НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ И ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ КОРПОРАЦИЙ

Л.Ю. Галяутдинова, *старший преподаватель*
П.А. Муллаярова, *студент*
Башкирский государственный университет
(Россия, г. Уфа)

DOI:10.24412/2500-1000-2021-11-3-98-101

Аннотация. *Данная статья посвящена некоторым особенностям и правовому регулированию транснациональных корпораций. Особенностью правовых исследований является неоднозначность подходов различных авторов к пониманию термина «транснациональная корпорация», а также разрозненность правового регулирования данного института. Исследование позволило выявить, что на сегодняшний день ТНК не является самостоятельной правовой единицей, так как она не имеет стабильного набора правовых признаков, применяемых на базе соответствующего правового регулирования на международном или национальном уровне, а также устойчивых источников правового регулирования.*

Ключевые слова: *транснациональная корпорация, компания, правовое регулирование, договор, законодательство.*

Транснациональные корпорации (сокращенно - ТНК) на сегодняшний день являются ведущими субъектами международной хозяйственной деятельности, имеют ряд особенностей как доктринального характера, так и правового регулирования данного института, некоторые из которых мы хотим рассмотреть в данной работе. И в начале XXI века в мире насчитывается более 70 тыс. транснациональных корпораций и 850 тыс. их филиалов [1, с. 48].

Первый аспект, на который мы обратим внимание – это понятие транснациональной корпорации. Проблема правосубъектности ТНК является следствием неразрешенного вопроса о едином понимании самого термина «транснациональная корпорация». В зарубежной и отечественной правовой доктрине используются различные термины для обозначения этого явления. Т.В. Кокорева верно отмечает, что можно выделить несколько основных подходов к пониманию ТНК [2, с. 139].

Так, И.В. Гетьман-Павлова придерживается мнения о том, что «Транснациональные корпорации — это многоотраслевые концерны с местом нахождения предприятий и филиалов в разных государствах; интернациональные не только по сфере деятельности, но и по капиталу» [3, с. 326].

Интересным представляется также точка зрения А.Г. Калашниковой. Данный автор считает, что транснациональную корпорацию можно определить как систему экономически взаимосвязанных формально самостоятельных юридических лиц, находящихся на территории различных государств, объединенных наличием единого центра принятия решений, обладающую активами на территории нескольких государств и превосходящую другие компании по масштабам деятельности [4, с. 6]. Предложенное определение считается более объективным, так как соединяет в себе количественный и качественный подходы, а также включает признаки такого вида корпораций.

А Иншакова А.О., в свою очередь, говорит о том, что транснациональная компания – это группа компаний с различной национальностью, связанных посредством держания акций, управленческим контролем или путем заключения договора, представляющих экономическое единство [5, с. 104].

Проанализировав выше представленные определения, выделим ряд характерных

признаков транснациональной корпорации:

-экономическая обособленность;

-развернутая система экономических и торговых связей, выходящих за пределы страны регистрации;

-единое внутреннее управление, осуществляемое головным предприятием, которое координирует деятельность зарубежных отделений.

Можно сказать о том, что главная характерная черта ТНК — сочетание централизованного руководства с самостоятельностью входящих в нее и находящихся в разных странах структурных подразделений. Ученые говорят о том, что общепринятая организационно-правовая форма транснациональной корпорации — акционерное общество открытого типа [3, с. 326]. Дочерние предприятия являются самостоятельными юридическими лицами, филиалы — несамостоятельными предприятиями, входящими в состав транснациональной корпорации.

Отсутствие общепринятого определения ТНК весьма выгодно для корпораций. Создавшееся положение объясняется тем, что при отсутствии формального определения и согласованных критериев отбора с правовой точки зрения возникает много спорных вопросов о том, какие фирмы относить к категории транснациональных, поскольку этот титул не регистрируется и в законодательном порядке не защищается. Поэтому проблема научного определения ТНК имеет не только академический аспект, но и практическое значение.

Рассмотрим правовое регулирования транснациональных корпораций. Так, Г.К. Дмитриева выделяет три уровня нормативно-правового регулирования деятельности транснациональных корпораций: «внутреннее законодательство, двусторонние и многосторонние соглашения» [6, с. 114].

Для понимания правовой природы ТНК важно обратиться в первую очередь к международному регулированию их деятельности. В рамках данной темы необходимо отметить создание в 1974 году при Организации объединённых наций (далее – ООН) Центра и Комиссии ООН по ТНК, а также обсуждение различных аспектов международной (политической и экономической) деятельности транснациональной корпораций, как на уровне отдельных стран, так и на уровне комиссариатов и иных специализированных подразделений ООН. Кстати, в конце XX века активно обсуждалось принятие Кодекс поведения ТНК, проект которого был представлен к 1990 г., и данный документ должен был стать одним из важнейших в регулировании деятельности ТНК. Но так как этот документ утратил свою актуальность, Кодекс так и не был принят, хотя в нем фиксировалось определение ТНК, принципы, задачи, цели и другие немаловажные аспекты деятельности таких организаций.

А с 1993 года контролем и регулированием международной деятельности ТНК занимается ЮНКТАД, так как в 1993 году Центр по ТНК перешел по эгиду ЮНКТАД - «Конференции ООН по торговле и развитию», являющуюся органом Генеральной Ассамблеи ООН.

В настоящее время деятельность ТНК в принимающих странах регулируется «Трехсторонней декларацией принципов, касающаяся многонациональных корпораций и социальной политики», принятой в 1977г. под покровительством Международной организации труда. В ней закреплены стандарты в вопросах найма, обучения, условий труда и жизни, отношений на производстве.

Не смотря на деятельность международных организаций, также роль в регулировании деятельности ТНК в настоящее время выполняют и национальные законодательства, регламентирующие допуск и условия деятельности прямых иностранных инвестиций в их экономиках. Благодаря прямым иностранным инвестициям в развивающиеся страны поступает более половины всего притока финансовых ресурсов, а это превышает по своим объемам официальную помощь на цели развития. Однако здесь важно отметить, что ТНК, базируясь в разных странах, действует вне рамок национальных границ, что делает

невозможным их полный контроль национальным правом.

В сфере международных экономических отношений ТНК — общепризнанный субъект международной хозяйственной деятельности. Правовой же статус ТНК по-прежнему вызывает много вопросов. На настоящий момент ТНК не является самостоятельной правовой моделью, ввиду того, что не имеет стабильного, чёткого и ограниченного набора правовых признаков, применяемых на базе соответствующего правового регулирования на международном или национальном уровне. При исследовании феномена ТНК в теории права рассматриваются самые различные правовые конструкции, что объясняется отсутствием общеобязательных норм на международном уровне и различиями в системе корпоративного права государств.

Хотя и практически в каждой стране существует своё законодательство, которое регламентирует деятельность ТНК, но законодательство большинства государств не контролирует деятельность транснациональных корпораций должным образом, не затрагивает все важные аспекты (например, экологические, социальные аспекты), что обуславливает необходимость выработки Кодекса взаимоотношений ТНК и государств базирования, основанный на сотрудничестве ТНК и государств, который возможно применять во всем мире без ущемления интересов стран.

Если говорить о ТНК в контексте Российской Федерации, то по сути, российские ТНК только начинают свой исторический путь и, выходя на мировой

рынок, они вынуждены конкурировать с уже сформировавшимися и имеющими большой опыт ведения бизнеса корпорациями [8, с. 119].

Библиографический список

1. Поляков В.В. Мировая экономика и международный бизнес: учебник, под общ. ред. д-ра экон. наук, проф. В.В. Полякова и д-ра экон. наук, проф. Р.К. Щенина. 5-е изд., стер. М.: КНОРУС, 2008. 244 с.

2. Кокорева Т.В. Транснациональные корпорации как субъекты хозяйствования в банковской сфере // Legal Concept. № 4. 2020. С. 137 – 144.

3. Гетьман-Павлова И.В. Международное частное право: учебник для магистров. М.: Издательство Юрайт, 2013. 959 с.

4. Калашникова А.Г. Транснациональные корпорации: кто они? М.: Проспект, 2013. 6 с.

5. Иншакова А.О. Международное частное право: учебник. М.: РУДН, 2011. 374 с.

6. Дмитриева Г.К. Международное частное право: действующие нормативные акты. М.: Юрайт, 1999. 321с.

7. Трехсторонняя декларация принципов, касающихся многонациональных корпораций и социальной политики 1977 г. [Электронный ресурс] // Консультант Плюс: справочно-правовая система / Режим доступа: URL: https://www.consultant.ru/ (дата обращения: 28.10.2021 г.).

8. Мякинников И.О. Транснациональные корпорации на международном финансовом рынке // Инновационная наука. № 6. 2021. С. 118 – 122.

SOME FEATURES AND LEGAL REGULATION OF TRANSNATIONAL CORPORATIONS

P.A. Mullayarova, *Student*
L.U. Galyautdinova, *Senior Lecturer, Department of Civil Law, Institute of Law, Bashkir State University*
Bashkir State University
(Russia, Ufa)

Abstract. *This article is devoted to some features and legal regulation of transnational corporations. A feature of legal research is the ambiguity of the approaches of various authors to the understanding of the term "transnational corporation", as well as the fragmentation of the legal regulation of this institution. The study revealed that today TNC is not an independent legal unit, since it does not have a stable set of legal features applied on the basis of appropriate legal regulation at the international or national level, as well as stable sources of legal regulation.*

Keywords: *transnational corporation, company, legal regulation, contract, legislation.*