

ВЛИЯНИЕ ИНСТРУМЕНТОВ ТОРГОВОЙ ПОЛИТИКИ НА ЭКСПОРТ ПРОМЫШЛЕННЫХ ТОВАРОВ В СТРАНЫ БЛИЖНЕГО ВОСТОКА И СЕВЕРНОЙ АФРИКИ

Н.А. Бударина, д-р экон. наук, доцент

А.А. Дюдюкина, магистрант

Российская таможенная академия

(Россия, г. Люберцы)

DOI:10.24412/2500-1000-2022-4-4-27-30

Аннотация. В настоящее время актуальным вопросом для России остается поиск новых путей сбыта промышленных товаров. В данной статье рассмотрены экспортные и импортные пошлины на промышленные товары, ввозимые в страны Ближнего Востока и Северной Африки из России. Определены внешние и внутренние нетарифные ограничения, оказывающие влияние на экспорт продукции промышленных товаров. В исследовании установлено, что снижение экспортных пошлин, субсидирование экспорта и создание зон свободной торговли способствуют повышению экспорта промышленных товаров в страны Ближнего Востока и Северной Африки.

Ключевые слова: Россия, Ближний Восток, Северная Африка, промышленные товары, экспорт, таможенная пошлина, тарифные ограничения, нетарифные ограничения, зоны свободной торговли.

В условиях сложившейся обстановке на мировой арене, России необходимо искать новые пути для экспорта своей продукции. Однако существующие инструменты торговой политики оказывают противоречивое воздействие на экспортную деятельность. Рассмотрим текущее состояние, барьеры и перспективы применения инструментов таможенно-тарифного и нетарифного регулирования для роста экспорта промышленных товаров из России в страны Северной Африки и Ближнего Востока.

Благодаря сбалансированному применению инструментов таможенно-тарифного регулирования, в частности экспортных пошлин, оказывается положительный эффект на рост экспорта промышленных товаров из России в страны Северной Африки и Ближнего Востока.

Этому свидетельствует анализ экспорта России в страны Ближнего Востока и Северной Африки. Установлено, что в целом наблюдается увеличение экспортных потоков. В странах Ближнего Востока и Северной Африки высокая доля промышленной продукции из России, которая составляет 57,7%, что представляется благоприятным фактором. Однако, роль машино-технической продукции в совокупном рос-

сийском вывозе невысока, хотя и возросла до 5,9% [1].

Важную роль во внешнеторговых связях между Россией и странами Ближнего Востока и Северной Африки играют поставки вооружений и военно-технической продукции. Рассматриваемые группы стран занимают 2-е место в российском экспорте вооружений, стоимостной объем которого, составил 12 063 млн. долл. США, а удельный вес – 15,52%. Основными покупателями продукции военного назначения являются Алжир, Ирак, Сирия, Египет и ОАЭ, на совокупную долю которых приходится 26,3% всех российских поставок в страны мира.

Рост экспорта можно объяснить тем, что на сегодняшний день вывозными таможенными пошлинами в страны Ближнего Востока и Северной Африки облагается только 31 товарная позиция промышленных товаров из 349. Кроме того, ежегодный пересмотр вывозных ставок таможенных пошлин (исключение товарных позиций из списка товаров, на которые накладываются пошлины) способствует росту экспорта промышленных товаров. Например, экспорт меди рафинированной и сплавов медных необработанных после

отмены в 2016 г. ставок таможенных пошлин на некоторые субпозиции увеличился на 507,8 млн. долл. США, или на 191%.

Однако, как было отмечено, некоторые товарные позиции облагаются вывозными таможенными пошлинами, что служит внутренним тарифным барьером для роста экспорта промышленных товаров. Тем не менее, возможно уменьшение влияния внутренних тарифных барьеров путем снижения или отмены ставки пошлин.

Что касается внешнего тарифного барьера, то в первую очередь он связан со ставками ввозных импортных пошлин в странах Ближнего Востока и Северной Африки. Во многих странах действуют, например, высокие пошлины на ввоз машинотехнической продукции российского производства, которые фактически оказываются дискриминационными на фоне нулевых пошлин на ввоз аналогичной продукции из ЕС. Также примером может служить Марокко, где с 2020 года произошло увеличение ввозных таможенных пошлин до 40% на некоторые промышленные товары [2]. Что касается Туниса, то за последние 10 лет только российский экспорт в страну составил 5 млрд. долл. США [1]. Снятие ограничений позволит удвоить экспорт в последующие 10 лет.

Вопрос взаимного смягчения тарифных ограничений для роста экспорта промышленных товаров должен решаться с учетом обязательств стран перед другими партнерами, предпочтительно в формате многосторонних объединений.

Что касается такого инструмента торговой политики, как нетарифные ограничения, которые в свою очередь подразделяют на административно-таможенные барьеры, стандарты, государственные запреты и ограничения ввоза и вывоза продукции, требования к разрешительным документам (сертификатам, лицензиям) в настоящее время создают больше препятствий для роста экспорта промышленных товаров в страны Северной Африки и Ближнего Востока. Единственным инструментом нетарифного регулирования, обеспечивающим рост экспорта промышленных товаров в страны Ближнего Востока и Северной Африки, являются меры субсидирования для

поддержки экспорта. Предприятиям, которые ставят перед собой задачу развития экспорта российской продукции, положено представление правительством различных субсидий. Одной из таких субсидий является субсидия на возмещение внешнеторговых затрат.

Нетарифные экспортные ограничения можно разделить на внутренние и внешние. Основным внутренним нетарифным ограничением, оказывающим влияние на экспорт, необходимо выделить получение разрешительных документов (сертификатов, лицензий, разрешений) на значительный перечень экспортируемых товаров двойного назначения, например, товары, используемые в военных целях. Кроме того, трудности в получении разрешительных документов создают их высокая стоимость и длительные сроки подготовки. Ослабление данных ограничений могло бы стимулировать потенциальных экспортеров активнее выходить на рынки стран Ближнего Востока и Северной Африки.

Важно отметить, что российские разрешительные документы могут быть не признанными в соответствии с установленными законодательством нормами стран Ближнего Востока и Северной Африки. В связи с этим российским компаниям при входе на зарубежный рынок необходимо проходить дополнительную экспертизу, что заметно влияет на экспорт промышленной продукции [3].

Среди внешних нетарифных барьеров можно выделить запреты, ограничения, квоты на ввоз определенных товаров, а также требования, связанные с оформлением разрешительной документации (сертификация, лицензирование и т.д.). Так, например, Египтом в отношении всех без исключения российских компаний применяется антидемпинговая пошлина в размере 10,5% на происходящий в Российской Федерации ферросилиций.

Другим примером применения мер торговой политики может послужить Алжир. При ввозе в Алжир автомобильного транспорта установлены основные технические требования: ограничивающие объем двигателя легковых автомобилей до 1600 см³; оснащенности легкового автомобиля не

менее двумя фронтальными подушками безопасности, системой помощи водителю (ABS, ESC, ESP), системой ISOFIX для крепления детского кресла, системой оповещения о необходимости пристегнуться. Кроме того, обязательным условием является обеспечение иностранным поставщиком в течение полугода бесперебойной поставки запасных частей. Данное условия должно соблюдаться даже в случаи расторжения контракта с первоначальным дилером.

В Алжире существует особенность начисления налоговой нагрузки на автотранспортные средства, складывающаяся из: таможенной пошлины (подгруппы 8701, 8704, 8705 = 5%; подгруппа 8702 = 30%; подгруппа 8703 = 15% или 30%); НДС = 19%; дополнительной пошлины за сделки с автотехникой (варьируется в зависимости от объема двигателя автомобиля; по состоянию на август 2021 г. налог на бензиновый двигатель 1600 см³ составит около 1100 долларов США, на дизельный – около 1900 долларов США) [2].

Пожалуй, наиболее перспективным направлением роста экспорта промышленных товаров является формирование зон свободной торговли. Так, с 2015 г. достигнута договоренность о создании зоны свободной торговли Египта с Евразийским экономическим союзом. В качестве основного стратегического партнера в развитии торгово-экономических отношений России рассматривает правительство Туниса, от которого в том же 2015 году поступило предложение о создании зоны свободной торговли. Помимо действующих предложений планируется рассмотрение зон свободной торговли с Алжиром, Израилем, Турцией и Марокко.

Так на сегодняшний день ставки таможенных пошлин на промышленную продукцию РФ на египетском рынке дифференцированы от 0% до 101%. Средний размер ставок таможенных пошлин составляет 18,64%, что является высоким уровнем таможенно-тарифного обложения. Что касается ставок пошлин на российские промышленные товары на рынке Туниса, то их средний уровень меньше, чем на рынке Египта, и равен 11,66%, а

сами ставки дифференцированы от 22% до 0% [4].

Несомненно, формирование зон свободной торговли приведет почти к полному освобождению от взимания таможенных пошлин не только российских товаров, но и товаров из стран ЕАЭС. Освобождение от взимания ставок таможенных пошлин за счет снижения импортной цены CIF будет способствовать росту конкурентоспособности отечественной продукции. Сказанное подтверждает и Е.С. Бирюков, он утверждает, что снятие пошлин было бы выгодно российским производителям. Российские экспортеры находятся практически в одинаковых условиях с другими зарубежными поставщиками на рынках стран Ближнего Востока и Северной Африки. Доля поставщиков, которые ввозят в страны регионов продукцию на более выгодных условиях, чем российские, составляет только от 5,7 до 26,5% [5].

Можно сделать вывод, что российские экспортеры в страны Ближнего Востока и Северной Африки выдерживают конкуренцию с поставщиками из других стран, при этом в случае создания зоны свободной торговли они окажутся в еще более выгодных условиях, благодаря торговой либерализации на основе устранения таможенных пошлин и гармонизации нетарифных барьеров.

Другим потенциальным направлением взаимных экономических связей с рядом арабских государств является формирование промышленных свободных экономических зон по модели квалифицированных промышленных зон Египта и Иордании с США. Такая инициатива была выдвинута в феврале 2016 г. Египтом. Россия и Египет подписали Меморандум о формировании российской промышленной зоны в районе Суэцкого канала. Для России такой инвестиционный проект позволит удешевить и упростить сбыт российской промышленной продукции в страны Ближнего Востока и Северной Африки, благодаря стратегическому географическому положению Египта, снизить уровень налогообложения производственных компаний-инвесторов, а значит, и производственные издержки [6].

Таким образом, применение инструментов торговой политики оказывает различное влияние на экспорт. Установлено, что снижение экспортных пошлин и субсидирование способствует стимулированию роста экспорта промышленных товаров в страны Ближнего Востока и Северной Африки. Формирование зон свободной торговли также положительно сказывается на

расширении и диверсификации географической структуры российского экспорта, особенно с учетом либерализации таможенно-тарифного регулирования и в условиях западных санкций. Однако нельзя забывать и о внутренних и внешних барьерах создаваемых при применении инструментов торговой политики.

Библиографический список

1. Официальный сайт Федеральной таможенной службы. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://customs.gov.ru>.
2. Официальный сайт Министерства промышленности и торговли Российской Федерации. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://minpromtorg.gov.ru>.
3. Амирасланова Э.А., Баркова Н.Ю., Шпунт Т.О. Барьеры внешнеэкономической деятельности для российского экспорта несырьевых товаров // Вестник университета. – 2019. – № 5. – С. 67-72.
4. Ломакин Н.Н. Особенности региональных торговых соглашений с участием арабских стран: диссертация...канд. экон. наук: 08.00.14. – М., 2019. – 228 с.
5. Бирюков Е.С. Российско-Египетские торговые отношения // Экономика и бизнес: теория и практика – 2017. – Т. 1. №4. – С. 34-37.
6. Королева А. Российские компании инвестируют в промзону в Египте \$20 млрд. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://expert.ru/2017/03/2/egipet/>.

THE IMPACT OF TRADE POLICY INSTRUMENTS ON EXPORTS OF MANUFACTURED GOODS TO THE MIDDLE EAST AND NORTH AFRICA

N.A. Budarina, *Doctor of Economic Sciences, Associate Professor*

A.A. Dyudyukina, *Graduate Student*

Russian Customs Academy

(Russia, Moscow)

Abstract. *Currently, the search for new ways of selling industrial goods remains an urgent issue for Russia. This article discusses export and import duties on manufactured goods imported to the Middle East and North Africa from Russia. The external and internal non-tariff restrictions affecting the export of industrial goods have been identified. The study found that the reduction of export duties, export subsidies and the creation of a free trade zone contribute to an increase in exports of manufactured goods to the countries of the Middle East and North Africa.*

Keywords: *Russia, Middle East, North Africa, manufactured goods, exports, customs duty, tariff restrictions, non-tariff restrictions, free trade zones.*