анализ подтвердил 96% корректности классификации данных. Дальнейший анализ был направлен на выявление психологиче-

ских качеств лиц, которые (не)соблюдают превентивного поведения.

Для выявления психологических особенностей лиц, в разной степени склонных к превентивному поведению в условиях карантина COVID-19, был применен однофакторный дисперсионный анализ. Лица с разной склонностью к превентивному поведению не отличались стремлением избегать информацию, чтобы уменьшить переживания, они все равно переживают за собственное финансовое благополучие и в равной степени беспокоятся об экономической ситуации, занимаются тем, на что не хватало времени до карантина. Различия между другими переживаниями и действиями является

достаточно логичны: склонные к превентивному поведению проявляют больший интерес к информации о коронавирусе и развитию эпидемии, в большей степени испытывают угрозу для собственной жизни и беспокоятся о политической ситуации, много общаются с близкими и знакомыми по телефону, пытаются купить больше продуктов, и, разумеется, меньше гуляют и меньше встречаются с друзьями.

С целью более детального исследования психологических особенностей лиц в зависимости от уровня соблюдения ими превентивного поведения проведен корреляционный анализ шкал-характеристик поведения и других психологических характеристик.

Таблица 2. Корреляции между показателями превентивного поведения и другими характеристиками поведения и переживаний во время карантина

	Не выходить из дома	Надевать маску	Мыть руки + антисептик	Контроль за прикосновениями к лицу	Превентивное поведение (суммарный показатель)
Не выходить из дома	1,00	0,38***	0,44***	0,39***	0,75***
Надевать маску	0,38***	1,00	0,24*	0,19	0,71***
Мыть руки + антисептик	0,44***	0,24*	1,00	0,53***	0,71***
Контроль за прикосновениями к лицу	0,39***	0,19	0,53***	1,00	0,69***
Превентивное поведение (суммарный показатель)	0,75***	0,71***	0,71***	0,69***	1,00
Переживание угрозы своей жизни	0,56***	0,25*	0,23*	0,24*	0,44***
Переживания за финансовое благополучие	0,19	0,09	0,10	0,23*	0,20*
Переживания за политическую ситуацию в России	0,09	0,21*	0,19	0,20*	0,25*
Слежение за количеством больных	0,46***	0,31**	0,34***	0,28**	0,48***
Поиски способов профилактики	0,42***	0,28**	0,43***	0,39***	0,52***
Поиски информации о вакцине	0,38***	0,34***	0,36***	0,26**	0,47***
Попытка отвлечься	0,12	0,01	0,23*	0,27**	0,20
Занятость делами, на которые не было времени до карантина	0,24*	0,15	0,12	-0,07	0,16
Общение с близкими	0,32**	0,12	0,23*	0,25*	0,31**
Обсуждение ситуации со знакомыми	0,36***	0,07	0,31**	0,26*	0,32**
Самообразование	0,34***	0,14	0,05	0,03	0,20
Прогулки	-0,63***	-0,24*	-0,32**	-0,29**	-0,50***
Встречи с друзьями	-0,57***	-0,20	-0,31**	-0,37***	-0,49***
Покупка продуктов в большем количестве	0,40***	0,25*	0,17	0,23*	0,37***

Превентивное поведение ношения маски на улице и в публичных местах имеет меньшее количество значимых связей. Ношение маски тесно связано с попытками вообще не выходить из дома, мытьем рук и активным использованием антисептиком, а также интенсивностью поиска информации

относительно вакцины и успешной борьбы с коронавирусом. Ношение маски прямо коррелирует с ощущением себя виноватым, но также и заинтересованным, собранным, сосредоточенным и внимательным. Отрицательная корреляция наличествует с экстраверсией, положительная – с копинг-



стратегиями обращения к религии, сдерживания и подавления конкурирующей деятельности. Превентивное поведение мытья рук и пользования антисептиком связано с заинтересованностью в поиске информации о количестве больных, способами профилактики коронавируса, и разработкой вакцины.

Контроль прикосновений к лицу коррелировало с другими формами превентивного поведения, интересом к информации об эпидемии COVID-19 относительно количества больных и способов профилактики коронавируса, склонностью чувствовать угрозу своей жизни, беспокоиться о политической ситуации и за свое финансовое благополучие.

Выраженность превентивного поведения, на основе интегративного показателя, сочетается с активным поиском разноплановой информации про коронавирус, общением с близкими в телефонном режиме, беспокойством относительно политической ситуации и переживанием за свое финансовое благополучие, занятиям самообразованием, а также попыткой отвлечься от ситуации. Превентивное поведение коррелирует с переживанием напуганности, тревожности, расстроенности и подавленности, одновременно заинтересованности, а также эмоциональной нестабильности и негативного аффекта.

**Заключение.** Согласно полученным результатам, превентивного поведения придерживаются 84% лиц студенческого возраста, что в целом является хорошим результатом. Для лиц, которые в большей степени придерживается превентивного поведения, присуща склонность переживать негативный аффект, подавленность, огорчение, тревожность, а также более выраженной является эмоциональная нестабильность, более интенсивными являются переживания за свое финансовое благополучие и беспокойство относительно политической ситуации. Большая заинтересованность, внимательность и собранность, а также более высокий интерес к разноплановой информации про коронавирус и ситуацию эпидемии в целом дополнительно выявляют эту группу как более податливую к влиянию средств массовой информации. Можно предположить, что заинтересованность в информации и целенаправленный ее поиск в сочетании с predispositionalными свойствами аффективной сферы и личности являются предикторами превентивного поведения. Информация о величине угрозы и высокий уровень вероятности негативных последствий в случае инфицирования являются мощными факторами формирования превентивного поведения.

#### Библиографический список

1. Cole S., Balcetiş E., Dunning D. Affective signals of threat increase perceived proximity // *Psychological science*. – 2013. – №24 (1). – P. 34-40. DOI: 10.1177/0956797612446953.
2. Sharot T. The optimism bias // *Current biology*. – 2011. – №21 (23). – P. R941–R945. DOI: 10.1016/j.cub.2011.10.030.
3. Garfin D.R., Silver R.C., Holman E.A. The novel coronavirus (COVID-2019) outbreak: Amplification of public health consequences by media exposure // *Health Psychology*. – 2020. – № 39 (5). – P. 355-357. DOI: 10.1037/hea0000875.
4. Сергеева А.С., Кириллов Б.А., Джумагулова А.Ф. Перевод и адаптация краткого пятифакторного опросника личности (TIPI-RU): оценка конвергентной валидности, внутренней согласованности и тест-ретестовой надежности // *Экспериментальная психология*. – 2016. – Т. 9, № 3. – С. 138-154. DOI: 10.17759/exppsy.2016090311.
5. Осин Е.Н. Измерение позитивных и негативных эмоций: разработка русскоязычного аналога методики PANAS // *Психология. Журнал Высшей школы экономики*. – 2012. – № 9 (4). – С. 91-110.
6. Рассказова Е.И., Гордеева Т.О., Осин Е.Н. Копинг-стратегии в структуре деятельности и саморегуляции: психометрические характеристики и возможности применения методики COPE // *Психология. Журнал Высшей школы экономики*. – 2013. – №10 (1). – С. 82-118.

---

**THE EXPERIENCE AND BEHAVIOR OF RUSSIAN AND FOREIGN STUDENTS IN THE CONDITIONS OF QUARANTINE COVID-19**

**R.V. Osin**, *Candidate of Psychological Sciences, Associate Professor*  
**Penza State University**  
**(Russia, Penza)**

***Abstract.** The study of the experiences and behavior of student youth in the conditions of quarantine Covid-19 in order to determine the psychological factors of preventive behavior was carried out in March 2020. It has been established that for persons who adhere to a greater extent adhere to preventive behavior, a tendency to experience negative affect, depression, grief, anxiety, as well as more pronounced emotional instability, experiences for their financial well-being and political situation are characteristic. It is substantiated that the interest in information and its purposeful search in combination with the subject properties of the affective sphere and personality are predictors of preventive behavior. Interest, attentiveness, composure, conscientiousness and friendliness are important personal factors of conscious and balanced response to the stress syvid-19 epidemic, which indicates the possibility and effectiveness of internally motivated mechanisms of preventive behavior, which is potentially less traumatic and more stable in the temporary perspective.*

***Keywords:** COVID-19, foreign students, Russian students, quarantine, preventive behavior, health psychology.*

## ПРЕВЕНТИВНАЯ ДИПЛОМАТИЯ В РАМКАХ ООН: МИРОТВОРЧЕСТВО

А.П. Павлова, студент

И.Р. Аминов, канд. юрид. наук, доцент

Уфимский университет науки и технологий  
(Россия, г. Уфа)

DOI:10.24412/2500-1000-2022-12-3-18-20

**Аннотация.** В статье раскрывается значение понятия «превентивная дипломатия», значимость которого только возрастает с течением времени и постоянной изменчивостью политической обстановкой. Данная политика является крепким стержнем для деятельности ООН и проводимых ею и другими правительственными и неправительственными организациями мероприятиями с целью обеспечения всеобщего мира и безопасности.

**Ключевые слова:** превентивная дипломатия, ООН, миротворчество, безопасность, предотвращение конфликта, соглашения, содействие, поддержание мира.

В политическую жизнь понятие «превентивная дипломатия» получило широкое применение после его раскрытия третьим Генеральным секретарем ООН Дагом Хаммаршёльдом еще в конце 50-х годов XX века и спустя несколько лет в одном из своих отчетов он дал четкое определение данного понятия. Под «превентивной дипломатией» Хаммаршёльд понимал дипломатические действия, которые своей главной целью и задачей ставят предотвращение возникновения разногласий сторон, предотвращение дальнейшего развития, распространения и расширения уже существующих противоречий в серьезный конфликт. Следовательно, превентивная дипломатия – это совокупность способов и мер по предупреждению разногласий и споров и их разрешению, до того момента, как эскалировали в более масштабные и крупные конфликты, а также ограничение расширения уже существующих конфликтов путем посредничества, примирения и ведения переговоров.

Несмотря на то, какая не малая история у данного понятия с течением времени его значение только лишь возрастает. Основоположителем современной концепции превентивной дипломатии считается 6-й Генеральный секретарь ООН Б.Б. Гали. В докладе 1992, получившего название «Повестка дня для мира», Б.Б. Гали определяет её как: «действия, нацеленные на предупреждение возникновения разногласий

сторон, недопустимость дальнейшего развития нынешних споров в более масштабные конфликты и сокращение масштабов конфликтов в случае их возникновения» [1]. Превентивная дипломатия приводится в действие, то есть осуществляется Генеральным секретарем либо через высших чиновников с помощью специализированных учреждений и программ; так же осуществление происходит через Совет Безопасности или Генеральную Ассамблею, не без участия региональных организаций.

Исходя из изложенного в докладе Генерального секретаря ООН Бутроса Бутроса-Гали на 47-сессии Генеральной Ассамблеи ООН 17 июля 1992 года, получивший название «Повестка дня во имя мира», следует, что ООН имеет первоначальную миссию, ведь деятельность Организации сосредоточена на обеспечении мира и безопасности на предупреждении, предотвращении и контроле конфликтных и противоречивых ситуаций [1]. Стоит отметить, что здесь работа ООН в области предупреждения и предотвращения конфликтов выходит за рамки традиционной превентивной дипломатии, так как её действия производятся в самых разных областях, отслеживание которых помогает устранить сами причины возникновения противоречий и коллизий – ликвидация нищеты, обеспечение верховенства права, контроль над стрелковым оружием и дру-

гое [2]. Таким образом, Б.Б. Гали интерпретирует превентивную дипломатию как наиболее эффективное и практичное средство для снятия напряженности до того момента, как она станет причиной большого конфликта [1].

Как известно, с целью поддержания и обеспечения мира превентивная дипломатия использует определенные меры, одной из которых является – миротворчество и поддержание мира. Здесь роль ООН нельзя не отметить особенно, ведь именно благодаря проведенным миротворческим действиям 5 Генерального секретаря ООН Хавьера Переса де Куэльяра де ла Герра был посредником в историческом прекращении огня в войне 1980-1988 годов между Ираном и Ираком. «Мир имеет свою цену», – говорил он, придавая большое значение операциям ООН по поддержанию и обеспечению мира и их финансовому сопровождению.

Также, в качестве успеха миротворческих действий нельзя не упомянуть посреднические усилия Организации Объединенных Наций в процессе поиска путей решения и урегулирования ситуации в Афганистане в конце XX века. Данные усилия были более, чем конструктивно восприняты в СССР – в конце 1982 года состоялась встреча Ю.В. Андропова с президентом Пакистана, что помогло Д. Кордовесу начать составление соглашений. Хоть и после смерти Андропова в начале 1984 года значительно снизилась активность деятельности по разрешению афганского конфликта, в конечном итоге пакет Женевских соглашений вступил в силу уже в 1988, этому также поспособствовало снижение уровня конфронтации между СССР и США. И даже несмотря на то, что после всех произведенных действий власти Пакистана всячески препятствовали деятельности наблюдателей ООН, отказываясь сотрудничать с ними, что было изложено как многочисленные случаи и факты нарушения «Женевских соглашений в интересах всего человечества». В результате же, Хавиар Перес де Куэльяр выразил свою признательность и благодарность правительству СССР за помощь, содействие и сотрудничество, оказанное миссии

ООН в афганском вопросе и выводу советских войск, который осуществлялся с 15 мая 1988 по 15 февраля 1989.

Миротворческие операции, взятые даже как отдельный элемент превентивной дипломатии, имеют большой вес в международных отношениях в целом, в процессе решения конфликтов и содействия миру, потому и неудивителен тот факт, что силам ООН была присуждена Нобелевская премия мира в 1988.

Из всего вышесказанного следует, что важным моментом проведения политики превентивной дипломатии является именно регулирование, контроль и координация конфликта. Эти суждения подтверждают слова 8-го Генерального секретаря ООН Пан Ги Муна о том, что необходимо признать, что превентивная дипломатия является необходимостью, а не просто одним из возможных вариантов предотвращения конфликта [2].

Кроме того, нельзя не отметить деятельность Генеральных секретарей и приложенные ими усилия к разрешению конфликтных ситуаций на Ближнем Востоке, в Камбодже, на Кипре, в Мозамбике и Намибии, в Центральной Америке. Также нельзя не сказать, что превентивная дипломатия в рамках данного вопроса – это не отдельный и независимый вид миротворческой деятельности под эгидой ООН, а мера, используемая в комплексе других мероприятий и напрямую связана с такими действиями, как поощрение к миру и поддержание его.

Вместе с тем, Устав ООН в Глава VI, ст. 33, ч. 1, предусматривающей мирное разрешение споров, лишь подтверждает и усиливает значимость такого метода поддержания и обеспечения, как миротворчество. Хоть Уставом непосредственно, и не предусмотрено проведение миротворческих операций, но они обусловлены принципами ООН. Ведь согласно данному пункту статьи стороны обязаны всеми усилиями прежде всего стараться решать любые возникающие споры путем переговоров, посредничества, примирения и любыми иными мирными средствами, что является подтверждением того, что миротворчество является важнейшим элемен-

том поддержания мира как раньше, так и на современном этапе [3].

В заключение, стоит сказать, что превентивная дипломатия тесно связана с таким понятием, как дальновидность, ведь одним из ее элементов является – предупреждение и купирование конфликта не только на его самых ранних стадиях, но и в переходный период после его окончания. Ведь в таких случаях всегда нужно быть на шаг впереди, совершать действия и рассчитывать к каким последствиям они приведут, определять свои действия и мероприятия так чтобы они опережали действия конфликтующих сторон или региона с накалившейся обстановкой. Стоит сказать, что она имеет большое значение для системы международных отношений, так

как имеет более широкое содержание, чем термин «дипломатия». Так как превентивная дипломатия включает в себя не только непосредственные переговоры, заключение международных договоров и соглашений, ведение дипломатической переписки и всё остальное присущее видам дипломатической деятельности, но и иные действия, имеющие не менее значимый и ответственный характер, такие как – меры по укреплению доверия, сбор информации, установка факторов, превентивное развертывание, создание демилитаризованных зон, превентивное развертывание войск и так далее [4]. Таким образом, данная тема остается актуальной, а связанные с ней международно-правовые аспекты – объектом научных исследований.

#### Библиографический список

1. Бутрос-Гали Б. Повестка дня для мира. 2-е изд. – Нью-Йорк, 1995.
2. Официальный сайт ООН. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.un.org/ru> (дата обращения 7.12.2022).
3. Устав Организации Объединенных Наций. Принят в г. Сан-Франциско 26 июня 1945 г. // Официальный сайт ООН. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.un.org/ru/charter-united-nations/> (дата обращения: 7.12.2022).
4. Словарь международного права / Под ред. Б.М. Клименко. – М., 1982.

### PREVENTIVE DIPLOMACY WITHIN THE UN: PEACEMAKING

**A.P. Pavlova**, *Student*

**I.R. Aminov**, *Candidate of Legal Sciences, Associate Professor*  
**Ufa University of Science and Technology**  
**(Russia, Ufa)**

**Abstract.** *The article reveals the meaning of the concept of "preventive diplomacy", the importance of which only increases with the passage of time and the constant variability of the political situation. This policy is a strong core for the activities of the UN and the activities carried out by it and other governmental and non-governmental organizations in order to ensure universal peace and security.*

**Keywords:** *preventive diplomacy, UN, peacemaking, security, conflict prevention, agreements, assistance, peacekeeping.*

## ДЕВИАНТНОЕ ПОВЕДЕНИЕ КАК КОМПОНЕНТ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА: АНАЛИЗ И ФУНКЦИОНАЛЬНЫЕ СВЯЗИ

С.И. Абрамян, канд. экон. наук

К.Б. Борисова, канд. экон. наук

А.А. Федотов, канд. экон. наук, ст. науч. сотр.

Институт социально-экономических проблем народонаселения имени Н.М. Римашевской – обособленное подразделение ФГБУН Федерального научно-исследовательского социологического центра Российской академии наук (ИСЭПН ФНИСЦ РАН)

(Россия, г. Москва)

DOI:10.24412/2500-1000-2022-12-3-21-30

*Исследование проведено при финансовой поддержке Российского фонда фундаментальных исследований (проект № 20-010-00091)*

**Аннотация.** Исследованы важнейшие элементы человеческого потенциала, выступающие в роли его негативных компонент – показатели, отражающие асоциальное (девиантное) поведение в обществе. Дано определение понятию девиантного поведения, проанализирована его структура и особенности, обоснован выбор трёх показателей, характеризующих внешнедеструктивное и аддиктивное поведение соответственно: уровень преступности и распространение алкоголизма и наркомании. Приведены результаты анализа официальной статистики по этим показателям. Выделены главные тренды в их динамике и предложены возможные причины их изменения. Проведен корреляционный анализ факторов, взаимосвязанных с показателями распространения алкоголизма, наркомании и преступности в регионах страны.

**Ключевые слова:** человеческий потенциал, качество жизни, регион, корреляция, девиантное поведение, алкоголизм, наркомания, преступность.

### Понятие девиантного поведения

Под девиантным поведением понимают асоциальные действия, которые отклоняются от гласных и негласных норм и правил конкретного общества. Такие поступки в большинстве своём нарушают действующее законодательство или же противоречат общепризнанным нравственным нормам общества.

Таким образом, главным статистическим показателем, способным отражать девиантное поведение в обществе, является показатель уровня преступности населения. Однако, само понятие асоциального поведения гораздо шире. К нему относят вандализм, хулиганство, сексуальные домогательства, изнасилования, различные сексуальные извращения, наркоманию и алкоголизм, игроманию, трудоголизм, проституцию, различные проявления насилия вплоть до убийств и самоубийств, в целом всю уголовную преступность,

терроризм и экстремизм, и в тоже время лихачество на дорогах и простое хамство.

При этом само понятие асоциального (отклоняющегося от некой общественной нормы) поведения не является новым и в том или ином виде всегда присутствует в любом обществе на любом его историческом отрезке. Кроме того, само понятие не предполагает исключительно негативную окраску. Так, наряду с вышеперечисленными негативными проявлениями асоциального поведения, существуют (и всегда существовали) также и позитивные девиации. К ним относятся самопожертвование, героизм, творчество, но не только.

И если негативные девиации зачастую предполагают некие исправительные меры, такие как уголовная и административная ответственность или принудительное лечение, то позитивные девиации ведут к развитию общества в целом и различных его сфер жизни. Стоит также отметить, что

в отдельных случаях оценка позитивности/негативности тех или иных социальных девиаций неоднозначна. Зачастую люди, совершающие девиантные поступки, направленные на преодоление устаревших, кристаллизованных форм общественных отношений, наказываются обществом, т.к. эти поступки противоречат текущему законодательству или представляют угрозу для тех самых устаревших структур в управляющем аппарате, против которых и направлены эти девиации. Оценку же подобным явлением может дать лишь сама жизнь спустя какое-то время.

Вообще феномен девиантного поведения рассматривался многими учёными на междисциплинарном уровне, с различных углов зрения: социологии, социальной психологии, философии, криминологии, деликтологии и др. [1].

Поиск причин социальных девиаций занимает умы учёных на протяжении всей истории человечества, даже до того, как было обозначено само понятие.

Виктор Франкл даёт экзистенциальный ответ на вопрос о причинах асоциального поведения, заключающийся в том, что человек не желает искать смысл своего существования, подавляя в себе духовность и религиозность [2].

Культурологическое объяснение социальных девиаций предполагает конфликт между нормами культуры отдельных социальных групп, чьи нормы отличаются от общепринятых. Таким образом, поведение членов этих отдельных групп воспринимается остальным обществом как неконформизм [3].

Существуют и биологические подходы к изучению причин девиантного поведения, согласно которым оно связано с анатомическими особенностями человека, связанные с врождённой агрессией [4] и наследственностью [5].

Социальный подход связывает девиантное поведение с проблемами социализации, в которых отражаются недостатки в воспитании, социальной адаптации и социального контроля, непонимании социальных ролей и индивидуального социального опыта, в изъянах в процессе фор-

мирования личности в определенных социальных условиях, социальных группах и приобретения жизненного опыта, усвоения ценностей, норм и правил поведения [6].

Среди актуальных социокультурных причин девиантного поведения выделяют такие феномены, как разрушение механизма ценностно-ориентированной преемственности поколений вследствие общей дезинтегрированности культуры, размывание ее консолидирующих ценностных оснований и разрушение традиционных форм общественной морали; отсутствие мировоззренческих оснований смыслоориентации и социально-культурной идентификации детей и подростков; падение престижа образования как способа социальной адаптации, культурной преемственности и формы личностной самореализации [7].

Из всего вышесказанного становится очевидным латентный и синтетический характер исследуемого феномена, что затрудняет статистические измерения и реальную оценку масштабов и структуры девиантного поведения в обществе.

Группировка данных поступков позволяет увидеть реальные возможности для исследований. В общем виде классификация девиантного поведения (по Ц.П. Короленко) включает в себя: нестандартное поведение, деструктивное поведение, внешнедеструктивное поведение, аддиктивное, антисоциальное и внутридеструктивное поведение [8].

Статистической информации по первым двум категориям не существует, т.к. положительное нестандартное поведение и деструктивное поведение без нарушения закона не регистрируются. То же можно сказать и о внутридеструктивном поведении (аутическое поведение). Таким образом, с точки зрения статистики наибольший интерес представляют антисоциальные и аддиктивные девиации. Первую категорию в общем виде отражает уровень преступности в целом и по отдельным её видам (например, убийства и самоубийства). К аддиктивным девиациям, в первую очередь, относятся алкоголизм и наркомания, а также трудоголизм, игромания и другие способы эскапизма.

Таким образом, главными доступными статистическими показателями девиантного поведения в рамках категории человеческого потенциала являются уровень преступности (включая статистику убийств и самоубийств), а также распространение алкоголизма и наркомании в обществе.

### **Состояние преступности в России**

Все три выбранных показателя девиантного поведения (алкоголизм, наркомания, преступность) входят во многие модели оценки качества жизни и человеческого потенциала в роли основных негативных компонентов. Стоит подчеркнуть также, что данные показатели являются одновременно аспектами человеческого потенциала (т.е. качественных характеристик населения), и аспектами качества жизни, отражая человеческую среду, с которой взаимодействует каждый отдельный индивидуум. В этом отношении все три показателя являются уникальными, и их негативное значение для общества трудно переоценить. В первую очередь, преступность влияет на смертность населения, увеличивая её. А ранее проведённые исследования автора выявили сильнейшую корреляционную взаимосвязь между показателем распространения преступности в регионах страны и такими показателями, как ожидаемая продолжительность жизни, распространение алкоголизма и наркомании, коэффициенты фондов и Джини [9]. Таким образом, и качество жизни, и человеческий потенциал населения во многом обусловлены состоянием преступности в стране.

Задачи снижения уровня преступности являются важными элементами стратегии развития регионов, а «вопросы, связанные с региональным исследованием преступности, являются наиболее приоритетным направлением современной криминологии, криминологических исследований, научно-практических разработок» [10]. На международном уровне задача снижения уровня преступности во всех странах мира входит в Цель №16 Повестки дня в области устойчивого развития на период до 2030 года, утверждённой Программой развития ООН: «Содействие построению миролюбивого и открытого общества в инте-

ресах устойчивого развития, обеспечение доступа к правосудию для всех и создание эффективных, подотчетных и основанных на широком участии учреждений на всех уровнях» [11].

В рамках исследования уровня преступности в России были проанализированы данные официальной статистики за 2021 год, а также в динамике за последние 11 лет, приведены данные региональной статистики, средние значения, лучшие и худшие регионы. Выделены главные тренды в изменении уровня преступности в России и предложены возможные причины их изменения, национальные (например, поправки в уголовном кодексе) и глобальные (например, феномен «великого снижения преступности»). В целом по сравнению с 2011 годом отмечено снижение общего уровня преступности на 20%.

В 2021 году в России было учтено 848 тысяч человек, совершивших преступления, из которых более 565 тысяч было осуждено. По сравнению с предыдущим годом число учтённых преступлений сократилось на 1,9%, количество преступлений против личности – на 0,9%, против частной собственности – на 2,0%, в то время как число погибших в результате преступлений, наоборот, повысилось на 1,8%. Численность людей, погибших в ДТП, сократилась на 7,9%, а получивших ранения – на 8,3% [12]. В 2021 году уровень преступности повысился в 27 регионах, понизился в 58.

За 11 лет лидеры рейтинга не поменялись: это Чукотский и Ненецкий АО, Республика Ингушетия и Магаданская область. Более того, в десятку лучших по уровню преступности регионов России и в 2011, и в 2021 годах вошли одни и те же регионы. Немного иначе обстоит дело с аутсайдерами рейтинга. Самым криминальным регионом страны с большим отрывом (более чем в 6 раз превышая среднее по стране значение) по-прежнему является г. Москва, в силу большой численности населения, экономических и других факторов, позволяющих рассматривать нашу столицу отдельно от других регионов. Как видно, ухудшились показатели в г. Санкт-Петербург (рейтинг за 11 лет упал



с 73 до 82), Краснодарском крае (с 77 до 84), Ростовской области (с 69 до 80), Республике Татарстан (с 68 до 77). Интересно, что относительно среднего значения распределение регионов России в рейтинге в целом тоже не изменилось за 11 исследуемых лет. В 2011 году из 83 регионов в 56 из них уровень преступности был ниже среднего по стране, а в 27 регионах – вы-

ше. В 2021 году эти показатели соответственно – 58 и 27.

Общий уровень преступности в России за 11 лет сократился на 20% с 2 млн. 340 тыс. зарегистрированных преступлений в 2011 году до 1 млн. 957 тыс. – в 2021.

Динамика общего уровня преступности в России за последние 11 лет представлена на рисунке 1.

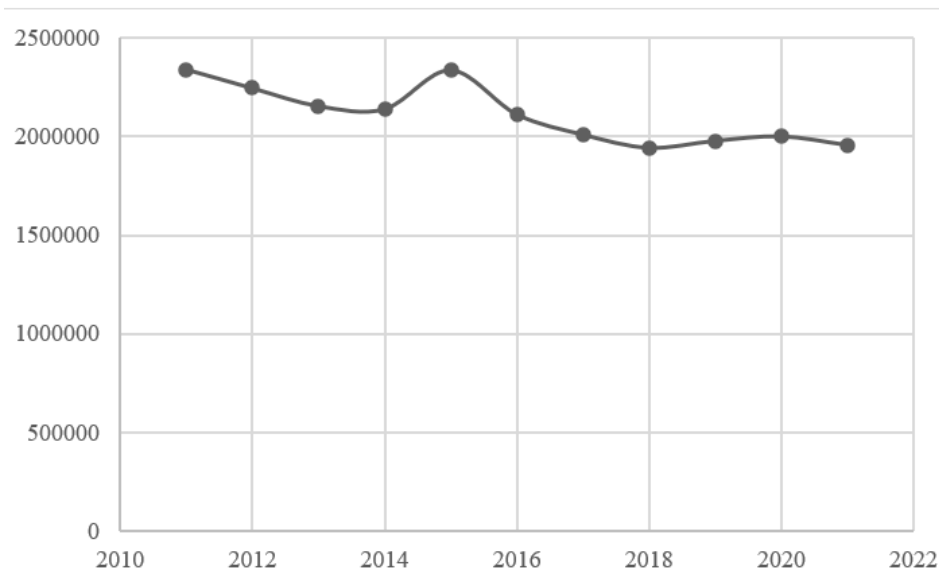


Рис. 1. Число преступлений в России в 2011-2021 гг. [15]

Исследуя динамику распространения преступлений в России за последние десятилетия, можно выделить основные тренды:

1. Стремительное увеличение числа зарегистрированных преступлений по всем регионам страны в период с 1990 по 2001 года за исключением небольшого снижения уровня преступности в 1997-1998 годах.

2. Спад уровня преступности по всем регионам с 2001 по 2014 года.

3. Резкое увеличение преступности в 2015 году.

4. Возвращение тренда на снижение уровня преступности в 2016-2018 годах.

5. Примерная стабилизация численности зарегистрированных преступлений в 2019-2021 годах на уровне 2017 года.

Таким образом, если исключить отдельные краткие периоды (1997-1998, 2015 года), в общем виде можно выделить 3 больших тренда: рост преступности в период с 1990 по 2001 года, затем спад в пе-

риод 2001-2018 годах, и далее стабилизация уровня преступности в 2019-2021 годах.

Причины изменения численности преступлений в нашей стране – вопрос, требующий более глубокого исследования, и в рамках данной статьи рассматривался кратко.

Если говорить в общем, то стремительный рост уровня преступности, наблюдавшийся в России в 90-е годы, очевидно, связан с проблемами перестройки экономики и общества в целом. Не стоит забывать, насколько сильно учёт преступности в стране зависит от уголовного кодекса, и любые изменения в последнем неизбежно ведут к изменениям статистики преступлений. Так, значительный спад преступности в России, имевший место в 2002 году, во многом был обусловлен вступлением в силу новой редакции Уголовно-процессуального кодекса, согласно которой, например, кражи с ущербом менее чем 5 МРОТ стали рассматриваться не как

уголовные правонарушения, а как административные [13].

Как уже было сказано, уровень преступности тесно связан с численностью населения. Поэтому резкое увеличение числа зарегистрированных правонарушений в 2015 году по сравнению с предыдущим периодом можно объяснить присоединением к России двух новых регионов (республики Крым и г. Севастополь в 2014 году).

### **Распространение алкоголизма и наркомании в регионах России**

Согласно официальным данным, показатель распространения алкоголизма и наркомании сократился с 1772,6 пациентов, состоящих на учете в лечебно-профилактических организациях на конец 2005 года (на 100 000 человек населения), до 896,3 пациентов на конец 2020 года (здесь и далее все результаты рассчитаны автором на основе данных Росстата).

По данным официальной региональной статистики за 2020 год в числе самых неблагоприятных по данному показателю регионов оказались: Чукотский автономный округ (3646,5), Камчатский край (2092), Сахалинская область (1828,6), Магаданская область (1793), Брянская область (1765,1), Еврейская автономная область (1721,5), Нижегородская область (1659), Владимирская область (1593,4), Костромская область (1551,5), Тамбовская область (1541,4). Самый низкий уровень распространения алкоголизма и наркомании был зафиксирован в Республиках Ингушетия (53,8), Чеченская (263,9) и Дагестан (324,4), а также в Краснодарском крае (333,5).

Причём позитивная динамика наблюдается даже в самых депрессивных (с точки зрения употребления алкоголя и наркотиков) регионах. Так, по сравнению с официальными данными за 2015 год, значение показателя распространения алкоголизма и наркомании в 2020 году уменьшилось в

Камчатском крае на 37%, в Сахалинской области на 41%, в Магаданской на 50%, в Брянской на 31%, в Нижегородской на 46%, во Владимирской области на 11%, в Костромской и Тамбовской областях на 24%.

Аналогичную динамику мы наблюдаем и в регионах, показавших самые низкие значения показателя распространения алкоголизма и наркомании. В Республике Ингушетия значение показателя в 2020 году по сравнению с 2015 годом уменьшилось на 29%, в Чеченской Республике – на 48%, в Республике Дагестан – на 24%.

В некоторых регионах доля алкоголиков и наркоманов уменьшилась более чем в два раза: в Краснодарском крае и г. Севастополь – на 146%, в Астраханской области – на 126%.

В Москве за 5 лет произошло снижение на 67%, а в Санкт-Петербурге – на 38% в целом и по алкоголикам, и по наркоманам.

Тенденцию к снижению употребления алкоголя в России отмечает и Всемирная организация здравоохранения. По данным за 2019 год потребление алкоголя в России за последние 15 лет уменьшилась на 43%. Если же смотреть данные официальной региональной статистики, то с 2005 по 2020 год произошло сокращение значения распространения алкоголизма на 51% в среднем во всех регионах страны и сокращение значения распространения наркомании на 39%. В абсолютных же значениях за 15 лет число пациентов с алкоголизмом, стоящих на учёте в лечебно-профилактических учреждениях, сократилось вдвое, а число пациентов с наркоманией – на 63%.

В целом динамика распространения алкоголизма и наркомании в России улучшается. На рисунке 2 представлена диаграмма с динамикой распространения алкоголизма и наркомании в России за последние 15 лет.

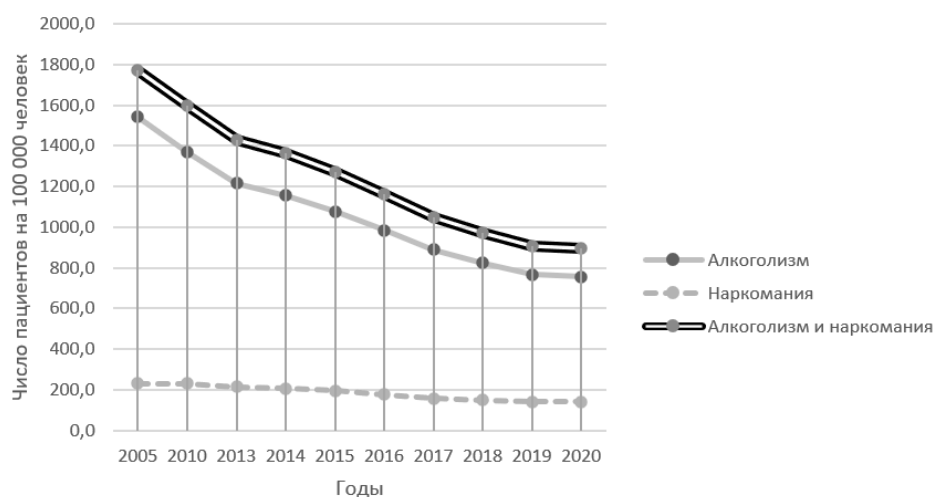


Рис. 2. Динамика распространения алкоголизма и наркомании в России за период с 2005 по 2020 год.

Источник: составлено автором на основе данных Росстата.

### Факторы, воздействующие на показатели девиантного поведения

Для поиска факторов, связанных с распространением преступности, наркомании и алкоголизма, был проведен корреляционный анализ с учётом сдвигов временных рядов. Данные для расчётов были взяты из официальной региональной статистики (Росстат, МВД) за период с 2013 по 2020 год. Показатель распространения алкоголизма и наркомании был взят как сумма значений двух показателей из статистического сборника Росстата:

- контингенты пациентов с алкоголизмом и алкогольными психозами по субъектам

Российской Федерации (численность пациентов, состоящих на учете в лечебно-профилактических организациях; на конец года);

- контингенты пациентов с наркоманией по субъектам Российской Федерации (численность пациентов, состоящих на учете в лечебно-профилактических организациях; на конец года).

Частичные результаты исследования (средние показатели по всем регионам при корреляционном анализе год-в-год) представлены в таблице 1.

Таблица 1. Коэффициенты корреляции с показателями девиантного поведения в среднем по всем регионам за период с 2013 по 2020 годы

Алкоголизм и наркомания		Преступность	
продолжительность жизни	<b>-0,90</b>	продолжительность жизни	<b>-0,30</b>
младенческая смертность	<b>0,79</b>	младенческая смертность	<b>0,20</b>
посещение музеев и театров	<b>0,17</b>	посещение музеев и театров	<b>0,00</b>
уровень безработицы	<b>0,32</b>	уровень безработицы	<b>0,20</b>
уровень бедности	<b>-0,01</b>	уровень бедности	<b>0,16</b>
коэффициент брачности	<b>0,85</b>	коэффициент брачности	<b>0,21</b>
коэффициент разводимости	<b>0,61</b>	коэффициент разводимости	<b>0,00</b>
среднедушевые доходы	<b>-0,87</b>	среднедушевые доходы	<b>-0,14</b>
соотношение мужчин и женщин	<b>0,49</b>	соотношение мужчин и женщин	<b>0,20</b>
естественный прирост	<b>0,79</b>	естественный прирост	<b>0,33</b>
заболеваемость	<b>0,16</b>	заболеваемость	<b>-0,02</b>
преступность	<b>0,19</b>	алкоголизм и наркомания	<b>0,19</b>

Источник: составлено автором на основе данных Росстата и МВД.

Дадим некоторые комментарии к таблице и полученным результатам.

Корреляционный анализ за период с 2013 по 2020 годы выявил факторы, тесно связанные с распространением алкоголиз-

ма и наркомании в регионах России. Анализ год-в-год показал теснейшую корреляционную связь между показателем ожидаемой продолжительности жизни и распространением алкоголизма и наркомании. Средний коэффициент корреляции в регионах составил  $-0,9$ . Везде, за исключением двух регионов (Республика Бурятия и Еврейская автономная область) прослеживается сильнейшая отрицательная связь, которая сохраняется и при анализе сдвигов временных рядов на 1, 2 и 3 года (средние коэффициенты корреляции составили  $-0,89$ ,  $-0,86$  и  $-0,76$  соответственно). Показательно, что при обратных сдвигах временных рядов эта связь пропадает, из чего можно сделать вывод о причинно-следственном характере данной связи: алкоголизм и наркомания сильно снижают ожидаемую продолжительность жизни.

Таким образом, результаты статистического анализа подтвердили негативное воздействие алкоголизма и наркомании на здоровье, и, как следствие, на ожидаемую продолжительность и качество жизни. По данным Национального медицинского центра психиатрии и неврологии им. В.М. Бехтерева, средняя продолжительность жизни людей, которые страдают алкоголизмом, уменьшается на 10-15 лет [14].

Следующий показатель – показатель младенческой смертности населения. Средний коэффициент корреляции для всех регионов страны за 8 лет с 2013 по 2020 год оказался очень высоким,  $0,79$ . Самые большие значения коэффициента показали регионы Приволжского, Северо-Кавказского и Южного федеральных округов. Высокая корреляционная связь сохраняется и при прямых сдвигах временных рядов: средние значения за все годы по всем регионам составили  $0,79$ .

Среднее по регионам значение коэффициента корреляции между уровнем безработицы и распространением алкоголизма и наркомании  $-0,32$ . При этом, в большинстве регионов (64) наблюдается положительная связь ( $0,54$  в среднем), сохраняющаяся при сдвигах временных рядов и доходящая до средних значений  $0,66$ .

Тесная корреляционная зависимость между показателями бедности и распро-

странением алкоголизма и наркомании была обнаружена в большинстве регионов страны (коэффициент корреляции  $0,68$  в среднем по 64 регионам). Анализ сдвигов временных рядов позволил сделать вывод о том, что бедность является одной из причин распространения алкоголизма и наркомании, что, в свою очередь, повышает смертность населения и сдерживает темпы роста ожидаемой продолжительности жизни. Невысокая корреляционная связь с уровнем бедности оказывается сильной при сдвигах временных рядов, достигая среднего по регионам значения  $0,64$ , что может говорить о влиянии бедности населения на распространения алкоголизма и наркомании в большинстве регионов страны. Анализ взаимосвязи с другим экономическим показателем – среднедушевыми доходами населения, – подтверждает эту гипотезу: средний коэффициент корреляции по регионам составил  $-0,87$ , сохраняясь на этом уровне и при анализе с учётом сдвигов временных рядов ( $0,84-0,86$ ).

Другой показатель, заслуживающий внимания, это показатель посещения музеев и театров. Хотя коэффициенты корреляции при анализе год-в-год за 8 исследуемых лет оказались невысокими ( $0,17$  в среднем по всем регионам), при обратных сдвигах временных рядов на 1-3 года значение коэффициента становится резко отрицательным:  $-0,44$  –  $-0,5$  (в среднем по всем регионам). Полученные результаты вселяют надежду на возможность конструктивного использования связи между культурным развитием населения и его главными социальными недугами, что, однако, требует более глубокого исследования.

Помимо представленных в таблице 1 результатов исследовались и другие показатели, такие как: ожидаемая продолжительность жизни при рождении – отдельно по мужчинам и женщинам, число лет; обеспеченность детей дошкольного возраста местами в организациях, осуществляющих образовательную деятельность по образовательным программам дошкольного образования, присмотр и уход за детьми, приходится мест на 1000 детей; число

зарегистрированных убийств и покушений на убийство и пр.

Показателем, сильнее всего связанным с распространением алкоголизма и наркомании, оказался «число убийств и покушений на убийства» (0,72 в среднем по всем регионам). Данная связь сохраняется при временных лагах в обе стороны в 1-4 года. Полученные данные подтверждают тот факт, что алкоголизм и наркомания зачастую являются причиной бытового насилия, преступлений и убийств. Данную тенденцию подтверждают и результаты корреляционного анализа между распространением алкоголизма и наркомании и уровнем преступности, выявившего сильную корреляционную связь в большинстве регионов страны.

Переходя к показателю уровня преступности, стоит отметить, что его негативное воздействие на компоненты человеческого потенциала и качества жизни населения не меньше, чем влияние на данные показатели распространения алкоголизма и наркомании.

Корреляционный анализ выявил сильную отрицательную взаимосвязь между уровнем преступности и ожидаемой продолжительностью жизни в большинстве регионов, в особенности, в таких, как: Курская область (коэффициент корреляции -0,89), Липецкая область (-0,87), Тульская область (-0,88), Новгородская область (-0,92), Республика Крым (-0,78), Волгоградская область (-0,81), Удмуртская Республика (-0,91), Оренбургская область (-0,95), Самарская область (-0,79), Ульяновская область (-0,92), Курганская область (-0,94), Свердловская область (-0,82), Ханты-Мансийский автономный округ-Югра (-0,91), Республика Тыва (-0,81), Республика Хакасия (-0,97), Алтайский край (-0,91), Красноярский край (-0,92), Новосибирская область (-0,76), Республика Бурятия (-0,94), Забайкальский край (-0,9), Камчатский край (-0,87).

Примечательно, что такая высокая степень взаимосвязи между преступностью и продолжительностью жизни сохраняется в данных регионах и при сдвигах временных рядов на 1-3 года. Именно в этих регионах наиболее актуальными будут меры по про-

тиводействию преступности, равно как и меры по уменьшению распространения алкоголизма и наркомании – в силу тесной связанности всех трёх показателей.

Учитывая тесную связь уровня преступности с численностью населения, становятся понятны «естественные» циклы в колебании уровня преступности в обществе, связанные с изменением численности молодёжи, т.к. статистически именно эта возрастная категория (16-30 лет) наиболее предрасположена к совершению преступлений.

Уровень преступности также отрицательно влияет на естественный прирост населения (средний коэффициент корреляции за все годы: -0,23) и находится в положительной корреляционной взаимосвязи с показателями:

- распространения алкоголизма и наркомании (средний коэффициент 0,27); самая сильная взаимосвязь была обнаружена в следующих регионах: Курская область (0,93), Липецкая область (0,91), Тульская область (0,88), г. Москва (0,73), Волгоградская область (0,66), Республика Дагестан (0,71), Удмуртская Республика (0,86), Чувашская Республика (0,72), Оренбургская область (0,90), Саратовская область (0,78), Ульяновская область (0,73);

- младенческой смертностью (0,2); наиболее тесную взаимосвязь показали регионы: Курская область (0,90), Липецкая область (0,83), Ленинградская область (0,80), Республика Крым (0,81), Республика Дагестан (0,79), регионы Приволжского, Сибирского и Дальневосточного федеральных округов;

- уровнем безработицы (0,2); в особенности такие регионы, как: Республика Татарстан (0,87), Ульяновская область (0,82), Свердловская область (0,81), Ханты-Мансийский автономный округ-Югра (0,84), Тюменская область без автономных округов (0,83), регионы Сибирского и Дальневосточного федеральных округов;

- уровнем бедности (0,16); в особенности регионы: Белгородская область (0,80), Тверская область (0,83), г. Москва (0,73), Республика Карелия (0,83), Мурманская область (0,77), Республика Адыгея (0,90), Астраханская область (0,72), Ростовская

область (0,76), Челябинская область (0,81), Кемеровская область (0,81), Новосибирская область (0,85), Томская область (0,96).

**Заключение.** Уровень преступности, распространение алкоголизма и наркомании являются важнейшими негативными компонентами человеческого потенциала, тесно взаимосвязанными с другими компонентами человеческого потенциала и качества жизни населения. Для улучшения состояния различных аспектов жизни общества необходимо воздействовать на факторы, связанные с данными тремя показателями девиантного поведения, а также принимать меры к непосредственному

снижению уровня преступности и алкоголизма (например, улучшая качество и уровень жизни населения, создавая рабочие места и стимулируя малый бизнес, обеспечивая социальные гарантии, смягчая уголовный кодекс и политику декриминализации незначительных преступлений и лёгких наркотических средств, используя и адаптируя к национальным условиям западный опыт и исследования в этой сфере). В силу тесной взаимосвязи всех трёх показателей между собой и с другими социально-экономическими показателями, предпринятые меры будут иметь самый положительный эффект по типу синергии.

#### Библиографический список

1. Мартыненко С.В., Каропова С.Г. Генезис девиантного поведения личности в условиях социокультурных трансформаций // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. – 2022. – №3.
2. Франкл В. Человек в поисках смысла: Сборник: Пер. с англ. и нем. / Общ. ред. Л.Я. Гозмана и Д.А. Леонтьева; вст. ст. Д.А. Леонтьева. – М.: Прогресс, 1990. – 368 с.
3. Чернова Э.Р. Теоретические аспекты проблемы девиантного поведения молодежи // Право и государство: теория и практика. – 2020. – №8 (188).
4. Лоренц К. Агрессия (так называемое зло) / Пер. с нем. Г.Ф. Швейника. – М.: Прогресс; Универс, 1994. – 272 с.
5. Бэрн Р. Агрессия: Учеб. пособие для студентов / Под ред. В. Усманова; пер. с англ. С. Меленевская и др. – СПб; М; Минск: Питер, 1997. – 352 с.
6. Папкин А.И. Девиантное поведение и психологические пути его профилактики // Вестник Российского университета дружбы народов. Серия: Психология и педагогика. – 2007. – №2. – С. 8.
7. Скачкова Е.Б. Досуговые объединения как ресурс профилактики девиантного поведения подростков группы риска // Человек и образование: научный педагогический и психолого-педагогический журнал (Академический вестник РАО). – 2011. – № 11. – С. 63-68.
8. Майсак Н.В. Матрица социальных девиаций: классификация типов и видов девиантного поведения // Современные проблемы науки и образования. – 2010. – №4.
9. Федотов А. А. Взаимосвязь между человеческим потенциалом и качеством жизни: результаты корреляционного анализа // Народонаселение. – 2020. – №3.
10. Сутурин М.А. Региональное изучение преступности (Теоретические аспекты) // Вестник Томского государственного университета. – 2008. – №310.
11. Преобразование нашего мира: Повестка дня в области устойчивого развития на период до 2030 года. Электронный текст документа подготовлен АО "Кодекс" и сверен по: официальный сайт ООН [www.un.org/ru](http://www.un.org/ru) (сканер-копия) по состоянию на 23.05.2016 (сайт). – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://docs.cntd.ru/document/420355765> (дата обращения: 01.11.2022)
12. Щербакова Е.М. Преступность в России, 2021 год // Демоскоп Weekly. – 2022. – № 943-944. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://demoscope.ru/weekly/2022/0943/barom01.php> (дата обращения: 27.10.2022).
13. Ренно Сантос Матеус, Теста Александр. Количество убийств уменьшается во всем мире - но почему? // The conversation. – 11 ноября 2019.
14. Алкоголизм и стадии алкоголизма. Национальный медицинский центр психиатрии и неврологии им. В.М. Бехтерева. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа:

<http://www.bekhterev.ru/clinika/narkologiya/alkostatsionar/stadiialkogolizma.php> (дата обращения: 27.05.2022).

15. Сайт Генеральной прокуратуры Российской Федерации. Портал правовой статистики. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [http://crimestat.ru/offenses\\_table](http://crimestat.ru/offenses_table).

## **DEVIANT BEHAVIOR AS A COMPONENT OF HUMAN POTENTIAL: ANALYSIS AND FUNCTIONAL RELATIONS**

**S.I. Abramyan**, *Candidate of Economic Sciences*

**K.B. Borissova**, *Candidate of Economic Sciences*

**A.A. Fedotov**, *Candidate of Economic Sciences, Senior Researcher*

**Institute of Socio-Economic Problems of Population named after N.M. Rimashevskaya is a separate subdivision of the Federal State Budgetary Institution of the Federal Research Sociological Center of the Russian Academy of Sciences (Russia, Moscow)**

***Abstract.** The most important elements of human potential, acting as its negative components – indicators reflecting antisocial (deviant) behavior in society have been studied. The definition of the concept of deviant behavior is given, its structure and features are analyzed, the choice of three indicators characterizing externally destructive and addictive behavior, respectively, is justified: the level of crime and the spread of alcoholism and drug addiction. The results of the analysis of official statistics on these indicators are given. The main trends in their dynamics are identified and possible reasons for their change are proposed. A correlation analysis of the factors interconnected with the indicators of the spread of alcoholism, drug addiction and crime in the regions of the country was carried out.*

***Keywords:** human potential, quality of life, region, correlation, deviant behavior, alcoholism, drug addiction, crime.*

## АНАЛИЗ СОВРЕМЕННОГО СОСТОЯНИЯ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН

Р.Н. Асатов, магистрант  
Уфимский университет науки и технологий  
(Россия, г. Уфа)

DOI:10.24412/2500-1000-2022-12-3-31-34

**Аннотация.** В настоящей статье проводится анализ современного состояния инновационного развития Республики Башкортостан. Автор рассматривает основные показатели и определяет проблемы инновационного развития республики. На основе обозначенных проблем предложен ряд мер по усовершенствованию механизма осуществления инновационной политики Республики Башкортостан.

**Ключевые слова:** инновации, инновационное развитие, инновационная политика.

Инновационное развитие является ключевым направлением современной политики Российской Федерации. Так, президент Российской Федерации В.В. Путин, выступая на пленарном заседании юбилейного, XXV-го Петербургского международного экономического форума, подчеркнул «необходимость раскрывать потенциал инновационного роста, совершенствовать соответствующие правила и механизмы, снять барьеры на пути свободного передвижения элементов инноваций, обеспечивать всеобщий доступ к новейшим достижениям инноваций» [1].

Существует множество определений термина «инновации». Общим элементом в определениях является акцент на новизне, совершенствовании и распространении идей или технологий.

Инновации обычно предполагают творчество, но эти термины не являются синонимами. Инновация отличается от изобретения и включает фактическую реализацию новой идеи или процесса в обществе. Инновации являются важной темой в изучении экономики, истории, бизнеса, технологий, социологии, разработки политики и техники.

Переход экономики на «инновационные рельсы» в условиях нарастающей геополитической напряженности является приори-

тетной задачей для всех субъектов Российской Федерации, и Республика Башкортостан, как один из старопромышленных регионов страны, не является исключением.

Чтобы проанализировать современное состояние инновационного развития Республики Башкортостан, рассмотрим основные показатели инновационной деятельности Республики Башкортостан.

Исходя из данных таблицы 1 в период с 2015-2019 гг. наблюдается положительная динамика в объеме отгруженных товаров собственного производства с 1219732,1 млн.руб. до 2339190,9 млн.руб. В 2020 г. объем отгруженных товаров сократился на 438476,4 млн.руб по сравнению с 2020 г. и составил 1900717,7 млн.руб. Из них объем инновационных услуг также сократился на 2235,2 млн.руб. При этом удельный вес инновационных товаров, работ, услуг в общем объеме отгруженных товаров составил 7,9% (на 1,4% больше, чем в 2019 г.).

С 2015-2018 гг. наблюдается спад в числе организации промышленного производства, выпускавших инновационную продукцию с 58 до 41 единиц. С 2019 года вновь наблюдается рост до 47 единиц, и в 2020 данный показатель составил 53 единицы.



Таблица 1 Основные показатели инновационной деятельности [2]

	2015	2016	2017	2018	2019	2020
Отгружено товаров собственного производства, выполнено работ и услуг собственными силами, млн. рублей	1219732,1	1305029,5	1563154,5	2124046,1	2339190,9	1900717,5
в том числе инновационные товары, работы, услуги	134317,8	117096,8	109688,9	141959,7	152873,1	150637,9
Удельный вес инновационных товаров, работ, услуг в общем объеме отгруженных товаров, выполненных работ, %	11,0	9,0	7,0	6,7	6,5	7,9
Затраты на инновационную деятельность, млн. рублей	25320,7	28932,4	29888,7	29251,8	28961,8	25915,7
Число организаций промышленного производства, выпускавших инновационную продукцию	58	51	45	41	47	53

Исходя из данных таблицы 2 общие затраты на инновационную деятельность в 2020 году составили 25915,7 млн.руб., что на 3046,1 меньше чем в 2019 г. Удельный вес затрат на инновационную деятельность

в общем объеме отгруженных товаров собственного производства, выполненных работ и услуг собственными силами в 2020 году составил 1,4% (-0,2% по сравнению с 2019 г.).

Таблица 2. Затраты на инновации по типам инновационной деятельности (миллионов рублей) [2]

	2015	2016	2017	2018	2019	2020
Общие (капитальные и текущие) затраты на инновационную деятельность, млн. рублей	25367,5	29157,3	29968,4	29581,5	28961,8	25915,7
Удельный вес затрат на инновационную деятельность в общем объеме отгруженных товаров собственного производства, выполненных работ и услуг собственными силами, %	2,1	2,0	1,9	1,4	1,2	1,4

Уровень инновационной активности организаций показан на рисунке 1. Исходя из данных таблицы, в 2020 г. в Республике

Башкортостан уровень инновационной активности организаций увеличился на 14,8% и составил 25,1% [3].



Рис. 1. Уровень инновационной активности организаций, %

Анализируя инновационную инфраструктуру республики, отметим, что в Башкортостане зарегистрировано 11 индустриальных парков и 18 технопарков, общий объем инвестиций которых, составляет более 44 млрд рублей [4].

Таким образом, рассмотрев основные показатели инновационной деятельности Республики Башкортостан, можно заключить, что с 2015-2019 гг. можно наблюдать положительную динамику показателей

инновационной деятельности. Однако, в 2020 г. большинство показателей снизились. Отклонения можно объяснить последствиями пандемии коронавируса и сложившейся эпидемиологической ситуацией.

Среди основных проблем инновационного развития Республики Башкортостан можно выделить:

- слабость индустрии инновации [5];

- низкий уровень спроса на результаты инновационной деятельности со стороны реального сектора экономики;

- концентрация развития инновационной инфраструктуры, в крупных городах и, в особенности, в г. Уфа;

- слабая проработанность вопроса об определении вновь внедряемых технологий на будущие периоды в стратегических документах Республики;

- имеется дисбаланс между патентной активностью хозяйствующих субъектов (место в 1-ой десятке регионов Российской Федерации и 1-е место в ПФО по данным за 2021 год [6]) и объемом инновационной продукции в ВРП (место в третьем десятке регионов Российской Федерации), что косвенно свидетельствует о том, что имеется проблема с доведением результатов исследований до конкретного продукта [7].

В качестве решения заявленных проблем предлагается использовать кластерную политику в качестве ключевого ин-

струмента перевода экономики на «инновационные рельсы». Для успешной реализации данной модели следует перенимать успешный отечественный и зарубежный опыт в области кластеризации экономики, в том числе проводить политику в области усиления взаимодействия науки и частного бизнеса, активного финансирования затрат на исследования и разработки как со стороны государства, так и со стороны бизнеса, строительства и развития инфраструктуры инновационной деятельности. В Республике уже ведется работа над кластерами. Так, Республика стала первым регионом в России, создавшим региональную Ассоциацию промышленных кластеров. В этой связи, необходимо актуализировать республиканскую нормативную базу поддержки предприятий - участников кластеров – в части расширения перечня получателей субсидий и увеличения лимитов финансовой помощи.

#### Библиографический список

1. Стенограмма: о чем рассказал Владимир Путин на пленарном заседании ПМЭФ-2022. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rg.ru/2022/06/17/stenogramma-o-chem-rasskazal-vladimir-putin-na-plenarnom-zasedanii-pmef-2022.html> (дата обращения: 18.06.2022).

2. Республика Башкортостан в цифрах: статистический сборник. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://bashstat.gks.ru/storage/mediabank/kompleksnyi-sbornik\\_2020.pdf](https://bashstat.gks.ru/storage/mediabank/kompleksnyi-sbornik_2020.pdf). (дата обращения: 23.05.2022).

3. Уровень инновационной активности организаций // Росстат. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://gks.ru/bgd/regl/b21\\_14p/IssWWW.exe/Stg/d2/19-15.docx](https://gks.ru/bgd/regl/b21_14p/IssWWW.exe/Stg/d2/19-15.docx) (дата обращения: 26.05.2022).

4. В Башкортостане заполняемость индустриальных парков и технопарков превысила более 90% // Официальный сайт Правительства РБ. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://pravitelstvorb.ru/ru/press-office/news.php?ELEMENT\\_ID=52286](https://pravitelstvorb.ru/ru/press-office/news.php?ELEMENT_ID=52286) (дата обращения: 23.05.2022).

5. Гатауллин Р.Ф., Чувашаева Э.Р. Управление инновационно ориентированным развитием регионов // РППЭ. – 2019. – №11 (109).

6. Отчет о деятельности // Официальный сайт Федеральной службы по интеллектуальной собственности (Роспатент). – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rospatent.gov.ru/content/uploadfiles/otchet-2021-ru.pdf> (дата обращения: 24.05.2022).

7. Печаткин В.В. Развитие инновационной системы Республики Башкортостан: проблемы и механизмы их решения // УЭКС. – 2016. – №7 (89).

**ANALYSIS OF THE CURRENT STATE OF INNOVATIVE DEVELOPMENT OF THE  
REPUBLIC OF BASHKORTOSTAN**

**R.N. Asatov**, *Graduate Student*  
**Ufa University of Science and Technology**  
**(Russia, Ufa)**

***Abstract.** This article analyzes the current state of the innovative development of the Republic of Bashkortostan. The author examines the main indicators and defines the problems of innovative development of the republic. Based on the identified problems, a number of measures are proposed to improve the mechanism for implementing the innovation policy of the Republic of Bashkortostan.*

***Keywords:** innovations, innovative development, innovation policy.*

## АНАЛИЗ СУЩЕСТВУЮЩИХ МЕХАНИЗМОВ И ИНСТРУМЕНТОВ РЕГУЛИРОВАНИЯ ИННОВАЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН

**Р.Н. Асатов, магистрант**  
**Уфимский университет науки и технологий**  
**(Россия, г. Уфа)**

DOI:10.24412/2500-1000-2022-12-3-35-38

***Аннотация.** В настоящей статье проводится анализ существующих механизмов и инструментов регулирования инновационной политики Республики Башкортостан. Автор рассматривает основные меры поддержки инноваций, сложившиеся в регионе: финансовые, информационные, организаторские и консультационные. На основе проведенного анализа автором выявлены проблемы инновационной политики Республики Башкортостан.*

***Ключевые слова:** инновации, инновационное развитие, инновационная политика, механизмы инновационной политики.*

Механизмы и инструменты регулирования инновационной политики Республики Башкортостан можно обозначить как совокупность мер, принимаемых органами государственной власти Республики Башкортостан в целях создания необходимых правовых, экономических и организационных условий, а также стимулов для юридических и физических лиц, осуществляющих инновационную деятельность.

Инновационная политика в Республике Башкортостан осуществляется исходя из определенных приоритетов. Например, важным является ориентирование на отечественные научно-технологические, интеллектуальные и производственные ресурсы; направленность на обеспечение занятости населения Республики Башкортостан; равенство прав на государственную поддержку субъектов инновационной деятельности [1].

К числу основных механизмов и инструментов регулирования инновационной политики Республики Башкортостан можно отнести:

1. Финансирование инновационных проектов.
2. Льготное налогообложение субъектов инновационной деятельности и инновационной инфраструктуры.
3. Предоставление налогового кредита.

4. Предоставление льгот по арендной плате за пользование государственным имуществом Республики Башкортостан при осуществлении инновационной деятельности.

5. Субсидирование процентных ставок по кредитам, полученным в кредитных организациях субъектами инновационной деятельности.

6. Экспертное, информационное и иное обеспечение инновационной деятельности. В качестве примера можно привести центр «Мой бизнес» – инфраструктуру поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства по принципу «одного окна» [2]. Также как организационным инструментом регулирования инновационной политики Башкортостана является создание Центра содействия инновациям. Он был создан в форме автономной некоммерческой организации 15 декабря 2021 года распоряжением главы республики Радия Хабирова [3]. Центр занимается вопросами развития инновационной деятельности в республике. В центре разработана программа по интеграции региональных и федеральных мер поддержки университетских стартапов на пилотной площадке в Башкортостане в рамках реализации федерального проекта «Платформа университетского технологического предпринимательства». В частности, создана университетская стартап-

студия – один из элементов системной работы по продвижению университетского технологического предпринимательства в регионе [4]. Также в рамках антикризисных мер была запущена программа поддержки инноваций, трансфера технологий и защиты интеллектуальной собственности. Стартап-проекты по направлению импортозамещения могут претендовать на софинансирование из республиканского бюджета. В 2021 году башкирские компании получили от Фонда содействия инновациям 258, 5 млн рублей. Средства были направлены на развитие 36 проектов. В 2022 году 57 проектов из Башкортостана были поддержаны Фондом содействия инновациям и получили гранты на сумму 196 млн рублей [5].

7. Поддержка научных исследований и разработок в форме государственных премий Республики Башкортостан и грантов в области науки и техники. Так, в 2020 году в республике впервые была запущена мера государственной поддержки субъектам инновационной деятельности в виде грантов. Общий бюджет составил – 14 млн. рублей. Гранты в форме субсидий инновационной деятельности кластеров могут быть направлены на оплату работ и услуг в технической сфере (проектирование, промышленный дизайн), консалтинговые и маркетинговые услуги, приобретение оборудования и технологий (права на патенты и лицензии), сертификация товаров (работ, услуг) [6].

8. Инфраструктурное обеспечение инновационной деятельности. Например, создание технопарков, ключевыми задачами функционирования которых являются – освоение производства промышленной продукции и коммерциализация полученных научно-технических результатов. По

состоянию на 2022 г. в Башкортостане зарегистрировано 11 индустриальных парков и 18 технопарков. Помимо, этого Башкортостан первым в России создал региональную Ассоциацию промышленных кластеров. Так, на западе республики формируют один из крупнейших в стране мебельных кластеров, якорным предприятием которого стало туймазинское ООО «Корона». В состав кластера вошли уже 11 участников, производства которых размещены в Уфе, Туймазах, Белорецке, Белебее, Салавате и Зеленодольске (Татарстан) [7].

9. Программное регулирование инновационной политики. В Республике Башкортостан разработаны и действуют государственные программы и подпрограммы для стимулирования инновационной деятельности. На данный момент в Башкортостане утверждена и реализуется государственная программа «Развитие науки и технологий в Республике Башкортостан». Так, задачей подпрограммы «Реализация проектов Башкирской технологической инициативы» являются организовать систему трансфера инновационных проектов и новых технологий на всех этапах жизненного цикла: от фундаментальных исследований до производства. Кроме того, предусматривается внедрение новой подпрограммы «Реализация проекта по созданию инновационной образовательной среды (Межвузовский студенческий кампус Евразийского научно-образовательного центра мирового уровня)» [8].

Таким образом, исследовав основные механизмы и инструменты регулирования инновационной политики Республики Башкортостан, можно сделать вывод о наличии в регионе отдельных элементов региональной инновационной системы (рис. 1).



Рис. 1. Элементы инновационной системы Республики Башкортостан

Несмотря на положительные тенденции в части усовершенствования механизмов и инструментов регулирования инновационной политики, в Республике Башкортостан существует ряд нерешенных системных проблем в области инновационной системы региона: небольшой спрос на продукт научной и инновационной деятельности; примитивный рынок интеллектуальной собственности; нехватка системы аудита и мониторинга субъектов инновационной

инфраструктур; имеющаяся большая дифференциация развития инновационной инфраструктуры по городам и районам Башкирии, с ее концентрацией в крупных городах (в г. Уфа).

Важно развивать механизмы региональной инновационной политики в соответствии с современными запросами внешней среды. Необходимо регулирование проводимой инновационной политики с расширением целевых установок и задач.

#### Библиографический список

1. Закон Республики Башкортостан от 28 декабря 2006 года N 400-з «Об инновационной деятельности в Республике Башкортостан». – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://docs.cntd.ru/document/935106470>.
2. Портал по поддержке малого и среднего бизнеса. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cmbrb.ru/>.
3. Распоряжение Главы Республики Башкортостан от 15 декабря 2021 года №РГ-480 «Об автономной некоммерческой организации «Центр содействия инновациям в Республике Башкортостан». – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://npa.bashkortostan.ru/34279/>.
4. Центр содействия инновациям. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://bash.ambity.ru/company>.
5. С помощью Фонда содействия инновациям 57 проектов из Башкортостана получили гранты на 200 млн рублей. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://industry.bashkortostan.ru/presscenter/news/475151/>.
6. В Башкортостане в 2020 году инновационные предприятия могут претендовать на получение государственных субсидий. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://pravitelstvorb.ru/ru/press-office/news.php?ELEMENT\\_ID=48989](https://pravitelstvorb.ru/ru/press-office/news.php?ELEMENT_ID=48989).

7. Башкортостан первым в России создал региональную Ассоциацию промышленных кластеров // Официальный сайт Главы Республики Башкортостан. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://glavarb.ru/rus/press\\_serv/novosti/150487.html](https://glavarb.ru/rus/press_serv/novosti/150487.html).

8. За два года на поддержку науки в Башкирии вложено почти 4 млрд рублей. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.bashinform.ru/news/economy/2022-12-13/za-dva-goda-na-podderzhku-nauki-v-bashkirii-vlozheno-pochti-4-mlrd-rubley-3069237>.

## **ANALYSIS OF EXISTING MECHANISMS AND INSTRUMENTS FOR REGULATING THE INNOVATION POLICY OF THE REPUBLIC OF BASHKORTOSTAN**

**R.N. Asatov**, *Graduate Student*  
**Ufa University of Science and Technology**  
**(Russia, Ufa)**

**Abstract.** *The current article analyzes the existing mechanisms and instruments for regulating the innovation policy of the Republic of Bashkortostan. The author examines the main measures of innovation support that have developed in the region: financial, informational, organizational and consulting. Based on the analysis, the author identifies the problems of the innovation policy of the Republic of Bashkortostan.*

**Keywords:** *innovation, innovative development, innovation policy, mechanisms of innovation policy.*

## АНАЛИЗ ПОСТУПЛЕНИЯ ТАМОЖЕННЫХ ПЛАТЕЖЕЙ В ФЕДЕРАЛЬНЫЙ БЮДЖЕТ

К.О. Бабахина, студент

Н.С. Васюкова, студент

С.И. Радкевич, студент

Научный руководитель: И.В. Гомон, канд. экон. наук, доцент

Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского  
(Россия, г. Калуга)

DOI:10.24412/2500-1000-2022-12-3-39-42

**Аннотация.** Статья посвящена анализу динамики поступления таможенных платежей, перечисляемых в Федеральный бюджет Российской Федерации в период с 2019-2021 год, которые уплачиваются участниками внешнеэкономической деятельности при перемещении товаров и транспортных средств через границу ЕАЭС. Изложены причины изменения внешнеторгового оборота в анализируемый период и его влияние на изменение сумм перечисляемых в федеральный бюджет таможенных платежей. Выявлены проблемы некорректной или неправомерной уплаты таможенных платежей в Федеральный бюджет РФ и предложены пути их совершенствования.

**Ключевые слова:** таможенное администрирование, пандемия, таможенные платежи, акциз, ввозная таможенная пошлина, вывозная таможенная пошлина, внешнеторговый оборот.

В Российской Федерации таможенные платежи – это система взимания, таможенными органами РФ с участников внешнеэкономической деятельности таможенных пошлин, налогов, таможенных сборов, и других платежей в установленном законодательством порядке в связи с перемещением товаров и транспортных средств через таможенную границу РФ.

Абсолютно все таможенные платежи являются фискальными доходами Федерального бюджета и не могут быть израсходованы на иные цели. Благодаря взиманию таможенных платежей реализуется одна из функций таможенных органов – фискальная [1].

Сущность данной функции заключается в том, что, взимая таможенные пошлины, налоги, акциз, НДС и иные виды таможенных платежей происходит пополнение значительной части доходов федерального бюджета, которые позволяют государству выполнять свои иные функции.

По итогам 2021 года сумма доходов федерального бюджета, администрируемых таможенными органами, составила 7 156 млрд рублей, что на увеличилась на 50,6%

или 2 405,1 млрд рублей по сравнению с 2020 годом.

Основными причинами увеличения сумм поступающих в федеральный бюджет РФ таможенных платежей, является рост объемов налогооблагаемого импорта из стран дальнего зарубежья на 24%. Доля платежей от импорта товаров в общей сумме перечисленных платежей составила 61%. А также фиксируется увеличение внешнеторгового оборота [2].

По данным статистики Федеральной таможенной службы РФ, в 2021 году внешнеторговый оборот Российской Федерации по сравнению с 2020 годом увеличился на 38%, а по сравнению с 2019 годом на 17,4%. Экспорт в 2021 году по сравнению с 2020 годом увеличился на 45,8%, а по сравнению с 2019 на 15,8%, Импорт в 2021 году увеличился на 26,7% и на 20,1% в сравнении с 2020 и 2019 годом соответственно [3].

Сальдо торгового баланса составило – 197 258,2 млрд долларов США (в 2020 году 104 663,9 млрд долларов США, а в 2019 году 178 356,1 млрд долларов США).



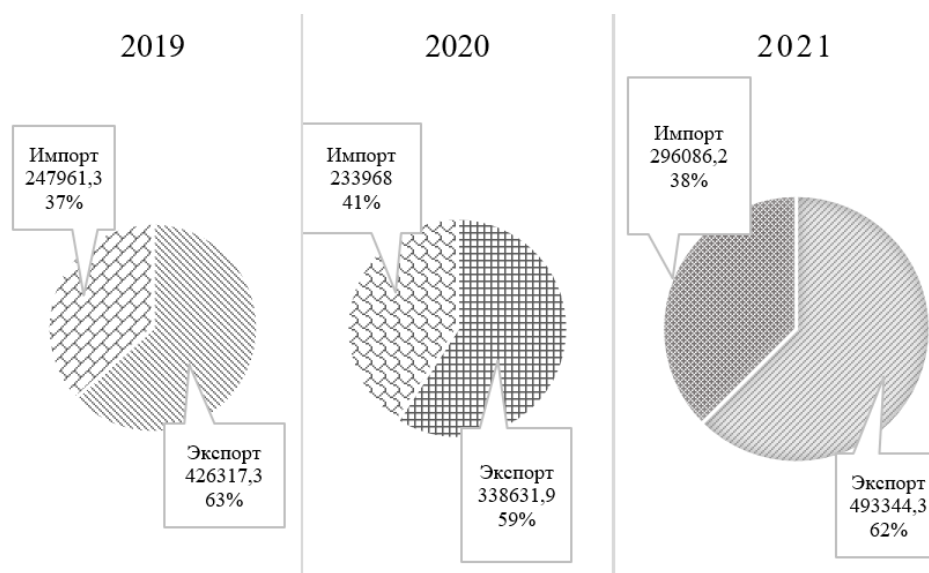


Рис. Динамика важнейших показателей внешней торговли Российской Федерации в 2019-2021 годах, в млрд долларов США

Падение показателей импорта и экспорта в 2019-2020 годах связано с пандемией инфекции COVID-19, для борьбы с которой применялись временные ограничения на добычу нефти, приостанавливались работы предприятий с целью предотвращения дальнейшего распространения инфекции, также произошло снижение мирового спроса на товары и услуги [4].

Результаты внешней торговли в 2021 году значительно выше показателей за

2019–2020 год, так как благодаря ослаблению ограничений из-за пандемии коронавируса и восстановлению деловой активности выросли спрос и цена на энергетические ресурсы, что подтверждается высокими показателями по итогам года.

Далее, на основании данных Федеральной таможенной службы проанализируем динамику и структуру поступающих в федеральный бюджет России таможенных платежей за период 2019-2021 года.

Таблица 1. Динамика поступления таможенных платежей в 2019-2021 г., в млрд. руб.

Виды таможенных платежей	2019 г.	2020 г.	2021 г.	Отношение 2021 г., в % к	
				2019 г.	2020 г.
НДС	2 613,4	2 701,6	3 421,5	130,9	126,6
Ввозная таможенная пошлина	618,2	615,5	755,9	122,3	122,8
Вывозная таможенная пошлина	2 291,3	1 148,1	2 526,4	110,3	220,1
Акцизы при ввозе	88,8	98	130,9	147,4	133,6
Иные таможенные платежи	117,4	188,6	322,2	274,4	170,8
Итого	5 729,1	4 751,8	7 156,9	124,9	150,6

По данным таблицы 1 видно, что общая сумма таможенных платежей за анализируемый период увеличивается. Так за 2021 год она составила 7 156,9 млрд. руб., что на 24,9% больше по сравнению с 2019 годом и на 50,6% больше по сравнению с 2020 годом. Наибольшее влияние на увеличение общей суммы таможенных платежей оказали влияние НДС и вывозные таможенные платежи.

Доходность по НДС в 2021 году составила 3 421,5 млрд. руб., что на 30,9%

больше по сравнению с 2019 годом и на 26,6% по сравнению с 2020 годом. Сложившаяся динамика обусловлена прежде всего увеличением внешнеторгового оборота.

Неоднозначная ситуация складывается с вывозными таможенными пошлинами в отчетном году наблюдается значительное увеличение поступлений от вывозной таможенной пошлины на 120,1% по отношению к прошлому году, однако по отноше-

нию к базисному поступления увеличились на 10,3%.

На сумму таможенных платежей, взимаемых при экспорте, оказала влияние благоприятная конъюнктура мировых рынков энергоносителей, что даже на фоне очередного этапа налогового маневра, привело к двукратному росту нефтегазовых доходов. По мимо этого фиксируется значительный рост доходов от экспорта несырьевых и продовольственных товаров, что обусловлено введением вывозных таможенных пошлин на зерновые и отдельные виды металлов, лесоматериалов [5].

Так же наблюдается увеличение общей суммы акцизов при ввозе в отчетном году по сравнению с базисным на 47,4%, однако по отношению к прошлому на году на 33,6%. Данная динамика прежде всего обусловлена увеличением с 1 января 2020 года ставок акциза, взимаемых при ввозе, а также увеличением объемов импортируемых товаров.

На основании таблицы 2 следует определить долю каждого вида таможенных платежей в общей структуре таможенных платежей, перечисленных в федеральный бюджет, а также изучить их изменение за анализируемые периоды.

Таблица 2. Структура таможенных платежей, перечисляемых в доходную часть бюджета РФ, в %

Таможенные платежи	2019 г.	2020 г.	2021 г.	Изменения (+/-) в 2021 г.	
				2019 г.	2020 г.
НДС	45,61	56,86	47,81	2,2	- 9,05
Ввозная таможенная пошлина	10,80	12,95	10,56	- 0,24	- 2,39
Вывозная таможенная пошлина	40,00	24,16	35,30	- 4,7	11,14
Акциз при ввозе	1,55	2,06	1,83	0,28	- 0,23
Иные таможенные платежи	2,04	3,97	4,50	2,46	0,53
Итого	100	100	100	-	-

Исходя из сведений представленных в таблице 2 можно сделать вывод, что наибольший удельный вес в структуре таможенных платежей занимает НДС и вывозная таможенная пошлина.

В отчетном году доля НДС составила 47,81%, что на 2,2 пп. больше по сравнению с 2019 годом, но 9,05 пп. меньше по сравнению с 2020 годом.

В отчетном году доля вывозных таможенных пошлин составила 35,3%, что на 4,7 пп. меньше по сравнению с базисным годом, но на 11,14 пп. больше по сравнению с прошлым годом.

Наименьший удельный вес занимают акцизы при ввозе. В отчетном периоде на их долю приходилось 1,83%, что на 0,28 пп. больше по сравнению с 2019 годом, но на 0,23 пп. по сравнению с 2020 годом.

На основании вышеизложенного материала можно сделать вывод о том, что наибольший вес в структуре таможенных платежей на протяжении трех лет представляют вывозная таможенная пошлина и НДС.

Но существует ряд проблем, которые мешают в полной мере осуществлять перечисление средств в положенном объеме, к ним относятся:

- несвоевременная оплата начисленных таможенных платежей;
- некорректное определение кода товара в соответствии с ТН ВЭД;
- двойная трактовка пунктов и/или статей нормативно-правовых документов;
- уклонение от уплаты таможенных платежей.

Для решения перечисленных проблем можно предложить ряд вариантов, например:

- принять меры, направленные на создание автоматизированной информационной базы позволяющей участникам ВЭД самостоятельно классифицировать товары в соответствии с кодом ТН ВЭД, что так же позволит таможенным органам сократить длительность процедуры проверки документов;
- создание единой информационной базы данных, с помощью которой таможенные органы смогут безошибочно приме-

нять льготы и преференции на оплату таможенных платежей;

- совершенствование действующего законодательства с целью защиты как таможенных органов, так и участников ВЭД.

Применение данных мер позволит своевременно и в положенном объеме перечислять таможенные платежи в федеральный бюджет.

#### Библиографический список

1. Петров А. Д., Чесноков А.В., Петрушина О. М. Анализ поступления таможенных платежей в бюджет РФ // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2020. – №5-2.
2. Федеральная таможенная служба. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://customs.gov.ru/>.
3. Ежегодный сборник «Таможенная служба Российской Федерации». – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://customs.gov.ru/>.
4. Горина А.С., Джураев А.Д., Юдина А.Д., Мигел А.А. Практика взимания таможенных платежей при перемещении товаров и транспортных средств через таможенную границу ЕАЭС // Дневник науки. – 2021. – №12 (60).
5. Постановление Правительства РФ от 27.11.2021 N 2068 (ред. от 08.09.2022) «О ставках вывозных таможенных пошлин на товары, вывозимые из Российской Федерации за пределы таможенной территории Евразийского экономического союза» // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс». – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>.

### ANALYSIS OF THE RECEIPT OF CUSTOMS PAYMENTS TO THE FEDERAL BUDGET

**K.O. Babakhina**, *Student*

**N.S. Vasyukova**, *Student*

**S.I. Radkevich**, *Student*

**Supervisor: I.V. Gomon**, *Candidate of Economic Sciences, Associate Professor*

**Tsiolkovsky Kaluga State University**

**(Russia, Kaluga)**

**Abstract.** *The article is devoted to the analysis of the dynamics of the receipt of customs payments transferred to the Federal Budget of the Russian Federation in the period from 2019-2021, which are paid by participants in foreign economic activity when moving goods and vehicles across the border of the EAEU. The reasons for the change in foreign trade turnover during the analyzed period and its impact on the change in the amounts of customs payments transferred to the federal budget are presented. Problems of incorrect or illegal payment of customs payments to the Federal Budget of the Russian Federation were identified and ways to improve them were proposed.*

**Keywords:** *customs administration, pandemic, customs payments, excise duty, import customs duty, export customs duty, foreign trade turnover.*

**НАЛОГОВАЯ ПОЛИТИКА ГОСУДАРСТВА: СОДЕРЖАНИЕ, ТИПЫ, МОДЕЛИ****Р.В. Баташев, ст. преподаватель****Чеченский государственный университет им. А.А. Кадырова****(Россия, г. Грозный)**

DOI:10.24412/2500-1000-2022-12-3-43-47

**Аннотация.** *Налоговая политика представляет собой неотъемлемую часть общей социально-экономической политики, обеспечивая материальную основу проведения конкретных мер, направленных на достижение стратегических целей. Исследование и разработка теоретико-методологической платформы реализации налоговой политики представляется довольно актуальным направлением научных исследований. В статье рассматриваются содержательные характеристики налоговой политики, ее методы, типы и модели. Сделаны выводы, что ключевая задача государственной налоговой политики заключается в обеспечении баланса интересов налогоплательщиков и государства путем установления оптимального уровня налоговой нагрузки.*

**Ключевые слова:** *налоговая политика, содержание, типы, модели, баланс интересов.*

В регулировании экономических процессов и определении тенденций ее развития важную роль играет такой инструмент государственного регулирования, как государственная налоговая политика. Общеизвестно, что налоги являются важным и неотъемлемым звеном государственного устройства, что отражает тенденции преобразования налоговой системы государства. Налоговые платежи представляют собой основу государственного бюджета, финансируя расходы в социальной сфере, экономике и пр. Функции налогов не ограничиваются чисто фискальными, так как налоговая политика используется государством как инструмент экономического воздействия на общественное производство. Кроме того, налоговая политика имеет влияние на тенденции развития научно-технического прогресса, на структуру и динамику потребления, а также на социальное положение отдельных слоев населения.

Учитывая противоречивый характер природы налогообложения, разработка и реализация стратегии развития налоговой политики в соответствии с приоритетными направлениями развития экономики, является довольно трудоемким и сложным процессом. Современная налоговая система Российской Федерации характеризуется частной сменой задач, ключевых целей, управленческих решений, что приводит к

возникновению противоречий реализации государственной налоговой политики [7].

Как отмечает Майбуров И.В. [4], государственная налоговая политика в современных условиях представляет собой не только комплекс мер обеспечения доходной части государственного бюджета разных уровней, но комплекс взаимосвязанных процедур государственного характера в налоговой сфере, которые являются отражением государственной политики по вмешательству в социально-экономические процессы. Налоговая политика, как отмечает Малис Н.И. [3], представляет собой неотъемлемую часть общей социально-экономической политики, обеспечивая материальную основу проведения конкретных мер, направленных на достижение стратегических целей. Автор отмечает, что специфика налоговой политики состоит не в целях, а в средствах их достижения.

Функции налогообложения (фискальная и регулирующая) определяют степень государственного вмешательства в экономические процессы. Фискальная функция связана с мобилизацией налоговых доходов в бюджетную систему страны. Регулирующая роль налогов – деятельность государства по установлению пропорций перераспределения ВВП между государственными потребностями и хозяйствующих

субъектов с целью стимулирования экономического развития.

Тип налоговой политики, которой придерживается государство, определяет степень государственного вмешательства в экономику. Тип налоговой политики определяется уровнем налоговой нагрузки.

В академической литературе государственную налоговую политику связывают с деятельностью государственных органов власти, связанную с установлением и взиманием налоговых платежей в бюджетную систему.

Векторы формирования государственной налоговой политики связаны с тенденциями развития экономики. Это объясняется тем, что в основу налоговой политики должны быть положены наиболее актуальные и перспективные цели экономического развития. Таким образом, подстраивание налоговой политики под интересы экономического развития отражает

стратегический характер проводимой налоговой политики на государственном уровне.

Стимулирование экономических процессов в рамках налоговой политики может осуществляться путем реформирования налогообложения в отдельных отраслях экономики, изменения субъектов налогообложения, ужесточением налоговых санкций и пр.

Что касается самого определения налоговой политики, то необходимо исходить из того, что в современной академической литературе существует множество подходов к толкованию данного термина. Высокий плюрализм в данном вопросе связан с разнообразием целей и задач, которые преследуются на различных уровнях государственной налоговой политики.

Некоторые авторы используют уровневый подход при толковании государственной налоговой политики (рис. 1).

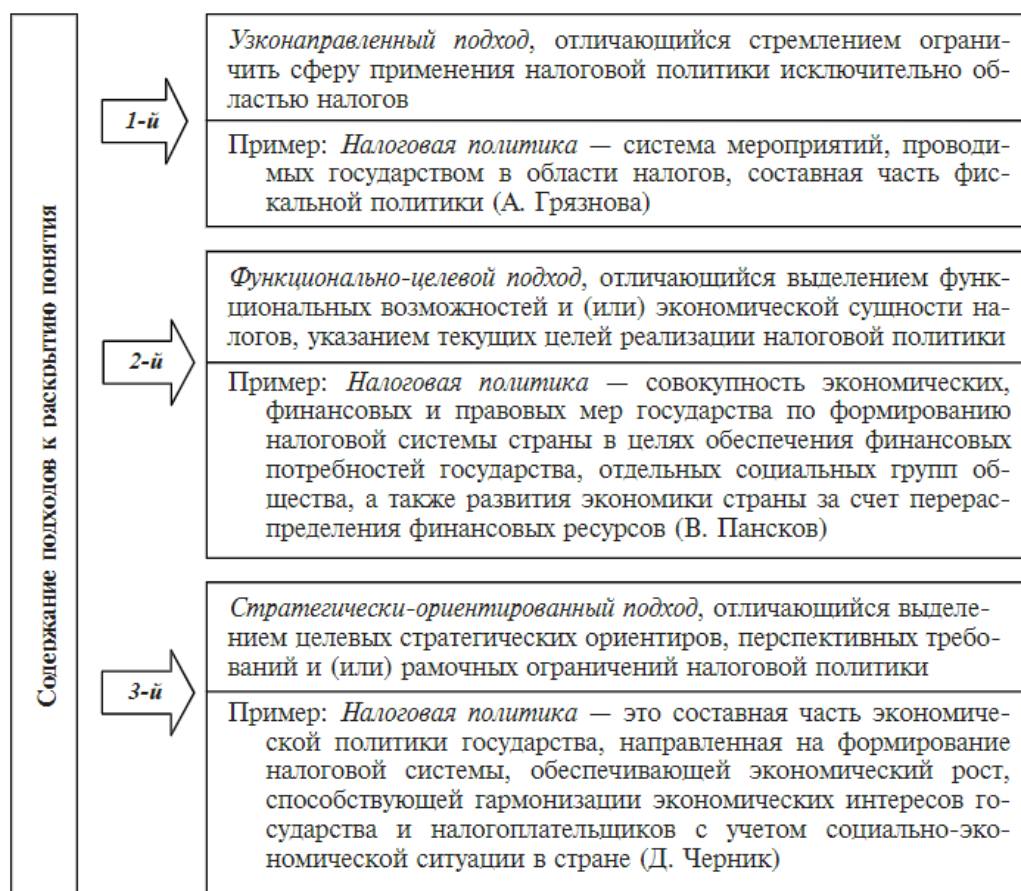


Рис. 1. Уровни налоговой политики государства [4]

Рассмотрим ключевые различия налоговой политики на различных уровнях. Во-

первых, следует отметить разобщенность в целях налоговой политики на разных

уровнях. Целевые установки различаются кардинально у двух групп налоговых политик. Это типы политик, которые формируются с позиции получателей. Такая разница в целях налоговой политики имеет логическое объяснение, так как государство всегда заинтересованно в максимизации фискального потенциала налоговой системы, а налогоплательщики заинтересованы в применении мер налоговой оптимизации, позволяющих им сокращать свои налоговые выплаты в пользу государственного

бюджета. Во-вторых, различается субъектный состав на разных уровнях налоговой политики, который формируется в процессе ее разработки и реализации. В-третьих, различаются и объекты на уровнях. Следует отметить, что самым сложным здесь является идентификация объекта налоговой политики. В качестве объекта налоговой политики можно рассматривать налоговую систему и налогообложение.

Детализация уровней налоговой политики представлена в таблице 1.

Таблица 1. Детализация уровней налоговой политики [3, 4]

Уровень	Основная цель	Субъект	Объект
Федеральный	Устойчивое обеспечение доходной части консолидированного бюджета страны и максимизация его налоговых потоков	Президент, Федеральное собрание, Правительство РФ	Налоговая система страны
Региональный	Устойчивое обеспечение доходной части консолидированного бюджета региона и максимизация налоговых потоков	Глава региона, Законодательное собрание, Правительство региона	Налогообложение региональными налогами
Муниципальный	Устойчивое обеспечение доходной части муниципалитете и максимизация входящих налоговых потоков	Глава и представительные органы муниципальных образований	Налогообложение местными налогами
Корпоративный	Устойчивое обеспечение доходов хозяйствующего субъекта и минимизация его исходящих налоговых потоков	Собственники и руководящие органы субъекта хозяйствования	Налогообложение хозяйствующего субъекта
Семейный	Устойчивое обеспечение доходов домохозяйств и минимизация исходящих налоговых платежей	Домохозяйство, физические лица, являющиеся налогоплательщиками	Налогообложение физических лиц

Предлагаются следующие ключевые понятия для различных уровней налоговой политики.

*Федеральная налоговая политика*, которая представляет собой деятельность законодательных и исполнительных органов федеральной власти, направленная на разработку мероприятий, связанных с совершенствованием налоговой системы как необходимое условие обеспечения формирования доходной части бюджетной системы и решения социально-экономических проблем.

*Региональная налоговая политика* – деятельность органов государственной власти субфедерального уровня в сфере управления региональным налогообложением для обеспечения устойчивого формирования региональных бюджетов и решения приоритетных задач социально-

экономического развития на региональном уровне [1].

*Муниципальная налоговая политика*, связанная с совершенствованием местного налогообложения – деятельность органов местного самоуправления в целях обеспечения бесперебойного поступления финансовых средств в муниципальные бюджеты и достижения целевых ориентиров в социально-экономической сфере.

*Корпоративная налоговая политика*. Целенаправленная деятельность хозяйствующего субъекта по применению предусмотренных налоговым законодательством альтернативных способов налогообложения (элементов налогообложения) в целях снижения объема налоговых выплат в пользу государственного бюджета и достижения за счет этого корпоративных эффектов.

Семейная налоговая политика представляет собой деятельность домохозяйств и отдельных физических лиц по минимизации налоговых обязательств путем целенаправленного применения предусмотренных налоговым законодательством механизмов налоговой оптимизации (налоговые льготы, освобождения, вычеты и пр.).

Рассмотрим типы и модели налоговой политики. По мнению И. Майбурова, можно выделить пять типов налоговой политики и три модели налоговой политики. Следует отметить, что в чистом виде те или иные типы и модели налоговой политики не применяются. Соответствие типов и моделей налоговой политики представлено на рисунке 2.



Рис. 2. Соответствие типов и моделей налоговой политики [4]

Использование различного сочетания типов и моделей налоговой политики делает налоговую политику в целом более эффективной. Исходя из приоритетных целей государственного регулирования используют различные методы различных типов и моделей налоговой политики.

**Выводы.** Рассмотрев подходы к раскрытию содержания налоговой политики, следует отметить, что ключевая задача государственной налоговой политики заключается в обеспечении баланса интересов налогоплательщиков и государства путем установления оптимального уровня

налоговой нагрузки. Необходимо учитывать то, что приемлемые в определенных условиях условия налогообложения теряют свою актуальность в результате трансформационных процессов, происходящих в обществе и экономике. Таким образом, выбор методов и инструментов реализации государственной налоговой политики зависит от конкретной экономической конъюнктуры, политической ситуации в стране, а также планов социально-экономического развития в краткосрочной и среднесрочной перспективе.



### Библиографический список

1. Лях О.А. Региональная и налоговая политика России на современном этапе / О.А. Лях, А.М. Гринкевич // Известия Томского политехнического университета. – 2008. – Т. 312. – № 6. – С. 16-18.
2. Мельникова Н.П. Возможности налоговой политики государства по стимулированию инновационного развития экономики / Н.П. Мельникова, М.Р. Пинская // Финансы и кредит. – 2010. – №43 (427). – С. 48-52.
3. Налоговая политика государства: учебник и практикум для вузов / Н.И. Малис [и др.]; под редакцией Н.И. Малис. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Издательство Юрайт, 2022. — 361 с.
4. Налоговая политика. Теория и практика: учебник для магистрантов, обучающихся по специальностям «Финансы и кредит», «Бухгалтерский учет, анализ и аудит», «Мировая экономика» / И.А. Майбуров, М.Д. Абрамов, Г.А. Агарков [и др.]; под редакцией И.А. Майбурова. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2017. – 518 с.
5. Пинская М.Р. Реализация принципа федерализма в налоговой системе России // Финансы и кредит. – 2009. – № 34 (370). – С. 29-32.
6. Погорлецкий А.И. Влияние геополитических факторов на налоговую политику России на современном этапе развития // Вестник Волгоградского государственного университета. Серия 3: Экономика. Экология. – 2014. – №6. – С. 114-123.
7. Третьякова Л.В. Современная налоговая политика России, меры налогового стимулирования // Наука и общество. – 2014. – №3 (18). – С. 77-80.
8. Федулов В.Г. Налоговая политика России в условиях кризиса // Актуальные проблемы экономики и права. – 2010. – №1. – С. 89-95.

### TAX POLICY OF THE STATE: CONTENT, TYPES, MODELS

**R.V. Batashev, Senior Lecturer**  
**Kadyrov Chechen State University**  
**(Russia, Grozny)**

***Abstract.** Tax policy is an integral part of the overall socio-economic policy, providing the material basis for the implementation of specific measures aimed at achieving strategic goals. Research and development of a theoretical and methodological platform for the implementation of tax policy seems to be a rather relevant area of scientific research. The article discusses the content characteristics of tax policy, its methods, types and models. It is concluded that the key task of the state tax policy is to balance the interests of taxpayers and the state by establishing the optimal level of tax burden.*

***Keywords:** tax policy, content, types, models, balance of interests.*



## ТЕНДЕНЦИИ В СФЕРЕ РАЗРАБОТКИ И ВНЕДРЕНИЯ ТРАНСГРАНИЧНОГО УГЛЕРОДНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ В ЕС

Р.В. Баташев, *ст. преподаватель*

Чеченский государственный университет им. А.А. Кадырова  
(Россия, г. Грозный)

DOI:10.24412/2500-1000-2022-12-3-48-51

**Аннотация.** *Интенсивность воздействия жизнедеятельности человека, связанной с потреблением энергии, углеродоемкой продукции, входит в число наиболее актуальных проблем в рамках реализации климатических программ в различных странах. В статье рассматриваются предполагаемые механизмы введения углеродного налога ЕС в отношении стран-импортеров углеродоемкой продукции. Сделан вывод, отдельные страны, в том числе и РФ, столкнутся с проблемой отсутствия технологий и оборудования, позволяющих снизить концентрацию парниковых газов, что повышает актуальность рассмотрения вопроса внедрения углеродного налога в России. Таким образом, целью статьи является изучение предполагаемых сценариев введения трансграничного углеродного регулирования как основы дальнейших исследований в области возможных негативных последствий для России*

**Ключевые слова:** *ЕС, углеродный налог, трансграничное регулирование, тенденции.*

В настоящее время интенсивность воздействия жизнедеятельности человека, связанной с потреблением энергии, углеродоемкой продукции, входит в число наиболее актуальных проблем в рамках реализации климатических программ в различных странах. Внедрение механизмов углеродного ценообразования представляет собой наиболее кардинальный инструмент решения проблемы сокращения выброса парниковых газов.

Основной тренд по реализации программы, направленной на снижение выбросов парниковых газов в атмосферу, задается Европейским Союзом. Опубликованные некоторыми независимыми международными исследовательскими компаниями данные свидетельствуют о негативных трендах воздействия промышленного производства на экосистемы различных стран и регионов. Так, в середине 2021 года вклад экономики Европейского Союза в объемы выброса углекислого газа в атмосферу составил 881 млн. тонн. Это немного ниже чем объемы, зафиксированные до начала кризиса COVID-19. Указанные данные были опубликованы Евростатом в начале 2022 года. Если рассматривать структурную композицию парниковых выбросов по секторам экономики в стра-

нах Европейского Союза, видно, что на долю обрабатывающей промышленности приходится до 23% выбросов, электроснабжения – 21%. На домашние хозяйства и сельское хозяйства европейских стран приходится в совокупности до 28%. Наблюдаемая в последние годы положительная динамика по объемам выбросов в некоторых европейских странах связывают с восстановительными экономическими тенденциями. При этом исследователи сходятся во мнении, что, не смотря на восстановительные эффекты экономик отдельных стран, тенденция выброса парниковых газов в Европейском Союзе демонстрирует устойчивое снижение в направлении целевых ориентиров ЕС.

Исследования в рамках международных проектов, проведенные в 2021 году, свидетельствуют о продолжающихся негативных тенденция по загрязнению атмосферы парниковыми газами. Так, по данным исследовательского проекта темп роста загрязнения атмосферы парниковыми газами во всем мире в 2021 году составил 4,9%.

В конце 2021 года странами Европейского Союза были предложены меры по сокращению выброса парниковых газов с целевыми ориентирами до 2030 года. К 2050 году согласно разработанному пакету

предложений, Европейский Союз должен стать углеродно непитательной территорией. Для достижения углеродной нейтральности в странах ЕС к 2030 году необходимо сократить выбросы парниковых газов на 55% по отношению к уровню 1990 году.

Реализация грандиозных планов по сокращению выброса парниковых однозначно приведёт к трансформационным изменениям в экономиках стран, базой которых является углеродоемкие отрасли (снижение ВВП, сокращение рабочих мест и пр.) [2]. Например, основой российского экспорта традиционно остается энергоемкая продукция: топливно-энергетические товары, на долю которых в 2021 году приходилось 54,3% от общего объема экспорта. При этом, наибольший удельный вес импорта приходится на машины и оборудования (49,2% в 2021 г.) [6]. Таким образом, отдельные страны, в том числе и РФ, столкнутся с проблемой отсутствия технологий и оборудования, позволяющих снижать концентрацию парниковых газов. Существующие риски и угрозы, предлагаемых Европейским Союзом механизмов борьбы с выбросами парниковых газов – основной аргумент, из-за которых отдельные страны не торопятся принять на себя обязательства в рамках международных климатических соглашений. Однако экономическая риторика «зеленого» перехода стран ЕС опирается на тезисе о возможности устойчивого развития на фоне снижения углеродоемкости отраслей промышленности. Так, с 1990 г., как свидетельствуют данные Евростата, ВВП Евросоюза вырос более чем на 50%, в то время как интенсивность парниковых выбросов (отношение выбросов к ВВП) снизилась в два раза, до 271 г. CO<sub>2</sub>-эквивалента. По мне-

нию политиков ЕС, данные статистические наблюдения показывают, что декарбонизация и устойчивый экономический рост, таким образом, не взаимоисключаются [1].

В настоящее время Европейский Союз находится на этапе внедрения механизма трансграничного углеродного регулирования (СВАМ) (ТУР). По сути СВАМ-регулирование является продолжением и расширением Европейской системы торговли выбросам (EU ETS). Его основная идея заключается в том, чтобы предупредить углеродную утечку. Под углеродной утечкой понимается перемещение углеродоемких производств в страны или регионы, в которых не применяются инструменты по снижению парниковых выбросов. Углеродный налог на импорт – один из основных инструментов климатической программы Евросоюза «EU Green Deal».

Начальный этап введения углеродного регулирования предполагает незначительный отраслевой охват и включает следующую продукцию: черная металлургия, алюминий (в том числе продукция из него), цемент, азотные удобрения, электроэнергия.

Ключевые инструменты механизма трансграничной углеродной коррекции окончательно не определены. Однако очевидно, что в основе расчета трансграничного налога будут лежать объемы углеродных выбросов, приходящихся на импортируемую в ЕС продукцию. В настоящее время Европейский Союз не определился с окончательной конфигурацией механизма трансграничной углеродной коррекции: рассматриваются 6 вариантов введения трансграничного углеродного регулирования (табл. 1).

Таблица 1. Предполагаемые варианты введения трансграничного углеродного регулирования

№ варианта	Описание
Вариант 1	Налог, устанавливаемый в отношении импортируемой в страны ЕС продукции высокой углеродоемкости. В основе расчета величины налога предполагается использовать средние по странам ЕС выбросы парниковых газов. Одновременно импортёрам вменяется обязанность по раскрытию фактической углеродоемкости ввозимой продукции
Вариант 2	Предполагает продажу импортёрам сертификатов, стоимость которых будет рассчитываться на основе средних по странам ЕНС выброса парниковых газов. Одновременно импортёрам вменяется обязанность по раскрытию фактической углеродоемкости ввозимой продукции
Вариант 3	Стоимость ввоза продукции на территорию стран ЕС для производителей углеродоемкой продукции будет определяться на основе учета фактических объемов выброса парниковых газов. Предполагается, что секторам СВМ-регулирования не будут доступны бесплатные квоты в рамках Европейской системы торговли выбросами (EU ETS)
Вариант 4	Является разновидностью Варианта 3 и предполагает поэтапное введение СВМ-регулирования с постепенным отказом от бесплатных квот с 2025 года.
Вариант 5	Принципиальное отличие от остальных вариантов заключается в глубине воздействия СВМ-механизма за счет расширения объема регулируемой продукции ниже по цепочке создания добавленной стоимости. Это позволит охватить основные материалы как часть компонентов и готовой продукции.
Вариант 6	Предполагает установление акциза в отношении углеродоемкой как импортируемой продукции, так и продукции европейских производителей. При этом будет сохранен механизм распределения бесплатных квот на выбросы.

**Выводы.** Четвертый вариант рассматривается как наиболее предпочтительный. По прогнозам Еврокомиссии, данный сценарий обладает явными преимуществами в плане сокращения выброса парниковых газов в ЕС и предотвращения углеродной утечки в секторах, попадающих в зону СВМ-регулирования. Постепенный отказ

от бесплатных квот на выбросы в рамках предпочтительного сценария позволит сократить выбросы парниковых газов на 1% в ЕС и 0,4% по всему миру в регулируемых СВМ-механизмом отраслях к 2030 г. При этом прогнозируется, что к 2030 возможно добиться снижения углеродной утечки до 29%.

#### Библиографический список

1. CO2 braucht einen Preis – mit einer wirtschaftspolitischen Flankierung // Zukunft Soziale Marktwirtschaft Policy Brief #2021/02.
2. Бажан А.И., Рогинко С.А. Пограничный корректирующий углеродный механизм ЕС: статус, риски и возможный ответ // Серия «Аналитические записки Института Европы РАН». – 2020. – №4.
3. Ваганов Е.А., Порфирьев Б.Н., Широков А.А., Колпаков А.Ю., Пыжев А.И. Оценка вклада российских лесов в снижение рисков климатических изменений // Экономика региона. – 2021. – Т. 17, Вып. 4. – С. 1096-1109. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://doi.org/10.17059/ekon.reg.2021-4-4>.
4. Климатическая повестка России: реагируя на международные вызовы // Доклад подготовлен Фондом «ЦСР» совместно с Аналитическим центром ТЭК РЭА Минэнерго России и ООО «Ситуационный центр».
5. Оценка экономических последствий введения трансграничного углеродного налога ЕС // Институт Народного хозяйственного Прогнозирования РАН.
6. Структура экспорта и импорта // Сборник Федеральной таможенной службы.
7. Трансграничный углеродный налог в ЕС: вызов российской экономике. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://econs.online/articles/opinions/transgranichnyy-uglerodnyy-nalog-v-es-vyzov-rossiyskoy-economike>.

**TRENDS IN THE DEVELOPMENT AND IMPLEMENTATION OF CROSS-BORDER  
CARBON REGULATION IN THE EU**

**R.V. Batashev**, *Senior Lecturer*  
**Kadyrov Chechen State University**  
**(Russia, Grozny)**

***Abstract.** The intensity of the impact of human activity associated with the consumption of energy, carbon-intensive products, is one of the most pressing problems in the implementation of climate programs in various countries. The article discusses the proposed mechanisms for introducing the EU carbon tax in relation to countries importing carbon-intensive products. It is concluded that some countries, including the Russian Federation, will face the problem of the lack of technologies and equipment to reduce the concentration of greenhouse gases, which increases the relevance of considering the introduction of a carbon tax in Russia. Thus, the purpose of the article is to study the proposed scenarios for the introduction of transboundary carbon regulation as the basis for further research in the field of possible negative consequences for Russia.*

***Keywords:** EU, carbon tax, cross-border regulation, term.*

## ТРАНСГРАНИЧНОЕ УГЛЕРОДНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ: ПЕРСПЕКТИВЫ И РИСКИ ДЛЯ РОССИИ

**Р.В. Баташев, ст. преподаватель**  
**Чеченский государственный университет**  
**(Россия, г. Грозный)**

DOI:10.24412/2500-1000-2022-12-3-52-54

***Аннотация.** В статье рассматриваются последствия введения трансграничного углеродного налога для экономики Российской Федерации. С учетом негативных проанализированных негативных последствий предложен ряд мер, которые будут способствовать адаптации российской экономики и отечественной климатической повестки в условиях необходимости структурной перестройки российской экономики в пользу обрабатывающих отраслей с низким углеродным содержанием.*

***Ключевые слова:** трансграничный углеродный налог, ЕС, экономика, влияние, риски.*

Регулирование климатических процессов в настоящее время становится важным элементом трансформации экономических отношений на международном уровне. Обозначенные Европейским союзом перспективы введения трансграничного углеродного налога для стран-экспортеров высокоуглеродной продукции заставляют стали причиной пересмотра многими странами внутренней климатической политики. Исключением не стала и Российская Федерация, для которой данная проблема приобретает особую актуальность на фоне растущих дисбалансов на международной арене.

Анализ предполагаемых на сегодняшний день подходов [1] трансграничного углеродного регулирования позволяет делать объективные выводы о наличии серьезных вызовов и угроз для российского экспорта, в структуре которого основная доля традиционно сохраняется за топливно-энергетическим комплексом (54% в 2021 г.). Экспорт металлов и изделий из них также занимает значительные объемы в экспорте (10,4% в 2021 г.). На долю химической промышленности приходится 7,7% экспортируемой продукции. Суммарный объем выручки экспортеров в 2021 году составил 492 млрд. долларов.

Серьезные трансформационные последствия для российской промышленности и экспортеров прогнозируются авторитетными международными независимыми исследовательскими группами. Так, по мне-

нию экспертов Boston Consulting Group объем углеродоемкой продукции, попадающей в зону СВАМ-регулирования, составит 100-160 млн. тонн. При этом эксперты акцентируют внимание на том, что на первом этапе СВАМ-регулирование вводится только в отношении ограниченного круга продукции. Тем не менее, отмечается, что это приведет к дополнительной финансовой нагрузке на российских экспортеров в размере 3-4,8 млрд. долларов при условии, что облагаться будет весь объем выбросов парниковых газов.

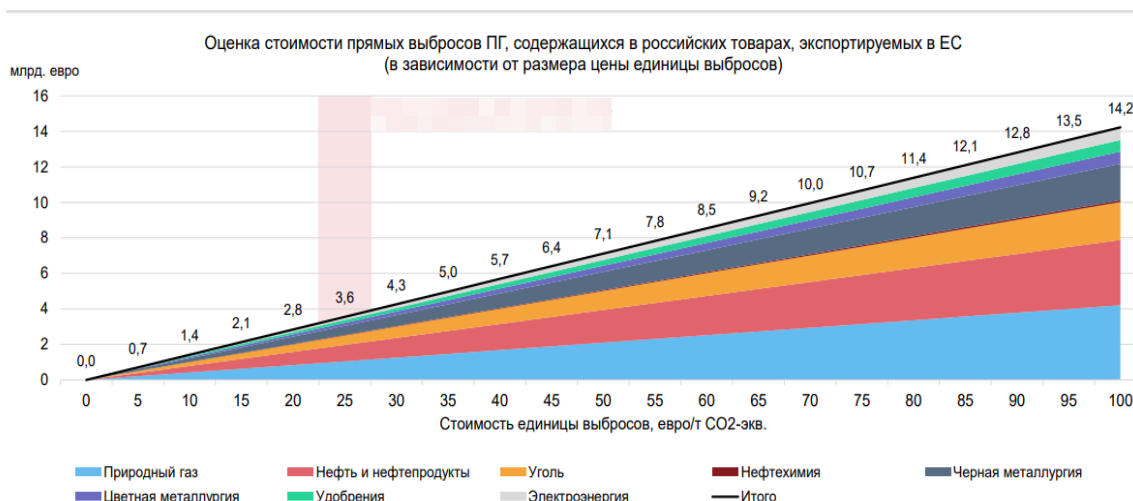
Анализируя последствия трансграничного налога, различные исследовательские группы подходят к данному вопросу с различных методологических платформ. Так, исследовательская группа КРМГ анализирует три сценария введения трансграничного углеродного регулирования, каждый из которых имеет свою специфику влияния на российских производителей: оптимистический (налог будет введен только в 2028 г.); базовый (ТУН будет введен в 2025 г.); негативный (ТУН будет введен в 2022 г.). Оптимистический подход к прогнозированию введения ТУН базируется на представлении о том, что он будет взиматься как разница между фактическими выбросами парниковых газов отечественными производителями и эталонными показателями в отраслях экономики ЕС. Наиболее уязвимыми станут в этом случае экспортеры природного газа, никеля, меди, так как энергоемкость данной продукции

намного превышает европейские показатели. Фискальная нагрузка экспертами ожидается в размере 6 млрд. евро за период 2028-2030 гг.) [2]. Базовый сценарий введения ТУН предполагает, что это произойдет в 2025 году. В зону СВАМ-регулируемого попадут только прямые выбросы парниковых газов. Фискальная нагрузка ожидается в период 2025-2030 гг. в размере 33,3 млрд. евро. Введение трансграничного налога в текущем году характеризует самый негативный сценарий для России и будет предусматривать СВАМ-регулируемое не только прямых выбросов, но и косвенных. Под косвенными подразумеваются выбросы парниковых газов в секторах производства, непосредственно связанных с экспортёрами. Фискальная нагрузка в рамках такого сценария ожидается в период 2022-2030 гг. в размере 50,6 млрд. евро, что приблизительно составляет 10% от выручки российских экспортёров в 2021 году.

Представители Института народнохозяйственного прогнозирования РАН, оценивая экономические последствия введения трансграничного углеродного налога ЕС, выделяют следующие ключевые цели введения СВАМ-регулируемого: структурные сдвиги для стимулирования интенсификации экономического роста; повы-

шение конкурентоспособности европейских производителей; снижение негативного воздействия на экологию. Выделяются следующие угрозы для России. Во-первых, введение трансграничного углеродного регулирования приведет к сокращению спроса на традиционные товары российского экспорта (углеродоемкие). Во-вторых, - рост экспортных издержек и издержек использования заемного капитала. В-третьих, ратификация обязательств по сокращению выброса парниковых газов несоизмеримых с экономически ущербом [3].

Учитывая, что механизм трансграничного углеродного налога проработан не до конца, строить прогнозы относительно формирования фискальной нагрузки на отечественных производителей весьма затруднительно. Контуры будущих цен на выбросы парниковых газов еще не ясны. В настоящее время стоимость покупки квот на выбросы на европейской торговой площадке варьируется от 45 до 100 евро за тонну CO<sub>2</sub>-эквивалента. С учетом сложившихся и прогнозируемых цен в ЕС на выбросы парниковых газов фискальная нагрузка на отечественных производителей по отраслям экономики выглядит следующим образом (рис.)



- Основными потенциальными плательщиками ТУН будут нефтяной (26%), газовый (30%), угольный (15%) и металлургический (19%) сектора.
- При текущей цене на CO<sub>2</sub>-экв. в Европе, которая составляет 25 евро/т, прямой углеродный след экспортируемых в ЕС российских товаров (потенциал для обложения ТУН) оценивается в 3,6 млрд. евро.

Рисунок. Оценка эффектов введения трансграничного углеродного налога ЕС: потенциальный объем выплат со стороны России за «экспортируемые» прямые выбросы (в условиях 2019 года) [5]

**Выводы и заключение.** С учетом негативных ожиданий, на наш взгляд, РФ необходимо обеспечить ответные меры в следующих направлениях:

- разработка и внедрение отечественной системы отчетности и мониторинга выброса и поглощения парниковых газов. Считается, что применяемый в настоящее время механизм учета углеродных выбросов и их поглощения не в полной мере отражает фактическую картину. Данная проблема особенно актуальна для развивающихся стран. Развитие национальной системы учета выбросов для РФ необходимо в целях обеспечения сопоставимости международных данных;

- создание и развитие отечественных углеродных рынков в целях обеспечения поступления углеродных сборов в бюджетную систему страны, что даст возможность в последующем компенсировать

отечественным производителям уплаченные платежи через различные государственные программы. Кроме того, отечественные углеродные рынки должны стать основой для осуществления зачета уплаченных на территории РФ углеродного сбора при осуществлении импорта в страны в ЕС на основе заключения международных договоров, механизм которых аналогичен договорам об избежании двойного налогообложения;

- разработка карты углеродного баланса территорий и регионов Российской Федерации. Для этого необходимо разработать научно-методологическую платформу обоснования объективного углеродного баланса территорий с учетом интенсивности выброса парниковых газов и поглощающего потенциала экосистем территорий.

#### Библиографический список

1. Башмаков И.А. Углеродное регулирование в ЕС и российский сырьевой экспорт // Вопросы экономики. – 2022. – №1. – С. 90-109.
2. Белов В.Б. Дебаты в ЕС о механизме трансграничного углеродного регулирования // Европейский союз: факты и комментарии. – 2021. – Вып. 103.
3. Конопляник А. Декарбонизация газовой отрасли в Европе и перспективы для России // Нефтегазовая вертикаль. – 2020. – № 20. – С. 63.
4. Митрова Т. Энергопереход и риски для России // Нефтегазовая магистраль. – 2021. – №6. – С. 28-34.
5. Оценка экономических последствий введения трансграничного углеродного налога ЕС // Институт Народнохозяйственного Прогнозирования РАН.
6. Стратегии России по введению трансграничного углеродного регулирования в ЕС // Геоэкономика энергетики. – 2021. – №3.

## CROSS-BORDER CARBON REGULATION: PROSPECTS AND RISKS FOR RUSSIA

**R.V. Batashev, Senior Lecturer**  
**Kadyrov Chechen State University**  
**(Russia, Grozny)**

***Abstract.** The article discusses the consequences of the introduction of a cross-border carbon tax for the economy of the Russian Federation. Taking into account the negative analyzed negative consequences, a number of measures are proposed that will contribute to the adaptation of the Russian economy and the domestic climate agenda in the face of the need for structural restructuring of the Russian economy in favor of low-carbon manufacturing industries.*

***Keywords:** cross-border carbon tax, EU, economy, impact, risks.*

## АНАЛИЗ И ДИНАМИКА ТАМОЖЕННЫХ ПЛАТЕЖЕЙ В ОТНОШЕНИИ ЭНЕРГОНОСИТЕЛЕЙ

**А.Е. Бобров**, студент

**В.А. Носиков**, студент

**Б.С. Пинаев**, студент

**Научный руководитель: И.В. Гомон**, канд. экон. наук, доцент

**Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского**  
(Россия, г. Калуга)

DOI:10.24412/2500-1000-2022-12-3-55-57

**Аннотация.** Основным продуктом, экспортируемым из России, является нефть, нефтепродукты и природные ископаемые. Доходы из вывоза нефти составляют значительную часть в доходных статьях федерального бюджета РФ. В статье представлен анализ доходов от вывоза Российской нефти за 3 года, а также существующие проблемы, связанные с уплатой таможенных платежей в отношении энергоносителей. В заключении приводятся возможные пути решения названных проблем и основные выводы.

**Ключевые слова:** таможенные платежи, таможенные пошлины, энергоресурсы, нефть, таможенные органы, федеральный бюджет.

Российская экономика в полной мере является сырьевой экономикой, так как основной составляющей в структуре экспорта страны является нефть и нефтепродукты из нее (более 50%). Доходы от продажи углеводородов идут на развитие и содержание национальных проектов и мероприятий на государственном уровне [1].

Так как углеводороды направляются на продажу в третьи страны, то взимание таможенных платежей, в первую очередь вывозная таможенная пошлина, возложено на таможенные органы. Динамика уплаты вывозных таможенных пошлин в отношении энергоносителей за 3 года представлена в таблице 1.

Таблица 1. Динамика уплаты вывозных таможенных пошлин в 2019-2021 гг., млрд.руб. [2]

Показатель	2019г.	2020г.	2021г.	Изменение 2021г. по сравнению с	
				2019г.	2020г.
Общая сумма вывозных таможенных пошлин	2 291,3	1 148,1	2 526,4	110,3	220,1
Сумма вывозных пошлин на нефть сырую, газ природный и товары, выработанные из нефти	2 276,0	1 131,5	2 224,6	97,7	196,6

По данным из таблицы 1 можно увидеть, что большую часть общей суммы вывозных таможенных пошлин составляют вывозные таможенные пошлины, взимаемые при экспорте нефти. В 2021 году сумма вывозных таможенных пошлин на нефть и газ составила 2224,6 млрд. рублей, что на 96,6% больше по сравнению с 2020 годом, но на 2,3% меньше по сравнению с 2019 годом.

В 2021 году поступление сумм от вывозной таможенной пошлины по данной категории товаров превысило сумму,

учтенную при формировании параметров федерального бюджета на 2021 год на 78,5%. В 2020 году поступления от вывозной пошлины составили 62,6% от учтенной суммы при формировании бюджета на 2020 год. Что касается 2019 года, то поступления от ввозной пошлины превысили прогнозируемую сумму на 3%.

Спад сумм вывозных таможенных пошлин, уплаченных в 2020 году объясняется спадом совокупного внешнего спроса на продукцию российского экспорта на фоне торговых войн, а также замедления



темпов мирового экономического роста. На такую динамику также повлияла неблагоприятная конъюнктура мировых рынков углеводородов и базовых металлов [3]. Бо-

лее подробно рассмотрим взимание вывозных таможенных пошлин в отношении энергоносителей отдельно.

Таблица 2. Динамика вывозных пошлин на нефть сырую, газ природный и товары, выработанные из нефти в 2019-2021 гг., млрд. руб.

Показатель	2019г.	2020г.	2021г.	2021г. в % к	
				2019г.	2020г.
Вывозные таможенные пошлины на нефть сырую	1155,5	436	707,8	162,3	61,3
Вывозные таможенные пошлины на товары, выработанные из нефти	464,9	256,4	391,4	152,7	84,2
Вывозные таможенные пошлины на газ природный	695,7	439,1	1125,4	161,8	256,3

К причинам роста поступлений из вывозной таможенной пошлины на нефть сырую, товары, выработанные из нефти, и газ природный можно отнести:

1. Рост цен на нефть сырую марки «Urals»;
2. Увеличение курса доллара к рублю;
3. Рост средней цены на экспорт газа природного в страны дальнего зарубежья;
4. Увеличение налогооблагаемых объемов экспорта газа природного [3].

Взимание и суммы уплаченных пошлин от нефти напрямую зависит от спроса на нефть и иные энергоносители на мировом рынке. В настоящее время возникают трудности с продажей нефти в связи с санкционным влиянием, и введение эмбарго рядом западных стран на ввоз российской нефти. Европейский рынок потреблял порядка 50% вывозимой из России нефти, что показывает необходимость переориентации рынка сбыта на другие страны, в первую очередь на Азиатский рынок [4].

Китай и Индия, будучи торговыми партнерами России на протяжении нескольких лет могут стать также крупными покупателями российской нефти. Но здесь возникает проблема с логистикой: доставка нефти в азиатские страны в том количестве, которое необходимо для возмещения ущерба от ухода Западных стран пока что

невозможно. Дело в том, что в России нет достаточного количества танкеров для перевозки нефти в Китай за короткие сроки. Это также является проблемой в транспортно-логистической инфраструктуре [5].

С 5 декабря 2020 Европейский Союз ввел запрет на поставку российской нефти морским транспортом. Из этого следует увеличение временных и материальных издержек на конечную стоимость нефти за баррель.

Согласно Министерству Финансов РФ средняя цена на нефть марки Urals за период с 15 ноября 2022 года по 14 декабря 2022 года составила \$57,49 за баррель, или \$419,7 за тонну. Также согласно расчетам Минфина России, экспортная пошлина на нефть в РФ с 1 января 2023 года понизится на \$26,6 и составит \$16,7 за тонну [6].

Нефтяная промышленность является одной из главных отраслей в России, поскольку за счет экспорта нефти решается ряд бюджетных проблем государства. Для модернизации нефтедобывающей промышленности необходимо проведение ряда мероприятий, что будет способствовать к увеличению инвестиционного воздействия в данную отрасль, что также играет роль в экономическом и социальном развитии государства [7].

#### Библиографический список

1. Гомон И.В. Анализ поступлений таможенных платежей в Федеральный бюджет от экспорта нефти и нефтепродуктов / И.В. Гомон, К.В. Скаблова // Colloquium-Journal. – 2019. – № 8-8 (32). – С. 65-66. – EDN CLZTDF.
2. Ежегодный сборник «Таможенная служба Российской Федерации». – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://customs.gov.ru/activity/results/ezhegodnyj-sbornik-tamozhennaya-sluzhba-rossijskoj-federaczi>.

3. Авдальян А.Б. Проблема зависимости Российской экономики от экспорта нефти: поиск решения / А.Б. Авдальян, А.С. Казеко, О.Д. Синичкина // Актуальные проблемы и перспективы развития экономики: российский и зарубежный опыт. – 2022. – №2 (40). – С. 38-45. – EDN FTDQXO.

4. Худжатов, М. Б. Актуальные проблемы государственного регулирования экспорта нефти в Российской Федерации / М.Б. Худжатов, И.Е. Романова // Маркетинг и логистика. – 2021. – №3 (35). – С. 88-100. – EDN IZJZJK.

5. Сердюкова, И.И. Экспорт Российской нефти: состояние, сложности перспективы / И.И. Сердюкова, Г.Л. Харитонов, Т.В. Черникова // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2022. – №9 (91). – С. 188-191. – DOI 10.24412/2411-0450-2022-9-188-191. – EDN PVHVPV.

6. «О средней цене на нефть и экспортной пошлине» // Министерство Финансов РФ – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://minfin.gov.ru/ru/press-center/?id\\_4=38298-o\\_srednei\\_tsene\\_na\\_neft\\_i\\_eksportnoi\\_poshline&ysclid=lbpc0foc7o433922140](https://minfin.gov.ru/ru/press-center/?id_4=38298-o_srednei_tsene_na_neft_i_eksportnoi_poshline&ysclid=lbpc0foc7o433922140)

7. Мигел А.А., Непарко М.В., Костылев Д.А. Поступления таможенных платежей в российский бюджет от экспорта углеводородов: оценка и перспективы снижения зависимости от нефтяной конъюнктуры // Modern Economy Success. – 2021. – №3. – С. 117-122.

8. Гомон И.В., Квителько Е.К. Анализ мировых цен на нефть и нефтепродукты // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2021. – № 5-2 (56). – С. 111-114.

## ANALYSIS AND DYNAMICS OF CUSTOMS PAYMENTS IN RELATION TO ENERGY CARRIERS

**A.E. Bobrov**, *Student*

**V.A. Novikov**, *Student*

**B.S. Minaev**, *Student*

**Supervisor: I.V. Gomon**, *Candidate of Economic Sciences, Associate Professor*

**Kaluga State University named after K.E. Tsiolkovsky**

**(Russia, Kaluga)**

**Abstract.** *The main product exported from Russia is oil, petroleum products and natural resources. Revenues from the export of oil make up a significant part of the revenue items of the federal budget of the Russian Federation. The article presents an analysis of revenues from the export of Russian oil for 3 years, as well as existing problems related to the payment of customs duties in relation to energy carriers. In conclusion, possible solutions to these problems and the main conclusions are given.*

**Keywords:** *customs payments, customs duties, energy resources, oil, customs authorities, federal budget.*

## ЗАЩИТА ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ ТАМОЖЕННЫМИ ОРГАНАМИ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

А.Е. Бобров, студент

В.А. Носиков, студент

Б.С. Пинаев, студент

Научный руководитель: Р.Р. Ахмедзянов, канд. экон. наук, доцент  
Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского  
(Россия, г. Калуга)

DOI:10.24412/2500-1000-2022-12-3-58-61

**Аннотация.** В связи с расширением и глобализацией экономических отношений, а также развитие многих отраслей экономики, важным аспектом становится защита объектов интеллектуальной собственности. Так возникает проблема борьбы с правонарушениями в сфере оборота прав на объекты интеллектуальной собственности, в том числе при перемещении таких товаров через таможенную границу Союза. В статье представлены основные элементы защиты интеллектуальной собственности, а также проведен анализ основных показателей защиты. По результатам проведенного анализа выявлены существующие проблемы и дальнейшие пути их решения.

**Ключевые слова:** интеллектуальная собственность, объекты интеллектуальной собственности, таможенные органы, внешнеэкономическая деятельность.

На таможенные органы возложено множество важных задач государственного значения. Так, федеральная таможенная служба выполняет свои полномочия в сфере государственного регулирования отношений в сфере интеллектуальной собственности и ее защиты.

Защита интеллектуальной собственности таможенными органами закреплена документально как на национальном, так и на наднациональном уровне. Защита объектов интеллектуальной собственности регламентируется такими нормативно-правовыми актами как ТК ЕАЭС (52 глава), 57 глава Федерального закона №289 «О таможенном регулировании», а также нормативно-правовыми актами ФТС РФ [1].

Защита объектов интеллектуальной собственности необходима в глобальной работе за перемещением товаров через таможенную границу ЕАЭС. Таможенный

контроль товаров, которые непосредственно содержат объекты интеллектуальной собственности, необходим для обеспечения следующих целей:

1. В первую очередь таможенный контроль за объектами интеллектуальной собственности обеспечивает безопасность потребителей товаров;

2. Защита интересов правообладателей данных объектов;

3. Обеспечение поступлений в полном объеме сумм от уплаты таможенных платежей в федеральный бюджет государства;

4. Выполнение международных договоров и соглашений [2].

Основным механизмом при осуществлении таможенного контроля по борьбе с контрафактной продукцией и обеспечению защиты интересов правообладателей является таможенный реестр объектов интеллектуальной собственности.

Таблица 1. Основные показатели защиты интеллектуальной собственности в 2019-2021 гг.

Показатель	2019г.	2020г.	2021г.	Изменения в % 2021г. к	
				2019г.	2020г.
Поступление заявлений о получении государственной услуги «Ведение таможенного реестра объектов интеллектуальной собственности»	1200	1100	1200	100	109,1
Зарегистрировано объектов интеллектуальной собственности	5141	5401	5748	111,8	106,4
Таможенными органами возбуждено дел об АП в сфере защиты прав интеллектуальной собственности	1011	771	888	82,9	115,2

По данным таблицы можно увидеть, что на 3 года в динамике количество поступивших заявлений о получении государственной услуги «Ведение таможенного реестра объектов интеллектуальной собственности» практически не изменилось, за исключением спада до 1100 в 2020 году.

Количество зарегистрированных объектов интеллектуальной собственности в 2021 году составило 5748 ед., что на 6,4% больше по сравнению с 2020 годом и на 11,8% больше по сравнению с 2019 годом.

Также в 2021 году наблюдается спад по возбужденным делам об административных правонарушениях в сфере защиты прав интеллектуальной собственности. В отчетном году данный показатель составил 888 дел об АП, что на 15,2% больше по сравнению с прошлым годом, но на 17,1% меньше по сравнению с базисным годом.

Еще одним важным элементом в системе защиты интеллектуальной собственности является защита интересов самих правообладателей. Торговля третьими лицам поддельными товарами влечет за собой опасность сокращением выручки у производителей оригинальных товаров. Правонарушения, связанные с правами интеллектуальной собственности, выражаются в следующих формах:

1. Физическая подделка. Поддельный товар похож на оригинальный, но тем не менее отличается по некоторым факторам;
2. Незаконное изготовление продукции, а также нелегальный ввоз на таможенную территорию Союза или вывоз с нее;
3. Нелегальная торговля контрафактной продукцией, что означает отсутствие прав на осуществление такой торговли от самого производителя [4].

Несмотря на то, что понятие «товар, содержащий объект интеллектуальной собственности» не закреплено законодательно, но ученые определяют такие товары как товары, которые перемещаются через таможенную границу и которые представляют собой результат интеллектуальной деятельности или имущественных прав на него [5].

Исходя из важности защиты объектов интеллектуальной собственности возникает ряд проблем. Одной из них стало пассивное поведение правообладателей объектов интеллектуальной собственности, при сотрудничестве с таможенными органами. Данная проблема имеет ряд подпунктов, которые также являются недостатками действующей системы. Сюда относится:

- Долгое время ответа и затянутая коммуникация между правообладателями и таможенными органами касательно ввоза конкретного товара, который включен в таможенный реестр объектов интеллектуальной собственности (Далее – ТРОИС);

- Сюда также относится бездействие правообладателей на уведомления от таможенных органов по поводу ввозимых ими товаров на таможенную территорию Союза;

- Нежелание правообладателей идти на контакт таможенным органам в части предоставления необходимой информации об отличительных признаках объектов интеллектуальной собственности.

Второй проблемой эксперты называют расхождение мнения таможенных органов и экспертов, определяющих тождественность контрафактных или оригинальных товаров. Судебная практика показывает, что основным достоверным доказательством виновности или невиновности лица

при определении незаконного использования торговой марки [6].

Эта проблема связана с мнением эксперта о достоверности информации о заявленном товаре. Зачастую не возникает существенных сложностей в части доказательств факта незаконного использования товарного знака. Это связано с тем, что судебные органы могут самостоятельно оценить сходства или различия незаконно использования торговых марок, однако чаще всего не достаточно для полного доказательств использования торговой марки одного визуального сходства.

Что касается мероприятий по решению вышеперечисленных проблем, то эксперты выделяют следующие направления развития:

1. В первую очередь необходимо внедрить инновационные технологии, которые позволят ускорить таможенный контроль товаров, которые содержат объекты интеллектуальной собственности;

2. Во-вторых, в целях предотвращения преступлений, связанных с нарушением таможенного законодательства в части незаконного перемещения ОИС, таможенным органам необходимо развивать взаимодействие с иными государственными структурами;

3. В-третьих, важно налаживать партнерские отношения с обладателями ОИС для оперативного обмена достоверной информацией о перемещаемых товарах.

Таким образом, таможенные органы играют важную роль в обеспечении защиты при перемещении объектов интеллектуальной собственности. Борьба с контрафактной продукцией является одной из основных функций ФТС. Совершенствование механизма таможенной защиты ОИС требует единой законодательной базы, а также применения современных технологий.

#### Библиографический список

1. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза // СПС «Консультант плюс».

2. Ежегодный сборник «Таможенная служба Российской Федерации». – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://customs.gov.ru/activity/results/ezhegodnyj-sbornik-tamozhennaya-sluzhba-rossijskoj-federaczii>.

3. Ахмедзянов Р.Р., Беликова К.А., Михайлова А.А., Колябин К.В. Анализ деятельности ФТС России в сфере защиты прав интеллектуальной собственности // Вестник академии знаний. – 2021. – №1. – С. 24-27.

4. Акимов Н.Е., Мигел А.А. Взаимодействие таможенных служб стран ЕАЭС в новом информационном пространстве // Modern Economic Success. – 2021. – №2. – С. 117-120

5. Коденко И.А. Проблемы и направления повышения результативности проведения таможенного контроля в отношении товаров, содержащих объекты интеллектуальной собственности // Вестник Белгородского университета кооперации, экономики и права. – 2019. – №3. – С. 119-131.

6. Саганова Ю.А. Таможенные органы как институт защиты прав правообладателей на объекты интеллектуальной собственности / Ю.А. Саганова, О.И. Крылова // Молодой ученый. – 2022. – №9 (404). – С. 104-109.

---

**PROTECTION OF INTELLECTUAL PROPERTY BY CUSTOMS AUTHORITIES:  
PROBLEMS AND PROSPECTS**

**A.E. Bobrov**, *Student*

**V.A. Nosikov**, *Student*

**B.S. Pinaev**, *Student*

**Supervisor:** *R.R. Akhmedzyanov, Candidate of Economic Sciences, Associate Professor*

**Kaluga State University named after K.E. Tsiolkovsky**

**(Russia, Kaluga)**

***Abstract.** Due to the expansion and globalization of economic relations, as well as the development of many sectors of the economy, the protection of intellectual property becomes an important aspect. So there is a problem of combating offenses in the sphere of turnover of intellectual property rights, including when moving such goods across the customs border of the Union. The article presents the main elements of intellectual property protection, as well as an analysis of the main indicators of protection. Based on the results of the analysis, existing problems and further ways to solve them were identified.*

***Keywords:** intellectual property, intellectual property objects, customs authorities, foreign economic activity.*

## ОСОБЕННОСТИ ПОМЕЩЕНИЯ ТОВАРОВ ПОД ТАМОЖЕННУЮ ПРОЦЕДУРУ ТАМОЖЕННОГО ТРАНЗИТА

А.Е. Бобров, студент

В.А. Носиков, студент

Б.С. Пинаев, студент

Научный руководитель: И.В. Гомон, канд. экон. наук, доцент

Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского  
(Россия, г. Калуга)

DOI:10.24412/2500-1000-2022-12-3-62-65

**Аннотация.** Таможенная процедура таможенного транзита является одной из наиболее часто используемых таможенных процедур, что обуславливает важность контроля за перемещаемыми товарами. В статье освещены основные теоретические элементы помещения товаров под данную таможенную процедуру, а также проведен анализ оформления таможенной процедуры таможенного транзита в электронном виде. По результатам проведенного анализа выявлены существующие проблемы и приведены дальнейшие пути их решения.

**Ключевые слова:** таможенная процедура, декларирование, таможенный транзит, таможенные органы, обеспечение уплаты.

В современном мире крайне важно обеспечивать качественную и своевременную транспортировку грузов для развития взаимодействия участников внешнеэкономической деятельности (далее – ВЭД). Для регулирования перемещения грузов по таможенной территории Союза, а также при ввозе или вывозе с нее, таможенные органы применяют различные формы и меры таможенного контроля.

Таможенная процедура таможенного транзита – это одна из 17 таможенных процедур в соответствии с таможенным кодексом Евразийского экономического союза (далее – ТК ЕАЭС). Данная процедура применяется в отношении как товаров Союза, так и иностранных товаров, которые перемещаются без уплаты таможенных платежей. Маршруты перемещения товаров, помещаемых под таможенную процедуру таможенного транзита, включают в себя перемещения:

- от таможенного органа в месте прибытия до таможенного органа в месте убытия;
- от таможенного органа в месте прибытия до внутреннего таможенного органа;
- от одного внутреннего таможенного органа до другого внутреннего таможенного органа;

- от границ внутреннего таможенного органа до таможенного органа в месте убытия [1].

Таможенный транзит можно рассматривать как составляющую целого маршрута, а не сам маршрут. Такое перемещение представляет собой транспортировку товаров через территорию государства между двумя точками ее государственной границы. В тоже время возможно расположение транзитного маршрута через другую иностранную территорию [2].

Для помещения товаров под таможенную процедуру таможенного транзита (ТПТТ) необходимо соблюдать определенные условия:

Во-первых, товары не должны быть занесены в перечень запрещенных к ввозу на таможенную территорию ЕАЭС или вывозу с нее.

Во-вторых, декларант обязан предоставить документы, подтверждающие выполнение ограничений, связанных с передвижением товаров через таможенную границу, если подобное передвижение разрешено;

В-третьих, товары и транспортные средства должны быть осмотрены пограничными службами, а также должны быть

произведены иные виды государственного контроля, если такое необходимо.

В-четвертых, как и при помещении под иные таможенные процедуры, необходимо предоставить соответствующие документы в таможенный орган. В данном случае, декларант должен иметь транзитную декларацию, инвойс, коносамент, а транспортное средство международной перевозки должно иметь соответствующее оборудование и свидетельство о допуске транспортного средства к международной

перевозке под пломбами и печатями, действующие в течение 2х лет.

Еще одним условием является идентификация перемещаемых товаров [3].

ТПТТ, как и многие другие элементы осуществления деятельности таможенных органов, постоянно модернизируются для сокращения временных издержек. Так, уже несколько лет участниками ВЭД активно пользуется система электронного декларирования. Динамика оформления ТПТТ в электронном виде представлена на рисунке 1.

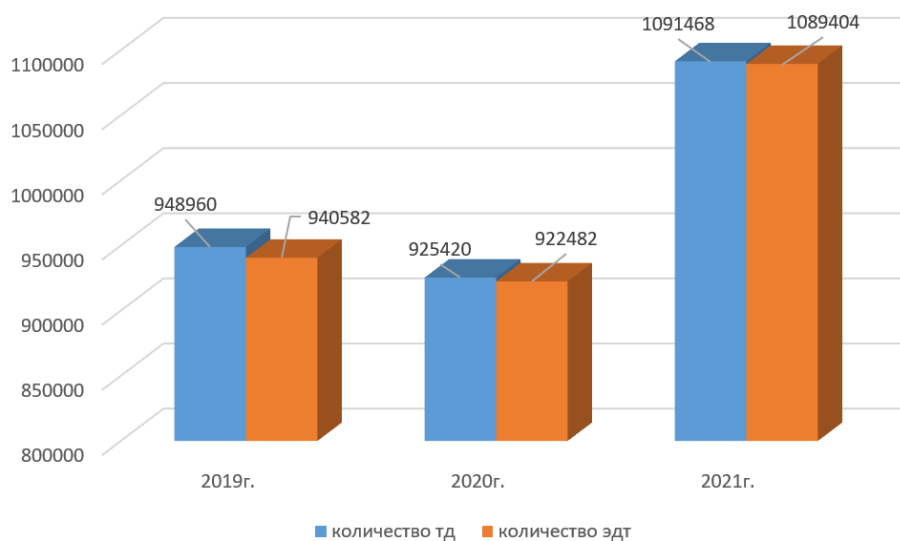


Рис. 1. динамика оформления таможенной процедуры таможенного транзита в 2019-2021 гг. [4]

По данным из рисунка 1 можно увидеть, что в 2021 году количество деклараций, поданных в электронном виде значительно увеличилось по сравнению с предыдущими годами. Это объясняется тем, что подача ДТ в электронной форме значительно облегчает работу сотрудника таможенного органа, а также сокращает временные издержки для декларанта.

Небольшой спад в 2020 году произошел в связи с глобальной пандемией коронавирусной инфекции, что повлекло за собой закрытие границ к перемещению товаров, что также повлияло на мировой товарооборот.

Можно сделать предварительный вывод, что использование электронного декларирования удобно как таможенным органам, так и участникам ВЭД, но предо-

ставление в таможенный орган декларации на товары в электронной форме сопровождается рядом нерешенных проблем. К таковым в первую очередь относят нелaborотанность и несовершенство информационных технологий и систем, которые обеспечивают возможность подачи декларации в электронном виде [5].

Второй проблемой можно назвать отсутствие налаженного обмена между электронными базами данных контроля таможенного транзита между таможенными органами Евразийского экономического сообщества. Данный факт приводит к существенному осложнению проведения таможенного контроля за подконтрольными товарами.

Третьей проблемой можно назвать неприбытие товаров в таможенный пункт



назначения в следствие угона транспортных средств или утраты товаров.

Важными направлениями в развитии таможенной процедуры таможенного транзита, а также в проведении таможенного контроля при помещении товаров под ТПТТ будет создание системы дистанционного отслеживания товаров и транспортных средств на всем маршруте перевозки. Это поможет отслеживать местонахождение транспортного средства в режиме реального времени, а также его состояния. Данное направление при должном развитии в будущем может заменить таможенное сопровождение.

Следующим фактором в совершенствовании ТПТТ будет модернизация уже технических средств для качественного и оперативного оборудования для маршрутизации данных, что облегчит работу как таможенных органов, так и участников ВЭД в целом [6].

Усовершенствование программного обеспечения и программных средств для

работы с системой управлений рисками, а также программы КПС «Транзитные операции» поможет в сокращении временных издержек для всех участников таможенной процедуры.

Таким образом, таможенная процедура таможенного транзита, в связи со своей востребованностью, представляет собой важный инструмент в осуществлении внешнеэкономической деятельности. Такая процедура имеет условия для помещения товаров и транспортных средств, что влечет за собой многоэтапность при ее осуществлении [7].

ТПТТ имеет ряд недостатков, в виде нерешенных проблем в основном в части технической модернизации. В настоящее время ведется активная работа по выполнению мероприятий, направленных на модернизацию выбранной таможенной процедуры, а также проведению таможенного контроля за перемещаемыми товарами и транспортными средствами.

#### **Библиографический список**

1. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение N 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) // Консультант Плюс. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.
2. Лесь А.А. Применение цифровых технологий при таможенной процедуре таможенного транзита // Синергия Наук. – 2022. – № 68. – С. 94-107. – EDN NRVTWJ.
3. Молькова В.А. Содержание таможенной процедуры таможенного транзита // Общество: политика, экономика, право. – 2021. – № 6 (95). – С. 95-98. – DOI 10.24158/per.2021.6.13. – EDN BQMWDU.
4. Ежегодный сборник «Таможенная служба Российской Федерации». – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://customs.gov.ru/activity/results/ezhegodnyj-sbornik-tamozhennaya-sluzhba-rossijskoj-federaczii>.
5. Лукьянова, Д.В. Актуальная проблема в таможенной процедуре таможенного транзита // Инновации. Наука. Образование. – 2021. – № 28. – С. 253-255. – EDN XXBABS.
6. Алексеева, Е.В. Совершенствование обеспечения уплаты таможенных платежей в процедуре «таможенный транзит» / Е.В. Алексеева, Н.А. Ушакова, И.Н. Кочанов // Вестник Академии знаний. – 2021. – № 47 (6). – С. 373-376. – DOI 10.24412/2304-6139-2021-6-373-376. – EDN FPAWGU.
7. Гомон И.В., Мустафина К.И., Плахова А.А. Оценка перемещения физическими лицами товаров для личного пользования различными видами транспортных средств // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2021. – №11-3 (62). – С. 167-171.
8. Савельева В.Д., Риц Е.В. Анализ международного сотрудничества Российской Федерации в области таможенного дела // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2020. – №10-2 (68). – С. 144-148.

**FEATURES OF PLACING GOODS UNDER THE CUSTOMS PROCEDURE  
OF CUSTOMS TRANSIT**

**A.E. Bobrov**, *Student*

**V.A. Novikov**, *Student*

**B.S. Minaev**, *Student*

**Supervisor:** *I.V. Gomon, Candidate of Economic Sciences, Associate Professor*

**Kaluga State University named after K.E. Tsiolkovsky**

**(Russia, Kaluga)**

***Abstract.** The customs procedure of customs transit is one of the most frequently used customs procedures, which determines the importance of control over the goods being transported. The article highlights the main theoretical elements of placing goods under this customs procedure, as well as an analysis of the registration of the customs procedure of customs transit in electronic form. Based on the results of the analysis, existing problems are identified and further ways of solving them are given.*

***Keywords:** customs procedure, declaration, customs transit, customs authorities, payment security.*

## ОЦЕНКА СОСТОЯНИЯ ТАМОЖЕННОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

А.Е. Бобров, студент

В.А. Носиков, студент

Б.С. Пинаев, студент

Научный руководитель: И.В. Гомон, канд. экон. наук, доцент

Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского  
(Россия, г. Калуга)

DOI:10.24412/2500-1000-2022-12-3-66-69

**Аннотация.** Состояние таможенной инфраструктуры в современных условиях играет важную роль в осуществлении деятельности таможенных органов при взаимодействии с участниками ВЭД. В статье представлен анализ создания особых экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития, а также актуальная информация о количестве таможенно-логистических терминалов в РФ. По результатам проведенного анализа выявлены существующие проблемы и приведены пути совершенствования таможенной инфраструктуры в ближайшей перспективе.

**Ключевые слова:** таможенная инфраструктура, особая экономическая зона, свободный склад, таможенно-логистические терминалы, таможенные органы.

Таможенная инфраструктура выступает в качестве обеспечения стратегических государственных и национальных интересов. Такой вид инфраструктуры в таможенном деле стимулирует благоприятные условия для поддержания достойного уровня деятельности таможенных органов, а также создает благоприятный климат для участников ВЭД.

Соответствующий уровень таможенной инфраструктуры должен быть на уровне современных условий внешнеэкономической и внешнеторговой деятельности. Наличие современных объектов таможенной инфраструктуры должно отвечать существующим стандартам и нормам, которые влияют непосредственно на осуществление экспортно-импортных операций, пропускную способность действующих таможенных пунктов, суммы поступлений от таможенных платежей и т.д.

Одним из объектов таможенной инфраструктуры, который также выступает как эффективный механизм для привлечения инвестиций в развитие субъектов Российской Федерации, является территории с особым правовым статусом: особые экономические зоны (далее – ОЭЗ), территории опережающего социально-экономического развития (далее – ТОСЭР), свободный порт Владивосток, Арктическая зона Российской Федерации [1].

Территория свободной экономической зоны – зона таможенного контроля и оборудована для этого всем необходимым. За размещаемыми на ней товарами, за их перемещением, осуществляется таможенный контроль, а также товары должны быть помещены под таможенную процедуру свободной таможенной зоны [2]. Данные по количеству ОЭЗ и ТОСЭР представлены на рисунке 1.

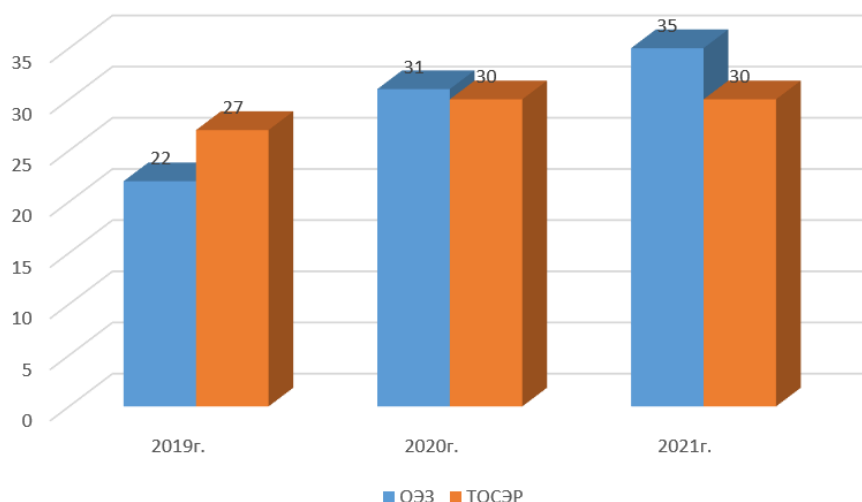


Рис. 1. Динамика создания особых экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития в 2019-2021 гг. [3]

По данным из рисунка 1, можно увидеть, что за 3 года было создано 13 особых экономических зон и 3 территории опережающего социально-экономического развития.

В 2019 и 2020 годах количество СЭЗ составляло 26 и постоянно идёт работа по открытию новых. В 2019 году общее количество СЭЗ в России приближалось к 27.

В 2021 году такие соглашения были заключены в отношении ОЭЗ во Владимирской, Омской, Астраханской, Московской областях, Красноярском крае и Чеченской Республике (26 соглашений). В целях обеспечения реализации института свободных складов на территории Российской Федерации ФТС России в 2021 году обеспечила возможность подачи заинтересованным лицом заявления на включение в реестр владельцев свободных складов в электронном виде, а также заявления на изменение ранее заявленных сведений или на исключение из указанного реестра.

В России к 2021 году функционируют 45 ОЭЗ (26 промышленно-производственных, 7 технико-внедренческих, 10 туристско-рекреационных и 2 портовые).

ФТС России продолжает работу по заключению новых соглашений с Минэкономразвития России и управляющими компаниями ОЭЗ по вопросам взаимодействия при проектировании, строительстве, обустройстве и оборудовании, вводе в

эксплуатацию и передаче в безвозмездное пользование таможенному органу объектов таможенной инфраструктуры на территориях вновь созданных ОЭЗ.

Еще одним объектом таможенной инфраструктуры выделяют таможенно-логистические терминалы (ТЛТ). ТЛТ также включает в себя комплекс зданий и сооружений, а также прилегающие территории. На территории терминала осуществляется таможенный контроль, из чего вытекает таможенная функция терминала. Второй функцией работы ТЛТ является коммерческая, которая заключается в хранении грузов и организации перевозок [4].

Создание современных таможенно-логистических терминалов, на приграничных районах РФ, благоприятно повлияет на качество проведения таможенных операций и процедур. В России на сегодняшний день действуют 54 таможенно-логистических терминалов.

В настоящее время существует ряд нерешенных проблем, которые стоят перед таможенными органами. Во-первых, в связи с увеличением внешнеторгового оборота РФ, создается неравномерная нагрузка на инфраструктурное сообщение между внутренними и приграничными пунктами пропуска.

Как было сказано ранее, развитие транспортно-логистической, таможенной и таможенно-логистической инфраструктур

крайне важно для торгового экономического развития, из этого вытекает вторая проблема в части недобросовестной конкуренции и отсутствии законодательных условий для осуществления инвестиционных вложений.

Третьей проблемой можно назвать неудовлетворительное состояние зданий, сооружений и помещений на пограничных пунктах пропуска и таможенных постах [6].

Для решения вышеназванных задач предлагается создание и внедрение методических элементов в части мониторинга ЦЭД с учетом цифровизации и автоматизации.

Также, важным направлением совершенствования таможенной инфраструктуры станет доработка информационной составляющей организационного механизма.

Имеется ввиду развитие горизонтального и вертикального сообщения в таможенных органах: с постами фактического контроля и непосредственно с таможней.

Таким образом, таможенная инфраструктура оказывает содействие при осуществлении таможенного дела, а также при осуществлении внешнеэкономической деятельности. Создание таможенно-логистических терминалов, особых экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития благоприятно влияет на инвестиционную привлекательность региона и государства в целом. Несмотря на ряд существующих проблем в данной области, таможенными органами проводится непрерывная работа по осуществлению мероприятий по модернизации и развитию таможенной инфраструктуры [7].

#### Библиографический список

1. Ахмедзянов Р.Р., Алексеева Е.В., Филиппов М.И., Мосеев А.О. Таможенно-тарифное регулирование в особых экономических зонах // Московский экономический журнал. – 2019. – №13.
2. Дорожкина, Т.В. Трансформация системы оценки эффективности таможенной деятельности: новый этап / Т.В. Дорожкина, Н.В. Белопухова // Russian Economic Bulletin. – 2021. – Т. 4. – № 2. – С. 147-152. – EDN URPDMT.
3. Ежегодный сборник «Таможенная служба Российской Федерации». – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://customs.gov.ru/activity/results/ezhegodnyj-sbornik-tamozhennaya-sluzhba-rossijskoj-federaczii>
4. Бондарева, А.В. Состояние и перспективы развития таможенно-логистических терминалов // Актуальные вопросы развития современного общества: Сборник научных статей 10-й Всероссийской научно-практической конференции, Курск, 15-16 апреля 2020 года. – Курск: Курский филиал федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего профессионального образования «Финансовый университет при Правительстве РФ», 2020. – С. 61-64. – EDN RVKSSP.
5. Гомон И.В., Коломойцева К.В., Степкина А.В. Оценка управления качеством предоставления таможенных услуг // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2021. – №5-2.
6. Макрусев В.В. Таможенная инфраструктура как фактор развития внешнеэкономической деятельности / В.В. Макрусев, А.А. Отпущенников // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2022. – № 9-2(72). – С. 213-216. – DOI 10.24412/2500-1000-2022-9-2-213-216. – EDN TZDJZW.
7. Саргсян С.А., Татаева И.Ю. Место и роль таможенной инфраструктуры в развитии внешнеэкономической деятельности // Символ науки. – 2021. – №9-1.

---

**ASSESSMENT OF THE STATE OF CUSTOMS INFRASTRUCTURE  
IN MODERN CONDITIONS**

**A.E. Bobrov**, *Student*

**V.A. Nosikov**, *Student*

**B.S. Pinaev**, *Student*

**Supervisor:** *I.V. Gomon, Candidate of Economic Sciences, Associate Professor*

**Kaluga State University named after K.E. Tsiolkovsky**

**(Russia, Kaluga)**

***Abstract.** The state of the customs infrastructure in modern conditions plays an important role in the implementation of the activities of customs authorities in interaction with foreign trade participants. The article presents an analysis of the creation of special economic zones and territories of advanced socio-economic development, as well as up-to-date information on the number of customs and logistics terminals in the Russian Federation. Based on the results of the analysis, existing problems are identified and ways to improve the customs infrastructure in the near future are given.*

***Keywords:** customs infrastructure, special economic zone, free warehouse, customs and logistics terminals, customs authorities.*

## МЕТОДЫ ЭКСПОРТНОГО КОНТРОЛЯ

**И. Брулев, студент**

**Д. Мозгунов, студент**

**Научный руководитель: И.В. Гомон, доцент**

**Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского  
(Россия, г. Калуга)**

DOI:10.24412/2500-1000-2022-12-3-70-72

***Аннотация.** В данное время наблюдается острая необходимость в совершенствовании проведения экспортного контроля в отношении товаров и технологий из России. В настоящей статье представлены основные теоретические аспекты осуществления экспортного контроля РФ, особое внимание уделено методам современного экспортного контроля. В статье также обозначена актуальность исследования в современном мире в связи с геополитической и экономической обстановкой в мире. Рассмотрены существующие проблемы и представлены будущие направления развития экспортного контроля России.*

***Ключевые слова:** экспортный контроль, экспорт, санкции, внешнеэкономическая деятельность, ФТС, ФСТЭК.*

В последнее время наблюдается возрастание роли проведения экспортного контроля как на международном уровне, так и внутри страны. Это в первую очередь связано с тем, что также появилась большая необходимость в борьбе с распространением оружия массового поражения, средств его доставки, а также перемещением оружия военного и двойного назначения через таможенную границу.

С развитием современных технологий и упрощения перемещения через границу, повысилась роль тщательного контроля и экономического регулирования за перемещаемыми товарами для сохранения и поддержания экономической безопасности государства, его суверенитета, а также безопасности жизни и здоровья граждан государства.

Создание эффективной системы экспортного контроля в полной мере сможет обеспечить надежную защиту интересов страны от нелегального ввоза/вывода товаров и капитала за границу [1].

Для создания такой системы необходимо обеспечить нормативно-правовую базу, которая будет регламентировать проведение экспортного контроля. Так, ведущими документами стали:

- Федеральный закон от 18 июля 1999 г. № 183-ФЗ «Об экспортном контроле»;

- Федеральный закон от 19 июля 1998 г. № 114-ФЗ «О военно-техническом сотрудничестве Российской Федерации с иностранными государствами».

В вышеназванных документах определены основные положения, область действия мер экспортного контроля, товары, в отношении которых применяются данные меры и т.д.

К основным целям, преследующим проведение экспортного контроля можно отнести:

1. Защита национальных интересов РФ;
2. Выполнение международных соглашений и договоров в области нераспространения оружия массового поражения, средств его доставки, а также в области контроля за экспортом продукции военного и двойного назначения;
3. Создание условий для интеграции экономики Российской Федерации в мировую экономику;
4. Противодействие международному терроризму [2].

Все эти цели способствуют общему развитию экономической и политической составляющей государства, которые также оказывают влияние на внутренний устой государства в плане безопасности.

Так как экспортный контроль применяется лишь к отдельным категориям това-

ров, которые могут представлять угрозу в определенных обстоятельствах, указом Президента РФ обозначены 6 перечней товаров, к которым применяются методы экспортного контроля. К таким товарам, в соответствии со соответствующими списками, относятся ядерные материалы, продукция двойного назначения для ядерных и (или) военных целей, микроорганизмы и токсины, оборудование для ракетного оружия и химикаты для химического оружия.

Для осуществления экспортного контроля в соответствии с ФЗ № 183-ФЗ используются методы экспортного контроля.

Первым методом выступает идентификация контролируемых товаров и технологий. Данный метод заключается в установлении тождественности между заявленными с таможенным документе сведений с конкретным товаром или технологией. Данный метод необходим для пресечения фальсификации сведений в ДТ, а также незаконного перемещения товаров, подлежащих экспортному контролю (Далее – ЭК).

Второй метод заключается в установлении разрешительного порядка осуществления сделок в сфере ВЭД. Этот метод заключается в необходимости получения разрешительных документов (лицензий) для перемещения контролируемых товаров. Федеральная служба по техническому и экспортному контролю (Далее – ФСТЭК) выдает 3 вида лицензий: разовую, генеральную и исключительную.

Третий метод представляет собой осуществление таможенного контроля при совершении таможенных операций в отношении контролируемых товаров и технологий. Организация и проведение проверок соблюдения законодательства в области экспортного контроля направлена на выявление, пресечение и последующее устранение выявленных преступлений в этой области. ФСТЭК имеет полномочия на проведение плановых и неплановых проверок российских участников внешнеэкономических сделок с контролируруемыми товарами из 6 перечней [3].

Что касается проблемных вопросов проведения экспортного контроля, то экс-

перты выделяют следующие недостатки действующей системы:

1) Недостаточность информирования компаний-экспортеров об особенностях процедуры контроля за экспортом и требованиях ФСТЭК России.

2) Длительность времени подготовки документов и высокая стоимость посредничества.

3) Необходимость обретения лицензии на доставку продукции, технические характеристики которой остаются не именными.

4) Разногласие по объемам экспортируемой продукции, подлежащей лицензированию ФСТЭК России.

5) Недостаточно усовершенствованная связь между таможенными органами и банками, для выявления финансовых операций, которые могут быть подозрительными.

6) отсутствие списка недобросовестных участников ВЭД, что благоприятно повлияет на статистику преступлений, связанных с перемещением контролируемых товаров [4].

Для решения имеющихся проблем и для совершенствования проведения экспортного контроля необходимо в первую очередь усовершенствовать действующую нормативно-правовую базу.

Для создания единой правовой базы, регламентирующий порядок проведения экспортного контроля на территории ЕАЭС необходимы следующие условия:

1. Обеспечение единства политических и экономических интересов государств-членов Союза в части контролируемых товаров;

2. Унификация участия стран Союза в международных интеграциях в сфере экспортного контроля;

3. Приведение общих перечней товаров, подлежащих экспортному контролю, на территории ЕАЭС;

4. Создание единых условий для проведения экспортного контроля.

Для дальнейшего развития и совершенствования системы экспортного контроля, предлагаются следующие направления методов ЭК:



В первую очередь целесообразно уделить внимание повышению качества выполнения контрольных функций с учётом мероприятий. Во-вторых, необходимо формирование ряда показателей, которые отвечали за эффективность проведения проверочных мероприятий российских участников ВЭД, а также контроля за исполнением выданных предписаний.

В-третьих, важной составляющей развития экспортного контроля и дальнейшего благополучия экономики государства, является формирование благоприятных условий для доступа отечественных производителей на мировые рынки современных технологий и наукоёмких услуг [5].

#### Библиографический список

1. Шерешов А.В., Федотова А.Ю. Тенденции экспортного контроля в РФ // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2021. – №5-2.
2. Макарова А.В. Осуществление экспортного контроля в России // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2020. – №5-2.
3. Борисова Е.М., Михайлова И.Л. Актуальные проблемы и направления развития экспортного контроля в России // БИТ. – 2021. – №2 (18).
4. Стефанова, О.С. Автоматизация системы экспортного контроля / О.С. Стефанова, С.Н. Ткаченко // Вестник Балтийского федерального университета им. И. Канта. Серия: Физико-математические и технические науки. – 2019. – № 1. – С. 28-34. – EDN OSMQDK.
5. Ахмедзянов Р.Р., Мигел А.А., Воробьева Е.Д. Состояние и направления развития системы экспортного контроля в России // Вестник Академии знаний. – 2020. – №6 (41).

## EXPORT CONTROL METHODS

**I. Brulev, Student**

**D. Mozgunov, Student**

**Supervisor: I.V. Gomon, Associate Professor**

**Kaluga State University named after K.E. Tsiolkovsky  
(Russia, Kaluga)**

**Abstract.** *At present, there is an urgent need to improve the implementation of export controls in relation to goods and technologies from Russia. This article presents the main theoretical aspects of the implementation of export control of the Russian Federation, special attention is paid to the methods of modern export control. The article also indicates the relevance of the research in the modern world in connection with the geopolitical and economic situation in the world. The existing problems are considered and the future directions of development of export control of Russia are presented.*

**Keywords:** *export control, export, sanctions, foreign economic activity, FCS, FSTEC.*

## К ВОПРОСУ ОБ ОЦЕНКЕ НАДЕЖНОСТИ ПОСТАВЩИКА

М.М. Золотухина, студент

Н.А. Половникова, канд. экон. наук, доцент

Петербургский государственный университет путей сообщения Императора Александра I

(Россия, г. Санкт-Петербург)

DOI:10.24412/2500-1000-2022-12-3-73-76

**Аннотация.** Оценка надежности поставщика является важным условием для эффективной работы любой компании. От того насколько качественные материалы и товары поступают в компанию, а также от своевременности их поставки напрямую зависит качество конечной производимой продукции или оказанных услуг, выполненных работ, а также конечный результат деятельности компании. В статье рассмотрены вопросы оценки надежности поставщика, а также критерии, применяемые для выбора поставщика, позволяющие минимизировать вероятность негативных последствий.

**Ключевые слова:** надежность, поставщик, критерии оценки поставщика.

Оценка надежности поставщика является важным условием для эффективной работы любой компании. От того насколько качественные материалы и товары поступают в компанию, а также от своевременности их поставки напрямую зависит качество конечной производимой продукции или оказанных услуг, выполненных работ, а также конечный результат деятельности компании. Производство продукции или оказание услуг и выполнение работ начинается с заказа необходимого сырья и материалов. В случае нарушения поставщиком условий контракта компания может понести серьезные убытки.

Под надежностью поставщиков понимается всеобъемлющая их характеристика, благодаря которой можно определить способность компании-поставщика к обеспечению своих обязательств по заключенному договору по поставке товаров или услуг в оговоренные сроки и в необходимом объеме, а также в соответствии с заявленными характеристиками качества [1, с. 5].

От степени надежности выбранного поставщика напрямую зависит работа и финансовые показатели компании-заказчика. Из-за недобросовестности поставщиков репутация компании-заказчика может серьезно пострадать, что приведет к значительным убыткам в экономическом плане. Именно поэтому, каждая компания должна

внимательно изучать, оценивать и подбирать поставщиков. А при заключении договоров с поставщиками должны оговариваться все возможные риски и потери, которые могут наступить в результате несоблюдения условий договоров.

Проблема надежности и выбора поставщиков освещается во многих трудах по экономике, логистике и риск-менеджменту как отечественных, так и зарубежных авторов.

От того какой выбран поставщик напрямую зависит качество предоставляемых услуг и работ или качество произведенной продукции, а соответственно, и конкурентоспособность и финансовый успех любой компании [2]. Для того, чтобы добиться плодотворной работы с поставщиком и получает качественные материалы необходимо провести оценку поставщиков и выбрать наиболее подходящего для установления партнерских взаимоотношений.

Традиционный подход по выбору поставщика заключается в том, что в задачи отдела снабжения на предприятии входит:

- создание базы поставщиков для каждого из видов производимого товара или услуги;

- заключение договоров на поставку материалов у поставщиков с минимальными ценами или с наименьшими сроками поставок;

- ведение деловых переговоров относительно снижения цен на поставляемые материалы;

- поиск минимум двух надежных поставщиков на один вид продукции для страховки от возможных задержек или поставки ненадлежащего качества [3].

Если на предприятии используется приведенная тактика, то становится возможным снижение цены на конечную продукцию. Однако, ориентация на поставщиков с минимальными ценами повышает риски приобретения и производства продукции низкого качества или повышения издержек на устранение несоответствий качеству и брака. Поэтому при выборе поставщика надо обращать внимание не только на цену, но и на качество поставляемых материалов. Также при выборе поставщика необходимо руководствоваться критериями надежности. Существуют разные критерии

выбора поставщика и оценки его надежности.

Согласно одному из них, при выборе поставщика, специалисты в первую очередь опираются на критерии, которые оказывают влияние на оборотный капитал компании. Именно от величины оборотного капитала зависит выбор материалов, которые компания может позволить себе приобрести. От стоимости приобретаемых материалов зависит конечная стоимость изготавливаемой продукции или оказываемой услуги, выполненной работы. Опираясь на величину оборотного капитала компании, выделяют два вида критериев: критерии, оказывающие прямое влияние на величину оборотного капитала и критерии, оказывающие косвенное влияние, к которым относятся логистические критерии (рис. 1.).

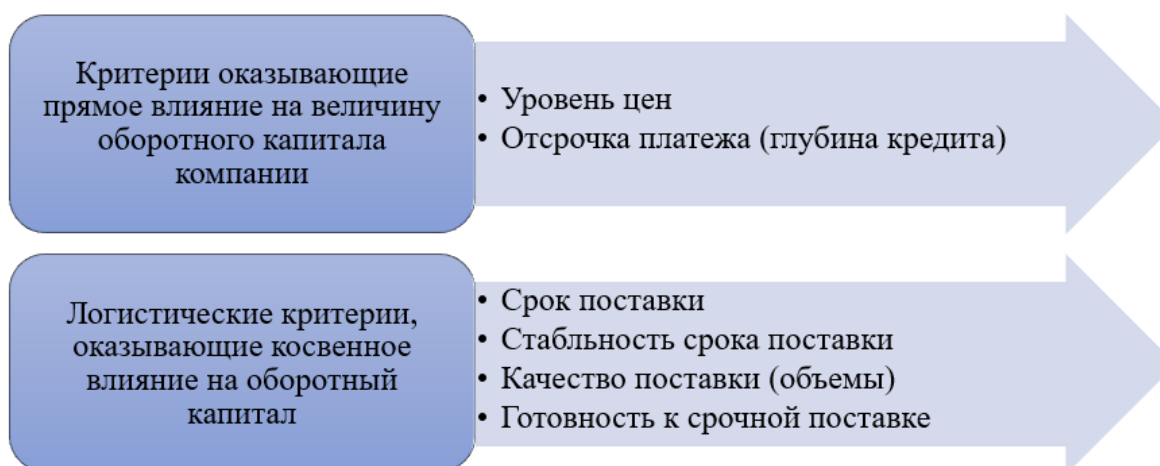


Рис. 1. Критерии надежности поставщика

На рисунке 1 приведены стоимостные критерии выбора поставщиков, то есть те критерии, которые влияют на стоимость конечного продукта или услуги. Также можно выделить нестоимостные критерии, к которым относятся: характеристики поставляемых материалов, добросовестность поставщика, опыт и квалификация поставщика и ряд других критериев [1, с. 7].

Так же для оценки надежности поставщика можно использовать следующие критерии:

- связанные с деятельностью самой компании: наличие у участников закупки

финансовых ресурсов; наличие у участников закупки на праве собственности или ином законном основании оборудования и других материальных ресурсов; наличие у участников закупки опыта поставки товаров, выполнения работ, оказания услуги, связанного с предметом контракта; наличие у участников закупки деловой репутации; наличие у участников закупки специалистов и иных работников определенного уровня квалификации;

- связанные с поставляемой продукцией: цена контракта, сумма цен единиц товара, работы, услуги; расходы на эксплуа-

тацию и ремонт товаров, использование результатов работ; качественные, функциональные и экологические характеристики объекта закупки [4].

Согласно еще одной методике оценку поставщиков проводят по следующим параметрам: известность торговой марки, цена поставляемых товаров, объем поставки и сроки, доступность, заинтересованность во взаимодействии, минимальный срок поставки, условия поставки, способность взять на себя риск [5].

Применение тех или иных критериев зависит от закупаемого товара и целей компании заказчика и призваны выбрать лучшего поставщика и минимизировать вероятность выбора недобросовестного и снизить тем самым вероятность финансовых потерь. Также существенное влияние на выбор тех или иных критериев оценки оказывает предполагаемый тип отношений: партнёрские или оппортунистические.

В любом случае предприятие или организация должны оценивать поставщиков

на надежность и добросовестность, изучать не находится ли компания в числе недобросовестных поставщиков, стадии банкротства, не ведутся ли судебные разбирательства, проводить финансовый анализ поставщика для выявления того, является ли заказываемый объем выполнимым для него и не грозит ли компании банкротство; рассматривать вопросы дробления крупных партий на ряд более мелких; при необходимости требовать о финансовых гарантиях со стороны третьих лиц и осуществлять страхование обязательств поставщика, особое внимание необходимо уделять проверке и оценке всех новых поставщиков все это позволит снизить риски компании и минимизировать финансовые потери. Также рекомендуется не заказывать новым поставщикам большие партии товаров, так как в случае несоответствия полученных товаров заявленному качеству, либо задержки поставки могут неблагоприятно сказаться на деятельности компании.

#### Библиографический список

1. Подмолодина И.М., Куликов Ю.В. О методическом подходе к оценке надежности поставщиков // ФЭС: Финансы. Экономика. Стратегия. – 2022. – № 2. – С. 5-9
2. Седюкин В.К. Контроль качества поставок: подходы к выбору поставщика // Управление производством. – 2020 – №4. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://up-pro.ru/library/logistycs/procurement/quality\\_control/](https://up-pro.ru/library/logistycs/procurement/quality_control/) (дата обращения 20.12.2022).
3. Уразова Н. Выбор и оценка поставщика // электронный журнал «ЭлектроИнфо». – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://www.cfin.ru/management/manufact/supplier\\_choice\\_and\\_evaluation.shtml](https://www.cfin.ru/management/manufact/supplier_choice_and_evaluation.shtml). (дата обращения 20.12.2022)
4. Федеральный закон «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» от 05.04.2013 N44-ФЗ последняя редакция). – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_144624/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_144624/) (дата обращения 09.12.2022).
5. Акулич М. Маркетинг закупок и отношения с поставщиками: Издательские решения, 2019. – 100 с.

**ON THE QUESTION OF ASSESSING THE RELIABILITY OF THE SUPPLIER**

**M.M. Zolotukhina**, *Student*

**N.A. Polovnikova**, *Candidate of Economic Sciences, Associate Professor*

**Emperor Alexander I St. Petersburg State Transport University**  
**(Russia, St. Petersburg)**

**Abstract.** *Assessing the reliability of a supplier is an important condition for the efficient operation of any company. The quality of the final products or services rendered, the work performed, as well as the final result of the company's activities, directly depends on how high-quality materials and goods enter the company, as well as on the timeliness of their delivery. The article discusses the issues of assessing the reliability of a supplier, as well as the criteria used to select a supplier to minimize the likelihood of negative consequences.*

**Keywords:** *reliability, supplier, supplier evaluation criteria.*

## ПРИМЕНЕНИЕ ТЕОРИИ ИГР ПРИ ПЛАНИРОВАНИИ И ЭКОНОМИИ ВЫДЕЛЕННЫХ СРЕДСТВ НА ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНУЮ ИНФРАСТРУКТУРУ

А.В. Истомина, аспирант

Е.В. Кузьмина, аспирант

А.Н. Малых, аспирант

Российского университета транспорта (РУТ (МИИТ))

(Россия, г. Москва)

DOI:10.24412/2500-1000-2022-12-3-77-80

**Аннотация.** Данная статья посвящена методу теории игр, с помощью которого можно планировать и экономить выделенные денежные средства на железнодорожную инфраструктуру. Очень важной проблемой человеческой деятельности является правильное использование финансовых средств, чтобы деньги были направлены только на предполагаемые цели. Распределения денежных ресурсов и процесс оптимизации – это поиск решения любой сложившейся проблемы.

**Ключевые слова:** теория игр, ЖАТ, риск, поездо-часы, неопределенность.

Целью является разработка метода распределения ресурсов в условиях неопределенности функционирования средств железнодорожной автоматики и телемеханики (ЖАТ) инфраструктуры.

Задача состоит в том, чтобы рассмотреть известные методы распределения денежных средств, а также создать необходимую модель, которая будет основана на теории игр.

Исследования сводятся к тому, что благодаря использованию методов теории игр, есть огромная возможность обеспечить экономию денежных ресурсов на железнодорожной инфраструктуре, с учетом влияния рисков.

В этом исследовании мы проанализируем существующие источники информации, методологию теории игр и научную литературу, а также проанализируем как выбрать наилучшую стратегию использования теоретико-игрового подхода в задаче финансового инвестирования.

Основной работой систем ЖАТ в инфраструктуре является обеспечение необходимой пропускной способности и уровня безопасности на железнодорожном транспорте.

Определения уровня безопасности позволяют достичь нормативных значений интенсивности опасных отказов, после чего должен быть фактический или ожидаемый

уровень отказов ниже нормы [1]. Это условие работает как критерий для оценки и ограничения процесса принятия решений. Поддерживается ли уровень безопасности устройства или нет?

Вторая задача связана с пропускной способностью, по-видимому, она должна быть больше или равна требуемой пропускной способности исследуемого участка железнодорожного транспорта.

Требование к этой задаче могут быть невыполнены, потому что при определенных обстоятельствах, отказ может быть естественным явлением, другими словами, их возникновение имеет причины (вероятность).

Два фактора оказывают огромное влияние на пропускную способность: частота отказов и восстановление после отказа. В целом, оба эти фактора оказывают огромное влияние на количество потерь поездочасов, что напрямую связано с поломками систем ЖАТ в инфраструктуре.

Поэтому, где пропускная способность измеряется в парах поездов в день, потеря часов движения поездов приводит к ее снижению, что сказывается на экономических показатели железнодорожной инфраструктуры [2].

Результатом этого является то, что потеря времени движения поездов, в свою очередь, может привести к снижению про-

пусковой способности, и это затем окажет негативные влияния на экономические показатели железнодорожного транспорта.

Технический риск, связанный с эксплуатацией систем ЖАТ определяется по формуле:

$$R_3(t) = P_3(t) \cdot T_{30}(t),$$

где  $P_3(t)$  – вероятность возникновения отказа за заданный интервал времени;

$T_{30}(t)$  – потери поездо-часов из-за возникших отказов за заданный интервал времени.

Используют три типа отказов, в зависимости от степени повреждения. Третья категория отказов существенно не влияет на внедрение транзитной системы. Три различных процесса используют в местах разной специализации и для обеспечения необходимого уровня риска [3]:

1. Модернизация оборудования частичная или полная.
2. Полное обновление системы.
3. Текущий ремонт и техническое обслуживание.

Все три этих процесса влияют на время восстановления и частоту отказов.

Работа процесса предоставляет возможность снизить риск или поддерживать его в необходимых границах.

Таким образом, когда мы смотрим на реальные финансовые показатели, мы не можем не обратить внимание на то, что существуют специально разработанные программы, которые улучшают экономию автоматизированных поездов и систему ЖАТ.

Перед организацией стоит успешная миссия распределения ресурсов, имеющих на различных уровнях. Задача оптимизации может быть решена с использованием ряда доступных методов. Применение тактики и приемов теории игр – это хороший способ найти решение этих проблем.

Выгодное вложение финансовых ресурсов зависит в первую очередь от точности моделей, ориентированных на производительность, поскольку они рассматриваются при неопределенных обстоятельствах.

Математические модели делятся на несколько категорий (рис. 1).

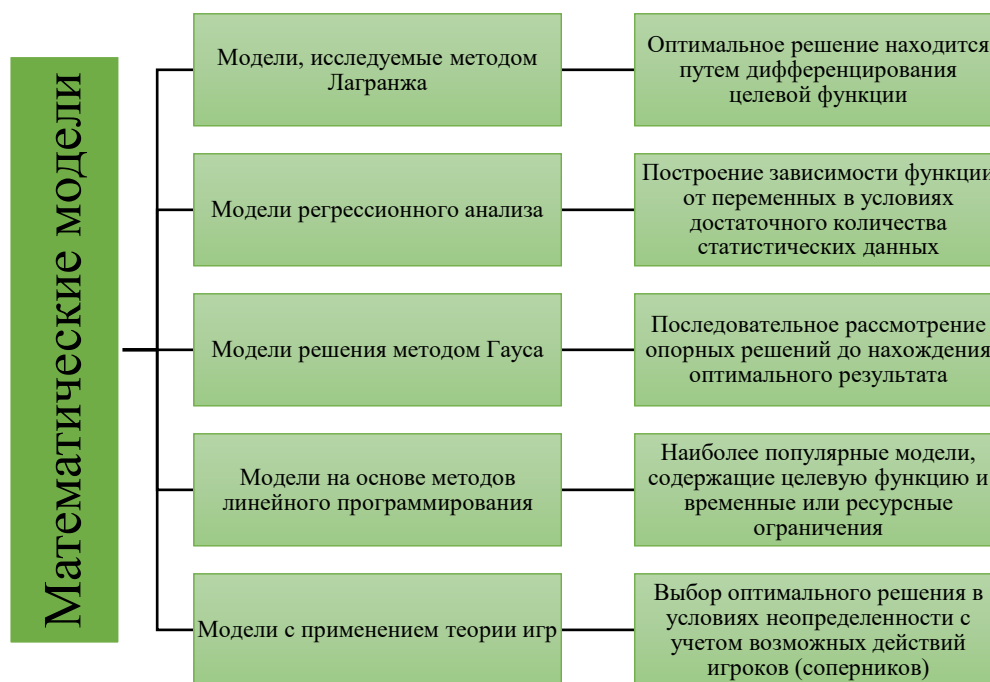


Рис. 1. Классификация математических моделей для решения задачи оптимизации

Общая теоретико-игровой подход определяет игру, как предмет математических

моделей конфликтов и взаимодействий разумных игроков.

Теорию игр можно описать, как творческий анализ конфликтов между двумя или более людьми.

Математический анализ предоставляет аналитические методы в ситуациях, в которых решение человека влияет на благополучие других.

На языке теории игр «игра» относится к любому социальному контексту, где участвует два или более игрока.

Теория игр – это изучение разумных решений игроков в определенной последовательности, чтобы получить более выгодной [4].

Рассматривая теоретико-игровой подход, мы отмечаем, что существует множество стратегий для игроков, вариантов и направлений финансовых инвестиций. Можно отметить, что у каждого игрока есть определенный элемент управления, в результате чего можно использовать разные методы. Из-за взаимодействия между различными принятыми стратегиями ни один игрок не имеет полного контроля над

результатом. Это взаимодействие различных тактик превращает каждую игру в «математическую модель» конфликта между игроками [5].

Соответственно теория игр дает идеи для разрешения конфликтов в разумных пределах.

В неопределенных обстоятельствах, когда нет полной информации и невозможно с уверенностью предсказать будущую деятельность во внешней среде, используются математические инструменты, основанные на «игре с природой».

Природа в данном случае играет роль игрока, а сам игрок уже выбирает ту или иную тактику.

На железнодорожном транспорте все стратегии природы могут привести к отказу.

Рекомендуется использовать показатель дополнительной эффективности ресурсов, так как его минимальное значение сильно влияет на риск отказов.

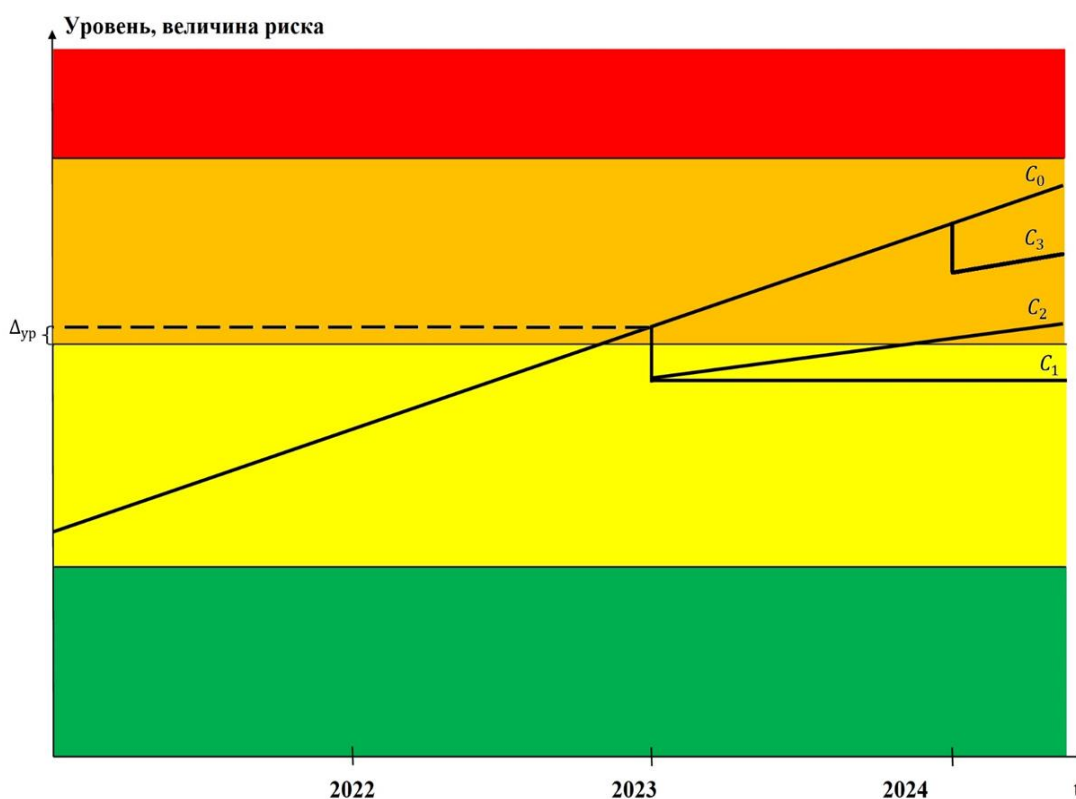


Рис. 2. Зависимости величины риска от времени при разных тактиках игры

$C_0$  – стратегия, где игрок не участвует в финансовом планировании, в таком случае

риск быстро возрастает в течение времени.



$C_1$  – стратегия, где игрок применяет в 2023 году коэффициент эффективности для грамотного использования капиталовложения.

$C_2$  – стратегия, где выделение денежных средств предоставит осуществить переход в новую зону, а затем, с течением времени наблюдается неуклонный рост величины риска.

$C_3$  – стратегия, где игрок использовал распределение денежных средств, что

привело к резкому снижению рисков, за которым последовал прирост капитала.

Данная научная статья представляет возможность инвестирования для создания идеальных координационных решений в условиях неопределенности.

Вывод заключается в том, что необходимо использовать теоретико-игровой метод в железнодорожной инфраструктуре при решении инвестиционных проблем.

#### Библиографический список

1. Замышляев, А.М. Прикладные информационные системы управления надежностью, безопасностью, рисками и ресурсами на железнодорожном транспорте / А. М. Замышляев; (под ред. Шубинского И.Б.). – Ульяновск: Печатный двор, 2013. – 140 с. ISBN 978-5-7572-0346-1.

2. Межох З.П., Управление экономическими рисками на железнодорожном транспорте: монография. – М.: МИИТ, 2013. – 135 с. ISBN 978-5-7876-0219-7.

3. Охотников И.В., Риск-менеджмент на железнодорожном транспорте в условиях реформ: учебное пособие / И.В. Охотников, И.В. Сибирко. Московский гос. ун-т путей сообщ. (МИИТ), Российская открытая акад. трансп. – М.: МАКС Пресс, 2013. – 119 с. ISBN 978-5-317-04727-6.

4. Азарова Л.В., Теория игр и принятие решений: учебное пособие / Л.В. Азарова, Д.А. Азаров. М-во образования и науки Российской Федерации, Федеральное гос. бюджетное образовательное учреждение высш. образования "Донской гос. технический ун-т". – Ростов-на-Дону: ДГТУ, 2016. – 58 с.

5. Филонова Е.С. Основы теории игр Учебное пособие для студентов, обучающихся по направлениям подготовки «Экономика», «Менеджмент», «Бизнес-информатика» (бакалавриат). – Орел: ООО ПФ «Картуш», 2021. – 96 с.

### APPLICATION OF GAME THEORY IN PLANNING AND SAVING ALLOCATED FUNDS FOR RAILWAY INFRASTRUCTURE

**A.V. Istomin**, *Postgraduate Student*

**E.V. Kuzmina**, *Postgraduate Student*

**A.N. Malykh**, *Postgraduate Student*

**Russian University of Transport (RUT (МИИТ))**

**(Russia, Moscow)**

**Abstract.** *This article is devoted to the method of game theory, with which you can plan and save the allocated funds for railway infrastructure. A very important problem of human activity is the correct use of financial resources so that the money is directed only to the intended purposes. The allocation of monetary resources and the optimization process is the search for a solution to any existing problem.*

**Keywords:** *game theory, harvest, risk, train-hours, uncertainty.*

## ЗЕМЕЛЬНАЯ ПОЛИТИКА МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ (НА ПРИМЕРЕ НА ПРИМЕРЕ ГОРОДСКОГО ОКРУГА ГОРОДА УФА РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН)

**Р.Ф. Казиханова, магистрант**  
Уфимский университет науки и технологий  
(Россия, г. Уфа)

DOI:10.24412/2500-1000-2022-12-3-81-84

**Аннотация.** В статье рассмотрены теоретические аспекты земельной политики муниципального образования, а именно раскрывается понятие термина «земельная политика муниципального образования», актуальность управления земельной политикой в органах местного самоуправления на примере ГО г. Уфа Республики Башкортостан.

**Ключевые слова:** земля, политика, земельная политика, управление, муниципальное управление, жилищный фонд.

Земельная политика муниципального образования – это целенаправленное управление муниципальным органом власти земельными ресурсами, находящимися на территории муниципального образования.

Цель реализации муниципального управления в области земельной политики заключается в обеспечении наиболее общего смысла, взаимосвязи, а также соблюдении баланса интересов личности и социальных групп, использующих землю. Достижение этой цели осуществляется путем реализации полномочий соответствующих органов власти, в первую очередь, с участием данных правоотношений, основанных на зависимости и полномочиях этой организации.

Рассмотрим практические аспекты реализации муниципальной политики на примере ГО г. Уфа Республики Башкортостан.

В ГО г. Уфа за реализацию земельной политики муниципального образования отвечает Управление земельных и имущественных отношений Администрации ГО г. Уфа, которое в рамках своей компетенции осуществляет:

- полномочия по владению, пользованию, распоряжению и управлению муниципальным имуществом г. Уфы и земельными участками;

- приватизацию муниципального имущества (за исключением муниципального жилищного фонда);

- контроль за использованием и сохранностью муниципального имущества, а также муниципального земельного контроля за использованием и охраной земель г. Уфы.

Заключает договоры аренды муниципального имущества; соглашения об условиях изъятия земельных участков (за исключением земельных участков, занимаемых индивидуальными жилыми строениями и многоквартирными домами); договоры мены земельных участков.

Приоритетным направлением деятельности органов местного самоуправления в сфере земельных и имущественных отношений остается обеспечение доходности от использования и реализации имущества и земельных ресурсов.

Тем не менее, в 2021 году величина дохода бюджета ГО г. Уфа от земельного налога существенно сократилась (рис. 1).



Рис. 1. Динамика дохода бюджета ГО г. Уфа от земельного налога за 2019-2021 гг.

Снижение показателя связано в том числе и с тем, что площадь земельных участков, предоставленных по договорам аренды и договорам безвозмездного пользования сократилась на 495 га.

Площадь земельных участков, предоставленных для строительства, в отношении которых с даты принятия решения о предоставлении земельного участка или подписания протокола результатах торгов (конкурсов, аукционов) не было получено разрешение на ввод в эксплуатацию по объектам жилищного строительства в 2021 году составила 201 592 кв. метров.

На период 2022-2024 годов планируется уменьшение значения показателя.

В соответствии с поставленными целями совершенствования земельной политики муниципального образования городской округ г. Уфа, автором были разработаны следующие механизмы:

1. Увеличение стоимости объектов имущества, земель в контексте налогового обложения.

Существенной проблемой, стоящей при формировании бюджетов различных муниципальных образований, видится фактически низкая стоимость объектов имущества, земель в контексте налогового обложения. Решением проблемы является, по всей вероятности, качественное и решительное изменение исчисления налоговой базы по налогам на имущество путем расчета, исходя из кадастровой стоимости

участков земли и имущественных объектов. Стоимость объектов в результате инвентаризации получается действительно меньше и ниже, чем их стоимость на рынке. Данная ситуация происходит из-за отсутствия сопоставления информации о самом рынке недвижимости и местонахождения объекта.

Перспективой видится в этом свете наращивание доходной базы местных бюджетов непосредственно за счет роста налоговых, равно как и неналоговых, поступлений. Для увеличения объема налоговых поступлений именно от местных налогов возможной представляется реализация работы по конкретным направлениям, к примеру, выявление собственников имущества и земельных участков, которые не оформили на текущий момент времени имущественные права в строго устанавливаемом порядке, также всесторонняя разъяснительная работа с физическими лицами, ибо они выступают, соответственно, потенциальными налогоплательщиками на имущество.

При этом усиление контроля может быть осуществлено различными способами инвентаризации и процесса постановки на учет муниципального имущества и земельных участков:

1) Помощь при оформлении гражданами прав собственности на земли и имущественные объекты путем корректировки

самой процедуры оформления и постановки на учет;

2) Выявление потенциальных плательщиков налогов, т. е. владельцев неучтенного имущества и земельных участков путем проведения разъяснительной работы с физическими лицами;

3) Наиболее эффективный и грамотный способ – это образование рабочих групп, деятельность которых будет заключаться непосредственно в выявлении земельных и имущественных объектов, пока ещё не прошедших регистрацию.

Кроме того, мерой, позволяющей повысить количество доходов от имущества, станет пересмотр льгот, предоставляемых физическим лицам при уплате земельных и имущественных налогов (сокращение величины льгот для не нуждающихся слоев населения).

*2. Усиление контроля за несоблюдением учета объектов имущества и земель.*

В настоящее время в России реализуется два вида государственного контроля: внутренний – его исполнителями являются Счетная палата и контрольно-счётные органы субъектов РФ; внешний – его исполнителями являются Федеральная служба финансово-бюджетного надзора, а также исполнительные органы власти субъектов РФ, имеющие соответствующие полномочия.

По нашему мнению, ключевой проблемой является именно проблема отсутствия единой концепции муниципального финансового контроля.

Грамотно построенная концепция смогла бы решить и остальные проблемы, такие как сложное устройство системы, законодательное закрепление полномочий системы государственного финансового контроля.

Среди основных проблем, ведущих к неэффективности государственного и муниципального земельного контроля, можно выделить следующие:

1) отсутствие единого федерального закона, регулирующего границы и объемы проверок, а также права и обязанности сторон;

2) низкий уровень правовой осведомленности сторон;

3) несоблюдение государственными контрольными органами сроков и периодичности проведения проверок (проверки зачастую проводятся не регулярно, а по указанию вышестоящих органов);

4) органы муниципальной и государственной власти, а также органы местного самоуправления не предпринимают требуемых мер по исполнению доходной части бюджета, из-за этого происходит рост дотационности региональных бюджетов;

5) многочисленные нарушения правил ведения кадастрового учета;

6) нецелевое расходование бюджетных средств;

7) повсеместно наблюдаются нарушения при расходовании дополнительных денежных средств и т.д.

Все вышеописанные негативные моменты существующей системы государственного и муниципального земельного контроля, а также усложнение социально-политических условий и хозяйственной жизни в России, расширение сфер деятельности хозяйствующих субъектов, увеличение информационных потоков – все это требует создания адекватной современным условиям хозяйствования системы государственного и муниципального земельного контроля на основе надежного правового «фундамента», реформирования существующей структуры и преобразования методов действия.

*3. Стратегическое обеспечение градостроительной и землеустроительной деятельности в отношении земельных участков ГО г. Уфа.*

Управление землей невозможно без наличия необходимой и достоверной информации. Решения в области управления земельными ресурсами в городских поселениях сегодня принимаются на основе информации многих ведомств при доминирующей роли градостроительного кадастра. Однако данные градостроительного кадастра не способны предоставить полную информацию о правах на конкретные объекты недвижимости, количественные и качественные, экономические и прочие показатели, характеризующие эффективность использования городских земельных ресурсов. По мнению Махотло-

вой М.Ш., Малкарова А.А. и др., совершенствование информационной базы о земельно-имущественном комплексе городов для целей принятия управленческих решений, в свою очередь, следует развивать в направлении слияния информационных данных градостроительного и земельного кадастров [5].

Такие исследователи как Сасиков А.С., Гызыев А.Х., Сасиков Т.А., в своей статье отмечают, что большинство принципов, в соответствии с которыми функционирует система земельно-кадастровых данных,

сегодня не работает и нуждается в усилении. Сведения земельно-кадастровых данных, служащие основой для принятия управленческих решений должны быть дополнены показателями, учитывающими социальные, экологические, экономические и другие особенности соответствующего поселения [6].

Таким образом, данные мероприятия позволят укрепить эффективность земельной политики муниципального образования городской округ г. Уфа в перспективе.

#### Библиографический список

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 25.02.2022) // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс».
2. Земельный кодекс Российской Федерации от 25.10.2001 № 136-ФЗ (ред. от 14.07.2022) // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс».
3. Федеральный закон от 10.01.2002 № 7-ФЗ (ред. от 26.03.2022) «Об охране окружающей среды» // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс».
4. Васильева, М.И. Публичные интересы в экологическом праве. – М.: МГУ. – 2019. – 146 с.
5. Махотлова М.Ш., Малкаров А.А. и др. Управление земельными ресурсами города на основе земельно-кадастровых данных // Московский экономический журнал. – 2022. – №1. – С. 67-76.
6. Сасиков А.С., Гызыев А.Х., Сасиков Т.А. Кадастровые работы при межевании земельного участка // В сборнике: Актуальные проблемы аграрной науки: прикладные и исследовательские аспекты. Сборник научных трудов Всероссийской (национальной) научно-практической конференции. – Нальчик. – 2021. – С. 216-218.

#### LAND POLICY OF THE MUNICIPALITY (BY THE EXAMPLE OF THE UFA CITY DISTRICT OF THE REPUBLIC OF BASHKORTOSTAN)

**R.F. Kazikhanova**, Graduate Student  
Ufa University of Science and Technology  
(Russia, Ufa)

***Abstract.** The article discusses the theoretical aspects of the land policy of the municipality, namely, the concept of the term «land policy of the municipality», the relevance of land policy management in local self-government bodies by the example of the Ufa city district of the Republic of Bashkortostan.*

***Keywords:** land, politics, land policy, management, municipal administration, housing stock.*

## ОСНОВНЫЕ АСПЕКТЫ УПРАВЛЕНИЯ СОЦИАЛЬНОЙ СФЕРОЙ РЕГИОНА НА ПРИМЕРЕ РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН

А.С. Киреев, студент  
Уфимский университет науки и технологий  
(Россия, г. Уфа)

DOI:10.24412/2500-1000-2022-12-3-85-88

**Аннотация.** В статье рассматривается вопрос управления социальной сферой в Республике Башкортостан. Автор выделил наиболее значимые компоненты социальной сферы региона: социальная среда, уровень жизни, жилищные условия, медицина, образование и наука, культура, спорт, отдых и туризм. На основании выделенных компонентов социальной сферы региона отражены основные аспекты управления социальной сферой региона в рамках деятельности органов исполнительной власти Республики Башкортостан. Сделан вывод, что социальная политика, проводимая в республике, не должна ограничиваться федеральными и региональными мерами. Важно учитывать также проводимую политику в каждом муниципалитете региона и усиливать на данном уровне те меры, которые будут способствовать решению первоочередных социальных проблем.

**Ключевые слова:** управление, социальная сфера, социальная политика, регион, региональный проект.

В настоящее время на развитие социальной сферы региона влияет множество факторов, воздействующих на формирование адекватной современным условиям системы ее управления. Это тесно связано с использованием управленческих механизмов развития социальной сферы.

Управление социальным развитием основывается на анализе достигнутых уровней состояния социальной сферы от муниципального до регионального, федерального уровней. Развитие социальной сферы непосредственно влияет на демографические процессы, что находит подтверждение в исследованиях на региональном уровне.

В сложившихся условиях, на наш взгляд, достаточно важно связать уровень социального развития регионов РФ с их социальной сферой, которую возможно более детально описать за счет выделения наиболее значимых компонентов. К таким компонентам можно отнести:

1. Социальная среда.
2. Уровень жизни.
3. Жилищные условия.
4. Медицина, образование и наука.
5. Культура, спорт, отдых и туризм [4].

Так, в Республике Башкортостан (далее – РБ) управление социальной сферой ре-

гиона осуществляется высшим органом исполнительной власти – Правительством РБ. В рассматриваемой сфере целями деятельности Правительства РБ являются обеспечение устойчивого социально-демографического развития, укрепление института семьи, создание условий для обеспечения семейного благополучия, ответственного родительства, повышения качества жизни населения республики, в том числе в части повышения доступности и улучшения качества медицинской помощи населению. Уполномоченными органами власти, входящими в состав Правительства РБ, в частности, в области управления социальной сферой региона (по выделенным значимым компонентам социального развития), являются:

1. Министерство жилищно-коммунального хозяйства РБ. В целях улучшения жилищных условий уполномочено проверять соответствие инвестиционных проектов тем задачам, которые являются приоритетными для социального развития региона, безусловно, с учетом нормативных положений. Ключевые цели развития рынка жилья на сегодняшний день – это удовлетворение потребностей нуждающихся категорий граждан в жилье, улучшение жилищных условий, повыше-

ние обеспеченности граждан РБ современным комфортным жильем, а также расширение промышленности строительных материалов в регионе с использованием высокоэффективных технологических инноваций. В регионе реализуется национальный проект «Жилье и городская среда» и региональный проект «Формирование комфортной городской среды».

2. Министерство здравоохранения РБ. Так, деятельность министерства в настоящее время также осуществляется в рамках национальных проектов «Демография» и «Здравоохранение». Реализуются региональные проекты: «Развитие здравоохранения Республики Башкортостан», «Развитие детского здравоохранения, включая создание современной инфраструктуры оказания медицинской помощи детям», «Обеспечение медицинских организаций системы здравоохранения квалифицированными кадрами», «Создание единого цифрового контура в здравоохранении на основе единой государственной информационной системы в сфере здравоохранения (ЕГИСЗ)»; «Модернизация первичного звена здравоохранения Российской Федерации (Республика Башкортостан)»; «Экспорт медицинских услуг» и др.

3. Министерство образования и науки РБ, деятельность которого направлена в том числе на обеспечение правовой регламентации отношений в системе образования и науки, аттестации педагогических работников, организации труда в сфере педагогической деятельности, социальных гарантий педагогических и научных работников. Обеспечивает социально-правовую защиту и охрана здоровья обучающихся в учреждениях образования. Деятельность министерства сегодня проводится в рамках государственной программы «Развитие образования в РБ»; в регионе реализуются следующие региональные проекты: «Современная школа», «Успех каждого ребенка», «Цифровая образовательная среда», «Молодые профессионалы (повышение конкурентоспособности профессионального образования)», «Социальная активность», «Патриотическое воспитание», «Развитие системы поддержки молодежи».

4. Министерство культуры РБ, деятельность которого направлена на развитие социальной инфраструктуры в области культуры. Сегодня управление сферой культуры в регионе осуществляется в целях повышения уровня духовного и нравственного воспитания граждан, создания условий для формирования доступной социально-культурной среды, развитие профессионального искусства, укрепление гражданского единства и обеспечение гармонизации межнациональных отношений, сохранение и развитие этнической уникальности башкирского народа, сохранение многообразия культуры и языка народов РБ. В регионе реализуются такие региональные проекты как: «Обеспечение качественно нового уровня развития инфраструктуры культуры (Культурная среда)»; «Создание условий для реализации творческого потенциала нации (Творческие люди)»; «Цифровизация услуг и формирование информационного пространства в сфере культуры (Цифровая культура)».

5. Министерство семьи, труда и социальной защиты населения РБ, деятельность которого направлена, в том числе на координацию вопросов государственной семейной политики, единую государственную политику в области труда, социальную защиту населения и содействие занятости в регионе. В сфере социальной защиты населения РБ деятельность министерства сегодня осуществляется в целях повышения социальной защищенности граждан, нуждающихся в государственной поддержке (семьи с детьми, инвалиды, граждане пожилого возраста, лица, оказавшиеся в трудной жизненной ситуации), в частности, посредством реализации государственной программы «Социальная защита населения Республики Башкортостан» [1].

Целями Программы являются: укрепление института семьи; повышение социальной защищенности населения; повышение удовлетворенности граждан качеством предоставляемых государственных и социальных услуг.

К основным мероприятиям, обеспечивающим эффективные управленческие воздействия на выявленные факторы, от-

носятся следующие: реализация регионального проекта «Финансовая поддержка семей при рождении детей в Республике Башкортостан»; реализация плана мероприятий «дорожной карты» по дополнительным системным мерам, направленным на повышение рождаемости и достижение целевых значений показателя «Суммарный коэффициент рождаемости» на 2020-2024 гг., утвержденного распоряжением Правительства РБ от 11 февраля 2020 г. № 106-р; реализация Концепции «Город, дружественный семье и детям», утвержденной постановлением Правительства РБ от 5 августа 2021 г. № 382; реализация Концепции «Открытый роддом и заботливая женская консультация РБ», утвержденной постановлением Правительства РБ от 2 сентября 2022 г. № 506; проведение социологических исследований, направленных на изучение репродуктивного поведения населения и определение перспективных направлений семейной и демографической политики; разработка дополнительных (в том числе нефинансовых) системных мер, направленных на поддержку семей при рождении детей [2].

Деятельность министерства в сфере трудовых отношений направлена на удовлетворение потребностей работодателей в рабочей силе, содействие занятости населения региона, росту заработной платы и доходов населения, сохранение жизни и здоровья работников в процессе трудовой деятельности и осуществлялась в рамках регионального проекта «Содействие занятости».

6. Министерство спорта РБ, которое уполномочено, в том числе на отраслевое управление процессами социального развития в области физической культуры и спорта. В частности, обеспечивает координацию в сфере физической культуры и спорта вопросов труда и социального партнерства. С целью увеличения доли населения, систематически занимающегося физической культурой и спортом, в общей численности населения РБ, обеспечения успешной социализации и эффективной самореализации молодых людей, в регионе реализуются такие региональные проекты, как: «Формирование системы

мотивации граждан к здоровому образу жизни, включая здоровое питание и отказ от вредных привычек в РБ», «Создание для всех категорий и групп населения условий для занятий физической культурой и спортом, массовым спортом, в том числе повышение уровня обеспеченности населения объектами спорта, а также подготовка спортивного резерва».

7. Министерство цифрового развития государственного управления РБ, которое уполномочено участвовать в реформации приоритетных отраслей социальной сферы региона путем внедрения IT-технологий.

8. Министерство природопользования и экологии РБ, которое уполномочено осуществлять управленческие, регулирующие и контрольно-надзорные функции в области обеспечения экологической безопасности в регионе. Реализуется национальный проект «Экология» и такие региональные проекты как: «Чистая вода», «Снижение негативного воздействия на окружающую среду путем ликвидации наиболее опасных объектов накопленного вреда окружающей среде и несанкционированных свалок в границах городов Республики Башкортостан», «Комплексная система обращения с твердыми коммунальными отходами», «Экологическое оздоровление водных объектов», «Сохранение лесов».

В рамках настоящего исследования не представляется возможным оценить эффективность всех аспектов управления социальной сферой в РБ, в частности, исполнения государственных программ в рамках национальных и региональных проектов. Поэтому опираясь на исследования, проводимые специальными агентствами, можно отметить, что РБ на сегодняшний день имеет низкую оценку в исследуемой сфере. Так, согласно рейтингу российских регионов по социальному развитию, РБ занимает 41 место и имеет тенденцию снижения с 2020 года. Безусловно, причиной тому является комплекс нерешенных проблем в социальной сфере. Прежде всего, к таким проблемам следует отнести: высокую младенческую смертность, показатель которого превышает общероссийский на 20%; низкий уровень расходов на здравоохранение на душу населения; низ-



кий уровень заработной платы в сфере образования; дефицит квалифицированных педагогических работников; дефицит квалифицированных медицинских кадров и др. [3].

В этом контексте социальная политика, проводимая РБ, не должна ограничиваться

федеральными и региональными мерами. Важно учитывать также проводимую политику в каждом муниципалитете региона и усиливать на данном уровне те меры, которые будут способствовать решению первоочередных социальных проблем.

#### Библиографический список

1. Постановление Правительства Республики Башкортостан от 9 ноября 2020 г. №694 «Об утверждении государственной программы «Социальная защита населения Республики Башкортостан» и о внесении изменений в некоторые решения Правительства Республики Башкортостан (с посл. изм. и доп. от 21 июля 2022 г. № 396) // Официальный интернет-портал правовой информации Республики Башкортостан. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://nра.bashkortostan.ru/29735/>.

2. Пояснительная записка к отчету о ходе и об оценке эффективности реализации государственной программы «Социальная защита населения Республике Башкортостан» за 9 месяцев 2022 г. // Официальный интернет-портал Министерства семьи, труда и социальной защиты населения Республики Башкортостан. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://mintrud.bashkortostan.ru/about/programms/2634/gos649/>.

3. Социальные проблемы обрушили рейтинг Башкирии: исследование АПЭК по итогам 2020 г. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://prufy.ru/news/economika/100605-sotsialnye\\_problemy\\_obrushili\\_reyting\\_bashkirii\\_issledovanie\\_apek\\_po\\_itogam\\_2020\\_goda/](https://prufy.ru/news/economika/100605-sotsialnye_problemy_obrushili_reyting_bashkirii_issledovanie_apek_po_itogam_2020_goda/).

4. Третьякова Л.А., Лисова Е.В. Количественный компаративный анализ составляющих социальной сферы региона // Вестник Академии права и управления. – 2022. – № 1 (66). – С. 139-144.

## THE MAIN ASPECTS OF MANAGING THE SOCIAL SPHERE OF THE REGION ON THE EXAMPLE OF THE REPUBLIC OF BASHKORTOSTAN

A.S. Kireev, *Student*

Ufa University of Science and Technology  
(Russia, Ufa)

**Abstract.** *The article deals with the issue of social sphere management in the Republic of Bashkortostan. The author identified the most significant components of the social sphere of the region: social environment, standard of living, housing conditions, medicine, education and science, culture, sports, recreation and tourism. Based on the selected components of the social sphere of the region, the main aspects of managing the social sphere of the region within the framework of the activities of the executive authorities of the Republic of Bashkortostan are reflected. It is concluded that the social policy pursued in the republic should not be limited to federal and regional measures. It is also important to take into account the ongoing policy in each municipality of the region and strengthen at this level those measures that will contribute to solving priority social problems.*

**Keywords:** *management, social sphere, social policy, region, regional project.*

## СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕХАНИЗМОВ УПРАВЛЕНИЯ СОЦИАЛЬНЫМ РАЗВИТИЕМ РЕГИОНА НА ПРИМЕРЕ РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН

А.С. Киреев, студент  
Уфимский университет науки и технологий  
(Россия, г. Уфа)

DOI:10.24412/2500-1000-2022-12-3-89-92

***Аннотация.** В статье рассматривается вопрос совершенствования механизмов управления социальным развитием региона на примере Республики Башкортостан. Обозначены основные направления совершенствования проектной деятельности в управлении социальным развитием территории региона. Автор заключает, что механизм управления социальным развитием в регионе будет способствовать повышению его эффективности лишь тогда, когда будут братья в учет проблемные вопросы при взаимодействии между населением и органами власти, поскольку данный фактор влияет на уровень распределения их полномочий и ответственности и, в результате, выявляет специфику функционирования всего механизма управления социальным развитием региона.*

***Ключевые слова:** механизм; социальное развитие; управление; государственная программа; проектное управление.*

Механизм управления социальным развитием региона представляет собой взаимодействие конкретных систем, имеющих собственную специфику и пределы воздействия.

Эффективность механизма управления социальным развитием в Республике Башкортостан (далее – РБ) складывается из направлений государственной деятельности, которые представляют собой социальный механизм управления социальной сферой, включающий в себя: механизм кадрового обеспечения; механизм информационного обеспечения; механизм социального партнерства; механизм межведомственного взаимодействия; механизм нормативного правового обеспечения; механизм материально-технического оснащения; механизм обратной связи между органами власти и населением. Последнему, прежде всего, следует уделить внимание, поскольку обратная связь помогает выявить реакцию населения на деятельность органов власти, то есть путем информирования органов власти о существующих социальных проблемах в регионе. В свою очередь, это способствует формированию эффективной системы управления социальным развитием в регионе за счет принятия своевременных управленческих решений по разрешению тех или иных про-

блем. Особенно это актуально в свете активного развития цифровизации в нашей стране.

Так, рассматривая развитие социальной среды в РБ, стоит отметить, что более 1,8 млн. граждан (или 44,8% от численности населения по РБ) нуждаются в мерах социальной поддержки. Предоставление мер социальной поддержки осуществляет ГКУ Республиканский центр социальной поддержки населения [3].

В целях реализации государственной политики в сфере социальной поддержки населения, направленной на улучшение благосостояния граждан на территории РБ, необходимо приобретение современного серверного оборудования для размещения программного комплекса ГИС РБ «АСП».

Так, на сегодняшний день мощности текущего сервера не хватает, что сказывается на скорости работы базы данных ГИС РБ «АСП». Для своевременного назначения и выплаты мер социальной поддержки специалисты учреждения вынуждены работать вечерами, ночами, в выходные и праздничные дни.

Ежегодно учреждением направляется порядка 9,5 млн. СМЭВ запросов для назначения предоставления мер социальной поддержки в следующие государственные учреждения: Управление Феде-

ральной налоговой службы по РБ; Государственное учреждение Региональное отделение Фонда социального страхования Российской Федерации; Отделение Пенсионного фонда Российской Федерации по РБ; Отделы ЗАГС Государственного комитета РБ по делам юстиции, в органы Федеральной службы судебных приставов и Управление Федеральной миграционной службы по РБ [2].

Приобретение нового сервера позволит произвести слияние баз данных в ГИС РБ «АСП». По итогам слияния баз данных совместно и в рамках заключенного государственного контракта будут внедрены робот-бот, который на 60 % заменит специалистов на телефонах «Горячая линия». Также рекомендуется приобретение дополнительного модуля к программному комплексу ГИС РБ «АСП», который включает в себя: ведение электронного личного дела, личный кабинет гражданина, мобильное приложение.

Электронное личное дело позволит аккумулировать всю необходимую информацию о получателях МСП в программном комплексе ГИС РБ «АСП», что позволит гражданам обращаться в любой филиал ГКУ РЦСПН за предоставлением МСП. Реализация модуля «Личный кабинет гражданина» в программном комплексе ГИС РБ «АСП» позволит ускорить процесс принятия положительного решения по предоставлению МСП, а также позволит гражданам отслеживать все предоставляемые им МСП на любых стадиях: от подачи заявления до выплаты, что приведет к сокращению обращений граждан примерно на 60%.

Для удобства граждан РБ необходима реализация «Личного кабинета» в мобильном приложении.

Ожидаемый эффект от приобретения нового модуля – это повышение уровня информированности граждан, снижение количества обращений граждан как через письменные обращения, так и через телефоны «горячей линии», что положительно скажется на рейтинге РБ по информированности граждан.

Кроме того, в регионе необходимо развивать механизм государственно-частного

партнерства. С целью совершенствования механизма управления социальным развитием в РБ необходимо на уровне нормативных положений закрепить полномочия и социальные обязательства некоммерческих организаций в области социальной защиты, а также государственно-частного партнерства.

Сегодня осуществляется активное внедрение проектного подхода в систему управления социальным развитием, что связано с трансформацией существующей системы управления и с созданием автономной структуры. Это обосновывается тем, что в настоящее время региональная система управления социальным развитием РБ имеет функционально-отраслевую структуру. Деятельность отраслевых подразделений направлена на выполнение Стратегии социально-экономического развития РБ на период до 2030 года [1]. На уровне региона разрабатываются программы развития на среднесрочную перспективу. Однако эти программы разрабатываются структурными отделами исполнительного органа государственной власти РБ, то есть мы имеем в виду, что определение целей и задач социального развития региона и их исполнение возложено на одни и те же структурные подразделения. Внедрение проектного управления в функциональную систему государственного управления приведет к расширению полномочий и к увеличению ответственности должностных лиц, что усилит нагрузку и создаст конфликт двойного подчинения. Немалое значение в аспекте отношения к изменениям имеет человеческий фактор. Инерция мышления должностных лиц может привести к сопротивлению и препятствованию изменениям.

Для внедрения системы проектного управления в РБ необходима разработка и реализация комплекса организационно-управленческих мер. Результаты исследования зарубежного опыта показывают: чтобы достичь эффективной системы проектного управления, необходимо четко разграничить функциональные полномочия в сфере управления проектами и утвердить методику оценки эффективности реализации проектной деятельности,

на основании которой можно будет внести изменения в процесс проектного управления. Это позволит оценить, насколько ощутим практический эффект от проектного подхода и как данный механизм интегрирован в реальную деятельность и влияет на компоненты социального развития.

Таким образом, внедрение проектной деятельности в управление социальным развитием территории региона является сложной и длительной задачей, для успешного решения которой необходимо:

- активное участие в процессе внедрения проектного управления социальным развитием региона органов государственной власти центрального и регионального уровней;

- развитие нормативно-правовой базы в области проектного управления, в том числе и социальными проектами;

- совершенствование межбюджетных отношений центра и региона в области использования проектного управления, в частности, разработка бюджетных правил исполнения проекта;

- институциональное и инфраструктурное обеспечение проектной деятельности;

- развитие и применение механизмов государственно-частного партнерства в проектном управлении развитием социальной инфраструктуры региона.

Таким образом, реализация перечисленных мер позволит внедрить проектный подход в управление социальным развитием региона, а органам государственной власти – решить приоритетную задачу по повышению эффективности социальной политики за счет локализации социальных проектов, их поэтапной реализации с конкретно установленными промежуточными целями, сроками и ответственными за исполнение мероприятий проекта. Помимо этого, внедрение проектного управления в социальные проекты создает благоприятную основу для привлечения внебюджетных инвестиционных средств, в том числе и зарубежных инвестиций, в развитие социальной инфраструктуры, что повысит результативность исполнения принимаемых программ социально-экономического развития РБ на перспективу.

В заключение следует отметить, что механизм управления социальным развитием в регионе будет способствовать повышению его эффективности лишь тогда, когда будут браться в учет проблемные вопросы при взаимодействии между населением и органами власти, поскольку данный фактор влияет на уровень распределения их полномочий и ответственности и, в результате, выявляет специфику функционирования всего механизма управления социальным развитием региона.

#### **Библиографический список**

1. Постановление Правительства Республики Башкортостан от 20 декабря 2018 г. № 624 «О Стратегии социально-экономического развития Республики Башкортостан на период до 2030 года» (с посл. изм. и доп. от 1 августа 2022 г. № 434) // Официальный интернет-портал Министерства семьи, труда и социальной защиты населения Республики Башкортостан. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://economy.bashkortostan.ru/documents/active/298367/>.

2. Официальный интернет-портал Министерства семьи, труда и социальной защиты населения Республики Башкортостан. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://mintrud.bashkortostan.ru/>.

3. Сыртланова Ю.Р. Цифровизация по направлению «социальная поддержка населения» // Вестник науки. – 2022. – №11 (56). – С. 63-67.

**IMPROVING THE MECHANISMS OF MANAGING THE SOCIAL DEVELOPMENT OF THE REGION ON THE EXAMPLE OF THE REPUBLIC OF BASHKORTOSTAN**

**A.S. Kireev**, *Student*

**Ufa University of Science and Technology**  
**(Russia, Ufa)**

**Abstract.** *The article considers the issue of improving the mechanisms of managing the social development of the region on the example of the Republic of Bashkortostan. The main directions of improvement of project activity in the management of social development of the territory of the region are outlined. The author concludes that the mechanism of social development management in the region will contribute to its effectiveness only when problematic issues are taken into account in the interaction between the population and authorities, since this factor affects the level of distribution of their powers and responsibilities and, as a result, reveals the specifics of the functioning of the entire mechanism of social development management in the region.*

**Keywords:** *mechanism; social development; management; state program; project management.*

## РОЛЬ СПЕЦИАЛЬНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН В СОЗДАНИИ СОВРЕМЕННОЙ КИТАЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ

М.Д. Кислова, студент

Мурманский арктический государственный университет  
(Россия, г. Мурманск)

DOI:10.24412/2500-1000-2022-12-3-93-96

**Аннотация.** Статья посвящена анализу вопросов влияния специальных экономических зон на развитие современной экономики Китая. Определяется ключевое значение специальных экономических зон как источника создания экономически открытой системы, привлекающей внешние инвестиции и использующей преимущества географического расположения. Уточняется, что сегодня в Китае действует шесть видов специальных экономических зон, преследующих собственные стратегические цели в системе местного и глобального экономического развития страны. Выявляется, что специальные экономические зоны Китая – это инструмент, позволивший за 40 лет аккумулировать все современные мировые практики управления и ведения бизнеса в условиях открытой рыночной экономики, послуживший стимулом для долгосрочного наращивания мировой конкурентоспособности страны.

**Ключевые слова:** специальные экономические зоны Китая, развитие Китайской экономики, рыночная экономика Китая, развитие китайской промышленности.

Современный Китай – это одна из самых быстроразвивающихся экономик мира, по суммарным объемам ВВП уступающая только США. Кроме того, среди всей структуры мирового экспорта на Китай приходится порядка 12%, в динамике объемы экономики Китая непрерывно увеличиваются. Одной из ключевых предпосылок бурного экономического роста Китайской Народной Республики, по мнению М.У. Yue, К. Gordon, J. Lee, стоит считать эффективное создание и функционирование специальных экономических зон, учитывающих комплекс целенаправленной перестройки экономики в зависимости от влияния внешних факторов, аккумулирование конкурентных преимуществ с ориентацией на долгосрочные перспективы роста [6]. Первоначальные реформы по созданию специальных экономических зон начаты еще в начале 1980-ых годов – была создана, например, такая специальная экономическая зона, как Шэнчжэньская, нацеленная на формирование экономически открытой системы, привлекающей внешние инвестиции и использующей географическое расположение в качестве основы организации деятельности. Суммар-

но в рамках данного направления было принято пять ключевых специальных экономических зон, к которым в последующем была присоединены еще две зоны [5].

Реформация экономики Китая через ретроспективу времени показывает наличие положительного эффекта от организации деятельности специальных экономических зон: суммарная выработка ВВП за 40 лет их функционирования стремительно перешла «от миллионов к миллиардам юаней». Кроме того, некоторые специальные экономические зоны КНР стали источником стимулирования инновационного развития страны, формирования внутренних механизмов и финансово-экономических основ повышения конкурентоспособности стратегически важных экспортно-ориентированных направлений [2].

Сегодня специальные экономические зоны Китая – это шесть видов и направлений деятельности, каждый из которых является мощнейшим источником экономического роста. Система специальных экономических зон Китая может быть представлена следующим образом (рис. 1) [1].

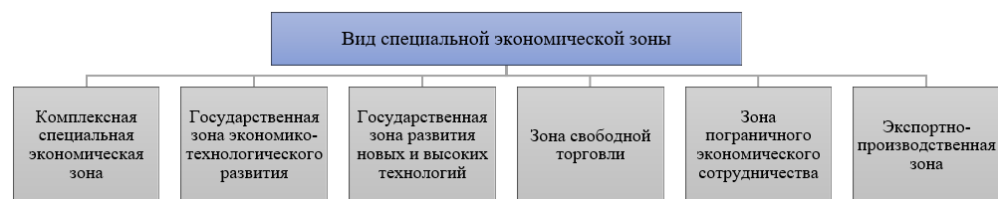


Рис. 1. Видовое распределение специальных экономических зоны Китая

Обращаясь к рисунку 1, подчеркнем, что по итогам 2021 года, например, ВВП Шэньчжэня (входит в состав комплексных специальных экономических зон) превысил отметку в 3 млрд. юаней, показывая при этом непрерывный рост. За 2021 год экономика КНР в целом совокупно достигла роста в 8,1%, превысив планируемые отметки в 6%. Ключевым сектором роста экономики стало промышленное производство, занимающее в структуре ВВП страны свыше 30%. При этом основы развития всей промышленности страны И.А. Карачев и Е.В. Сапир рассматривают исключительно с позиции развития отдельных механизмов на уровне специальных экономических зон. По мнению авторов, они сформировали условия по накоплению практик функционирования промышленности с привлечением иностранного капитала, позволили аккумулировать факторы низкой по стоимости рабочей силы, налоговой нагрузки, высокой внешне-торговой открытости [4].

Роль специальных экономических зон в формировании современной Китайской экономики, по мнению А.А. Килимчук, представляется в большей степени не как влияние на национальную экономическую систему в целом, а как создание возможностей перспективного развития местных территорий, апробации частных практик, детализации специализированных механизмов межстрановой кооперации, привлечения иностранных инвестиций и формирования условий «возвращения» технологий и промышленности в целом [3]. Как замечает А.Ф. Завгородний, специальные экономические зоны обладают широким перечнем преимуществ для потенциального инвестора, формируя таким образом основу для запуска сложной системы инвестиционных процессов, валютных опера-

ций, движения капитала, предоставления банковских услуг и др. [1].

Специальные экономические зоны Китая представляют собой целую систему преимуществ для запуска деятельности компаний, в том числе как с участием иностранного частного капитала, так и при реализации совместных с другими странами инициатив, внутренних целей развития. Эти преимущества можно представить следующим образом [2]:

- создание собственной системы налогообложения с низкими ставками и льготными периодами;
- применение механизмов, ограничивающих стоимость имущества в специальной экономической зоне, арендные платежи (управление издержками);
- повышение скорости предоставления ряда государственных услуг, значимых для начала деятельности бизнеса в КНР;
- включение специальных экономических зон в специальное открытое таможенное пространство, с упрощенными и ускоренными процедурами таможенного контроля;
- сокращение и упрощение процедур государственного надзора и контроля за бизнесом;
- внедрение иных санитарных и технических регламентов, нормирующих деятельность бизнеса;
- усиленное государственное финансирование принимаемых инициатив, проектов, развития инфраструктуры, покрытие затрат на подключение к сетям;
- обеспечение возможностей в создании индивидуальных промышленных парков и др.

Специальные экономические зоны Китая функционируют на целой системе принципов, из которых: создание рыночной системы экономического регулирования

ния, наращение и превалирование иностранных инвестиций, экспортно-ориентированная модель функционирования промышленности с использованием приобретаемого сырья, комплексная интеграция граничащих районов, дифференциация налогообложения с учетом специфических особенностей конкретной территории.

С позиции экономики Китая специальные экономические зоны обладают высоким потенциалом социально-экономического и технологического развития, что выстраивается в виде системы ключевых целей функционирования специальных экономических зон [6]:

1. Создание большого числа рабочих мест, развитие кадрового потенциала страны, организация обмена опытом, обучение, повышение конкурентоспособности человеческого капитала.

2. Поощрение отечественных участников рынка, направляющих ресурсы на развитие стратегически значимых для национальной экономики направлений (например, промышленное производство).

3. Эффективное привлечение иностранного капитала с его высокой концентрацией и приемлемым государственным контролем.

4. Сохранение и наращение интеллектуально-трудовой конкурентоспособности национальной экономики.

5. Организация системы передового промышленного производства, замещающего импортные технологии.

Исходя из данных целей, специальные экономические зоны Китая становятся источником не только для повышения финансово-экономической активности субъектов внутренней структуры рынка, но и продвижения отдельных значимых практик, развития собственных механизмов взаимодействия, привлечения зарубежных технологий и управленческого опыта на выгодных условиях. Ключевая ценность специальных экономических зон в таком случае – это накопление опыта с перспективой его использования в целях структурных преобразований всей местной, а в последующем и национальной экономики.

Таким образом, результаты проведенного исследования показывают, что специальные экономические зоны Китая – это первоочередный источник развития, позволивший за 40 лет аккумулировать все современные мировые практики управления и ведения бизнеса в условиях открытой рыночной экономики, послуживший стимулом для долгосрочного наращения конкурентоспособности Китая как игрока на мировой арене. Как итог, сегодня Китай движется в лидеры мировой экономики, становится одним из значимых торговых партнеров.

#### Библиографический список

1. Завгородний А.Ф. Привлечение иностранных инвестиций в экономику Китая в специальных экономических зонах: проблемы и перспективы // Ученые записки Санкт-Петербургского имени В.Б. Бобкова филиала Российской таможенной академии. – 2020. – №2 (74). – С. 53-57.
2. Карачев И.А., Сапир Е.В. Специальные экономические зоны России и Китая: оценка возникающих эффектов // Теоретическая экономика. – 2020. – №8 (68). – С. 71-81.
3. Килимчук А.А. Специальные экономические зоны как ключевой фактор развития местной экономики Китая // Азиатско-Тихоокеанский регион: экономика, политика, право. – 2015. – №1. – С. 33-45.
4. Теракопов С.Г. Специальные экономические зоны Китая как важная часть экономического роста // Бухгалтерский учет в бюджетных и некоммерческих организациях. – 2013. – №24. – С. 38-43.
5. China's Special Economic Zones. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.worldbank.org/content/dam/Worldbank/Event/Africa/Investing%20in%20Africa%20Forum/2015/investing-in-africa-forum-chinas-special-economic-zone.pdf> (дата обращения: 07.12.2022).
6. Yue M.Y., Gordon K., Lee J. China's Special Economic Zones // Eurasian Geography and Economics. – 2009. – №50 (2). – pp. 222-240.



## THE ROLE OF SPECIAL ECONOMIC ZONES IN THE CREATION OF THE MODERN CHINESE ECONOMY

**M.D. Kislova**, *Student*  
**Murmansk Arctic State University**  
**(Russia, Murmansk)**

**Abstract.** *The article is devoted to the analysis of the influence of special economic zones on the development of the modern Chinese economy. The key importance of special economic zones as a source of creating an economically open system that attracts external investment and takes advantage of the geographical location is determined. It is specified that today there are six types of special economic zones in China, pursuing their own strategic goals in the system of local and global economic development of the country. It is revealed that the special economic zones of China are a tool that has allowed for 40 years to accumulate all the modern world practices of managing and doing business in an open market economy, which has served as an incentive for a long-term increase in the country's global competitiveness.*

**Keywords:** *special economic zones of China, the development of the Chinese economy, the market economy of China, the development of Chinese industry.*

## ФОРМИРОВАНИЕ БУХГАЛТЕРСКОГО БАЛАНСА В УСЛОВИЯХ ПЕРЕХОДА НА НОВЫЕ ФСБУ

Н.Ф. Колесник, профессор

И.С. Кузнецова, студент

Национальный исследовательский Мордовский государственный университет имени Н.П. Огарёва  
(Россия, г. Саранск)

DOI:10.24412/2500-1000-2022-12-3-97-101

**Аннотация.** В статье исследуется современное состояние бухгалтерского баланса как составной части информационной базы об активах и пассивах организаций, а также дается теоретическое обоснование вопросов совершенствования формирования бухгалтерского баланса в условиях перехода на новые Федеральные стандарты бухгалтерского учета (ФСБУ). Изучена действующая практика формирования показателей бухгалтерского баланса в организациях, выявлены особенности и основные направления совершенствования ФСБУ 2021 года в целях обобщения информации для составления бухгалтерского баланса.

**Ключевые слова:** бухгалтерская отчетность, бухгалтерский баланс, активы, пассивы, запасы, оборотные активы, внеоборотные активы, капитал, резервы, обязательства, стандарты бухгалтерского учета.

Минфин России ведет большую работу по созданию новых федеральных стандартов. Каждый год программа разработки федеральных стандартов уточняется. Но необходимо помнить, что ни одна страна мира в том числе и Россия не применяют международные стандарты в чистом виде. При разработке федеральных стандартов, международные стандарты финансовой отчетности принимают за основу и преломляют их с учетом национальных особенностей. Из международных стандартов заимствуются экономически обоснованные лучшие учетные подходы, при этом главное направление – курс на сохранение национальных стандартов учета – остается без изменений.

В 2020 году Минфин продолжил разработку новых федеральных стандартов. Главные нововведения, которые были приняты в прошлом году, таковы:

- в ноябре принят ФСБУ 5/2019 «Запасы». Данный стандарт вступает в действие с 1 января 2021 года;

- в сентябре Минфин разработал два новых федеральных стандарта 6/2020 «Основные средства» и 26/2020 «Капитальные вложения». Они вступают в действие с 1 января 2022 года;

- опубликован проект нового ФСБУ «Финансовые инструменты» [2].

Также опубликованные в 2018–2019 годах проекты стандартов «Бухгалтерская отчетность» и «Документы и документооборот» в соответствии с Программой разработки федеральных стандартов Минфина ожидаются к выпуску в течение 2021 года.

В федеральном стандарте бухгалтерского учета (далее ФСБУ) «Запасы» сделаны следующие шаги по сближению учета запасов с МСФО 2 «Запасы», представленные в таблице 1.

Таблица 1. Основные шаги сближения МСФО 2 «Запасы» и ФСБУ 5\2019 «Запасы» [1]

№	Шаги сближения
1.	В состав запасов включаются внеоборотные активы (недвижимость, интеллектуальная собственность и т. п.), приобретенные или созданные для продажи, и незавершенное производство.
2.	В фактическую себестоимость приобретения или создания запасов включаются расходы на будущий демонтаж и утилизацию, восстановление окружающей среды.
3.	В фактическую себестоимость приобретения или создания запасов не включаются сверхнормативные потери и расходы из-за ненадлежащей организации производственного процесса, расходы на продажу, управленческие расходы, расходы на хранение, если они не предусмотрены технологией изготовления запасов, расходы, понесенные в связи с чрезвычайными обстоятельствами. Все виды скидок и уступок поставщиков уменьшают стоимость приобретения запасов.
4.	Запасы биологического происхождения и запасы, размещаемые на организованных торгах, разрешается оценивать по справедливой стоимости.
5.	Согласно стандарту, оценка запасов на конец отчетного периода делается по чистой стоимости реализации, которая учитывает обесценение запасов.
6.	При поступлении запасов на безвозмездной основе и в порядке обмена принятие к учету производится по справедливой стоимости полученных запасов, которая определяется в соответствии с МСФО 13 «Справедливая стоимость».
7.	Введено понятие нормативных затрат (standard cost). При массовом и серийном производстве объекты незавершенного производства и готовую продукцию можно оценивать в сумме плановых (нормативных) затрат. Их потребуется регулярно пересматривать. Разница между фактической себестоимостью и плановыми (нормативными) затратами будет уменьшать (увеличивать) сумму расходов в отчетном периоде, в котором выявлена разница. Однако при единичном производстве продукции незавершенное производство потребуется отражать в размере фактических затрат.

По большому счету запасы от основных средств отличает то, что основные средства используются организацией в течение периода, превышающего 12 месяцев, а запасы – в течение периода не более 12 месяцев. То есть теперь бухгалтеру при принятии объекта к учету необходимо понять, используется ли такой объект более или менее 12 месяцев, и соответственно отне-

сти его в первом случае в состав основных средств, а во втором случае – в состав запасов.

В ФСБУ «Основные средства» сделаны следующие шаги по сближению с МСФО (IAS) 16 Основные средства и МСФО (IAS) 40 Инвестиционная собственность (табл. 2).

Таблица 2. Основные шаги сближения МСФО 16 «Основные средства» и ФСБУ 6\2020 «Основные средства» [1]

№	Шаги сближения
1.	Исключен стоимостной критерий для признания актива основных средств (ОС) (ранее был установлен лимит 40 тыс. руб.).
2.	Введена модель учета по переоцененной стоимости. Переоцененная стоимость равна справедливой или близка к ней по значению. Справедливая стоимость определяется по МСФО (1РК8) 13 «Справедливая стоимость». Переоценка признается в капитале и списывается в нераспределенную прибыль в течение срока его полезного использования или одновременно при выбытии объекта.
3.	Затраты на демонтаж, утилизацию и восстановление окружающей среды включаются в первоначальную стоимость ОС в качестве оценочного обязательства.
4.	Введена обязанность по проверке ОС на обесценение и в соответствии с МСФО (1А8) 36 «Обесценение активов».
5.	Введено понятие инвестиционной недвижимости. Разрешено использовать две модели оценки: по переоцененной и по первоначальной стоимости. Переоценка признается прибылью (убытком) периода.
6.	Введено требование об обязательной ежегодной проверке соответствия срока полезного использования, метода амортизации и ликвидационной стоимости на соответствие условиям эксплуатации ОС.
7.	Начисление амортизации не приостанавливается за исключением случая, когда остаточная стоимость объекта становится равна или менее его ликвидационной стоимости (ранее начисление амортизации приостанавливалось при консервации основных средств).
8.	При начислении амортизации учитывается ликвидационная стоимость объекта. Методы начисления амортизации приведены в соответствии с МСФО: разрешены линейный метод, метод уменьшаемого остатка и метод начисления амортизации пропорционально объему выпущенной продукции.

Стандарт исключил из состава амортизируемого имущества только инвестиционную недвижимость. Значит, иные основные средства, для которых мы используем переоцененную стоимость, амортизировать можно. Кроме того, в пункте 7.1 ПБУ «Учетная политика организации» сказано, что если в ФСБУ нет конкретного порядка ведения учета, то нужно использовать правила международных стандартов (утв. приказом Минфина от 06.10.2008 № 106н). А в пункте 31 МСФО (IAS) 16

«Основные средства» предусмотрено, что переоцененная стоимость – это справедливая стоимость на дату переоценки за вычетом последующей накопленной амортизации и убытков от обесценения. То есть предполагается, что активы все-таки амортизируются.

В соответствии с последними изменениями в ФСБУ структура активов Бухгалтерского баланса предприятий будет выглядеть следующим образом (табл. 3).

Таблица 3. Раздел активов Бухгалтерского баланса компании

№ строки	Учетный объект
<b>Внеоборотные активы (ВА)</b>	
1110	НМА показываются после начисления амортизации. Сумма НМА = Дт 04 – Кт 05, не учитывается НИР.
1120	Затраты НИР, Дт 04
1130	Расходы на поиски природных ресурсов (ПР), Дт 08.
1140	Освоение ПР (затраты), Дт 08.
1150	Дорогостоящее оборудование, здания и пр., ОС = Дт 01 – Кт 02
1160	Финансовые вложения (ФВ) (ценные активы), Дт 03 – Кт 02
1170	ФВ на долгий срок (> года). Дт 55, 58, 73 – Кт 59.
1180	Отложенный налог на прибыль, Дт 09.
1190	Прочие ВА, не отраженные ранее.
1100	Итого, сложение показателей с 1110 по 1190.
<b>Оборотные активы (ОА)</b>	
1210	Товарно-материальные ценности (ТМЦ). Сальдо по Дт: 10, 11, 15, 16, 20, 21, 23, 28, 29, 41, 43, 44, 45, 97 минус Кт: 14, 16, 42.
1220	НДС по ТМЦ, услугам Дт 19.
1230	Долги контрагентов, до 1 года. Остаток по Дт: 60, 62, 68, 69, 70, 71, 73, 75, 76 минус Кт 63.
1240	Финансовые вложения (до года), кроме эквивалентов денег. Дт 55, 58, 73 – Кт 59
1250	Деньги и их эквиваленты, сальдо по Дт 50, 51, 52, 55, 57.
1260	Прочие ОА, не отраженные ранее.
1200	Итого, суммирование значений с 1210 по 1260.
1600	Баланс. Сложение величин показателей 1100 и 1200.

Статьи активов показываются в бухгалтерском балансе в нетто-оценке, то есть за вычетом регулирующих величин (накопленной амортизации, убытков от обесценения, резервов под снижение стоимости материальных ценностей, резервов по сомнительным долгам, других оценочных резервов), раскрываемых в пояснениях к бухгалтерскому балансу. Представление показателей в нетто-оценке не является взаимозачетом.

Основные ФСБУ, принятые в 2021 году обязательны к применению с 1 января 2022 года при составлении бухгалтерского баланса за 2021 г. Субъект учета в праве применять федеральный стандарт раньше, например в 2021 году, однако в тексте

стандарта есть ряд разногласий с действующей нормативно-законодательной базой.

Переход на ФСБУ 2020, требует провести серьезную подготовительную работу. Для экономических субъектов с существенным количеством основных средств это займет много времени. Ведь последствия изменения учетной политики из-за использования новых стандартов нужно отражать ретроспективно, как если бы он применялся экономическим субъектом всегда. Вместе с тем, предусмотрен и упрощенный порядок: можно не пересчитывать сравнительные показатели за предшествующие периоды, а одновременно скорректировать [3].

В свою очередь формирование пассива Бухгалтерского баланса будет формироваться по следующим строкам (табл. 4).

Таблица 4. Пассивы Бухгалтерского баланса организации

№ строки	Учетный объект
Резервы, капитал	
1310	Уставный капитал, Кт 80.
1320	Акции компании, выкупленные у акционеров, отрицательное значение Дт 81.
1340	Переоценка ВА, Кт 83.
1350	Добавочный капитал, Кт 83 не учитываются переоценки внеоборотных активов.
1360	Резервный капитал, Кт 82.
1370	Нераспределенная прибыль Кт 84, непокрытый убыток Дт 84
1300	Итого по резервам и капиталу, суммарное значение строк с 1310 по 1370.
Обязательства долгосрочного характера (свыше года)	
1410	Заемные средства, Кт 67.
1420	Отложенные обязательства по налогу на прибыль, Кт 77.
1430	Долгосрочные оценочные обязательства, Дт 96.
1450	Прочие долговременные обязательства, не указанные в 1410 – 1430.
1400	Итого, суммирование строк с 1410 по 1450.
Обязательства до года	
1510	Займы, подлежащие возврату, сумма Кт 66 и 67 сч.
1520	Долги перед контрагентами. Сумма по Кт: 60, 62, 68, 69, 70, 71, 73, 75, 76.
1530	Предстоящие к получению доходы Кт 86, 98.
1540	Оценочные обязательства, Кт 96.
1550	Прочие долги, не указанные в позициях 1510 – 1540.
1500	Итого пассивов (до года), сумма значений 1510 – 1550.
1700	Баланс, сложение показателей 1300, 1400 и 1500.

Можно отметить возможность сблизить налоговый и бухгалтерский учет в части стоимостного лимита основных средств (п. 5 ФСБУ 6/2020 и п. 1 ст. 256 НК). Но нужно учитывать, что положения нового стандарта нельзя применять выборочно. Их придется использовать все. И тогда всплывают вопросы, связанные с исчислением налога на имущество, которые пока не решены в главе 30 НК»

Таким образом, самое главное необходимо определиться с построением бухгалтерского учета запасов и основных средств исходя из принципа рациональности и существенности, выбрать наиболее подходящие варианты для их отражения и формирования бухгалтерского баланса экономического субъекта с учетом сферы деятельности. Также отметим, что новые федеральные стандарты бухгалтерского учета является неотъемлемым требованием организации аналитической информации для пользователей бухгалтерской отчетности на современном этапе. Составление форм бухгалтерской (финансовой) отчетности по новым ФСБУ открывает качественно новый этап во взаимодействии хо-

зяйствующих субъектов и вышестоящих органов, обеспечивая надежный информационный обмен между ними. Основной порядок перехода на ФСБУ – ретроспективный. То есть, предполагается, что пересчитаны по новым правилам будут данные за предыдущие периоды и таким образом, как будто стандарт применялся всегда. Однако составители ФСБУ приняли во внимание многочисленные сложности, которые могут возникнуть при таком порядке перехода, и предусмотрели возможность переходить на новый стандарт перспективно. Альтернативный – перспективный переход – подразумевает, что будут скорректированы только входящие данные на 01.01.2022, а уже далее формирование бухгалтерской (финансовой) отчетности будет вестись по требованиям новых стандартов. Перспективы развития ФСБУ связаны с развитием информационно-коммуникационных технологий и созданием новых интегрированных сред, а также с усовершенствованием технологической и законодательной базы предоставления форм отчетности.

### Библиографический список

1. Бармотина Ю.В. Проблемы внедрение ФСБУ в бухгалтерский учет Российской Федерации // Синергия знаний: современные тренды. Сборник научных трудов. Омский филиал Негосударственного образовательного частного учреждения высшего образования «Московский финансово-промышленный университет «Синергия». – Омск, 2021. – С. 4-16.
2. Проект федерального стандарта бухгалтерского учёта «Бухгалтерская отчётность организации». – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://minfin.gov.ru/ru/performance/accounting/development/project/> (дата обращения: 19.11.2021).
3. Сводная информация о ходе разработки федеральных стандартов бухгалтерского учета. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://minfin.gov.ru/ru/performance/accounting/development/project\\_dev/](https://minfin.gov.ru/ru/performance/accounting/development/project_dev/) (дата обращения: 19.11.2021).

### FORMATION OF THE BALANCE SHEET IN THE CONDITIONS OF TRANSITION TO NEW FEDERAL ACCOUNTING STANDARDS

**N.F. Kolesnik**, *Professor*  
**I.S. Kuznetsova**, *Student*  
**Ogarev Mordovia State University**  
**(Russia, Saransk)**

***Abstract.** The article examines the current state of the balance sheet as an integral part of the information base on the assets and liabilities of organizations, and also provides a theoretical justification for improving the formation of the balance sheet in the transition to new Federal Accounting Standards (FSB). The current practice of forming balance sheet indicators in organizations has been studied, the features and main directions of improving the FSB 2021 in order to summarize information for the preparation of the balance sheet have been identified.*

***Keywords:** accounting statements, balance sheet, assets, liabilities, stocks, current assets, non-current assets, capital, reserves, liabilities, accounting standards.*

## ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ: ЭКОНОМИЧЕСКИЙ МЕХАНИЗМ

**Н.Г. Кондрашова**, канд. экон. наук, доцент

**Е.А. Рябой**, студент

**Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского**  
(Россия, г. Калуга)

DOI:10.24412/2500-1000-2022-12-3-102-105

***Аннотация.** Актуальность этой темы определена несопоставимостью желания предприятий получить максимальную прибыль и необходимостью проводить природоохранные мероприятия для минимизации рисков загрязнения окружающей среды. В статье рассматривается экономический механизм экологической безопасности с точки зрения установленных природоохранных требований. Сделан акцент на повышении эффективности этого механизма с введением инструмента проведения экологического аудита, осуществляемого в рамках системы внутреннего контроля предприятия, раскрыты аудиторские процедуры.*

***Ключевые слова:** экологическая составляющая, правовая основа, экономический механизм, внутренний экологический аудит, аудиторские процедуры.*

Основным назначением экономической безопасности деятельности предприятия является обеспечение устойчивого и стабильного состояния, защищенности от негативного влияния и внутренних, и внешних факторов [1, с. 285]. Одним из таких факторов являются фактор негативного воздействия на окружающую среду (НВОС), оказываемого самим предприятием, которое заключается в его способности загрязнять окружающую среду и выражается для предприятия в финансовой компенсации этого влияния в виде штрафов и

других регулирующих мер. Поэтому экологическая составляющая является частью экономической составляющей предприятия, которая предполагает минимизацию рисков загрязнения окружающей среды от выбросов, сбросов загрязняющих веществ в атмосферу и водоемы, от утилизации отходов.

На уровне государства создана правовая основа экологической безопасности предприятия, ее образуют нормативные акты, представленные на рисунке 1.

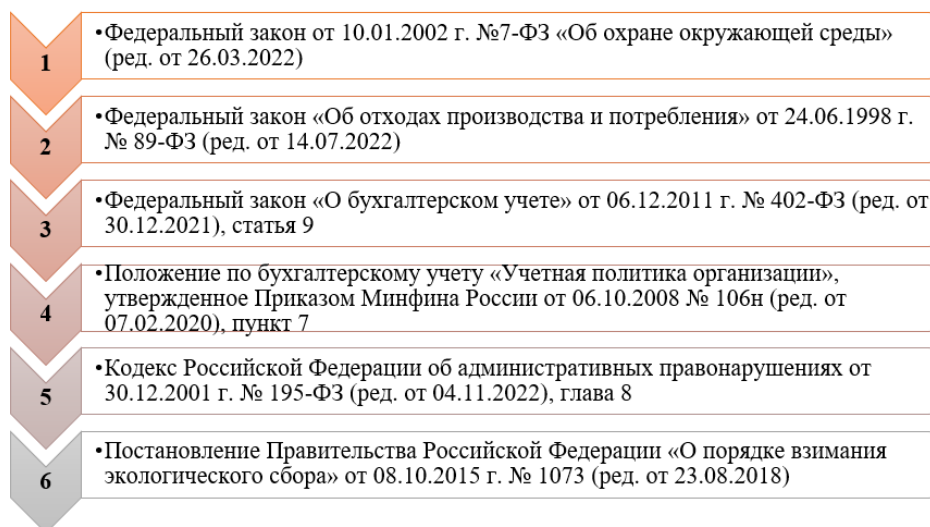


Рис. 1. Правовая основа экологической безопасности российских предприятий

Сущность экономического механизма экологической безопасности состоит в экономическом ограничении НВОС от хозяйственной деятельности и поощрение тех предприятий, которые вкладывают средства в природоохранные мероприятия. Правовая основа экологической безопасности как составляющей экономической безопасности определяет необходимость осуществления внутреннего контроля (ВК), так как он является средством выявления и минимизации рисков загрязнения окружающей среды.

Однако при осуществлении надзора за соблюдением природоохранного законодательства в 2020 году в Калужской области выявлена задолженность по плате за НВОС в размере 12 006,69 тыс. рублей и 229 нарушений природоохранного законодательства с наложением штрафных санкций на сумму 6578,0 тыс. рублей [2]. Это нарушения экологических требований, наиболее частыми из них являются: отсутствие нормативно-разрешительной документации (в том числе утвержденных проектов нормативов); отсутствие производственно-инструментального контроля за соблюдением нормативов выбросов и сбросов; нарушение сроков оплаты за негативное воздействие на окружающую среду.

Это является свидетельством того, что на уровне отдельного предприятия в России недостаточно эффективно работает экономический механизм экологической безопасности. Для повышения его эффективности на промышленных предприятиях в системе ВК должен осуществляться производственный экологический контроль. Тогда предприятиям-нарушителям не придется тратить миллионные штрафы и не подвергать свою деятельность риску потери финансовой устойчивости, лежащей в основе экономической безопасности. В качестве основного инструмента ВК мож-

но выделить внутренний экологический аудит. Это аудиторская проверка соблюдения природоохранных требований, требований по отражению в бухгалтерском учете и своевременности осуществления природоохранных платежей.

Целью аудиторской проверки соблюдения природоохранных требований является подтверждение правильности и достоверности отражения экологических показателей предприятия в отчетности и устранение выявленных нарушений. Проверка осуществляется при помощи аудиторских процедур, которые включают в себя изучение документов, их анализ, сравнение, сверка числовых значений с нормативами, проверка правильности отражения операций в бухгалтерском учете и своевременности перечисления платежей.

Нормативы предельно допустимых концентраций выбросов и сбросов, размещения отходов предприятия устанавливаются в проектах нормативов, которые предприятие разрабатывают, оформляют и представляют в контролирующие органы в установленном порядке. За отсутствие проекта Административным кодексом РФ предусмотрена ответственность для предприятия в виде штрафа до 250 тыс. рублей.

Особенность платежей за НВОС состоит в том, что они не являются налогами, то есть не являются обязательными, безвозмездными и регулярными взносами [3, с. 24]. Их учет должен быть отражен в Учетной политике предприятия. Кроме того, расчет платы за загрязнение окружающей среды должен быть оформлен бухгалтерской справкой. В бухгалтерском учете предприятия плата за загрязнение окружающей среды отражается на основании первичных учетных документов бухгалтерскими проводками [4, с. 152]. Порядок их отражения представлен на рисунке 2.



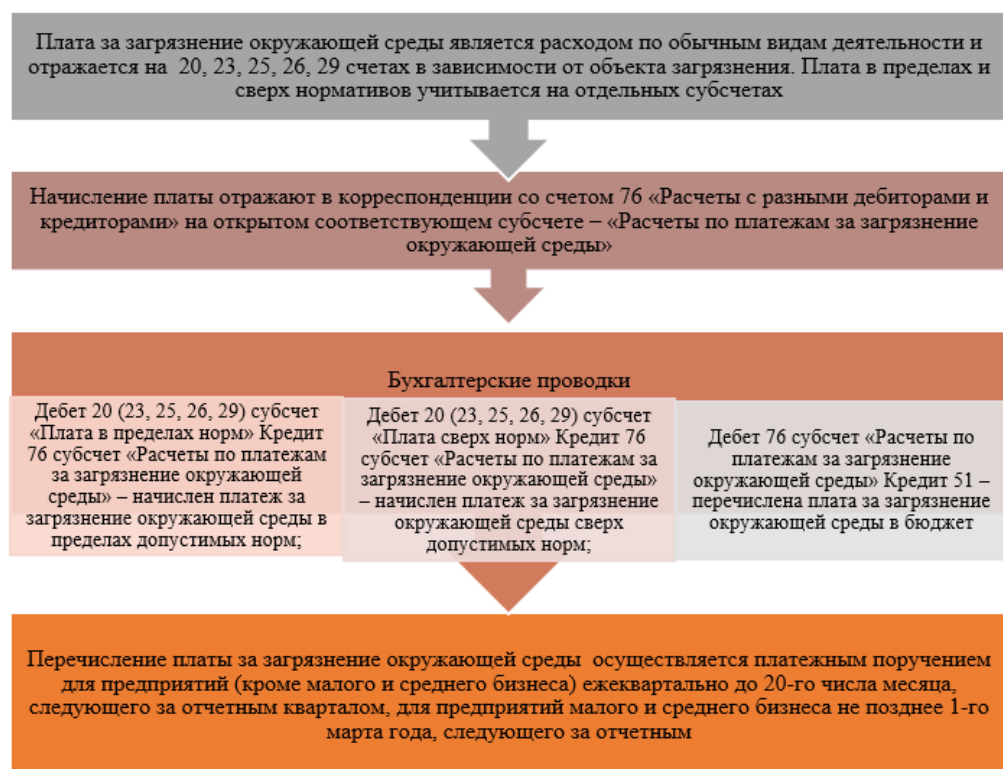


Рис. 2. Бухгалтерский учет платы предприятия за загрязнение окружающей среды

В ходе проведения аудиторских процедур устанавливается соблюдение предприятием нормативов природоохранной деятельности, достоверность информации по отражению экологических показателей в отчетности и своевременность оплаты предприятием экологических платежей. В случае выявления нарушений производится их устранение для недопущения их в будущей деятельности.

Таким образом, включение в экономический механизм экологической безопас-

ности инструмента проведения внутреннего экологического аудита в рамках системы ВК предприятия позволит установить соблюдение предприятием нормативов природоохранной деятельности и достоверность информации по отражению и перечислению платы за загрязнение окружающей среды, выявить нарушения от установленных требований и, тем самым, повысить его эффективность.

#### Библиографический список

1. Кондрашова, Н.Г. Обеспечение экономической безопасности коммерческой организации путем осуществления риск-ориентированного внутреннего контроля // *Russian Economic Bulletin*. – 2021. – Т. 4. – № 1. – С. 285-290.
2. Доклад Министерства природных ресурсов и экологии Калужской области «О состоянии природных ресурсов и охране окружающей среды на территории Калужской области в 2020 году». Режим доступа: <https://pre.admoblkaluga.ru/sub/ecology/OOC> (дата обращения: 25.12.2022).
3. Кондрашова, Н.Г. 1.4 Теоретические и практические аспекты анализа налоговой нагрузки коммерческой организации // *Аудит и финансовый анализ*. – 2019. – № 4. – С. 24-29.
4. Кондрашова, Н.Г. Учет и анализ нефинансовых активов в бюджетных учреждениях // *Сборник научных работ лауреатов областных премий и стипендий*. – Калуга: Государственное автономное образовательное учреждение дополнительного профессионального образования Калужской области "Калужский государственный институт развития образования", 2017. – С. 150-161.

**ENSURING THE ENVIRONMENTAL SAFETY OF THE ENTERPRISE:  
AN ECONOMIC MECHANISM**

**N.G. Kondrashova**, *Candidate of Economic Sciences, Associate Professor*

**E.A. Ryaboy**, *Student*

**Kaluga State University named after K.E. Tsiolkovski**  
(Russia, Kaluga)

***Abstract.** The relevance of this topic is determined by the disparity between the desire of enterprises to make a profit and the need to carry out environmental measures. The article discusses the economic mechanism of ensuring environmental safety. Emphasis is placed on increasing the effectiveness of this mechanism with the introduction of environmental audit, audit procedures are disclosed.*

***Keywords:** environmental component, legal basis, economic mechanism, internal environmental audit, audit procedures.*

## НДФЛ И СТРАХОВЫЕ ВЗНОСЫ ПРИ ПРИОБРЕТЕНИИ САНАТОРНО-КУРОРТНЫХ ПУТЕВОК РАБОТНИКАМ ОРГАНИЗАЦИИ

**И.М. Крайнова**, старший преподаватель

**С.Н. Артыкова**, старший преподаватель

Сибирский государственный университет путей сообщения  
(Россия, г. Новосибирск)

DOI:10.24412/2500-1000-2022-12-3-106-109

**Аннотация.** В статье рассмотрены актуальные вопросы исчисления страховых взносов и НДФЛ со стоимости путевок на санаторно-курортное лечение, обращено внимание на существующие нюансы налогообложения в зависимости от источника финансирования оплаты путевок, получателя, наличия трудовых отношений, оформления выдачи путевки. Приведены мнения контролирующих органов и судебной практики по спорным аспектам.

**Ключевые слова:** страховые взносы, НДФЛ, путевки, профсоюзная организация, членские взносы, коллективный договор, члены семьи, налог на прибыль.

В целях поощрения своих сотрудников работодатели, имеющие финансовую возможность, оплачивают полностью или частично путевки в санаторно-курортные учреждения (далее Путевки). Путевку работник может также получить за счет средств профсоюзного комитета, если он в нем состоит. Путевка может быть выписана, как на самого сотрудника, так и члена его семьи, например, на ребенка, жену (мужа).

Стоимость полученной работником Путевки является полученным физическим лицом доходом в натуральной форме. От того, за счет каких средств компенсирована стоимость Путевки, на кого она оформлена, зависит исчисление и уплата НДФЛ и страховых взносов. В целях предотвращения ошибок в работе бухгалтера авторы обращают внимание на разъяснения Минфина и ФНС РФ за ряд лет, в которых ведомства излагали свое мнение по данному вопросу, на существующие нюансы налогообложения этих операций, а также на последние изменения налогового законодательства. Этим и обусловлена актуальность данной статьи.

В Письме от 24.08.2022 № 03-04-06/82478 Минфин РФ разъясняет аспекты исчисления НДФЛ при приобретении Путевок работникам за счет средств профсоюзных комитетов [1]. При этом в Письме делается ссылка на две нормы главы 23

НК РФ. Во-первых, на пункт 9 статьи 217 «Доходы, не подлежащие налогообложению»: освобождается от налогообложения оплата полностью или частично работодателем Путевок сотрудникам организации. Кроме работников данная льгота предоставляется также членам семьи работника, детям до 18 лет (до 2022 года детям до 16 лет), а студентам, которые учатся очной в образовательном учреждении до 24 лет, работникам организации, уволившимся в связи с выходом на пенсию.

Льгота предоставляется при выполнении условий:

- услуги оказываются санаториями на территории РФ, при этом они имеют лицензию; в их учредительных документах указан соответствующий код ОКВЭД (Письмо Минфина № 03-04-06/6-40) [2];

- оплата путевки производится за счет средств организации.

Компенсация работодателем стоимости Путевки работнику с января 2022 года не облагается НДФЛ вне зависимости от признания ее стоимости при расчете налога на прибыль организаций. При этом, освобождение можно использовать один раз в календарном году.

Признавать стоимость Путевок работникам и членам их семей по элементу «Расходы на оплату труда» для целей налогообложения можно с 1 января 2022

года в связи с вступлением в силу ФЗ от 17.02.2021 года № 8-ФЗ.

Во-вторых, пунктом 31 статьи 217 НК РФ установлено, что любые выплаты, которые осуществляются членам профсоюзов за счет членских взносов профсоюзными комитетами, НДФЛ не облагаются. Исключением из этой нормы является наличие с работником-членом профсоюза трудовых отношений [3].

На основании вышеизложенного, не облагается НДФЛ оплата работодателем полностью или частично стоимости Путевки как самому работнику, так и членам его семьи, детям до 18 лет, студентам очной формы обучения до 24 лет и др., если оплата осуществлена за счет собственных средств организации, независимо учтены ли данные затраты в расходах, связанных с производством и реализацией по главе 25 НК РФ.

Если оплата путевки произведена за счет целевых средств профсоюзной организации, то ее стоимость не облагается НДФЛ только для члена данной профсоюзной организации. Аналогично, если путевка в санаторий оформлена по программе «Мать и дитя», то есть на работника-члена профсоюза и его несовершеннолетнего ребенка, то ее стоимость в полной сумме освобождена от налогообложения по НДФЛ. Если путевка оформлена отдельно на работника, отдельно на ребенка или другого члена семьи сотрудника, то НДФЛ не облагается только стоимость путевки самого работника. Так как члены семьи не являются членами профсоюза, следовательно, оплаченная профсоюзом за них путевка является доходом в натуральной форме, подлежащим обложению НДФЛ.

Однако, авторы обращают внимание на следующую ситуацию. Достаточно часто членских взносов профсоюза не хватает для обеспечения своих членов Путевками, поэтому в рамках коллективного договора на указанные цели работодатель перечисляет собственные денежные средства профсоюзной организации [4].

С учетом указанных выше норм статьи 217 НК РФ, а также мнения Минфина РФ, изложенного им в Письме от 10.06.2011

№ 03-04-05/6-420, установлено, что «суммы возмещения стоимости путевок, производимого профсоюзным комитетом работникам организации, как являющимся, так и не являющимся членами профсоюза, за счет средств, перечисляемых работодателем, не подпадают под действие п.п. 9 и 31 ст. 217 Кодекса, и указанные суммы подлежат обложению НДФЛ в установленном порядке» [5].

Порядок исчисления страховых взносов регулирует глава 34 «Страховые взносы» НК РФ. Статья 420 «Объект обложения страховыми взносами» НК РФ определяет, что является объектом обложения [3]. Ограниченный перечень необлагаемых взносами выплат установлен статьей 422 НК РФ. Так как оплата Путевок не указана в данном перечне, следовательно, она подлежит обложению страховыми взносами.

Позиция Минфина РФ по страховым взносам с выплат, не связанных с трудом работников, в том числе оплаты сотрудникам путевок в санатории, неоднократно высказана им в своих письмах, например, от 24.08.2022 № 03-04-06/82478, от 30.04.2019 № 03-04-05/32077, от 12.04.2018 № 03-15-06/24316, от 11.09.2017 № 03-15-06/58228 и др., а налоговыми органами подтверждена при проверках плательщиков взносов.

Несмотря на однозначную позицию ФНС и Минфина РФ по вопросу исчисления взносов с выплат социального характера, арбитражная практика последнего времени в большинстве случаев придерживается противоположной позиции [6]. Так, Арбитражный суд Северо-Кавказского округа в Постановлении от 03.08.20 № А63-18500/2019 решил, что обеспечение работников горячим питанием, компенсация полностью или частично стоимости санаторно-курортных путевок не относятся к трудовым вознаграждениям. Поэтому указанные выплаты не облагаются страховыми взносами [7].

В Постановлении суда Западно-Сибирского округа от 16.10.20 № А27-469/2020 указано: «факт наличия трудовых отношений однозначно не означает, что все выплаты работникам представляют собой оплату их труда. В рассматриваемом

судом случае премии к празднику согласно приказу руководителя начислены работникам в одинаковых суммах, независимо от их квалификации, должности. Следовательно, эти премии не могут являться выплатами в рамках отношений работник и работодатель, то есть трудовых отношений, значит, начислять на них взносы не нужно» [8].

В одном из своих писем МФ РФ рекомендовал в целях исключения обложения взносами стоимости путевки работнику оформлять ее передачу сотруднику договором дарения.

Если организация или профсоюз перечисляют средства по оплате стоимости путевки за члена семьи работника, то стоимость указанных путевок на основании

п. 1 ст. 420 НК РФ не признается объектом обложения страховыми взносами, поскольку такая оплата производится за физическое лицо, не являющееся работником организации. Документ на передачу Путевки также оформляется на члена семьи работника.

Таким образом, при получении работником путевки, полностью или частично оплаченной работодателем или профсоюзной организацией авторы статьи рекомендуют при исчислении НДФЛ руководствоваться соответствующими нормами НК РФ. При расчете страховых взносов необходимо учитывать нормы главы 34 НК РФ, а также сложившуюся арбитражную практику по данному вопросу.

#### Библиографический список

1. Письмо Минфина РФ от 24.08.2022 № 03-04-06/82478. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/405206189/> (дата обращения 13.12.2022).
2. Письмо Минфина России от 21.02.2012 № 03-04-06/6-40. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://www.audar-info.ru/na/article/view/type\\_id/15/doc\\_id/28430/](https://www.audar-info.ru/na/article/view/type_id/15/doc_id/28430/) (дата обращения 13.12.2022).
3. «Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая)» от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. от 20.04.2021). – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://docs.cntd.ru/document/901765862> (дата обращения 30.11.2022).
4. Крайнова И.М. Спорные вопросы и типичные ошибки при исчислении страховых взносов на социальное страхование и обеспечение // Экономика и управление. – 2018. – №7. – С. 114.
5. Письмо Минфина РФ от 10.06.2011 № 03-04-05/6-420. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://www.audar-info.ru/na/article/view/type\\_id/7/doc\\_id/34548/](https://www.audar-info.ru/na/article/view/type_id/7/doc_id/34548/) (дата обращения 13.12.2022).
6. Кирсанова Е.О., Артыкова С.Н. Бухгалтерский учет подарков, их влияние на налоговые обязательства организации. // В сборнике: Актуальные вопросы экономики и управления на предприятиях. Материалы всероссийской научно-практической конференции. – Новосибирск, 2021. – С. 71.
7. Постановление Арбитражного суда Северо-Кавказского округа от 03.08.20 № А63-18500/2019. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://www.audar-info.ru/na/article/view/type\\_id/7/doc\\_id/76558/](https://www.audar-info.ru/na/article/view/type_id/7/doc_id/76558/) (дата обращения 13.12.2022).
8. Постановление АС Западно-Сибирского округа от 16.10.20 № А27-469/2020. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.buhexpert8.ru/npa/postanovlenie-as-zapadno-sibirskogo-okruga-ot-16-10-2020-n-a27-469-2020.html> (дата обращения 13.12.2022).

**PERSONAL INCOME TAX AND INSURANCE PREMIUMS FOR THE PURCHASE OF  
SANATORIUM VOUCHERS TO EMPLOYEES OF THE ORGANIZATION****I.M. Krainova**, *Senior Lecturer***S.N. Artykova**, *Senior Lecturer***Siberian State University of Railway Transport  
(Russia, Novosibirsk)**

***Abstract.** The article deals with topical issues of calculating insurance premiums and personal income tax from the cost of vouchers for sanatorium treatment, draws attention to the existing nuances of taxation depending on the source of financing for the payment of vouchers, the recipient, the availability of labor relations, the issuance of vouchers. The opinions of regulatory authorities and judicial practice on controversial aspects are given.*

***Keywords:** insurance premiums, personal income tax, vouchers, trade union organization, membership fees, collective agreement, family members, income tax.*

## РЕГИОНАЛЬНЫЕ ОСОБЕННОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ ИНСТРУМЕНТОВ НАЛОГОВОЙ ПОЛИТИКИ

С.А. Курбанов, доцент

Р.В. Баташев, ст. преподаватель

Чеченский государственный университет им. А.А. Кадырова  
(Россия, г. Грозный)

DOI:10.24412/2500-1000-2022-12-3-110-114

**Аннотация.** Высокая социально-экономическая дифференциация регионов России актуализирует вопросы, связанные с разработкой адекватной и адаптированной модели региональной налоговой политики, ключевым инструментом которой являются налоговые льготы. В статье рассматриваются особенности применения налоговых льгот в Чеченской Республике в рамках региональной налоговой политики. Сделан вывод, что реализуемый на территории исследуемого региона курс налоговой политики должен предполагать применение инструментов налогового регулирования, направленных на повышение конкурентоспособности и роста деловой активности хозяйствующих субъектов.

**Ключевые слова:** регион, налоговая политика, налоговые льготы, особая экономическая зона, инновационное развитие, налоговое стимулирование.

Неоднородная и слабо развитая отраслевая структура экономики ЧР предопределила формирование в регионе налоговой модели, ориентированной на стимулирование приоритетных направлений региональной экономики. Основным инструментом стимулирования являются специальные налоговые режимы и преференции по отдельным налогам. Исходя из приоритетных направлений современной налоговой политики Чеченской Республики, налоговые льготы экономического (стимулирующего) содержания направлены на создание условий для стимулирования экономического роста, наращивание налогового потенциала, развитие предпринимательской и инвестиционной деятельности [1].

В первую очередь необходимо обратить внимание на инвестиционную активность в регионе. Создание привлекательного инвестиционного климата рассматривается в качестве основного инструмента достижения стабильного развития региона. Для стимулирования инвестиционной деятельности на территории Чеченской Республики субъектам инвестиционной деятельности в соответствии с Законом от 10 июня 2006 г. № 16-рз «Об инвестициях и гарантиях инвесторам в Чеченской Республике»

предусмотрено льготное налогообложение.

Для хозяйствующих субъектов, осуществляющих инвестирование в приоритетные для Чеченской Республики отрасли экономики, предусмотрено снижение налоговой ставки по налогу на прибыль до 13,5. Льгота в виде снижения налоговой ставки по налогу на прибыль применяется инвестором с момента выхода инвестиционного проекта на проектную мощность до окончания срока окупаемости инвестиционного проекта, но не свыше пяти лет.

Льготный режим налогообложения для субъектов инвестиционной деятельности предусмотрен также по налогу на имущество организаций. Налоговая ставка в отношении организаций, реализующих приоритетные инвестиционные проекты, включенные в перечень, утверждаемый Правительством Чеченской Республики, устанавливается в следующих размерах:

- при стоимости имущества, создаваемого или приобретаемого для реализации инвестиционных проектов, не более 500,0 млн. рублей – 1%;

- при стоимости имущества, создаваемого или приобретаемого для реализации инвестиционных проектов, свыше 500,0 млн. рублей и не более 1,0 млрд. рублей – 0,5%;

- при стоимости имущества, создаваемого или приобретаемого для реализации инвестиционных проектов, свыше 1,0 млрд. рублей – 0,2%.

Указанные выше налоговые ставки применяется в отношении имущества, создаваемого или приобретаемого для реализации инвестиционного проекта и не входящего в состав налогооблагаемой базы до начала реализации инвестиционного проекта, в пределах срока окупаемости инвестиционного проекта, но не свыше пяти лет.

Для стимулирования развития предпринимательской деятельности в регионе установлены льготные налоговые ставки по упрощенной системе налогообложения.

Важным инструментом реализации мер налогового регулирования по привлечению внешних и внутренних инвестиций является создание и функционирование Особых экономических зон, в рамках которых осуществляется преференциальное налогообложение. В Российской Федерации могут создаваться ОЭЗ четырех типов: промышленно-производственная, технико-внедренческая, туристско-рекреационная и портовая особая экономическая зона. Создание особых экономических зон направлено на достижение комплекса целей, включая отраслевое развитие и формирование потенциальных точек роста территориальной экономики, имеющих мультипликативный эффект для смежных отраслей [1].

Учитывая, что налогообложение рассматривается в качестве ключевого фактора воздействия на экономическое поведение налогоплательщиков при принятии решений по управлению инвестиционными потоками, основным инструментом налогового регулирования, имеющий прямое влияние на рентабельность инвестиционных проектов, является налог на прибыль [2]. Налоговая доктрина федерального центра в рамках налогообложения в ОЭЗ предусматривает два ключевых положения по налогу на прибыль:

1) установление нулевой ставки по налогу, подлежащему зачислению в федеральный бюджет (для резидентов технико-

внедренческих и туристско-рекреационных ОЭЗ);

2) установление верхнего предела величины налоговой ставки в размере 13,5% в части зачисления в региональный бюджет, обеспечив тем самым налоговые конкурентные преимущества резидентам ОЭЗ по сравнению с традиционной системой налогообложения.

С 2019 года изменились условия предоставления налоговых льгот по налогу на прибыль в регионах. Теперь пониженная налоговая ставка может быть предоставлена региональными органами власти только в случаях, прямо предусмотренных федеральным законодательством, а именно – для участников региональных инвестиционных проектов, резидентов ОЭЗ, а также территорий опережающего развития. Принятые изменения стали для Правительства РФ стимулом для создания ОЭЗ в регионах, имеющих высокие факторы формирования налогового потенциала и потребность в повышении финансовой самостоятельности.

В 2019 году в Чеченской Республике создана ОЭЗ промышленного производственного типа на территории г. Грозного, целью которой является стимулирование развития промышленного производства, способного оказать мультипликативный эффект для смежных отраслей экономики не только ЧР, но и других регионов СКФО. Наличие собственной сырьевой базы и свободных трудовых ресурсов, как базисного фактора формирования налогового потенциала региона, можно рассматривать в качестве основных преимуществ развития ОЭЗ на территории ЧР.

Развитие производственного потенциала региона и стимулирование инвестиционной активности в рамках созданной ОЭЗ планируется за счет создания альтернативных условий налогообложения в виде пониженных ставок по налогам. Стимулирующая региональная налоговая политика, таким образом, рассматривается ключевым драйвером развития производственно-промышленной активности в рамках ОЭЗ на территории г. Грозного.

Функционирование ОЭЗ имеет высокий налоговый потенциал – совокупный нало-



говый поток во все уровни бюджетной системы РФ составит по предварительным оценкам за 2020-2028 гг. 11,98 млрд. руб. [Справка по ОЭЗ]. Ожидаемые налоговые поступления в федеральный бюджет составляют 8,18 млрд. руб., в консолидированный бюджет ЧР 1,38 млрд. руб.

Несмотря на свои преимущества, ОЭЗ имеют некоторые противоречия как инструмента экономического стимулирования территориального экономического развития.

Опираясь на данные Счетной палаты, можно сделать вывод, что действующий в настоящее время механизм особых экономических зон не является достаточно эффективным инструментом развития российской экономики [6]. В качестве одной из причин недостаточной эффективности функционирования ОЭЗ аудиторы Счетной палаты РФ рассматривают некачественная деятельность Министерства экономического развития РФ и органов исполнительной власти регионального значения.

Кроме того, отдельными авторами [2, 6] и исследователями ставится под сомнение действенность инструментов налогового стимулирования, применяемых в рамках ОЭЗ. Обосновывая необходимость введения возможности предоставления нулевой ставки налога на прибыль в части зачисления в федеральный бюджет, для резидентов всех типов ОЭЗ, авторами отмечается неостребованность пониженной федеральной налоговой ставки среди резидентов, относящихся к туристическому кластеру. Так, из пяти регионов, которые входят в туристический кластер, только в ЧР и Карачаево-Черкесской Республике имеются резиденты, пользующиеся федеральными налоговыми преференциями. Несмотря на наличие федеральной налоговой льготы в виде нулевой ставки, на других территориях туристического кластера нет экономической деятельности. Таким образом, отмечают авторы, стимулирующие меры налоговой политики не являются исключительными средствами привлечения инвесторов. Напомним, что низкофискальная налоговая политика ЧР в отношении резидентов ОЭЗ позиционируется в

качестве основной меры заинтересованности в инвестировании. В тоже время наличие нулевой ставки по налогу на прибыль, зачисляемому в федеральный бюджет, для всех участников ОЭЗ в Чеченской Республике будет препятствовать снижению инвестиционной привлекательности.

Следует отметить, на наш взгляд, высокую централизацию потенциальных налоговых доходов, прогнозируемых в рамках развития Особой экономической зоны промышленно-производственного типа на территории Чеченской Республик, что в перспективе может повлиять на заинтересованность региональных органов власти в развитии деятельности на территории ОЭЗ и, как следствие, снизить эффективность управления ею.

Установление в рамках региональной налоговой политики налоговых льгот и преференций (в том числе в рамках ОЭЗ), направленных на развитие налогового потенциала, должно сопровождаться обязательной оценкой их эффективности. Для этого необходимо разработать единую методологию оценки эффективности налоговых льгот с целью принятия решения по отмене уже действующих или введению дополнительных налоговых преференций [8].

Ключевым вопросом разработки мер налогового регулирования является отбор налогоплательщиков для предоставления налоговых преференций. Предоставляемые налоговые льготы должны иметь комбинированный характер, то есть сочетать в себе отраслевой характер и учитывать приоритетные для региональной экономики деятельность хозяйствующих субъектов. Например, предоставление налоговых льгот для налогоплательщиков, осуществляющих деятельность в агропромышленном комплексе на основе внедрения передовых технологий переработки пищевой продукции. Сама по себе сельскохозяйственная отрасль является базисом формирования налогового потенциала, а инновационная деятельность основой модернизации экономики региона. Такой подход более приоритетен, чем, например, предоставление льгот для налогоплательщиков, осуществляющих инвестирование в сферу

торговли и услуг. Сам факт инвестиционной деятельности, по нашему мнению, не должен являться единственным основанием предоставления налоговых преференций. Главное требование для получения налоговых льгот – инновационная направленность частных инвестиций. Это создаст конкурентные преимущества для отраслей региональной экономики, имеющих высокий налоговый потенциал.

При разработке региональной концепции преференциального налогообложения следует обратить внимание на стимулирование инновационной составляющей. Известно, что важным фактором, направленным на стимулирование структурных сдвигов в национальной и мировой экономике, является повышение экономической роли инноваций [3]. Таким образом, вопросы модернизации и инновационного преобразования экономики становится ключевым направлением социально-экономического переустройства региона [9].

Негативные тенденции в сфере инновационного развития экономики присутствуют несмотря на наличие в регионе различных форм государственной поддержки инновационной деятельности, в том числе налоговых льгот. Ключевым вопросом является обоснование действенности и эффективности налогового стимулирования инновационной деятельности. В

данном контексте А.Л. Суслина, Р.С. Леухин [9] в своем исследовании, основанном на сравнительном анализе применения стимулирующих механизмов в России и ряде зарубежных стран, отмечают, что низкая востребованность ряда льгот инновационной направленности может объясняться причинами, выходящими за рамки налоговой политики. Автор отмечает, низкая оценка таких льгот связана с отсутствием должного мониторинга результатов применения той или иной налоговой льготы, а не с ее неэффективностью.

**Выводы.** Реализуемый на территории исследуемого региона курс налоговой политики должен предполагать применение инструментов налогового регулирования, направленных на повышение конкурентоспособности и роста деловой активности хозяйствующих субъектов. Реализуемые в рамках региональной налоговой политики инструменты регулирования должны учитывать особенности социально-экономического положения региона, отраслевую специализацию и отраслевые характеристики формирования налогооблагаемых ресурсов.

Принятие решения о дальнейшей модернизации структурных элементов региональной налоговой политики должно осуществляться на основе комплексной оценки результативности налоговой политики.

#### Библиографический список

1. Баташев Р.В. Перспективы использования особой экономической зоны в регулировании налогового потенциала региона // В сборнике: Юридическая наука в XXI веке: актуальные проблемы и перспективы их решений. Сборник научных статей по итогам работы одиннадцатого круглого стола со Всероссийским и международным участием. – 2020. – С. 114-116.
2. Громов В.В. Проблемы и пути развития налогообложения резидентов ОЭЗ на федеральном уровне // Финансовый журнал. – 2018. – №1. – С. 39-51.
3. Кирова И.В. Инновационное развитие регионов // Современные проблемы и вызовы региональной экономики: сборник научных статей по материалам участников Всероссийской научно-практической конференции. Дата проведения: 25 января 2016 года, г.о. Королёв, «МГОТУ». – М.: «Научный консультант», 2016. – 278 с.
4. Кобесова Н.Б. Региональная налоговая политика и ее влияние на формирование налогового потенциала: на материалах РСО-Алания: дис. ... канд. экон. наук: 08.00.10 / Кобесова Нино Бидзинаевна. – Махачкала. 2013. – 190 с.
5. Обзор по материалам «круглого стола» по теме «Налоговый потенциал: факторы формирования и развития // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. – 2011. – №6. – С. 21-28.
6. Отчет о работе Счетной палаты Российской Федерации в 2018 году.

7. Региональная налоговая политика: сущность, направления совершенствования // О.А. Лях, Л.С. Гринкевич. – Томск: Изд-во НТЛ, 2010. – 240 с.
8. Савина О.Н. Подходы к оценке эффективности налоговых льгот: действующая практика и проблемы реализации // Научные известия. – 2016. – №4. – С. 38-47.
9. Суслина А.Л., Леухин Р.С. Работает ли налоговое стимулирование инноваций? Оценка эффективности в России и в мире // Финансовый журнал. – 2018. – №5. – С. 58-70.
10. Чеченская Республика в цифрах // Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики по ЧР. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://chechenstat.gks.ru/> (Дата обращения: 13.09.2022).

## REGIONAL FEATURES OF THE APPLICATION OF TAX POLICY INSTRUMENTS

**S.A. Kurbanov**, Associate Professor

**R.V. Batashev**, Senior Lecturer

**Kadyrov Chechen State University**

**(Russia, Grozny)**

***Abstract.** The high socio-economic differentiation of Russian regions actualizes issues related to the development of an adequate and adapted model of regional tax policy, the key instrument of which is tax incentives. The article discusses the features of the application of tax incentives in the Chechen Republic within the framework of the regional tax policy. It is concluded that the course of tax policy implemented in the region under study should involve the use of tax regulation tools aimed at increasing the competitiveness and growth of business activity of economic entities.*

***Keywords:** region, tax policy, tax incentives, special economic zone, innovative development, tax incentives.*

**К ВОПРОСУ ОБ ОЦЕНКЕ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ**

**Я.Е. Лазарева, студент**

**Н.А. Половникова, канд. экон. наук, доцент**

**Петербургский государственный университет путей сообщения Императора Александра I**

**(Россия, г. Санкт-Петербург)**

*DOI:10.24412/2500-1000-2022-12-3-115-118*

***Аннотация.** Любое коммерческое предприятие на основе самокупаемости и самостоятельности обеспечивает процесс производства продукции. От финансовой устойчивости компании зависит ее рост и развитие, конкурентоспособность и эффективность деятельности. Финансовая устойчивость – важнейшая характеристика деятельности и финансово-экономического благополучия, характеризует результат его текущего, инвестиционного и финансового развития. В статье рассмотрен термин «финансовая устойчивость», данный разными авторами и выявлены ее особенности. Также в статье представлены различные методики оценки финансовой устойчивости и их особенности.*

***Ключевые слова:** финансовая устойчивость, платежеспособность, ликвидность, анализ.*

Любое коммерческое предприятие на основе самокупаемости и самостоятельности обеспечивает процесс производства продукции. От финансовой устойчивости компании зависит ее рост и развитие, конкурентоспособность и эффективность деятельности.

Финансовая устойчивость – важнейшая характеристика деятельности и финансово-экономического благополучия, характеризует результат его текущего, инвестиционного и финансового развития, содержит необходимую информацию для инвестора, а также отражает способность предприятия отвечать по своим долгам и обязательствам и устанавливает размеры источников для дальнейшего развития. Под финансовой устойчивостью предприятия, следует понимать платежеспособность предприятия во времени и с соблюдением условия финансового равновесия между собственными и заемными финансовыми средствами [1, с. 63].

Важным вопросом обеспечения финансовой устойчивости предприятия является наличие в основе политики финансирования деятельности организации, поиска и соблюдения баланса между усилением финансовых рисков и наращиванием объема финансовых ресурсов, а также финансовой зависимости при увеличении эффек-

тивности использования данных финансовых ресурсов.

Финансовая устойчивость включает оценку многих сторон деятельности предприятия и является показателем успешности его функционирования, стабильности деятельности, а также защищенности от финансовых неудач и банкротства.

Существуют различные подходы к определению и анализу финансовой устойчивости.

Под финансовой устойчивостью Ковалев В.В. понимает стабильное ведение деятельности организации в долгосрочной перспективе, характеризующееся соотношением собственных и заемных средств.

Савицкая Г.В. рассматривает финансовую устойчивость более широко, как способность субъекта хозяйствования функционировать и развиваться, сохранять равновесие своих активов и пассивов в изменяющейся внутренней и внешней среде, гарантирующее его постоянную платежеспособность и инвестиционную привлекательность в границах допустимого уровня риска [2].

Эксперты Шермет В.Д., Сайфулин Р.С., Негашев Е.В. определяют две главные задачи понятия финансовой устойчивости: анализ достаточности собственного капитала и анализ достаточности и наличия ис-

точников формирования запасов. За показатель устойчивости финансового состояния предприятия берут разницу между реальным собственным капиталом и уставным капиталом [3].

Лапченко Д.А. под финансовой устойчивостью понимает одну из характеристик соответствия структуры источников финансирования структуре активов [4].

При анализе финансовой устойчивости предприятия выделяют три зоны, на которые следует обратить особое внимание: структура компании, ее ликвидность и допустимые финансовые риски.

В ходе проведения анализа могут выделяться следующие условия по достижению финансовой устойчивости:

- качество активов;
- наличие необходимого объема собственного капитала;
- высокий уровень рентабельности при условии различных рисков;
- наличие достаточной ликвидности;
- стабильный доход;
- возможности для привлечения заемных средств.

Главным и основным источником информации для того, чтобы провести анализ – бухгалтерский баланс предприятия. Также для получения более полной информации и исследования, рассматривают различные отчеты и приложения к финансовым документам, исследуют рынок и конкурентов.

Анализу финансовой устойчивости посвящено много работ.

Согласно одним из них платежеспособность и финансовая устойчивость предприятия определяется двумя группами показателей. Первая группа характеризуется различными коэффициентами, которые характеризуют структуру капитала предприятия и показателями финансового рычага. Вторая группа представляет собой коэффициенты покрытия, для понимания того, может ли фирма обслуживать свои обязательства за счет активов, которые генерируются от основной деятельности предприятия.

Согласно другим работам, первым делом, определяют тип финансовой устойчивости. Далее оценивают структуру капита-

ла, находят оптимальное соотношение собственных и заемных средств. Затем выявляют факторы, влияющие на структуру капитала, учитывая особенности финансово-хозяйственной деятельности предприятия. Последним шагом оценивают финансовые риски, то есть рассчитывают эффект финансового рычага. Анализ финансовой устойчивости организации можно проводить, используя абсолютные и относительные показатели. К финансовой устойчивости относят показатели, которые помогают предприятию – в определении финансовой политике, кредиторам – важны для принятия решений по выдаче заемных средств. Абсолютные показатели помогают определить тип финансовой устойчивости предприятия, как правило, данная методика базируется на показателях запасов и затрат, а также нормальных источников их формирования. В результате сравнения величин источников с размерами запасов и затрат, можно оценить излишек (недостаток) средств на покрытие этих запасов. Финансовое состояние компании разделяют на абсолютно устойчивое, нормально устойчивое, неустойчивое и кризисное состояние.

При использовании данного метода аналитики вовремя смогут обнаружить проблему и принять важные управленческие решения по оптимизации и эффективному использованию остатков запасов, или нарастить источники их финансирования. Все это необходимо сделать для того, чтобы снизить риск утраты организацией финансовой устойчивости. Но не всегда предприятие имеет в своей структуре текущих активов небольшую долю запасов, в таком случае использовать вышеописанный метод нецелесообразно.

Тогда, можно применять другую методику для оценки финансовой устойчивости, предложенную в других работах, использовать разделение активов на финансовые и нефинансовые.

Финансовые активы в таком случае, включают в себя денежные средства и их эквиваленты, дебиторскую задолженность и финансовые вложения. Остальные же активы будут отнесены к нефинансовым. Абрютин М.С. предложила такую мето-

дику. Разделив активы на финансовые и нефинансовые, а капитал разделив на такие составляющие, как собственный и заемный. необходимо рассчитать, покрывает ли заемный капитал финансовые активы предприятия. Чем выше будет ликвидность финансовых активов, тем лучше. Если финансовые активы будут покрывать все обязательства, то излишек используют для финансовой устойчивости. При условии равенства активов всем обязательствам, в таком случае, нефинансовые активы будут покрываться за счет собственного капитала, тогда финансовая ситуация будет находиться в балансе. В случае, когда финансовые активы будут слишком малы и их будет не хватать для покрытия обязательств, тогда этот недостаток придется замещать нефинансовыми активами. У данной методики есть плюсы: данный метод могут использовать разные предприятия с разной структурой имущества. Внимание в данном случае делается не только на наличии собственного капитала, но и на возможность покрытия заемного за счет собственных финансовых ресурсов предприятия, то есть наличие у фирмы платежных средств.

Существует еще одна методика оценки финансовой устойчивости, предложенная Грачевым А.В. В его методике имущество разделяют по двум признакам: по форме и по содержанию. Имущество определяется по форме, по местам его расположения. Данный тип имущества называют активами. Имущество по содержанию определяет финансирование этого имущества, заемные средства или собственные средства, в таком случае это имущество называется капиталом. При этом все имущество равно имуществу по форме и по содержанию. Этот подход отличается тем, что он выявляет связь между денежными и неденежными активами и собственным и заемным капиталом. В данном случае в денежные активы входят только денежные средства. Главная идея этого метода заключается не только в том, чтобы найти необходимое соотношение заемного и собственного капитала (финансовый рычаг), но и найти нужное соотношение денежных и неденежных активов с собственным и заемным

капиталом, и тогда на основе данных расчетов можно будет определить тип финансовой устойчивости.

Аналитики считают, что методика проведения анализа финансовой устойчивости должна являться адаптированной к различным условиям функционирования предприятия. Несомненно, анализ финансовой устойчивости организации необходимо дополнить и другими показателями, которые рассчитываются на базе денежных потоков. Они и позволяют определить наличие денежных средств у организации для реализации текущих и стратегических планов, что является одной из составляющих финансовой устойчивости. Также для оценивания финансовой устойчивости компании нужно сравнивать объемы дебиторской и кредиторской задолженности. Оптимальным вариантом считается примерно равные условия этих объемов и сроков погашения. Соотношение задолженностей показывает долю отвлеченных и привлеченных средств из функционирования организации.

И не стоит при анализе финансовой устойчивости забывать, что она имеет тесную связь с другими категориями: финансовая безопасность, гибкость, стабильность, равновесие.

Поэтому при проведении анализа финансовой устойчивости нельзя использовать, только стандартные показатели, даже если просто необходимо получить комплексное понимание на долгосрочную и краткосрочную перспективу, необходимо учитывать и другие критерии финансового состояния компании. Не менее важна и цель оценки, от которой будет зависеть выбираемые подход и метод оценки, а также критерии, которые будут учтены помимо показателей финансовой устойчивости [5].

В целом же анализ финансовой устойчивости необходим для понимания того, способно ли предприятие отвечать по своим долгосрочным обязательствам и обеспечивать необходимое долгосрочное финансирование деятельности, при этом определяя на сколько предприятие независимо от других источников финансирования, способно противостоять внешним

негативным угрозам среды без риска потери платёжеспособности.

Финансовая устойчивость – необходимое условие успешного функционирования и развития бизнеса. Без нее невозможно вести качественное ведение производственной деятельности. Также необходимо по-

нимать, из-за чего предприятие становится неустойчивым. Нужно не забывать про правильные, обоснованные и эффективные управленческие решения, которые несут за собой успешную деятельность любой организации.

#### Библиографический список

1. Грачев А.В. Анализ и управление финансовой устойчивости предприятия: Учебно-практическое пособие. – М.: Изд-во «Финпресс» 2002. – 208 с.

2. Савицкая Г. В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: учебник. – М.: ИНФРА-М, 2016. – 512 с.

3. Шеремет А.Д., Сайфулин Р. С. Методика финансового анализа // А.Д. Шеремет, Р.С. Сайфулин. – М.: ИНФРА-М, 2015

4. Анализ производственно-хозяйственной деятельности: финансовый анализ: учебно-методическое пособие для студентов специальности 1-27 01 01 «Экономика и организация производства» / Д.А. Лапченко, Е.И. Тымуль. – Минск: БНТУ. – 2018. – 55 с.

5. Киселева Е.С., Половникова Н.А. К вопросу о финансовой устойчивости компании // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2022. – № 10-4 (73). – С. 119-123.

### ON THE QUESTION OF ASSESSING THE FINANCIAL STABILITY OF AN ENTERPRISE

**Ya.E. Lazareva, Student**

**N.A. Polovnikova, Candidate of Economic Sciences, Associate Professor**

**Emperor Alexander I St. Petersburg State Transport University**

**(Russia, St. Petersburg)**

***Abstract.** Any commercial enterprise on the basis of self-sufficiency and independence ensures the production process. The financial stability of the company depends on its growth and development, competitiveness and performance. Financial stability – the most important characteristic of activity and financial and economic well-being, characterizes the result of its current, investment and financial development. The article considers the term "financial stability" given by different authors and identifies its features. The article also presents various methods for assessing financial stability and their features.*

***Keywords:** financial stability, solvency, liquidity, analysis.*

## ПРОГРАММНЫЙ ПОДХОД К РЕШЕНИЮ ПРОБЛЕМ АКТИВНОГО ДОЛГОЛЕТИЯ В КАЛУЖСКОЙ ОБЛАСТИ

А.А. Лужкова, студент

Научный руководитель: Н.Г. Кондрашова, канд. экон. наук, доцент  
Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского  
(Россия, г. Калуга)

DOI:10.24412/2500-1000-2022-12-3-119-122

**Аннотация.** Проблемы активного долголетия по развитию и реализации потенциала граждан старшего поколения для участия в жизни общества связаны с возрастными изменениями в организме человека за счет ослабления биологических и социальных функций. В статье рассматривается программный подход к решению этой проблемы как деятельности по достижению конкретных целей. При этом важное место отводится осуществлению контроля по выполнению количественных индикаторов, позволяющих решать задачи по оптимизации возможностей активного долголетия старшим поколением.

**Ключевые слова:** активное долголетие, программный подход, старшее поколение, социальная поддержка, контроль выполнения индикаторов.

В Российской Федерации активное долголетие предполагает развитие и реализацию потенциала граждан старшего поколения для участия в жизни общества, оптимизацию возможностей для сохранения их здоровья и защищенности. Основная направленность активного долголетия – как можно дольше пожилым людям оставаться здоровыми и работоспособными. А работоспособность позволяет желающим гражданам старшего поколения увеличить свой доход за счет участия в процессах производства и экономическое положение, тем самым уменьшить риск потери финансового благополучия, как неспособности в полном объеме удовлетворить материальные потребности.

С выходом на пенсию у граждан старшего поколения из-за наличия свободного времени также появляется возможность реализации потенциала для социально-значимой деятельности по передаче профессионального опыта [1, с. 77]. Однако из-за изменений в организме пожилого че-

ловека за счет ослабления биологических и социальных функций, обострения хронических и появления новых заболеваний появляются и проблемы.

Для решения этих проблем и увеличения продолжительности жизни направлена государственная программа «Социальная поддержка граждан в Калужской области», одним из направлений которой является подпрограмма «Старшее поколение». Сущность программного подхода, как деятельности по достижению конкретных целей активного долголетия, заключается в проведении мероприятий с конкретными сроками и бюджетом, количественными индикаторами и осуществлением контроля за их выполнением.

Рассмотрим реализацию этой подпрограммы Калужского региона в 2021 году. Ее особенностью является ограничение во времени и бюджете. Бюджет в 2021 году составил 1 443 134,603 тыс. рублей. Цели и задачи этой программы представлены на рисунке 1.



**Цель подпрограммы:**

- Развитие системы долгосрочной помощи, долговременного ухода, благоприятных условий для активного долголетия граждан пожилого возраста и инвалидов.

**Задачи подпрограммы:**

1. Развитие и поддержание функциональных способностей граждан старшего поколения и инвалидов путем сбалансированного социального обслуживания и медицинской помощи на дому в полустационарной и стационарной форме с привлечением патронажной службы и сиделок, а также поддержки семейного ухода.
2. Обеспечение граждан пожилого возраста и инвалидов качественными социальными услугами и социальным сопровождением.
3. Приведение организаций социального обслуживания Калужской области в надлежащее состояние, а также ликвидация очередей в них.
4. Реализация регионального проекта Калужской области «Разработка и реализация программы системной поддержки и повышения качества жизни граждан старшего поколения «Старшее поколение».
5. Материальная поддержка сотрудников стационарных организаций социального обслуживания, подведомственных министерству труда и социальной защиты Калужской области, работающих в условиях полной изоляции, предусматривающих двухсменный график работы с 12-часовым рабочим днем продолжительностью смены 14 дней.

Рис. 1. Цели и задачи государственной программы социальной поддержки старшего поколения Калужской области

Акценты в достижении поставленной цели ставятся на совершенствование социального обслуживания и медицинской помощи людей старшего возраста, к ним относятся женщины старше 55 лет и мужчины старше 60 лет. По данным статистики Калужской области старшее поколение в общей численности населения в 2021 году составляют 27,8% и 50,4% от трудоспособного населения.

Поэтапно выстраивается система долговременного ухода, благодаря которой пожилые люди утратившими способность осуществлять самообслуживание могут проживать в современных пансионатах, где создается обстановка, близкая к домашней. Создаются новые гериатрические центры для оказания специализированной медицинской помощи пожилым людям с учетом возрастной специфики. В г. Калуге создан и работает такой центр по адресу: г. Калуга, ул. Никитина д. 64/82. В сфере социального обслуживания развивается стационарозамещающие технологии с ориентацией на предоставление услуг пожилым людям в привычных условиях на дому. Это модель долговременного ухода с индивидуальным подходом к каждому пожилому человеку, которая должна появиться в Калужском регионе в 2024 году.

В 2021 году согласно мероприятиям подпрограммы сбалансированного социального обслуживания социальную поддержку получили 100% граждан; качественные социальные услуги и сопровождение получили 100% граждан пожилого возраста и инвалидов. Это в цифровом выражении 91,0 тыс. граждан, имеющих на них право и обратившихся за их предоставлением.

Для достижения цели программы социальной поддержки старшего поколения Калужской области необходимо «осуществлять контроль, состоящий из различных процедур и процессов, связанных между собой в определенную целостную систему» [2, с. 286]. В качестве такой процедуры должен осуществляться анализ выполнения установленных количественных показателей во времени – индикаторов программы с использованием информационных технологий и «разработкой моделей рационального использования времени и ресурсов, выработкой четкого плана действий, предвиденье возможных рисков при помощи специальных программ» [3, с. 121]. Это дает возможность на их основе сделать объективные выводы. Плановые целевые показатели этой программы 2021 год и их фактические значения представлены на рисунке 2.

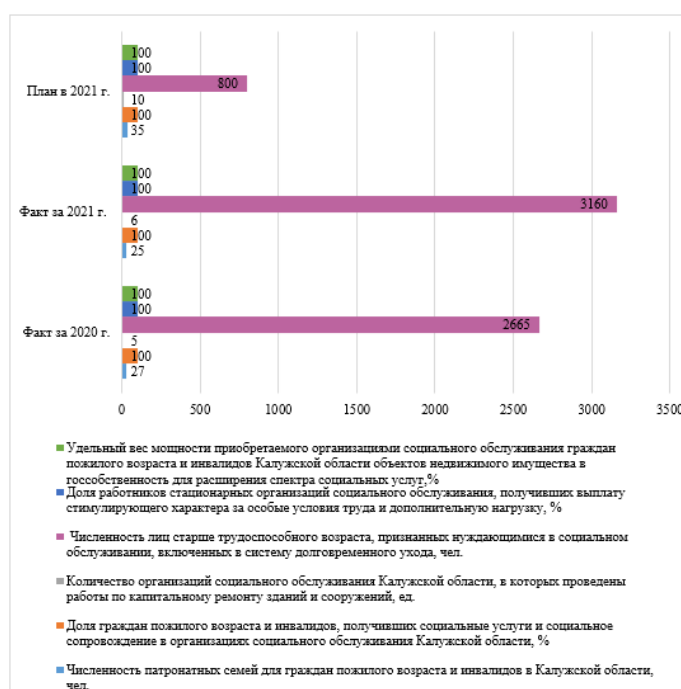


Рис. 2. Индикаторы достижения цели государственной программы социальной поддержки старшего поколения Калужской области

Данные рисунка 2 показывают, что выполнение программы социальной поддержки старшего поколения Калужской области в 2021 году характеризуется удовлетворительным уровнем эффективности – 88,6%. Этому способствовало нехватка средств на финансирование капремонта зданий и сооружений, хотя финансирование программы осуществлено в полном объеме в размере 1 443 134,603 тыс. рублей.

Однако отследить динамику выполнения индикаторов программы по обеспечению активного долголетия граждан пожилого возраста очень трудно из-за отсутствия информации о проведении конкретных мероприятий, ведь на ее реализацию вкладываются очень большие средства.

#### Библиографический список

1. Тришина С.Ю., Кондрашова Н.Г. Социальные условия, влияющие на активное долголетие и качество жизни пожилых людей / С.Ю. Тришина, Н.Г. Кондрашова // Актуальные проблемы активного долголетия и качества жизни пожилых людей: Сборник научных трудов Второй региональной научно-практической конференции, Калуга, 17 декабря 2019 года. – Калуга: Издательство Калужского государственного университета им. К.Э. Циолковского, 2020. – С. 76-81.

2. Кондрашова, Н.Г. Обеспечение экономической безопасности коммерческой организации путем осуществления риск-ориентированного внутреннего контроля // Russian Economic Bulletin. – 2021. – Т. 4. – №1. – С. 285-290.

3. Ткаченко, А.Л. Проблемы автоматизации системы управления проектами предприятия / А.Л. Ткаченко, С.О. Борисов // Научные труды Калужского государственного уни-

Широкое использование информационных технологий с различными каналами коммуникаций позволят сделать эту информацию доступной для большого числа желающих и оценить проделанную работу.

Таким образом, применение программного подхода как деятельности по достижению конкретных целей целесообразно для решения проблем активного долголетия граждан старшего поколения и не вызывает сомнений. Мероприятия программы с конкретными сроками и бюджетом нацелены на решение конкретной задачи, а целевые показатели – индикаторы программы и контроль их выполнения помогают минимизировать риски невыполнения программы, в которую вкладываются очень большие средства.

верситета имени К.Э. Циолковского, Калуга, 14 апреля 2021 года. – Калуга: Издательство Калужского государственного университета им. К.Э. Циолковского, 2021. – С. 120-125.

## **THE PROGRAMMATIC APPROACH TO SOLVING THE PROBLEMS OF ACTIVE LONGEVITY IN THE KALUGA REGION**

**A.A. Luzhkova**, *Student*

**Supervisor:** *Kondrashova N.G., Candidate of Economic Sciences, Associate Professor*

**Kaluga State University named after K.E. Tsiolkovski**

**(Russia, Kaluga)**

**Abstract.** *The problems of active longevity in developing the potential of older citizens to participate in society are associated with age-related changes in the human body due to the weakening of biological and social functions. The article discusses a programmatic approach to solving this problem. At the same time, an important place is given to monitoring the implementation of quantitative indicators that allow solving tasks to optimize the possibilities of active longevity.*

**Keywords:** *active longevity, programmatic approach, older generation, social support, monitoring of indicators.*

## ВЫПОЛНЕНИЕ ЦЕЛЕВЫХ ИНДИКАТОРОВ ПО КОМПЛЕКСНОМУ РАЗВИТИЮ СЕЛЬСКИХ ТЕРРИТОРИЙ В АЛТАЙСКОМ КРАЕ

**А.В. Миненко**, канд. экон. наук, доцент

**М.В. Селиверстов**, старший преподаватель

Алтайский государственный аграрный университет  
(Россия, г. Барнаул)

DOI:10.24412/2500-1000-2022-12-3-123-126

***Аннотация.** В статье приведены данные о реализации комплексных мероприятий направленных на социально – экономическое развитие сельских территорий региона. Отмечена роль государственной поддержки в улучшении условий проживания на селе, в частности отмечены итоги мероприятий по строительству жилья. Дана оценка льготного ипотечного кредитования и приведены данные о количестве воспользовавшихся её и сумме которые удалось привлечь в рамках этой программы. Указаны мероприятия инфраструктурного характера, а также и мероприятия, нацеленные на повышение кадрового потенциала региона.*

***Ключевые слова:** комплексное развитие, сельские территории, государственная поддержка, население, целевые индикаторы, выполнение.*

В общественных науках (экономике, социологии, экономической географии, регионоведении и др.) понятие «сельская местность» (сельские территории) традиционно определяется как обитаемая местность вне крупных городов с ее природными условиями и ресурсами, сельским населением и овеятыми плодами предшествующего труда людей, т.е. разнообразными элементами материальной культуры и основных производственных фондов на данной территории [1].

Реализация мероприятия по улучшению жилищных условий проживающих на сельских территориях граждан путем строительства (приобретения) жилья с использованием социальных выплат осуществлялась на территории 53 сельских муниципальных образований, исключением стали Егорьевский, Ельцовский, Каменский, Кытмановский, Тюменцевский, Усть-Калманский районы и г. Славгород. С участием средств государственной поддержки за 2021 год построено (приобретено) 2 914,3 кв. метров жилья для жителей села. Жилищные условия улучшили 64 семьи [2; 3].

В 2021 году на реализацию мероприятия по строительству жилья на условиях найма жилых помещений было направлено 9,1 млн. рублей. Это позволило постро-

ить 3 жилых дома в с. Дружба Целинного района общей площадью 144 кв.м.

В рамках государственной программы реализуется мероприятие по ипотечному кредитованию с льготной ставкой для граждан, желающих приобрести жильё на сельских территориях. В 2021 году данным видом государственной поддержки в крае воспользовались 1053 семьи, что позволило привлечь 1750,5 млн. рублей. Льготными потребительскими кредитами на благоустройство жилых помещений в 2021 году воспользовались 43 семьи, сумма привлеченных внебюджетных средств составила 8,1 млн. рублей [4; 5].

На территории региона продолжалось строительство (реконструкция) 3 объектов водоснабжения на территории Баевского, Змеиногорского и Красногорского районов, велась разработка 3-х проектно-сметных документаций (объекты в Романовском, Тогульском и Топчихинском районах). В 2021 году планировался ввод объекта водоснабжения в с. Сереброполь Табунского района протяженностью 10 км, однако исполнение муниципального контракта продлено до 01.01.2023 [6].

В 2021 году в рамках ведомственного проекта «Содействие занятости сельского населения» государственной программы Российской Федерации

«Комплексное развитие сельских территорий» реализованы 2 мероприятия по поддержке кадрового потенциала [2]:

- мероприятие, направленное на возмещение части фактически понесенных затрат сельскохозяйственными товаропроизводителями, связанных с оплатой труда и проживанием привлеченных для прохождения производственной практики студентов. Из федерального бюджета привлечено 1361,8 тыс. рублей, из краевого бюджета – 624,8 тыс. рублей, из внебюджетных источников – 599,3 тыс. рублей. В рамках мероприятия заключено 46 договоров о прохождении практики;

- мероприятие, направленное на возмещение части фактически понесенных затрат сельскохозяйственными товаропроизводителями по заключенным с работниками ученическим договорам, договорам о целевом обучении. Из федерального бюджета привлечено 580,6 тыс. рублей, из краевого бюджета – 5,9 тыс. рублей, из внебюджетных источников – 91,5 тыс. рублей. В рамках мероприятия заключено 6 договоров о целевом обучении.

На строительство сельских автомобильных дорог из федерального и краевого бюджетов в прошедшем году направлено порядка 385,0 млн. рублей. С 2021 года в рамках данного мероприятия государственной программы предусмотрено софинансирование из внебюджетных источ-

ников в размере 5% от общей стоимости объекта, что позволило привлечь более 17,6 млн. рублей. Осуществлялось строительство 8 участков сельских дорог в 7 муниципальных районах (Благовещенском, Завьяловском, Ключевском, Романовском, Смоленском, Целинном и Шелаболихинском районах). По итогам года в регионе введено в эксплуатацию 10,1 км автомобильных дорог общего пользования.

В отчетном году была продолжена реализация общественно значимых проектов по благоустройству сельских территорий. С участием средств государственной поддержки реализован 51 проект стоимостью 94,6 млн. рублей (перевыполнение планового показателя составило 24,4%).

В 2021 году в рамках ведомственной целевой программы «Современный облик сельских территорий» продолжалась реализация проекта «Комплексное развитие р.п. Тальменка Тальменского района Алтайского края».

Плановая стоимость создания спортивной площадки составляла 3,8 млн. рублей с финансированием за счет внебюджетных источников, фактическая стоимость объекта сложилась в размере 5,1 млн. рублей [7].

Все целевые индикаторы по комплексному развитию сельских территорий в 2021 году выполнены (табл. 1).

Таблица 1. Выполнение целевых индикаторов по комплексному развитию сельских территорий в Алтайском крае в 2021 году [5]

Наименование индикаторов	План	Факт	% выполнения
Доля сельского населения в общей численности населения региона, %	43	42,6	99,1
Соотношение среднемесячных располагаемых ресурсов сельского и городского домохозяйств, %	80	102,2	127,8
Доля общей площади благоустроенных жилых помещений в сельских населенных пунктах в общей площади жилых помещений, %	22,4	22,7	101,3
Количество проживающих на сельских территориях (в сельских агломерациях) граждан, которым предоставлена возможность улучшить жилищные условия с использованием программных механизмов, всего, ед.	548	1120	204,4
Количество проживающих на сельских территориях (в сельских агломерациях) граждан, которым предоставлена возможность улучшить жилищные условия с использованием программных механизмов, в том числе количество граждан, получивших социальные выплаты на улучшение жилищных условий, ед.	45	64	142,2
Количество введенных в действие проектов по благоустройству, ед.	41	51	124,4
Протяженность введенных в действие локальных водопроводов, км	10	0	0,0
Протяженность введенных в действие автомобильных дорог общего пользования с твердым покрытием, ведущих к общественно значимым объектам населенных пунктов, расположенным на сельских территориях, объектам производства и переработки продукции, км	10,1	10,143	100,4

Таким образом, учитывая необходимость дальнейшей работы по сокращению темпов сельской миграции, диверсификации экономики поселений, развитию производств на селе и создания оптимальных условий для жизни сельских тружеников

на территории региона в текущем году должна быть продолжена реализация государственной программы Алтайского края «Комплексное развитие сельских территорий Алтайского края» со сроком действия до 2025 года.

#### Библиографический список

1. Совершенствование методологии формирования региональных программ комплексного развития сельских территорий / Ю.А. Цыпкин, Н.В. Козлова, К.С. Ильичев [и др.] // Материалы европейских научных дискуссий, 01-16 февраля 2021 года. – Rome: Potere della ragione Editore, 2021. – С. 712-719. – EDN FTPTND.

2. Государственная программа «Комплексное развитие сельских территорий», утвержденная Постановлением Правительства РФ от 31 мая 2019 года №696 // Правительство России. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://government.ru/docs/36905/> (дата обращения: 12.06.2022).

3. Миненко, А.В. Оценка уровня комплексного развития сельских территорий Алтайского края / А.В. Миненко, М.В. Селиверстов // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2022. – № 2-1 (65). – С. 177-180. – DOI 10.24412/2500-1000-2022-2-1-177-180. – EDN DGMUJD.

4. Стратегия устойчивого развития сельских территорий Российской Федерации на период до 2030 года с прогнозом на период до 2035 года. Проект Распоряжения Правительства Российской Федерации // Нормативные правовые акты в Российской Федерации. Нормативные правовые акты федеральных органов исполнительной власти. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://pravo-search.minjust.ru/bigs/portal.html> (дата обращения: 01.06.2022).

5. Министерство сельского хозяйства Российской Федерации (Комментарии). – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://mcx.gov.ru/ministry/departments/departament-ekonomiki-investitsiy-i-regulirovaniya-rynkov/industry-information/info-kommentarii/>, свободный – (дата обращения 05.12.2022).

6. Мониторинг развития сельского хозяйства Алтайского края (за январь-декабрь 2021 года). – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.altagro22.ru/activity/analytics/monitoring-razvitiya-selskogo-khozyaystva-altayskogo-kraya-za-yanvar-dekabr-2021-goda/> (дата обращения 28.11.2022).

7. Официальный сайт Управления Федеральной службы государственной статистики по Алтайскому краю и Республике Алтай. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.akstat.gks.ru> (дата обращения 02.12.2022).

**IMPLEMENTATION OF TARGETS FOR INTEGRATED DEVELOPMENT  
OF RURAL TERRITORIES IN ALTAI KRAI**

**A.V. Minenko**, *Candidate of Economic Sciences, Associate Professor*

**M.V. Seliverstov**, *Senior Lecturer*

**Altai State Agrarian University**

**(Russia, Barnaul)**

***Abstract.** The article presents data on the implementation of complex measures aimed at the socio-economic development of rural areas of the region. The role of state support in improving the conditions of sewing in the countryside was noted, in particular, the results of measures for the construction of housing were noted. An assessment of preferential mortgage lending is given and data are given on the number of those who used it and the amount that they managed to attract under this program. Infrastructural measures are indicated, as well as measures aimed at increasing the personnel potential of the region.*

***Keywords:** integrated development, rural areas, state support, population, target indicators, implementation.*

## ОСНОВНЫЕ ЭЛЕМЕНТЫ РЕГИОНАЛЬНОЙ ПОДСИСТЕМЫ ЕДИНОЙ ГОСУДАРСТВЕННОЙ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ В ОБЛАСТИ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

**А.В. Миненко**, канд. экон. наук, доцент  
**М.В. Селиверстов**, старший преподаватель  
Алтайский государственный аграрный университет  
(Россия, г. Барнаул)

DOI:10.24412/2500-1000-2022-12-3-127-130

**Аннотация.** В статье определена значимость производства сельскохозяйственной продукции и указан вклад в регионе импортозамещение. Указаны основные направления работы в области обеспечения продовольственной безопасности, отмечены меры по реализации поддержки агропромышленного комплекса как на государственном, так и на региональном уровне, в частности приведен перечень мероприятий мер и программных документов, направленных как на рост инвестиционного потенциала сельских территорий, так и на их социальную сферу.

**Ключевые слова:** сельскохозяйственное производство, продовольственная безопасность, импортозамещение, государственная поддержка, инвестиции, приоритетные направления.

Доктрина продовольственной безопасности Российской Федерации, утвержденная Указом Президента Российской Федерации от 21.01.2020 № 20, является документом стратегического планирования, в котором отражены официальные взгляды на цели, задачи и основные направления государственной социально-экономической политики в области обеспечения продовольственной безопасности Российской Федерации [1; 2].

Стратегической целью обеспечения продовольственной безопасности является обеспечение населения страны безопасной, качественной и доступной сельскохозяйственной продукцией, сырьем и продовольствием в объемах, обеспечивающих рациональные нормы потребления пищевой продукции [3].

Производство сельхозпродукции, в том числе замещающей импортную, рассматривается как стратегически важная сфера экономики Алтайского края. Для реализации принятых Правительством Российской Федерации решений в области обеспечения продовольственной безопасности на региональном уровне ведется активная работа по реализации мер государственной поддержки АПК, стимулированию инвестиционных процессов, повышению каче-

ства и доступности продовольствия для населения, развитию межрегиональных связей. В программных документах сохраняются прежние меры государственной поддержки сельского хозяйства, вводятся новые ее механизмы [4:5].

В соответствии с пунктом 30 Доктрины продовольственной безопасности органы исполнительной власти Алтайского края во взаимодействии с федеральными органами исполнительной власти реализуют единую государственную социально-экономическую политику в области обеспечения продовольственной безопасности [6; 7].

В целях решения задач, обозначенных в Доктрине продовольственной безопасности Российской Федерации и реализации Указа Президента Российской Федерации от 06.08.2014 № 560 «О применении отдельных специальных экономических мер в целях обеспечения безопасности Российской Федерации» и постановления Правительства Российской Федерации от 07.08.2014 № 778 «О мерах по реализации указов Президента Российской Федерации от 6 августа 2014 г. № 560, от 24 июня 2015 г. № 320, от 29 июня 2016 г. № 305, от 30 июня 2017 г. № 293, от 12 июля 2018 г. № 420, от 24 июня 2019 г.



№ 293 и от 21 ноября 2020 г. № 730» в Алтайском крае реализован комплекс организационных мер [1]:

1) для организации мониторинга состояния продовольственной безопасности на территории Алтайского края принято распоряжение Администрации Алтайского края от 18.02.2014 № 45-р «О создании рабочей группы по формированию региональных прогнозных продовольственных балансов». При взаимодействии с участниками рабочей группы осуществляется разработка, поквартальный мониторинг и корректировка показателей 16 прогнозных продовольственных балансов (зерна, молока и молокопродуктов, мяса и мясопродуктов, сахара, картофеля, овощей и бахчевых культур, яиц, фруктов и ягод, маслосемян, кормов, муки, круп, сухого молока, масла сливочного, сыров и сырных продуктов, растительного масла) на трехлетний период, которые размещаются в системе мониторинга и прогнозирования состояния продовольственной безопасности Российской Федерации (далее – СМПБ);

2) ведется оперативный ежемесячный мониторинг запасов сельскохозяйственного сырья и продовольствия у производителей региона по 59 позициям (зерна, маслосемян, овощей, картофеля и др.). Результаты этой работы размещаются в СМПБ;

3) на постоянной основе организован мониторинг цен на сельскохозяйственную продукцию и продовольствие по 61 позиции. Информация о средних ценах сельскохозяйственных и промышленных производителей еженедельно размещается в СМПБ;

4) осуществляется взаимодействие исполнительных органов власти региона с Управлением Федеральной антимонопольной службы по Алтайскому краю с целью проведения проверки обоснованности роста цен и, в случае необходимости, применения мер антимонопольного реагирования. На особом контроле – соблюдение антимонопольного законодательства на рынке закупа коровьего молока, гречихи, сахара, подсолнечного масла;

5) на системной основе ведется работа по проведению социальных акций, ярмарок выходного дня с привлечением максимально возможного количества местных товаропроизводителей, представителей крестьянских (фермерских) хозяйств;

6) в целях поддержания социально незащищенных слоев населения в Алтайском крае ведется работа по расширению количества социальных магазинов.

В сфере развития сельского хозяйства и сельских территорий в Алтайском крае реализуется комплекс программных документов, в которых предусмотрен широкий спектр мер государственной поддержки сельскохозяйственных товаропроизводителей. Параметры и мероприятия указанных региональных программ соответствуют целям и задачам, поставленным в Государственной программе развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия, Доктрине продовольственной безопасности Российской Федерации и учитывают трансформацию мер господдержки для обеспечения ускоренного импортозамещения и развития экспорта [3;8].

В крае ведется активная работа по проведению мероприятий, направленных на популяризацию местных товаров среди населения и стимулирование спроса на продукцию алтайского производства, расширению торгово-экономических отношений с субъектами Российской Федерации. Создаются условия для выхода товаропроизводителей региона на инорегиональные рынки [6;9].

Таким образом, Алтайский край является одним из немногих регионов России, аграрный потенциал которого позволяет в полном объеме обеспечить внутренний спрос практически на все основные виды продовольственной продукции, за исключением теплолюбивых сельскохозяйственных культур (бахчевых, фруктов). Ресурсы регионального продовольственного рынка формируются, главным образом, за счет продукции собственного производства, что обеспечивает высокий уровень продовольственной независимости региона.

**Библиографический список**

1. Министерство сельского хозяйства Российской Федерации (Комментарии). – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://mcx.gov.ru/ministry/departments/departament-ekonomiki-investitsiy-i-regulirovaniya-rynkov/industry-information/info-kommentarii/> (дата обращения 05.12.2022).
2. Мониторинг продовольственной безопасности и питания в поддержку осуществления Повестки дня в области устойчивого развития на период до 2030 года (Подведение итогов и планы на будущее). – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://cdn.wfp.org/wfp.org/publications/report\\_wfp\\_fao\\_food\\_2030.pdf](https://cdn.wfp.org/wfp.org/publications/report_wfp_fao_food_2030.pdf). (дата обращения 05.12.2022).
3. Кудинова, М.Г. Продовольственная безопасность как фактор стабильного развития региона (на материалах Алтайского края) // Аграрная наука – сельскому хозяйству: Сборник материалов XVI Международной научно-практической конференции. В 2-х книгах, Барнаул, 09-10 февраля 2021 года. – Барнаул: Алтайский государственный аграрный университет, 2021. – С. 74-76. – EDN SSVVTR.
4. Оборин, М.С. Влияние новой экономической и геополитической реальности на стратегию развития аграрного производства Юга России // Региональная экономика. Юг России. – 2022. – Т. 10. – № 3. – С. 170-179. – DOI 10.15688/re.volsu.2022.3.16. – EDN TNBYSU.
5. Мониторинг развития сельского хозяйства Алтайского края (за январь-декабрь 2021 года). – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.altagro22.ru/activity/analytics/monitoring-razvitiya-selskogo-khozyaystva-altayskogo-kraya-za-yanvar-dekabr-2021-goda/> (дата обращения 28.11.2022).
6. Миненко, А.В. Научно-технический потенциал развития аграрного сектора Алтайского края / А.В. Миненко, М.В. Селиверстов // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2019. – №12-2 (58). – С. 125-129. – DOI 10.24411/2411-0450-2019-11493. – EDN HTRULV.
7. Михайлов, Ф.Н. Сущность и содержание продовольственной безопасности, и ее место в системе национальной безопасности / Ф.Н. Михайлов, М.Д. Черненко // E-Scio. – 2022. – №2 (65). – С. 328-336. – EDN QOCNCE.
8. Беляева, Г.С. Продовольственная безопасность в системе экономической безопасности / Г.С. Беляева, А.Г. Галицкая // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2022. – № 5-2 (68). – С. 207-209. – DOI 10.24412/2500-1000-2022-5-2-207-209. – EDN OIEWBW.
9. Демтирова, А.С. Анализ продовольственной безопасности в системе экономической безопасности региона / А.С. Демтирова, Е.А. Мищенко // Экономика и управление глазами юных исследователей: материалы II национальной научно-практической конференции, Краснодар, 24 июня 2022 года. – Краснодар: ФГБУ "Российское энергетическое агентство" Минэнерго России Краснодарский ЦНТИ-филиал ФГБУ "РЭА" Минэнерго России, 2022. – С. 92-98. – EDN WANVAS.

**MAIN ELEMENTS OF THE REGIONAL SUBSYSTEM OF THE UNIFIED STATE  
SOCIO-ECONOMIC POLICY IN THE FIELD OF FOOD SECURITY**

**A.V. Minenko**, *Candidate of Economic Sciences, Associate Professor*

**M.V. Seliverstov**, *Senior Lecturer*

**Altai State Agrarian University**

**(Russia, Barnaul)**

***Abstract.** The article defines the importance of agricultural production and indicates the contribution of import substitution in the region. The main directions of work in the field of ensuring food security are indicated, measures for the implementation of support for the agro-industrial complex both at the state and regional levels are noted, in particular, a list of measures and policy documents aimed at increasing the investment potential of rural territories and their social sphere.*

***Keywords:** agricultural production, food security, import substitution, state support, investments, priority areas.*

## ОЦЕНКА ВЛИЯНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ САНКЦИЙ НА ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЙ АЛТАЙСКОГО КРАЯ

А.В. Миненко, канд. экон. наук, доцент

М.В. Селиверстов, старший преподаватель

Алтайский государственный аграрный университет  
(Россия, г. Барнаул)

DOI:10.24412/2500-1000-2022-12-3-131-134

***Аннотация.** В статье приведены данные проведенного мониторинга сложившейся в регионе экономической ситуации после введения недружественными странами санкций, задачами исследования являлись оценка динамики основных экономических и финансовых показателей предприятий региона. По результатам проведенных исследований была дана оценка санкционного давления. Отмечены предполагаемые риски, затрудняющие работу предприятия и вероятность их наступления. Приведены основные направления по улучшению экономических показателей и отмечены мероприятия, к которым руководители предприятий планируют прибегнуть.*

***Ключевые слова:** экономическое состояние, санкции, предприятия, исследования влияния, риски, мероприятия по преодолению санкций.*

В условиях влияния экономических санкций важна оценка экономической и социальной информации, полученной в рамках исследования мнений руководителей хозяйствующих субъектов, экспертов в области экономики и финансов [1].

Перечень предприятий для проведения настоящего исследования сформирован по квотному принципу по основным видам экономической деятельности хозяйствующих субъектов Алтайского края [2].

Основные задачи опроса: оценка респондентами условий деловой среды; оценка общего состояния предприятий; оценка динамики основных экономических и финансовых показателей предприятий; оценка респондентами последствий введения экономических санкций против Российской Федерации.

По итогам I квартала 2022 года в опросе приняли участие руководители 103 предприятий различных видов экономической деятельности и отраслей экономики края [2; 3].

Респондентам было предложено подвести итоги деятельности предприятия в I квартале 2022 в сравнении с IV кварталом 2021 года, а также дать оценку предстоящей работе во II квартале 2022 года [1].

Треть руководителей предприятий (32%) отметили негативное воздействие экономических санкций на деятельность их предприятия. Еще 28 % участников опроса дали пограничный ответ – скорее отрицательно. Десятая часть участников опроса (10%) отметила положительное воздействие на деятельность их предприятия от введения экономических санкций против Российской Федерации (рис. 1) [1].



Рис. 1. Оценка респондентами влияния экономических санкций на деятельность их предприятия (бизнеса), %

Вероятность наступления большинства перечисленных рисков во II квартале 2022 года, которые затруднили бы работу предприятий, составляет не более 30%. Пятая часть респондентов (18%) отмечает возможность роста себестоимости продукции из-за роста курса иностранной валюты на уровне от 30% до 60%. По мнению 12% участников опроса, риск отказа иностранных производителей от поставок производственного оборудования, технологий, инструментов находится на уровне от 30 до 60%. Десятая часть руководителей (11%) считает, что зарубежные поставщики откажутся поставлять свое сырье материалы и услуги с вероятностью от 60 до 90%. Риск неплатежей со стороны покупателей на готовую продукцию (услуги) находится на уровне от 30% до 60% для 13% опрошенных руководителей [1; 4].

Для того чтобы успешно противостоять последствиям экономических санкций, треть респондентов (34%) планирует воспользоваться «антикризисными мерами льготного кредитования»: 15% участников опроса воспользуются «продлением действия лицензий и других видов разрешительных документов», 8% руководителей предприятий планирует использовать «Легализацию параллельного импорта». И 42% опрошенных руководителей не планируют пользоваться мерами государственной поддержки [1; 5].

В варианте ответа «другое» респонденты предлагали такие меры поддержки, как возмещение части кредитной ставки и введение компенсации части затрат на производство хлеба [3].

Чуть меньше половины (48%) предприятий работает с продукцией (сырьем), которая импортируется из зарубежных стран.

Половина опрошенных респондентов (53%) столкнулась с проблемой роста цен на импортную продукцию (сырье) в связи с ростом курса иностранной валюты. Еще треть руководителей предприятий (28%) отметили проблему задержек в поставках импортной продукции (сырья). Пятая часть участников опроса (21%) столкнулась с отказом иностранных компаний от поставок своей продукции (сырья). Четвертая часть предприятий (24%) не столкнулась с проблемами, связанными с импортом зарубежной продукции (сырья) [1; 5].

Для того чтобы решить проблемы, связанные с импортом зарубежной продукции, треть респондентов (35%) планирует перейти на продукцию отечественных поставщиков. Еще четверть руководителей предприятий (25%) рассматривает вариант импорта продукции (сырья) из стран, которые не ввели экономические санкции (кроме стран СНГ). Занимаются поисками альтернативных способов доставки импортной продукции (сырья) 19% участников опроса [1; 6].

Часть респондентов планирует развивать импорт продукции (сырья) из Китая, Казахстана и Турции.

Пятая часть руководителей предприятий (21%) планирует расширять границы поставки своей продукции на территории всей России, на территории своего федерального округа – 3% респондентов [1].

Треть респондентов (36%) не имеют проблем, которые бы затрудняли им участие в реализации импортозамещения внутри страны. Еще треть опрошенных респондентов (32%) не планируют участвовать в импортозамещении. Лишь 14% участников опроса столкнулись с проблемами при реализации импортозамещения.

Всего 14 участников опроса указали на определенные проблемы с импортозамещением, из них 71% респондентов считают, что отсутствие отечественных аналогов производственного оборудования и сырья мешает им успешно реализовывать импортозамещение. Еще половина руководителей (50%) указывает на отсутствие финансовых ресурсов для расширения

производства предприятия и отсутствие необходимых мер государственной поддержки для их вида экономической деятельности. Отметим проблему завышенных цен на отечественное производственное оборудование и сырье 43% участников опроса. Для трети предприятий-импортозамещателей (36%) проблемой являются высокие налоги и низкое качество отечественного производственного оборудования и сырья [1; 7].

Таким образом, проведенные исследования по оценке влияния экономических санкций на деятельность предприятия Алтайского края позволили выявить общее негативное влияние, но в то же время ряд респондентов отметили введенные санкции как расширение возможностей для своих производств, в преодолении последствий санкционного давления руководители предприятий меняют поставщиков сырья, используют механизм параллельного импорта, и ищут новые рынки сбыта своей продукции в дружественных странах.

#### Библиографический список

1. Власова, О.В. Влияние политико-экономических санкций на инвестиционный климат в России / О.В. Власова, Т.В. Скобликова, Н.Д. Жмакина // Вестник Алтайской академии экономики и права. – 2022. – № 5-3. – С. 337-343. – DOI 10.17513/vaael.2215. – EDN LXQKXV.
2. Министерство экономического развития Алтайского края. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.econom22.ru/about//konkuren/doklad-o-sostoyanii-konkurentsii-v-2020> (дата обращения 19.12.2022).
3. Миненко, А.В. Научно-технический потенциал развития аграрного сектора Алтайского края / А.В. Миненко, М.В. Селиверстов // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2019. – № 12-2 (58). – С. 125-129. – DOI 10.24411/2411-0450-2019-11493. – EDN HTRULV.
4. Лян, Х. Влияние экономических санкций 2022 года на малое и среднее предпринимательство в России // Научный аспект. – 2022. – Т. 5. – № 3. – С. 563-568. – EDN SIEGRQ.
5. Взаимосвязь развития и государственного регулирования пищевой и перерабатывающей промышленности Алтайского края / П.В. Водясов, А.В. Миненко, М.Г. Хорунжин, М. В. Селиверстов // АПК: экономика, управление. – 2022. – № 3. – С. 83-91. – DOI 10.33305/223-83. – EDN JDTKMA.
6. Филиппова, И.А. Влияние санкций на экономическую безопасность России / И.А. Филиппова, А.Э. Кожемяко // Молодой ученый. – 2022. – №21 (416). – С. 355-356. – EDN CCHYWU.
7. Официальный сайт Управления Федеральной службы государственной статистики по Алтайскому краю и Республике Алтай. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.akstat.gks.ru> (дата обращения 02.12.2022).

**ASSESSMENT OF THE IMPACT OF ECONOMIC SANCTIONS ON THE ACTIVITIES OF ENTERPRISES IN THE ALTAI TERRITORY**

**A.V. Minenko**, *Candidate of Economic Sciences, Associate Professor*

**M.V. Seliverstov**, *Senior Lecturer*

**Altai State Agrarian University**

**(Russia, Barnaul)**

***Abstract.** The article presents the data of the monitoring of the economic situation in the region after the introduction of sanctions by unfriendly countries, the objectives of the study were to assess the dynamics of the main economic and financial indicators of enterprises in the region. Based on the results of the studies, an assessment of the sanctions pressure was given. The alleged risks that impede the work of the enterprise and the likelihood of their occurrence are noted. The main directions for improving economic indicators are given and measures are noted that the heads of enterprises plan to resort to.*

***Keywords:** economic state, sanctions, enterprises, impact studies, risks, measures to overcome sanctions.*

## СОСТОЯНИЕ СИСТЕМЫ ПРОДВИЖЕНИЯ ПРОДУКЦИИ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА АЛТАЙСКОГО КРАЯ НА ВНЕШНИЕ РЫНКИ

А.В. Миненко, канд. экон. наук, доцент  
М.В. Селиверстов, старший преподаватель  
Алтайский государственный аграрный университет  
(Россия, г. Барнаул)

DOI:10.24412/2500-1000-2022-12-3-135-137

**Аннотация.** В статье отмечена необходимость в современной ситуации в совершенствовании государственных механизмов поддержки экспортного потенциала предприятий агропромышленного комплекса, приведены данные о целевых показателях и результатах их достижения. Приведена структура экспорта товаров, основой которого являются семена бобовых и масличных культур, а также продукция пищевой и перерабатывающей продукции. Названы страны, являющиеся основными торговыми партнерами региона и указаны объемы экспорта товаров.

**Ключевые слова:** агропромышленный комплекс, экспортный потенциал, государственная поддержка, структура экспорта, объем экспорта, страны-партнеры, целевые показатели.

В условиях сложной политической и экономической ситуации, обуславливающей неопределённость внешней среды, риски международных отношений, становится актуальным вопрос совершенствования организационно-экономического механизма поддержки экспорта в России.

Во исполнение Указов Президента Российской от 07.05.2018 № 204 и от 21.07.2020 № 474 в Алтайском крае реализуется региональный проект «Экспорт продукции АПК», являющийся составной частью одноименного федерального проекта и национального проекта «Международная кооперация и экспорт». В соответствии с паспортом федерального проекта «Экспорт продукции АПК» по итогам 2024 года объем экспорта в стоимостном выражении в ценах 2020 года должен составить не менее 428,5 млн. долл. США [1; 2].

Достижение целевого показателя планируется осуществить за счет создания новой товарной массы продукции агропромышленного комплекса; сохранения

присутствия российской продукции АПК с высокой добавленной стоимостью на традиционных рынках и диверсификации экспорта на новые рынки за счет обеспечения бесперебойности поставок; устранения торговых барьеров (тарифных и нетарифных) для российской сельскохозяйственной продукции в зарубежных странах; создания системы продвижения продукции агропромышленного комплекса на внешние рынки; достижения необходимого уровня самообеспечения по основным видам сельскохозяйственной продукции и продовольствия; вовлечения в оборот земель сельскохозяйственного назначения [1]

Плановое значение показателя «Объем экспорта продукции агропромышленного комплекса в сопоставимых ценах 2020 года» в 2021 году составляет 278,0 млн. долл. США, фактическое значение по данным Федеральной таможенной службы России по итогам года составило 372,7 млн. долл. США, целевой показатель перевыполнен на 34,0% (табл. 1) [6].



Таблица 1. Достижение целевых показателей регионального проекта «Экспорт продукции АПК» за 2021 год (в сопоставимых ценах), млн. долл. США [3]

Наименование показателя	2021 г.		
	план	факт	% выполнения
Объём экспорта продукции АПК – всего	278,0	372,7	134,0
в том числе:			
объём экспорта продукции масложировой отрасли	х	38,8	х
объём экспорта зерновых	х	85,6	х
объём экспорта рыбы и морепродуктов	х	2,0	х
объём экспорта мясной и молочной продукции	х	5,0	х
объём экспорта продукция пищевой и перерабатывающей промышленности	х	124,1	х
объём экспорта прочей продукции АПК	х	117,2	х

В структуре отгрузок 35,0% приходится на семена масличных, зернобобовых культур и прочую продукцию АПК, 28,5% – продукция пищевой и перерабатывающей промышленности, 21,2% – злаки, 13,2% – продукция масложировой промышленности, 2,1% – продукция мясной, молочной и рыбной промышленности [3].

Среди основных торговых партнеров Алтайского края выступают такие страны, как Республика Казахстан, Китайская Народная Республика, Республика Узбекистан, Латвийская Республика, Республика Монголия, Республика Беларусь, Республика Азербайджан, Киргизская Республика, Чешская Республика, Турецкая Республика, Исламская Республика Афганистан, Федеративная Республика Германия и другие [2; 4].

Основными товарными позициями в структуре экспорта продукции АПК в стоимостном выражении являлись: продукция пищевой и перерабатывающей промышленности (33,3%), прочая продукция АПК (31,4%), злаки (23,0%), масложировая продукция (10,4%) [3].

По предварительным данным ФТС России за 2021 год с территории Алтайского края экспортировано 372,9 тыс. тонн зерна, что на 58,2% выше уровня 2020 года, в стоимостном выражении – 94,3 млн. долл. (рост на 75,9%). При этом пшеницы экс-

портировано 312,3 тыс. тонн (в 3 раза больше уровня 2020 года), гречихи – 25,1 тыс. тонн (на 27,4% больше), овса – 9,4 тыс. тонн (на 10,7% больше), ржи – 7,7 тыс. тонн (в 6 раз больше), ячменя – 13,0 тыс. тонн (на 71,2% меньше), кукурузы – 5,0 тыс. тонн (на 92,0% меньше).

Объем экспорта маслосемян за 2021 год составил 136,3 тыс. тонн (на 47,7% меньше уровня аналогичного периода 2020 года), в стоимостном выражении – 80,0 млн. долл. США (на 31,5% меньше 2020 года). Подсолнечника экспортировано 22,8 тыс. тонн (на 43,6% меньше), сои – 43,0 тыс. тонн (на 12,4% меньше), рапса – 15,6 тыс. тонн (на 85,8% меньше), льна масличного – 52,6 тыс. тонн (на 12,4% меньше) [5].

Таким образом, основными факторами, препятствующими развитию экспорта продукции АПК Алтайского края, являются жесткие логистические ограничения в силу удаленности региона от крупных рынков сбыта и высоких транспортных издержек и недостаточно развитая конкурентная среда в сфере предоставления услуг владельцами подвижного железнодорожного состава и высокая их стоимость. Решение стратегических задач по увеличению экспорта продукции АПК практически невозможно без оказания экспортерам государственной поддержки.

#### Библиографический список

1. Министерство сельского хозяйства Российской Федерации (Комментарии). – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://mcx.gov.ru/ministry/departments/departament-ekonomiki-investitsiy-i-regulirovaniya-rynkov/industry-information/info-kommentarii/> (дата обращения 08.12.2022).

2. Миненко, А.В. Основные направления развития международной кооперации и экспорта продукции в АПК Алтайского края / А.В. Миненко, М.В. Селиверстов // Междуна-

родный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2021. – № 9-1 (60). – С. 176-179. – DOI 10.24412/2500-1000-2021-9-1-176-179. – EDN JJHVVR.

3. Мониторинг развития сельского хозяйства Алтайского края (за январь-декабрь 2021 года). – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.altagro22.ru/activity/analytics/monitoring-razvitiya-selskogo-khozyaystva-altayskogo-kraya-za-yanvar-dekabr-2021-goda/> (дата обращения 08.12.2022).

4. Логинова, В.А. Перспективы экспорта продукции АПК России в современных условиях / В.А. Логинова, Ю.А. Голубничая // Московский экономический журнал. – 2022. – Т. 7. – № 6. – DOI 10.55186/2413046X\_2022\_7\_6\_343. – EDN AWIWQW.

5. Балансы продовольственных ресурсов // Единая межведомственная информационная статистическая система (ЕМИСС). – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://fedstat.ru/indicator/58970> (дата обращения: 30.10.2021).

### THE STATE OF THE SYSTEM OF PROMOTION OF PRODUCTS OF THE AGRO-INDUSTRIAL COMPLEX OF THE ALTAI TERRITORY TO FOREIGN MARKETS

**A.V. Minenko**, *Candidate of Economic Sciences, Associate Professor*

**M.V. Seliverstov**, *Senior Lecturer*

**Altai State Agrarian University**

**(Russia, Barnaul)**

**Abstract.** *The article notes the need in the current situation to improve state mechanisms to support the export potential of agro-industrial enterprises, provides data on target indicators and the result of their achievement. The structure of export of goods is given, the basis of which are seeds of legumes and oilseeds, as well as food and processing products. The countries that are the main trading partners of the region are named and the volumes of exports of goods are indicated.*

**Keywords:** *agro-industrial complex, export potential, government support, export structure, export volume, partner countries, targets.*

## ПОТЕНЦИАЛ ДИВЕРСИФИКАЦИИ ТРУДОВОЙ МИГРАЦИИ ИЗ КЫРГЫЗСТАНА: СТРАНА ВОСХОДЯЩЕГО СОЛНЦА

Н.М. Митрофанов, аспирант

Российский государственный педагогический университет им А.И. Герцена  
(Россия, г. Санкт-Петербург)

DOI:10.24412/2500-1000-2022-12-3-138-142

**Аннотация.** В статье проанализирован потенциал трудовой миграции из Кыргызстана в Японию, преимущества развития внешней трудовой миграции в Японию для Кыргызстана, особенности трудовой деятельности в этой стране и описан потенциал рабочих мест для киргизских мигрантов в Стране восходящего солнца. Выявлено, что приём трудовых мигрантов актуален и для самой Японии, давно испытывающей демографические трудности и дефицит трудоспособного населения. В исследовании выявлено, что наибольший потенциал трудоустройства для киргизских мигрантов имеется в некоторых секторах сферы обслуживания преимущественно низкоквалифицированного и среднеквалифицированного труда. Среди важнейших трудностей потенциального трудоустройства киргизских граждан в Японии были выявлены: бюрократические, лингвистические (сложность в изучении японского языка) и бытовые (необходимость приспособиться к условиям жизни в совсем другой стране). Автор пришёл к выводу, что киргизские граждане, получив опыт работы в Японии смогут значительно повысить уровень жизни своей семьи, поспособствовать росту денежных переводов на родину, приобрести новые навыки и знания.

**Ключевые слова:** Кыргызстан, Япония, миграция, трудоустройство, межгосударственное соглашение, денежные переводы мигрантов, японский язык, трудовая виза, страхование работников.

За годы постсоветского развития в Кыргызстане де-факто появилась новая отрасль национальной экономики – денежные переводы мигрантов, работающих за рубежом, которые в среднем из года в год составляют от 30 до 40% ВВП страны. В то же время, по данным 2021 года 92% переводов киргизских мигрантов поступало из Российской Федерации. Такая зависимость от одной стороны – приёмщика трудовых мигрантов может создавать для республики определённые проблемы. Во-первых, рост политической и экономической зависимости от одного государства, что не всегда может отражать национальным интересам страны. Во-вторых, экономика России за последние 10 лет не демонстрирует высоких темпов роста ВВП, а курс национальной валюты страны подвержен частой волатильности, что создаёт риски снижения возможности для заработка в России для мигрантов. Поэтому, для правительства Кыргызстана стоит весьма актуальной проблема диверсификации

направлений возможности трудовой миграции своих граждан в разных странах. В 2019 году тема возможности трудовой миграции из Кыргызстана обсуждалась с японской стороной. В данной статье рассмотрена перспектива работы трудовых мигрантов из Кыргызстана в Японии, особенности такой миграции, её возможные проблемы и трудности.

Медсёстры, повара, официанты, строители и сельскохозяйственные работники – это список самых востребованных для трудовых мигрантов в Японии профессий. В 2019 году Страна восходящего солнца официально открыла свои двери для трудовых мигрантов из Азии. В течение 5 лет министерство иностранных дел Японии намеренно выдать более 300 тысяч рабочих виз. Есть ли в Кыргызстане спрос на эти объявленные вакансии? В отдельных интернет изданиях пишут о том, что Токио якобы предложил поучаствовать в отправке лишних рабочих рук только отдельным

государствам, в числе которых находится и Кыргызстан [1].

С одной из японских консалтинговых компаний профильный орган Кыргызстана подписал соглашение о трудоустройстве. Что же предлагается в рамках нового документа?

Данный документ был отработан киргизской миграционной службой, в том числе информационно-консультационным центром в рамках проводимых мероприятий посольством киргизской республики в Японии. Киргизская сторона заблаговременно подписала соглашение о сотрудничестве и трудоустройстве для своих граждан в Японии. Некоторые японские компании на основании этого соглашения будут осуществлять содействие в трудоустройстве в гостиничном и туристическом секторе граждан Кыргызстана в Японии [2]. В основном, киргизские граждане будут работать в этих секторах экономики с минимальной зарплатой в 2000 \$. По обсуждаемым условиям, японский работодатель возьмёт на себя обязательства оплатить жильё и спецодежду нанятым сотрудникам. Японскими компаниями, трудоустроивающими иностранную рабочую силу, была установлена минимальная зарплата в 2000 \$ в месяц. Размер заработной платы для иностранных рабочих зависит от многих факторов: образования, уровня владения японским языком, предыдущего опыта работы, трудового разряда. Трудоустройство киргизских граждан будет осуществляться через трудовой договор, в котором будут указаны и такие факторы, как условия проживания, наличие необходимой спецодежды, дополнительное обучение и повышение квалификации работников, указано то, каким образом будет оплачиваться льготное или бесплатное проживание, спецодежда, обучение технике безопасности и т.д. [3]

В Японии имеется 5 видов страхования. В случае, если работодатель будет признан банкротом, то в этом случае в течение 3 месяцев пособия работникам выплачиваются в полном объёме (страхование на обратный билет, страхование здоровья, страхование от несчастных случаев). Эти 5 видов страхования в Японии вероятнее всего,

будут применяться и по отношению к киргизским мигрантам. Этот механизм будет отрабатываться специальным двусторонним межгосударственным соглашением [4].

На протяжении многих лет Япония оставалась закрытой страной и получить визу в эту страну всегда было трудно. В основном, в качестве трудовых мигрантов в Японии приветствовались лишь высококвалифицированные специалисты, которые владели и английским и японским языками [5].

Для того, чтобы получить рабочую визу в Японии, по заключённому договору, гражданин Киргизии должен владеть уровнем японского языка. В самой Японии выделяется несколько уровней знаний языка для иностранцев и в зависимости от этого уровня, гражданин Кыргызстана сможет претендовать на то или иное рабочее место. В отличие от других стран, в которых киргизским мигрантам оказывается содействие в трудоустройстве (в первую очередь, Россия, Казахстан и Турция), японская сторона идёт по пути привлечения квалифицированной рабочей силы. Это обозначает то, что большинство привлекаемых мигрантов в Японии должны будут подтвердить свой стаж работы, уровень образования и исходя из вышеизложенных критериев мигрантам будет предоставляться возможность работать в Японии по разным специальностям. С 1 апреля 2019 года Япония ввела 2 категории новых трудовых виз: т.н. – специальные навыки 1 и специальные навыки 2 [6].

Данная процедура имеет облегчённый формат по привлечению рабочей силы, знание языка ставится преградой, в силу того, что квалифицированных специалистов, которые могут обучать в Киргизской республике японскому языку очень ограниченное количество.

В силу этих обстоятельств, японская сторона готова инвестировать в Киргизскую республику в рамках соглашения, Киргизия готова создавать обучающие центры японскому языку у себя в стране. По этому соглашению будут применены меры для того, чтобы киргизский гражданин одновременно мог получить специа-

лизацию в зависимости от потребностей рынка, а также обучаться японскому языку [7]. По опыту миграции киргизских граждан в республику Корея, в год тестирование на знание языка сдают около 2000 киргизстанцев для того, чтобы участвовать в программе трудоустройства киргизских мигрантов в Южной Корее. По этим программам из Кыргызстана в Южной Корее трудоустраиваются от 200 до 400 человек в год [8]. За 2019 год в Турции киргизстанцами было получено около 10 000 миграционных виз в основном, в сфере гостиничного и туристического бизнеса. Растёт количество киргизстанцев, которые каждый год ездят на заработки в Турцию, и их средняя зарплата составляет в этой стране от 400 до 500 \$, что примерно соответствует средней зарплате в России [9]. В Японии же у киргизских мигрантов есть перспектива получения зарплаты от 2000\$, граждане Кыргызстана, имея опыт в сфере обслуживания и торговли могут быть заинтересованы получить опыт работы в Японии. Но важнейшим фактором для получения возможности трудовой миграции граждан Кыргызстана в Японию является то, насколько граждане Кыргызстана готовы изучать японский язык. В среднем, иностранцу требуется много времени на освоение японского языка и имеются высокие требования по профессиональной специализации для иностранных работников. Японская сторона готова привлекать к себе в страну в первую очередь более квалифицированную рабочую силу. Самые востребованные специальности для мигрантов, предлагаемые японской стороной – медсёстры и сиделки для японцев старшего поколения (требуется около 60 тысяч человек трудовых мигрантов в год). Почти столько же требуется иностранного персонала в ресторанном бизнесе (в первую очередь – поваров и официантов) и более 20 тысяч – работников системы ЖКХ. Остальные вакансии для иностранных работников открыты в Японии в области строительства, в разнообразной сфере услуг, сельском хозяйстве, обслуживании автомобилей, в судостроении [10]. Правительство Кыргызстана сейчас ведёт актив-

ную работу по диверсификации внешних трудовых потоков своих граждан. На 2022-2023 годах у правительства амбициозные планы – в значительной мере диверсифицировать миграционные направления для своих граждан, и освоить рабочие рынки Европы (потенциальными для трудовой миграции киргизских граждан рассматриваются в первую очередь такие страны, как Польша, Болгария). Недавно был открыт сервисный центр в Болгарии и Кыргызстан готов предоставлять своих граждан на работу в этой стране, особенно с учётом того, что в Болгарии наблюдается дефицит рабочей силы во многих отраслях экономики из-за массового миграционного оттока болгарских граждан в другие страны Евросоюза [11].

По данным национального статистического комитета, приток денежных переводов от мигрантов в Кыргызстан составил: в 2015 году – 1,7 млрд.\$, в 2016 году - 2 млрд.\$, в 2017 году – 2,5 млрд.\$, в 2018 году – 2,7 млрд.\$, в 2019 году - 2,4 млрд.\$ [12].

В отдельных интернет – изданиях пишут о том, что Япония предложила участвовать в отправке «лишних рабочих рук» только двум странам Центральной Азии – Узбекистану и Кыргызстану.

Узбекистан уже подписал соответствующий меморандум, Кыргызстан направил через министерство иностранных дел согласованный документ японской стороне. Японская сторона сейчас отрабатывает все моменты связанные с миграционным договором и после отработки, киргизская сторона будет готова подписать все соглашения. Появляющихся в самом Кыргызстане рабочих мест сильно меньше по сравнению со спросом на рабочую силу в стране, что стимулирует киргизов выезжать за рубеж в поисках работы, но в более чем 90% трудовых мигрантов отправляются в одну страну – Российскую Федерацию. Многие киргизы сталкиваются с проблемой необходимости в строго установленные сроки покинуть страну. В то же время, киргизы нередко быстро ассимилируются в России, принимают её гражданство [13]. По заключенному киргизско-японскому миграционному договору стоит

условие, что трудовые мигранты по истечению срока рабочей визы должны будут вернуться на родину, иначе станут лицами, нарушившими миграционное законодательство, нелегалами [14]. Рабочая виза в Японии выдаётся на 5 лет. По истечении этого периода мигрант должен возвратиться в страну, а возможности получить гражданство Японии очень ограничены. В случае трудоустройства киргизского гражданина в Японии в трудовом договоре будет прописано, что работник должен будет вернуться на родину. В Японии сейчас по рабочей визе работают порядка 200 граждан Кыргызстана. По заявлениям японской стороны, визовая поддержка будет осуществляться со стороны работодателей, расходы, связанные с визовой поддержкой и авиаперелётами и расходы, связанные с обучением японскому языку, возьмёт на себя работодатель [15].

Такой порядок будет осуществляться с одним условием – если киргизский гражданин приехал в Японию и отработает определённое количество времени, то расходы, связанные с обучением японскому языку, работодатель компенсирует. По второму варианту, работодатель готов инвестировать и построить школу, центр подготовки японскому языку. Месяц подготовки для мигранта, предположительно, будет стоить 2000 сомов. Если потенциальный мигрант обучился 3 месяца и заплатил 6000 сомов, то последующие затраты по условиям договора возьмёт на себя работодатель. Таким образом, будет существовать модель, при которой изначально киргизстанец обучится за свой счёт, но по-

том средства на обучение ему будут возвращены.

Дипломатическая работа в этой сфере между Кыргызстаном и Японией уже запущена. В Японии мигранты будут работать по трудовому кодексу, 8-часовой рабочий день. В случае превышения этого лимита работнику будут предоставляться надбавки к заработной плате. Все нормы работы будут контролироваться, а сверхурочная работа в субботу и воскресенье, например, будет оплачиваться по двойной ставке. И японские работодатели и киргизские работники будут придерживаться этих норм [15].

Итак, что же даст киргизской экономике трудовая миграция в Японию? Трудовая деятельность в японской среде поможет усовершенствовать трудовую культуру киргизов. Японские граждане очень тактичны, дисциплинированы, очень работоспособны. И эти качества японского общества дадут возможности киргизстанцу улучшить свои навыки и по возвращению на родину поднять своё благосостояние, а также, создать хорошие условия, чтобы киргизские граждане могли развивать экономику своей страны и заниматься предпринимательством. Расширение географии миграционных связей Кыргызстана с другими странами, в частности, с Японией, позволит республике стать более независимой и защищённой от экономических и политических рисков, а также более активно интегрироваться в пространство Азиатско-Тихоокеанского региона в экономическом, политическом и культурном плане.

#### Библиографический список

1. Рошель, Йохан. Защита Японии от иммигрантов? Этический вызов обоснованию иммиграционной политики, основанному на безопасности // Современная Япония. – 2018. – №30 (2). – С. 164-188. doi:10.1080/18692729.2018.1478938. S2CID 158380485.
2. Сэкигути, Токо (14 апреля 2015). Япония уклоняется от дебатов об иммиграции, предлагая «стажировки» иностранцам // The Wall Street Journal.
3. Броуди, Бетси. Открытие дверей, иммиграция, этническая принадлежность и глобализация в Японии. – Нью-Йорк: Routledge, 2018. – 31 с. ISBN 978-0-415-93192-2.
4. «Разрешение на постоянное проживание». Иммиграционное бюро Японии.
5. Оиси, Нана. Пределы иммиграционной политики: проблемы высококвалифицированной миграции в Японии // Американский ученый-бихевиорист. – 2012. – №56 (8). – P. 1080-1100. doi:10.1177/0002764212441787. S2CID 154641232.
6. Броуди, Бетси (2019). Открытие дверей, иммиграция, этническая принадлежность и глобализация в Японии. – Нью-Йорк: Routledge. – 34 с. ISBN 978-0-415-93192-2.

7. Кодама, Такаси (29 мая 2019). «Иммиграционная проблема Японии» (PDF). Дайва. Исследовательский институт Дайва. – 9 с.
8. «Иммигранты в Корею». Национальное статистическое управление.
9. «Будапештский процесс». Международная организация по миграции.
10. «Япония кричит «Требуется помощь», но мало кто из иностранцев прислушивается к призыву». Азиатский обзор Nikkei.
11. Болгария – Международная иммиграция 2019. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://countryeconomy.com>.
12. Государственная служба миграции при правительстве Кыргызской Республики. Статистика. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://ssm.gov.kg>.
13. О миграционной ситуации в государствах-участниках СНГ // Текущий архив Федерации профсоюзов. – Бишкек, 2019.
14. Ито, Масами (2011-12-27). «Многие аспекты получения японского гражданства». The Japan Times онлайн. ISSN 0447-5763.
15. «Разрешение на постоянное проживание». Иммиграционное бюро Японии.
16. «Базовый план иммиграционного контроля (5-е издание)». Иммиграционное бюро Японии. Министерство юстиции Японии.
17. Бейшеналы Н., Перебоев В. Трудовая миграция и человеческий капитал Кыргызстана: последствия вступления в ТС. – СПб.: Евразийский банк развития, 2013. – 122 с.

## POTENTIAL FOR DIVERSIFICATION OF LABOR MIGRATION FROM KYRGYZSTAN: LAND OF THE RISING SUN

**N.M. Mitrofanov**, *Postgraduate Student*

**A.I. Herzen Russian State Pedagogical University**  
(Russia, St. Petersburg)

**Abstract.** *The article analyzes the potential of labor migration from Kyrgyzstan to Japan, the advantages of developing external labor migration to Japan for Kyrgyzstan, the specifics of labor activity in this country, and describes the potential of jobs for Kyrgyz migrants in the Land of the Rising Sun. It was revealed that the reception of migrant workers is also relevant for Japan itself, which has long experienced demographic difficulties and a shortage of able-bodied population. The study reveals that the greatest employment potential for Kyrgyz migrants is in some service sectors of predominantly low- and medium-skilled labor. Among the most important difficulties of potential employment of Kyrgyz citizens in Japan were identified: bureaucratic, linguistic (difficulty in learning the Japanese language) and domestic (the need to adapt to living conditions in a completely different country). The author concluded that Kyrgyz citizens, having gained work experience in Japan, can significantly improve the standard of living of their families, contribute to the growth of remittances to their home country, and acquire new skills and knowledge.*

**Keywords:** *Kyrgyzstan, Japan, migration, employment, interstate agreement, migrant remittances, Japanese, labor visa, worker insurance.*

## ФИНАНСОВО-КРЕДИТНЫЕ ВЗАИМООТНОШЕНИЯ СРЕДНЕАЗИАТСКИХ СТРАН С КИТАЕМ: ФАКТОРЫ РИСКА

Н.М. Митрофанов, аспирант

Российский государственный педагогический университет им А.И. Герцена  
(Россия, г. Санкт-Петербург)

DOI:10.24412/2500-1000-2022-12-3-143-146

***Аннотация.** В статье проанализированы финансово-кредитные взаимоотношения Среднеазиатских стран с Китаем. Было выявлено, что Китай стал главным кредитором и инвестором в экономики всех 5 стран Центральной Азии и играет огромное и с каждым годом всё большее значение в финансовой и бюджетных системах Центральноазиатских стран, а также в реальном секторе экономик рассматриваемых стран (прежде всего в добывающей промышленности), оптовой и розничной торговле. В статье проведён анализ масштабов китайских кредитов и инвестиций в экономиках Центральноазиатских странах и их роль в развитии современных республик Средней Азии. В результате исследования было выяснено, что китайские финансовые средства играют ключевую роль в современном развитии экономик стран Средней Азии и будут определять экономическое развитие этого региона в среднесрочной перспективе. Среди важнейших положительных последствий роста объёма китайских кредитов и китайских прямых иностранных инвестиций для экономик Центральноазиатских стран автором были выделены: развитие транспортной инфраструктуры в Центральноазиатских странах, увеличение инвестиций в промышленность (в первую очередь добывающую), финансовую сферу. Среди важнейших рисков от роста закредитованности Центральноазиатских стран со стороны китайских заёмщиков были выделены: рост экономической зависимости от Поднебесной всех рассматриваемых стран, с риском перерастания в политическую зависимость, а также всё возрастающее бремя кредитно-финансовой нагрузки на экономиках стран Средней Азии.*

***Ключевые слова:** Центральная Азия, Китай, внешний долг, кредиты, внешние заёмщики, финансовая зависимость, рабочая сила, долговая ловушка, компании, банки.*

Казахстан, Таджикистан, Кыргызстан, Узбекистан и даже закрытый Туркменистан. Все эти стран – крупные должники КНР. Сумма долга каждого Центральноазиатского государства перед Поднебесной исчисляется миллиардами долларов.

В 2021 году Казахстан оформил очередной кредит на 300 миллионов долларов у китайских юридических лиц. Уже подписано соглашение о строительстве более полусотни китайских заводов. 20 процентов казахстанской нефти добывают китайские компании [1]. За последние годы Китай построил более 50 заводов в Казахстане, по состоянию на 2021 год, около 20% казахстанской нефти добывают китайские компании, а общий госдолг Казахстана перед Китаем на 2021 год составил 12,3 млрд. долларов [2].

Кыргызстан среди всех своих партнёров – заёмщиков также больше всего задолжал именно китайским банкам – 1 миллиард 700 миллионов долларов. Это более 40% всего внешнего долга страны. Зависимость Кыргызстана от китайских кредитов значительно повысилась в годы бывшего президента Алмазбека Атамбаева. В годы его правления китайские банки его стране дополнительно дали займы почти миллиард долларов [3].

Доля китайских кредитов во внешнем долге Таджикистана от всего объёма внешнего долга составила 48 процентов по итогам 2020 года. За годы независимости республика заняла у Китая 1 миллиард 200 миллионов долларов. Более 80 процентов золоторудных месторождений разрабатывают именно компании с китайским капиталом [4].



В 2011 году Таджикистан под предлогом демаркации и делимитации границ отдал китайцам 1% своей территории. А в 2018 году Управление геологии Таджикистана передало китайцам ещё одно золоторудное месторождение – Верхний Кумарг – в обмен на строительство ТЭЦ «Душанбе – 2» [5]. Развитие электроэнергии для республики в настоящее время жизненно необходимо. Именно таким образом правительство расплачивается перед Китаем по кредиту в 330 миллионов долларов [6].

Китай – крупный инвестор и в экономику Узбекистана. По состоянию на 2021 год, республика заняла у Пекина в общей сложности 7 миллиардов 800 миллионов долларов. Причём активно брать кредиты у Китая в Ташкенте начали с приходом к власти нынешнего президента Шавката Мирзиёева [7].

Закрытость экономики Туркменистана не позволяет получить достоверную информацию о долгах этой страны. Из открытых источников известно, что Китай давал кредиты Ашхабаду для разработки крупнейшего в мире газового месторождения Галкыныш.

Кроме того, китайцы за последние годы построили газопровод из Туркменистана через Узбекистан и Казахстан. Приблизительная стоимость этих проектов превышает 8 миллиардов долларов [8]. Сегодня, Туркменистан – четвёртая в мире страна по объёмам добычи газа и 90% добываемого в республике топлива отправляется именно в Китай. По данным таможи КНР за 2016-2017 годы, официальный Пекин закупал туркменский газ в три раза ниже рыночной цены. Считается, что таким образом Туркменистан расплачивался за свои долги [9].

Так почему же страны Центральной Азии с таким энтузиазмом занимают необходимые им финансовые средства у Китая? Ответ прост. Получить у КНР деньги проще и быстрее, чем, например, у Западных банков. Для последних важны не только способность заёмщика возвращать долги в срок, но и наличие в стране независимой судебной системы, демократических институтов и многого другого [10].

Кстати, про удобные условия китайского кредитования открыто говорил бывший президент Казахстана Нурсултан Назарбаев: «Китай никогда не диктует свои условия. Китай не говорит: «Живите, как мы живём», как Запад нас учит всегда. «Мы вам будем помогать, а вы станьте как мы!»» - говорил Нурсултан Назарбаев. В реальной жизни не всё так радужно, как описывает Назарбаев. Центральноазиатские страны за счёт китайских кредитов решают инфраструктурные проблемы: строят дороги, жильё, осуществляют энергетические и аграрные проекты. При этом Китай всё же диктует свои правила. Крупные кредиты чаще всего предоставляются с условием приобретения исключительно китайского оборудования или привлечения китайской рабочей силы [11]. Почему КНР заинтересована в Центральной Азии? Для содержания населения, численностью примерно в 1,443 млрд. по состоянию на 2021 год [12], Китай нуждается в дополнительных ресурсах. Газ, нефть, уран, цветные металлы Пекин активно импортирует из Центральной Азии. КНР граничит с Казахстаном, Кыргызстаном и Таджикистаном [13]. Это географическое положение Китай кроме того, использует как транзитный коридор для экспорта своих товаров в третьи страны. Да и сам Центральноазиатский рынок, который превышает 70 миллионов человек, имеет определённую привлекательность для китайской экономики [14].

Экс – министр экономики Кыргызстана Арзыбек Кожошев высказывался следующим образом по поводу политики активного приобретения финансовых займов Центральными странами у Китая: «Есть неписанные правила, которых должно придерживаться государство при получении кредита у других государств. Одно из золотых правил: по возможности, не брать деньги у соседей. Конечно, все страны берут, но вопрос в том, насколько такое положение дел в перспективе может повлиять на суверенитет государства – это, конечно большой вопрос».

В прошлом году американский аналитический центр опубликовал доклад. Исследователи констатируют, что сразу во-

семь стран – заёмщиков Китая стали финансово уязвимыми перед Китайской народной республикой. Среди государств, которые совсем скоро могут оказаться в

«долговой ловушке» присутствуют Кыргызстан и Таджикистан. Наиболее зависимые от КНР в финансовом отношении страны представлены на рисунке 1 [15].



Рис. Наиболее финансово уязвимые от Китая страны (по исследованию Center for global development, исследование за 2018 год) [Из открытых источников]

Таким образом, можно сделать вывод, что с одной стороны, кредитные средства, предоставляемые Китаем Центральноазиатским странам с одной стороны, в настоящее время являются одним из ключевых факторов развития этих государств (в первую очередь, добывающей промышленности, оптовой и розничной торговли,

транспортной инфраструктуры), с другой стороны – вгоняют описываемые выше в страны в определённые макроэкономические трудности, связанные с растущим внешним долгом и несут политические и экономические риски для Центральноазиатских стран в долгосрочной перспективе.

#### Библиографический список

1. Статистика. Национальный банк Казахстана. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://nationalbank.kz/kz?docid=275&switch=russian>.
2. Kazakhstan Enacts Investor Tax Breaks (англ.). Tax-News.
3. Национальный статистический комитет КР. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.stat.kg>.
4. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.stat.tj/en/macroeconomic-indicators>.
5. Вахобов А.А. Институциональные основы структурных преобразований в экономике Республики Таджикистан // Фундаментальные исследования. – 2015. – № 2. – С. 2648.
6. Давлатов И.Х. О последствиях проникновения иностранного капитала в банковский сектор Республики Таджикистан // Вестник Таджикского государственного университета права, бизнеса и политики. Серия общественных наук. – 2015. – № 2 (2). – С. 90-91.
7. Центральный банк Республики Узбекистан – Сводный баланс коммерческих банков

(структура баланса). – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cbu.uz/ru/statistics/bankstats/2019/07/170225/>.

8. Страновой обзор. Туркменистан // АО "Национальное агентство по экспорту и инвестициям «KAZNEX INVEST», 2019.

9. Ходжамурадов Я. Деятельность иностранных инвесторов в нефтедобывающей и газодобывающей отраслях Туркменистана Архивная копия от 5 марта 2018 на Wayback Machine // Нефть, Газ и Бизнес. – 2018. – №4.

10. Хасанов М. Внешнедолговое положение стран Центральной Азии: ретроспективно-сравнительный анализ // Центральная Азия и Кавказ. – 2018. – Т. 15. – № 2. – С. 176.

11. Богачева О. В., Смородинов О.В. Финансовая интеграция в АСЕАН: теоретический аспект // Финансовый журнал. – 2016. – №5 (33). – С. 63-74.

12. Коммюнике о результатах 6-й Всекитайской переписи населения. (данные приведены без населения Гонконга, Макао и Тайваня).

13. Key World Energy Statistics 2018 (англ.). OECD, IEA (2018).

14. Себастьян Пейруз. Экономические аспекты сближения Китая и Центральной Азии, Архив в the Wayback Machine. Институт Центральной Азии и Кавказа, Программа изучения Шелкового пути. 2017. с. 18.

15. Вдовин, А.Н. Банковская система КНР: направления развития и реформирования / А.Н. Вдовин // Азия и Африка сегодня. – 2014. – № 11 (688). – С. 37-43. – EDN TFKOER.

## FINANCIAL AND CREDIT RELATIONS OF CENTRAL ASIAN COUNTRIES WITH CHINA: RISK FACTORS

**N.M. Mitrofanov**, *Postgraduate Student*

**A.I. Herzen Russian State Pedagogical University**  
(Russia, St. Petersburg)

**Abstract.** *The article analyzes the financial and credit relations of Central Asian countries with China. It was revealed that China has become the main creditor and investor in the economies of all 5 Central Asian countries and plays a huge and every year increasing importance in the financial and budgetary systems of Central Asian countries, as well as in the real sector of the economies of the countries under consideration (primarily in the extractive industry), wholesale and retail trade. The article analyzes the scale of Chinese loans and investments in the economies of Central Asian countries and their role in the development of modern Central Asian republics. The study found that Chinese funds play a key role in the modern development of Central Asian economies and will determine the economic development of this region in the medium term. Among the most important positive consequences of the growth of the volume of Chinese loans and Chinese foreign direct investment for the economies of Central Asian countries, the author identified: the development of transport infrastructure in Central Asian countries, increased investment in industry (primarily mining), and the financial sector. Among the most important risks from the growth of Central Asian countries' creditworthiness on the part of Chinese borrowers were: the growth of economic dependence on the Celestial Empire of all the countries under consideration, with the risk of escalating into political dependence, as well as the increasing burden of credit and financial burden on the economies of Central Asian countries.*

**Keywords:** *Central Asia, China, foreign debt, loans, external borrowers, financial dependence, labor force, debt trap, companies, banks.*

## ЭКОНОМИКО-ГЕОГРАФИЧЕСКИЙ ОБЗОР КЫРГЫЗСТАНА. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ, СОЦИАЛЬНЫЕ, ГЕНДЕРНЫЕ И ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ РЕСПУБЛИКИ

**Н.М. Митрофанов, аспирант**

**Российский государственный педагогический университет им А.И. Герцена  
(Россия, г. Санкт-Петербург)**

DOI:10.24412/2500-1000-2022-12-3-147-150

***Аннотация.** В статье анализируется современное экономическое положение Кыргызстана с целью выявления важнейших проблем, мешающих устойчивому развитию государства. В статье анализируются основные экономические, социальные и экологические проблемы республики. Автор приходит к выводу, что важнейшими проблемами Кыргызстана являются: маленький размер экономики страны, неустойчивость экономического роста республики, сопровождающаяся систематическими рецессиями, резкий перекоп экономики страны в сторону добывающего сектора, экологические проблемы, а также достаточно высокий уровень гендерного неравенства и коррупции, мешающие устойчивому развитию республики и росту качества жизни в стране.*

***Ключевые слова:** Кыргызстан, экономическое развитие, ведение бизнеса, добыча золота гендерное неравенство, экологические проблемы, коррупция.*

### **Экономический обзор Киргизской республики**

Всемирный банк оценивает номинальный размер экономики Киргизии в 8,54 млрд. долларов США и в 35,4 млрд. долларов ППС (2021 год). Однако, за период постсоветского развития в киргизской экономике несколько раз случались довольно глубокие рецессии, связанные с внутренними политическими потрясениями в 2005, 2010, 2020 годах (в 2020 году крайне негативное влияние на экономику страны оказала пандемия коронавируса) (World Bank, 2018a). Структура ВВП Киргизии характерна для аграрно-индустриальных стран. В то же время, горнодобывающая промышленность играет важнейшую роль в материальном производстве и экспорте страны.

Добыча полезных ископаемых является важнейшей отраслью промышленности страны, представленная прежде всего добычей золота, составляет 9,2 процента от размера экономики, 55,9 процентов от ВВП занимает сфера обслуживания, сельское хозяйство – 14,9 процентов [1].

Среди отраслей экономики Кыргызстана наибольший потенциал для развития имеют гидроэлектроэнергетика, добыча полезных ископаемых и туризм. Эти сектора

рассматриваются как ключевые для диверсификации киргизской экономики (World Bank, 2018).

Киргизия характеризуется средним уровнем по показателю лёгкости ведения бизнеса, характеризуется сопоставимым инвестиционным климатом со своими странами – соседями из Средней Азии. Однако, Кыргызстан остаётся одной из самых коррумпированных стран не только в Средней Азии, но и во всём мире. По оценкам Всемирного банка за 2018 год, по показателю «лёгкости ведения бизнеса» Кыргызстан занимает 77 место из 190 стран. (World Bank Group, 2018). По тому же показателю, бывшие постсоветские республики занимают следующие места:

- Россия – 35
- Казахстан – 36
- Узбекистан – 74
- Кыргызстан – 77
- Таджикистан – 123 [2]

### **Проблема коррупции и инвестиционный климат Кыргызстана**

Международные организации часто называют коррупцию важной проблемой, препятствующей нормальному динамичному развитию страны, фактором, сдерживающим экономический рост, сдерживающим повышение конкурентоспособности

и установление социального равенства (Всемирный банк, 2018). Transparency International, в своем ежегодном отчете об уровне восприятия коррупции по странам мира в 2017 году, поставил Кыргызстан на 135 место из 180 стран. По сравнению с соседями, Казахстан оказался с немного более высоким рейтингом (122), а Узбекистан, Таджикистан и Туркменистан занимали 157, 161 и 167 места соответственно из 180 стран (Transparency International, 2017) [3].

#### *Гендерное неравенство в Кыргызстане*

Средняя продолжительность жизни у женщин в Кыргызстане составляет более высокую величину, чем у мужчин – (в среднем – 74,8 лет), тем не менее, относительно показателя средних доходов на 1 жителя, сохраняется высокое гендерное неравенство: показатель среднего ВНД на душу населения для женщин составляет всего 2123 долларов США, по сравнению с 4090 долларов USD у мужчин (UNDP, 2016b). Кыргызстан занял 90 место из 159 стран в Индексе гендерного неравенства ООН за 2015 год. Значение индекса страны составляет 0,394, что ниже, чем у соседних Узбекистана и Таджикистана, которые занимают более высокие места – 57 и 65 соответственно, что указывает на то, что Кыргызстан имеет более высокий уровень гендерного равенства, чем его страны - соседи. Индекс отражает такие показатели, как: репродуктивное здоровье, расширение возможностей и экономическая деятельность (UNDP, 2016b).

Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР) разработал стратегию поощрения гендерного равенства и имеет показатели оценки в этой области по семи показателям. Кыргызстан занимает сильные позиции по сравнению с другими странами Центральной Азии по показателю доступа женщин к возможности зарабатывать. Дополнительные исследования, а также данные от ЕБРР, выдвигают на первый план фактор Трудового кодекса Кыргызстана, который ограничивает возможности женщин участвовать в некоторых сферах трудовой деятельности, в том числе, в сфере горнодобывающей промышленности. Конкретные положения

трудового кодекса запрещают женщинам работать во вредных или опасных условиях, запрещает так же проведение тяжелых работ в шахтах и подземных условиях. В общей сложности, существует около 400 профессий, для которых есть ограничения в плане возможности работать женщинам в Кыргызстане. В целом, гендерный разрыв в области доступа женщин к рынку труда оценивается как относительно небольшой. Киргизия является государством с наибольшим гендерным равенством среди стран Средней Азии. (ЕВ R D, 2015) [4].

#### *Климатическая и экологическая обстановка в Киргизии*

Несмотря на то, что Киргизия – индустриально не развитая страна, в которой отсутствуют крупные промышленные предприятия, в стране имеются значительные экологические проблемы. Некоторые из самых ключевых экологических проблем в Кыргызстане включают: загрязнение воды, увеличение солености почв, связанное с неразумной оросительной практикой и воздушное загрязнение (CIA, 2018).

В свою очередь, экономические трудности, бедность киргизской экономики не позволяют выделить достаточно финансовых ресурсов для защиты окружающей среды (ЕЭК ООН, 2009).

Несмотря на очень небольшие размеры государства, Международная неправительственная организация (НПО) «Консервейшн Интернэшнл» считает страну высокоприоритетным направлением для сохранения глобального биоразнообразия (EBRD, 2015b).

Отраслью, оказывающей наибольшее влияние на загрязнение почв и литосферы является горнодобывающая промышленность. Унаследованные проблемы добывающей промышленности остаются ещё с советских времён. В частности, в почвах Кыргызстана обнаружено 92 радиоактивных и токсичных химических элемента, связанных с открытой разработкой полезных ископаемых. Большое количество открытых карьеров и шахт находятся в непосредственной близости от трансграничных водотоков и районов высокой сейсмичности, что создает экологическую угрозу для

страны и её соседей (Национального совета по устойчивому развитию, 2012).

Национальная стратегия устойчивого развития определяет пять основных серьёзных угроз для развития государства:

- 1) Истощение национального капитала;
- 2) Рост бедности;
- 3) Угрозы, связанные с продовольственной безопасностью;
- 4) Угрозы, связанные с энергетической безопасностью;
- 5) Рост неравенства (Национальный совет по устойчивому развитию, 2012 г.). [5].

Основными экологическими целями государственной политики Кыргызстана с 2013 года стали:

- Совершенствование законодательства для создания благоприятных условий для применения новых технологий, привлечения «зеленых» инвестиций и адаптация к изменению климата.

- Проведение оценки воздействия основных коммерческих и девелоперских проектов республики на состояние окружающей среды.

- Улучшение систем мониторинга и отчетности о загрязнении окружающей среды.

- Создание устойчивой системы контроля для получения информации о рациональном использовании природных ресурсов и принятии взвешенных решений.

- Внедрение новых финансовых инструментов для продвижения зеленых технологий через налоги, таможенные сборы, закупки и инвестиции.

- Содействие рациональному использованию возобновляемых природных ресурсов.

- Повышение энергоэффективности экономики и сокращение потерь энергии, особенно тепла и электроэнергии.

- Поддержка секторов, направленных на создание «зеленых» рабочих мест (Национальный совет по устойчивому развитию, 2012).

Прогноз относительно изменения климата в Кыргызстане предсказывает повышение средней температуры воздуха, уменьшение количества осадков, усиление экстремальных погодных явлений (наводнений, оползней и проливных дождей) и сокращение периода отопления на высоте более 1000 метров. Секторами, наиболее уязвимыми к изменению климата считаются гидроэнергетика и сельское хозяйство. Потепление климата Киргизии может привести к тому, что климат станет куда более засушливым в республике, что может быть чревато резким возрастанием количества лесных пожаров и сокращением биоразнообразия в стране (ПРООН, 2013) [6].

#### Библиографический список

1. Национальный статистический комитет Кыргызской Республики. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.stat.kg/ru/statistics/transport-i-svyaz/>.
2. Информационный портал «Центральная Азия». – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.centrasia.ru/newsA.php?st=125685264>.
3. Джумалиев, Б. Историко-правовые аспекты становления и развития прокурорского надзора в Кыргызской Республике и меры борьбы с коррупционной преступностью (1924-1947) // Наука и новые технологии. – 2013. – №6.
4. The Bologna Process in the Countries of the Former Soviet Union: an Outsider's Perspective // Journal of the European Higher Education Area. – 2014. – №1.
5. Национальный доклад о состоянии окружающей среды Кыргызской Республики на 2015-2018 годы (предварительная версия). – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.gov.kg/ru/npa/s/2553>.
6. Окружающая среда в Кыргызской Республике. 2014-2019. – Бишкек: Нацстатком КР, 2019. – 88 с.

**AN ECONOMIC AND GEOGRAPHIC OVERVIEW OF KYRGYZSTAN.  
ECONOMIC, SOCIAL, GENDER, AND ENVIRONMENTAL PROBLEMS  
OF THE REPUBLIC**

**N.M. Mitrofanov**, *Postgraduate Student*

**A.I. Herzen Russian State Pedagogical University**  
(Russia, St. Petersburg)

***Abstract.** The article analyzes the current economic situation in Kyrgyzstan in order to identify the most important problems that hinder the sustainable development of the statehood. The article analyzes the main economic, social and environmental problems of the republic. The author concludes that the most important problems of Kyrgyzstan are: the small size of the country's economy, unstable economic growth of the republic, accompanied by systematic recessions, a sharp bias of the country's economy towards the extractive sector, environmental problems, as well as a rather high level of gender inequality and corruption, which prevent the sustainable development of the republic and the growth of the quality of life in the country.*

***Keywords:** Kyrgyzstan, economic development, doing business, gold mining gender inequality, environmental problems, corruption.*

## ЭКОНОМИКО-ГЕОГРАФИЧЕСКИЙ ОБЗОР КЫРГЫЗСТАНА. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ КЫРГЫЗСТАНА ЗА ПОСТСОВЕТСКИЙ ПЕРИОД

Н.М. Митрофанов, аспирант

Российский государственный педагогический университет им А.И. Герцена  
(Россия, г. Санкт-Петербург)

DOI:10.24412/2500-1000-2022-12-3-151-154

***Аннотация.** В статье приводится анализ уровня экономического развития Кыргызстана, экономической трансформации страны за постсоветский период и важнейших экономических проблем, мешающих устойчивому развитию государства. В статье анализируется потенциал интеграции страны в рамках ЕвразЭС. Были выявлены такие важнейшие социально экономические проблемы Кыргызстана, как: маленький размер экономики и внутреннего рынка, низкий уровень большинства макроэкономических показателей (таких, как ВВП на душу населения), низкая прибыльность значимой доли киргизских предприятий, высокая зависимость от иностранных инвестиций, которые направлены главным образом в добычу золота, развитие транспортной инфраструктуры и развитие посреднической торговли.*

***Ключевые слова:** Кыргызстан, ВВП на душу населения, экономический рост, реальный сектор, финансовый сектор, структура ВВП инвестиций.*

Кыргызстан – горная страна в Центральной Азии, не имеющая выхода к морю, отличающаяся своей особенной историей кочевых традиций и глубокой связью с особенностями природной среды. Большая часть её нынешней территории была присоединена к Российской империи в 1870-х годах. Киргизия стала автономной областью (регионом) в пределах Российской Советской Федеративной Социалистической Республики в 1918 году и Советской республикой в 1936 году [1]. Это одна из пяти стран Центральной Азии, которая получила свою независимость от Советского Союза в 1991 году.

Кыргызстан разделен на нескольких административных единиц. В состав республики входят семь областей и два города: Ош и столица Бишкек. Области, в свою очередь делятся на 40 районов (также называемых аймаками), а районы в свою очередь делятся на так называемые, «сообщества» (айылные аймаки на кыргызском языке), которые могут состоять из одного или нескольких сел (или айылов). На разных административных уровнях решаются вопросы, связанные с разными ролями и обязанностями по надзору за горнодобывающим сектором, а также во-

просы, связанные с налогообложением и распределением экономических выгод [2].

По оценкам на октябрь 2022 года, население Киргизии составляет 7,0 миллиона человек (Национальный статистический комитет, 2022), к 2030 году прогнозируется рост населения в пределах 8,1 млн. человек. Что касается национального состава, то этнические киргизы составляют 73,2 процента от всей численности населения, узбеки – 14,6 процента и русские 5,8 процентов. Другие этнические группы составляют довольно незначительный процент от всей численности населения [3].

Отношения между Кыргызстаном и его более крупными соседями исторически формировались в условиях сильного различия в численности населения и размеров экономик. Узбекистан, к примеру, имеет население почти пять раз больше, чем у Кыргызстана. Экономика Казахстана более почти в 10 раз больше, чем киргизская (при том, что население Казахстана менее чем в 3 раза больше, чем в Киргизии). Несмотря на такие различия в масштабах, экономики стран Средней Азии тесно связаны, прежде всего за счет общего исторического прошлого. Сельскохозяйственный сектор Узбекистана в значительной степе-



ни находится в зависимости от водных ресурсов Кыргызстана, на который приходится около трети водных ресурсов Центральной Азии (Токтоналиев, 2017) [4].

Киргизская республика – самая маленькая экономика из всех стран Евразийского экономического союза. ВВП на душу населения (ППС) в стране немногим превышает 1100\$. Для сравнения, в Армении этот показатель выше в 3 раза, в Казахстане в 6,5 раз, а в России больше, чем в 8 раз по итогам 2021 года. Тем не менее, рост экономики Киргизии за последние годы остаётся самым высоким не только на пространстве Евразийского экономического союза, но и СНГ в целом, что отчасти объясняется эффектом низкой базы.

В Кыргызстане 19 400 предприятий и организаций. Предприятия делятся на два направления:

- Реальный сектор – 96,5%
- Финансовый сектор – 3,5%

Объём выручки от реализации товаров, работ и услуг всех предприятий в 2018 году составил 6,6 млрд \$. К примеру, всего в 1,65 раза больше, чем рыночная стоимость компании, которая создала мультфильм про «Свинку Пеппу».

Наибольшую выручку приносят обрабатывающие производства – 2,6 млрд. \$. Прибыль всех предприятий в 2018 году составила около 500 млн.\$. Это в 10 раз меньше годовой прибыли McDonald's.

Далеко не все из 19 400 предприятий Кыргызстана успешны. Из них:

- Приносят прибыль 36,7%.
- Приносят убытки 22,6% [5].

### ПРИБЫЛЬ И УБЫТКИ ПРЕДПРИЯТИЙ ПО РЕГИОНАМ

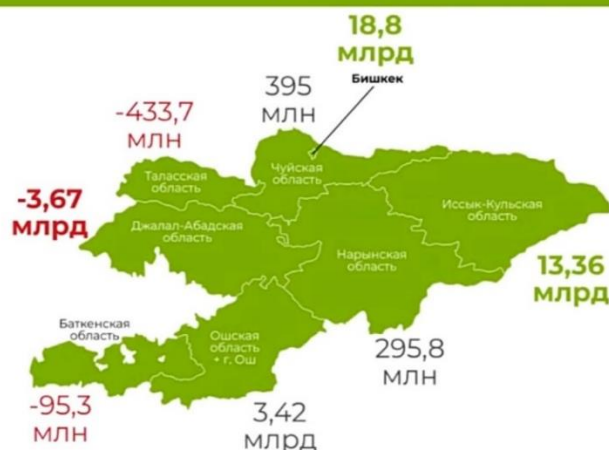


Рисунок. Прибыль и убытки предприятий по регионам в 2021 году [Из открытых источников]

Судя по представленному рисунку, наиболее прибыльными в 2021 году были предприятия: города Бишкек, как главного финансового, промышленного, образовательного центра страны и центра государственного управления в республике и предприятия Иссык-кульской области, на территории которой располагается главное месторождение полезных ископаемых Кыргызстана – золотоносный рудник Кумтор. Наименее прибыльными в 2021 году оказались предприятия Джалал-Абадской области (одной из самых бедных и аграрных по экономическому профилю областей Кыргызстана), а

также Таласской области – также довольно слабо развитой малозаселённой области Кыргызстана с крупнейшим городом Талас в 40 тысяч человек. Однако, финансовые показатели экономической активности Таласской области могут резко улучшиться в ближайшее время в связи с разработкой крупного золотоносного месторождения «Джеруй» в этой области [6].

В целом, экономика Киргизии растёт довольно устойчиво в последние 5 лет. Средний годовой рост примерно 3-4%. Исключением стал кризисный 2020 год (главными причинами падения экономики

в тот год стали: пандемия коронавируса и революционные события страны в этом году). По прогнозам, в ближайшие несколько лет экономика будет расти немного активнее и к 2023 году прогнозируемо выйдет на показатели роста в 5% ВВП. [7] Если говорить о структуре ВВП, то, в ней особенно выделяется несколько отраслей. В первую очередь, это – промышленность, которая занимает в структуре ВВП 19%. Важная отрасль – сельское хозяйство, которое занимает 13% ВВП страны. Приблизительно столько же занимает оптовая и розничная торговля. Это – основные сектора ВВП, важную роль в структуре экономики занимает транспорт – 4% ВВП, сектор образовательных услуг – около 6% ВВП.

Тем не менее, ядром экономики Кыргызстана остаётся сфера услуг. На её долю приходится практически половина всего ВВП страны. При этом, доля во внутреннем валовом продукте малого и среднего бизнеса составляет примерно 40%, в малых и средних компаниях трудятся примерно 40% населения страны. Ещё один существенный источник формирования ВВП Киргизии – золотодобывающее предприятие Кумтор, с долей почти в 10% ВВП страны. Приоритетные задачи, поставленные правительством на ближайшую перспективу – вхождение Кыргызстана в пятидесятку лучших стран в международном рейтинге Doing Business.

Сейчас республика по этому показателю расположилась на 77 месте из 190 стран мира. Это – самый худший показатель среди стран ЕАЭС [8].

В целом республика отличается неблагоприятным инвестиционным климатом. В инвестиционной политике Кыргызстана наблюдается 2 ярко выраженные тенденции. Во-первых, это сокращение притока прямых иностранных инвестиций. По итогам 1 квартала 2018 года приток прямых иностранных инвестиций сократился на 22% – и в денежном выражении составил 118,7 млн. \$. Основными инвесторами Кыргызстана остаются: Канада, КНР, Великобритания, Казахстан и Нидерланды. Большинство стран – главных инвесторов Кыргызстана, направляют средства в об-

рабатывающую промышленность, геологоразведку, а также, в финансовую сферу и в оптово – розничную торговлю. Вторая тенденция – это увеличение оттока прямых иностранных инвестиций из экономики страны, на 22% по итогам 1 квартала 2018 года. Этот отток связан со снижением темпов роста в Китае, Канаде и Великобритании. В этих странах наблюдается замедление экономики, что значительно отражается на оттоке капитала. Но, при этом, есть и позитивная тенденция – экономическая интеграция страны в пределах Евразийского экономического союза. В последние годы, происходит налаживание и увеличение торгово-экономических отношений между Кыргызстаном и Узбекистаном. В 2022 году планируется увеличение товарооборота между странами на 500 млн. \$. [9]. Увеличить свой торговый оборот с Кыргызстаном намерен и Казахстан. На встрече лидеров 2 стран в 2019 году Нурсултан Назарбаев и экс – президент Сооронбай Жээнбэков договорились об увеличении товарооборота двух стран до 1 млрд. \$ к 2022 году. К примеру, в 2017 году товарооборот между странами составил почти 758,5 млн. долларов, при этом следует отметить, что растёт как экспорт в Кыргызстан, так и импорт из Кыргызстана. Экспортные объёмы Казахстана в Кыргызскую республику составили в денежном выражении 503,2 млн. долларов в 2021 году, это на 15,1% больше, чем в 2020 году. Импорт Кыргызстана из Казахстана достиг 255,2 млн. \$. Это на 10,3% больше, чем в аналогичном периоде 2016 года [10].

Потенциал сотрудничества Киргизии и Казахстана далеко ещё не исчерпан и двигаться в позитивном направлении точно есть куда. В целях улучшения торгово-экономических отношений между странами планируется создание делового совета, а также необходимо работать в сфере повышения эффективности государственного управления экономикой и над цифровизацией экономики Кыргызстана. Таким образом, правительство Кыргызстана намерено сократить масштабы теневой экономики и добиться финансовой независимости страны.

### Библиографический список

1. Шерстобитов В.П. Историография национально государственного строительства в Киргизии» // Трудящиеся Киргизии в борьбе за строительство социализма и коммунизма. – Фрунзе, 1966. – С. 171-199.
2. Государственный классификатор система обозначений объектов административно-территориальных и территориальных единиц Кыргызской Республики = Кыргыз Республикасынын администрациялык-аймактык жана аймактык бирдиктердин объектилерин белгилөө тутумунун мамлекеттик классификатору. – Бишкек: Национальный статистический комитет Кыргызской Республики, 2012. – 88 с.
3. Демографический ежегодник Кыргызской Республики: 2009-2013. – Бишкек: Нацстатком Кырг. Респ., 2014. – 320 с.
4. Билик О.А. Иригация Кыргызстана в проектах и объектах. От прошлого к настоящему. Т. 3. – Бишкек: Кыргызстан, 1994. – 384 с.
5. Кыргызстан в цифрах. Статистический сборник. – Бишкек: Нацстатком Кырг. Респ., 2015. – 352 с.
6. Кудайбергенов К.К. Горная промышленность и минерально-сырьевая база Кыргызской Республики. Бишкек, 2002. – 203 с.
7. Умаров С.Т., Дадабаев Н.А. Современное состояние и перспективы развития туристического бизнеса Кыргызстана // Синергия. – 2015. – №1. – С. 35-40.
8. Статистический ежегодник Кыргызской Республики. – Бишкек: Нацстатком КР, 2021. – 468 с.
9. Инвестиционный справочник 2018. Консультативный Совет по иностранным инвестициям. – Бишкек, 2019. – С. 10.
10. Мусакожоев Ш.М., Камчибеков Т.К., Жапаров А.У. Экономика Кыргызстана за 25 лет (проблемы и перспективы развития). – Бишкек, Турар, 2020.

### ECONOMIC AND GEOGRAPHIC OVERVIEW OF KYRGYZSTAN. ECONOMIC TRANSFORMATION OF KYRGYZSTAN IN THE POST-SOVIET PERIOD

**N.M. Mitrofanov**, *Postgraduate Student*  
**A.I. Herzen Russian State Pedagogical University**  
**(Russia, St. Petersburg)**

***Abstract.** The article analyzes the level of economic development of Kyrgyzstan, the economic transformation of the country in the post-Soviet period and the most important economic problems that hinder the sustainable development of the state. The article analyzes the potential of the country's integration within the Eurasian Economic Community. The following major social and economic problems of Kyrgyzstan have been identified: small size of the economy and the domestic market, low level of most macroeconomic indicators (such as GDP per capita), low profitability of a significant share of Kyrgyz enterprises, high dependence on foreign investment, which is mainly directed to gold mining, development of transport infrastructure and development of intermediary trade.*

***Keywords:** Kyrgyzstan, GDP per capita, economic growth, real sector, financial sector, GDP structure, investments.*

**ПРОБЛЕМЫ ФИНАНСИРОВАНИЯ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ**

**Е.С. Михайлова, студент**

**Научный руководитель: О.А. Еникеев, канд. юрид. наук, доцент**

**Уфимский университет науки и технологий  
(Россия, г. Уфа)**

DOI:10.24412/2500-1000-2022-12-3-155-158

***Аннотация.** В данной статье рассматривается проблема, связанная ограниченными возможностями муниципального образования в реализации проектов, имеющих социальное, культурное и общественное значение. Во все времена для успешной реализации проекта требовались инвестиции, чем крупнее проект, тем больше средств он требует для своей реализации, так как муниципальное образование является органом государственной власти осуществляющее государственные полномочия, то и проекты имеют общественный интерес. В связи с этим актуальность данной темы выражается в стремлении государства к расширению полномочий муниципальных образований для увеличения денежных потоков с целью реализации общественных проектов.*

***Ключевые слова:** муниципальное образование, муниципалитет, государство, проект, денежные средства.*

На современном этапе развития российского государства большое внимание уделяется развитию муниципальных образований. В настоящее время расходы, связанные с высшим профессиональным образованием, преимущественно финансируются из федерального бюджета. В масштабе государства от благополучия муниципального образования зависит экономическое положение субъекта Российской Федерации, так как для того, чтобы привлекать денежные средства в развитие государственных и региональных проектов требуются инвестиции.

Ввиду дефицитности бюджета района существует проблема поиска источников финансирования дефицита. Данная проблема актуальна, поскольку ключевым элементом развития человеческого потенциала в России является политика на муниципальном уровне. Отсюда развитие местного самоуправления и муниципальных финансов – дело государственной важности. Это объясняется тем фактом, что все муниципальные образования страны составляют систему, в рамках которой осуществляется базовое развитие человеческого капитала через предоставление жителям качественных муниципальных услуг. Оно имеет исключительное значение еще и потому, что позволяет органам

государственной власти и органам местного самоуправления создать условия для более активного и инициативного решения местных проблем, обеспечения высокого уровня жизни населения. Об этом можно судить по расходной части местных бюджетов. Основной расходной статьей местных бюджетов являются расходы на социально-культурные мероприятия, жилищно-коммунальное хозяйство, образование, здравоохранение и прочее.

Необходимо рассмотреть комплексно проблему финансирования муниципальных образований. Первая проблема исходит из неэффективного правового регулирования в области финансов для муниципального образования. К сожалению, в текущей ситуации муниципальные образования обладают недостаточно широкими полномочиями в области денежной политики. В связи с этим, чаще всего бюджет муниципального образования не обладает достаточными ресурсами для реализации масштабного общественного проекта.

Для разрешения данной проблемы необходимо на государственном уровне полностью пересмотреть систему налогообложения, в частности необходимо оставлять больше денежных средств в муниципальном бюджете. В случае принятия данной законодательной инициативы су-

щественно улучшится положение муниципального образования. Оно станет намного могущественнее и сможет разрешать вопросы и проблемы местного значения намного оперативнее и при этом не потребуются согласование с региональными и федеральными органами власти.

В настоящее время муниципальное образование сильно зависимо от регионального и федерального бюджета для разрешения вопросов местного значения, а также реализации муниципальных проектов, муниципальное образование вынуждено просить денежные средства из регионального и федерального бюджета. Поэтому необходимо, в первую очередь, пересмотреть положения налогового и бюджетного кодекса Российской Федерации с целью пополнения бюджета муниципального образования. Проблема привлечения средств для развития социальных и инфраструктурных проектов является одной из важнейших проблем развития территорий муниципальных образований [1, с. 71].

Вторая проблема образуется из-за низкого уровня экономического пространства. Данная проблема исходит из национальных и природных особенностей Российской Федерации. Выражается это в том, что есть богатые регионы, в которых есть много разнообразных полезных ископаемых. А полезные ископаемые имеют определённую ценность и их можно экспортировать как на внутреннем, так и на внешнем рынке, за счёт чего идет пополнение бюджета и дальнейшее распределение средств. Однако не все субъекты Российской Федерации обладают большим количеством природных ресурсов, поэтому имеются большие разрывы между субъектами Российской Федерации. Одни субъекты могут вполне самостоятельно обеспечивать себя и пополнять бюджет за счёт того, что обладают природными ресурсами, а в то же время другие субъекты являются дотационными в связи с тем, что на их территории нет достаточного количества природных ресурсов. Местный бюджет является формой образования и расходования денежных средств, предназначенных для обеспечения задач и функций, от-

несенных к предметам ведения местного самоуправления [2, с. 159].

Третья проблема касается низкого уровня муниципального частного партнерства. Для успешного развития муниципального образования требуются вложение денежных средств не только со стороны государства, но и со стороны предпринимателей, потому что успешным считается тот регион, который имеют площадку для развития предпринимательства. Предприниматели являются двигателями экономического и социального развития страны, так как они являются налогоплательщиками и производителями товаров и услуг они создают рабочие места и внедряют новые технологии для сокращения издержек и увлечения прибыли. Поэтому для того, чтобы муниципальное образования процветало необходимо создать условия для развития малого и среднего бизнеса, необходимо создавать государственные программы по поддержке малого и среднего бизнеса, предоставлять льготы и дать время для развития. К сожалению, в Российской Федерации до сих пор на низком уровне находится муниципальное частное партнерство, а именно предприниматели не заинтересованы в тесном взаимодействии и сотрудничестве с муниципалитетами.

Поэтому государству важно пересмотреть свои планы в области государственной политики по развитию муниципальных образований путем передачи денежных средств на определённые нужды. И направить силы на создание условий для развития муниципального частного партнерства. Преимущество развития муниципального частного партнерства, заключается в достижении субъектами муниципального частного партнерства своих экономических целей. Муниципальное образование получит надежного партнёра по поставке товаров и услуг, а также развитие социальной инфраструктуры, а именно создания новых рабочих мест и экономического роста и благополучия субъекта Российской Федерации в целом. В свою очередь, предприниматель получит льготы и преференции в области налогообложения и надежного партнера, а именно заказчика

его продукции, то есть у него будет гарантированный, постоянный доход. За развитием муниципального частного партнерства находится будущее благополучие России, так как если государство будем помогать своим предпринимателям денежными средствами и будет покупать их товары и услуги, то денежные средства будут находиться в обороте внутри страны.

Четвертая проблема исходит из недостаточного количества выделения денежных средств из федерального бюджета в региональный бюджет, поэтому региональный бюджет не может оказать в полной мере поддержку местному бюджету для разрешения вопросов местного значения. В настоящее время существует три вида пополнения бюджета это субсидии, дотации, субвенции. Дотации – это денежные средства, которые выделяются из федерального бюджета в качестве безвозмездной помощи субъекту, то есть у субъекта Российской Федерации нет обязанности возвращать эти денежные средства обратно в федеральный бюджет. Субсидии – это денежные средства, выделяемые из федерального бюджета и направленные компенсацию затрат, понесенных региональным или местным бюджетом. Субсидия представляет собой компенсационную выплату и направлены на компенсации затрат в ходе реализации крупного проекта для того, чтобы восполнить частично потраченные денежные средства. Субвенции – это целевые денежные средства, выделяемые из федерального бюджета на конкретные нужды регионального или местного бюджета. Субвенции обладают определенной особенностью, а именно в случае нецелевого расходования денежных средств получатель субвенций обязан их вернуть в федеральный бюджет.

Для стабильного экономического развития муниципального образования необхо-

дим стабильный источник пополнения бюджета. Дотации не могут считаться стабильным источником пополнения бюджета, потому что они выделяются не постоянно и имеют временный характер. Также сумма дотаций не от чего не зависит и является переменной величиной, которая постоянно меняется. Может также возникнуть ситуация, при которой дотационное финансирование превышения бюджета самого местного бюджета. Однако основной фонд финансовой поддержки муниципальных образований в бюджете составляет незначительную сумму [3, с. 202].

Субсидии не могут считаться стабильным источником пополнения бюджета, потому что для их получения необходимо расходовать денежные средства, которые должны находиться в бюджете муниципального образования в случае если их нет, то и нет затрат, которые нужно компенсировать. Субвенции могут считаться стабильным источником пополнения бюджета, в случае если обозначить конкретные цели их израсходования для этого необходимо составить план реализации и осуществления проекта, а также его рентабельность, то есть будет ли он востребован.

В настоящее время вопросам эффективного распределения бюджетных ассигнований для достижения стратегических целей и выполнения поставленных задач уделяется значительное внимание. Таким образом, на основании вышеизложенного следует сделать вывод о том, что без стабильного источника финансирования местного бюджета муниципальное образование постепенно стагнирует и перестает развиваться, соответственно это влечет за собой экономические последствия в виде миграции жителей муниципального образования в другие более успешные субъекты Российской Федерации и за рубеж.

#### **Библиографический список**

1. Землянская И.С. Механизм отложенных налоговых платежей как способ финансирования территорий муниципального образования // Научный вестник Волгоградского филиала РАНХиГС. Серия: Экономика. – 2017. – № 1-2. – С. 70-72.
2. Мосикян М.Р. Организация финансирования расходов местного бюджета муниципального образования // Новая наука: Стратегии и векторы развития. – 2016. – № 5-1 (82). – С. 159-161.

3. Шабанов Н.И. Финансовые трудности, возникающие при деятельности муниципальных образований // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2019. – № 12-3. – С. 201-204.

### PROBLEMS OF FINANCING MUNICIPAL EDUCATION

**E.S. Mikhailova**, *Student*

**Supervisor:** *O.A. Enikeev, Candidate of Legal Sciences, Associate Professor*

**Ufa University of Science and Technology**

**(Russia, Ufa)**

**Abstract.** *This article discusses the problem associated with the limited capabilities of the municipality in the implementation of projects of social, cultural and social significance. At all times, investments were required for the successful implementation of the project, the larger the project, the more funds it requires for its implementation, since the municipality is a public authority exercising state authority, then the projects have a public interest. In this regard, the relevance of this topic is expressed in the desire of the state to expand the powers of municipalities to increase cash flows in order to implement public projects.*

**Keywords:** *municipality, municipality, state, project, money.*

## СТРАТЕГИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ РИСКОВ В МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Т.И. Музалёва<sup>1</sup>, канд. экон. наук, доцент

К.Ю. Решетов<sup>2,3</sup>, д-р экон. наук, доцент

<sup>1</sup>Академия управления МВД РФ

<sup>2</sup>Национальный институт бизнеса

<sup>3</sup>Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ

(Россия, г. Москва)

DOI:10.24412/2500-1000-2022-12-3-159-163

**Аннотация.** *Металлургическая отрасль является стратегически важной отраслью для Российской Федерации, однако, как и все отрасли, она подвержена определенным внутренним и внешним рискам, минимизация которых является ключевой функцией риск-менеджмента. В статье рассмотрены основные методы стратегического анализа рисков в металлургических компаниях, а также сфокусировано внимание на особенностях применения SWOT-анализа для оценки рисков. Далее на основе исследования предложены основные мероприятия в металлургической промышленности, направленные на снижение риска.*

**Ключевые слова:** *металлургическая промышленность, производственный риск, инновационный риск, финансовый риск, инфляционный риск, рисковая ситуация, стратегический анализ.*

Для металлургических предприятий наиболее характерны внешние риски, связанные с политической ситуацией в стране (изменение законодательства, введение санкционных мер), инфляционные валютные, отраслевые и экологические риски. К внутренним рискам промышленных предприятий можно отнести производственные риски, инновационные и финансовые риски [1].

В результате консолидации в металлургической промышленности России на долю относительно небольшого числа компаний приходится большая доля производства. Это говорит о наличии барьеров входа на рынок новых компаний, вызванных высокими потребностями в капитале и экономией масштаба. Соответственно, компании данной отрасли обладают высокой ответственностью перед населением, окружающей средой и государством за осуществление своей деятельности с минимальными рисками, так как негативные последствия от реализации рисков могут отразиться не только на самой компании [2].

Управление рисками должно осуществляться в форме простого процесса, начиная с определения возможных факторов риска в разрезе направлений деятельности компании и заканчивая осуществлением мер по снижению рисков, анализом и корректировкой процесса осуществления и контроля [3].

Рассмотрим перечень основных рисков, которые способны повлиять на деятельность металлургических компаний, а также на ключевых стейкхолдеров (рис. 1).

Данная классификация способствует упрощению процесса анализа рисков, что в свою очередь позволяет повысить стабильность и устойчивость функционирования предприятия, а значит и его развитие в долгосрочной перспективе.

Основной причиной появления и реализации рискованных ситуаций в металлургической промышленности являются слабая система мониторинга рисков. Ввиду того, что компании данной отрасли имеют крупные масштабы деятельности, то для эффективного отслеживания выполнения бизнес-процессов, функционирования внедренных в них контролей, своевремен-



ной идентификации рисков ситуации, ее анализа и принятия оперативных действий для решения проблемы не представляется

возможным без автоматизированной системы мониторинга [4].

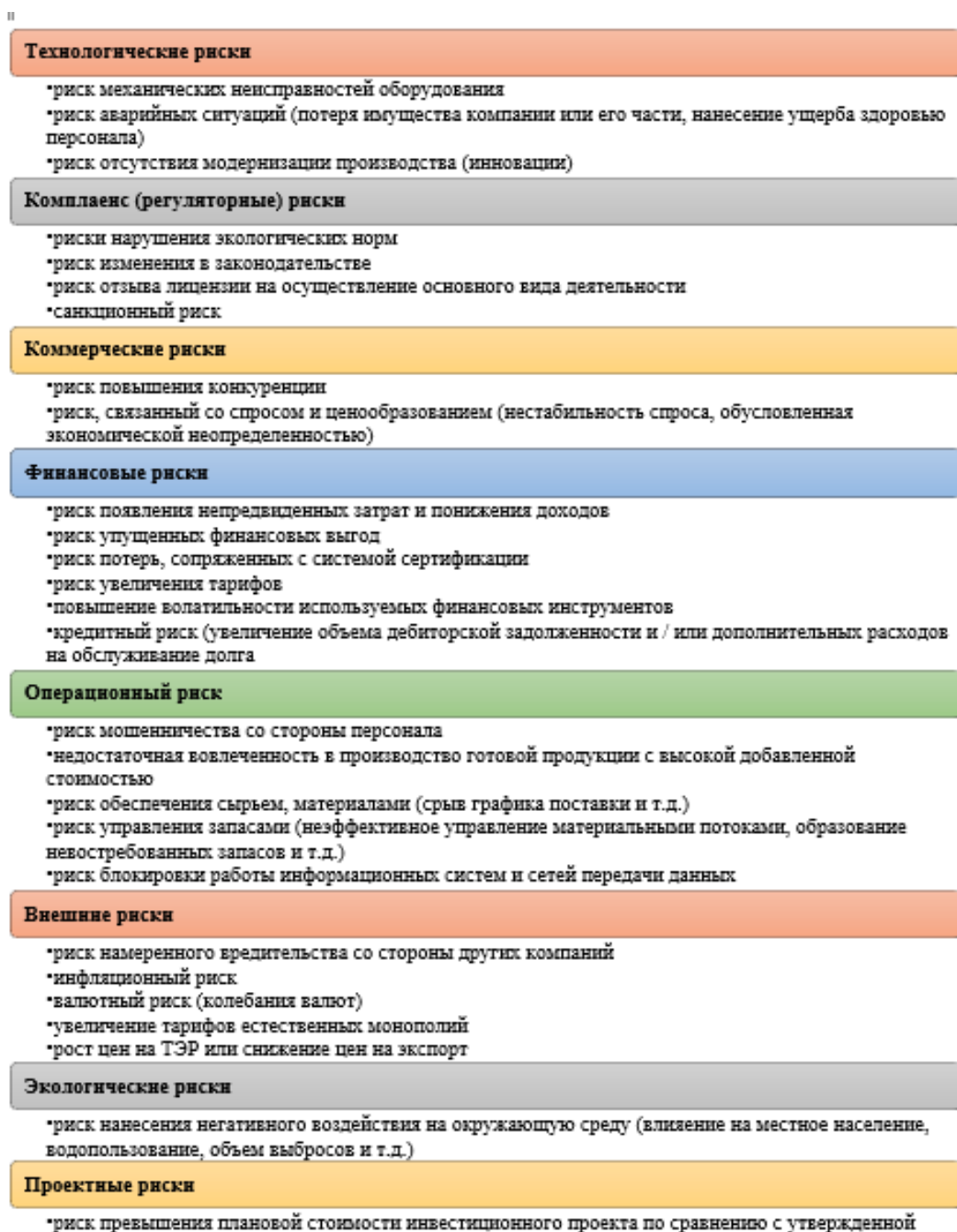


Рис. 1. Виды рисков присущие компаниям металлургической отрасли

К последствиям неэффективного мониторинга рисков компаний данной отрасли можно отнести убытки, недополученный доход, санкции за несоблюдение экологического и трудового законодательства и др. Можно сделать вывод, что в компаниях данной отрасли необходимо применение системы риск-менеджмента, которая поз-

волит успешно управлять возникающими неопределенностями.

Для структурирования полученной информации была построена таблица SWOT-анализа [5], в которой была определена важность основных факторов и степень их влияния на металлургические компании (табл. 1).

Таблица 1. SWOT-анализ металлургических компаний

Сильные стороны		Слабые стороны	
Параметр	Рейтинг	Параметр	Рейтинг
Поддержка со стороны государства	7	Устаревшие основные фонды	5
Адекватные финансовые ресурсы	6	Аварийность	4
Большие производственные возможности	5	Сложность управления, связанная с масштабом компании	3
Собственные технологии	4	Экологическая ответственность	2
Умелое совершенствование продукции	3	Зависимость от ключевых стейкхолдеров	1
Высокий профессионализм топ-менеджеров	2		
Высокая репутация у потребителей	1		
Возможности		Угрозы	
Параметр	Рейтинг	Параметр	Рейтинг
Внедрение новых технологий	6	Экономические санкции	9
Рост капитализации	5	Нестабильная экономическая ситуация	8
Увеличение эффективности производства	4	Техногенная катастрофа	7
Изменение ключевой ставки	3	Снижение платежеспособности контрагентов	6
Развитие информационных технологий	2	Волатильность валюты	5
Низкий уровень конкуренции в отрасли	1	Инфляция	4
		Появление конкурентов	3
		Изменение цен на энергоносители	2
		Изменение в законодательстве	1

Наиболее значимыми возможностями развития для компании во внешней среде являются следующие факторы: внедрение новых технологий, рост капитализации, увеличение эффективности производства. Угрозами для компании могут стать: экономические санкции и общая нестабильная экономическая ситуация в стране, а также связанные с ней снижение платежеспособности контрагентов и инфляция [6].

При этом стоит отметить такие сильные стороны компании, как поддержка со стороны государства, хороший уровень финансовых ресурсов, соответствующий потребностям компании, большие производственные возможности и др. Из слабых сторон компании особо сильное влияние могут оказать устаревшее оборудование, связанная с этим высокая аварийность производства, а также в целом сложность управления, связанная с масштабом деятельности металлургических компаний [7].

На следующем этапе выполнения SWOT-анализа необходимо провести взвешенную бальную оценку рассмотренных внешних и внутренних факторов с точки зрения их важности для компании и вероятности изменения в среднесрочной перспективе. Полученную взвешенную оценку необходимо просуммировать по

каждой группе факторов (возможности, угрозы, сильные и слабые стороны), а затем по каждому конкретному фактору определить долю итогового влияния на компанию [8].

Итоговым результатом проведения стратегического анализа должно стать построение SWOT-матрицы, которая даст возможность сформулировать основные стратегии дальнейшего развития организации, на которые сможет ориентироваться менеджмент, что позволит сохранить уровень развития компании за счет сильных сторон, снизить угрозы от внешних факторов и эффективно использовать возможности роста бизнеса [9].

Кроме того, необходимо сформулировать матрицу угроз, в рамках которой опасности можно классифицировать в соответствии с их серьезностью и вероятностью возникновения.

По данным SWOT-матрицы и матрицы угроз можно формулировать основные направления снижения рисков металлургических компаний исходя из значимости внешних и внутренних факторов (рис. 2) [10].

Значимость действия для компании была рассчитана путем перемножения рейтинговых показателей (долей) отдельных

внутренних или внешних факторов с учетом их взаимного влияния и их дальнейшего суммирования для каждого из действий.

Таким образом, наиболее актуальными мероприятиями по снижению рисков дея-

тельности металлургических компаний, исходя из результатов проведенного SWOT-анализа будет обновление устаревших основных производственных фондов.

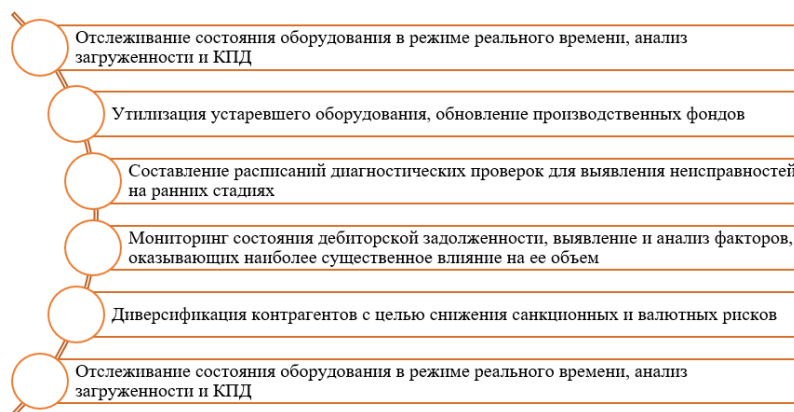


Рис. 2. Основные мероприятия по снижению рисков металлургических компаний

Утилизация устаревшего оборудования и замена на более современное и экологичное позволит снизить наиболее значимые для компании риски. Следующими по важности мероприятиями будут отслежи-

вание состояния оборудования и составление расписания диагностических проверок основных фондов, что, опять же, позволит снизить риск техногенной катастрофы.

#### Библиографический список

1. Яремчук, Е.А. Особенности стратегического развития металлургических организаций в условиях пандемии / Е.А. Яремчук, С.В. Музалев // Russian Journal of Management. – 2021. – Т. 9. – № 4. – С. 61-65.

2. Economic mechanisms of innovative development management: Public-private partnership, innovative networks and technological parks / A.V. Rodionov, S.V. Muzalev, M.V. Melnik [et al.] // The Economic and Legal Foundations of Managing Innovative Development in Modern Economic Systems. – Berlin: De Gruyter Oldenbourg, 2020. – P. 43-51.

3. Музалев, С.В. Система управления рисками в организации // Человеческий капитал как фактор инновационного развития общества: Сборник статей Международной научно-практической конференции, Уфа, 03 апреля 2018 года. – Уфа: ОМЕГА САЙНС, 2018. – С. 94-97.

4. Гавель, О.Ю. Развитие методологии стратегического анализа эффективности бизнеса / О.Ю. Гавель, Ч.В. Керимова, С.В. Музалев. – М.: Изд-во «КноРус», 2021. – 170 с. – ISBN 978-5-406-08795-4.

5. Суглобов, А.Е. Использование стратегического анализа для оценки эффекта от влияния санкций на экономику России / А.Е. Суглобов, С.В. Музалев, Е.А. Яремчук // Вопросы региональной экономики. – 2016. – №4 (29). – С. 130-137.

6. Дудин, М.Н. Использование методов анализа и оценки рисков в обеспечении устойчивого развития промышленных предприятий / М.Н. Дудин, Н.В. Лясников, К.Ю. Решетов // Экономика и предпринимательство. – 2016. – № 5 (70). – С. 37-45.

7. Музалев, С.В. Анализ рисков предпринимательской деятельности в современных условиях // Новые модели социально-экономического развития государства: сборник статей Международной научно-практической конференции, Самара, 01 апреля 2018 года. – Самара: Общество с ограниченной ответственностью «Аэтерна», 2018. – С. 130-134.

8. Музалева, Т.И. Особенности минимизации рисков в металлургической промышленности / Т.И. Музалева, К.Ю. Решетов // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2022. – № 10-2 (92). – С. 104-108. – DOI 10.24412/2411-0450-2022-10-2-104-108.

9. Музалев, С. В. Интеграция инструментов стратегического анализа в систему управления эффективностью бизнеса // Russian Journal of Management. – 2021. – Т. 9. – № 1. – С. 211-215.

10. Свистунова, С.А. Использование машинного обучение в процессе риск-менеджмента предметных рисков / С.А. Свистунова, С.В. Музалев // Russian Journal of Management. – 2021. – Т. 9. – № 3. – С. 126-130.

## STRATEGIC RISK ANALYSIS IN THE METALLURGICAL INDUSTRY

**T.I. Muzaleva**<sup>1</sup>, *Candidate of Economic Sciences, Associate Professor*

**K.Yu. Reshetov**<sup>2,3</sup>, *Doctor of Economic Sciences, Associate Professor*

<sup>1</sup>**Academy of Management of the Ministry of Internal Affairs of the Russian Federation**

<sup>2</sup>**National Institute of Business**

<sup>3</sup>**Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration**

**(Russia, Moscow)**

***Abstract.** The metallurgical industry is a strategically important industry for the Russian Federation, however, like all industries, it is subject to certain internal and external risks, the minimization of which is a key function of risk management. The article discusses the main methods of strategic risk analysis in metallurgical companies, as well as focuses on the features of the use of SWOT analysis for risk assessment. Further, on the basis of the study, the main measures in the metallurgical industry aimed at reducing risk are proposed.*

***Keywords:** metallurgical industry, production risk, innovation risk, financial risk, inflation risk, risk situation, strategic analysis.*

## ТЕНЕВЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ НА ТОВАРНОМ РЫНКЕ

А.О. Недоспасов, студент

Институт права и национальной безопасности РАНХиГС

(Россия, г. Москва)

DOI:10.24412/2500-1000-2022-12-3-164-170

**Аннотация.** Статья посвящена исследованию теневых экономических отношений на товарных рынках. Рассмотрены основные проблемы оборота теневой экономической деятельности на товарном рынке, а также практики противодействия обороту контрафактной и фальсифицированной продукции. Проведенный анализ теоретического материала показывает, что теневые экономические отношения имеют как отрицательные, так и положительные стороны для участников товарного рынка. Этот факт обуславливает наличие теневых экономических отношений в данной сфере и невозможность их полного искоренения в рамках современных экономических моделей. Необходимо отметить влияние санкционных режимов на развитие теневых экономических отношений на товарном рынке.

**Ключевые слова:** теневая экономика, контрафактная продукция, фальсификат, противодействие мошенничеству, товарный рынок.

Теневая экономика представляет собой один из основных негативных факторов развития всей системы народного хозяйства. Это связано с тем, что объем финансовых ресурсов, существующих в ее рамках, не контролируется со стороны государства. В связи с чем, происходит недоимка налоговых платежей, а, следовательно, снижается уровень бюджетных ресурсов, которые могут быть направлены на финансирование развития всего государства.

Исследуя теоретические работы по проблематике теневой экономики, можно отметить, что она представляет собой неконтролируемую со стороны общества систему экономических отношений, предполагающих распределение товарно-материальных ценностей между отдельными гражданами, социальными группами по использованию действующих форм собственности в корыстных, личных и групповых интересах, которые скрываются от органов государственного управления и самоуправления, общественности [3].

Одной из специфических черт теневой экономики является быстрая ее адаптивность к изменяющимся условиям. К примеру, существенные изменения во внешней среде влекут за собой изменения

структуры, объема сделок, правил проведения операций и т.д. Наличие возможности быстрой адаптации теневое сектора экономики, формирует условия для наиболее быстрого развития теневое сектора, а, следовательно, снижения уровня доходов государственного бюджета, повышению рисков социально-экономического характера и т.д. Именно теневая экономика становится одной из важнейших проблем в сфере развития товарных рынков, как в нашей стране, так и в других государствах [2].

Помимо наличия влияния теневое сектора на все государство в целом, он оказывает воздействие и на конкретного потребителя. В частности, теряется не только качество товаров, но и возможности защиты частных интересов, возникают риски нарушения приватности при использовании того или иного товара или услуги и т.д. В долгосрочной перспективе, развитие теневое рынка влечет за собой снижение уровня эффективности производства в национальной экономике, повышение роли теневое сектора, развитие проблем с криминальными элементами и т.д.

Это привело к тому, что со стороны государства уделяется значительное внимание к вопросам наиболее эффективного регулирования развития и минимизации

рисков развития теневого сектора в нашей стране. В частности, сегодня происходит усиление законодательных норм в области управления развитием теневого сектора, реализуются отдельные инструменты социально-экономического воздействия на отдельные сферы теневого сектора и т.д.

Наиболее интересным, на наш взгляд, является теневой товарный рынок. Актуальность его исследования связана с тем, что он является активно развивающимся и оказывает существенное негативное воздействие на национальную экономику. Рассмотрим более детально основные характеристики данного рынка далее.

Основными негативными последствиями функционирования теневого сектора товарного рынка в национальной экономике являются:

- снижение объема доходов, поступающих в государственный бюджет из-за отсутствия налогообложения операций в рамках теневого сектора;

- постепенное снижение эффективности государственной макроэкономической политики, поскольку при ее разработке не учитывается влияние теневого сектора на структуру потребления товаров;

- ухудшение конкурентной ситуации на рынке в связи с тем, что предприятия легального сектора не могут конкурировать с нелегальным сектором из-за существенно меньшей цены на отдельные товары у предприятий последнего;

- снижение социальной защищенности. Возникновение данного последствия характерно как для работников предприятий, задействованных в теневом товарообмене, так и для клиентов, приобретающих товары у теневых продавцов. Последнее связано с тем, что потребители не могут обратиться по вопросам защиты своих прав (при наличии нарушений) в компетентные органы;

- деформация структуры потребления отдельных видов товаров, что влечет за собой как снижение качества статистической информации относительно динамики потребления отдельных видов товаров (что негативно сказывается на всей системе государственной поддержки предприни-

мательских субъектов, развитии отдельных отраслей и т.д.).

Помимо выделенных выше негативных последствий теневой товарообмен может сформировать следующие положительные аспекты в области развития национальной экономики:

- поддержание уровня потребления отдельных товаров, что позволяет наиболее эффективно удовлетворять потребности населения и ведет к повышению уровня жизни населения;

- обеспечение занятости населения. Возникновение данного положительного эффекта связано с тем, что даже при условии отсутствия социальных гарантий, документов о занятости и других стандартных аспектов легальной занятости, сегодня большое число граждан принимает участие в теневом товарообмене. Большое влияние оказывает и более высокий уровень оплаты труда;

- существование теневого товарообмена позволяет получить гражданам первоначальный опыт в сфере предпринимательства. Это позволят, в будущем, многим организовать свое, но уже легальное, предприятие [6].

Описанное выше позволяет говорить о том, что теневой товарообмен формирует как положительные, так и негативные аспекты для всей национальной экономики. Однако со стороны государства, несмотря на явные положительные аспекты, должно уделяться существенное внимание вопросам ликвидации такого товарообмена, поскольку его наличие формирует риски снижения объема поступлений в государственный бюджет из-за востребованности отдельных товаров, реализуемых нелегально [1].

Обращая внимание на структуру теневого товарообмена, следует отметить, что существенной его частью является реализация фальсификата или контрафакта. В связи с чем, рассмотрим данный сегмент более детально. Первоначально определим саму сущность понятия.

В соответствии с подходом МВД РФ под термином «контрафакт» и «фальсификат» понимается любой товар, который был произведен с нарушением патентного

права, принципов защиты интеллектуальной собственности и других нематериальных прав. Примером контрафакта является неправомерное использование товарных знаков или названий фирм-производителей на товар, который ими фактически произведен не был.

Само понятие «контрафакт» относится к юридическим терминам, хотя и имеет определенные качественные или экономические характеристики. Вне зависимости от того, какой подход к определению сущности контрафакта используется, ключевым его признаком является наличие нарушений интеллектуальных прав и начало производства товаров с более низкими потребительскими характеристиками (снижение качества сырья и материалов, воздействий на предметы труда и т.д.).

Контрафакт ухудшает отношения производителей и потребителей и, в целом, негативно влияет на развитие потребительских рынков из-за качественных своих параметров. Сложности с обеспечением качества контрафакта обосновываются тем, что нарушителям неинтересно поддержание высокого уровня качества [5].

Современный товарный рынок России характеризуется наличием существенного числа различных видов контрафакта. Он весь характеризуется определенными чертами, которые могут быть определены следующим образом:

- контрафакт производится с использованием торгового наименования или товарного знака, не принадлежащего производителю. Чаще всего фирменное наименование принадлежит другому юридическому лицу, что влечет за собой необходимость преобразования фирменного наименования. Сама суть преобразования сводится к изменению нескольких букв с целью ликвидации риска юридического преследования. Потребители на такие изменения не обращают никакого внимания и приобретают, чаще всего сами не зная, контрафактный товар;

- контрафакт, возникающий за счет использования внешнего вида оригинального товара, а также нанесения на контрафактный товар логотипа без каких-либо изменений. Такие товары встречаются доста-

точно редко из-за того, что производитель оригинальной продукции может быстро привлечь к ответственности несанкционированных пользователей;

- одним из видов контрафактной продукции является и продажа несанкционированных копий, так называемое «пиратство». Такая разновидность контрафакта характерна для музыкальных произведений, различных предметов творчества (книг, картин, музыкальных пластинок и т.д.). Уникальной формой такого контрафакта является безвозмездный контрафакт, который возникает в связи с распространением произведений и творчества в сети Интернет;

- одним из видов контрафакта является применение изобретений, разработок и прочих элементов интеллектуальной собственности с целью получения прибыли или другого финансового результата. При этом права на те или иные программы принадлежат третьим лицам. При этом, по чертежам, созданным с использованием такого программного обеспечения, также становятся контрафактными.

Исходя из всего вышесказанного, можно выделить, что основным признаком контрафакта является отсутствие какой-либо разрешительной документации на использование прав интеллектуальной собственности, а также других прав нематериального характера, позволяющих реализовывать товары с определенными потребительскими характеристиками.

Немаловажным аспектом исследования развития теневого товарооборота в России является анализ статистических данных. С целью их исследования в рамках исследования использованы данные Федеральной государственной службы статистики России и данных от Росфинмониторинга.

Анализ статистических данных, характеризующих развитие уровня теневого товарооборота, позволяет говорить о том, что на протяжении последних пяти лет наблюдается постепенное увеличение доли теневого сектора в ВВП России – так доля теневого сектора в отечественной экономике составляла от 22% до 20%. В связи с чем, можно говорить о постепенном сокращении роли теневого сектора в РФ [6].

Обращая внимание, на отдельные отрасли, в которых наблюдается существенная доля теневого сектора, можно отметить следующее:

- наибольшая доля контрафактной продукции наблюдается в отрасли сельского хозяйства и производства продуктов питания. Здесь порядка 38% от всего объема производимой продукции относится к фальсификату;

- более 10% всех поставщиков товаров на российский рынок реализуют контрафакт;

- доля производителей, в сфере обработки отдельного сырья, реализующих контрафактные товары составляет порядка 6%.

Нельзя не выделить и тот факт, что более 30% всего объема контрафакта на российском рынке относится к одежде и обуви. В частности, чаще всего производятся контрафактные продукты известных спортивных торговых марок, а также товары в премиум сегменте. Лидером по объему контрафактной продукции в РФ является рынок алкогольной и табачной продукции. Такая структура обосновывается тем, что данные категории являются дорогостоящими, а выявить контрафакт в готовых изделиях обычному потребителю достаточно сложно.

Одним из наиболее эффективных инструментов предотвращения развития рынка контрафакта в России стало активное развитие нормативно-правового регулирования и установления ответственности за производство и реализацию контрафактной продукции. В связи с чем, рассмотрим далее более детально основные аспекты нормативно-правового регулирования ответственности в исследуемой сфере далее.

За продажу контрафактной продукции предусмотрено несколько видов ответственности: гражданско-правовая, административная, уголовная.

В рамках гражданской ответственности происходит изъятие контрафакта из оборота. Изъятая продукция подлежит утилизации за счет распространителя. Владелец интеллектуальной собственности имеет право подать в суд на возмещение причи-

ненных убытков. Точная сумма устанавливается в судебном процессе [2]. В соответствии со ст. 1253 ГК РФ, если права интеллектуальной собственности нарушались систематически, прокурор может выставить суду требование о ликвидации виновного юридического лица или о прекращении деятельности гражданина в качестве индивидуального предпринимателя.

Незаконное распространение объектов интеллектуальной собственности квалифицируется по ст. 147 УК РФ, наказывается штрафом до 200 тыс. рублей или в размере зарплаты за полтора года, обязательными, исправительными, либо принудительными работами или лишением свободы до 2 лет.

Распространение контрафакта в особо крупном размере на сумму более 1 миллиона рублей, наказываются принудительными работами на срок до 5 лет, либо лишением свободы на срок до шести лет со штрафом или без такового в размере до 500 тыс. рублей или в размере зарплаты за 3 года [4].

Обращая внимание на текущее состояние национальной экономики РФ, можно отметить наличие значительных рисков увеличения объема теневого товарооборота за счет увеличения объема продаж контрафактной продукции. Возникновение данных рисков обосновывается следующими факторами:

- сегодня наблюдаются беспрецедентные санкции со стороны стран Западной Европы и США, что повлекло за собой уход значительного числа производителей различных товаров. С учетом сохранения потребительского спроса на такие товары производители контрафактной продукции смогут занять освободившиеся ниши;

- с учетом активного развития параллельного импорта в связи с внешнеполитическим и внешнеэкономическим давлением, объем производимого и ввозимого контрафакта может увеличиваться из-за отсутствия контроля за продукцией, ее качеством и соблюдением авторских прав со стороны правообладателя. Это повлечет за собой повышение доли теневого товарооборота и снижение уровня доходов государственного бюджета;



- немаловажным аспектом является и послабления, вводимые со стороны государственных органов власти, относительно деятельности предпринимательских субъектов;

- важным фактором, оказывающим влияние на развитие теневого сектора в России, является стремление со стороны руководителей предприятий и организаций сократить свои расходы за счет снижения уровня налоговых платежей. Это связано с тем, что многие руководители все еще не понимают важности соблюдения налогового законодательства, а также роли налогов в социально-экономическом развитии государства;

- большинство компаний, которые работают в сфере теневого товарооборота, характеризуются наличием неустойчивого положения, а также не планируют продолжать свою работу в долгосрочном периоде. Это приводит к тому, что, реализовав партию контрафакта компания прекращает свою деятельность с целью минимизации претензий со стороны клиентов [7].

Систематизируя все вышесказанное, можно отметить, что из-за роста уровня санкционного давления со стороны стран Западной Европы и США, наблюдается усиление рисков, связанных с производством и реализацией контрафактной продукции. В связи с чем, рассмотрим более детально далее основные направления снижения уровня теневого товарооборота в РФ:

- одним из наиболее важных направлений сокращения объема теневого товарооборота в РФ является формирование условий для массового внедрения системы маркировки товаров. Такая система активно используется при реализации молочной продукции, воды, алкогольной продукции и т.д. Расширение системы обязательной маркировки позволяет обеспечить соблюдение прав товаропроизводителей и потребителей;

- немаловажным направлением сокращения объема теневого товарооборота является и обеспечение гарантий для потребителей в рамках параллельного импорта. Здесь, возможным становится адаптация

российских стандартов к использованию такого инструмента обеспечения товародвижения. С целью совершенствования возможно применение таких инструментов как: маркировка товаров, поступающих на территорию нашей страны в соответствии с таможенными правилами, а также товаров, приобретенных по лицензии у производителей, но в других странах;

- с целью ликвидации вероятности реализации клиентам контрафактных товаров, актуальным является и массовое внедрение контрольно-кассовой техники. Внедрение такой техники позволит отслеживать отдельные товародвижения по России, а также своевременно выявлять продавцов и производителей контрафакта. Сегодня, когда реализуется государственный отраслевой проект «Исключение недобросовестного поведения на рынках», предпринимателям предоставляется возможность получения специфических преимуществ от внедрения такой техники. Это призвано увеличить эффективность управления отдельными аспектами товародвижения;

- актуальным направлением совершенствования практики борьбы с тевым сектором является внедрение новых форм организации предпринимательской деятельности. Одним из ярких примеров совершенствования государственной политики в данном направлении, является внедрение нового налогового режима – плательщик на профессиональный доход. Это позволило «вывести» из теневого сектора большое число граждан, занятых в производстве и реализации различных товаров в небольших объемах. Актуальным становится внедрение аналогичных режимов для продавцов, которые занимаются реализацией лицензионных товаров в соответствии со специальными разрешениями или при наличии подтверждающей качество документации. При совершенствовании законодательства таким путем должны быть предложены наиболее привлекательные для предпринимателей условия, что позволит как «вывести» большую часть теневого экспорта, так и сформировать условия для сохранения уровня удовлетворения

потребностей населения в отдельных видах товаров;

- следует выделить, что в рамках теневого товарооборота существенную роль играет коррупционная составляющая. В связи с чем, необходимым, на наш взгляд, становится формирование условий для снижения данной составляющей за счет повышения уровня сознательности как самих предпринимателей, так и государственных служащих;

- важным направлением совершенствования практики снижения объема нелегального товарооборота в России является и повышение уровня сознательности граждан, приобретающих те или иные товары. В частности, здесь могут быть использованы инструменты социальной рекламы, в которой будет порицаться ис-

пользование и реализация контрафактных товаров.

Исходя из всего сказанного выше, можно отметить, что сегодня существуют значительные риски развития теневого товарооборота в России. Данные риски связаны с тем, что из-за санкционного давления значительное число компаний покинули российский рынок, что создало возможности для развития теневого предпринимательства и теневого товарооборота.

Существует ряд возможностей совершенствования практики предотвращения развития теневого сектора в России. Выделенные направления являются достаточно актуальными для современной ситуации, в связи с чем могут быть использованы на практике властями, с соответствующим уровнем полномочий.

#### **Библиографический список**

1. Грибов, П.Г. Реиндустриализация: проблемы взаимодействия старых и новых промышленных центров // Менеджмент в России и за рубежом. – 2016. – № 4. – С. 43-48.
2. Губанов, П.Н. Рынок контрафакта: объем, динамика, источники, причины // Инновации. Наука. Образование. – 2021. – № 47. – С. 37-45.
3. Кравцова, В.С. Влияние теневой экономики на экономику страны / В.С. Кравцова, Н.А. Полянская // Актуальные проблемы экономики и управления: теория и практика: Материалы V Республиканской с международным участием интернет-конференции студентов, магистрантов и аспирантов, Донецк, 19 марта 2021 года. – Донецк: Донецкий национальный университет экономики и торговли им. Михаила Туган-Барановского, 2021. – С. 82-85.
4. Официальный сайт МВД РФ. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://мвд.рф> (дата обращения: 20.10.2022)
5. Теневая экономика в России. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rusind.ru/tenevaya-ekonomika-v-rossii.html> (дата обращения: 20.10.2022)
6. Шаройко, А.Д. Теневая экономика: оценка угроз и последствий // Научно-образовательный потенциал молодежи в решении актуальных проблем XXI века. – 2019. – № 13. – С. 120-123.
7. Эмиль Мартиросян. Семь оттенков серого: почему растет теневой сектор российской экономики. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.rbc.ru/opinions/economics/25/08/2017/59a0330f9a79476d7254176e> (дата обращения: 20.10.2022).

**SHADOW ECONOMIC RELATIONS IN THE COMMODITY MARKET****A.O. Nedospasov**, *Student***RANEPA Institute of Law and National Security****(Russia, Moscow)**

**Abstract.** *The article is devoted to the study of shadow economic relations in commodity markets. The main problems of the turnover of shadow economic activity in the commodity market, as well as the practice of countering the turnover of counterfeit and falsified products, are considered. The analysis of the theoretical material shows that shadow economic relations have both negative and positive sides for the participants of the commodity market. This fact determines the existence of shadow economic relations in this area and the impossibility of their complete eradication within the framework of modern economic models. It is necessary to note the impact of sanctions regimes on the development of shadow economic relations in the commodity market.*

**Keywords:** *shadow economy, counterfeit products, counterfeiting, fraud prevention, commodity market.*

## БИФУРКАЦИИ НА ФРАКТАЛЬНОМ СТРОИТЕЛЬНОМ РЫНКЕ

И.А. Осипов, студент

Санкт-Петербургский государственный архитектурно-строительный университет  
(Россия, г. Санкт-Петербург)

DOI:10.24412/2500-1000-2022-12-3-171-174

**Аннотация.** В работе рассмотрена задача фрактального описания и исследования модели, точек бифуркации на строительном рынке, которые характерны своими скачками. В рассмотренной модели управляющим параметром выступает фрактальная размерность. Исследуется реактивность рынка, например, капитализация в ответ на волатильность и динамичность рынка.

**Ключевые слова:** бифуркация, фракталы, строительный, рынок, волатильность, моделирование.

Фрактальная теория и практика развиваются в различных задачах, отражая неоднородность среды (например, [1]). Фрактальные методы анализа уникальности и особенностей исследуемой системы базируются на фрактальной размерности и меры однородности, сложности [2], а также бифуркации (поведения вблизи точек ветвления решений под воздействием малых шумов).

Можно в качестве управляющего параметра отражающего динамику процесса на строительном рынке взять фрактальную

размерность  $d$  [3]. На строительном рынке волатильность всегда наблюдается, поэтому использование параметра  $d$  в качестве управляющего оправдано [4].

Если  $x(t; d)$  – реактивность строительного рынка на внешнее воздействие, например, кризисные явления, а  $y(t; d)$  – капитализация на рынке к моменту времени  $t$ , то для  $x$  можно согласно теории бифуркаций принять гипотезу кубического закона развития:

$$a_1(d)x(t; d) + a_2(t; d)x^3(t; d) = A;$$

для  $y$  можно принять аналогичную гипотезу:

$$b_1(d)y(t; d) + b_2(t; d)y^3(t; d) = B.$$

Параметры  $a_1, b_1, a_2, b_2$  – трендовые,  $A, B$  – потоковые, определяющие влияние ресурсных рыночных потоков на динамику или волатильность рынка.

Если принять, отвлекаясь от ситуаций с «пузырями» (например, американских де-

ривативов, контрактов типа «фьючерс» или «опцион», известных своей излишней волатильностью), гипотезу квазиравновесия или медленного характера динамических изменений на строительном рынке, то можно записать условия:

$$\begin{aligned} x(t; d) &\ll 1, & A &\ll 1, \\ y(t; d) &\ll 1, & B &\ll 1. \end{aligned}$$

Мы пока не замыкаем систему законов развития  $x$  и  $y$ , предполагая их относительную расщепляемость. Далее мы рассматриваем реакцию процесса лишь по фрактальной размерности  $d$ , т.е. считаем, что

$$x(t; d) \equiv x(d), y(t; d) \equiv y(t), 0 \leq d \leq D.$$

С помощью замен

$$x = X_\xi \equiv \sqrt[3]{\frac{A}{a_2}} \xi,$$

$$y = Y_\eta \equiv \sqrt[3]{\frac{B}{b_2}} \eta$$

можно уравнения для  $x$ ,  $y$  записать, соответственно, следующими выражениями:

$$\xi^2 - \frac{1}{\xi} = \lambda,$$

$$\eta^2 - \frac{1}{\eta} = \mu,$$

где

$$\lambda = -\frac{a_1}{\sqrt[3]{a_2^{1/3} A^{2/3}}},$$

$$\mu = -\frac{b_1}{\sqrt[3]{b_2^{1/3} B^{2/3}}}.$$

Данные уравнения решаются численно или формулой Кардано и имеют нижеследующие вещественные корни:

$$\xi_i = \begin{cases} 2\sqrt{-\frac{\lambda}{3}} \operatorname{ch}\left(\frac{1}{3} \ln\left(\frac{-27}{4\lambda}\sqrt{-C} + \sqrt[3]{1-\frac{27}{4\lambda^3}}\right)\right), & i = 1, \lambda < 0, \\ 2\sqrt{-\frac{\lambda}{3}} \operatorname{ch}\left(\frac{1}{3} \ln(\sqrt{C} + \sqrt{C-1})\right), & i = 2, \alpha\lambda < \sqrt[3]{\frac{27}{4}}, \\ 2\sqrt{\frac{\lambda}{3}} \cos(3d_i) \cos\left(\frac{1}{3} \arccos \sqrt{C} + d_i\right), & i = 3, 4, 5. \end{cases}$$

$$\eta_i = \begin{cases} 2\sqrt{-\frac{\mu}{3}} \operatorname{ch}\left(\frac{1}{3} \ln\left(\frac{-27}{4\mu}\sqrt{-C} + \sqrt[3]{1-\frac{27}{4\mu^3}}\right)\right), & i = 1, \mu < 0, \\ 2\sqrt{-\frac{\mu}{3}} \operatorname{ch}\left(\frac{1}{3} \ln(\sqrt{C} + \sqrt{C-1})\right), & i = 2, \alpha\mu < \sqrt[3]{\frac{27}{4}}, \\ 2\sqrt{\frac{\mu}{3}} \cos(3d_i) \cos\left(\frac{1}{3} \arccos \sqrt{C} + d_i\right), & i = 3, 4, 5. \end{cases}$$

Здесь параметры задаются в виде:

$$d_3 = 0, \quad d_4 = -\frac{\pi}{3}, \quad d_5 = \frac{\pi}{3}, \quad C = \frac{27}{4\lambda^3}.$$

Точки бифуркации, соответственно, определяются в виде:

$$\lambda(d) = \sqrt[3]{\frac{27}{4}},$$

$$\mu(d) = \sqrt[3]{\frac{27}{4}},$$

где корни уравнений равны, соответственно:

$$\xi_1 = \frac{2}{\sqrt[3]{2}}, \quad \xi_2 = \xi_3 = -\frac{1}{\sqrt[3]{2}},$$

$$\eta_1 = \frac{2}{\sqrt[3]{2}}, \quad \eta_2 = \eta_3 = -\frac{1}{\sqrt[3]{2}},$$

Возможны скачки в точках  $\lambda, \mu$ , равные величинам

$$\frac{3}{\sqrt[3]{2}} \sqrt{\frac{A}{a_2}}, \quad \frac{3}{\sqrt[3]{2}} \sqrt{\frac{B}{b_2}},$$

и соответствующие кризисным явлениям на рынке.

Методы и аппарат фрактального анализа успешны при решении задач формирования бифуркационной картины процесса, исследования характеристик (например, в нестабильных зонах). Можно оценить «решения с последствиями» для строи-

тельного рынка, развитие аномалий с небольшими вычислительными сложностями алгоритмического характера.

Исследование фрактальности строительного рынка можно вести на основе R/S-анализа, индекса Херста  $H$ , фрактальной размерности  $d$  и толщины хвоста  $A$  [5]:

$$H = 2 - d,$$

$$H = 1/A.$$

Показатель  $H$  рассчитывают по условиям:

1) если  $0 \leq H < 1/2$ , то на рынке есть «тяжелый хвост» (отрицательная корреляция);

2) если  $H = 1/2$ , то цены случайны, распределены случайно;

3) если  $1/2 < H \leq 1$ , то есть «тяжелый хвост» (корреляция положительна).

За точку  $R$  отсчета, согласно Херсту, можно взять ( $T$  – время):

$$R = \sqrt{T}.$$

Коэффициент  $H$  находится из соотношений:

$$\frac{R}{S} = aN^H,$$

$$H = \frac{\ln\left(\frac{R}{S}\right)}{\ln(aN)}.$$

Здесь  $S$  – среднеквадратичное отклонение,  $R$  – размах для  $N$  наблюдений,  $a > 0$  –

задаваемая константа масштабирования, например,  $a = 1/2$ .

Есть и экспериментальная формула Наймана:

$$H(t) = (-0.0011 \ln(N) + 1.0136) \frac{\ln\left(\frac{R}{S(T)}\right)}{\ln\left(\frac{\pi N}{2}\right)}.$$

Фрактальный подход к анализу структурных связей на строительном рынке эффективен и для цифровой экономики. Структуры – отражение способности к

эволюции, организационная структура на рынке – к нейтрализации структурных воздействий среды за счет эволюционного потенциала.

#### Библиографический список

1. Есиков О.В., Титов Д.В. Применение методов фрактального анализа изображений при решении задач оценки экологической обстановки и распознавания объектов // Изв. ВУЗов (сер. «Приборостроение»). – 2022. – Т. 65. №9. – С. 630-639. DOI:10.17586/0021-3454-2022-65-9-630-639.
2. Кронвер Р.М. Фракталы и хаос в динамических системах. – М.: Постмаркет, 2000. – 352 с.
3. Кудинов А.Н., Михеев С.А., Цветков В.П., Цветков И.В. Валютный кризис и бифуркационные явления в рамках фрактальной модели // Программные продукты и системы. – 2009. – №46 (382). – С. 2-6.
4. Кудинов А.Н., Цветков Н.В. Фрактальный анализ валютных временных рядов // Финансы и кредит. – 2007. – №9 (249). – С. 30-35.
5. Mandelbrot B. The Fractal Geometry of Nature. – S-Francisco: Freeman.1992.

### BIFURCATIONS AT FRACTAL CONSTRUCTION MARKET

I.A. Osipov, *Student*

St. Petersburg State University of Architecture and Civil Engineering  
(Russia, St. Petersburg)

**Abstract.** *The work considers the problem of fractal description and study of the model, bifurcation points in the construction market, which are characterized by jumps. In the model considered, the fractal dimension is the control parameter. Market reactivity, for example, capitalization in response to market volatility and dynamics, is being investigated.*

**Keywords:** *bifurcation, fractals, construction, market, volatility, modeling.*

## ПОПУЛЯРИЗАЦИЯ ТЕМЫ СРЕДНЕВЕКОВЬЯ В ТУРИСТСКОЙ ОТРАСЛИ

Д.А. Полежаев, студент

Волгоградский государственный университет

(Россия, г. Волгоград)

DOI:10.24412/2500-1000-2022-12-3-175-177

***Аннотация.** В данной статье рассматривается влияние средневековых культур и традиций при составлении туристского продукта и дестинаций. Приведены примеры актуальных форм погружения в атмосферу Средневековья в процессе отдыха. Проведён анализ туристского рынка. В статье выделяются перспективы использования элементов культуры и традиций прошлого в туристской отрасли.*

***Ключевые слова:** Средневековье, отдых, спорт, туризм, туристская отрасль, путешествия, маркетинг.*

Среди участников туристского рынка идёт борьба за внимание клиента. Индустрия находится в состоянии поиска новых тем для привлечения туристов. Кто-то следит за тенденциями в медиа сфере, а кто-то создаёт свои собственные медиа проекты, которые становятся связующим элементом между причиной посещения дестинации и интересами человека.

В XXI веке общество всё крепче связывает себя с технологиями и прогрессом. Искусство и культура крепко отражают надежды на науку, развитие технологий и общества. Жизнь становится всё сложнее и современный турист, находясь на отдыхе, сталкивается с электронными устройствами, технологиями, будь то это пляжный, экологический или лечебно-оздоровительный отдых. Некоторым людям привлекателен упрощённый вид отдыха. Здесь и выходит на рынок темы Средневековья.

### **Причины популяризации Средневековья в культуре.**

Причиной популяризации средневековья в культуре является рост количества университетов, и улучшения системы образования. Большое количество подготовленных специалистов антропологии продуктивно работают, используя современные технологии, благодаря чему в музеях постоянно появляются новые экспонаты из Средневековья. Музей – это неотъемлемая часть туризма, поэтому туристы, как правило, узнают в нём информацию о разных

исторических промежутках региона, особенно Средневековья.

Доступность и повсеместность образования позволяет людям быть не только грамотными, но и интересоваться множеством разных направлений, в том числе историей.

За последние полвека скопилось достаточное количество контента, связанного со Средневековьем, для того, чтобы это прочно закрепилось в сознании людей: книги, фильмы, музыка, игры и искусство. Многообразие средств передачи культуры, традиций и быта Средневековья отражаются в интересах туристов. Возникает спрос, рынок выдаёт предложение. Туроператоры стараются создать тур, где подчёркиваются самые яркие элементы Средневековья. Как правило, в тур входит посещение замков, мест сражений, музеев с большой коллекцией экспонатов. Всё это подкрепляется гастрономией, звуковым сопровождением и анимацией. Участники туристского рынка сотрудничают с разными клубами, организуют фестивали и реконструкции, которые принимают участие большое количество человек. Это набирает массовость и известность. Заинтересованные в более глубоком изучении культуры и традиций либо занимаются научными работами, либо организуют спортивные клубы с изучением боевых искусств или ремёсел [1].

Средневековье принято делить на три основных периода:



1. Раннее Средневековье (конец V – середина XI веков).

2. Классическое Средневековье (середина XI – конец XIV веков).

3. Позднее Средневековье (XIV-XVI века).

Каждая из эпох включает в себя архитектуру, фольклор, традиции, искусства, а также положительные и негативные моменты исторических фактов. Каждое из этих направлений реализуется в туристической сфере. Архитектура и искусство является объектом для изучения и показа в экскурсионной деятельности. Фольклор является фундаментом для театральных постановок, кинолент или игровых проектов. Это, в свою очередь, показывает Средневековье со стороны своей уникальной атмосферы, далекой от наших современных технологий. Однако возникает проблема с негативными фактами из истории:

1. Эпидемии.
2. Войны.
3. Голод.
4. Природные катастрофы.

Данную проблему решает маркетинг. Он сглаживает углы, или выставляет эти явления в позитивном свете, изменяя точку наблюдения. Маркетологи и специалисты при прорабатывании туристских маршрутов при помощи ужасающих картин Средневековья также вызывают эмоции у туристов, но только те, которые оказывают задуманный эффект. К примеру, если в музее выставляются орудия пыток, аниматоры имеют в своем наряде украшения или, наоборот, одеты в доспехи.

Наиболее популярными темами для туризма остаются Романская, Скандинавская, Европейская, Азиатская и кочевники. Важное место занимают культура Востока [2].

#### **Виды туризма.**

Наиболее популярными видами туризма, включающие тематику Средневековья являются:

Культурно-познавательный туризм. Экскурсионные осмотры исторических объектов, с большим уклоном на посещение музеев и приобретение сувенирной продукции. Здесь основу получения эмо-

ций составляют рассказ, статическая картинка и воображение туриста. Иногда добавляется музыкальное сопровождение и выступления клубов средневековых искусств. Так во Франции действует «Национальный музей Средних веков: Термы и Отель Ключи» или просто музей Ключи, Расположен в «Отеле Ключи», в центре Латинского квартала – средневековом здании монастыря XV века. Хранит одну из самых значительных в мире коллекций предметов быта и искусства Средних веков.

Рекреационный туризм. Встречается редко из-за нерентабельности и долгой окупаемости, а также сложной юридической работе со средствами размещения. Здесь отлично реализуются тематические гостиницы и отели. В них элементы декора и внешнее оформление либо являются копией, либо очень схожи с оригиналом. Обслуживающий персонал выглядит аутентично. В Ирландии сохранилось множество замков, которые превратили в отели. «Hotel Kinnitty Castle» является готическим замком 19-го века, расположенным к северу от Слив-Блум. Своё начало берет в 1213 году, а восстановлен в 1928 году. Этот исторический замок расположен на большом участке в окружении лесного массива. Ресторан внутри предлагает множество блюд британской и ирландской кухни.

Событийный туризм. Фестивали - самый перспективный формат для такого вида туризма, так как в нём встречаются абсолютно разные средневековые эпохи. Здесь ключевую роль играет атмосфера площадок, внутренне наполнение, квесты и актив. На фестивалях можно встретить как профессиональных реконструкторов, так и любителей фэнтези фильмов, игр и книг. Первые уделяют большое внимание внешнему виду, элементов декора, сюжету реконструкции, кухни и местности. Они стараются максимально сохранить историческую оригинальность и точность без новшеств. Вторые приходят на фестивали, чтобы воплотиться в образы своих любимых героев и персонажей. Их одежда выделяется неправдоподобностью. Однако это также создаёт уникальную ат-

мосферу, придерживающееся Средневековым мотивам [3]. Существуют событийные праздники, которые проводятся в честь какого-либо события. Особое место занимают этнокультурные кластеры. В них можно увидеть выставки ремесленников, большое количество традиционной продукции, и показательные выступления. В России проводятся множество событийных мероприятий. К примеру, фестиваль исторической реконструкции «Кауп». Это Калининградский фестиваль, ориентированный на семейный отдых. На фестивале проводятся реконструкция сражений дружин жителей города Кауп и скандинавских викингов, спортивные состязания, ремесленные выставки мастеров, а также турнир дружин.

Гастрономический туризм. Все биологические существа нуждаются в пище. Человечество по мере развития сельскохозяйственной сферы улучшало питание, и еда, которую приготавливали в Средневековье кардинально отличается от современ-

ной. Однако её вкусовые ощущения интерпретируют под ожидания современного туриста, сохраняя ингредиенты, и подчёркивают подачу – посуду, столовые приборы. Многие туристы посещающие Латвию, в Риге отмечают ресторан Средневековой кухни «Rozengrals». Он расположен в подвале старинного дома. Меню в правильном взаимодействии с интерьером, погружают туриста в атмосферу таверны Средневековой Европы.

В конечном итоге, очевидно, что средневековая культура способна приносить большие деньги в туристскую отрасль, по крайней мере, тем что она порождает новые направления искусства, имеет большое количество аттракции и множество форм её изучения. В перспективе развития туристской отрасли на внутренних направлениях, это один из лучших вариантов, так как он позволяет вдохнуть новую жизнь в музеи, добавив новых событий или экскурсионных программ.

#### Библиографический список

1. Сбитнева А.М. Клубы раннего Средневековья как компонент движения исторической реконструкции в современной России // Человек и культура. – 2019. – №5. – С. 94-104.
2. Морозов С.Д. Средневековая Европа: культура V-XI веков // Norwegian Journal of Development of the International Science. – 2018. – № 18-3. – Pp. 3-6.
3. Овечкина О.П. Роль историко-реконструкторского движения в развитии событийного и культурно-познавательного туризма // Российские регионы: взгляд в будущее. – 2016. – № 3 (8). – С. 143-161.

## POPULARIZATION OF THE THEME OF THE MIDDLE AGES IN THE TOURISM INDUSTRY

**D.A. Polezhaev, Student**  
**Volgograd State University**  
**(Russia, Volgograd)**

***Abstract.** This article examines the influence of medieval cultures and traditions in the compilation of tourist products and destinations. Examples of actual forms of immersion in the atmosphere of the Middle Ages in the process of recreation are given. The analysis of the tourist market is carried out. The article highlights the prospects of using elements of culture and traditions of the past in the tourism industry.*

***Keywords:** medieval period, recreation, sports, tourism, tourism industry, travel, marketing.*

## ВЛИЯНИЕ НА ТУРИСТСКИЙ БРЕНД ВОЛГОГРАДА ВКЛАДА КАЗАЧЕСТВА В ПОБЕДУ ПОД СТАЛИНГРАДОМ

Д.А. Полежаев, студент

Волгоградский государственный университет  
(Россия, г. Волгоград)

DOI:10.24412/2500-1000-2022-12-3-178-181

*Аннотация.* В данной статье рассматривается вклад Казачества в победу в Сталинградской битве, роль Кавалерийских полков. Приводятся военно-мемориальные объекты в Волгоградской области, оценивается влияние Казачества на формирование туристского бренда Волгограда и перспективы развития военно-мемориального и детского туризма.

*Ключевые слова:* военно-мемориальный туризм, детский туризм, Великая Отечественная война, Сталинградская битва, Казачество, кавалерийские полки, туристский бренд Волгограда.

Сталинград занимает особое место в истории Волгоградской области. За пределами России Волгоград больше часто ассоциируется с победой в Сталинградской битве. В городе имеется большое количество мемориальных объектов связанных с Великой Отечественной войной, однако тема вклада Казачества в победу над фашизмом до сих пор не имеет единой стратегии развития и продвижения. В целях воспитания молодёжи, сохранения исторической правды и продвижения Волгоградской области как туристического центра военно-мемориального туризма.

### **Вклад Казачества в победу над фашизмом.**

В довоенном периоде на фоне острой политической и обострённости в мире 20 апреля 1936 года Центральным Исполнительным Комитетом СССР, было принято постановление об утверждении Казачества в структуре РККА. В казачьих кругах данное решение приняло большую поддержку, так как в приказе N 061 от 21 апреля 1936 года Наркома обороны К.Е. Ворошилова 5 кавалерийских дивизий получили статус казачьих. Были сформированы Кавалерийские полки на Дону, Кубани, Северном Кавказе и казачьей формы, она стала основой для новой повседневной и парадной формы регулярных казачьих частей. За несколько лет до Великой Отечественной войны Казачество вернуло свой «статус» военного сословия.

В результате реформ, которые были проведены по итогам Советско-финской войны, в июне 1941 года в составе РККА находилось 13 кавалерийских дивизий общей численностью более 19 000 человек. После начала Великой Отечественной войны быстрыми темпами в казачьих областях были сформированы новые кавалерийские дивизии. Они отличились высокой скоростью и уровнем боевой подготовки, за короткие сроки при минимальных затратах сил и средств государству было поставлены боевые соединения. На начальном этапе войны казачьей кавалерийские полки уже участвовали в тяжёлых приграничных сражениях на Украине, в Крыму и битве за Москву [1].

В 1942 году казачьи кавалерийские полки доблестно сражались в тяжёлых Ржевско-Вяземской и Харьковской наступательных операциях. В ходе кровопролитных сражений при битве за Кавказ и обороне Кубани и Ставрополя отличились 4-й гвардейский Кубанский казачий кавалерийский корпус под командованием генерал-лейтенанта Н.Я. Кириченко и 5-й гвардейский Донской казачий кавалерийский корпус под командованием генерал-майор А.Г. Селиванова.

На фоне всеобщей мобилизации выделялось формирование добровольческих казачьих соединений. При содействии военных и государственных органов в Казачьих областях были сформированы народ-

ное ополчение, истребительные батальоны, диверсионно-разведывательные группы, а также партизанские отряды. Помимо этого большая часть гражданского населения занималась строительством фортификационных и оборонительных сооружений. В конечном итоге с районов Сталинградской области в добровольном порядке в казачьи сотни записалось более 2000 человек. Несмотря на возрастные ограничения по службе десятки тысяч казаков записывались в ряды казачьих полков и принимали непосредственное участие в боевых действиях. Кавалерийские полки выделялись высокой манёвренностью за счёт использования лошадей. Командование РККА использовало кавалерийские полки в качестве пехоты, однако в ноябре 1942 года в Сталинградской битве произошла последняя в истории атака кавалерии в конном строю 4-м кавалерийским корпусом генерал-лейтенанта Тимофея Тимофеевича Шапкина.

В ходе Сталинградской битвы кавалерийские дивизии достигли высоких показателей на поле боя. Было уничтожено большое количество солдат, танков и самолётов противника, захвачены склады и техника. Во взаимодействии с танковыми корпусами под контроль брались опорные пункты. Кавалерийские корпуса также несли значительные потери убитыми и ранеными. В боях за железнодорожную станцию Абганерово отличились передовые отряды 61-й и 81-й Кавалерийских дивизий.

Волгоградской области чтят память о герое казаке – Герое Советского Союза, полном кавалере Георгиевского креста, командире эскадрона, гвардии капитана Константине Иосифовиче Недорубове. Вместе с ним в сотне служил и его сын Николай. Он проявил себя в Первой мировой войне, сохранил честь и достоинство после Гражданской войны, и несмотря на свой возраст записался добровольцем на фронт. В боях под станицей Кущёвской 2 августа 1942 года в рукопашном бою его сотня уничтожила свыше 200 солдат противника из которых 70 лично устранены Недорубовым. На фронте с июля 1942 года. В честь Константина Иосифовича

Недорубова установлены бюсты и памятник, его имя носит Волгоградский Казачий Кадетский Корпус, чьи воспитанники вносят вклад в сохранение казачьих традиций и боевых искусств – фланкировки.

#### **Туристские объекты.**

На территории Волгоградской области установлено несколько памятников и мемориальных объектов Казачеству. В хуторе Медведев Иловлинского района – памятник «Прощание казака с казачкой» был установлен в 1978 году на высоте при въезде в хутор. На плите выбиты имена 63 имени воинов-односельчан, не вернувшихся с войны. На Центральной набережной города-Героя установлен Памятник «Казачья слава». Объект был установлен на центральной набережной Волгограда 4 ноября 2010 года, в день Народного единства и в праздник Казанской иконы Божией Матери, почитаемой казаками. Стоит учитывать тот факт, что на территории Волгоградской области расположено множество мемориальных объектов, главным из которых является Мамаев курган – Памятник-ансамбль «Героям Сталинградской битвы».

#### **Культура казачества в туристском бренде региона.**

В настоящее время на территории региона, благодаря большому количеству конно-спортивных клубов и секции дополнительного образования, изучающих традиционные искусства Волгоградская область занимает лидирующие позиции по фланкировке. В 2021 и 2022 годах проводились региональные и всероссийские соревнования по фланкировке. К сожалению, мировым центром фланкировки выступает Франция, но при поддержке органами исполнительной спортивных клубов, у Волгограда есть все шансы закрепить за собой и этот статус, что в свою очередь, увеличит туристские потоки и повысит узнаваемость бренда.

Фланкировка - это традиционное боевое искусство инерционного перемещения холодного оружия в пространстве в процессе боя. Во фланкировке преимущественно используются образцы вооружения казачьих частей, а именно Донская казачья шашка и терская казачья шашка. В играх и

кино встречается фланкировка европейским полуторачным мечом или катаной. Это породило большое количество поклонников по всему миру. Преимущество Волгограда заключается в том, что можно воспользоваться этими ресурсами и использовать фланкировку не только в показательных выступлениях для туристов, но и популяризировать это направление в кино и играх, что удачно делают за рубежом: вселенная «The Witcher», «For Honor» и другие.

Наличие большого количества спортивных клубов, также предоставляет преимущества для Волгоградской области при формировании туристского бренда. При правильном использовании данных направлений и тесном сотрудничестве с казачеством возможно создание новых этнокультурных фестивалей с высоким уровнем подготовки инструкторов, аниматоров и экскурсоводов, правильным взаимодействием туристов и программы отдыха, экскурсионных программ военно-

мемориального и культурно-познавательного туризма [2]. Положительно повлияет на въездной туризм, создание этнокультурного кластера включающего культуру не только Казачества, но и других народов населяющих, Волгоградскую область. Помимо этого разнообразие направлений традиционных искусств даёт основу для переосмысления программ детского туризма. Так как на территории Волгоградской области расположены детские лагеря, то на их базе, возможно, создать спортивные центры, связанные с традиционными искусствами, что также играет ключевую роль в условиях развития внутреннего туризма и сохранения традиций народов России [3].

Для того чтобы воспитывать подрастающие поколения и развивать взрослое население стоит лишь немного окунуться в собственную историю, вынести из неё нужные уроки, и развивать внутренний туризм. Это есть лучшие инструменты для просвещения и образования общества.

#### Библиографический список

1. Футорянский Л.И. Историография казачества в XX начале XXI в. // Вестник Оренбургского государственного университета. – 2012. – № 5 (141). – С. 80-85.
2. Ефремова Е.А. Военно-мемориальное наследие и туризм // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2020. – №11-1. – С. 29-31. doi:10.24411/2500-1000-2020-11334
3. Федорова С.Н. Этнокультурный туризм как культурологический феномен: сущность и структура // Вестник Северо-Восточного федерального университета им. М.К. Аммосова. – 2014. – Vol. 11, № 4. – С. 129-135.

**THE IMPACT OF THE COSSACKS' CONTRIBUTION TO THE VICTORY  
AT STALINGRAD ON VOLGOGRAD'S TOURIST BRAND**

**D.A. Polezhaev, Student**  
**Volgograd State University**  
**(Russia, Volgograd)**

***Abstract.** This article examines the contribution of the Cossacks to the victory in the Battle of Stalingrad, the role of Cavalry regiments. The military memorial objects in the Volgograd region are given, the influence of the Cossacks on the formation of the Volgograd tourist brand and the prospects for the development of military memorial and children's tourism are evaluated.*

***Keywords:** military memorial tourism, children's tourism, the Great Patriotic War, the Battle of Stalingrad, the Cossacks, cavalry regiments, the tourist brand of Volgograd.*

## ВЛИЯНИЕ ЭЛЕКТРОННОЙ ТАНЦЕВАЛЬНОЙ МУЗЫКИ НА ТУРИСТСКУЮ ОТРАСЛЬ

Д.А. Полежаев, студент  
Волгоградский государственный университет  
(Россия, г. Волгоград)

DOI:10.24412/2500-1000-2022-12-3-182-185

**Аннотация.** В данной статье рассматривается история электронной танцевальной музыки, развития её направлений и жанров, популяризация в культуре и трансформирование в фестивальные события. Приводится пример реализации фестивалей электронной музыки за рубежом и в Российской Федерации.

**Ключевые слова:** туризм, туристская отрасль, электронная танцевальная музыка, EDM, музыкальные фестивали, событийный туризм.

Музыка всегда занимала особое место в человеческой культуре. Люди находят новые способы и совершенствуют инструменты для создания звуков и ритмов. В виду биологических и психологических особенностей человеческого организма, ритмичные звуки, коллективные песни и движения скрепления общество, улучшали эмоциональное состояние, в условиях нехватки жизненно важных ресурсов и угроз окружающего мира.

Во второй половине XX века продвижению музыкальной индустрии способствовало использование новых технологий для записывания и воспроизведения музыки – долгоиграющие виниловые пластинки. Предприниматели заполнили новую коммерческую нишу – звукозапись и дистрибуцию музыкальной продукции. Ключевую роль в продвижении данного направления на рынке сыграла возможность записывать не только отдельные песни, но и целые альбомы авторов, а массовое распространение аудиотехники в быту и повсеместное использование радиоприёмников дали обычным людям слушать музыку дома, в кафе и на работе. Это в свою очередь удачно складывалось с возможностью проведения музыкальных концертов, так как зажигательные жанры набирали популярность, туристы ставили целью поездки попасть на выступление любимого исполнителя. Долгое время вершину музыкальных концертов занимал Рок, однако, к концу XX века, его уверенно начала сдвигать электронная танце-

вальная музыка, превалирующая более активными ритмами и доступностью.

Понятие EDM – это электронная танцевальная музыка, включающая большое разнообразие жанров электронной музыки, где основой является танцевальный ритм. EDM представляет собой ремиксы и подборки музыкальных композиций других жанров, где ярким атрибутом являются DJ (диск-жокеи). Диджеи совмещают разные музыкальные композиции, делая из них ремиксы, включая ударные дропы и переходы от одного трека к другому.

Электронная танцевальная музыка тесно связана с ночными клубами фестивалями, различными медиа проектами и игровой индустрией.

### История EDM.

Электронная танцевальная музыка зародилась в конце семидесятых годов. Андеграунд исполнители добавляли новые жанры и использовали новые инструменты при создании музыкальных композиций, такие как немецкая электро-поп группа Kraftwerk. Небольшие вырезки разных направлений в совокупности создавали уникальные Музыкальные жанры на тот период времени. Это стало двигателем клубных вечеринок семидесятых годов.

Диско очень повлиял на рост новых направлений как синт-поп и техно-поп. В них упор делался на электронные биты тяжёлые мелодические синтезаторы. Развитие технологии позволило использовать драм-машины при записывании новых музыкальных композиций так появились

жанры Техно, хаос, в которых было увеличено количество битов и скорость ударных элементов. С ростом популярности новые жанры разлетались по всему миру. Люди слушали их не только на дискотеках, но и в путешествиях [1].

В 1980-х электронная музыка начала увеличивать количество поджанров, благодаря увеличению BPM – количество ударов в минуту. Электронная музыка стала неотъемлемым атрибутом клубных вечеринок и дискотек в Англии, Германии и центре ночного отдыха – Ибице. Ярким примером развития электронной музыки стало направление брейк-данса, положившее начало таким жанрам как *dram & base*, *Dubstep*, *Hardbass* и так далее.

В 1990-х на арену танцевальной музыки выходят пионеры электронного жанра – Французский дуэт Томаса Бангальтера и Ги-Мануэля де Омем-Кристо, под названием "Daft Punk". Они по новому открыли музыкальное звучание, наполнив его электронными мотивами и стали знаменем новой музыкальной эпохи. В конце 1990-х начале 2000-х рынок наполнился разнообразными драм машинами, синтезаторами и звукозаписывающим оборудованием. Появились портативные музыкальные плееры с наушниками. Композиции DJ со всего мира были на кассетах в магазинах музыки и в сумках молодёжи.

Популярность жанра, образы исполнителей заложили основу интереса к крупным фестивалям, на уровне непоколебимого *Rock & Roll*. Рост количества внутренних туристских поездок в странах Западной Европы тесно связано с концертами исполнителей электронных жанров, которые подкреплялись постоянными прокручиваниями на радио и в ночных клубах. Всё чаще можно услышать такие названия как «*Scooter*», «*The prodigy*», концерты проходили по всему миру, собирая стадионы, дав отпор Рэпу и Хип-хопу. Однако пик EDM был только впереди.

#### **Событийный туризм и EDM.**

Новые поколения – новая музыка? Переходные исполнители электронной музыки современности, такие как Французский диджей *David Guetta*, Нидерландский музыкальный продюсер *Armin van Buuren*,

Нидерландский диджей *Tiësto* и Нидерландский диджей *Avicii* и множество других принесли туристкой индустрии миллиарды долларов по всему миру. В новом тысячелетии музыкальная индустрия набирает обороты и поднимает планку уровня организации концертов и фестивалей, ежегодно собирая несколько стадионов фанатов. Для того, чтобы тысячи фанатов могли добраться до фестивальной площадки, необходима налаженная система пассажирских перевозок. В первую очередь идёт взаимодействие с системой авиасообщений. Так Брюссельские авиалинии несколько лет перевозят пассажиров на «*Tomorrowland*» и в 2018 году число туристов составило 11 000 человек. Так как музыкальные фестивали проходят минимум 12 часов, а как правило двое суток, то фанаты получают статус туриста и остаются на одну ночевку. Помимо компаний пассажирских перевозок организаторы фестивалей идут навстречу средствам размещения и администрацией городов. Первые почти 100% вероятностью заполняют номерной фонд, вторые представляют свой регион в позитивном виде и предлагают туристам посетить не только фестивальную площадку, но и другие достопримечательности города. В европейском опыте организации принято идти навстречу небольшим организациям и начинающим артистам, стараясь повысить планку качества.

#### **Перспективы Dubstep фестивалей в туризме.**

В 2010 году EDM, наконец, добрался и до Соединенных Штатов Америки, где центром фестивалей стал Лос-Анджелес. В нём собираются как самые талантливые диджеи, так и те, кто только набирает популярность. Это увеличивает количество профессиональных композиторов и продюсеров, тем самым способствуя созданию уникального контента, привлекающего туристов. В 2014 году крупнейший жанр электронной танцевальной музыки – *Dubstep* ушёл на затишье. Однако это не помешало ему занять нишу в игровой индустрии и завоевать интерес у подрастающего поколения. Различные представители данного жанра выпускали альбомы и дава-



ли концерты, постепенно изменяя оригинальное понимание Dubstep музыки. Уже в 2018 году накопив, опыт, средства и поклонников Канадский композитор и продюсер Джефф Абель, известный под псевдонимом Excision запускает лейбл Subsidia Records, чья деятельность направлена на дистрибуцию музыкальной продукции исполнителей преимущественно Base жанров. В конечном итоге, сейчас под руководством Джеффа Абеля его лейбл и команда создали уникальный формат фестиваля электронной танцевальной музыки, с поистине огромным количеством визуальных эффектов. Ежегодно в конце сентября проводится «Lost Lands Music Festival», который в 2022 году собрал 27 000 человек [3]. «Летом 2022 года был проведен «The stadium» – первое мероприятие на стадион-арене в США, где собралось 28 000 фанатов не только с США, но и множества стран Европы, а также СНГ. Все эти показатели – большие перспективы, по крайней мере для внутреннего туризма, поддержка для индустрии, и положительное направление развлечения молодёжи [2].

#### **Российский опыт.**

К сожалению, в Российской Федерации данная практика не применяется повсеместно, к тому же в 2014 году организато-

ры не смогли показать высокий уровень организации фестивалей европейских звезд EDM. Этот жанр сохранился лишь на некоторых Московских вечеринках, а также на единственном крупном фестивале электронной музыки в СНГ после Казан-типа – AFP (Alfa future people). AFP ежегодно проводится в Козино под Нижнем Новгородом и в 2019 году его посетило 44 000 человек, что сравнимо с зарубежными конкурентами [3]. Регион получил большой финансовый приток от туристов, средства размещения и перевозчики также не остались в стороне. Региональные дестинации получили возможность для рекламы и продвижения. Для Российской Федерации реализация такого потенциального для развития музыкального жанра принесет второе туристское дыхание в непопулярные регионы, и даст возможность простимулировать внутренний туризм на фоне глобальных событий.

Подведя итог, можно сказать, что влияние электронной танцевальной музыки на туристскую отрасль в Российской Федерации, велико и не раскрыто. Существует большое количество площадок и мест для проведения музыкальных фестивалей, которые способны привлечь молодежь для развития туристских дестинаций и увеличения туристских показателей.

#### **Библиографический список**

1. Снежинская М. Эволюция музыкальной индустрии: краткий исторический очерк // Вестник РГГУ. Серия «Философия. Социология. Искусствоведение». – 2018. – №3 (13). – С. 73-83.
2. Воронина А.Б. Фестивальный туризм, как значимая составляющая событийного туризма // Ученые записки Крымского федерального университета имени В.И. Вернадского. География. Геология. – 2011. – Vol. 24 (63), № 1. – С. 161-172.
3. Фазлиахметова Р.М., Панченко О.Л. Перспективы развития музыкально-фестивального туризма в современной России (на примере Alfa Future People) // Казанский вестник молодых учёных. – 2020. – Vol. 4, № 5. – С. 144-148.

## THE INFLUENCE OF ELECTRONIC DANCE MUSIC ON THE TOURISM INDUSTRY

**D.A. Polezhaev**, *Student*  
**Volgograd State University**  
**(Russia, Volgograd)**

***Abstract.** This article examines the history of electronic dance music, the development of its trends and genres, popularization in culture and transformation into festival events. An example of the implementation of electronic music festivals abroad and in the Russian Federation is given.*

***Keywords:** tourism, tourism industry, electronic dance music, EDM, music festivals, event tourism.*

**ВОЗДЕЙСТВИЕ КИНО-ИГРОВОЙ ИНДУСТРИИ НА СОВРЕМЕННЫЙ ТУРИЗМ**

Д.А. Полежаев, студент

Волгоградский государственный университет

(Россия, г. Волгоград)

DOI:10.24412/2500-1000-2022-12-3-186-188

**Аннотация.** В данной статье рассматривается влияние кинематографа и игровой индустрии на туристскую деятельность, приводятся примеры такого влияния, основанные на аналитических показателях туристских дестинаций, организаций и органов исполнительной власти ряда стран. В статье описаны результаты и перспективы взаимодействия туризма и медиа проектов за рубежом и в Российской Федерации.

**Ключевые слова:** кинематограф, игровая индустрия, компьютерные игры, туризм, туристская отрасль, путешествия, маркетинг.

Человек, даже при полной загруженности находит свободное время для отдыха и релаксации. Современному человеку представлено большое количество различных инструментов для отдыха и развлечений – радио, музыка, новостные сводки, статьи, книги, журналы, общение и спорт. Особую роль в этом перечне занимают кино и игры. Первое стало продолжением книг и развитием театрального искусства. Фильмы позволяют увидеть мнение и видение автора на ту или иную тему, подчеркнуть для себя что-то значимое, развлечь своё воображение. Второе – игры существуют с зарождения человечества. Это форма взаимодействия с окружающими, инструмент социальной адаптации с учетом принятых обществом нравственных и моральных правил. В наше время существуют несколько вариаций игрового досуга: активные, настольные и компьютерные. Речь идёт о последнем. За четверть века компьютерная игровая индустрия по сравнению с киноиндустрией сделал огромный рывок вперед, поставив на вооружение самые новейшие технологии производства и потребления. Два данных направления занимают ключевую нишу в формировании наших интересов, вкусов и мировоззрения, что безусловно, сказывается на предпочтениях в туризме.

#### **Влияние кино.**

С детства людям прививают устойчивые социальные нормы посредством погружения в истории и рассказы, с включенным в них смыслом. Киноиндустрия

развивается больше ста лет и имеет богатое количество жанров. С улучшением инструментов кинопроизводства у участников туристской деятельности и предпринимателей из других сфер экономики появились новые возможности для развития туристской отрасли.

Так, начиная с пятидесятых годов XX века с появлением большого количества комедий, сюжетные действия картины разворачивались в живописных городах, часто туристских центрах или столицах ведущих государств, что откладывалось в памяти у людей и предлагало посетить место съёмок. Именно так и возник кинотуризм. Кинотуризм представляет собой направление отдыха, связанное с посещением места, где проводились съёмки определённой киноленты. Участники бизнеса, при поддержке государства проводят маркетинговые и социологические исследования, которые выявляют особенности влияния фильмов на туристов. Это один из способов содействия стратегии развития определенной дестинации или кампании по улучшению туристского имиджа страны.

Красивая картинка создаёт положительные эмоции у туриста о месте, которое он хочет посетить. Благодаря которым улучшается продвижение туризма точка яркими примерами могут послужить такие кинокартины как «Властелин колец», где Новая Зеландия в рамках сотрудничества с авиакомпанией Air Newsillant разместила уникальные логотипы и дизайны посвя-

щённые тематике событий киноленты что стало неотъемлемой достопримечательностью государств. Другим ярким примером могут послужить захватывающие боевики или семейные картины, например «Агент 007», «Гарри Поттер», «Форсаж» [1]. Каждая из картин внесла представление о городах и странах, закрепила эмоции и образ жизни героев киноленты, закрепившиеся в подсознании туристов.

Важно отметить, что кинотуризм помогает создать не только положительный образ о стране, но и вдохновить зрителей на проявление патриотизма. Кинокартины, связанные с героическими подвигами граждан, вызывают чувства гордости и долга. Это могут быть, как и военные картины, так и истории связанные со спортивными достижениями, например «Легенда номер 17», об истории жизни хоккеиста Валерия Харламова, «28 панфиловцев». Такие киноленты позволяют развивать целые направления туризма в регионе, например в Волгоградской области большое количество туристских объектов связаны с памятью Великой Отечественной войне и стоит использовать эти инструменты для продвижения туризма в регионе и воспитания подрастающих поколений.

Стоит выделить кинокартины, которые подробно описывают процесс путешествия, тем самым вызывая у зрителя желание, почувствовать те же ощущения и эмоции, которые испытывает герой картины, не только в процессе отдыха, но и передвижения к месту отдыха. Фильмы, описывающие природу и окружающую местность, взаимодействие с людьми и душу туризма, занимают особую нишу, стимулируют людей путешествовать.

#### **Игровая индустрия.**

Несмотря на множество споров о влиянии игровой индустрии на человеческое общество, нельзя забывать о том, что игры позволяют человеку погрузиться в ту атмосферу, в то пространство, которое порой невозможно достичь в реальной жизни. Это в первую очередь позволяет людям мечтать и ставить цели для достижения, среди которых есть и туризм. Больше всего с туризмом связаны жанры фэнтези и

средневековья. Они создают уникальную атмосферу событий прошлого или настоящего со своим необычным, красочным и захватывающим контентом и сюжетом. Люди ассоциируют себя с героями игровых событий и хотят получить новые эмоции, в другой в реальности, поэтому они готовы путешествовать и посещать уникальные и красивые места похожие пейзажи из игр.

Игровая индустрия стимулирует рост событийных мероприятий. В первую очередь, фестивали и выставки. Событийные мероприятия привлекают огромную аудиторию из множества стран, люди преодолевают большие расстояния, чтобы увидеть новинки индустрии, наслаждаться сложными и дорогими косплеями или весело провести время с друзьями. Большая палитра красок игровой индустрии привлекает людей и отвлекает от суровой реальности, повышает настроение люди, и заряжает положительными эмоциями [2].

Игровая индустрия не стоит на месте и постоянно добавляет новые технологии при создании проектов. Многие из них часто включают в себя популярные туристские объекты высокой детализации и реалистичности [3], что вызывает интерес у игроков. Ярким примером может послужить серия игр «Assassin's Creed». Современные технологии позволяют максимально детализировать окружающий мир и дать возможность игроку путешествовать в нём. Многих это привлекает и люди отправляются изучать те страны, в которых побывали виртуально. Компьютерные игры также вдохновляет людей изучать различные виды боевых искусств, и в рамках соревнований они совершают туристские поездки.

Часть игровых проектов, которые поддерживаются государственными грантами, продвигают народные традиции и культуру, тем самым способствуют развитию въездного туризма. За последние десятилетия вышло немало проектов связанных с культурой Японии: «Sekiro: Shadows Die Twice» (2019), «Ghost of Tsushima» (2020). Такой подход очень положительно повлиял на популяризацию культуры страны и

на количество туристических посещений с целью изучения.

В 2023 году планируется выход компьютерной игры «Atomic heart», от Российских разработчиков во вселенной альтернативного СССР, с продвинутым социализмом и большим количеством элементов связывающих жителей стран пост советского пространства. Проект создается на базе современных технологий и вполне может выйти на мировой рынок. Важной особенностью является наличие во вселенной игры полной копии скульптуры «Родина-мать зовёт!» – композиционного центра памятника-ансамбля «Героям Ста-

линградской битвы» на Мамаевом кургане в Волгограде. Так как Волгоградская область в России и за рубежом известна подвигом в Сталинградской битве, это может поспособствовать увеличению количества желающих посетить Волгоград.

Индустрия игр и кино плотно связаны с туристской отраслью и при грамотном использовании они способны увеличивать количество внутренних и въездных туристических поездок. На примере реализации западных и некоторых Отечественных проектов, выделяется перспектива их развития на территории России.

#### Библиографический список

1. Никитин А.Г. Фильмы как способ продвижения туристской дестинации // StudNet. – 2022. – Vol. 5, №6. – Pp. 7140-7147.
2. Кузьмина Г.П., Сидоров И.А. Компьютерные игры и их влияние на внутренний мир человека // Вестник ЧГПУ им. И.Я. Яковлева. – 2012. – № 2-2. – Pp. 78-84.
3. Вишневецкая Е.В. Влияние цифровых технологий на развитие туристского рынка // Научный результат. Технологии бизнеса и сервиса. – 2019. – Vol. 5, № 4. – Pp. 12-24.

## THE IMPACT OF THE FILM AND GAMING INDUSTRY ON MODERN TOURISM

**D.A. Polezhaev, Student**  
**Volgograd State University**  
**(Russia, Volgograd)**

***Abstract.** This article examines the influence of cinema and the gaming industry on tourism activities, provides examples of such influence based on analytical indicators of tourist destinations, organizations and executive authorities of a number of countries. The article describes the results and prospects of interaction between tourism and media projects abroad and in the Russian Federation.*

***Keywords:** cinema, gaming industry, computer games, tourism, tourism industry, travel, marketing.*

## ОЦЕНКА ВЛИЯНИЯ ПРИГРАНИЧНОГО ПОЛОЖЕНИЯ НА СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ РЕГИОНА И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ПРИГРАНИЧНЫХ РЕГИОНОВ КЫРГЫЗСКОЙ РЕСПУБЛИКИ

Ж. Садыралиев, д-р экон. наук, доцент

А.Б. Карбекова, д-р экон. наук, профессор

Жалал-Абадский государственный университет им. Б. Осмонова  
(Кыргызстан, г. Жалал-Абад)

DOI:10.24412/2500-1000-2022-12-3-189-197

**Аннотация.** Частые конфликты на кыргызско-таджикской границе привели к определенному снижению экономической активности Кыргызстана за счет значительного сокращения социально-экономического развития отдельных приграничных территорий в двух областях республики – Баткенской и Ошской областях. Особенностью проблемы, касающейся границ Кыргызской Республики и необходимое для выработки политики и инициативы, всегда считалось и считается сложное устройство и чувствительность. Проблема сложного устройства заключается в не завершении процесса делимитации и демаркации, а в использовании общих природных ресурсов и каналов для торговли в приграничье. Закрытие границ и карантинные меры привели к существенному сокращению продвижения произведенной продукции на региональные и международные рынки, что особенно важно для экономики населения Баткенской области, характеризующейся высоким уровнем открытости.

В статье на основе анализа данных о прогнозном и фактическом уровне социально-экономических показателей Баткенской области КР, исследования тенденций внешне-торговой деятельности и оценки, принятых властями КР по поддержке населения и местных предприятий, определены перспективы поддержки приграничных регионов, ее проработанность, направленность на решения актуальных проблем, в т.ч на поднятие экономики страны. Важным драйвером экономического восстановления должен стать продвижения произведенной продукции на региональные и международные рынки, что приведет к ускорению экономического развития приграничных регионов КР.

**Ключевые слова:** Кыргызская Республика, региональные и международные рынки, открытая экономика, приграничные регионы, экспорт.

Понятие приграничные регионы много применяется в России – преемнике бывшего СССР после его распада, во многих развитых зарубежных странах, став объектом большого числа научных исследований. В данном направлении подготовлены и опубликованы много монографий и научных статей. Главное внимание в этих исследованиях уделено состоянию соприкасающихся границ в плане нахождения граждан соседних стран в контакте, в родственных отношениях, где они могут столкнуться с различными препятствиями, влиянию такого положения дел на социально-экономическое развитие приграничных регионов, а также на развитие приграничного сотрудничества. В Кыргызстане данная проблема не разработана в доста-

точной степени, власти страны не решили вопрос развития взаимных экономических связей регионов, граничащих с другими государствами, так как все еще не решенной остается проблема полного разграничения границ с нашими соседними государствами, которая в силу политики СССР была специально запутана и в свое время применялась лишь как условное обозначение. В целом, проблемы, касающиеся границ Кыргызстана всегда считались сложноустроенными и чувствительными для выработки политик и инициатив.

Проблема сложноустроенности заключается не только в незавершенности процесса делимитации и демаркации, но и в использовании общих природных ресурсов и каналов для торговли в приграничных

районах. В свою очередь, чувствительность объясняется крайне эмоциональной позицией большинства населения и разными подходами сопредельных сообществ к проблематике границ [1].

Кыргызская Республика имеет общие границы с Китайской Народной Республикой и Республикой Казахстан, Республикой Узбекистан и Республикой Таджикистан. Общая протяженность Государственной границы Кыргызской Республики с сопредельными государствами составляет 4703,4 км. На государственной границе между Кыргызской Республикой и Республикой Казахстан и Китайской Народной Республикой работы по делимитации и демаркации государственной границы полностью завершены и ратифицированы Жогорку Кенешом КР.

Из общей протяженности государственной границы между Кыргызской Республикой и Республикой Узбекистан, составляющей 1390,99 км, 1170,53 км или 85,0 процентов утверждены Договором между Кыргызской Республикой и Республикой Узбекистан о кыргызско-узбекской Государственной границе от 5 сентября 2017 года, ратифицированным Законом Кыргызской Республики от 2 октября 2017 года № 173. В данное время двусторонние переговоры продолжаются [2].

Из общей протяженности государственной границы между Кыргызской Республикой и Республикой Таджикистан, составляющей 972,0 км, 519,9 км или 54,0 процентов согласовано на уровне Правительственных делегаций Кыргызской Республики и Республики Таджикистан по делимитации и демаркации кыргызско-таджикской государственной границы.

Государственную власть в трудное положение ввела неопределенные, не уточненные до конца участки Кыргызско-Таджикской границы, где вот уже 30 лет не прекращаются военные столкновения. Главами государства принимались временные соглашения по прекращению конфликта на таких участках, однако ссора все не утихает. Все это происходит несмотря на принятый закон КР «О придании особого статуса отдельным приграничным территориям Кыргызской Респуб-

лики и их развитии» [3], на основе которого Правительством КР было принято соответствующее постановление, предусматривающий создание условий для обеспечения государственной безопасности, решения проблем приграничных регионов, стимулирования их социально-экономического развития, улучшения жизни населения, проживающих в этих местах, предотвращения их переселения вглубь страны [4]. В данное время двусторонние переговоры продолжаются, но конфликтное положение сохраняется. Следует указать, что региональной политики, применяемой в других странах, которую можно было бы эффективно применять в целом по Баткенской области, приграничивающей с Республикой Таджикистан, и которая бы определила место, ценность приграничных регионов, создавала условия для взаимного развития, проживая по соседству в мире, в нашей стране, к сожалению, отсутствует.

Очень мало отечественной научной литературы, посвященной развитию приграничных регионов, пограничным и транспортным связям с соседними государствами. Рассмотрим опубликованные нашими исследователями статьи, посвященные анализу ситуаций в данном направлении.

Мы согласны с Артыкбаевой Г.У. [5], которая выделяет следующие основные угрозы, касающиеся национальных интересов и безопасности страны, которые находят свое проявление именно в пространстве приграничной территории:

- нахождение в незавершенном состоянии международно-правовой оформленности государственной границы Кыргызской Республики с такими соседними странами, как Республика Узбекистан и Республика Таджикистан;

- проявление элементов национализма, этнической нетерпимости и регионального сепаратизма, противоречий, имеющих религиозный характер;

- разворывание национального богатства Кыргызской Республики, активизация деятельности, связанной с контрабандной;

- вывоз в массовом виде капитала и важных в стратегическом плане сырьевых ресурсов и товаров;

- нестабильная обстановка, вызванная снижением жизненного уровня населения, этническими противоречиями и вынужденными миграционными переселениями;

- учащенность региональных вооруженных конфликтов вблизи государственных границ.

В действительности, как уже было отмечено, основное место в регулировании ситуации на границе занимают предпринимаемые на уровне региона (области) меры, статистические данные на уровне области хоть и с опозданием, но публикуются. На основе их изучения попытаемся оценить проблемы в вопросах границы с позиции Баткенской области, отметить пути их решения. В качестве базы исследования применим данные международных организаций, Национального статистического комитета КР.

#### **Влияние ситуации на границе в Баткенскую область.**

Еще во времена СССР, начиная с 1927 года между Республикой Таджикистан и Кыргызской Республикой периодически происходили конфликты на основе водных, пастбищных споров. Даже Советское государство применял силу для подавления конфликта. С распада СССР в 1991 году и до сегодняшнего дня, т.е. в течении более 30 лет данный приграничный конфликт, как не решенная в СССР проблема, продолжает отрицательно влиять на рост экономики Кыргызской Республики. Ситуация усугубляется тем, что на территории Кыргызстана существует анклав Таджикистана [6]. Постановлением Правительства КР от 20 марта 2012 года №186 утвержден перечень отдельных пригра-

ничных территорий, имеющих особый статус, подвергающиеся влиянию нескольких неблагоприятных таких факторов, как низкий уровень жизни и социально-экономического развития, недостаточность средств, предусмотренных в республиканском бюджете для развития отдельных приграничных территорий, отсутствие благоприятного инвестиционного климата, увеличения количества безработных, рост миграции и т.д. [7]. С момента принятия постановления прошло 12 лет, анализы показывают, что по выше названным неблагоприятным факторам, ухудшающим социально-экономическую ситуацию, никаких изменений не произошло, наоборот, жизненный уровень приграничного населения снизился по сравнению с центральными территориями. В итоге конфликт на границе за последние 5 лет усилился и достиг своего апогея в сентябре 2022 года, когда за несколько дней вооруженного конфликта со стороны Кыргызстана погибли 59 и пострадали 198 человек. Вынужденно эвакуировались около 140 тысяч местных жителей. Власти Таджикистана сообщили о 41 погибших и более 20 пострадавших. В результате конфликта на границе в Баткенской области разрушены и сожжены 365 жилых домов, 168 хозяйственных построек, а также социальные объекты, объекты жизнеобеспечения и даже стратегические объекты. Общий ущерб оценен приблизительно на 1,5 млрд. сомов [6] или около 20 млн. долларов.

Проанализируем основные социально-экономические показатели Баткенской области за прошедшие 5 лет и за 9 месяцев 2022 года [13-15] (табл. 1).



Таблица 1. Основные социально-экономические показатели по республике в целом и Баткенской области в отдельности до и после пограничных конфликтов за последние 5 лет и за 9 месяцев 2022 года

Наименование объектов	2017г.	2018г.	2021г.	сравнение		
				2021 г за 9 мес <sup>1</sup>	2022 г за 9мес <sup>1</sup>	%роста
<i>Среднемесячный денежный доход на душу населения (в текущих ценах) сом</i>						
Кыргызская Республика	4739,4	5337,3	6647,7			
Баткенская область	4450,1	5346,0	5386,9			
<i>Среднемесячная заработная плата на одного работника (сом)</i>						
Кыргызская Республика	15670	16427	19330	19721	24750	125,5
Баткенская область	10486	11026	13010	13153	18815,0	144,6
<i>Производство ВВП (ВРП) на душу населения (в текущих ценах), тыс. сомов</i>						
Кыргызская Республика	87,7	93,8	99,8	-	-	-
Баткенская область	33,1	38,9	41,6	-	-	-

1 – предварительные данные

Среднемесячный денежный доход на душу населения в стране за последние 5 лет составило 6647,7 сомов (табл. 1), что выше данного показателя по Баткенской области на 1260,8 сомов. В пересчете на доллары США, объем среднемесячного денежного дохода на месяц по республике был равен 83,1 доллару, в Баткенской области этот показатель составил 67 долларов, что является самым низким уровнем в мировом масштабе. По сравнению с 2017 годом, за 5 прошедших лет денежный доход на одного человека в Баткене вырос всего на 936,8 сомов (около 11 долларов США). Конечно, государство не может оказывать прямое влияние на рост величины денежного дохода одного члена домохозяйства, однако, несмотря на то, что в структуре выплачиваемой работникам средней заработной платы на одного человека, большую часть занимают работники, получающие зарплату из бюджета, данный показатель в Баткенской области в 2021 году был ниже на 6177 сомов от среднего показателя по республике.

Обеспеченность населения Баткенской области питьевой водой в среднем составляет 50 процентов, количество безработных – 8,8 тыс. человек, количество предприятий – 43 единицы, из них 11 – убой-

ные цеха, 2 – торгово-логистические центры, 30 – центры хранения овощей и фруктов. В январе-сентябре 2020 года запущено 10 новых предприятий и создано 56 рабочих мест [2]. Объем среднего и малого бизнеса остался неизменным, так как не были созданы условия для их развития и роста.

В результате в 2017 году объем внутренней валовой продукции на человека по республике по сравнению с Баткеном был выше в 2,64 раза, а в 2021 году – в 2,4 раза, снижаясь при этом по темпу. Это свидетельствует о том, что недоразвитость в Баткенской области производственной отрасли, создающей цепочку добавленной стоимости по сравнению с республикой, ниже в 2,5 раз.

Как показал анализ, Постановлением ПКР от 2021 года за № 186, который придал особый статус приграничным районам, не было в достаточной степени решен вопрос прибавления заработной платы и других платежей из бюджета населению, проживающих в этом районе. Эти и вышеуказанные проблемы вынудили местное население вести торговлю контрабандным путем. Местное население приграничных районов различными способами переправляли дефицитные товары из Кыргызстана

в Таджикистан и обратно из Таджикистана в Кыргызстан и жили за счет этого, способствуя расцветанию нелегальной экономики. При торговых взаимоотношениях населений приграничных районов в таких условиях малейшие препятствия или недопонимания приводили к решению споров с применением силы, что в итоге стало уже главным вопросом в повестке дня. К проблемам торговли стали прибавляться еще и споры по пастбищам, питьевой и

поливной воде, по дорогам, которые привели к учащению военных конфликтов с применением оружия. Население приграничных районов Баткенской области долго до последнего тяжелого конфликта жили с тревогой о неизбежности таких столкновений и о неготовности нашего государства к их предупреждению.

Продолжим наш анализ [13-15] (табл. 2).

Таблица 2. Некоторые экономические показатели по Баткенской области и по республике в целом до и после пограничных конфликтов за 5 лет и за 9 месяцев 2022 года

Наименование объектов	2018 г.	2021 г.	сравнение		
			2021 г. за 9 мес.	2022 г. за 9 мес.	% роста
<i>Инвестиции в основной капитал (млн. сом)</i>					
Кыргызская Республика	150825,9	122260,0	74685	80513	107,8
На душу населения	24,1	18,4	11,2	11,9	106,2
Баткенская область	3015,0	4911,2	2771,4	1806,9	65,2
На душу населения	5,9	8,9	5,4	3,2	59,2
<i>Импорт (млн. долларов) за 9 месяцев ожидаемый</i>					
Кыргызская Республика	5292,0	5580,2	3846,1	5077,4	132,0
На душу населения	0,85	0,84	0,58	0,75	129,3
Баткенская область	35,0	38,9	24,8	20,4	82,3
На душу населения	0,07	0,071	0,045	0,036	80,0
<i>Экспорт (млн. доллар)</i>					
Кыргызская Республика	1836,8	2752,0	1171,4	1419,0	121
На душу населения	0,29	0,41	0,18	0,21	116
Баткенская область	24,3	23,6	15,4	22,0	142,8
На душу населения	0,05	0,043	0,028	0,039	139,2
<i>Объем промышленной продукции (млн. сом)</i>					
Кыргызская Республика	250640	370533,8	233523,5	299219	128,1
На душу населения	40,1	55,8	35,2	44,3	125,8
Баткенская область	5633,2	4349,4	2603,8	3180,3	122,112
На душу населения	10,9	7,9	4,7	5,7	121,2
<i>Объем оптовой и розничной торговли и ремонт автомобилей и др. (млн. сом)</i>					
Кыргызская Республика	555623,1	754902,1	449285,8	563825,6	125,5
На душу населения	88,8	113,7	67,7	83,6	123,4
Баткенская область	14521,4	16188,1	10602,2	13502,0	127,3
На душу населения	28,3	29,5	19,3	24,1	124,8

За 9 месяцев 2022 года на границе Баткенской области с Республикой Таджикистан произошли 6 военных конфликтов. Вложенная в основной капитал инвестиция в течении этих 9 месяцев по республике составило 11,9 млн. сомов на душу населения, тогда как в Баткенской области данный показатель был равен 3,2 млн. соммам, т.е. инвестиции в Баткенскую область вложены в почти 4 раза меньше, при этом темп роста по сравнению с 9 месяцами

прошлого года понизилась в 2 раза. Замечен отказ местных и внешних инвесторов от инвестиций в данный регион из-за произошедших в текущем году конфликтов. В 2021 году в следствии участия государственного бюджета увеличился темп привлечения инвестиций в Баткенскую область по сравнению с 2018 годом, в 2021 году было привлечено инвестиций более 3 млн. сомов на душу населения. Такое положение дел можно оценить как успешную

сторону реализации Постановления Правительства Кыргызской Республики от 20 января 2021 года за №9.

За 9 месяцев 2022 года сократился также и объем импорта в Баткенскую область. Анализ структуры импорта показывает, что произошло это из-за прекращения поставок из Таджикистана таких фруктов, как абрикосы, вишни, винограда и яблоки. В то же время несмотря на приграничные конфликты, экспорт из Баткенской области по сравнению с 9 месяцами прошлого года увеличился на 6,6 млн. долларов. Как показывает анализ, экспортировались в основном животные в живом весе на сумму 13,9 млн. долларов, в том числе овец и коз на сумму 9,4 млн. сомов. За 9 месяцев 2021 года данный показатель составил всего полумиллиона долларов. Складывается такое мнение, что местные жители приграничных районов Баткена, сытые по горло конфликтами на границе, продав свой скот за границу и избавившись от них, готовятся покинуть родовые поселения на границе и перебраться в другие, более безопасные места.

По результатам анализа (табл. 2) можно заметить, что была приостановлена деятельности некоторой часть индустрии туризма, предприятий общественного питания и развлечения; также были вынуждены существенно сократить объемы своей работы торговые точки и станции технического обслуживания.

В целях решения возможных конфликтов с соседними государствами, в том числе приграничных конфликтов в Баткенской области Правительством КР принято Постановление от 20 января 2021 года №9 «Об одобрении проекта Государственной программы по обеспечению безопасности социально-экономическому развитию отдельных приграничных территорий Кыргызской Республики, имеющих особый статус, на 2021-2025 годы», на основе которого были внесены финансовые пополнения в экономику страны в крупных масштабах. Основная поддержка была направлена на малые и средние предприятия, кроме того, существенное внимание было уделено решению проблемы сохранения рабочих мест в условиях вынужден-

ного простоя предприятий. Многие работодатели и само занятые получили различные налоговые льготы, что потребовало от правительства мобилизации дополнительных источников финансирования и перераспределения ресурсов из существующего бюджета. В качестве источников дополнительного финансирования послужили областные и районные фонды развития, создаваемые населением страны и временно повышенные налоги для крупных компаний розничной торговли и предприятий банковской сферы. Одним из приоритетных направлений программы является обеспечение социально-экономического развития отдельных приграничных территорий Кыргызской Республики, имеющих особый статус, с открытием мини-предприятий различных отраслей промышленности и производства, а также логистических центров [2].

В программе для осуществления выше-названного приоритета предусмотрены следующие меры по созданию условий для развития малого и среднего предпринимательства [2]:

- оказание информационной поддержки субъектам малого и среднего предпринимательства путем проведения разъяснительных работ о деятельности областных и районных фондов развития регионов по программам поддержки субъектов предпринимательства и сельского хозяйства;

- содействие в выдаче льготных кредитов для бизнес-проектов с использованием финансовых ресурсов областных и районных фондов развития регионов, а также разработка и внедрение отдельных льготных кредитных продуктов со стороны государственных коммерческих банков для субъектов малого и среднего бизнеса, осуществляющих деятельность на отдельных приграничных территориях, имеющих особый статус;

- освоение приграничных участков, имеющих особый статус, с целью открытия новых мощностей различных отраслей промышленности и производства, а также логистических центров и создание рабочих мест;

- содействие в продвижении производственной продукции на региональные и международные рынки;

- развитие сельскохозяйственной отрасли и животноводства (рост поголовья скота и повышение его продуктивности за счет улучшения племенных качеств животных).

Восстановление объемов внешней торговли для Кыргызстана является краеугольным камнем экономического развития, поскольку страна обладает способностью поставлять на рынки соседних стран значительные объемы продукции, обеспечить достаточный внутренний спрос. При этом наличие развитой логистической инфраструктуры в приграничных регионах обеспечит возможность быстрого вывоза местных товаров на рынки развитых стран Центральной Азии и Европы, высокий спрос в которых обеспечивается восстановительным ростом экономики этих стран после пандемии. Таким образом, при реализации прогнозных сценариев восстановления объемов внешней торговли Кыргызстана в ближайшие годы приграничные регионы страны получают дополнительный импульс к собственному развитию.

#### **Заключение**

Для решения проблемы социально-экономического развития Баткенской области, граничащей с Республикой Таджикистан, необходимо ликвидировать пограничный конфликт и ряд с ним связанных инцидентов. Для этого кыргызскому государству необходимо завершить демаркацию и делимитацию 400-километровой границы с соседним Таджикистаном.

#### **Библиографический список**

1. «Развитие партнерского характера работы между местными органами самоуправления, центральной властью и гражданским обществом поможет обнаружить незамеченные извлеченные уроки и положительные практики для решения пограничных проблем Кыргызстана», – Чынгыз Исрайилов. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cabar/asia/Главная.ru>.
2. Постановление правительства кыргызской республики от 20 января 2021 года № 9. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://cbd.minjust.gov.kg/act/view/ru.ru>.
3. Закон Кыргызской Республики от 26 июля 2011 года № 145 «О придании особого статуса отдельным приграничным территориям Кыргызской Республики и их развитию». – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://cbd.minjust.gov.kg>.
4. Постановление Правительства Кыргызской Республики от 20 марта 2012 года № 186 // Эркин Тоо от 27 марта 2012 года №25. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://cbd.minjust.gov.kg>.

Только тогда будут созданы благоприятные условия для инвестиций в Баткенскую область и развития реального сектора, а также появится необходимая социальная инфраструктура.

Необходимо разработать оптимальные способы выплаты дополнительных доходов из бюджета и средств тем, кто проживает в приграничных районах с особым статусом в целях предотвращения усиления миграции, чтобы большая часть населения не покидала свои обжитые места, переехав в более безопасные места внутри республики или выехав за ее пределы. Необходимо возобновить, оживить торговые отношения, в результате которого в республику из соседнего Таджикистана через Баткенскую область ежегодно прибывала большая партия товаров повседневного спроса на сумму в пределах 10-13 млн. долларов.

Основными драйверами экономического роста Баткенской области Кыргызстана на период 2022-2023 гг. должны стать улучшение внешнего спроса и наращивание объемов экспортных поставок, а также увеличение внутреннего производства, обусловленное восстановлением уровня местного потребления.

Однако неопределенность остается существенной. Темпы экономического роста Кыргызстана зависят от глобального рынка и темпов развития экономик стран Центральной Азии и России. Можно предположить, что в ближайшие годы вклад приграничных регионов в экономическое развитие Кыргызстана будет неуклонно возрастать.

5. Артыкбаев Г.У. К вопросу о правовом регулировании приграничных территорий Кыргызской Республики // Наука и новые технологии. – 2014. – № 8.
6. Годы взаимных обвинений. Вспоминаем пограничные конфликты Кыргызстана за последние пять лет. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://kloop.kg>.
7. О мерах по регулированию миграционных процессов республике в современных условиях. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.president.kg>.
8. Кузнецов А.В., Кузнецова О.В. Изменение роли приграничных регионов в региональной политике стран ЕС и России // Балтийский регион. 2019. Т. 11, № 4. С. 58-75. DOI: 10.5922/2079-8555-2019-4-4.
9. Прокопьев Е.А., Курило А.Е. Оценка влияния приграничного положения на социально-экономическое развитие региона (Обзор отечественной литературы) // Псковский региональный журнал. – 2016. – №4 (28).
10. Вооруженное столкновение на границе Таджикистана и Кыргызстана начались четыре дня назад. Обстрелы возобновились утром в субботу, сообщают из погранслужб обеих стран, несмотря на достигнутые между властями договоренности о прекращении огня вчера. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.bbc.com>.
11. Григорьев Л.М., Павлюшина В.А., Музыченко Е.Э. Падение в мировую рецессию 2020 // Вопросы экономики. – 2020. – №5. – С. 5-24. – DOI: 10.32609/00428736-2020-5-5-24.
12. Саидмуродов Л.Х., Аминджанов Р.М. Малая открытая экономика Республики Таджикистан в условиях влияния пандемии COVID-19: анализ и прогнозы // Экономика Таджикистана. – 2020. – №3. – С. 19-29.
13. Публикации НСК КР. Кыргызская Республика и регионы. 2017-2021 гг. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [www.stat.kg](http://www.stat.kg).
14. Кыргызстан в цифрах. 2017-2021 гг. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [www.stat.kg](http://www.stat.kg).
15. Социально экономическое развитие регионов Кыргызской Республики. 2017-2022 гг. [www.stat.kg](http://www.stat.kg).

---

**ASSESSMENT OF THE IMPACT OF THE BORDER SITUATION  
ON THE SOCIO-ECONOMIC DEVELOPMENT OF THE REGION AND PROSPECTS  
FOR THE DEVELOPMENT OF THE BORDER REGIONS  
OF THE KYRGYZ REPUBLIC**

**Zh. Sadyraliev**, *Doctor of Economic Sciences, Associate Professor*

**A.B. Kairbekova**, *Doctor of Economic Sciences, Professor*

**Jalal-Abad State University named after B. Osmonov**

**(Kyrgyzstan, Jalal-Abad)**

***Abstract.** Frequent conflicts on the Kyrgyz-Tajik border have led to a certain decrease in the economic activity of Kyrgyzstan due to a significant reduction in the socio-economic development of certain border territories in two regions of the republic – Batken and Osh regions. The peculiarity of the problem concerning the borders of the Kyrgyz Republic and what is necessary for the development of policy and initiative has always been considered and is considered to be a complex arrangement and sensitivity. The problem of complexity lies not in the completion of the process of delimitation and demarcation, but in the use of common natural resources and channels for trade in the border area. The closure of borders and quarantine measures have led to a significant reduction in the promotion of manufactured products to regional and international markets, which is especially important for the economy of the population of the Batken region, characterized by a high level of openness.*

*The article, based on the analysis of data on the forecast and actual level of socio-economic indicators of the Batken region of the Kyrgyz Republic, the study of trends in foreign trade activities and assessments adopted by the authorities of the Kyrgyz Republic to support the population and local enterprises, identifies the prospects for supporting border regions, its elaboration, focus on solving urgent problems, including raising the country's economy. An important driver of economic recovery should be the promotion of manufactured products to regional and international markets, which will accelerate the economic development of the border regions of the Kyrgyz Republic.*

**Keywords:** *Kyrgyz Republic, regional and international markets, open economy, border regions, export.*

## ВЛИЯНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКИХ САНКЦИЙ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ И ПРОБЛЕМЫ С ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕМ В АЛТАЙСКОМ КРАЕ

**М.В. Селиверстов**, старший преподаватель  
**А.В. Миненко**, канд. экон. наук, доцент  
 Алтайский государственный аграрный университет  
 (Россия, г. Барнаул)

DOI:10.24412/2500-1000-2022-12-3-198-201

**Аннотация.** В статье приведены результаты исследований, направленных на определение влияния санкционного давления на экономическую деятельность предприятий региона, рассмотрены проблемы возникающие при импортозамещении продукции. Дана негативная оценка влияния санкций, приведены риски, которые являются результатом санкционного давления и определена вероятность их появления. Названы проблемы, затрудняющие реализацию импортозамещения внутри страны. Представлены программы, направленные на минимизацию последствий экономических санкций.

**Ключевые слова:** санкции, предприятия, экономическая деятельность, исследования влияния, продукция, риски, импортозамещение, поддержка.

Влияние экономических санкций на экономическую деятельность и проблемы с импортозамещением в Алтайском крае, как и в других регионах, требуют детального исследования для разработки планов и программ, а также для принятия управленческих решений органами государственной исполнительной власти и руководителями хозяйствующих субъектов.

Перечень предприятий для проведения настоящего исследования сформирован по квотному принципу по основным видам

экономической деятельности хозяйствующих субъектов Алтайского края.

По итогам III квартала 2022 года в опросе приняли участие руководители 107 предприятий различных видов экономической деятельности и отраслей экономики края.

Четвертая часть руководителей предприятий (25%) отметили негативное воздействие экономических санкций на деятельность их предприятия. Еще 34% участников опроса дали ответ – скорее отрицательно (рис. 1).



Рис. 1. Оценка респондентами влияния экономических санкций на деятельность их предприятия (бизнеса), %

Вероятность наступления в III квартале 2022 года большинства рисков, перечис-

ленных на Рисунке 2, которые могли бы затруднить работу предприятий, составля-

ет не более 30%. Десятая часть руководителей (13%) считает, что вероятность срыва доставки (транспортировки) в срок сырья, (материалов, комплектующих) находится на уровне от 30% до 60%.

В целях минимизации последствий экономических санкций пятая часть респондентов (18%) пользуются «антикризисными программами льготного кредитования». Воспользовались мерой поддержки «продление действия лицензий и других видов разрешительных документов» 9% опрошенных, еще 8% участников опроса пользуются «кредитными каникулами для малого и среднего бизнеса» и «выкупом земельных участков без торгов».

Также респондентам было предложено указать меры поддержки бизнеса, которых не хватает для преодоления последствий экономических санкций. Руководители предприятий предложили такие меры поддержки, как: снижение ставки налогообложения для УСН, снижение стоимости патентов, списание отсроченных взносов в ФСС и ПФР, снижение процентной ставки по эквайрингу, введение субсидии на приобретение топлива и на приобретение новой техники. Кроме этого, было предложено введение налоговых каникул и льготного кредитования для производственных предприятий, которые участвуют в импортозамещении.

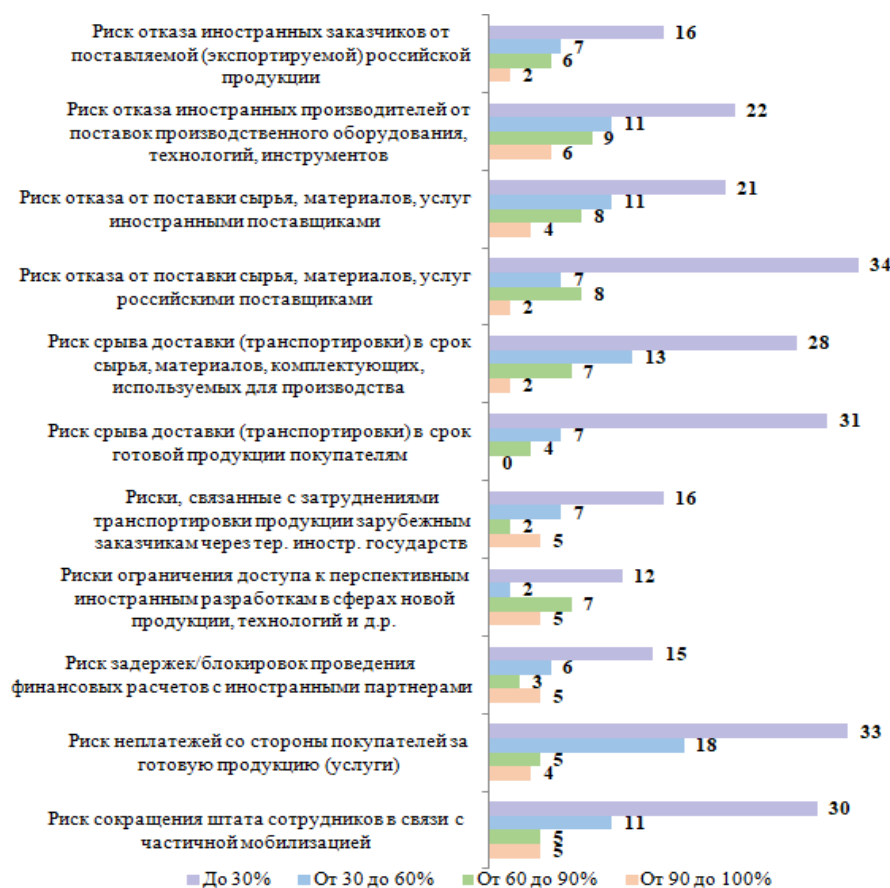


Рис. 2. Вероятность наступления рисков, затрудняющих стабильную работу предприятия (бизнеса) в III квартале 2022 года, %

В III квартале 2022 года 39% предприятий работало с продукцией (сырьем), которая импортируется из зарубежных стран. Треть руководителей предприятий (35%) отметила проблему задержек в поставках импортной продукции (сырья). Примерно одинаковое количество участников опроса столкнулись с отказом иностранных ком-

паний от поставок своей продукции (сырья) (25%) и производственного оборудования, технологий и запасных частей (24%).

Для того чтобы решить проблемы, связанные с импортом зарубежной продукции, 26% респондентов налаживают импорт продукции (сырья) из стран, которые



не ввели экономические санкции (кроме стран СНГ). Еще четверть руководителей предприятий (25%) перешли на продукцию отечественных поставщиков.

Пятая часть участников опроса (20%) планирует пользоваться импортной продукцией (сырьем), ввезенным в страну путем параллельного импорта. Половина участников опроса (50%) затруднились ответить на данный вопрос. Часть респондентов планирует развивать импорт продукции (сырья) из Китая, Казахстана, Турции и Узбекистана.

В III квартале 2022 года 7% респондентов расширили рынки сбыта собственной продукции.

В IV квартале 2022 года часть респондентов планирует выйти на такие рынки сбыта как Казахстан, Монголия, Китай и Афганистан. В пределах Российской Федерации в IV квартале 2022 года часть предприятий планирует расширить рынки и выйти с поставками на Сибирский федеральный округ, Центральный федеральный

округ и Дальневосточный федеральный округ. По мнению участников опроса, основными препятствиями продвижения продукции на новые рынки сбыта являются: высокая стоимость логистики, большое количество конкурентов на рынках и высокая себестоимость продукции.

Всего 9 участников опроса указали на определенные проблемы с импортозамещением, из них 78% респондентов считают, что низкое качество отечественного производственного оборудования и сырья мешает им успешно реализовывать импортозамещение. Еще 67% руководителей указывают на отсутствие отечественных аналогов производственного оборудования и сырья любого качества. Для половины предприятий – импортозамещателей (56%) проблемой являются завышенные цены на отечественное производственное оборудование и сырье (рис. 3). Что подтверждается мнением сотрудников Министерства экономического развития Алтайского края [6].

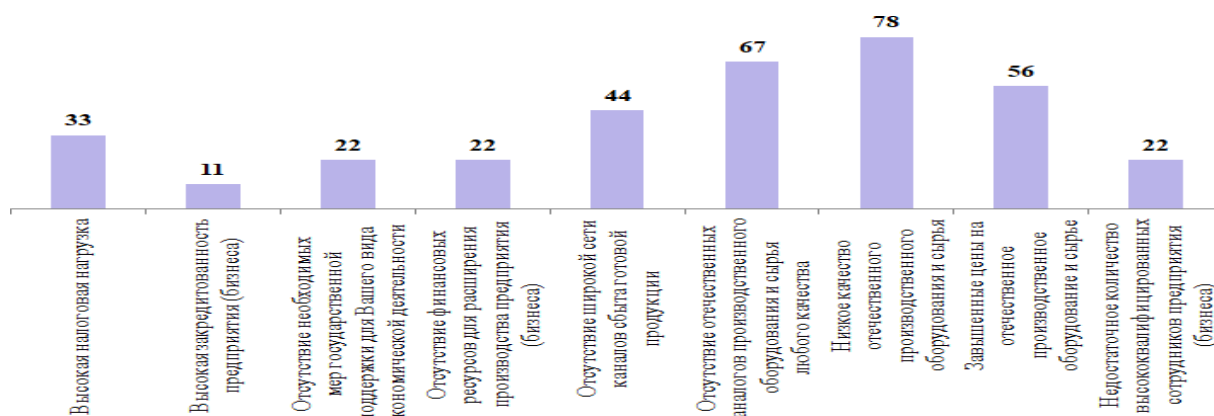


Рис. 3. Проблемы, затрудняющие реализацию импортозамещения внутри страны, %

Таким образом, респонденты в большинстве оценили влияние санкций на экономическую деятельность негативно, то в то же время обозначили их введение как возникновение новых возможностей для предприятий. Отмечена задержка постав-

ляемого импортного сырья и продукции и сделана ставка на импортозамещение зарубежной продукции, способствовать этому должны меры поддержки бизнеса, осуществляемые государственными службами.

#### Библиографический список

1. Министерство экономического развития Алтайского края. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.econom22.ru/about/konkuren/doklad-o-sostoyanii-konkurentsii-v-2020> (дата обращения 24.12.2022).

**IMPACT OF ECONOMIC SANCTIONS ON ECONOMIC ACTIVITY  
AND PROBLEMS WITH IMPORT SUBSTITUTION IN ALTAI KRAI**

**M.V. Seliverstov**, *Senior Lecturer*

**A.V. Minenko**, *Candidate of Economic Sciences, Associate Professor*

**Altai State Agrarian University**

**(Russia, Barnaul)**

***Abstract.** The article presents the results of studies aimed at determining the impact of sanctions pressure on the economic activity of enterprises in the region, and considers the problems arising from import substitution of products. A negative assessment of the impact of sanctions is given, the risks that are the result of sanctions pressure are given, and the probability of their occurrence is determined. The problems that impede the implementation of import substitution within the country are named. Programs aimed at minimizing the consequences of economic sanctions are presented.*

***Keywords:** sanctions, enterprises, economic activity, impact studies, products, risks, import substitution, support.*

## ОСОБЕННОСТИ И ДИНАМИКА РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ВВОЗНЫХ ТАМОЖЕННЫХ ПЛАТЕЖЕЙ В БЮДЖЕТ ГОСУДАРСТВ-ЧЛЕНОВ ЕАЭС

А.В. Сергеев, студент

А.В. Анистратова, студент

Научный руководитель: И.В. Гомон, доцент

Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского  
(Россия, г. Калуга)

DOI:10.24412/2500-1000-2022-12-3-202-204

**Аннотация.** В настоящей статье рассматриваются распределения таможенных платежей в бюджет государств-членов ЕАЭС. Проводится анализ динамики распределения суммы ввозной таможенной пошлины за 2019-2020 года государств-членов ЕАЭС. Таможенные платежи – это кропотливый процесс государственного регулирования, которое, естественным образом влияет на деятельность участников внешнеэкономической деятельности, тем самым предоставляя в бюджет значимый доход.

**Ключевые слова:** таможенные органы, таможенные платежи, ввозная таможенная пошлина, таможенная пошлина, импортная таможенная пошлина.

В настоящее время таможенные платежи являются одним из основных источников пополнения доходной части федерального бюджета Российской Федерации.

Следует также отметить тот факт, что таможенные платежи являются важнейшим регулятором участия государств в системе внешнеэкономических связей, увеличение поступлений от таможенных платежей, непосредственно находится в прямой зависимости от показателей внешнеэкономической деятельности и от уровня эффективности применяемых правовых средств, гарантирующих своевременное и полное поступление таможенных платежей в бюджет государства. Одним из видов таможенных платежей можно выделить ввозную таможенную пошлину. Она представляет собой обязательный платеж, который взимается таможенными органами государств-членов в связи с тем, что товары ввозятся на таможенную территорию. Тем самым является инструментом таможенно-тарифного регулирования внешнеэкономической деятельности [1].

Основные положения о поступлении и распределении ввозных таможенных по-

шлин отражены в приложении №5 к договору о Евразийском экономическом союзе от 29 мая 2014 «Порядок зачисления и распределения между государствами-членами сумм ввозных таможенных пошлин». Данный документ отражает суть распределения сумм, обмен информацией и применение санкций.

В соответствии с договором, ввозные таможенные пошлины зачисляются в национальной валюте на единый счет казначейства каждого из государств. Казначейства обмениваются данными о зачислении и распределении пошлин, после этого данная информация направляется в Евразийскую экономическую комиссию для проверки правильности исчисления пошлин каждой из стран. Распределенные казначействами суммы ввозных таможенных пошлин в национальной валюте перечисляются национальными банками государств Союза друг другу в долларах США. Наглядно динамика поступления ввозных таможенных пошлин в страны ЕАЭС за 2019-2021 года представлена в таблице [2].

Таблица. Динамика сумм ввозной таможенной пошлины, распределяемой между странами ЕАЭС, млрд. руб.

Страна	2019г.	2020г.	2021г.	2021г. в % к	
				2019г.	2020г.
Российская Федерация	526,9	524,7	642,96	181,94	181,60
Казахстан	43,5	43,3	52,53	182,80	182,42
Беларусь	28,2	28,0	36,83	176,56	176,02
Армения	7,5	7,5	9,22	181,34	181,34
Киргизстан	12,1	12,0	14,36	184,26	183,56
Итого	618,2	615,5	755,9	181,78	181,42

По данным из рисунка, можно увидеть динамику к повышению взимания ввозных таможенных пошлин всего, а также у каждого из государств-членов Союза. Так, всего сумма ввозных пошлин в 2021 году составила 755,9 млрд. рублей, что на 81,42% больше по сравнению с 2020 годом и на 81,78% больше по сравнению с 2019 годом.

В Российской Федерации сумма по данному таможенному платежу составила 642,96 млрд. рублей. Это на 81,6% больше по сравнению с прошлым годом, а также на 81,94% больше по сравнению с базисным годом.

В части распределения таможенных платежей из всех рассматриваемых видов,

которые были представлены выше, распределению подлежит только ввозная таможенная пошлина. Расчет суммы ввозных таможенных пошлин, подлежащих перечислению с единого счета уполномоченного органа одного государства на счета других государств, осуществляется путем умножения общей суммы ввозных таможенных пошлин, подлежащих распределению между государствами-членами ЕАЭС, на нормативы распределения, установленные в процентах [3].

Таким образом, нормативы распределения ввозных таможенных пошлин, налогов показаны на рисунке.

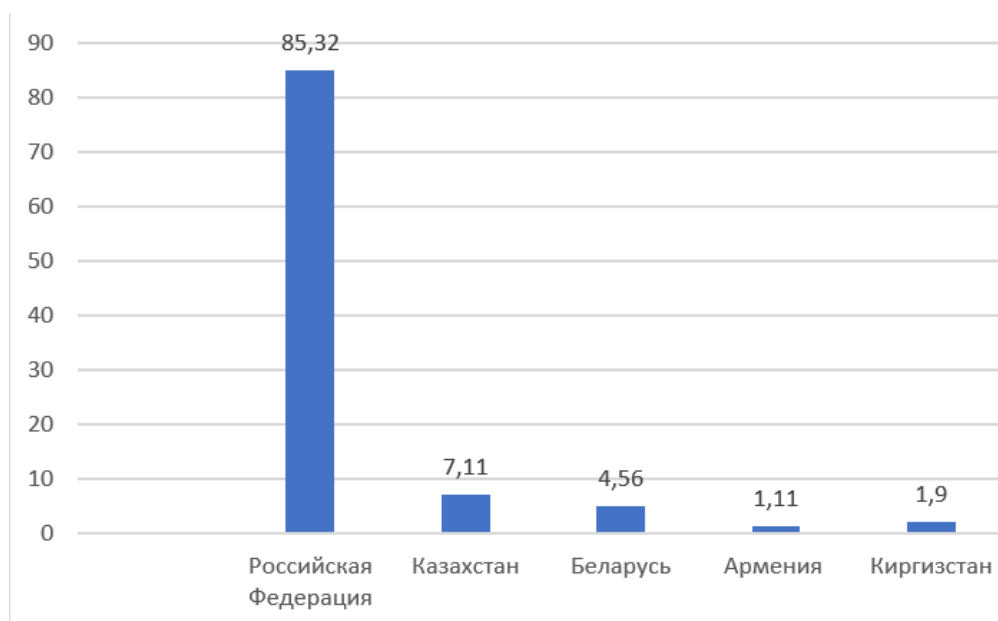


Рисунок. Нормативы распределения сумм ввозных таможенных пошлин для каждого государства-члена ЕАЭС на 2021 год

Столь высокая доля России при распределении импортных таможенных пошлин обусловлена тем, что это соответствует макроэкономическим показателям

Евразийского экономического союза [7]. Так, например, в 2020 году внутренний валовой продукт (далее – ВВП) России составил – 1,483 трлн. долл. США, что в 9

раз превосходит ВВП Казахстана (169,8 млрд. долл. США), в 25 раз ВВП Беларуси (60,26 млрд. долл. США), в 117 раз ВВП Армении (12,65 млрд. долл. США) и в 192 – Кыргызстана (7,73 млрд. долл. США) [8].

Таким образом, можно сделать вывод, что порядок взимания ввозной таможен-

ной пошлиной представляет собой сложный процесс, который регулируется многочисленными нормативно-правовыми документами, что требует высокой квалификации персонала и участников внешнеэкономической деятельности.

#### Библиографический список

1. Акимов, Н.Е. Взаимодействие таможенных служб стран ЕАЭС в новом информационном пространстве / Н.Е. Акимов, А.А. Мигел // *Modern Economy Success*. – 2021. – №2. – С. 117-120. – EDN GXVVKK.

2. Резниченко А.А. Применение таможенных пошлин в ЕАЭС: теоретические и практические аспекты // *Международный журнал гуманитарных и естественных наук*. – 2022. – №5-4 (62). – С. 203-206.

3. Сердюкова И.И., Харитонов Г.Л., Черникова Т.В. Анализ применения таможенных сборов в ЕАЭС // *Экономика и бизнес: теория и практика*. – 2022. – №9 (91). – С. 180-183.

### FEATURES AND DYNAMICS OF DISTRIBUTION OF IMPORT CUSTOMS PAYMENTS TO THE BUDGET OF THE EEC MEMBER STATES

**A.V. Sergeev, Student**

**A.V. Anistratova, Student**

**Supervisor: I.V. Gomon, Associate Professor**

**Kaluga State University named after K.E. Tsiolkovsky  
(Russia, Kaluga)**

***Abstract.** This article discusses the distribution of customs payments to the budget of the EAEU member states. The analysis of the dynamics of the distribution of the amount of import customs duty for 2019-2020 of the EAEU member states is envisaged. Customs payments are a painstaking process of state regulation, which naturally affects the activities of participants in foreign economic activity, thereby providing significant income to the budget.*

***Keywords:** customs authorities, customs payments, import customs duty, customs duty, import customs duty.*

## ПЕРЕЗАГРУЗКА РОССИЙСКОГО ВЕНЧУРНОГО РЫНКА В ПЕРИОД САНКЦИОННОГО ДАВЛЕНИЯ

Е.С. Силиник, студент

Санкт-Петербургский государственный экономический университет  
(Россия, г. Санкт-Петербург)

DOI:10.24412/2500-1000-2022-12-3-205-207

***Аннотация.** В статье представлено исследование влияния введенных санкций на венчурный рынок России, а также предложения по нивелированию их деструктивного влияния. После начала специальной военной операции российский рынок покинуло значительное количество иностранных фондов, спонсирующих инновационные стартапы, это, в свою очередь, привело к отказу от международного научно-технического обмена и кооперации рядом западных стран. Данные события привели к переориентации российского венчурного рынка, а также укрепили сотрудничество бизнеса и госсектора.*

***Ключевые слова:** венчурный рынок, инновационные стартапы, венчурные фонды, акселераторы, отечественные инвесторы, санкционная война, государственная поддержка.*

### **Значимость венчурного капитала для российской экономики**

В 21 веке перспективы развития любой страны непосредственно коррелируют с научно-техническим сектором ее экономики, это высказывание напрямую характерно и для России. В настоящий момент мы можем наблюдать трансформацию национальной экономики, в которой происходит модернизация рыночных отношений, развитие передовых технологий, появление новых отраслей производства, а также уход от статуса ресурсозависимого государства. Огромную роль в трансформации российской экономики играют венчурные инвестиции, в современных реалиях они являются едва ли не основным источником финансирования инновационных бизнес-проектов. Венчурное инвестирование характеризуется доходностью и высокой степенью риска в связи с тем, что вложения происходят не в готовый проект, а в развивающийся стартап, прогнозирующий получение значительной прибыли в будущем.

Венчурный капитал является ценным инструментом для поддержки реального сектора экономики. В России преобладают крупнейшие финансово-промышленные корпорации и практически нет среднего и малого независимого

бизнеса. Именно для того, чтобы сократить разрыв между малыми предприятиями и промышленными «локомотивами», а также поднять небольшие российские фирмы хотя бы на уровень среднего бизнеса необходим венчурный капитал.

### **Участники венчурного рынка**

Главными участниками венчурного рынка являются:

- Бизнес-ангелы – это вид частного независимого инвестора, который готов вкладывать свои собственные средства в перспективные стартапы на самых ранних стадиях развития: pre-seed и seed;

- Венчурные фонды – это пул инвестиций частных вкладчиков или организаций, ориентированных на финансовую поддержку инновационного проекта на стадиях разработки и продвижения. Когда проект признается завершенным, венчурный фонд выходит из него путем продажи своей доли на IPO;

- Бизнес-инкубаторы – это организации, созданные для поддержки проектов на всех этапах развития: от разработки идеи до получения собственного дохода;

- Акселераторы – это интенсивные образовательные программы для стартапов, оказывающие менторство, финансовую и экспертную поддержку в обмен на долю капитала в компании.

### **Влияние санкций на венчурный рынок в России**

После начала специальной военной операции и введения санкций рядом европейских стран российский венчурный рынок понес колоссальные потери. Так, по данным исследования Dsight в первом полугодии 2022 года рынок венчурных инвестиций рухнул почти на 40% по сравнению с 2021 годом и составил 658 млн \$. Объем привлеченных инвестиций в текущем году не только в два раза меньше, чем годом ранее, но и является историческим антирекордом как минимум за последние 7 лет. С начала 2022 года на российском венчурном рынке аналитиками Dsight было зафиксировано всего шесть сделок стоимостью выше 10 млн \$. Значимой из них является сделка на 13 млн \$: руководство компании Insilico Medicine, специализирующейся на внедрении машинного обучения в процессы разработки новых методов лечения, привлекло от китайской фармацевтической компании 13 млн \$.

Такой масштаб сжатия рынка венчурных инвестиций объясняется тем, что рынок был интегрирован в глобальные финансовые потоки и зависел от венчурных средств, вкладываемых иностранными фондами в российские проекты. Так, после начала специальной военной операции инвестиции иностранных фондов в российские стартапы сократились в шесть с половиной раз и составили 56 млн \$ [1].

Необходимо подчеркнуть, что из-за недружественных стран, оказывающих существенное давление на экономику страны, значительно снизились возможности и для российских венчурных фондов инвестировать в инновационные проекты за рубежом.

### **Восстановление и трансформация российского венчурного рынка**

В начале первого полугодия 2022 года венчурный рынок испытал сильнейший «стресс», вызванный самой масштабной в истории современной России санкционной войны. Сейчас же участники венчурного рынка пытаются адаптироваться к

новым реалиям и учатся играть по новым правилам. В настоящее время для российский стартапов открываются новые возможности, а именно получение венчурных средств от вкладчиков из Индии, ОАЭ и Саудовской Аравии. На смену ушедшим западным инвесторам придет еще больше партнеров из стран Ближнего Востока и Азии [3].

Стоит отметить очевидный тренд на импортозамещение. Уход части иностранных компаний-конкурентов поспособствовал восстановлению венчурного рынка, т. к. он усилил роль технологической повести в стране, а также открыл новые возможности для отечественных предпринимателей для работы на российском рынке. По словам директора Skolkovo Fintech Hub Павла Новикова освободившаяся ниша на IT-рынке составляет не менее 500 млрд рублей. Эксперт полагает, что ее могут занять не только крупные российские игроки, но и технологические стартапы [2].

### **Приоритетные сферы для инвестирования в ближайшие годы**

Сегмент Business Software (программное обеспечение для бизнеса) является главным инвестиционным трендом первого полугодия в связи с уходом с российского рынка иностранных вендоров. Далее у инвесторов по популярности – E-Commerce (электронная коммерция). Фармацевтическая отрасль является еще одной сферой, набирающей инвестиционный тренд [1].

**Заключение.** Российский венчурный рынок в 2022 году столкнулся с беспрецедентными внешними вызовами, снижение количества инвестиций в первом полугодии является явным результатом перераспределения сил и стратегий на рынке. В связи с этим государство становится одним из важнейших игроков на рынке венчурных инвестиций. В ближайшем будущем ожидается существенная поддержка частных отечественных стартапов от государственных игроков в виде налоговых льгот, грантов и субсидий, поэтому российским инвесторам стоит внимательно относиться к инициативам государства [4].

### Библиографический список

1. Исследование Dsight Венчурная Россия 1П 2022. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://dsight.ru/company/studiespublications/perezagruzka\\_rossiyskogo\\_venchurnogo\\_rynka\\_issledovanie\\_dsight\\_venchurnaya\\_rossiya\\_1p\\_2022](https://dsight.ru/company/studiespublications/perezagruzka_rossiyskogo_venchurnogo_rynka_issledovanie_dsight_venchurnaya_rossiya_1p_2022).
2. Forbes: «Эксперты оценили перспективы восстановления венчурного рынка России». – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.forbes.ru/tekhnologii/482050-eksperty-ocenili-perspektivy-vosstanovlenia-venchurnogo-rynka-rossii>.
3. VC.ru: «Венчурная зима: что ждет индустрию в 2023 году». – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://vc.ru/finance/551134-venchurnaya-zima-chto-zhdet-industriyu-v-2023-godu>.
4. Comnews: «Венчурный рынок России рекордно упал». – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.comnews.ru/content/222319/2022-09-26/2022-w39/venchurnyy-rynok-rossii-rekordno-upal>.

## RELOADING THE RUSSIAN VENTURE MARKET DURING THE PERIOD OF SANCTION PRESSURE

**E.S. Silinik**, *Student*  
**St. Petersburg State University of Economics**  
**(Russia, St. Petersburg)**

***Abstract.** The article presents a study of the impact of the imposed sanctions on the Russian venture capital market, as well as proposals for leveling their destructive impact. After the start of a special military operation, a significant number of foreign funds sponsoring innovative start-ups left the Russian market, which, in turn, led to the renouncement of international scientific and technical exchange and cooperation by foreign countries. These events led to a reorientation of the Russian venture capital market and strengthened cooperation between business and the public sector.*

***Keywords:** venture capital market, innovative startups, venture funds, accelerators, domestic investors, sanctions war, government support.*



**АНАЛИЗ ФАКТОРОВ ВНЕШНЕЙ И ВНУТРЕННЕЙ СРЕДЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ  
АУ «ТЕХНОПАРК-МОРДОВИЯ»  
НА ОСНОВАНИИ ГОСТ Р ИСО 9001-2015**

**Е.Ю. Слушкина, студент**

**Национальный исследовательский Мордовский государственный университет им.  
Н.П. Огарёва  
(Россия, г. Саранск)**

DOI:10.24412/2500-1000-2022-12-3-208-211

***Аннотация.** В статье представлены результаты анализа факторов внешней и внутренней среды, проведенного на примере деятельности технопарка в соответствии с положениями стандарта ГОСТ Р ИСО 9001-2015. Представлен перечень изучаемых факторов, проведена оценка их влияния с использованием метода SWOT-анализа. Рассмотрены результаты деятельности учреждения с позиции их воздействия на основных стейкхолдеров. Показано, что требования стандарта ориентирует организации правильно понимать свою среду деятельности и окружение, обоснованно ставить и реализовывать стратегические цели.*

***Ключевые слова:** технопарк, ГОСТ Р ИСО 9001-2015, метод SWOT-анализа, внешняя среда, внутренняя среда, возможности, угрозы, заинтересованные стороны.*

Автономное учреждение «Технопарк-Мордовия» было создано в целях реализации государственной программы «Создание в Российской Федерации технопарков в сфере высоких технологий», утверждённой распоряжением Правительства Российской Федерации от 10 марта 2006 г. № 328-р.

АУ «Технопарк-Мордовия» – это элемент инновационной инфраструктуры Республики Мордовия, оснащённый необходимым специализированным экспериментальным, диагностическим, метрологическим, научно-технологическим, производственным оборудованием и обладающий кадровыми ресурсами с компетенциями, позволяющими предоставить весь необходимый комплекс услуг для инновационных компаний. Технопарк объединяет научные организации, высшие учебные заведения и производственные предприятия в единый механизм и создаёт дополнительные стимулы для развития малого и среднего бизнеса [1].

Основными целями функционирования технопарка в Республике Мордовия являются:

1. Содействие созданию, поддержке и развитию инновационного предпринимательства, созданию малых инновационных предприятий и реализации венчурных проектов.

2. Формирование благоприятной среды для развития малого и среднего инновационного предпринимательства [1].

Деятельность АУ «Технопарк – Мордовия» основана на реализации следующих задач:

- создание и развитие необходимой инфраструктуры для малых и средних инновационных предприятий региона, заинтересованных в коммерческой реализации своих научных исследований и разработок (НИР), а также для компаний крупного бизнеса, внедряющих инновационные проекты;

- привлечение к инновационному предпринимательству молодежи (студентов и выпускников учебных заведений региона), сотрудников научных организаций, оказание поддержки в реализации их идей и предложений;

- содействие в разработке и реализации научно-технических проектов и программ, направленных на создание наукоёмких технологий и конкурентоспособной продукции, ускоренное освоение их в производстве;

- формирование территориальной инновационной системы, ориентированной на эффективное использование научно-технического потенциала региона [2].

Инфраструктура технопарка включает в себя две территориально обособленные

площадки. Одна из них – это информационно-вычислительный комплекс (ИВК) общего пользования. Дата-центр ИВК АУ «Технопарк-Мордовия» имеет сертификат Uptime Institute (Институт Бесперебойных Процессов, США). Вторая площадка – инновационно-производственный комплекс, организованная для практической апробации и воплощения идей.

В соответствии с положениями стандарта ГОСТ Р ИСО 9001-2015 (п. 4.1), ор-

ганизация должна определять внешние и внутренние факторы, относящиеся к её намерениям и стратегиям, а также влияющие на способность достигать результатов, намеченных её системой менеджмента качества [3]. В качестве составляющих внешней и внутренней среды, влияющих на деятельность АУ «Технопарк-Мордовия», были рассмотрены факторы [4, 5], представленные в таблице 1.

Таблица 1. Внешние и внутренние факторы АУ «Технопарк-Мордовия»

Внешние факторы	Внутренние факторы
Макроэкономическая среда	Достигнутые результаты
Состояние и динамика общеэкономической ситуации (инфляция, изменение процентных ставок, курса национальной валюты)	Основные показатели эффективности работы технопарка, включая финансовые индикаторы
Политическая среда	Ресурсы организации
Государственное регулирование в сфере поддержки инновационной инфраструктуры, необходимость соблюдения существующих нормативных и правовых требований	Инженерная, производственная, социальная, инфраструктура, эффективность основных процессов, внутренняя система управления знаниями
Социальная среда	Человеческие ресурсы
Показатели качества жизни населения региона, уровень занятости и доходов населения, приверженность и лояльность населения к развитию научной и инновационной деятельности	Знания, квалификация, опыт персонала, компетентность персонала, организационная культура, взаимоотношения с профессиональными сообществами
Факторы конкурентного окружения	Операционные факторы
Состояние рыночной конъюнктуры и ее тренды, рыночная доля и позиции организации среди конкурентов, наличие замещающих услуг в регионе	Организация процессов, операций, логистики, коммуникаций, финансирования и т.п.
Потребительские факторы	Управленческие факторы
Число компаний резидентов, количество ориентированных на инновации заказчиков, эффективность деятельности, устойчивость и платёжеспособность компаний-резидентов	Эффективность организационной структуры, оперативность и адекватность процедур принятий и реализации решений

В целях анализа влияния выделенных факторов среды на деятельности АУ «Технопарк-Мордовия» проведём SWOT-анализ (табл. 2).

Таблица 2. SWOT-анализ для АУ «Технопарк-Мордовия»

Сильные стороны	Слабые стороны
1 Наличие высокого научного, кадрового и инновационного потенциала. 2 Наличие специализированного оборудования, в т.ч. высокотехнологичного. 3 Возможность оказания технопарком широкого спектра услуг резидентам, реализующих инновационные проекты по направлениям его деятельности. 4 Конкурентоспособные цены на предоставляемые услуги. 5 Монополист на рынке инноваций Мордовии. 6 Разветвлённая инфраструктура. 7 Высокий уровень квалификации сотрудников АУ «Технопарк-Мордовия». 8 Большой список резидентов	1 Недостаточность собственных средств. 2 Отсутствие федерального закона, регулирующего деятельность технопарков в сфере высоких технологий. 3 Уход наработавших опыт ценных сотрудников в московские и другие крупные инновационные центры.
Возможности	Угрозы
1 Государственная политика и наращивание поддержки в сфере перехода экономики на инновационный путь развития, импортозамещения 2 Предоставление различного рода услуг на внутреннем рынке в области инноваций. 3 Наращивание объёмов оказанных услуг в результате роста российского рынка разработок и инновационной продукции. 4 Возможность привлечения к сотрудничеству инновационных предприятий и освоения новых технологий.	1 Сокращение бюджетного финансирования. 2 Возникновение неблагоприятных политических и экономических условий в стране или регионе. Угроза экономического кризиса в стране. 3 Низкая инновационная активность малого и среднего бизнеса Республики Мордовия.

SWOT-анализ показывает, что услуги технопарка достаточно конкурентоспособны, так как учреждение обладает большим количеством сильных сторон: высокий уровень квалификации сотрудников АУ «Технопарк-Мордовия»; оказание технопарком широкого спектра услуг резидентам, реализующим инновационные проекты по направлениям его деятельности; конкурентоспособные цены на предоставляемые услуги. Сформированная инфраструктура в виде кадрового, научного, инновационного потенциала, клиентской базы, состоящей из резидентов технопарка, обеспечивает его высокую конкурентоспособность.

Однако необходимо учитывать отрицательные моменты, такие как: недостаточность собственных средств; отсутствие федерального закона, регулирующего деятельность технопарков в сфере высоких технологий; возможность снижения инновационной активности малого и среднего бизнеса Республики Мордовия.

Основной угрозой для АУ «Технопарк-Мордовия» является уменьшение бюджетного финансирования. Деятельность органов государственной власти имеет непосредственное влияние на деятельность технопарка путём формирования госзадания и установления плана ключевых показателей на каждый год. Финансирование учреждения осуществляется за счёт государственных субсидий и средств, полу-

ченных от внебюджетной деятельности учреждения. Доходы учреждения, полученные от внебюджетной деятельности, поступают в его самостоятельное распоряжение и используются им для достижения уставных целей.

Реализация представленных в таблице возможностей минимизирует отдельные риски деятельности технопарка. Это, прежде всего, усиление курса государственной политики, расширение форм поддержки в сфере перехода экономики на инновационный путь развития, создание условий для форсированного импортозамещения. В результате можно ожидать роста российского рынка разработок и инновационной продукции, в случае которого у технопарка открываются существенные перспективы по предоставлению различного рода услуг на внутреннем рынке.

Помимо оценки воздействия факторов среды, ГОСТ Р ИСО 9001-2015 рекомендует выявлять стейкхолдеров организации, анализировать их ожидания и уровень влияния, осуществлять постоянный мониторинг их потребностей, актуализировать средства взаимодействия с заинтересованными лицами [6].

Результаты деятельности АУ «Технопарк-Мордовия» в отношении заинтересованных сторон представлены в таблице 3.

Таблица 3. Результаты деятельности АУ «Технопарк-Мордовия» в отношении заинтересованных сторон

Заинтересованные стороны	Результаты для заинтересованных сторон
Собственник (в лице Правительства Республики Мордовия)	Решение задач регионального социально-экономического развития; повышение инвестиционной привлекательности и конкурентоспособности региона.
Акционеры и инвесторы	Повышение стоимости и инвестиционной привлекательности компании; укрепление бренда и репутации компании.
Персонал организации	• Создание необходимых условий для профессионального роста, социального благополучия сотрудников; премирование в соответствии с установленным Положением о выплатах стимулирующего характера работникам учреждения.
Промышленные предприятия, индивидуальные предприниматели (резиденты) – клиенты	Получение различного рода услуг на льготных условиях, пользование помещениями, дорогостоящим оборудованием
Деловые партнёры и поставщики	Развитие долгосрочных взаимовыгодных отношений, соблюдение договорных обязательств, своевременная оплата услуг и поставляемых товаров
Местное сообщество	Создание новых рабочих мест, стимулирование инноваций в регионе и вклад в экономическое развитие; увеличение благосостояния местного сообщества посредством продвижения инновационной культуры.

Рассматривая результаты деятельности учреждения с позиции воздействия на основных стейкхолдеров, мы пришли к выводу, что АУ «Технопарк-Мордовия» положительно влияет на основные группы заинтересованных сторон путём формирования взаимовыгодных отношений, основанных на удовлетворении их потребностей и решении актуальных проблем.

Исходя из всего вышесказанного, можно сделать вывод о том, что требование ГОСТ Р ИСО 9001-2015 оценивать среду и

стейкхолдеров ориентирует организации правильно понимать свою сферу деятельности и окружение, обоснованно ставить стратегические цели и выбирать средства их реализации. Проведенный анализ показал, что услуги технопарка достаточно конкурентоспособны, так как учреждение обладает большим количеством сильных сторон, которые положительно влияют на удовлетворённость клиентов и представителей заинтересованных групп.

#### Библиографический список

1. О технопарке в сфере высоких технологий в Республике Мордовия: Закон Республики Мордовия от 24 августа 2011 г. № 43-З. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://docs.cntd.ru/document/906303060> (Дата обращения 10.12.2022).
2. Официальный сайт АУ «Технопарк Мордовия». – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.technopark-mordovia.ru/>.
3. ГОСТ Р ИСО 9001-2015 Системы менеджмента качества. Требования. – М.: «Стандартинформ», 2015. – 32 с.
4. Башкатов О.В. Анализ влияния факторов внешней и внутренней среды на примере ГК «РОСТЕХ» // Научный электронный журнал Меридиан. – 2020. – №7 (41). – С. 114-116.
5. Ситникова Ю.Е. SWOT-анализ и PEST-анализ как наиболее эффективные инструменты стратегического планирования // Аллея науки. – 2019. – Т. 1. №1 (28). – С. 523-528.
6. Колобаев С.А., Беляев В.Е. Анализ конкурентной стратегии развития инфраструктуры технопарка на примере биобанка Сеченовского университета // Медицинское образование и ВУЗовская наука. – 2018. – № 3-4 (13-14). – С. 84-89.

#### ANALYSIS OF FACTORS OF THE EXTERNAL AND INTERNAL ENVIRONMENT FOR AU «TECHNOPARK-MORDOVIA» ON THE BASIS OF GOST R ISO 9001-2015

**E.Yu. Slushkina**, *Student*

**National Research Ogaryov Mordovia State University**  
(Russia, Saransk)

**Abstract.** *The article presents an analysis of the factors of the external and internal environment, carried out on the example of a technology park in accordance with the provisions of the GOST R ISO 9001-2015 standard. The list of studied factors is presented, their influence is assessed using the SWOT-analysis method. The results of the activity of the technopark are considered from the standpoint of their impact on the main stakeholders. It is shown that the requirements of the standard guide organizations to correctly understand their environment, reasonably set and implement strategic goals.*

**Keywords:** *technology park, GOST R ISO 9001-2015, SWOT analysis method, external environment, internal environment, opportunities, threats, stakeholders.*

## РАЗРАБОТКА АЛЬТЕРНАТИВНЫХ СТРАТЕГИЙ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

Е.Ю. Слушкина, студент

Национальный исследовательский Мордовский государственный университет им. Н.П. Огарёва  
(Россия, г. Саранск)

DOI:10.24412/2500-1000-2022-12-3-212-216

**Аннотация.** В статье представлены результаты разработки альтернативных стратегий развития промышленного предприятия. На основе использования методов SWOT-анализа и опроса экспертов проведена комплексная оценка взаимного влияния факторов внешней и внутренней среды предприятия на перспективы его развития. Сформулированы альтернативные стратегии развития: стратегия снижения издержек, стратегия усиления рыночных позиций, стратегия расширения рынка, стратегия диверсифицированного роста.

**Ключевые слова:** стратегия, метод SWOT-анализа, метод экспертной оценки, внешняя среда, внутренняя среда, возможности, угрозы, выбор альтернатив.

Стратегический анализ внешней и внутренней среды предприятия и основанный на его результатах выбор направлений стратегического развития являются первоочередными этапами процесса стратегического управления [1, 2]. Одним из методов, позволяющим комплексно оценить состояние внешнего окружения компании, а его также влияние на текущие и будущие результаты работы, является SWOT-анализ [3, 4]. В данном исследовании рассматриваемый метод использовался для сопоставления внешних обстоятельств и внутреннего потенциала АО «Саранский приборостроительный завод», что позво-

лило проанализировать возможности и выявить альтернативные варианты стратегического развития промышленного предприятия.

Разработку альтернативных вариантов стратегий развития АО «Саранский приборостроительный завод» необходимо начать с выявления совокупности факторов внешней и внутренней среды, которые в перспективе будут оказывать влияние на деятельность предприятия [5]. Для этого воспользуемся методом составления SWOT-таблицы (табл. 1).

Таблица 1. SWOT-анализ деятельности АО «Саранский приборостроительный завод»

Сильные стороны (S)		Слабые стороны (W)	
S1	Опыт работы на рынке, высокая узнаваемость производителя	W1	Высокая степень износа оборудования.
S2	Широкий ассортимент продукции	W2	Высокая материалоемкость производства
S3	Высокое качество продукции.	W3	Зависимость себестоимости от цен поставщиков.
S4	Удобное географическое положение.	W4	Неудовлетворительная структура персонала по уровню образования
S5	Периодическое обновление ассортимента.	W5	Слабые каналы сбыта.
S6	Устойчивое финансовое положение.	W6	Слабый маркетинг. Недостаток мероприятий по информированию покупателей и продвижению
S7	Полная загрузка производственных мощностей.		
S8	Дилерская сеть		
Возможности (O)		Угрозы (T)	
O1	Стабильность законодательства и устойчивая государственная поддержка конкурентной среды в отрасли	T1	Высокий уровень насыщения рынка
O2	Широкий выбор поставщиков и низкие издержки по переключению на других поставщиков	T2	Постоянный рост требований к качеству продукции
O3	Высокая приоритетность отрасли для по-	T3	Дороговизна внедрения новых технологий при высоком темпе их внедрения в отрасли
		T4	Дороговизна внешних источников финанси-

ставщиков	рования
O4 Использование новых технологий производства	T5 Постоянный рост стоимости электроэнергии и энергоносителей, рост цен у прочих поставщиков
O5 Увеличение спроса на продукцию за счет расширения ассортимента и повышения маркетинговой активности предприятия	T6 Низкое качество подготовки рабочего персонала и специалистов, являющихся основных ресурсом компании
O6 Доступность цифровых технологий для более эффективной конкуренции на рынке	T7 Угроза нарастания кризисных явлений в экономике страны
	T8 Снижение платежеспособности потребителей

В целях исследования взаимного влияния факторов внутренней и внешней среды, указанных в таблице SWOT-анализа, использовался метод экспертной оценки. В качестве экспертов были опрошены представители менеджмента предприятия, ответственные за разработку и реализацию стратегии: директор по развитию, директор по производству, директор по персоналу и развитию производственной системы, директор по продажам.

Взаимное влияние факторов внутренней и внешней среды оценивалось по 3-балльной шкале с учетом положительного (+) и отрицательного (-) влияния тех или иных факторов на перспективы деятельности предприятия, где:

3 балла – существенное положительное влияние;

2 балла – достаточное положительное влияние;

1 балл – низкое положительное влияние;

-3 балла – существенное отрицательное влияние;

-2 балла – серьезное отрицательное влияние;

-1 балл – низкое отрицательное влияние;

0 баллов – отсутствие взаимного влияния факторов.

Обобщенные результаты экспертной балльной оценки влияния благоприятных возможностей внешней среды (O) на развитие сильных сторон (S) предприятия, а также на нейтрализацию слабых сторон (W) представлены в таблице 2.

Таблица 2. Экспертная оценка влияния возможностей внешней среды на изменение сильных и слабых сторон предприятия

		Сильные стороны								Сумма баллов	Слабые стороны						Сумма баллов
		S1	S2	S3	S4	S5	S6	S7	S8		W1	W2	W3	W4	W5	W6	
Возможности	O1	3	3	3	0	3	1	1	1	15	3	0	1	2	2	0	8
	O2	3	3	3	1	3	2	1	0	16	3	2	3	1	0	0	9
	O3	3	3	3	2	3	2	1	0	17	3	3	3	1	0	0	10
	O4	3	3	3	0	3	3	3	2	20	3	3	3	1	0	0	10
	O5	3	3	3	3	3	1	3	3	22	1	1	1	1	3	3	10
	O6	3	3	3	0	2	1	0	2	14	0	0	0	0	3	3	6
Сумма баллов		18	18	18	6	17	10	9	8	104	13	9	11	6	8	6	53

Данные таблицы позволяют дать прогноз того, насколько предприятие способно использовать возможности внешней среды для укрепления и развития своих сильных сторон и внутренних преимуществ, а также для нейтрализации и улучшения состояния своих слабых сторон. Такие прогнозные оценки необходимы и должны проводиться в целях разработки альтернативных вариантов стратегии развития предприятия.

Оценка экспертов показала, что основными перспективными возможностями, способными благоприятно повлиять на будущее состояние АО «Саранский приборостроительный завод» являются, прежде всего, следующие:

- увеличение спроса на продукцию за счет расширения ассортимента и повышения маркетинговой активности предприятия (O5 – 22 балла);

- использование новых технологий производства (O4 – 20 баллов);

- высокая приоритетность отрасли для поставщиков (O3 – 17 баллов).

Также, если произвести расчет, то можно определить, что руководство предприятия видит себя способным в перспективе использовать для укрепления сильных сторон предприятия до 72% выявленных благоприятных возможностей внешней среды.

В качестве сильных сторон работы, за счет которых можно реализовать благоприятные возможности внешней среды, руководство предприятия выделяет опыт работы на рынке (S1), широкий периодически обновляемый ассортимент (S2) и высокое качество продукции (S3).

Возможности предприятия по нейтрализации слабых сторон оцениваются ниже, чем возможности использования внутренних преимуществ. Оценка перспектив показывает, что только 49% выявленных благоприятных внешних возможностей

может быть использовано для нейтрализации слабых сторон. К числу таких возможностей относятся использование новых технологий (O4), увеличение спроса за счет обновления ассортимента и использования маркетинговых мероприятий по продвижению (O5), а также значимость предприятия для поставщиков (O3). Однако все эти возможности были оценены лишь на 10 баллов из 18 возможных.

К числу слабых сторон в АО «Саранский приборостроительный завод», которые, по мнению руководства завода, можно нейтрализовать за счет внешних возможностей относятся высокий износ производственного оборудования (W1), материалоемкость производства (W2) и зависимость от цен поставщиков (W3).

Результаты экспертной балльной оценки влияния угроз внешней среды (T) на состояние сильных сторон (S) предприятия, а также на усиление негативного проявления слабых сторон (W) представлены в таблице 3.

Таблица 3. Экспертная оценка влияния угроз внешней среды на изменение сильных и слабых сторон предприятия

	Сильные стороны									Сумма балл-	Слабые стороны						Сумма балл-
	S1	S2	S3	S4	S5	S6	S7	S8	W1		W2	W3	W4	W5	W6		
Угрозы	T1	-1	-2	-1	-2	-2	-2	-1	-1	-12	-1	-1	-3	-1	-3	-3	-12
	T2	-2	-3	-1	0	-3	-3	-3	0	-15	-3	-3	-3	-3	0	0	-12
	T3	-2	-2	-1	0	-3	-2	-3	0	-13	-3	-3	-3	-1	0	0	-10
	T4	-1	-2	-2	0	-3	-3	-3	-1	-15	-3	-3	-3	-2	-3	-3	-17
	T5	-1	-3	-3	-1	-3	-3	-3	-1	-18	-3	-3	-3	-1	-1	-1	-12
	T6	-2	-2	-3	0	-3	-2	-2	-1	-15	-1	0	0	-3	-2	-2	-8
	T7	-1	-3	-1	0	-3	-3	-3	-2	-16	-3	-3	-3	-2	-3	-2	-16
	T8	-1	-3	-3	0	-3	-3	-3	-2	-18	-3	-1	-2	0	-2	-2	-10
Сумма баллов	-11	-20	-15	-3	-23	-21	-21	-8	-122	-20	-17	-20	-13	-14	-13	-97	

Наиболее опасными угрозами, способными оказать существенное отрицательное влияние на состояние сильных сторон АО «Саранский приборостроительный завод» являются следующие:

- снижение платежеспособности потребителей (-18 баллов);

- постоянный рост стоимости электроэнергии и энергоносителей, рост цен у прочих поставщиков (-18 баллов);

- угроза нарастания кризисных явлений в экономике страны (-16 баллов);

- дороговизна внешних источников финансирования (-15 баллов)

- низкое качество подготовки рабочего персонала и специалистов, являющихся основным ресурсом компании (-15 баллов)

Таким образом, руководство предприятия выражает опасение, что 64 % угроз внешней среды могут реализоваться в практической деятельности предприятия и оказать негативное воздействие на его финансовые показатели и рыночные позиции.

Наиболее подвержены негативному влиянию угроз внешней среды такие силь-

ные стороны компании как периодическое обновление ассортимента, финансовая устойчивость, использование полной мощности оборудования и широта ассортимента продукции. Следовательно, потенциально возможная реализация внешних угроз даже на оцененные ранее 64 % способны существенным образом понизить потенциал дальнейшего развития предприятия.

Дальнейшему «проседанию» слабых сторон завода по оценкам его руководства будут способствовать такие внешние обстоятельства как дороговизна привлечения внешнего финансирования (Т4), угроза нарастания общеэкономического кризиса в стране в целом (Т7), высокий уровень насыщения рынка (Т1), постоянное повышение требований к качеству производимой продукции (Т2) и рост стоимости основных энергетических и материальных ресурсов (Т5). Прогнозируемый уровень проявления внешних угроз как факторов особого риска для завода оценивается в 67,4%.

Наиболее сильное влияние внешние угрозы будут оказывать на усиление таких слабых мест завода как износ основных средств производства и его материалоемкость, зависимость от роста стоимости закупок и слабый маркетинг.

Результаты проведенного анализа позволяют сделать следующие выводы:

- стратегия развития АО «Саранский приборостроительный завод» должна быть направлена на увеличение объема реализации продукции, в том числе, за счет развития ее ассортимента, и сокращения материальных затрат;

- потенциальные возможности предприятия по росту объема реализации в ближайшие годы могут быть ограничены влиянием таких внешних угроз как ухудшение экономического положения как в стране в целом, так и снижение платежеспособности потенциальных потребителей;

- рыночные ограничения по росту объема реализации могут быть связаны с высоким насыщением рынка и наличием очень крупных игроков;

- возможности увеличение спроса на продукцию за счет развития ассортимента могут сдерживаться повышающимися требованиями к качеству продукции и дороговизной внедрения новых технологий.

Рекомендуемый в данной работе пакет альтернатив развития АО «Саранский приборостроительный завод» включает следующие варианты стратегий развития предприятия:

1. Стратегия снижения издержек, согласно которой увеличение показателей рентабельности работы завода должно достигаться за счет повышения энергетической эффективности всех процессов, снижения материалоемкости производства, уменьшения зависимости от цен поставщиков.

2. Стратегия усиления рыночных позиций, при реализации которой увеличение показателей рентабельности достигнуто посредством привлечения внимания потребителей к продукции завода, повышение их осведомленности и лояльности.

3. Стратегия расширения рынка, нацеленная на увеличение показателей рентабельности работы предприятия за счет увеличения объемов продаж посредством более полного использования потенциала рынка.

4. Стратегия диверсифицированного роста, позволяющая увеличить рентабельность завода за счет периодической разработки и вывода на рынок тех новых видов продукции, потребность в которой уже сформировалась у существующей целевой аудитории (в т.ч. импортозамещающей) и которые возможно произвести без значительных технологических затрат.

Предложенные альтернативные варианты стратегий являются реализуемыми для рассматриваемого предприятия. Каждая стратегия учитывает наличие соответствующего потенциала завода, достаточного для ее реализации. Предлагаемые стратегии нацелены на усиление и развитие тех аспектов работы предприятия, которые в настоящее время можно отнести к его слабым сторонам.



**Библиографический список**

1. Ефремова Н.Е., Конивец А.Д. SWOT-анализ как важный инструмент стратегического менеджмента // Вестник Тульского филиала Финуниверситета. – 2020. – № 1. – С. 159-162.
2. Заступов А.В. SWOT-анализ как инструмент выбора стратегии развития предприятия // Наука XXI века: актуальные направления развития. – 2022. – № 1-1. – С. 294-298.
3. Ситникова Ю.Е. SWOT-анализ и PEST-анализ как наиболее эффективные инструменты стратегического планирования // Аллея науки. – 2019. – Т. 1. №1 (28). – С. 523-528.
4. Юртаева В.Г., Горлова А.И. SWOT-анализ как один из инструментов стратегического анализа // Парадигма. – 2022. – №1. – С. 97-100.
5. Шнайдер В.В. SWOT-анализ и его значение при формировании экономической диагностики субъекта хозяйствования // Гуманитарные балканские исследования. – 2021. – Т. 5. №1 (11). – С. 41-43.

**DEVELOPMENT OF ALTERNATIVE STRATEGIES  
FOR ENTERPRISE DEVELOPMENT**

**E.Yu. Slushkina, Student**

**National Research Ogaryov Mordovia State University  
(Russia, Saransk)**

***Abstract.** The article presents the results of the development of alternative strategies for an industrial enterprise. Based on the use of SWOT-analysis methods and a survey of experts, a comprehensive assessment of the mutual influence of factors of the external and internal environment of the enterprise on the prospects for its development was carried out. Alternative development strategies are formulated: the strategy of cost reduction, the strategy of strengthening market positions, the strategy of market expansion, the strategy of diversified growth.*

***Keywords:** strategy, SWOT analysis, peer review method, external environment, internal environment, opportunities, threats, alternatives.*

## УЧАСТИЕ ГОСУДАРСТВА В УПРАВЛЕНИИ ГОСУДАРСТВЕННЫМИ АКЦИОНЕРНЫМИ КОМПАНИЯМИ

О.А. Толмашов, магистрант

Хакасский государственный университет им. Н.Ф. Катанова  
(Россия, г. Абакан)

DOI:10.24412/2500-1000-2022-12-3-217-220

***Аннотация.** В статье рассмотрено участие государства в управлении корпоративными отношениями в ОАО «РЖД». Рассмотрены примеры зарубежного опыта, в частности в Швеции, в участии государства в управлении акционерным обществом, выявлены преимущества и недостатки. Подтверждено, что государство принимает непосредственное участие в управлении ОАО «РЖД», так как в совете директоров ОАО «РЖД» состоят несколько членов Правительства Российской Федерации, а решения общего собрания акционеров принимаются единственным акционером – Российской Федерацией.*

***Ключевые слова:** акционерное общество, государство, Российские железные дороги, зарубежный опыт.*

Управление акционерным обществом ученые определяют, как деятельность органов управления общества, направленную на сохранение организационного единства общества и достижение целей его образования, которая осуществляется в соответствии с законодательством, уставом и внутренними документами общества. Особенностью управления акционерным обществом является то, что право управления в нем корреспондируется с правом собственности на акцию, которая предоставляет ее владельцу определенные корпоративные права. Основной функцией управления акционерным обществом является обеспечение согласованности и координации деятельности органов общества с целью достижения цели его создания [1, с. 10].

Участие государства в управлении корпоративными правоотношениями является сложным механизмом из-за особенностей государства как субъекта гражданско-правовых отношений.

Мировой практике известны разные модели управления государственными корпоративными правами. Для наиболее эффективного исследования вопроса участия государства в управлении акционерными обществами целесообразно рассмотреть особенности осуществления управления государственными акционерными компаниями других государств. Так, анализ ино-

странного опыта позволит наиболее эффективно усовершенствовать национальную систему управления корпоративными правами государства.

Подавляющее большинство государств с развитой рыночной экономикой осуществляют управление объектами государственной собственности по тем же принципам, которые распространяются на любые отношения собственности, то есть государство как собственник принимает участие в управлении через органы управления и контроля деятельности компании. В целом, несмотря на разнообразие организационных форм управления государственной собственностью, на доктринальном уровне определены две основные модели управления государственными компаниями:

1) осуществление управления государственными предприятиями министерствами или другими органами исполнительной власти соответствующего профиля;

2) осуществление управления государственным предприятием через передачу пакетов акций специальному учреждению [2, с. 140].

При создании 100 процентов государственных компаний важнейший вопрос власти – определение целей функционирования каждой компании. В государствах ОЭСР заметна тенденция к концентрации выполнения государством функций соб-

ственника в специальном агентстве. Таким образом, используются единые принципы управления государственными компаниями. Например, централизованное выполнение функций используется в Бельгии, Дании, Испании и других государствах.

Интересным в этом контексте усматривается опыт Великобритании. В настоящее время в этой стране есть ряд государственных корпораций, созданных парламентом для выполнения определенных государственных задач. Государственными корпорациями считаются компании, созданные парламентом и получающие более 50 процентов доходов от реализации продукции и услуг. Государственные корпорации имеют корпоративную структуру, однако, в отличие от частных корпораций, всеми их акционерами являются министры, владеющие акциями от имени правительства. Совет директоров несет ответственность за осуществляемую коммерческую политику корпорации и управления и не зависит от министров. Однако правительство несет ответственность перед правительством за получение прибыли корпорацией и ее деятельностью, которая должна осуществляться в общественных интересах. То есть, фактически министры осуществляют непосредственный контроль как акционеры.

Для ряда стран (Греция, Италия, Швейцария и др.) характерна смешанная модель управления компаниями с долей государства. Такая модель основывается на разграничении полномочий между специализированным агентством и отраслевым министерством. К примеру, в Германии преобладают смешанные акционерные общества, а также холдинги со смешанным участием государства и частного капитала. Государственной корпорацией является юридическое лицо, как правило, образованное правительством в условиях конкуренции с частными компаниями. Хотя такие компании работают на коммерческих основаниях, они являются предметом правительственных целей и могут быть использованы как политический инструмент [2, с. 140].

Приведенные примеры моделей управления пакетами акций и деятельностью

АО имеют преимущества и недостатки. Модель управления, при которой объекты передаются в управление специально созданному учреждению, имеет преимущество в концентрации и специализации управленческих ресурсов на уровне руководства холдинга. Другая модель, предусматривающая передачу объектов в управление органам исполнительной власти (министерствам) соответствующего профиля деятельности компании, имеет преимущество в снижении затрат на контроль и мониторинг, а также обеспечение выполнения сделок на низшем иерархии уровне.

В большинстве стран с высоким уровнем корпоративного управления, основные требования и пределы полномочий независимых директоров устанавливаются корпоративным законодательством, международными и национальными стандартами корпоративного управления. Например, в принципах корпоративного управления Организации экономического сотрудничества и развития зафиксировано, что «...для обеспечения независимости совета (директоров) обычно необходимо, чтобы достаточное количество его членов не было работниками общества и не было тесно связано с обществом или его правлением какими-либо экономическими, семейными или другими отношениями» [1, с. 38].

В Швеции – стране с высоким уровнем развития экономики и социальной защиты населения – согласно концепции социально-экономического развития государственные предприятия делятся на две группы:

1) предприятия, работающие в условиях рыночной конкуренции;

2) предприятия, выполняющие определенные социальные функции и интересы внутри установленной доходности.

Для первой группы политика управления основывается на требованиях рынка, а в отношении второй – несколько по-другому. Для второй группы предприятий установлены цели наиболее эффективной финансовой деятельности в целях решения поставленных социальных задач: достижение социальной цели с учетом возмож-

ности достижения максимального финансового успеха [2, с. 48-49].

Важный аспект деятельности правительства Швеции по управлению государственными компаниями, которое невозможно обойти вниманием – это прозрачность его осуществления.

Так, постоянно идет работа над повышением уровня качества отчетности и унификацией отчетных данных с целью упрощения доступа и толкования данных пользователями: с 2000 года ежеквартально публикуются отчеты о развитии государственных компаний и дальнейшие планы и концепции их развития.

Правительство Швеции как эффективный собственник активно участвует в формировании органов управления государственных компаний и реализует свое право назначать главных управленцев. Ключевыми качествами лиц, назначаемых на должности главных управленцев, должны быть компетенция и квалификация, необходимые для обеспечения эффективной деятельности компании, с учетом условий рынка и специфики деятельности предприятия. Назначению новых членов органа управления предшествуют консультации между уполномоченным министерством, органом управления, руководителями компании. Компании, прошедшие листинг на бирже, имеют комиссии по кадровым назначениям. В «листинговых» компаниях (их акции имеют рыночные пытки), где значительные пакеты акций принадлежат государству в лице правительства, минимум один представитель комитета по кадровым назначениям должен присутствовать.

Комиссия по кадровым назначениям предлагает размер гонорара членам управленческого состава.

Закон Швеции «О компаниях» предусматривает в составе органа управления компанией семь человек, а в совет входят сорок государственных служащих правительственного офиса, назначенных по политическим и неполитическим критериям. Компетенция исполнительного директора ограничивается вопросами текущего управления предприятием по направлени-

ям и инструкциям, сформированным советом компании [2, с. 50-51].

Что касается полномочий правительства по управлению компаниями, то: в Конституции Швеции предусмотрено, что годстаг (в Швеции высший законодательный орган) решает вопросы администрирования собственности и распоряжения ею, а правительство использует финансовые и другие активы. Рикстаг выдал правительству мандат на администрирование гос принадлежности, поэтому последний обязан проводить консультации с годстагом при решении важных вопросов (таких как: смена собственника, внесение капиталов, продажа и приобретение акций) [3].

Администрирование государственной собственности осуществляется отраслевыми министерствами, несущими ответственность за мониторинг деятельности государственных компаний и оценку их результатов. Что касается предприятий, удовлетворяющих определенный публичный интерес, то в результате проведения их внешней оценки должно выясниться, выполняются ли возложенные на них функции и задачи должным образом и как изменения на рынке могут повлиять на содержание и удовлетворение общественных потребностей.

Высшим органом управления ОАО «РЖД» является общее собрание акционеров. В соответствии со статьей 47 Федерального закона «Об акционерных обществах» решения общего собрания акционеров принимаются единственным акционером – Российской Федерацией, полномочия которого осуществляются Правительством Российской Федерации. Собрание акционеров утверждается Правительством РФ и сейчас насчитывает 11 членов. В коллегии состоят министры или их заместители от следующих государственных органов: Председатель Правления – вице-премьер России; чиновники из Министерства Транспорта, Министерства по антимонопольной политике, Министерства государственного имущества, Министерства экономического развития и торговли, Министерство путей сообщения, Аппарата Кабинета Министров, Администрации Президента, Министерства финансов и ге-

неральный директор компании  
В.И. Якунин.  
Правление рассмотрело возможность  
введения института независимых директо-  
ров.

Таким образом, государство принимает  
непосредственное участие в управлении  
ОАО «РЖД».

#### Библиографический список

1. Гаврилов В.В. Вещно-правовые режимы в системе предпринимательства. Дисс. к. ю. н. – Ростов н/Д, 2000. – 114 с.
2. Суханов Е.А. Проблемы правового регулирования отношений публичной собственности и новый Гражданский кодекс // Гражданский кодекс России: проблемы, теория и практика. – М., 1998. – 221 с.
3. Распоряжение Правительства Российской Федерации от 30.06.2003 г. № 882-р «О Перечне организаций федерального железнодорожного транспорта, имущество которых предлагается к внесению в уставный капитал единого хозяйствующего субъекта на железнодорожном транспорте». СЗ РФ, 07.07.2003, № 27 (ч. II), ст. 2851.
4. Постановление Правительства РФ от 18.09.2003 г. № 585 «О создании открытого акционерного общества «Российские железные дороги» // СЗ РФ, 29.09.2003, № 39, ст. 3766.
5. Распоряжение Правительства РФ от 10.05.2017 г. № 894-р «Об утверждении Методических рекомендаций по выявлению и реализации непрофильных активов» // СЗ РФ 22.05.2017, N 21, ст. 3040.
6. Публикация официального интернет-сайта ОАО «РЖД». – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://company.rzd.ru/ru/9401/page/78314?id=183717>.

### PARTICIPATION OF THE STATE IN THE MANAGEMENT OF STATE JOINT-STOCK COMPANIES

**O.A. Tolmashov, Graduate Student**  
**Khakass State University named after N.F. Katanov**  
**(Russia, Abakan)**

**Abstract.** *The article considers the participation of the state in the management of corporate relations in Russian Railways. Examples of foreign experience, in particular in Sweden, in the participation of the state in the management of a joint-stock company are considered, advantages and disadvantages are identified. It was confirmed that the state is directly involved in the management of Russian Railways, since the Board of Directors of Russian Railways includes several members of the Government of the Russian Federation, and decisions of the general meeting of shareholders are made by the sole shareholder - the Russian Federation.*

**Keywords:** *joint-stock company, state, Russian railways, foreign experience.*

## АНАЛИЗ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ КОНТРОЛЯ ЗА ОБЕСПЕЧЕНИЕМ СОБЛЮДЕНИЯ ТОРГОВЫХ ОГРАНИЧЕНИЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

А.Ю. Федоренко, студент

Научный руководитель: Е.В. Алексеева, канд. экон. наук, доцент  
Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского  
(Россия, г. Калуга)

DOI:10.24412/2500-1000-2022-12-3-221-223

**Аннотация.** В системе государственного регулирования особое место занимают торговые ограничения. На сегодняшний день при достаточно эффективном применении различных видов контроля за соблюдением торговых ограничений, остается ряд проблем, связанных с его осуществлением. В данной статье анализируются показатели осуществления контроля за соблюдением торговых ограничений за 2019-2021 годы, а также рассматриваются проблемы, которые в первую очередь касаются лицензирования внешне-торговой деятельности.

**Ключевые слова:** торговые ограничения, таможенные органы, лицензирование внешне-торговой деятельности, запреты и ограничения.

Торговые ограничения являются одним из составляющих регулирования внешне-экономической деятельности. Для контроля за обеспечением соблюдения торговых ограничений ежегодно проводится разнообразный ряд мероприятий, которые направлены на реализацию первостепенных норм, указанных в Таможенном кодексе ЕАЭС. В основном, они направлены на обеспечение контроля за безопасностью ввозимых товаров на территорию союза, выявлению товаров отдельной категории и принятию мер по их уничтожению, в целях недопущения возникновения рисков, связанных с причинением вреда жизни или здоровью человека, имуществу физических или юридических лиц, государственному или муниципальному имуществу, окружающей среде.

Анализ динамики показателей контроля за обеспечением соблюдения торговых ограничений показывает, что общее количество правонарушений и заявленных сведений в 2021 году составило 171609 случаев, что на 92,7% больше по сравнению с 2019 годом (табл. 1). На данный рост в 2021 году повлияло значительное увеличение количества представления для целей таможенного декларирования недостоверных и (или) неполных сведений о соблюдении запретов и ограничений либо недействительных разрешительных документов, подтверждающих соответствие ввозимой продукции, а также увеличение количества дел об административных правонарушениях по факту несоблюдения установленных запретов и ограничений по статье 16.2 КоАП РФ.

Таблица 1. Динамика показателей контроля за обеспечением соблюдения торговых ограничений за период 2019-2021 гг.

Вид контроля	2019г.	2020г.	2021г.	2021г. в % к	
				2019г.	2020г.
Недостоверные или неполные сведения разрешительных документов	70 200	77 000	128 000	182,3	166,2
Дела об АП, по факту несоблюдения установленных запретов и ограничений по статье 16.2 КоАП РФ	1 644	4 458	30 336	184,5	68,0
Дела об АП, по факту несоблюдения установленных запретов и ограничений по статье 16.3 КоАП РФ	17 212	4 458	13 273	77,1	297,7
Итого	89 056	85 916	171 609	192,6	199,7

Количество случаев представления для целей таможенного декларирования недостоверных и (или) неполных сведений о соблюдении запретов и ограничений либо недействительных разрешительных документов в 2021 по сравнению с 2019 годом значительно возросло. Так в 2021 году их количество составило 128000 случаев, что на 82,3% больше по сравнению с 2019 годом, и на 66,2% по сравнению с 2020 годом.

Количество дел об административных правонарушениях, по факту несоблюдения установленных запретов и ограничений по статье 16.2 КоАП РФ в 2021 году составило 30 336 дела, что на 845,3% больше, чем в 2019 году и на 19,8% в 2020 году. Количество дел об административных правонарушениях, по факту несоблюдения установленных запретов и ограничений по статье 16.3 КоАП РФ в 2021 году составило 13273 дела, что на 22,9 % меньше по сравнению с 2019 годом и на 24,1% больше по сравнению с 2020 годом.

Таким образом, в 2021 году ФТС России продолжала обеспечивать контроль за безопасностью ввозимых в Российскую Федерацию товаров в целях недопущения возникновения рисков, связанных с причинением вреда жизни или здоровью человека, имуществу физических или юридических лиц, государственному или муниципальному имуществу, окружающей среде.

Контроль за обеспечением соблюдения торговых ограничений может осуществляться путем лицензирования экспорта и импорта контролируемых товаров. Лицензирование представляет собой способ защиты национальных интересов, путем поддержания конкурентоспособности. Минпромторг ежегодно рассматривает и оформляет заявки на их получение.

Дальше рассмотрим количество выданных лицензий в период 2019-2021 гг. в таблице 2.

Таблица 2. Количество лицензий, выданных за 2019-2021 гг. в сфере внешней торговли

Показатели	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2021г. в % к	
				2019 г.	2020 г.
Количество зарегистрированных заявок	12301	8283	6367	51,8	76,9
В т. ч. количество зарегистрированных заявок в электронной форме	5532	3843	2402	43,4	62,5
Количество оформленных лицензий	10885	7567	5954	54,7	78,7

По данным, представленным в таблице, можно сделать следующий вывод, что за анализируемый период наблюдается значительное снижение. Так, в 2021 году количество оформленных лицензий по сравнению с 2019 годом уменьшилось на 45,3%. Количество зарегистрированных заявок в отчетном году составило 6367, что по сравнению с аналогичным показателем базисного и прошлого года имеет тенденцию к снижению. Данный показатель в отчетном году уменьшился на 48,2% по сравнению с базисным годом и на 23,1% по сравнению с прошлым. На данное снижение повлияло посткризисная ситуация мировой экономики, вызванная пандемией вируса COVID-19.

Таким образом, динамика организации контроля за обеспечением соблюдения

торговых ограничений показала, что в 2021 году произошел рост общего количества правонарушений и заявленных сведений по сравнению с 2020 годом, на который повлияло увеличение количества представления недостоверных или неполных сведений разрешительных документов, а также количества дел об административных правонарушениях по факту несоблюдения установленных запретов и ограничений по статье 16.3 КоАП РФ.

Кроме того, в анализируемый период заметно существенное снижение выданных Минпромторгом лицензий, которое связано с кризисом, возникшим в результате распространения коронавирусной инфекции.

На современном этапе при достаточно эффективном применении различных ви-

дов контроля за соблюдением торговых ограничений, остается ряд разнообразных проблем, связанных с его осуществлением.

В торговых ограничениях существует проблема в области применения специальных защитных мер, при подготовке материалов для рассмотрения заявлений о принятии подобных мер. Среди сложностей можно отметить следующие:

- затрудненный сбор статистики по странам ЕАЭС из-за недостаточной организации системы сбора данных;

- отсутствие достаточных знаний нормативно-правовой базы на этапах подготовки материалов для их предварительного рассмотрения;

- наличие проблем в сохранении конфиденциальности собираемой информации в соответствии с требованиями ВТО.

Важной проблемой в сфере лицензирования является большой объем источников. Это создает проблему систематизации и соотношения институтов индивидуального и государственного регулирования внешнеторговой деятельности. В связи с тем, что порядок получения лицензии для всех стран – участниц Союза является единым, он является проблемным вопросом, поскольку для каждой страны перечень товаров, подлежащих лицензированию, должен определяться отдельно.

### Библиографический список

1. Алексеева, Е.В. Международная торговля технологиями: позиция Российской Федерации / Е.В. Алексеева, Н.А. Ушакова, В.А. Игнатов // Естественно-гуманитарные исследования. – 2022. – №41 (3). – С. 30-34

2. Ахмедзянов, Р.Р. Повышение эффективности применения мер нетарифного регулирования в Российской Федерации / Р.Р. Ахмедзянов, А.А. Мигел, И.В. Кондрашова // Московский экономический журнал. – 2019. – № 11. – С. 70.

3. Дорожка, Т.В. Основные направления применения торговых ограничений / Т.В. Дорожка, А.А. Тимашова // Вестник образовательного консорциума Среднерусский университет. Серия: Экономика и управление. – 2019. – № 13.

4. Непарко, М.В. Влияние внешних факторов на деятельности участников внешнеторговой деятельности в условиях санкций / М.В. Непарко, Н.Ю. Черкасов // Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии. – 2022. – №7. – С. 144-148

5. Петрушина, О.М. Показатели деятельности таможенных органов в области контроля за соблюдением торговых ограничений и защиты прав интеллектуальной собственности / О.М. Петрушина, А.Р. Шафиева, В.Н. Чичерова // Естественно-гуманитарные исследования. – 2022. – №39 (1). – С. 256-261.

## ANALYSIS OF INDICATORS OF CONTROL OVER THE ENFORCEMENT OF TRADE RESTRICTIONS IN THE RUSSIAN FEDERATION

**A.Yu. Fedorenko, Student**

**Supervisor:** E.V. Alekseeva, Candidate of Economic Sciences, Associate Professor

**Kaluga State University named after K.E. Tsiolkovsky  
(Russia, Kaluga)**

**Abstract.** Trade restrictions occupy a special place in the system of state regulation. To date, with a sufficiently effective application of various types of control over compliance with trade restrictions, there are a number of problems associated with its implementation. This article analyzes the indicators of monitoring compliance with trade restrictions for 2019-2021, and also examines the problems that primarily relate to licensing of foreign trade activities.

**Keywords:** trade restrictions, customs authorities, licensing of foreign trade activities, prohibitions and restrictions.



## ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА ЗАТРАТ И КАЛЬКУЛИРОВАНИЯ СЕБЕСТОИМОСТИ В ПТИЦЕВОДСТВЕ

М.М. Фезлиева, студент

Научный руководитель: А.Х. Ибрагимова, д-р экон. наук, профессор  
Дагестанский государственный университет народного хозяйства  
(Россия, г. Махачкала)

DOI:10.24412/2500-1000-2022-12-3-224-226

**Аннотация.** В целях достоверного ведения учета в птицеводстве важна правильная организация учета затрат и калькулирование себестоимости продукции, адаптированная к специфике сельского хозяйства. В статье предпринята попытка обобщить особенности учета затрат в птицеводстве. Эффективная работа птицеводческих хозяйств выступает основой стабилизации и дальнейшего развития отрасли. А для этого нужно обобщение практического опыта и разработка рекомендаций, где важная роль принадлежит калькулированию себестоимости и учету затрат птицеводства.

**Ключевые слова:** птицеводство; учет затрат; статьи затрат; аналитический учет; калькулирование.

Птицеводство в России является одной из важных отраслей сельскохозяйственного производства. Благодаря отрасли население обеспечено пищевыми продуктами (яйца, мясо птицы: курица, индейка и др.), а промышленность обеспечена сырьем для переработки (пух, перо и др.) [3].

Учет затрат и калькулирование себестоимости продукции птицеводства имеет свои особенности в силу специфики отрасли. Рассмотрим их в данной статье. Эффективное управление отраслью птицеводства возможно через коммуникации бухгалтерского управленческого учета [1],

рационально использующего внутренние ресурсы через контроль, планирование, анализ и учет процессов производства.

Как отмечает Дейч О.И. «фактическая себестоимость продукции, работ и услуг в птицеводстве исчисляется после полного завершения производственного цикла, когда, с одной стороны, учтены все затраты на производство продукции, а с другой – полностью поставлена на учет (оприходована) продукция и учтены работы, с выполнением которых связаны указанные затраты» [2]. В птицеводстве различают следующие объекты калькуляции (рис. 1).

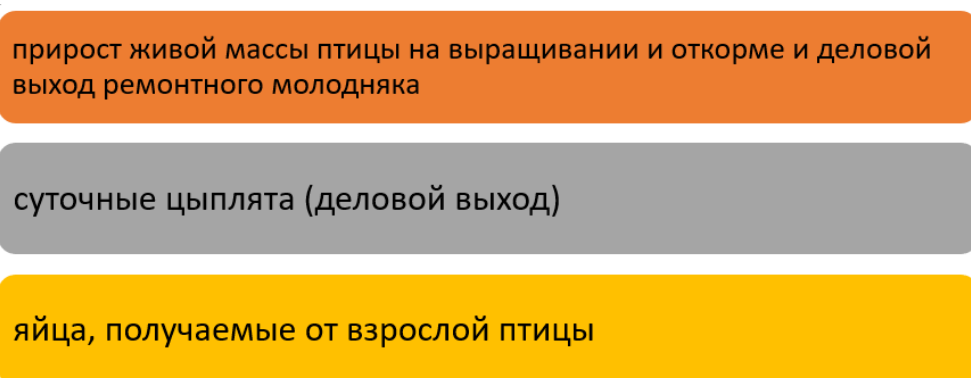


Рис. 1. Объекты калькуляции в птицеводстве

Объекты калькуляции для целей планирования норм затрат на производство в птицеводстве уточняют с учетом специфи-

ки производства и назначения основной продукции [2].

Учет затрат в птицеводстве ведется отдельно для взрослого стада и молодняка.

Также себестоимость яичного производства отлично от мясного. От кур яичных пород получают пищевые яйца. Для получения мяса птицы разводят их мясные породы [6].

Затраты в птицеводстве учитываются на счете 20 «Основное производство», по номенклатуре статей схожей с животноводством. Наиболее распространены виды статей:

- материальные (корма, топливо и т.д.);
- на оплату труда;
- отчисления на социальные нужды;
- на содержание основных средств;
- от потерь (падеж животных);
- прочие;
- общепроизводственные;
- общехозяйственные;
- управленческие.

Для учета прямых затрат и выхода продукции птицеводства предназначен счет 20-2 «Птицеводство». По дебету данного счета отражают затраты по установленной номенклатуре элементов и статей, а по кредиту – выход продукции. На нем рекомендуется учитывать затраты в разрезе таких технологических групп:

- молодняк птицы (родительское стадо);
- маточное стадо несушек (куры-несушки, петухи);
- промышленное стадо несушек;
- ремонтный молодняк кур (промышленного стада).

Информация о себестоимости в птицеводстве есть в следующих формах:

- №2 «Отчет о прибылях и убытках»;
- №7-АПК «Отчет о реализации сельскохозяйственной продукции»;
- №8-АПК «Отчет о затратах на основное производство».

Также информация собирается в первичных документах и регистрах бухгалтерского учета.

Себестоимость продукции птицеводства исчисляется в такой последовательности. Сначала определяется себестоимость племенных яиц, так как яйца могут быть использованы цехом инкубации. Затем калькулируется себестоимость суточного молодняка [5, 7]. По всем технологическим группам молодняка птицы сначала находят фактическую себестоимость прироста, а

потом себестоимость живой массы молодняка, так как себестоимость прироста является составной частью себестоимости живой массы [5, 7].

При исчислении себестоимости яиц за калькуляционную единицу принимается 1 тысяча штук. Для ее определения необходимо из общей суммы затрат по содержанию данной группы птицы исключить стоимость побочной продукции, а оставшиеся затраты разделить на количество тысяч яиц [4]. Все первичные документы по учету затрат в птицеводстве в соответствии с Методическими рекомендациями по бухгалтерскому учету затрат и выхода продукции в птицеводстве можно разделить на следующие группы:

- по учету движения птицы;
- по учету затрат предметов труда;
- по учету затрат труда;
- по учету затрат средств руда;
- по учету выхода продукции птицеводства;
- по учету затрат в пунктах забоя;
- в цехах убоя и переработки птицы.

Калькуляция себестоимости продукции каждой группы птицы оформляют в виде калькуляционного листа, содержание которого позволяло бы видеть состав себестоимости по комплексным статьям затрат в целом и на единицу продукции. При этом они даются не только денежном выражении, но и в натуральных измерителях затрат:

- человеко-часах по затратам труда;
- весовых показателях по затратам предметов труда;
- условных показателях расхода кормов – кормоединицах; условных показателях производственного потребления средств труда – коне-днях; тонно-километрах; условно-эталонных гектарах и т.д.) [2].

Изучив специфические методы калькулирования себестоимости в птицеводстве можно отметить, что для более точного калькулирования необходим жесткий контроль процесса производства. В процессе контроля получим данные, позволяющие выявлять отклонения от плана. Также в процессе управления затратами необходимо устранение наблюдаемых отклонений, для достижения плановых индикаторов.

Все это вливается в единый процесс, нахождения отклонений и принятия управленческих рациональных решений. Функция контроля вытекает из системы

бюджетирования. Поэтому принятие управленческих решений на основе бюджетной информации служит достижению поставленных целей в птицеводстве.

#### Библиографический список

1. Бондина, Н.Н. Учет затрат, калькулирование и бюджетирование себестоимости в отраслях производственной сферы АПК / Н.Н. Бондина, А.М. Севастьянов, И.В. Павлова. – Пенза: РИО ПГСХА, 2006. – 254 с.
2. Дейч, О.И. Исчисление себестоимости продукции птицеводства // Вестник ИрГТУ. – 2009. – №3 (39).
3. Катков, Ю.Н. Организационно-методическая модель бухгалтерского учета затрат в птицеводстве (На примере предприятий Брянской области): дис. канд. экон. наук: 08.00.12. – Москва, 2006. – 281 с.
4. Максимочкина, О.В. Управленческий учет в птицеводстве: автореф. дис. на соиск. уч. степ. канд. экон. наук. – М.: Изд-во МСХА, 2004. – 18 с.
5. Никулина, С.Н. Стратегический управленческий учет в агропромышленных организациях // Научный альманах. – 2016. – № 2-1 (16). – С. 282-286.
6. Себестоимость в птицеводстве: как распределить затраты на инкубацию утят, цыплят и индюшат. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.glavbukh.ru/art/101637-sebestoimost-v-ptitsevodstve-kak-raspredelit-zatraty-na-inkubatsiyu-utyat-tsyplyat-i-indyushat> (дата обращения: 24.12.2022)
7. Шевелев В.И., Никулина С.Н. Стратегический управленческий учет в организациях агропромышленного комплекса // Главный зоотехник. – 2017. – № 1. – С. 43-48.

## FEATURES OF COST ACCOUNTING AND COST CALCULATION IN POULTRY FARMING

**M.M. Fezlieva, Student**

**Supervisor: A.Kh. Ibragimova, Doctor of Economic Sciences, Professor**

**Dagestan State University of National Economy**

**(Russia, Makhachkala)**

**Abstract.** *In order to reliably keep records in poultry farming, it is important to properly organize cost accounting and calculate the cost of production, adapted to the specifics of agriculture. The article attempts to generalize the features of cost accounting in poultry farming. Effective operation of poultry farms is the basis for stabilization and further development of the industry. And for this, it is necessary to generalize practical experience and develop recommendations, where an important role belongs to calculating the cost and accounting for the costs of poultry farming.*

**Keywords:** *poultry farming; cost accounting; cost items; analytical accounting; calculation.*

---

ISSN 2500-1000 (Print)  
ISSN 2500-1086 (Online)

**МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЖУРНАЛ**  
***гуманитарных и естественных наук***

*№ 12-1 (75), декабрь 2022 г.*

Редактор: Д.М. Матвеев  
Верстка: Ю.А. Матвеева

Статьи, поступающие в редакцию, рецензируются.  
За достоверность сведений, изложенных в статьях,  
ответственность несут авторы.

Материалы публикуются в авторской редакции.

Учредитель и издатель: ООО «Капитал»

Контактная информация:

E-mail: [info@intjournal.ru](mailto:info@intjournal.ru)

Сайт: <http://intjournal.ru/>

Телефон: +7-905-951-51-63

Адрес редакции: 630133, г. Новосибирск, ул. Татьяны Снежиной, д.43/1, 252

Адрес учредителя и издателя: 630133, г. Новосибирск, ул. Татьяны Снежиной, д.43/1, 252

Подписано в печать 07.01.2023 г.

Дата выхода в свет 20.01.2023 г.

Усл. печ. л. 14,18. Уч.-изд. л. 11,35. Тираж 500 экз.

Отпечатано в типографии ООО «Капитал»  
г. Новосибирск, ул. Татьяны Снежиной, д.43/1  
Тел. 8(905)951-51-63, [info@intjournal.ru](mailto:info@intjournal.ru)

Цена печатного экземпляра: 490 руб.