

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЖУРНАЛ

# ГУМАНИТАРНЫХ И ЕСТЕСТВЕННЫХ НАУК



16+

ISSN 2500-1000 (Print)  
ISSN 2500-1086 (Online)

*International Journal of Humanities and  
Natural Sciences*

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЖУРНАЛ  
*гуманитарных и естественных наук*  
№ 6-1

2019

# МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЖУРНАЛ *гуманитарных и естественных наук*

№ 6-1 июнь 2019 г.

международный ежемесячный научный журнал

Журнал включен в систему Российского индекса научного цитирования (РИНЦ) на платформе Elibrary.ru

Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ № ФС 77 — 66830 от 15.08.2016

**Главный редактор** – Матвеев Данил Максимович, канд. экон. наук, доцент

## *Члены редакционной коллегии*

Тогусаков О.А. – д-р филос. наук, профессор, член-корреспондент НАН (Киргизия)

Ионесов В.И. – д-р культурологии, канд. ист. наук, доцент (Россия)

Ларионов М.В. – д-р биол. наук, профессор (Россия)

Чертыкова М.Д. – д-р филол. наук, ведущий научный сотрудник (Россия)

Коробейников А.Г. – д-р техн. наук, профессор (Россия)

Кондрашихин А.Б. – д-р экон. наук, канд. техн. наук, профессор (Россия)

Жеребкин М.В. – д-р полит. наук, профессор (Россия)

Храмцова Ф.И. – д-р полит. наук, профессор (Белоруссия)

Логонова М.В. – д-р филос. наук, профессор (Россия)

Герасимов Б.Н. – д-р экон. наук, профессор (Россия)

Окулич-Казарин В.П. – д-р пед. наук, профессор (Польша)

Ниценко В.С. – д-р экон. наук, доцент (Украина)

Эрастов Е.Р. – д-р мед. наук, доцент (Россия)

Датий А.В. – д-р мед. наук (Россия)

Саидов С.Ш. – политолог (Узбекистан)

В Международном журнале гуманитарных и естественных наук публикуются результаты научных исследований фундаментального и прикладного характера в области физики, химии, биологии, экономики, философии, финансов, управления и других наук. К публикации принимаются статьи как уже состоявшихся ученых, так и начинающих (аспирантов, магистров, студентов).

Рабочий язык журнала русский и английский.

Все статьи, поступающие в редакцию, рецензируются.

За достоверность сведений, изложенных в статьях, ответственность несут авторы.

Редакция оставляет за собой право отклонить поданные на публикацию материалы научных исследований без объяснения причин.

Материалы публикуются в авторской редакции

## **Контактная информация:**

E-mail: [info@intjournal.ru](mailto:info@intjournal.ru)

Сайт: <http://intjournal.ru/>

Телефон: +7-905-951-51-63

Ответственный редактор: Шаев Константин Сергеевич

**Учредитель и издатель:** ООО «Капитал»

## СОДЕРЖАНИЕ

### Исторические науки

- Агапов Г.А.** Кастилия во внешней политике Франции 60-х годах XIV века \_\_\_\_\_ 6
- Емельянов А.В., Залого М.А., Дадю С.В.** Традиционные методы формирования дисциплинированности у кубанских казаков \_\_\_\_\_ 16

### Культурология

- Петров И.Ф.** Массовая культура и ее детерминанта \_\_\_\_\_ 19
- Петрова С.И.** Анализ эволюции культуры \_\_\_\_\_ 23

### Медицинские науки

- Гусакова Г.И., Мищенко М.А., Мищенко Е.С.** Анализ лекарственного обеспечения больных сахарным диабетом в Республике Чувашия \_\_\_\_\_ 27

### Педагогические науки

- Карпов К.Р., Майоров А.В.** Развитие обучающихся в школьных кружках и создание малой аграрной техники \_\_\_\_\_ 31
- Кочетова С.В.** Значение и роль биоритмов в повышении эффективности учебно-тренировочного процесса студентов \_\_\_\_\_ 34
- Кочетова С.В.** Спортивная этика в условиях профессионализма \_\_\_\_\_ 37
- Паршакова В.М.** Взаимосвязь физического и духовного развития личности студента \_\_\_\_\_ 40
- Паршакова В.М.** Спортивные традиции в семье как фактор физического воспитания личности \_\_\_\_\_ 42
- Романова И.Б., Нуретдинова Ю.В., Сосунова Л.С.** Опыт внедрения проектного обучения в области экономической безопасности \_\_\_\_\_ 44

### Политология

- Зарипов М.Р., Спиридонов А.Г.** Место Китая в индо-пакистанском конфликте в 21 веке \_\_\_\_\_ 47

### Психологические науки

- Бочарова И.Н., Демидов С.Г., Хрящев В.Г.** Психологические аспекты обучения проекционному черчению \_\_\_\_\_ 52
- Любимов Н.А., Чеджемов Г.А.** Влияние эмоциональных прикосновений на человека \_\_\_\_\_ 56

### Сельскохозяйственные науки

- Гаевая Э.А.** Влияние элементов технологии на продуктивность и водный режим озимой пшеницы возделываемой на склонах Ростовской области \_\_\_\_\_ 59
- Шапошникова Ю.В., Коробова Н.А.** Корреляционная зависимость между продуктивностью и основными ее элементами у сортов зернового гороха \_\_\_\_\_ 62

### Социологические науки

- Зелепукина Н.М.** Социопатия и асоциальность личности: влияние на общество в контексте современного времени \_\_\_\_\_ 67

### Технические науки

- Пидалин М.А., Майоров А.В.** Изучение процесса измельчения мяса возвратно-поступательным движением рабочим органом \_\_\_\_\_ 71

<b>Стрелец А.И., Иванников В.С., Орлов А.П., Атавина А.В.</b> Методы классификации текстовых данных по темам _____	74
<b>Философские науки</b>	
<b>Кляченков Е.А.</b> К вопросу о новых формах самоорганизации в русской православной церкви _____	77
<b>Филологические науки</b>	
<b>Агуреева Е.В.</b> Особенности функционирования иностранной лексики в языке инстаграм _____	84
<b>Хачецукова З.К., Хабекирова З.С., Калашаова А.А., Шхумишхова А.Р., Панеш Д.Р.</b> Языковые механизмы экспрессивности: анализ базовых понятий _____	88
<b>Экономические науки</b>	
<b>Алабаева Н.С., Велицкая С.В., Малахова О.С.</b> Принципы экономики замкнутого цикла в СССР _____	92
<b>Антонова А.К., Галиуллина Л.И., Могильникова О.А., Халикова Э.Д.</b> Социальная безопасность как элемент экономической безопасности _____	96
<b>Арзуманов Э.В.</b> Оценка и повышение эффективности управления оборотным капиталом предприятия (на примере АО «Новотроицкий цементный завод») _____	102
<b>Бережной А.В., Савва А.Ю.</b> Муниципальный менеджмент и местное самоуправление _____	107
<b>Бударина Н.А., Прокопович Р.С.</b> Перспективы нефтеперерабатывающей промышленности России _____	110
<b>Власова О.М.</b> Современная концепция социального маркетинга _____	115
<b>Волков Д.В.</b> Современные неметаллические денежные системы и денежный эталон _____	119
<b>Габдрахимова А.Н., Долакова М.И.</b> Лингвотуризм как ведущее направление образовательного туризма _____	126
<b>Климовских Н.В., Савва А.Ю., Наджар С.М.</b> Предоставление государственных и муниципальных услуг многофункциональными центрами в системе межведомственного взаимодействия _____	131
<b>Матросова Е.В., Иванов А.А.</b> Важность решения задач автоматизации участков медицинских технологических процессов с точки зрения повышения экономической эффективности деятельности _____	134
<b>Медведкова И.В., Иванов А.А.</b> Сравнительный анализ методов оценки стоимости проектов по разработке программного обеспечения _____	138
<b>Морозова М.А., Мурилка О.В.</b> Оценка уровня благосостояния населения в регионах России _____	142
<b>Никулина О.В., Коваль М.И.</b> Разработка налоговых инструментов стимулирования инновационного предпринимательства в российской экономике _____	146
<b>Тонян М.Н., Воскресенская В.В.</b> К вопросу о сущности регламентации муниципальной услуги (на примере муниципального образования город Краснодар) _____	150
<b>Устинова Т.С.</b> Сравнительная характеристика федеральных бюджетов России и США _____	154
<b>Чеченев В.Д., Вылегжанина Е.В.</b> Влияние валютного кризиса 2014 года на динамику доходов и расходов федерального бюджета Российской Федерации _____	159
<b>Шматко А.Д., Кисленко А.В., Акулин М.П., Гришкин Л.А.</b> Процессы привати-	164

зации и национализации \_\_\_\_\_

### Юридические науки

<b>Бойкова А.В., Умарова Н.Г.</b> Некоторые аспекты использования процедуры медиации при разрешении медицинских споров военнослужащих _____	167
<b>Бордакова А.Г., Махмудов М.С.</b> Содержание функций полиции и их модернизация в современной России _____	170
<b>Ботарева Е.А.</b> Уголовная ответственность за преступления, совершаемые в сфере государственных и муниципальных заказов _____	173
<b>Валиев Р.Н., Владимиров И.А.</b> Правовые проблемы организации выдела земельных долей _____	177
<b>Гражданкина Д.Д., Плис В.В., Руднева Ю.В.</b> Особенности приказного производства России и стран ЕС _____	181
<b>Жирухина Я.В.</b> Проблема кадрового обеспечения в реализации принципа профессионализма заказчика в сфере закупок _____	185
<b>Кимирилова Е.И.</b> Гражданско-правовой режим крипто валюты в России _____	188
<b>Паулов П.А., Михайлова М.С.</b> Проблемы осуществления мониторинга, аудита, контроля в сфере государственных закупок _____	193
<b>Паулов П.А., Прокудина Н.О.</b> К вопросу о коррупционных рисках в государственных и муниципальных закупках _____	196
<b>Сафина С.Д., Савельев А.С.</b> Правовой режим земельного фонда Российской Федерации _____	200
<b>Тимохина М.И.</b> Ответственность сторон за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательств по государственному (муниципальному) контракту в сфере закупок _____	203

## КАСТИЛИЯ ВО ВНЕШНЕЙ ПОЛИТИКЕ ФРАНЦИИ 60-Х ГОДАХ XIV ВЕКА

Г.А. Агапов, канд. ист. наук, доцент

Финансовый университет при Правительстве РФ Смоленский филиал  
(Россия, г. Смоленск)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-11234

**Аннотация.** Статья посвящена выявлению роли и значения дипломатических связей между Кастилией и Францией в период между двумя этапами Столетней войны. Исследуется вопрос о месте пиренейских походов Бертрана Дюгеклена и Эдуарда Черного Принца, их влиянии на ход англо-французской борьбы. Анализируются последствия установления новой Трастамарской династии и восстановления франко-кастильского союза, вопрос о влиянии пиренейской политики Англии и возобновлении Столетней войны.

**Ключевые слова:** франко-кастильский союз, Кастилия, Франция, Энрике Трастамарский, Педро I Жестокий, англо-французские противоречия, Столетняя война, Эдуард Черный Принц.

Постоянное расширение комплекса изучаемых проблем и исследовательских подходов является главной целью исторической науки. Данное утверждение применимо как для отдельных спорных проблем, так и для истории отдельных стран и регионов. Хорошей иллюстрацией будет отечественная испанистика, переживающая в настоящий момент известный подъем. Показателем может служить появление первых в русскоязычной историографии обобщающего труда по истории Испании [4], учебного пособия, описывающего историю внешней политики Испании [1].

Однако, история и проблематика отдельных периодов испанского прошлого изучаются крайне неравномерно. В полной мере это относится и к избранной нами проблеме оценки роли и значения Кастилии во внешней политике Франции второй половины XIV века.

Разумеется, различные аспекты этого сложного вопроса имеют длительную историю изучения, подробный анализ которой потребовал бы написания специальной работы. Мы же ограничимся констатацией того очевидного факта, что имеются, по меньшей мере, две «национальных» точки зрения – «испанская» и «французская». Первая из них анализировала события в основном с точки зрения их влияния на дальнейшую судьбу Кастилии в контексте исторического процесса, происходившего на самом Пиренейском полуострове. В

наиболее общем виде такой подход был реализован в соответствующем томе фундаментальной «Истории Испании» [13]. Кроме этого, различные события, относящиеся к избранной нами теме, затрагивались в монографической литературе, посвященной арагоно-кастильской «войне двух Педро» [16], а также в историко-биографических исследованиях о главных исторических деятелях того времени, таких как Педро I Жестокий [6, 11] и Энрике Трастамарский [20]. Схожий подход, с особым упором на анализ событий в контексте национальной истории, характерен и для французской историографии. Косвенно объектом изучения вторая половина XIV в. становилась и в литературе о ключевых личностях французской истории данного периода, Карле V [5], Бертроне Дюгеклене [15, 21].

Помимо обозначенных выше трудов, существует массив литературы, объектом изучения которого является крупнейший военно-политический конфликт Средневековья – Столетняя война. В последнее время для подобных исследований характерен определенный методологический сдвиг. Еще в начале XXI века в программном сборнике отмечалось, «что Столетняя война охватывает гораздо больше событий, чем борьба Англии и Франции» [14, р. xxv]. С тех пор появились как отдельные очерки о наиболее важных, с точки зрения авторов, событиях, так и новые обобщаю-

щие исследования о собственно Столетней войне, в которых отдельные разделы были посвящены событиям, связанным с участием пиренейских государств [19]. В этом, пожалуй, можно видеть главное отличие от классических работ, где об избранной нами проблематике говорилось в основном бегло и сжато [12].

В отечественной науке избранная нами тема остается практически неисследованной. Это связано с целым рядом причин. Во-первых, с гипертрофированным вниманием советской исторической науки к социально-экономической и аграрной истории. Как следствие, ведущие испанисты концентрировали свое внимание на других сюжетах, далеких от внешней политики. Во-вторых, в силу отмеченной выше тенденции, очень поздно появились специальные исследования, непосредственно связанные с собственно Столетней войной. Речь, прежде всего, идет о трудах Н. И. Басовской. Это и первое и единственное в отечественной историографии обобщающее исследование о Столетней войне [2], и целостный очерк, посвященный «пиренейской проблеме» в англо-французских противоречиях [3]. Хотя, после выхода в свет данных трудов исследования различных аспектов Столетней войны продолжались, они были посвящены иным регионам и временным периодам, либо иным аспектам противостояния Англии и Франции. Таким образом, настоящая статья призвана заполнить имеющуюся в историографии лакуну, связанную с выявлением роли и места Кастилии во внешней политике Франции второй половины XIV в.

Решение поставленной задачи требует тщательного отбора источников. Исследование любой проблемы, связанной с периодом Средневековья, связано с обращением к материалам хроник, главных нарративных источников периода. Одним из основных источников являются «Хроники Англии, Франции, Испании и соседних стран» Ж. Фруассара [18]. К числу их несомненных достоинств можно отнести широкую информированность автора, использование документальных материалов (текстов договоров, писем), беседы с очевидцами событий, на которые Фруассар

опирался при окончательном редактировании труда, совершенные им путешествия для сбора материалов. Широко использовались материалы кастильского историописания, в частности хроника, составленные канцлером королевства Кастилия Педро Лопесом де Айялой [8], современником и активным участником тех бурных событий. Анализировался и главный арагонский источник, «Хроника Педро IV» [9]. Кроме этого, анализировалась и французская анонимная «Хроника первых четырех Валуа» [10]. Материалы хронистики при необходимости дополнялись и корректировались документальными источниками, в частности текстами международных договоров [17].

К середине XIV в. положение Франции можно с полным правом охарактеризовать как крайне тяжелое. Целая серия военных поражений, таких как битва при Слейсе 1340 г., сражение при Креси 1346 г., осада и взятие Кале 1346-1347 гг. обозначили неспособность Франции успешно противостоять англичанам. Более того, терпящая одно поражение за другим страна не могла рассчитывать и на помощь от своих основных союзников. В том же 1346 г. верная своим обязательствам сражаться против англичан Шотландия потерпела тяжелейшее поражение при Невиллс-Кроссе и надолго выбыла из участия в Столетней войне. Под угрозой находился и другой военно-дипломатический союз – франко-кастильский. Профранцузски настроенный король Альфонсо XI, при котором было заключено два союзных договора с Францией, 1336 [7, р. 285] и 1345 гг., скончался при осаде Гибралтара в 1350 г. Будущее франко-кастильского союза оказалось в руках шестнадцатилетнего Педро I. Для укрепления связи между двумя королевствами был выбран привычный для Средневековья путь, династический брак, который и был заключен между правителем Кастилии и принцессой Бланкой Бурбонской в 1352 г. [8, р. 442]. Но, разумеется, рассчитывать на реальную военную помощь не приходилось. Дальнейший ход первого периода Столетней войны, катастрофа в сражении при Пуатье, пленение короля Иоанна II, обозначали поражение

Франции, которое было отражено в заключенном договоре в Бретињи 1360 г. В контексте нашего исследования представляется важным отметить, что вскоре после его заключения провозглашалось создание независимого от Англии герцогства Аквитанского во главе с Эдуардом Черным Принцем [18, V. 6. p. 363-364]. Появлялся еще один центр силы, который мог оказывать существенное влияние на ход событий. Параллельно с этими событиями за Пиренеями началась гражданская война внутри самой Кастилии между Педро I и его сводным братом Энрике Трастамарским, а также арагоно-кастильская война «война двух Педро». Важно подчеркнуть, что англо-французские противоречия не были, да и не могли быть разрешены, в ходе первого периода Столетней войны. Создавались предпосылки для продолжения борьбы между Плантагенетами и Валуа в другом регионе, хотя, формально, договор в Бретињи объявлял о наступлении перемирия. Можно с уверенностью утверждать, как мы попытаемся показать ниже, что пиренейские экспедиции Англии и Франции 60-х гг. XIV в. являются органической частью Столетней войны и были обусловлены предшествующими событиями.

Несмотря на катастрофическое положение дел внутри страны (начавшаяся Жакерия, необходимость сбора гигантской суммы для выкупа из плена короля Иоанна II Доброго, бесчинства наемных солдат, бригадов или рутьеров), именно Франция первой начала прилагать усилия для того, чтобы, вмешавшись в гражданскую войну в Кастилии, изменить ситуацию в свою пользу. Важно отметить, что упоминавшийся выше династический франко-кастильский брак, оказал прямо противоположное действие. Разрыв между королем и его женой, стремительное возвышение фаворитки Марии де Падилья и ее родственников, демонстративные оскорбления королевы, привели, с одной стороны, к резкому охлаждению отношений между Францией и Кастилией, поскольку король Иоанн II всеми возможными способами стремился повлиять на зятя. С другой, особенно на фоне начавшихся в Кас-

тилии казней противников короля, реальных и мнимых, обстановка внутри королевства стала стремительно накаляться. В конечном счете, это привело к началу полномасштабной войны, в которую довольно быстро оказался втянутым Арагон. Внутренняя смута переросла в настоящую войну между двумя пиренейскими королевствами. Подчеркнем, что в войне между Педро I Кастильским и Педро IV Арагонским четко прослеживается и международный аспект, т.е. дело не сводится исключительно к противоречиям между двумя государствами. Как арагонские, так и кастильские источники прямо говорят о том, что поводом для начала войны послужило задержание арагонских галер, направлявшихся на помощь королю Франции [8, p. 473; 9, p. 326]. Кроме этого, бежавший в Арагон и ставший вассалом Педро IV Энрике Трастамарский [9, p. 334] довольно быстро вступил в контакт с французами [8, p. 476]. Первый этап «войны двух Педро» (1356-1361) имел ряд важных последствий. Во-первых, состоялось кардинальное изменение внешнеполитической ориентации Кастилии. Уже ранее стала заметна резко антифранцузская позиция короля Кастилии, а после убийства Бланки Бурбонской разрыв стал окончательным. Итогом стало заключение в 1362 г. Лондонского договора между Педро I и Эдуардом III. Собственно, сам текст договора никаких конкретных условий не содержал, хотя, как передает его текст кастильская хроника, короли Англии и Кастилии провозглашались друзьями и союзниками [8, p. 525]. Подобное может быть объяснено давними англо-кастильскими противоречиями вокруг Гиени, восходящими еще ко времени королевы Алиеноры Аквитанской. Но, несомненно, большие выгоды он сулили Кастилии, поскольку создавал возможность просить у англичан помощи в случае ухудшения обстановки. Кроме этого, Франция лишалась своего последнего номинального союзника. Во-вторых, основным проводником французских интересов стал Энрике Трастамарский. Возникла возможность реставрации франко-кастильского союза в случае его прихода к власти в Кастилии. В-третьих,

начавшаяся арагоно-кастильская война привлекла внимание многочисленных бригадов, находившихся не у дел после договора в Бретиньи. В частности, пиренейские источники фиксируют участие в боевых действиях каптала де Бюша [8, р. 526], одного из видных аквитанских сеньоров, вместе с отрядом. Как представляется, этот факт весьма важен, поскольку возможность грабежа в богатых и нетронутых землях порождала в среде наемников «пиренейский миф» о возможности быстрого обогащения, особенно учитывая тот факт, что большинство из них находилось в разоренной Франции. Начавшееся проникновение рутьеров за Пиренеи значительно облегчило в соответствующий момент формирование армий, поскольку вполне осязаемая возможность грабежа в Кастилии была крайне привлекательной для абсолютного большинства бывших солдат.

С момента прекращения Столетней войны проблема рутьеров становилась для Франции все более острой. Своеобразным переходным периодом для наемников послужили боевые действия в Бретани, где за герцогский престол боролись английский и французский кандидаты, и Бургундии, где король Карл V хотел сделать правителем своего брата Филиппа. Однако с подписанием Герандского договора 1365 г. «война за бретонское наследство» прекратилась [18, V. 7. р. 74], как и борьба в Бургундии, где после битвы при Кошереле 1364 г. правителем стал Филипп Валуа [18, V. 7. р. 3], и лавина бригадов накрыла все земли французского королевства. «Компании» рутьеров в поисках новых не разграбленных земель стали смещаться на юг Франции, вторгаясь даже в папские владения вокруг Авиньона. Проблема, таким образом, стала острой и для Папы Римского, который, волей-неволей, был вынужден подключиться к ее разрешению. Первые попытки, предпринятые совместно Карлом V и Папой Урбаном V, провалились, поскольку предполагали организацию крестового похода на Кипр для защиты острова от турок-османов, что в тот момент времени было абсолютно нереалистичным. В итоге банды рутьеров отпра-

вились в Кастилию воевать против короля Педро I.

Подчеркнем, что кастильский поход 1366 г. был одной из самых крупных военно-дипломатических акций между двумя периодами Столетней войны. Представляется правомерным выделить в его подготовке несколько аспектов. Первый это собственно международный. Вторжение в Кастилию было невозможным без учета позиций ведущих держав региона, таких как Арагон, Наварра и папства. Итоговый успех предприятия во-многом зависел от того, сумеют ли войска благополучно миновать проходы в Пиренеях, которые находились под контролем Карла Злого. Казалось бы, договор между Кастилией и Наваррой 1362 г. и дружественные на первом этапе столетней войны отношения между Англией и Карлом Злым делали переход французских войск через знаменитое Ронсевальское ущелье крайне маловероятным. Однако, все дело в том, что держава наваррского короля имела пестрый характер и состояла не только из его запиренейских владений, но и множества ленов в самой Франции. Собственно, усиление позиций Наваррца там и было его главной целью. Это входило в противоречие, как с интересами Плантагенетов, так и Валуа, ведь Карл Злой был третьей силой, которая могла существовать только при лавировании между двумя другими. В этом плане итоги договора в Бретиньи были для него неутешительными, многие из его владений перешли под контроль англичан [17, р. 33-69]. Крайне тяжелым оказалось и поражение при Кошереле, после которого герцогская корона Бургундии досталась брату Карла V. В этом плане единственным шансом на реванш для Наварры оказывалось возобновление Столетней войны и отказ от существовавшей на тот момент системы союзов с Англией и Кастилией. Именно этими соображениями, на наш взгляд, и объясняется решение Карла Злого пропустить французские войска. Свержение Педро I было бы невозможным без должного обеспечения армии на месте, что зависело исключительно от Арагона, который смог бы предоставить все необходимое. В этом плане присоединение

Педро IV Церемонного к антикастильскому альянсу прошло без особых забот. В первых, за время «войны двух Педро» Арагон потерял часть приграничных территорий, возвращение которых было первоочередной задачей. В этом плане долгое время находившийся на службе Энрике Трастамарский гарантировал, что, в случае его провозглашения королем, земли будут немедленно возвращены. Оговоримся, что они собственно Кастилии никогда не принадлежали, поэтому будущий король Энрике легко пошел на этот шаг. Кроме этого, устранение Педро I делало войну между двумя королевствами менее вероятной в принципе, а также исключало опасность вторжения в Арагон союзных Кастилии мусульман из Гранады. Судя по материалам источников, обязательства по снабжению французских войск выполнялись идеально [18, V. 7. p. 89], но, кроме этого, в войне приняло и большое число арагонских отрядов [8, p. 537]. К антикастильской коалиции примкнуло также и Папство. Можно выделить ряд факторов, по которым была фактически одобрена война между двумя христианскими государствами. Следует отметить, что понтификом в то время был Урбан V, в миру Гийом Гримоар, человек в принципе настроенный профранцузски. Но были и другие, более существенные факторы. Следует подчеркнуть, что буквально с момента коронации отношения между Святым престолом и Кастилией были натянутыми, Педро I все исходящее из Авиньона воспринимал крайне враждебно [18, V. 7. p. 82]. Кроме этого, внутренняя политика короля постоянно требовала денег, которые зачастую добывались при помощи ограбления церквей и монастырей [18, V. 7. p. 83], ну а посягательств на церковное имущество и сокращения платежей Авиньон стерпеть не мог. Важно также подчеркнуть, что анализируемые события принадлежат к эпохе Реконкисты. В этом плане губительными для репутации Педро I оказались война с Педро IV Церемонным, которого всегда считали «добрым католиком» [18, V. 7. p. 82] и усилившиеся контакты с Гранадой, что расценили как предательство общехристианского дела борьбы с неверными

[18, V. 7. p. 83]. Кроме этого, раздражение Папы вызывал и демонстративно антихристианский образ жизни короля, демонстративное оставление и убийство законной жены [18, V. 7. p. 83]. В завершение анализа дипломатического аспекта похода 1366 г. отметим, что его главная цель для Франции это восстановление одного из самых древних и прочных международных союзов, преодоление внешнеполитической изоляции, сопряженной одновременно с решением главной внутривнутриполитической проблемы, ликвидации банд рутьеров, без чего было бы невозможным восстановление страны и продолжение войны против англичан.

Столь масштабное предприятие требовало и крайне серьезной идеологической подготовки. Наибольшей проблемой было, пожалуй, происхождение Энрике Трастамарского, бастарда Альфонсо XI. Поэтому первым шагом стало издание папской буллы, которая провозглашала его законнорожденным, причем в документе особо оговаривалось, что сделано это было для того, чтобы тот смог унаследовать свое наследие и стать королем Кастилии [18, V. 7. p. 83]. Наряду с этим необходимо и максимально дискредитировать и основного противника, Педро I. Для этого был выбран самый эффективный для Средневековья способ – отлучение от церкви.

Чрезвычайно значимым было и материальное обеспечение грядущего похода. Разоренная выплатой огромного выкупа за короля Иоанна II Доброго и общей ситуацией в стране, французская казна не могла в одиночку оплатить все расходы. Поэтому три наиболее заинтересованных стороны, Карл V, Энрике Трастамарский и Римский Папа договорились внести по трети необходимой суммы. Наиболее ярко этот подход виден при анализе казуса Бертрана Дюгеклена, которого специального выкупили из плена для командования войсками [18, V. 7. p. 84]. Столь солидная подготовка и предопределила итоговый успех кастильской экспедиции. Войска бригаандов практически не встречали сопротивления, как только Энрике Трастамарский оказался в Кастилии, то по совету прибывших с ним французов провозгласил себя королем

[8, p. 538]. Отметим, что сопротивления французским войскам оказано практически не было. Главной причиной стало практически полное отсутствие поддержки Педро I, причем сторонним наблюдателем осталось и элита кастильского рыцарства, ордены Сантьяго и Алькантара. Связать это можно с грубым вмешательством монарха в орденские дела, раздачу магистерских титулов и бессудные убийства многих доблестных рыцарей.

Приход к власти Энрике Трастамарского означал продолжение борьбы, поскольку отказываться от короны и продолжения борьбы низложенный Педро I не собирался. Довольно быстро стало понятно, что рассчитывать на поддержку своих пиренейских союзников, Наварры и Португалии, бывший король Кастилии не мог, поскольку втягивание в конфликт с войсками Бертрана Дюгеклена и Францией не отвечало их интересам. Поддержку низложенный монарх мог найти только в Англии. Английское влияние на Пиренеях к тому моменту времени было минимальным. Педро IV Церемонный, как было показано выше, ориентировался на Францию, Наварра же сближалась с Плантагенетами только если это было выгодно ей самой. Так что вмешательство в борьбу на стороне свергнутого Педро I давало возможность усилить позиции Англии в регионе и разорвать союз Франции и Кастилии. Однако, воплощение этих замыслов было невозможным без получения согласия аквитанских вассалов Эдуарда Черного Принца, ведь именно у него Педро I и попросил защиты и покровительства. Их герцогу Аквитании и предстояло убедить на собрании в Бордо 1366 г. Анализ аргументации Принца показывает, что сам Эдуард хорошо знал об облике Педро I и всех его неблагоприятных поступках [18, V. 7. p. 96-97]. Упор при получении согласия на финансирование и участие в походе был сделан на иных вещах. Во-первых, подчеркивалось, что кастильской короной вопреки закону владеет бастард [18, V. 7. p. 98]. Во-вторых, подчеркивалась верность взятым ранее обязательствам [18, V. 7. p. 98], а именно Лондонскому договору 1362 г. Но, вероятно, итоговое согласие объясняется

не столько идеализмом сеньоров и не потенциальными выгодами от реставрации англо-кастильского альянса, вряд ли вассалы осознавали внешнеполитические последствия возвращения Педро I на престол Кастилии, сколько возможностью завоевать в походе солидную добычу и, возможно, получить земли. Но даже для такого правителя, как Черный Принц, организация кастильской экспедиции была невозможна в одиночку и требовала поиска союзников. Необходимо было, как и ранее Бертрану Дюгеклену, добиться согласия Карла Злого на проход войск по территории Наварры. Ценой вопросы стали области Гипускоа и Алава, которые Педро I Жестокий обязан был передать по возвращении на престол [18, V. 7. p. 115]. К участию смогли привлечь и бывшего короля Мальорки Хайме IV [18, V. 7. p. 142]. Его больше волновала не ситуация внутри Кастилии, а возможность отомстить союзнику Энрике Трастамарского Педро IV Церемонному. Но гораздо более масштабные цели преследовал Эдуард Черный Принц. Ценой возвращения короны для Педро I стал бы отказ от Бискайи в пользу герцога Аквитанского и провозглашение его сына королем Галисии [18, V. 7. p. 101]. Выполнение этих честолюбивых планов, окончательно закрепленных в тексте Либурнского договора, вызвало бы кардинальное изменение в расстановке сил на Пиренейском полуострове.

Кастильский поход английских войск 1367 г. был одновременно и крупнейшим внешнеполитическим предприятием Плантагенетов в период 60-х гг. XIV в., и пиком могущества английской Гиени как самостоятельного государства, и последним триумфом в биографии Эдуарда Черного Принца. Стоит сказать, что, хотя экспедиция и возглавлялась «цветом рыцарства», человеком, для которого рыцарский кодекс был основой, что признавали даже противники Принца, например, король Карл V [8, p. 553], контролировать банды рутьеров он был не в состоянии. Ярким примером может служить история города Миранды в Наварре, формальном союзнике Англии, который был взят штурмом и разграблен наемниками Хью Калвли [18,

V. 7. p. 150]. Тем не менее, приход англичан в Кастилию стал шоком для Энрике Трастамарского и его советников. Мнения разделились, многие рекомендовали воздержаться от сражения с англичанами, в частности, так рекомендовал поступить и король Франции в одном из своих писем [8, p. 553]. Но победило противоположное мнение, и король Энрике II решил сражаться. Решающее столкновение произошло под Нахерой (исп. *Nájera*) 3 апреля 1367 г. Его можно считать не только одним из самых крупных сражений собственно Столетней войны, но и всего Средневековья. Применительно к теме нашего исследования особо важным представляется подчеркнуть, что на стороне Энрике Трастамарского сражались основные на тот момент времени полководцы Франции, Бертран Дюгеклен и маршал Одрингем [8, p. 552], т.е. именно Кастилия и укрепление власти графа Трастамара входили в число основных проблем при Карле V, на решение которых тратились значительные ресурсы. На сторону Энрике II перешли и главные военные ордены Кастилии, Алькантара и Сантьяго, гроссмейстеры которых сражались в битве против Педро I [8, p. 552]. Однако, сама армия кастильского короля была организована по французскому образцу и имела те же недостатки. Как при Креси и Пуатье отсутствие дисциплины привело к сокрушительному поражению.

Победа при Нахере привела к реставрации режима Педро I, к которому практически сразу направились делегации от главных городов Кастилии с выражением лояльности королю [18, V. 7. p. 223]. Однако, практически сразу начались грабежи и мародерства со стороны английских солдат [18, V. 7. p. 225]. Вопреки взятым на себя обязательствам, король Кастилии не обеспечил должное содержание отрядов Принца, посоветовав тому перебраться в район Вальядолида, поскольку тот был исключительно плодородный край. Довольно быстро стало очевидным и нежелание Педро I выполнять условия Либурнского договора, в частности тех его пунктов, которые касались оплаты услуг наемников и передачи территорий. Но англо-

кастильский союз распался не только из-за невыполнения кастильским королем своей части соглашений с Черным Принцем. Для Эдуарда Плантагенета рыцарский кодекс был, повторим, основой мировоззрения. Согласно его нормам, взятый в плен рыцарь считался фигурой неприкосновенной, любое насилие над которым считалось немыслимым. После победы при Нахере Педро I попросил передать ему часть пленников, на что Принц согласился. Поэтому поистине катастрофическим оказалось решение короля Кастилии казнить переданных ему рыцарей. Это фактически уничтожило англо-кастильский союз, поскольку Черный Принц окончательно убедился в вероломстве Педро I и в том, что тот никогда не выполнит условий соглашения. Помимо этого, внешняя угроза запаиренейским владениям Принца в Аквитании требовала его скорейшего возвращения. Избежавший пленения при Нахере Энрике Трастамарский нашел покровительство у графа Анжуйского [18, V. 7. p. 228] и начал вторгаться в земли Плантагенета [18, V. 7. p.]. Власть в герцогстве в тот момент времени находилась в руках Джоанны Кентской, которая, разумеется, организовать эффективную оборону не могла. Все вышеперечисленное привело к тому, что Эдуард Черный Принц покинул Кастилию и вернулся в свои владения. Это означало продолжение борьбы за кастильскую корону, в которой у Педро I уже не было союзников. После ухода англичан Энрике Трастамарский заключил новые договоры со своими основными союзниками, королями Франции и Арагона. Итогом стала организация нового похода за Пиренеи, в ходе которого в битве при Монтеле 14 марта 1369 Педро I был убит, и корона окончательно перешла к Энрике Трастамарскому [18, V. 7. p. 269].

Значение пиренейских походов не исчерпывается восстановлением франко-кастильского союза. Можно утверждать, что они напрямую способствовали возобновлению Столетней войны в 1369 г. После возвращения из Кастилии ключевым для Черного Принца стал финансовый вопрос. Многочисленные отряды гасконских сеньоров требовали оплаты за свое участие

в походе, как и рутьеры [18, V. 7. p. 253]. Поскольку казна Аквитании была пуста, то единственным средством для выплаты жалования стало введение подымной подати, фуажа [18, V. 7. p. 257]. Естественно, что это вызвало негодование и массовое сопротивление указу принца. Введение нового налога вкупе с недовольством более жесткой системой управления вызвало рост профранцузских настроений среди аквитанских сеньоров, среди которых выделялся Арно Аманье, сир д'Альбре. Он и его дядя, граф Арманьяк, стали центром, вокруг которых группировались недовольные. Исходя из избранной темы, принципиально важным представляется подчеркнуть тот факт, что кастильская экспедиция Принца привела к существенному расколу между самим Эдуардом и частью его вассалов, что хорошо видно на примере того же сира д'Альбре. Сам поход давал возможность обогатиться не только самому сеньору, но и тем, кого он приводил с собой, т.е. создавал достаточно широкую сеть связей, в чем-то даже более значимую, чем традиционная система вассально-ленных отношений. Каждый его участник был бы не только сюзереном, но и подателем благ для нижестоящих. Другими словами, вторжение в Кастилию, такое, каким оно изначально задумывалось, привело бы к существенному изменению баланса сил внутри самой Аквитании, появлению новых лидеров, потенциальных соперников для самого Черного Принца. В момент подготовки похода хорошо заметны амбиции д'Альбре, который вознамерился повести за собой в Кастилию целых 200 копий войска [18, V. 7. p. 255]. Естественно, это не укрылось от герцога Аквитанского, который разрешил взять лишь 8 копий [18, V. 7. p. 256]. Конфликт, пусть и скрытый, обозначился. Следующим шагом, за которым можно рассмотреть усиление профранцузских симпатий у части аквитанской знати, стало бракосочетание между сиром д'Альбре и Маргаритой Бурбонской. В условиях Средневековья политически мотивированный династический брак был одним из главных способов показать готовность к сближению. Разумеется, частые поездки Арманьяка и д'Альбре

в Париж не могли не понравиться Принцу, который прямо заявлял, что женитьба на Маргарите Бурбонской это поступок вероломного вассала, поскольку противоречит интересам его сюзерена [18, V. 7. p. 255]. В этих условиях неудивительно, что именно Арманьяк стал главным противником фуажа, прямо заявив, что в своих землях собирать его не позволит. Более того, он провозгласил, что, поскольку раньше король Франции был его сюзереном, то он вправе к нему вернуться [18, V. 7. p. 259]. Кроме этого, Арманьяк подал в парижский Парламент жалобу на действия Черного Принца. Прием этой жалобы означал прямой вызов господству Плантагенетов на юге Франции. Однако, успешные реформы Карла V создали возможность для продолжения борьбы с Англией. В тексте договора в Бретињи 1360 г. говорилось, что Принц не имеет права силой удерживать своих вассалов, их города и замки [17, p. 62]. Следовательно, именно герцог Аквитанский в своем противостоянии с Арманьяком был нарушителем мира. Отметим, что в рассматриваемый период времени по всем городам Аквитании рассылались письма из королевской канцелярии, в которых подчеркивалось, что введение Принцем фуажа было совершено против «древних свобод» аквитанцев и в нарушении условий мирного договора [цит. по 12, p. 317]. В итоге в мае 1369 г. французские войска вторглись на территорию графства Понтье, возобновив, таким образом, Столетнюю войну. Отметим, что английское господство на юге Франции основывалось на личности самого Черного Принца. После возвращения из Кастилии состояние его здоровья было столь тяжелым, что он даже не мог ездить верхом [18, V. 7. p. 296]. В этих условиях французские войска одерживали одну победу за другой, что привело, в конечном счете, к опубликованию осенью 1369 г. королевского ордонанса, в котором говорилось о конфискации Аквитании.

Таким образом, сохранение и возобновление союза с Кастилией было одной из главных целей французской дипломатии в период 60-х гг. XIV в. Для ее реализации тратилось максимально возможное коли-

чество ресурсов и сил. Но, наиболее яркое проявление «пиренейского фактора» стало возможным благодаря наложению друг на друга англо-французских и внутривосточных противоречий, а именно арагонско-кастильский. Расстановка сил, предопределившая заключение основных договоров, благодаря которым бригады оказались в Испании, была определена в ходе гражданской смуты в Кастилии и арагонско-кастильской «войне двух Педро». Пиренейский регион, однако, представлял интерес не только для французской, но и для английской дипломатии. Попытка Карла V вмешаться в борьбу между Педро I и Эн-

рике Трастамарским привела к организации похода Эдуарда Черного Принца, одного из самых крупных военно-политических мероприятий в данный период. Можно констатировать, что она, как и походы Бертрана Дюгеклена 1366 и 1369 гг. была, по существу, частью переходного периода от первого ко второму этапу Столетней войны. Именно в ходе войны за Пиренеями сложились условия, при которых, с одной стороны, возник законный повод для возобновления боевых действий, а, с другой, изменилась расстановка сил в благоприятную для Франции сторону.

#### Библиографический список

1. Аникеева Н.Е., Ведюшкин В.А., Волосюк О.В., Медников И.Ю., Пожарская С.П. История внешней политики Испании. М.: Международные отношения, 2013.
2. Басовская Н. И. Столетняя война. М.: Высшая школа, 1985.
3. Басовская Н. И. Англо-французские противоречия конца XIII-XIV вв. и страны Пиренейского полуострова// Социально-экономическое развитие стран Пиренейского полуострова при феодализме. М.: ИВИ, 1985.
4. История Испании. Т. 1. М.: Индрик, 2012.
5. Autrand F. Charles V. Paris: Fayard, 1994.
6. Barrios M. Pedro I el Cruel: la nobleza conta su rey. Madris: Temas de Hoy, 2001.
7. Crónica del rey Alfonso XI // Biblioteca autores españoles. V. 66. Madrid: Librería y casa editorial Hernando, 1934.
8. Crónica del rey Pedro I // Biblioteca autores españoles. V. 66. Madrid: Librería y casa editorial Hernando, 1934.
9. Crónica del rey Pedro IV. Barcelona: Imprenta de Alberto Frexas, 1850.
10. Chronique de quatre premiers Valois. Paris: Libraire de la société de l'histoire de France, 1862.
11. Diaz Martin L. V. Pedro el Cruel (1350-1369). Gijón: Ediciones Trea, 2007.
12. Favier J. La guerre de cent ans. Paris: Fayard, 1980.
13. Historia de España. T.14: España cristiana: Crisis de la Reconquista. Luchas civiles. Madrid: Espasa-Calpe, 1987.
14. Hundred years war: a wider focus. Ed. By D. J. Kagay and L. J. Villalon. Leiden: Brill, 2005.
15. Jacob Y. Bertrand Du Guesclin: Connetable de France. Paris: Tallandier, 1999.
16. Lafuente Gómes M. Dos coronas en Guerra. Aragón y Castilla (1356-1366). Zaragoza: Grupo C.E.M.A, 2012.
17. Les grandes traités de la guerre de cent ans. Ed. E. Cosneau. Paris: Alphonse Picard, 1889.
18. Oeuvres des J. Froissart. Ed. K. de Lettenhove. Osnabrück: Biblio-Verlag, 1967.
19. Sumption J. The hundred years war. Trial by fire. Philadelphia: University of Pennsylvania press, 1999.
20. Valdeón Baruque J. Pedro I el Cruel y Enrique de Trastámara. Madrid: Santillana ediciones generales, 2002.
21. Vernier R. The flower of chivalry: Bertrand Du Guesclin and the Hundred years war. Woodbridge: Boydell press, 2003.

**CASTILE IN FRANCE'S FOREIGN POLICIES IN THE 1360S**

**G.A. Agapov**, *candidate of historical sciences, associate professor*

**Financial university under the Government of the Russian Federation Smolensk branch  
(Russia, Smolensk)**

***Abstract.** The article studies the role and meaning of the Castile - France diplomatic relations between two phases of the Hundred Years' War; the locations of the Pyrenean expeditions by Bertrand du Guesclin and Edward the Black Prince as well as the invasion's impact on the Anglo-French conflict; the consequences of the rise of the House of Trastámara and the rebuilding of the Franco-Castilian alliance; the influence of England's policies in the Pyrenees and the resumption of the Hundred Years' War.*

***Keywords:** Franco-Castilian alliance, Castile, France, Enrique of Trastámara, Pedro I the Cruel, anglo-french contradictions, Hundred Years' War, Edward the Black Prince.*

## ТРАДИЦИОННЫЕ МЕТОДЫ ФОРМИРОВАНИЯ ДИСЦИПЛИНИРОВАННОСТИ У КУБАНСКИХ КАЗАКОВ

**А.В. Емельянов, преподаватель**

**М.А. Залого, студент**

**С.В. Даду, студент**

**Славянский сельскохозяйственный техникум  
(Россия, г. Славянск-на-Кубани)**

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-11235

**Аннотация.** В статье рассматриваются особенности методов формирования дисциплинированности у кубанских казаков. Авторами раскрыты вопросы морально-нравственных устоев, семьи, общества, отношения казаков к иноверцам и их культуре. Выявлена важная роль религии в воспитании и учении молодежи.

**Ключевые слова:** кубанское казачество, традиции, дисциплина, труд, религия.

Казак не может считать себя казаком, если не знает и не соблюдает традиции своих предков. За годы гонения и уничтожения казачества народные обычаи значительно изменились и исказились. Даже многие наши старики, родившиеся уже в советское время, не всегда знают неписанные казачьи законы или неправильно их трактуют. Среди утраченных ценностей особое место занимает казачья дисциплинированность. Это отмечают педагоги, историки, социологи, психологи и большинство представителей старшего поколения. В связи с этим наше исследование представляется актуальным [2].

Основу в формировании морально-нравственных устоев казачьих обществ составили десять Христовых заповедей. Приучая детей к соблюдению заповедей Господних, родители поучали: «не убивай, не кради, не блуди, трудись по совести, не завидуй другому и прощай обидчиков, заботься о детях своих и родителях, дорожи целомудрием и честью, помогай бедным, не обижай сирот и вдов, защищай Отечество от врагов. Но прежде всего, крепи веру православную: ходи в Церковь, соблюдай посты, очищай душу свою – через покаяние от грехов, молись единому Богу, Иисусу Христу и добавляй: если кому-то что-то можно, то нам нельзя – мы – казаки! [1].

Основными методами воспитания в семье служили учение, труд, военно-спортивные и праздничные мероприятия.

Многие приемы, характерны только казачеству, передаваясь из поколения в поколение, становились традициями. Неписанные правила строго регулировали поведение всего общества и семьи, тем самым поддерживая сплоченность и высокий уровень самоорганизации [9].

Возраст, с которого ребёнок начинал помогать в семье, определялся так: «тико (только) ложку начнёт держать» (имеется в виду умение самостоятельно пользоваться ложкой). Ложка фигурирует и в связи с первой посильной для ребёнка работой, просят: «Поддай ложку» [7]. Наказание за нарушение трудовой дисциплины было суровым. На этот счет казак Г.А. Солодухин в своих воспоминаниях «Жизнь и судьба одного казака» пишет: «Сижу как – то дома, играю на гармошке, что недавно подарила мать, а овцам дать сена забыл. Так за то, что предпочел игру работе, мать сожгла гармонь в печи» [8].

Кубанские казачьи семьи были патриархальны. Уважением пользовались старики, их слушали и спрашивали совет в самые трудные минуты. Традиции общения со стариками были наглядным воспитательным примером. Распоряжение старших выполнялось беспрекословно. Ко всем старикам, включая и родителей, обращались только на «вы». Каждый старший по возрасту казак мог не только сделать замечание младшему, но и наказать за проступок. Родители же ребёнка всегда

благодарили воспитателя за науку, а детей приучали почитать и уважать старших [3].

Дисциплина прививалась как в семье, так и в школе. В Войсковом Приказе – «Военная подготовка в казачьих школах» ставилась задача создать поколение казаков глубоко верующих, выносливых, преданных престолу. Среди главных в кодексе школьных принципов был следующий: «Казак беспрекословно повинуетя всем приказаниям старших, начальников» [4].

Привитое казачатам качество почитания старших, а также преклонение перед авторитетом отца, впоследствии, уже во взрослой жизни, на службе, способствовали укоренению в казаках чувства здорового чинопочитания. В мемуарах многих казаков говорится об этом. Например, казачий офицер – эмигрант Николай Свидин – потомок знатного рода кубанских дворян писал о том, что после отречения царя и Указа № 1 Временного правительства (отменявшего чинопочитание в армии) многие солдаты покидали фронт, а тысячи офицеров были убиты распоясавшейся «солдатней». Что касается казачьих формирований, то в них царила дисциплина, они не слушали распространяемую пропаганду и ни один казачий офицер не пострадал. Когда казаки возвращались домой, на всех вокзалах солдаты требовали от казаков, чтобы те выдали им своих офицеров, но казаки, указывая им на пулеметы, установленные в вагонах, отвечали: «Попробуйте только взять!..» [5]. Даже в эмиграции, не будучи ни в каких структурах, у казаков не угасло чинопочитание [6].

Отличительной особенностью казачьей педагогики являлась религиозность воспи-

тания. Вера помогала не только осознать предназначение казака, но и формировала дисциплинированность, через послушание, терпение, смирение и выдержку [10].

Казаки лояльно относились к национальным предрассудкам других народов, иным вероисповеданиям и традициям, но при этом молодым не позволяли уклоняться от казачьего уклада жизни. Уже упоминаемый нами Г.А. Солодухин приводит эпизоды своей юности в кубанской станице: «На вечеринке отличился перед девчатами цыганскими плясками, а мать схватила ремень, оттянула им меня несколько раз и говорит: «Если услышу, что ты будешь танцевать по-цыгански – запорю». В другой раз, перенял моду от иногородних – отпустил себе длинные кудри, будучи вдали от дома, а когда, вернулся в станицу, то мать, увидев нарушение казачьего обычая стричься коротко, выстригла мне волосы и принудила обрить голову наголо» [8].

Одним из ярких доказательств дисциплинированности кубанских казаков является «Ведомость о числе преступлений против воинской дисциплины, совершенных лицами Кубанского казачьего войска за 1877 год», где зафиксировано только одиннадцать незначительных нарушений. Более того, председатель Кавказского окружного суда отмечает, что в предыдущем 1876 году было совершено всего три нарушения [11].

Таким образом, данные специфические особенности формирования дисциплинированности, в значительной степени, помогли кубанскому казачеству даже в тяжелые годы лишений и изгнания сохранить сплоченность и самоидентичность своего сообщества.

#### Библиографический список

1. Фролов П.З. Традиции и обычаи казаков. – Краснодар, 2010. – С. 3.
2. Матвеев О.В., Шептун С.В. Слово о кубанском казачестве. – Краснодар, 1995. – С. 221.
3. Лихоносов В. Из блестящего казачьего рода // Роман-газета. – 1993. – №9-10. – С. 61.
4. Куценко И.Я. Кубанское казачество. – Краснодар, 1993. – С. 122.
5. Свидин Н. Тайна казачьего офицера. – Краснодар, 2002. – С. 14.
6. Джигитовка казаков по белу свету/ под общ. ред. Благово В.А. и Сапожникова С.А. – М., 2006. – С. 182.
7. Капышкина С.Ю. Детские игрушки в традиционной культуре кубанского казачества. Материалы северокавказской научной конференции: Итоги фольклорно – этнографических исследований этнических культур Северного Кавказа. – Краснодар, 2004. – С. 226.

8. *Джигитовка казаков по белу свету* / Под общ. ред. Благово В.А. и Сапожникова С.А. – М., 2006. – С. 161; 157–158.
9. *Лукаш С.Н.* Воспитательные ценности культуры казачества / С.Н. Лукаш. – Армавир, 2008. – С. 216.
10. *Виноградов В.Б.* Из истории и культуры Кубани. 30 рецензий. – Армавир, 1997. – С. 98.
11. *Емельянов Ю.Н.* Генезис и особенности сословной ментальности кубанского казачества. – Славянск – на – Кубани, 2007. – С. 29.

### **TRADITIONAL METHODS OF DISCIPLINE FORMATION AT THE KUBAN COSSACKS**

**A.V. Emelyanov**, *lecturer*

**M.A. Pledge**, *student*

**S.V. Dadu**, *student*

**Slavic agricultural college**

**(Russia, Slavyansk-on-Kuban)**

***Abstract.** The article discusses the features of the methods of forming discipline among the Kuban Cossacks. The authors have uncovered the questions of the moral and ethical foundations, the family, the society, the attitude of the Cossacks to the Gentiles and their culture. Revealed the important role of religion in the education and teaching of young people.*

***Keywords:** Kuban Cossacks, traditions, discipline, labor, religion.*

## МАССОВАЯ КУЛЬТУРА И ЕЕ ДЕТЕРМИНАНТА

**И.Ф. Петров**, д-р филос. наук, профессор  
Академия маркетинга и социально-информационных технологий  
(Россия, г. Краснодар)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-11236

**Аннотация.** *Методологическая неоднозначность позиций исследователей приводит к тому, что массовую культуру относят к разным аспектам явления. К тому же она быстро трансформируется, приобретая все новые грани и свойства в рамках специфических социокультурных систем. В статье показывается, что определенные социокультурные изменения, произошедшие в девятнадцатом и двадцатом веках, обусловили появление массовой культуры в рамках западной цивилизации, в результате формирования массы и массового сознания. Под массовостью следует понимать не только степень распространения продукта (большое количество чего-либо), а прежде всего направленность на широкое потребление и низкий морально-эстетический уровень этого продукта (в том числе и произведения искусства).*

**Ключевые слова:** *культура, массовая культура, масса, продукт, методология, человек, массовый человек, общество.*

Последнее время массовая культура стала одним из важнейших условий функционирования современного общества, превратившись, таким образом, в пространство для размышлений и теорий в самых разнообразных областях социально-гуманитарного знания. Чтобы дать точное определение феномену, необходимо проанализировать два подхода к толкованию «массовой культуры». Первый, рассматривает «культуру» как своеобразную природу продукта, второй, акцентирует внимание на «массовости», то есть распространении и потреблении этого продукта.

Методологическая неоднозначность позиций приводит к тому, что культуру иногда относят к разным аспектам явления, демонстрируя противоположные взгляды. Для выявления основного содержания понятия «культура» исследователи используют ценностный подход или описательный, дескриптивный, констатирующий. Например, в первой половине двадцатого столетия Боас Ф. и Кребер А. – культурологи из Америки – занимались сбором бесчисленных данных о жизни и повседневном быте разных народов, применяя на практике описательный подход анализа культуры [7].

Для объективного анализа культуры, необходимо исходить из того, что человек

– главная фигура культуры. Поэтому аксиологический взгляд изучения культуры предполагает субъективно-человеческий аспект, выражающийся в творчестве и самотворчестве, «самосоздании» человека.

Иная позиция, игнорирующая аксиологический подход, исключает гуманистическую методологию, так как, та же этика, превращается в сбор, описание и классификацию культурно-исторических фактов, теряя свою «сверхзадачу». Поэтому взгляд на феномен «культура» помимо дескриптивных характеристик материальных артефактов, должен содержать и духовно-аксиологические понятия.

Вначале двадцатых годов прошлого века гуманистическая концепция Бахтина М. начала обретать привычную форму, в которой идея культуры объединялась не с «царством косной материи», а с духовным царством. Так в своих первых фрагментах «Архитектоника поступка» и «К философии поступка» он обеспокоен тем, что культура, призванная улучшать духовно-нравственную жизнь человека, отвергается от бытия человеческой жизни [1]. Эта удивительно актуальная, для сегодняшнего дня, идея пронизывает все творчество Бахтина М.М.

Для рассмотрения «массовой культуры» следует изучить ее генезис и основные ха-

рактеристики. В двадцатом веке, как на Западе, так и в России неоднократно обращались к этой проблеме [10]. Изучением массовой культуры, ее философско-культурологическим анализом занимались Белл Д., Лебон Г., Миллс Р., Тард Г., Уайт Л., Хаксли О., Шиллс Э., Шпенглер О., Фрейд З., Фромм Э., Юнг С. У нас проблемой массовой культуры Запада интересовались Кукаркин А., Касавина Г., Леонтьева В. и другие. Примерно с восьмидесятых годов прошлого века отечественные ученые обратили внимание на российскую массовую культуру [8].

Одним из зачинателей изучения масс является Лебон Г. Именно он классифицировал толпу и дал ей характеристику, предвидя неизбежные трансформации в обществе и указав на основные факторы социального развития в двадцатом веке: «первый – это разрушение религиозных политических и социальных верований, давших начало всем элементам нашей цивилизации; второй – это возникновение новых условий существования и совершенно новых идей, явившихся следствием современных открытий в области наук и промышленности». «Наступающая эпоха будет по истине эрой масс» [3].

Фрейд З. изучая психологию масс и ее влияние на личность, указывал, что «масса легковерна и чрезвычайно легко поддается влиянию, она некритична, неправдоподобного для нее не существует... Чувства массы всегда просты и весьма гиперболичны... Масса немедленно доходит до крайности, высказанное подозрение сразу же превращается у нее в непоколебимую уверенность, зерно антипатии – в дикую ненависть» [11]. По мнению Ницше Ф. современное общество разрушает традиции созданные элитой, в чем и кроется упадок культуры [5]. Ортега-и-Гассет Х. подчеркивая основные черты психологии массового человека, называл необузданный рост жизненных желаний и неблагодарность ко всему, что позволило ему существовать так хорошо [6].

Рассуждая о коллективном поведении Блуммер Г. пишет, что в современных условиях жизни городской и промышленной среды, массовое поведение характеризуется ростом масштаба и значимости. Это проис-

ходит главным образом из-за действий тех факторов, которые изолировали людей от их локальных культур и локального поведения групп. Миграция, смена места жительства СМИ, образование – «все это способствовало тому, чтобы индивиды срывались с якорей своих традиций и бросались в новый более широкий мир» [2]. Таким образом, массовое общество и детерминированное им сознание людей вызывает к жизни новую культуру – массовую культуру.

Трудно выявить основные характеристики массовой культуры без концептуального описания определения «масса», так как массовая культура и феноменологически и онтологически связана с явлением масса, отличного от общностей наподобие нации и народа. Масса не является имманентной бытия человека, она исторически локальна и опосредована тенденциями развития общества, индустриализацией и урбанизацией. Если народ, по мнению Межуева В.М., действует как коллективная личность, обладая специфической системой ценностей и близкие стереотипы поведения, то масса это группа разрозненных и раздробленных субъектов [4].

Масса не в состоянии самореализоваться самостоятельно в силу ряда причин (размытость, инфантильность и т.п.), это обуславливает насущную потребность в лидерстве, руководстве, что вместе с другими социальными институтами успешно реализуется и в массовой культуре. Вот почему отождествление массовой культуры с конкретными социальными общностями неправомерно [9].

Рассуждения на тему, связанную с пониманием «массовость», не оставались постоянными. По мере уточнения и выделения, различных его специфических сторон, зарубежные и отечественные исследователи выдвигали многообразные концептуальные характеристики. Для нас определенный интерес представляет влияние «массовизации» на взаимоотношение людей и особенности общения. Дескриптивная этика, как часть философии, описывая моральные явления, помогает раскрыть их механизм и функционирование в обществе, увидеть накопленный потенциал по толкованию «массовость». Таким образом:

– массовость связана с набором (множеством), который не разделен на составляющие элементы. Это просто концепция однородного, безликого множества, гомогенной толпы («массы людей»), отличающейся отсутствием цели, интеграции, дистанцированием (Арендт Х., Блумер Г., Гоффман А. Рисмен Э. и др);

– массовость рассматривается с точки зрения качества нашей цивилизации, в контексте ослабления морального значения культуры (Ортега-и-Гассет Х.);

– массовость анализируется в рамках так называемого «механизированного общества», где человек представляет собой часть машины, элемент дегуманизированной техники (Бердяев Н., Кнабе Г., Ламонде И., Юнгер Ф. и др.).

Зарождение «человека массы» («массового человека») приписывается зарубежными и национальными философами «общему явлению массовизации».

По мнению Ортега-и-Гассета Х. одна из причин появления массовых людей заключается в том, что Европа потеряла нравственность. На протяжении долгих лет европейская культура не опиралась на мораль: «Европа утратила нравственность. Прежнюю массовый человек отверг ради того, чтобы, согласно своему жизненному складу, не придерживаться никакой. Что бы не твердила молодежь о «новой морали», не верьте ни единому слову. Утверждаю, что на всем континенте ни у кого из знатоков нового *ethos* нет и подобия морали. И если кто-то заговорил о «новой», значит, замыслил новую пакость и ищет контрабандных путей» [6].

Таким образом, под массовостью следует понимать не только степень распространения продукта (большое количество чего-либо), а прежде всего направленность на широкое потребление и низкий морально-эстетический уровень этого продукта (в том числе и произведения искусства).

Массовость снижает моральные возможности культуры посредством ее гомогенизации, что приводит к общей конвергенции в направлении одного стереотипа, безликого целого.

Проанализировав компоненты массовой культуры, приведем их к единому смысловому знаменателю. Число определений массовой культуры великое множество при этом они крайне противоречивы и расплывчаты, включающие в себя широкий спектр явлений, которые образуют две группы:

1. Искусство, которое стало доступным для массовой аудитории посредством действия тенденции «массовизации» (репродукция, серийное производство, то есть степень распространенности продукта культуры).

2. Производимые ценности духовной культуры соответствующие уровню восприятия, вкусу и потребностям «массового человека» («массе»).

Таким образом, определенные социокультурные изменения, произошедшие в девятнадцатом и двадцатом веках, обусловили появление массовой культуры в рамках западной цивилизации, в результате формирования массы и массового сознания. В связи с этим, говорить о случайности этого явления неправомерно. Надежды на то, что она может исчезнуть сама по себе, так же беспочвенны, так как массовая культура имманентна обществу потребителей их вкусам и желаниям. Структура и содержание массовой культуры общества потребителей детерминирована изменениями, происходящими в самой массе. Сегодняшняя масса – это сочетание «безличных» людей, объединенных не участием в определенном виде деятельности, а единой системой ценностей и общим вкусом потребляемой продукции: моды, развлечений, образов, информации и т.п.

#### Библиографический список

1. Бахтин М.М. Архитектоника поступка // Социологические исследования. 1986. № 2. С. 15.
2. Блуммер Г. Коллективное поведение // Психология масс. Самара. 1998. 555 с.
3. Лебон Г. Психология масс // Психология масс. Самара. 1998. С. 6.
4. Межуев В.М. Философия культуры. Эпоха классики. М. 2003. С. 39-41.
5. Ницше Ф. Несвоевременные размышления // Собр. соч. М. 1909. Т. 2. С. 6-12.

6. Ортега-и-Гассет Х. Эстетика, философия культуры. М. 1991. С. 348.
7. Петрова С.И. О толковании понятия "потребность" в разных науках // Вестник ИМ-СИТ. 2017. № 2 (70). С. 16-18.
8. Петрова С.И. О смысле и значении категории "потребность" // Бюллетень науки и практики. 2017. № 6 (19). С. 255-259.
9. Петрова С.И. Культурные процессы // Бюллетень науки и практики. 2016. № 7 (8). С. 222-225.
10. Флиер А.Я. Массовая культура и ее социальные функции // Общественные науки и современность. 1998. № 6. С. 24-37.
11. Фрейд З. Массовая психология и анализ человеческого «Я» // Психология масс. Самара. 1998. С. 17.

## MASS CULTURE AND ITS DETERMINANTS

**I.F. Petrov**, *doctor of philosophy sciences, professor*  
**Academy of marketing and social information technologies**  
**(Russia, Krasnodar)**

***Abstract.** Methodological ambiguity of researchers' positions leads to the fact that mass culture is referred to different aspects of the phenomenon. In addition, it is rapidly transforming, acquiring new facets and properties within specific socio-cultural systems. The article shows that certain socio-cultural changes that occurred in the nineteenth and twentieth centuries, led to the emergence of mass culture in Western civilization, as a result of the formation of mass and mass consciousness. Under the mass should be understood not only the degree of distribution of the product (a large number of something), and above all the focus on widespread consumption and low moral and aesthetic level of the product (including works of art).*

***Keywords:** culture, mass culture, mass, product, methodology, person, mass person, society.*

## АНАЛИЗ ЭВОЛЮЦИИ КУЛЬТУРЫ

**С.И. Петрова**, канд. культурологии, преподаватель  
Академия маркетинга и социально-информационных технологий  
(Россия, г. Краснодар)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-11237

**Аннотация.** Статья посвящена анализу детерминантов и источников возникновения культуры. Если раньше определенные культурные ценности не менялись на протяжении многих веков, детерминируя бытие не одного поколения, то теперь несколько культурных эпох чередуются на протяжении одной жизни. Переход к постиндустриальному обществу приводит к трансформации в духовной сфере и появлению массовой культуры. Показывается, что отправной точкой для философской рефлексии массовой культуры, должен быть выход за пределы рассмотрения этого явления только как явления художественной жизни «людей массовой культуры» и определение ее обусловленности от развития культуры общества в целом.

**Ключевые слова:** философия, культура, методология, анализ, массовая культура, детерминанты культуры, бытие, общество.

О связи культуры и философии отмечали еще философы Античности. Но культура в то время рассматривалась как духовное явление, как свойство человеческой души. Считалось, что культура души отличает образованных людей от варваров. Цицерон, например, говорил о необходимости культуры души, отождествляя ее непосредственно с философией [11].

Аристотель дал определение того, что существует: «сущее можно разделять (на два класса) на продукты природы и продукты, имеющие другого рода источники» [1]. В то же время, если в древние времена человеческий микрокосмос был полностью связан с макрокосмосом Вселенной, то постепенно человек все больше стал отличаться от мира и природы и начал противопоставлять ему как субъект объекту. В христианстве человек выделяется и поднимается над естественным космическим циклом и противопоставляется природе, в рамках духовное – материальному. В Новое время расширение когнитивного сознания приводит к преобладанию деятельностной парадигмы во всем, включая понимание феномена культуры. В двадцатом веке, в условиях возникновения и господства массовой культуры, философское мышление фиксируется на проблеме отчуждения человека от природы. Стоит отметить, что наряду с этой тенден-

цией были и другие. Так, Ш. Монтескье придерживался мнения, что на жизнь и обычаи людей влияет климат и условия проживания. О большом значении космоса и природы для культуры говорили В.И.Вернадский, А.Л.Чижевский, К.Э.Циолковский, Л.И.Мечников [6].

Однако, совершенно очевидно, что культуру человека нельзя сравнивать полностью с природой, так как он встроен «в природу» и сам по себе является биологическим существом отчасти подчиненный ее законам. Существенной особенностью любого объекта культуры является его двойственность, поскольку он обладает природными, и социальными характеристиками, которые объективны для человеческого мышления. Многие современные культурологи согласны с тем, что культура происходит от человеческой деятельности и является не чем иным, как процессом и результатом «воссоздания» человеком природы, подразделяя ее на материальную и духовную. Для культуры это имеет методологическую ценность, поскольку служит основой для типологии культуры. По К. Марксу культура представляет собой культивирование «всех свойств общественного человека с возможно более богатыми свойствами и связями, а потому и потребностями, – производство человека

как возможно более целостного и универсального продукта общества...» [5].

Переход к постиндустриальному обществу приводит к трансформации в духовной сфере и появлению массовой культуры. Понятно, что не всякая человеческая деятельность порождает культуру. Маркировка свойств атрибутов культурных артефактов должна признавать наличие в них сакрального значения символов, направленных на человеческий дух. С той точки зрения, созданные культурные артефакты, обладающие духовностью, противопоставляются массовым копируемым объектам, материальным по сути, а культура в широком смысле выступает против цивилизации. Вот почему Бердяев Н.А. определяет культуру как глубоко индивидуальный и уникальный феномен, а цивилизацию, как феномен распространенный и повторяющийся повсюду. Он различил эти понятия. Цивилизация – интернациональна, демократична и безрелигиозна [2].

В настоящее время наблюдается интенсивное социально-техническое развития, что обуславливает высокие темпы культурной динамики. Если прежде определенные культурные ценности не менялись на протяжении многих веков, детерминируя бытие не одного поколения, то теперь несколько культурных эпох чередуются на протяжении одной жизни [8].

Философия выступает как один из феноменов духовной культуры, уникальная форма сознания, в которой сочетаются научно-теоретический и духовно-практический принципы. Философия развивает систему представлений о мире и человеке, происхождении, результатах и перспективах человеческой деятельности, то есть системное мировоззрение, с помощью которого можно объяснить и понять культуру. По мнению Туровского М.Б., философия есть «отражение в культуре» [9].

Напомним, что примерно с девятнадцатого века, культура начинает восприниматься не полностью, не как некая организованная система, а в ее отдельных и автономных проявлениях благодаря общему аналитическому духу, который преобладал в науке. Это привело к тому, что филосо-

фия была разделена на несколько дисциплин, в том числе и философию культуры (культурфилософию). В XX веке появление массовой культуры выдвигает на первый план проблемы бытия культуры. Как написал Каган М.С.: «...сейчас становится все более ясной тотальность изменений социокультурной сферы бытия во второй половине XX в.» [4]. Культура перестала быть функцией современности, в то время как современность становится функцией культуры.

Одним из важнейших в культурфилософии является вопрос о культурных универсалиях, которые могут служить основой для понимания культуры и происходящих в ней процессов. Так, Риккерт Г. в качестве таковых рассматривал моральные и эстетические ценности, Коген Г. логические и структурные основы нескольких сфер культуры, Юнг К. психологические и биологическое единство человечества, Ясперс К. представление об осевой самобытности смысла культуры, Белл Д. универсальность информационных процессов и так далее. Как видим, диапазон подходов к культуре в философии довольно широк – от теологического до материалистического, от рационалистического до эмоционального, от технологического до символического, от персоналистского до субстанционального, от творческого до деструктивного. Как справедливо заметил Уайт Л.А. «Для одних культура – это научаемое поведение. Для других – не поведение как таковое, а его абстракция. Для одних антропологов каменные топоры и керамические сосуды – культура, для других ни один материальный предмет таковым не является» [10].

В свое время Кребер А. и Клакхон К. предприняли попытку обобщить всю предшествующую культурологическую мысль, сгруппировав сто восемьдесят различных определений по рубрикам, наглядно показав насколько многогранна культура [12].

Творческая экзистенциальная активность человека и формы культуры, это два взаимообуславливающих компонента. Абстрагируясь можно понять логику определенной культуры, существующей из-за

усилий тех или иных субъектов, вносящих инновационную составляющую, действующих при этом, в рамках традиций. В то же время следует согласиться с тем фактом, что «необъективируемость человеческой экзистенции всегда указывает на ограниченность любых беспристрастно объективистских подходов к культуре» [3].

В той связи, при изучении динамики изменений культуры, определенный интерес представляют феноменологические и герменевтические методы, которые признают объективность значений, их предметность и, в то же время, субъективность, историчность понимания смыслов в процессе интерпретации субъектом.

Под влиянием позитивизма культурное значение становилось все более узким, эмпирическим и историческим, оставляя тем самым сферу философских спектров и перемещаясь в области конкретных наук, сливаясь с этнографией, археологией, историей искусства, искусствознанием и так далее. Конечно, это позволяет на высоком теоретическом и методологическом уровне описывать различные события мировой культурной практики, раскрывать различные социальные явления культуры, но не с философской точки зрения [7].

В изучении культуры, философия взаимодействует с другими науками. И здесь большое значение отводится культурологии. Общефилософское понимание культуры имеет решающий смысл для культурологии, для решения прикладных и тео-

ретических задач. В философии культуры и культурологии с различной степенью обобщения рассматриваются содержание и формы культуры, законы ее возникновения и развития, анализируются исторические, социальные, нравственные основания. Философия присутствует и в тех дисциплинах, которые включены в культурологию как сложную интегральную науку.

Философия в своих разделах, таких как общая теория, методология, аксиология, оказывает влияние на комплекс наук о культуре. Философия культуры также выполняет свои функции за пределами культурологических знаний. Наиболее важные и фундаментальные послы философии в сфере культуры используются разными науками. Среди множества разнообразных культурных теорий, основанных на различных подходах к культуре, только культурная философия может понять культуру в ее подлинной целостности.

Таким образом, отправной точкой для философской рефлексии массовой культуры, должен быть выход за пределы рассмотрения этого явления только как явления художественной жизни «людей массовой культуры» и определение ее обусловленности от развития культуры общества, используя, при этом, наряду с традиционными методами философского анализа, феноменологические и герменевтические, дающие возможность изучения смыслового наполнения явлений и процессов, наблюдаемых в культуре.

#### Библиографический список

1. Аристотель. *Метафизика*. М., 1964. 96 с.
2. Бердяев Н.А. *Предсмертные мысли Фауста* // Философия творчества, культуры и искусства. Т. 1. М., 1994. 390 с.
3. Губман Б.Л. *Современная философия культуры*. М., 2005. 256 с.
4. Каган М.С. *Философия культуры*. СПб. 1996. 386 с.
5. Маркс К., Энгельс Ф. *Экономические рукописи 1857-1859 годов* // Полн. собр. сочинений. Т. 46. Ч.1. С. 386.
6. Петров И.Ф. Региональная социокультурная среда: проблемы анализа и управления // Вестник Кемеровского государственного университета культуры и искусств. 2010. № 13. С. 131-136.
7. Петров И.Ф., Петров Л.И. Потребности и потребление в современном общественном развитии // Вестник ИМСИТ. 2013. № 1-2 (53-54). С. 3-8.
8. Петров И.Ф. Взаимосвязь и взаимообусловленность потребностей личности // Вестник ИМСИТ. 2014. № 1-2 (57-58). С. 11-20.
9. Туrowsкий М.Б. *Философские основания культурологии*. М. 1997. С. 33.

10. Уайт Л.А. Понятие культуры // Антология исследований культуры. СПб. Унив. Книга. 1997. С. 17.
11. Цицерон М.Т. Избранные сочинения. М. 1975. 252 с.
12. Kroeber A. L., Kluckhohn A. Cretical Review of Concept and Definitions. Harvard Univ. 1952.

## ANALYSIS OF THE EVOLUTION OF CULTURE

**S.I. Petrova**, *candidate of cultural studies, lecturer*  
**Academy of marketing and social information technologies**  
**(Russia, Krasnodar)**

**Abstract.** *The article is devoted to the analysis of determinants and sources of culture. If earlier certain cultural values have not changed for many centuries, determining the existence of more than one generation, now several cultural eras alternate throughout one life. The transition to a post-industrial society leads to a transformation in the spiritual sphere and the emergence of mass culture. It is shown that the starting point for the philosophical reflection of mass culture should be beyond the consideration of this phenomenon only as a phenomenon of artistic life of "people of mass culture" and the definition of its conditionality from the development of culture of society as a whole.*

**Keywords:** *philosophy, culture, methodology, analysis, mass culture, determinants of culture, being, society.*

## АНАЛИЗ ЛЕКАРСТВЕННОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ БОЛЬНЫХ САХАРНЫМ ДИАБЕТОМ В РЕСПУБЛИКЕ ЧУВАШИЯ

Г.И. Гусакова<sup>1</sup>, студент

М.А. Мищенко<sup>1</sup>, д-р фармацевт. наук, доцент

Е.С. Мищенко<sup>2</sup>, заместитель заведующего аптечной организацией

<sup>1</sup>Приволжский исследовательский медицинский университет

<sup>2</sup>Нижегородская областная клиническая больница им. Н.А. Семашко  
(Россия, г. Нижний Новгород)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-11238

**Аннотация.** В статье проанализировано лекарственное обеспечение больных сахарным диабетом на примере республики Чувашия. Предложен методический подход определения потребности в противодиабетических препаратах, который может быть использован экономической службой медицинской организации для планирования бюджета.

**Ключевые слова:** лекарственное обеспечение, сахарный диабет, планирование потребности, анализ ассортимента, препараты инсулина, гипогликемические лекарственные препараты.

Проблема лекарственного обеспечения больных сахарным диабетом (СД) относится к числу наиболее актуальных для здравоохранения большинства стран мира, а к 2025 году эксперты прогнозируют рост числа больных СД до 15% населения [1]. В России, по официальной статистике, 4,3 миллиона больных СД, а по данным российских эндокринологов, реальное количество людей с СД составляет около 8 миллионов человек и 30 миллионов человек с преддиабетом [2].

После появления в 1922 г. первого синтетического инсулина к концу XX века было создано значительное количество препаратов инсулина, аналогичных животному и человеческому, а также пероральных гипогликемических средств для специфической терапии СД. Казалось бы, проблема обеспечения населения противодиабетическими лекарственными препаратами (ЛП) должна быть решена. Однако государственные программы по СД реализуются в настоящее время не в полной мере.

**Цель работы:** провести анализ состояния лекарственной помощи больным сахарным диабетом I и II типа на примере Республики Чувашия.

Для достижения поставленной цели были решены следующие задачи:

– изучены медико-социальные и фармацевтические аспекты лекарственного обеспечения больных СД;

– проведен анализ обеспечения сахароснижающими ЛП больных СД в Республике Чувашия.

**Результаты.** Лекарственное обеспечение является важной составляющей медицинской помощи населению. Качество обеспечения населения ЛП во многом определяется предоставлением социальных гарантий населению, уровнем развития отечественной медицинской промышленности, медицинской и фармацевтической науки.

На фармацевтическом рынке инсулины и синтетические противодиабетические средства относятся к одним из самых прибыльных. Среди трендов рынка отмечается рост доли отечественных препаратов для лечения СД. По итогам 2018 г. ЛП российского производства перешагнули рубеж, заняв более 50% сегмента в упаковках. В стоимостном выражении доля отечественных ЛП составила порядка 21% [3]. Рынок пероральных гипогликемических средств примерно равен рынку инсулинов, но темпы прироста его ниже – 3-5%. По оценкам экспертов, потенциальная емкость мирового рынка средств для лечения СД примерно в 2 раза выше фактического потребления, что обусловлено латентным течением

нием СД, диагноз которого пока не поставлен у многих потенциальных больных.

Принимая во внимание, что лечение больных СД носит заместительный характер, определение текущей потребности в противодиабетических ЛП всегда является весьма актуальной проблемой. Кроме того, пока проведено недостаточное количество исследований с позиции фармакоэкономического анализа.

Таким образом, решение проблемы лекарственного обеспечения больных СД в настоящее время можно считать актуальной задачей системы здравоохранения, поскольку имеются как медицинские аспекты, обусловленные ростом заболеваемости СД, так и фармацевтические, связанные с пожизненным применением ЛП, в том числе инсулина или гипогликемических средств. Уменьшить остроту этих проблем возможно на основе результатов маркетинговых исследований отдельных направлений лекарственного обеспечения больных СД, в частности рынка противодиабетических средств, самих потребителей (пациентов), состояния заболеваемости, фармакоэкономических исследований. Результаты таких исследований могут способствовать выработке рациональных управленческих решений по оптимизации лекарственной помощи больным СД [4].

Для проведения маркетингового анализа сегмента фармацевтического рынка противодиабетических ЛП с использованием контент-анализа был составлен перечень инсулинов и сахароснижающих ЛП, зарегистрированных в официальных изданиях Минздрава РФ, в частности – в Государственном реестре лекарственных средств. Для специфической терапии СД применяются ЛП двух основных групп: препараты инсулина и пероральные сахароснижающие средства: всего 186 наименований ЛП, среди которых 58,6% – препараты инсулина и 41,4% – пероральные гипогликемические средства.

Для служб лекарственного обеспечения медицинской организации важным является как общий размер денежных средств на

их приобретение, так и конкретный ассортимент ЛП для закупок. Эту проблему можно решить с использованием нормативного метода прогнозирования потребности в специфических ЛП, в том числе для лечения СД.

В ходе исследования был определен общий ассортимент ЛП, назначаемых врачами-эндокринологами в Республике Чувашия больным СД на основе анализа 500 историй болезни. Из всего ассортимента гипогликемических ЛП, представленных на фармацевтическом рынке России в реальной практике используется всего 9,1%; аналогичный анализ по инсулинам показал, что в медицинской организации используются всего 5,5%. Это свидетельствует о низкой степени (7%) использования ассортимента ЛП для лекарственной терапии больных СД в Республике Чувашия.

Для формирования перечня ЛП основного спроса рассчитывался средний расход ЛП на курс лечения одного больного ( $x$ ) и коэффициент интенсивности потребления препарата ( $K_n$ ):  $K_n = m/N$ , где  $m$  – число больных, получающих препарат;  $N$  – число больных в выборке.

В таблице 1 представлен перечень ЛП основного спроса в соответствии со значением коэффициента интенсивности потребления.

В данный перечень включены ЛП, отвечающие критерию отбора: минимальный предел назначений равен 3. В перечень вошли 17 ЛП, что составляет 28,8% от общего списка. Кроме того, для определения среднего расхода на курс лечения одного больного были рассчитаны коэффициенты вариации, в норме составляющие до 30%. Все отобранные ЛП удовлетворяют этому критерию, за исключением инсулинов (36%). Однако поскольку это ЛП специфической терапии, в данном перечне они обязательно должны присутствовать. Как видно из таблицы 1, в перечень ЛП основного спроса попали специфические ЛП для лечения диабета, а также ЛП для терапии сопутствующих заболеваний.

Таблица 1. Перечень ЛП основного спроса для лечения больных СД

№ п/п	Фармакотерапевтическая группа	Наименование ЛС	х	Ки	Кv (%)
1	Гипогликемические	Манинил 5, таб.	16,77	0,26	24,0
		Манинил 3,5, таб.	28,71	0,14	12,0
		Сиофор 500, таб.	9,55	0,22	19,0
		Диабетон, таб.	18,33	0,12	10,0
		Глибомед, таб.	25,67	0,12	10,0
2	Инсулины	Монотард, ЕД	333,0	0,38	36,0
		Актрапид, ЕД	262,0	0,38	36,0
3	Вазодилататоры	Никошпан, таб.	37,5	0,08	6,0
4	Диуретики	Фуросемид, таб.	8,75	0,08	6,0
5	Антитромболитики	Аспирин, таб.	6,88	0,08	6,0
6	Антибиотики	Гентамицин, амп.	78,00	0,08	6,0
7	Спазмолитики	Пентоксифиллин, амп.	9,00	0,12	10,0
8	Витамины	Мильгамма, амп.	7,25	0,08	6,0
9	Антиаритмические	Верапамил, 80 мг, таб.	33,50	0,20	18,0
		Верапамил, 40 мг, таб.	23,4	0,20	18,0
10	Ингибиторы АПФ	Эналаприл 5, таб.	25,45	0,22	20,0
11	Кровезаменители	Физраствор, фл.	8,4	0,20	0,18

Зная планируемое количества больных, данные по нормативам потребления (х) и коэффициенты использования, можно рассчитать прогноз потребности медицинской организации в ЛП основного спроса, а зная цены на ЛП – рассчитать требуемую сумму денежных средств на их приобретение.

Фармакоэкономический анализ с использованием стоимостных и нормативных методов анализа позволяет обосновать необходимую сумму денежных средств для закупок ЛП как для специфической противодиабетической терапии, так и для лечения сопутствующих заболеваний. Сумма денежных средств не должна быть меньше величины, рассчитанной с помощью фармацевтического анализа. Желательно, чтобы она была равной сумме, рассчитанной по средней стоимости лекарственной терапии одного койко-дня.

#### Библиографический список

1. Сахарный диабет в цифрах: действительность и прогнозы [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://68.rospotrebnadzor.ru/content/545/21700/> (дата обращения: 06.06.2019).

2. Всемирный день борьбы с диабетом [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ria.ru/20181114/1532621834.html> (дата обращения: 06.06.2019).

3. Российский рынок противодиабетических лекарственных средств демонстрирует активный рост [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://moidiabet.ru/news/rossiiskii-riнок-protivodiabeticheskikh-lekarstvennih-sredstv-demonstriruet-aktivnii-rost> (дата обращения: 06.06.2019).

4. *Фармакоэкономическая* оценка роли внедрения современных микробиологических исследований в урологии : электронное учебное пособие / [М. А. Мищенко, Д. В. Писаненко, О. В. Руина и др.]; Приволжский исслед. мед. ун-т. – Казань: Бук, 2019. – 49 с.

#### **ANALYSIS OF DRUG SUPPLY IN PATIENTS WITH DIABETES MELLITUS IN THE REPUBLIC OF CHUVASHIA**

**G.I. Gusakova**<sup>1</sup>, *student*

**M.A. Mishchenko**<sup>1</sup>, *doctor of pharmacy sciences, associate professor*

**E.S. Mishchenko**<sup>2</sup>, *deputy head of the pharmacy organization*

<sup>1</sup>**Volga research medical university**

<sup>2</sup>**Semashko Nizhny Novgorod regional clinical hospital  
(Russia, Nizhny Novgorod)**

***Abstract.** Article is devoted to the analysis of the drug supply of patients with diabetes mellitus on the example of the Republic of Chuvashia. The methodical approach of definition of need for antidiabetic drugs which can be used by economic service of the medical organization for budget planning is offered.*

***Keywords:** drug supply, diabetes mellitus, planning for drug needs, assortment analysis, insulin drugs, hypoglycemic drugs.*

## РАЗВИТИЕ ОБУЧАЮЩИХСЯ В ШКОЛЬНЫХ КРУЖКАХ И СОЗДАНИЕ МАЛОЙ АГРАРНОЙ ТЕХНИКИ

**К.Р. Карпов**, магистрант

**А.В. Майоров**, канд. техн. наук, доцент

**Марийский государственный университет**  
(Россия, г. Йошкар-Ола)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-11239

***Аннотация.** В данной работе рассматривается практическая подготовка и творческое развитие обучающихся. Заинтересованность посещения школьных кружков. Изготовление сред малой техники с руководителями. Рассмотрены основные типы машин. Были приведены машины и оборудования которые могут быть изготовлены в условиях школы или базового хозяйства. Предлагаются машины сконструированные выпускниками МарГУ вместе с учениками школ.*

***Ключевые слова:** машины, хозяйство, орудия, агрегаты идеи, шасси.*

В многоотраслевом сельском хозяйстве работает огромное число разнообразных машин, орудий и оборудования. Однако многие из них еще несовершенны и тем более не приспособлены для работы на мелкоконтурных участках: на них не могут работать дети. Кроме того, ряд сельскохозяйственных работ все еще выполняется вручную. Например, уничтожать карантинные сорняки на обочинах дорог, клумбах, газонах, вокруг зданий и заборов без применения гербицидов очень трудно. В этих случаях обычно применяют и ручной труд. Практически не механизирован сбор ягод клубники, малины и других подобных культур. Неэкономичны известные способы механизированной уборки навоза от животных, содержащихся малыми группами в небольших помещениях. Немало еще можно найти подобных проблем. Руководитель школьного кружка по изучению сельскохозяйственной техники совместно с учащимися проводит их поиск в условиях школы, ученической бригады либо в подразделениях и отраслях базового хозяйства. Из числа выбранных идей принимаются наиболее интересные, после чего проводится их обоснование и техническая разработка в соответствии со стадиями проектирования. Затем отдельные группы ребят изготавливают и испытывают модели или образцы средств малой механизации.

Изучив агротехнические требования прототипов серийных машин на те виды работ, которые они выполняют, юные конструкторы разрабатывают эскизные проекты малогабаритных машин, отражая в них конструктивные особенности. При этом целесообразно изучить и патентный фонд по данной группе машин, что поможет найти новое конструктивное решение на уровне изобретения.

Модель несложной новой машины или орудия может быть изготовлена в условиях школы или базового хозяйства. Сложную малогабаритную машину как одноцелевого назначения, так и универсальную легче и проще разрабатывать и создавать на базе узлов, отдельных деталей и материалов списанных серийных машин, хотя это, безусловно, отразится на ее как технических, так и эксплуатационных показателях.

Некоторые, иногда даже опытные, руководители кружков конструирования малогабаритной сельскохозяйственной техники начинают работу совместно с учащимися с разработки и изготовления не сложных, но необходимых для практической работы машин и орудий. После этого проверяют их в работе, анализируют достоинства и недостатки, намечают пути улучшения конструкции либо принимают совершенно новую идею создания подобной машины или орудия. Опыт кружковой работы показывает целесообразность па-

раллельной разработки и изготовления энергетических и технологических малогабаритных средств механизации.

Разрабатывать и изготавливать подобную малогабаритную сельскохозяйственную технику рекомендуется кружковцам второго и третьего года обучения в кружке.

Для овощеводов, работающих в поле и теплицах, можно разработать различные малогабаритные одноцелевые или универсальные агрегаты: электрофрезы, роторные рыхлители, сеялки и сажалки, роторные бороны, устройства для уборки картофеля, капусты, лука, моркови, томатов, огурцов и других культур. Опыт разработки и создания некоторых образцов подобных машин имеется во многих сельских школах страны и других учебных заведениях. Хотя он подробно описан в периодической печати, однако творческий поиск новых идей в этой области далеко не исчерпан. Приведенные ниже схемы машин и орудий могут служить основой для разработки и создания различных моделей и рабочих образцов. Такие машины были сконструированы выпускниками факультета АТИ МарГУ совместно с учениками школ:

1. Электрофреза (рис. 1) предназначена для рыхления почвы на мелкоконтурных участках. Рабочим органом машины является фрезерный барабан, который установлен на трубчатой раме (2). Барабан приводится в действие электродвигателем (4) мощностью 1–2 кВт через червячный редуктор (3) (передаточное отношение  $I = 25–30$ ) и цепную передачу (7). Фрезерные Г-образные рыхлители диаметром 350–400 мм набираются в барабан шириной до 300–350 мм. Частота его вращения находится в пределах 3–5 с. Сверху он закрывается чехлом. Сзади фрезерного барабана устанавливается полозовидный опорный рычаг (6), с помощью которого регулируется

глубина обработки почвы. Агрегат управляется рукоятками (5) и имеет скорость не более 0,5–1 м/с. Электроэнергия к двигателю подводится через силовой кабель, который тянется за агрегатом. Вместо электрического двигателя на агрегат можно установить двигатель внутреннего сгорания типа Д-5. Прототипом подобной электрофрезы может быть серийная электрофреза ФС-0,85.

2. Комбинированный почвообрабатывающий агрегат (рис. 2) предназначен для предпосевной подготовки почвы. Скорость движения 1–1,2 м/с. Электродвигатель или двигатель внутреннего сгорания имеет мощность до 3,5 кВт. Редуктор (2) выбирается по передаточному отношению. На трубчатой раме (8) агрегата крепятся рабочие органы: уплотняющие кольчатопшпоровые колеса (4) (они же приводные), брус для выравнивания почвы (5), рыхлительные пружинные лапы (6), туковосевающий аппарат (7) с пропашного культиватора или сеялки для разбрасывания удобрений. Ширина захвата агрегата до 500–600 мм.

3. Барабанная картофелекопалка устанавливается на малогабаритное гусеничное шасси с электродвигателем, так как убирать картофель на малых участках приходится осенью при неблагоприятных погодных условиях. Рабочие органы копалки — лемех, решетчатый барабан (3) и шнек (2) — установлены на раме шасси (4). Передвигаясь по ряду картофеля, лемех заглубляется, выкапывает клубни и вместе с почвой и ботвой подает их в барабан. Шнек вращается и своими лопастями перемещает смесь вдоль барабана, при этом почва и мелкие частицы ботвы просыпаются между прутьями на поле, а клубни выбрасываются в ровный валок. Масса и габариты копалки позволяют управлять ею вручную.

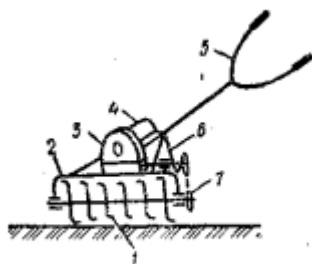


Рисунок 1 — Электрофреза

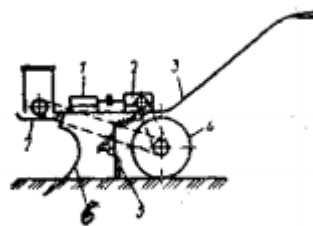


Рисунок 2 — Комбинированный почвообрабатывающий агрегат

Рисунок.

В комбинированных под посев машинах, как правило, используют рабочие органы пассивного действия — вырезные корпуса плугов: а) зубья-сошники для одновременного рыхления почвы и заделки семян или удобрений; б) плоскорезы-распределители удобрений (КПГ-2,2, ГУН-4) для безотвальной обработки (глубокое рыхление) почвы и подпочвенного внесения минеральных удобрений. Из-

вестно значительное количество комбинированных машин (плугов, фрез) с ротационными рабочими органами. Техническое творчество учащихся сельских школ вырабатывает у них склонность к конструированию техники и позволяет в дальнейшем определиться с выбором профессии, реализовать свой творческий технический потенциал.

#### Библиографический список

1. Котельников В.С. Малая механизация на приусадебном участке своими руками. — Феникс, 2015. — 72 с.
2. Механизация сельскохозяйственного производства // Скоркин В.К., Резник Е.И., Бычков Н.И. и др. — 2009. — 320 с.
3. Мельников, С.В. Механизация и автоматизация животноводческих ферм / С.В. Мельников. — Л.: Колос, Ленингр. отд-ние, 1978. — 560 с.
4. Малая механизация на огороде и в саду. Приложение к журналу "Моделист-конструктор". —1996. — 35 с.

### THIS PAPER DISCUSSES THE PRACTICAL TRAINING AND CREATIVE DEVELOPMENT OF STUDENTS. INTEREST VISITING SCHOOL GROUPS

**K.R. Karpov**, graduate student

**A.V. Mayorov**, candidate of technical sciences, associate professor

Mari state university

(Russia, Yoshkar-Ola)

**Abstract.** This paper discusses the practical training and creative development of students. Interest visiting school groups. The principle of operation and use of machines on school sites. Considered the main types of machines. Were given machines and equipment that can be manufactured in a school or basic economy. Machines designed by graduates of MarSU together with students of schools are offered

**Keywords:** cars, economic, tools, aggregates of ideas, chassis

## ЗНАЧЕНИЕ И РОЛЬ БИОРИТМОВ В ПОВЫШЕНИИ ЭФФЕКТИВНОСТИ УЧЕБНО-ТРЕНИРОВОЧНОГО ПРОЦЕССА СТУДЕНТОВ

С.В. Кочетова, старший преподаватель

Пермский государственный аграрно-технологический университет имени академика  
Д.Н. Прянишникова  
(Россия, г. Пермь)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-11240

*Аннотация.* В статье были рассмотрены следующие аспекты: биоритмы человека и их влияние на учебно-тренировочную деятельность студентов, приведены факторы, которые следует учитывать при составлении рабочего расписания занятий.

*Ключевые слова:* биоритмы, циклы, хронотипы, хронобиология, режим, нагрузки, эффективность, биологические часы.

В этом мире все подчинено тем или иным законам, те, что нас интересуют, законы некой периодичной повторяемости или иначе говоря цикличности. Эти периодические феномены оказывают воздействие на все живое на планете, в том числе и на организм человека.

Исследуемые нами факты носят научное название «биологических часов» или «биоритмов». Изучая связь «биологических часов» человека и «биологических часов» природы в целом, можно значительно повысить качество жизни. за счет улучшения самочувствия и рационального использования времени для получения высоких результатов, как от процесса обучения, так и от спортивных занятий. Наука, занимающаяся этим вопросом, называется хронобиология. От длительности биоритмов и природы появления разделяют экологические ритмы по времени, они кратны происходящим в природе явлениям. Это суточные, сезонные (годовые), приливные и лунные циклы. Экологические биоритмы служат своего рода «часами» для организма человека. При этом стоит учитывать и погодные условия, т.к. любые изменения в природе изменяют физические параметры (атмосферное давление, влажность, температура), которые накладывают свой отпечаток на состояние человека. В данном случае стоит сказать о самостоятельном, личном настрое, ведении и поддержании здорового образа жизни и режима труда и отдыха. Человек сам контролирует свое состояние и вносит определенные коррек-

тивы при подготовке к тренировке или учебе. При этом не стоит забывать, что в течении суток есть три периода ритмов, дважды повторяющихся, каждый из которых длится 4 часа [2]. Подобно суточным биоритмам существуют и недельные биоритмы. Это говорит о том, что необходимо чередование фаз интенсивной, насыщенной работы и отдыха, ведь всегда быть в «тонусе» организм не может. Не стоит об этом забывать. Ученые, занимающиеся изучением индивидуальных биоритмов, выделили три вида, так называемых хронотипа, т.е. три разновидности влияния биоритмов на человека. Это три типа людей, хорошо нам известны: «жаворонки» – те, кто встают рано и без труда, «голуби» – чей пик активности выпадает на день, «совы» – для кого «старт» начинается вечером [3].

В современном мире большое влияние на организм человека оказывают, так называемые, социальные ритмы, в зависимости от которых человек находится постоянно: начало и конец учебных занятий, уменьшение времени сна и отдыха. Социальные ритмы оказывают все возрастающее давление на ритмы биологические, ставят их в зависимость, не считаясь с естественными потребностями организма. Так, если учебный процесс совпадает с индивидуальным биоритмом студента, продуктивность умственной работы максимальна. При нарушении биологических ритмов закономерностей у студентов понижаются возможности организма: падает

работоспособность, повышается утомляемость, нарушается сон, развиваются неврозы, увеличивается количество заболеваний дыхательной, пищеварительной систем, усиливаются аллергические реакции, повышается давление [4]. При организации учебного процесса необходимо учитывать физиологические принципы изменения работоспособности учащихся. Активность жизненных сил в течение дня закономерно изменяется: вначале она повышается, потом держится на высоком уровне, и постепенно снижается. Стало быть, начало недели для обучающихся должно быть более упрощенным, так как способность к активным действиям в это время снижена. Повышение «планки» учебного процесса должно быть постепенным, дабы студенту дать время втянуться в учебный или тренировочный процесс. Более сложные предметы, новый материал, проверочные и контрольные работы целесообразнее давать после «втягивания» студента в деятельность. Как правило, к середине недели, семестра, учебного года можно планировать наибольший объем нагрузок на обучающихся [5]. Не последнюю роль играют, так называемые, личные показатели: качество и продолжительность сна, питание, состояние здоровья, настроение, которые оказывают непосредственное влияние на общее состояние организма человека.

При составлении расписания необходимо учесть физиологические особенности работоспособности студентов на протяжении дня и недели наименее утомительными занятиями с преобладанием активного компонента являются занятия физкультуры и производственной практики. Данные занятия необходимо чередовать с наиболее трудными предметами естественно-

математического и гуманитарного характера, что позволит студентам переключаться с умственной деятельности на физическую [7]. Контроль за режимом дня и чередованием работы и отдыха, пассивных и активных занятий – это, прежде всего, забота самого студента. Несмотря, ни на что, отмечают ученые: выстраивание учебно-тренировочного процесса под конкретного спортсмена будет иметь намного больше пользы как для самого тренирующегося, так и для его здоровья. Когда мы говорим о занятиях в группе, то тут уместно будет провести небольшое исследование, чтобы узнать сколько студентов данной группы относятся к тому или иному типу активности или хронотипу. Исходя из полученных данных, можно будет выстроить расписание занятий приемлемое для каждого члена группы. Соблюдайте простые правила и природные биоритмы помогут вам вести активный образ жизни, сохранив при этом здоровье, следовательно, здоровье человека, его успешность в обучении и труде зависит только от него самого.

Однако, следует учитывать, что в наше время на первый план выходят не индивидуальные биологические ритмы человека, а социальные ритмы, диктующие свои условия для большей численности людей. Учебным заведениям, равно как и самим обучающимся стоит следить за тем, чтобы нагрузка не превышала допустимого уровня, обязательно чередовать пассивные и активные занятия; требующие большей сосредоточенности и более легкие предметы; контролировать личный режим учебы, тренировок и отдыха, только совместными усилиями может быть достигнут хороший результат.

#### Библиографический список

1. Прохорова Э.М. Биологические ритмы и здоровье. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/biologicheskie-ritmy-i-zdorovie>
2. Марков В.В. Основы здорового образа жизни и профилактика болезней: учеб. пособие для студ. высш. учеб. зав. / В.В. Марков. – М.: Академия, 2001. – 320 с.
3. Курта О. Жизнь по биологическим часам / О. Курта // Здоровье детей. – 2007. – № 20. – С. 22-27.
4. Попов С.В. Валеология в школе и дома: О физическом благополучии школьников. – СПб., 1998. – 254 с.

5. *Планирование нагрузок с учетом биоритмов: метод. пособие.* – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://docviewer.yandex.ru/view/61042701>

### **THE IMPORTANCE AND ROLE OF BIORHYTHMS IN ENHANCEMENT OF EFFICIENCY OF TRAINING PROCESS OF STUDENTS**

**S.V. Kochetova**, *senior lecturer*

**Perm state agro-technological university named after academician D.N. Pryanishnikov  
(Russia, Perm)**

***Abstract.** The following aspects were considered in the article: the biorhythms of a person and their influence on the training activities of students, and factors that should be considered when drawing up a work schedule for classes are given.*

***Keywords:** biorhythms, cycles, chronotypes, chronobiology, mode, load, efficiency.*

**СПОРТИВНАЯ ЭТИКА В УСЛОВИЯХ ПРОФЕССИОНАЛИЗМА**

**С.В. Кочетова**, старший преподаватель

Пермский государственный аграрно-технологический университет имени академика

Д.Н. Прянишникова

(Россия, г. Пермь)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-11241

***Аннотация.** В статье даётся определение спортивной этики. Описываются особенности занятий профессиональным спортом. Также повествуется в целом о предмете и значении спортивной этики, а также соблюдении её правил и основ в профессиональном спорте.*

***Ключевые слова:** спортивная этика, профессионализм, спорт, нравственный идеал, соревнования, дисквалификация, допинг.*

Спорт – вид физической активности, основанный на соревновательных компонентах и подготовки человека к соревнованиям. Спортом могут заниматься как дети, так и взрослые. В основе спорта помимо физической подготовленности участника к соревнованиям являются всевозможные правила, требования и порядки. Совокупность всех данных требований называют спортивной этикой. Спортивная этика направлена на моральное и нравственное воспитание спортсмена. Она определяет правила поведения и взаимоотношения между спортсменами. Одной из глобальной направленности в спорте, в которой широчайше применяется спортивная этика, является профессиональный спорт. Процесс подготовки будущего спортсмена к трудностям и препятствиям в большом спорте очень длительный. Как правило, он достигается путём привлечения следующих основных методов: приучение к преодолению трудностей тренировки, приучение к действиям в коллективе, приучение к дисциплине путем требований, распоряжений, приказаний, а также приучение к самостоятельным действиям. Самая важная цель в воспитании спортсмена — привить ему нравственный идеал, то есть образец поведения настоящего спортсмена. Нравственный идеал спортсмена, как правило, это человек, который добросовестным самоотверженным трудом и спортивными достижениями способен приумножить могущество и авторитет своей страны, при этом достигая всех по-

ставленных целей честным трудом. Как известно, профессиональный спорт очень трудная дисциплина, которая, соответственно, требует наличие у будущего спортсмена силы духа и готовности преодолеть все трудности достойно. Как показывает практика, не все люди, решившие посветить свою жизнь профессиональному спорту, выдерживают базовые испытания. Но даже те, кто прошли их, рискуют со временем отказаться от этических соображений ради победы на глобальных соревнованиях, таких как первенства и чемпионаты страны или всего мира. Это корыстное желание влечёт за собой серьёзные дисциплинарные нарушения, которые могут грозить спортсмену дисквалификацией и запретом участия в дальнейших состязательных мероприятиях. Проявляются эти нарушения в виде умышленного проигрыша спортсмена. Особенно это распространено в тех видах спорта, где наблюдателям предлагается сделать денежную, часто немалую, ставку на определённого спортсмена. Помимо нарушений ради приумножения своего финансового состояния, спортсмены нередко нарушают и обыкновенные моральные нормы. Как правило, проявляются они в употребление нецензурной брани, необоснованное оспаривание решений судебной комиссии, порча имущества и инвентаря других команд. За такие дисциплинарные нарушения отдельному спортсмену или всей команде выносятся изначально замечание, за

которым следует предупреждение и в самом крайнем случае — дисквалификация.

Неправедные поступки совершаются некоторыми спортсменами. Спортсмен является славой и гордостью своих стран, в их честь поднимается флаг страны и звучит гимн. Имеют место случаи нечестной игры в разных видах спорта. Это не может оправдать некрасивые поступки некоторых спортсменов. Так, например, в обувь подкладывается кнопка или битое стекло, подрезаются «молния» или портятся ребра на коньках, подкручиваются шурупы и др.

Занятия спортом являются одним из прав человека. Каждый должен иметь возможность заниматься спортом без дискриминации любого рода и в олимпийском духе, основанном на взаимопонимании, солидарности, дружбе и справедливой игре. Любая форма дискриминации в отношении страны или личности по признаку расы, религии, политики, пола несовместима с принадлежностью к олимпийскому движению.

Одной из составляющих концепции современного олимпизма является гуманистическая идея — равенство людей независимо от цвета кожи, расовой или национальной принадлежности и социального статуса. А это значит, что все спортсмены равны, у всех равные условия для соревнования, для победы. Воспитывать молодежь при помощи занятий спортом, без какой-либо дискриминации, в духе дружбы, солидарности и справедливой игры. И одновременно это движение, которое стремится укреплять — сотрудничество между спортсменами всех континентов.

Ещё одной формой нарушения спортивной этики является допинг. Допинг — это препараты, позволяющие значительно улучшить спортивные результаты и зане-

сенные в специальный список Всемирного антидопингового агентства (WADA).

В 1999 году было создано Всемирное антидопинговое агентство (WADA). Его основные задачи — разработка списка запрещенных препаратов и координация допинг-тестов, причем не только во время соревнований, но и между ними. В качестве первого наказания прописана двухлетняя дисквалификация, в качестве второго — пожизненная. Список с каждым годом растет, спортсменам приходится тщательно следить за составом всех используемых легальных препаратов, чтобы в них случайно не оказалось запрещенных добавок. Сотрудники WADA наделены серьезными полномочиями. Во время курса приема наблюдается так называемая «стероидная ярость», то есть повышенная раздражительность вплоть до драк и убийств. На теле появляется угревая сыпь, организм задерживает жидкость, поэтому человека «на курсе» можно узнать по характерной отечности. Повышается уровень холестерина, что чревато атеросклерозом. Гипертрофируется миокарда с последующим развитием ишемии. Часть препаратов вызывает поражение печени, другая — гинекомастию, то есть рост мужской груди по женскому образцу. Женщины начинают развиваться по мужскому типу, грубеет голос, меняются черты лица и фигура, растут волосы на теле и лице.

Таким образом, можно сделать следующий вывод: все правила и компоненты спортивной этики направлены на создание и поддержание командного духа и чистоты проведения состязаний. Только честные испытания могут принести удовольствие от соревнований как спортсменам, так и болельщикам.

#### Библиографический список

1. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://bstudy.net/641178/sport/osnovy\\_sportivnoy\\_etiki](https://bstudy.net/641178/sport/osnovy_sportivnoy_etiki)
2. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://yunc.org/Этика\\_спортивная](https://yunc.org/Этика_спортивная)
3. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://studopedia.su/17\\_122273\\_neetichnoe-povedenie-i-normi-sportivnoy-etiki.html](https://studopedia.su/17_122273_neetichnoe-povedenie-i-normi-sportivnoy-etiki.html)
4. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://bstudy.net/641186/sport/problema\\_etiki\\_sovremennom\\_olimpiyskom\\_sporte](https://bstudy.net/641186/sport/problema_etiki_sovremennom_olimpiyskom_sporte)
5. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://www.maximonline.ru/skills/health/\\_article/dope/](https://www.maximonline.ru/skills/health/_article/dope/)

**SPORTS ETHICS IN TERMS OF PROFESSIONALISM**

**S.V. Kochetova**, *senior lecturer*

**Perm state agro-technological university named after academician D. N. Pryanishnikov  
(Russia, Perm)**

***Abstract.** The article gives the definition of sports ethics. The features of professional sports are described. Also narrated in general about the content of sports ethics and its observance in professional sports.*

***Keywords:** sports ethics, professionalism, sport, moral ideal, competitions, disqualification, doping.*

## ВЗАИМОСВЯЗЬ ФИЗИЧЕСКОГО И ДУХОВНОГО РАЗВИТИЯ ЛИЧНОСТИ СТУДЕНТА

**В.М. Паршакова**, старший преподаватель

**Пермский государственный аграрно-технологический университет имени академика  
Д.Н. Прянишникова**  
(Россия, г. Пермь)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-11242

***Аннотация.** В данной работе представлены результаты исследования взаимосвязи физического и духовного развития личности студента. Этапы обретения счастливой жизни. Влияние физической нагрузки на организм человека. Спорт, как элемент для достижения поставленных целей и повышения стрессоустойчивости.*

***Ключевые слова:** физическое развитие, духовное развитие, личность, здоровье, спорт, дух.*

Физическое и духовное развитие играет большую роль в развитии личности студента. Во-первых, здоровое тело – первый этап для обретения счастливой жизни. Если вас не будет беспокоить боль или дискомфорт в организме, появится больше энергии для выполнения различных задач. Как и наоборот, если вы поглощены плохими мыслями и разум затуманен, у вас могут появляться болезни и недуги. А для того, чтобы у студента было могучее и прекрасное здоровье, необходимо отказаться от вредных привычек, и заняться дыхательными системами, физическими упражнениями, закаливанием организма, есть здоровую и полезную пищу, больше пить чистую воду, отдыхать и нормально спать. Взаимосвязь духовного и физического развития личности включает в себя также регулярное выполнениелюбимых упражнений или видов активности. К примеру, можно записаться на плавание, устраивать прогулки в ближайшем лесу для насыщения клеток организма максимальным количеством кислорода, ходить на танцы, заниматься фитнесом или спортивной ходьбой. При выборе занятия желательнее следовать велению души, выбирать только то, что с вами гармонирует. Дополнительной мотивацией могут стать занятия спортом с близким человеком.

Во-вторых, регулярная физическая нагрузка прибавляет уверенности, повышается самооценка. Натренированное тело лучше справляется со стрессовыми ситуа-

циями. При постановке четких целей в выполнении упражнений происходит тренировка ума и такого качества как решительность. Концентрация усилий и дисциплина дает приятный результат – подтянутое и здоровое тело. Такие качества помогают в решении сложных жизненных задач, появляется уверенность в том, что любые вопросы можно уладить, достаточно приложить больше усилий. Нахождение в отличной физической форме дает возможность выполнения целого ряда вещей, без затраты на мотивацию ума. Интенсивная деятельность напрямую влияет на духовное и физическое развитие студента, что помогает личности лучше выстраивать работу, в том числе, в умственном плане. Регулярная нагрузка на тело также стимулирует развитие и активность нейронов, что было доказано в целом ряде исследований. Спорт становится не столько методом получения здоровья в теле, сколько элементом взаимодействия людей для движения к поставленным целям. Именно взаимосвязь духовного и физического развития личности умножает в несколько раз ценность спорта, так как в нем присутствует процесс межличностного взаимодействия студентов. Студент расширяет границы своих возможностей, проявляет и ретранслирует свои эмоции. Кроме того, спортивные занятия выступают в некоторых случаях средством воспитания других и самодисциплины. Дух соревнования побуждает к развитию, возможного только при мобили-

зации нравственных, физических и психических качеств.

Спорт – это неотъемлемая часть жизни общества, неразрывно связанная с ним. Физическое развитие влияет на здоровье студента. Оно определяет в будущем его материальное благополучие, реализацию в выбранной сфере деятельности. Дополнительно спорт выполняет функцию реабилитации, что особенно актуально для людей с ограниченными возможностями и тяжелыми травмами на уровне физики. Упражнения и физическая активность оздоравливает тело, восстанавливает основные функции тела. Спорт показан также при нарушении деятельности центральной нервной системы, серьезной хронической усталости и депрессии. По ряду причин может быть показана лечебная физкультура, включающая в себя просто огромный комплекс методов и средств.

Взаимосвязь духовного и физического развития личности студента достигается в

повседневной жизни благодаря ежедневным активностям в быту. Например, при выполнении зарядки по утрам для активации организма и придания ему бодрости, прогулке в парке или во дворе с собакой. К рекреативной физической культуре относятся туризм и физкультурно-оздоровительные развлечения. Таким образом, в фоновом режиме налаживаются внутренние настройки программного обеспечения тела.

**Заключение.** Для того чтобы жить в гармонии со своим организмом, важно следить за состоянием здоровья, совершенствовать свои личностные качества и допускать исключительно позитивные мысли для программирования реальности. В структуре физической культуры духовное начало включено в природное бытие человека, в его двигательную ценность. Через духовность физические качества и двигательные навыки приобретают ценность.

#### Библиографический список

1. *Матросова П.Г.* Взаимосвязь духовного и физического развития // Актуальные вопросы физической культуры и спорта. – 2017. – №12. – С. 45-46.
2. *Тухватуллин Д.Л.* «Здоровье» с большой буквы // Вестник здоровья. – 2017. – №9. – С. 21-22.
3. *Мионов И.В.* Духовное и физическое воспитание студентов – пути интеграции // Международный научный журнал «Символ науки». – 2016. – №12-2. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/v/duhovnoe-i-fizicheskoe-vozpitanie-studentov-puti-integratsii>
4. *Великжанова Т.Г., Шамсутдинов Ш.А.* Взаимосвязь физического и духовного развития личности. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://novainfo.ru/article/14782>

## THE INTERCONNECTEDNESS OF PHYSICAL AND SPIRITUAL DEVELOPMENT OF THE INDIVIDUAL STUDENT

**V.M. Parshakova**, senior lecturer

**Perm state agro-technological university named after academician D.N. Pryanishnikov (Russia, Perm)**

**Abstract.** This paper presents the results of a study of the relationship between the physical and spiritual development of a student's personality. Stages of gaining a happy life. The effect of physical activity on the human body. Sport, as an element to achieve goals and improve stress resistance.

**Keywords:** physical development, spiritual development, personality, health, sport, spirit.

## СПОРТИВНЫЕ ТРАДИЦИИ В СЕМЬЕ КАК ФАКТОР ФИЗИЧЕСКОГО ВОСПИТАНИЯ ЛИЧНОСТИ

**В.М. Паршакова, старший преподаватель**

**Пермский государственный аграрно-технологический университет имени академика Д.Н. Прянишникова  
(Россия, г. Пермь)**

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-11243

***Аннотация.** Цель данной статьи заключается в изучении состояния спортивных традиций в семье как фактор физического воспитания личности. Положительные факторы физического воспитания и способы его повышения.*

***Ключевые слова:** семья, традиции, физическое воспитание, утренняя гимнастика, положительные эмоции.*

С самого детства необходима устойчивая основа, для того чтобы сформировать физически здорового ребенка с сильной личностью. Есть заблуждение, что только школа должна заниматься физическим развитием, но это не совсем так. Все родители хотят, чтобы их дети были ловкими, сильными, спортивными. Конечно, школа делает все возможное для полноценного физического развития ребенка, это и физические занятия, кружки и секции, различные выездные мероприятия, но самую большую роль в физическом развитии ребенка играют, семейные традиции и внимание уделяемое ребенку. В настоящее время семья является фундаментальной социальной ячейкой общества, главная цель которой – воспитание детей. Подчеркивая влияние семьи в вопросах воспитания ребенка, ученые отмечают, что в рамках семейного воспитания старшие члены семьи оказывают систематическое целенаправленное воздействие на ребёнка семейного, позволяющее подготовить его к жизни в существующих социальных условиях. Важная составляющая семейного воспитания - физическое воспитание, как процесс формирования потребности в занятиях физическими упражнениями в интересах всестороннего развития личности, выработке ценностных ориентаций, убеждений, привычек. Занятия двигательной активностью в современном образе жизни становятся показателем культуры человека, отдельного народа и общества в целом. В наши дни они необходимы как никогда, поскольку

почти все время человек проводит в сидячей позе, а также нехватка времени влияет на воспитание ребенка. Недостаток внимания развивает у ребенка замкнутость, не прививаются полезные привычки, например, занятие спортом. Состояние здоровья населения, повышает потребность в движениях и вместе с тем ограничивает возможности их использования. Если родители будут активно участвовать в осуществлении физической активности своих детей, тогда у них будут формироваться потребности в занятиях спортом. Вследствие чего повышение физического развития, увеличение интересов детей и родителей, укрепление семейных связей, а главное формирование здоровых семейных традиций. В результате исследований рядом ученых, можно сделать вывод, что семейные традиции физического воспитания всегда играли огромную роль для укрепления семейных ценностей и формирования личности, укрепления здоровья всего населения. Но, к сожалению, в настоящее время семейные традиции практически утратили свое существование, и возрождение этих традиций имеет особое значение в современном мире. К наиболее распространенным формам физического воспитания детей школьного возраста в семье относятся: утренняя гигиеническая гимнастика, физкультурминутки, закаливающие процедуры, активный отдых на открытом воздухе. Утренняя зарядка включает упражнения, которые выполняются без лишнего напряжения. Главные задачи, решаемые при их

выполнении, – увеличить продуктивность и проснуться, настроиться на хороший день, повысить иммунитет, улучшить кровообращение, обезопасить от искривления позвоночника. Первое что нужно сделать, ответить на вопрос «Зачем нужна зарядка?». Родители, не знающие положительных результатов, не смогут объяснить и заставить что-то сделать. Для того чтобы зарядка вошла в привычку у ребенка, может потребоваться месяц. Зато потом он сам будет вас будить, чтобы начать. Дети – прямое отражение своих родителей и будут они лениться или нет, в большой мере зависит от них. Поэтому в первую очередь вы должны сами поставить цели. Превратите зарядку в увлекательную игру с правильной мотивацией и тогда у вас и ребенка останутся только положительные эмоции. Не забывайте ходить в походы с ребенком, это лучшее время узнать проблемы ребенка, повысить взаимоотношения. Время научить новому и показать величие

природы и возможности человека. Повысит приспособленность к различным ситуациям. Если нет возможности отправиться в поход, сходите на прогулку в парк, научите различным видам спорта, цените каждое время, проведенное вместе. И вы заметите, как стали лучше понимать ребенка и доверять ему.

Заключение, в современном мире формирование физического воспитания в семье, играет большую роль, не только в физическом развитии, но и развитии личностных качеств. Семья первая ячейка общества, которая должна дать все необходимые знания и опыт, чтобы ребенок был готов существовать в обществе. Если физическая активность не будет вызывать положительных эмоций, то никто не захочет ей заниматься с нынешней активностью и нехваткой времени. Необходимо с самого детства приобрести привычку заниматься спортом, чтобы это стало образом жизни.

#### Библиографический список

1. Жигальцова А. В., Ковтун Т. Ю. Роль семьи в формировании физического воспитания у детей // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2017. – Т. 26. – С. 88-91.
2. Медведев Ю. И. Физическое воспитание школьника в семье // Теория и практика образования в современном мире: материалы VII Междунар. науч. конф. (г. Санкт-Петербург, июль 2015 г.). – СПб.: Свое издательство, 2015. – С. 211-213.
3. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.sportradar.ru/article/sportivnie-traditsii-v-seme-kak-faktor-fizicheskogo-vozpitanija-lichnosti.html>

### SPORTING TRADITION IN THE FAMILY AS A FACTOR OF PHYSICAL EDUCATION OF PERSONALITY

V.M. Parshakova, *senior lecturer*

Perm state agro-technological university named after academician D.N. Pryanishnikov (Russia, Perm)

**Abstract.** *The Purpose of this article is to study the state of sports traditions in the family as a factor of physical education of the individual. Positive factors of physical education and ways of its increase.*

**Keywords:** *family, traditions, physical education, morning gymnastics, positive emotions.*

## ОПЫТ ВНЕДРЕНИЯ ПРОЕКТНОГО ОБУЧЕНИЯ В ОБЛАСТИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

**И.Б. Романова**, д-р экон. наук, доцент

**Ю.В. Нуретдинова**, канд. экон. наук, доцент

**Л.С. Сосунова**, канд. экон. наук, доцент

Ульяновский государственный университет  
(Россия, г.Ульяновск)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-11244

**Аннотация.** Проектная деятельность является важной составляющей частью учебной деятельности обучающихся по проектно-ориентированным ОПОП, основной целью которой является самостоятельное приобретение знаний в процессе решения теоретических и практических задач или проблем, требующих интеграции знаний из различных предметных областей наук.

**Ключевые слова:** проектная деятельность, система обучения, мониторинг, успешность, критерии оценки, сегментация.

С целью активизации учебного процесса в Институте экономики и бизнеса на кафедре экономической безопасности, учета и аудита с 2017 года внедряется проектное обучение.

Проектная деятельность является важной составляющей частью учебной деятельности обучающихся по проектно-ориентированным ОПОП, основной целью которой является самостоятельное приобретение знаний в процессе решения теоретических и практических задач или проблем, требующих интеграции знаний из различных предметных областей наук.

Проектное обучение, по нашему мнению, это самоуправляемая деятельность студентов, направленная на развитие компетенций обучающихся в процессе создания конкретного проекта с презентацией результатов. Участие студентов в проектной деятельности дает возможность сократить в ходе обучения разрыв между теорией и практикой [1].

Решение проблемы при реализации проектной деятельности предусматривает использование совокупности разнообразных методов (научно-исследовательского, поискового, проблемного), умение применять знания из различных областей науки, технологии, творческих областей.

Базовый принцип проектного обучения заключается в установлении непосредственной связи учебного материала с прак-

тическим опытом обучающихся в их познавательной и творческой совместной деятельности.

Проектная деятельность позволяет:

- сделать процесс обучения максимально приближенным к практической деятельности;
- повысить мотивацию к обучению;
- изменить позицию обучающихся в образовательном процессе на максимально субъектную;
- индивидуализировать учебный процесс и сделать его более интенсивным;
- накапливать обучающимся опыт для включения в самостоятельную профессиональную деятельность;
- создавать условия для формирования общекультурных и профессиональных компетенций обучающихся.

**Задачами проекта являются:**

- освоение студентами элементов проектной деятельности применительно к решению их профессиональных задач;
- регулирование процесса освоения общекультурных, обще профессиональных и профессиональных компетенций студентами специальности «Экономическая безопасность»;
- формирование у студентов профессиональных знаний, умений и навыков для принятия рациональных экономических решений в проектно-экономической и расчетно-экономической, информационно-

аналитической, экспортно-консультационной, контрольно-ревизионной и организационно-управленческой деятельности хозяйствующего субъекта;

– развитие экономического образа мышления студента специальности «Экономическая безопасность», его способности к личному самоопределению и самореализации;

– рост числа профессионально-ориентированных и мотивированных студентов;

– разработка пакета методических документов по внедрению технологии учебного сквозного проектирования» для студентов

– формирование взаимодействия образовательного учреждения с работодателями в реализации проекта по внедрению технологии учебного сквозного проектирования» для студентов специальности «Экономическая безопасность» [1].

**Результаты.** Кафедра привлекает студентов к проектной деятельности начиная с третьего курса. В начале учебного года со студентами проводится организационное собрание, на котором их знакомят с целью проектной деятельности, темами научных исследований, в разработке которых они могут участвовать в ходе работы над проектом. Свое согласие на участие в проекте студенты подтверждают заявлением, в котором указывают и выбранную тему проекта. Обычно согласие на участие в проекте дают 40-50% студентов. В это же время со студентами разрабатывается график выполнения соответствующих разделов проектной деятельности. В дальнейшем все курсовые работы, предусмотренные учебным планом, студенты выполняют в рамках выбранной темы сквозного проектирования в соответствии с установленным графиком. При необходимости дополнительной информации для раскрытия отдельных аспектов проекта студенты пишут рефераты.

В помощь студентам на кафедре разработаны методические указания по выполнению сквозного проектирования, в которых дана тематика проектной деятельности, выполняемая в рамках кафедры, и

подробные задания для раскрытия каждой темы. Например, студент выбрал тему проекта «Обеспечение экономической безопасности хозяйствующих субъектов» соответственно в 5 семестре он разрабатывает тему – организация информационной безопасности системы бухгалтерского учета на предприятии, в 6 – учетно-аналитическое обеспечение экономической безопасности хозяйствующего субъекта, в 7 – основные направления экономической безопасности хозяйствующего субъекта, в 8 – разработка проекта по повышению экономической безопасности хозяйствующего субъекта, в 9 – налоговая политика как составляющая эффективности системы экономической безопасности хозяйствующего субъекта, в 10 – система внутреннего контроля как элемент обеспечения экономической безопасности хозяйствующего субъекта и в этом же семестре пишет реферат на тему – диагностика экономической безопасности хозяйствующего субъекта [2].

В итоге к защите выпускных квалификационных работ студенты подходят профессионально подготовленными, изучив деятельность конкретного хозяйствующего субъекта во всех аспектах, а именно, с точки зрения обеспечения экономической безопасности, организации внутреннего контроля, налогообложения, организации финансового и управленческого учета и т.д.

Каждый преподаватель руководит несколькими проектами. Преподаватели кафедры прошли курсы повышения квалификации по организации проектной деятельности.

При выполнении проектной деятельности мы стремимся развить у студентов творческую активность, а не следовать прямым инструкциям руководителей проекта. Мы считаем, что участие в проектной деятельности усиливает мотивацию студентов к обучению, повышает успеваемость, развивает творческую инициативу, а также формирует личное портфолио студента для дальнейшего успешного трудоустройства.

Результаты проектной деятельности студенты докладывают на научно-

практических конференциях, публикуют в печати. В виде конечного результата проектного исследования могут быть предложения, направленные на финансовое оздоровление хозяйствующих субъектов, оптимизацию налогообложения, совершенствованию финансового, налогового и управленческого учета и другие. Оценка эффективности проекта происходит в каждом семестре путем защиты результатов конкретного исследования в соответствии с графиком выполнения проектной деятельности [2].

Важную роль в заинтересованности студентов в участии в проектной деятельности, как показала практика, играет формулировка тем преподавателями кафедры. Если тема неактуальна, имеет слабый потенциал, то работа выполняется на низком уровне.

Кафедра нацеливает студентов на проектную деятельность и на период прохождения учебных практик. Для этого до начала практики проводим организационное

собрание, на котором студентов разбиваем на группы по 5-7 человек и каждой группе выдается задание с подробным содержанием. По окончании практики студенты защищают свои проекты на заседании кафедры.

**Заключение.** Практика внедрения проектного обучения для нас новая и поэтому мы постоянно ее совершенствуем. Так в следующем учебном году мы планируем в каждом семестре группе студентов из 5 человек предложить одну тему проекта, с тем, чтобы раскрыть и разрешить ее разными способами и приемами. Это даст возможность развить творческую составляющую проекта и реализовать собственные решения участников.

Таким образом, мы считаем, что в ходе проектной деятельности студенты приобретают навыки командной работы, необходимость соблюдения установленных графиков сдачи проекта, опыт публичного представления результатов исследования.

#### Библиографический список

1. Нуретдинова Ю.В. Переход российских предприятий к цифровой экономике: проблемы и пути их решения // Нуретдинова Ю.В., Ометова Д.А., Морозова М.Ю. Вестник Алтайской академии экономики и права. 2019. № 4. С. 138-143.

2. Романова И.Б. Инновации в управлении человеческими ресурсами / Романова И.Б., Титова Н.С. // В сборнике: международный молодежный симпозиум по управлению, экономике и финансам сборник научных статей. Институт управления, экономики и финансов КФУ. 2016. С. 38-39.

## EXPERIENCE OF INTRODUCTION OF DESIGN TRAINING IN THE FIELD OF ECONOMIC SECURITY

**I.B. Romanova**, *doctor of economics sciences, associate professor*

**Yu.V. Nuretdinova**, *candidate of economic sciences, associate professor*

**L.S. Sosunova**, *candidate of economic sciences, associate professor*

**Ulyanovsk state university**

**(Russia, Ulyanovsk)**

**Abstract.** *Design activity is an important part of educational activities of students for project-oriented OPOP which main objective is independent acquisition of knowledge in the course of the solution of the theoretical and practical tasks or problems demanding integration of knowledge from various subject domains of sciences.*

**Keywords:** *design activity, system of training, monitoring, success, evaluation criteria, segmentation.*

**МЕСТО КИТАЯ В ИНДО-ПАКИСТАНСКОМ КОНФЛИКТЕ В 21 ВЕКЕ**

**М.Р. Зарипов, студент**

**А.Г. Спиридонов, студент**

**Казанский федеральный университет  
(Россия, г. Казань)**

*DOI: 10.24411/2500-1000-2019-11245*

**Аннотация.** Данная статья посвящена анализу Китайского влияния на Кашмирский конфликт в 21 веке. Китай давно приобрел статус третьей стороны в двустороннем территориальном споре между Индией и Пакистаном и способен играть важную роль в процессе урегулирования конфликта. В статье описаны основные события, связанные с непосредственным участием КНР в Кашмирском конфликте в 21 веке.

**Ключевые слова:** Кашмирский конфликт, территориальные разногласия, Китайское влияние, экономический коридор Китай-Пакистан.

Китай имеет тесные связи со странами Южной Азии, следовательно, влияет на формирование политического климата в регионе. Не является исключением и Кашмирский конфликт, где Китай давно приобрел статус третьей стороны. В 20-ом веке, Китай сохранял нейтралитет в пограничном споре и тонко маневрировал между Индией и Пакистаном, однако в соответствии с пограничным соглашением 1963 года с Пакистаном, Китай обрел статус третьей стороны, что еще больше усложнило его способность оставаться беспристрастным [18]. Согласно пограничному соглашению, Пакистан уступил часть кашмирской территории Китаю, получив взамен дипломатическую и военную поддержку. На тот момент Китай поддержал идею проведения плебисцита и даже помог разработать Пакистану военную стратегию для сдерживания Индии [10]. Однако с приходом к власти китайского лидера Дэна Сяопина, приоритеты страны были переориентированы на построение стабильных экономических отношений с соседями, что постепенно устранило вмешательство Китая в дела Пакистана, а также сформировало основной принцип разрешения двустороннего конфликта исключительно путем мирного диалога. Китайское руководство по сей день придерживается принципа уравниловки, прямо не вмешиваясь в двусторонний конфликт, однако косвенно способствует его урегули-

рованию, продвигая идеи экономической интеграции в регионе.

В 2005 году Индия и Пакистан получают статус наблюдателей ШОС. Очевидно, что с присоединением Индии и Пакистана к Шанхайской организации сотрудничества, пусть и в статусе наблюдателей, у стран появилась возможность обсуждать кашмирский кризис совместно с Китаем, формируя общую стратегию по борьбе с терроризмом и экстремизмом в регионе. В свою очередь, Китай продолжает придерживаться политики невмешательства, однако исходя из национальных интересов, косвенно занимает сторону Пакистана.

В 2005 г. Китай и Пакистан подписывают договор о дружбе, сотрудничестве и добрососедских отношениях. Согласно договору обе стороны обязались поддерживать стратегический диалог на высоком уровне и продолжать сотрудничество в сферах обороны [5]. В ноябре 2006, в совместном заявлении КНР и Пакистана, китайская сторона подтвердила свое уважение к независимости, суверенитету и территориальной целостности Пакистана и выразила признательность и поддержку усилиям Пакистана по содействию мира и стабильности в Южной Азии и защите его суверенитета и независимости [11]. Очевидно, что поддержка Пакистана соответствует национальным интересам Китая, который уже на тот момент стремился к экономической интеграции в регионе, а также борьбе с терроризмом и экстремиз-

мом. Также Китай обеспокоен растущей воинственностью некоторой части уйгуров, нередко действующих с территории расселения племен в Пакистане. Пакистан необходим в координации по борьбе с терроризмом, о чем говорят регулярные обмены информацией между двумя странами с 2006 года [7].

Что же касается отношений с Индией, то Китай позиционирует соседа, как одного из главных конкурентов в борьбе за лидерство в регионе, а также между странами существуют нерешенные территориальные конфликты, которые негативно сказываются на развитии двусторонних отношений. Несмотря на это, товарооборот между Индией и Китаем ежегодно растет в среднем на 10% и на 2018 года составил 90 млрд. долларов [13]. Так Китай сумел сформировать двусторонние отношения с враждующими соседями и придерживаться нейтралитета в территориальном споре.

В 2008 году на территории Индии произошел теракт. Террористическая организация, базирующаяся на территории Кашмира подконтрольная Пакистану, провела серию нападений в индийском городе Мумбаи с 26 по 29 ноября. В результате теракта погибли 174 человека более 300 получили ранения [8]. В числе погибших были и 9 террористов, одного исполнителя удалось задержать живым. В ходе расследований индийским спец. службам удалось установить факт причастности Пакистана к атакам на Мумбаи. Правительство Индии предоставило Пакистану доказательства в виде фото и видео материалов, телефонных разговоров и материалов допроса, задержанного террориста. Террористы оказались выходцами из Пакистана и действовали совместно с службой разведки. Руководство Пакистана надеялось на поддержку Китая, однако китайское руководство акцентировало свое внимание на желании восстановить стабильность в отношениях между Индией и Пакистаном, а не защищать пакистанские интересы. Так китайские официальные лица приняли участие в беспрецедентной челночной дипломатии между Индией и Пакистаном. Индия обратилась к Китаю с просьбой оказать давление на Пакистан, чтобы при-

влечь обвиняемых боевиков к ответственности, на что Китай ответил положительно. Пекин в частном порядке призвал Исламабад арестовать и привлечь к ответственности боевиков, что Пакистан и сделал, хотя и ненадолго.

Под давлением Китая, Пакистан действительно арестовал и привлек к ответственности нескольких подозреваемых, однако не передал их индийской стороне. Руководство Пакистана заявило, что любой пакистанский гражданин, обвиняемый в террористическом акте, будет судиться на территории Пакистана [14]. К 2014 году по данным индийской разведки, многие из исполнителей были освобождены. Индия потребовала наложить санкции подняв этот вопрос в соответствующем комитете ООН, однако действия Индии были заблокированы Китаем. Действия Китая были достаточно противоречивы. Сначала Китай занял сторону Индии, осудив причастность Пакистана к террористическим атакам и потребовав выдать подозреваемых, потом же он заблокировал требования Индии в Совете Безопасности ООН, наложить санкции на Пакистан. Очевидно, что Китай умело балансирует в отношении между Индией и Китаем. Ведь индийская сторона назвала влияние Китая на Мумбайский теракт «полезным», что способствовало развитию двусторонних отношений между странами [2]. В 2010 г. премьер Госсовета КНР Вэнь Цзябао во время своего визита подчеркнул, что «отношения Китая и Индии достигли уровня стратегического партнерства», а их взаимодействие и сотрудничество способствуют развитию двусторонних отношений и поддержанию стабильности во всем азиатском регионе, также было сказано, что «Китай и Индия – друзья» [6].

Динамика развития отношений в треугольнике между Индией, Пакистаном и Китаем меняется в 2013 году, когда Китай впервые представил концепцию «Экономического пояса Шелкового пути» (ШП). Одним из главных его компонентов провозглашалось создание единой региональной транспортно-логистической сети. Пакистан являлся важной частью в построении экономического коридора, что спо-

способствовало дальнейшему развитию двусторонних отношений и вовлечению Китая в кашмирский конфликт. В 2013 году тогдашний президент Пакистана Асиф Али Зардари и премьер-министр Китая Ли Кэцян решили еще больше расширить взаимные связи. Между двумя правительствами был подписан меморандум о взаимопонимании о сотрудничестве для долгосрочного плана по китайско-пакистанскому экономическому коридору [12]. Для формирования плана по реализации Китайско-Пакистанского экономического коридора потребовалось два года. Объявление о запуске проекта произошло во время государственного визита Си Цзиньпина в Пакистан в апреле 2015 года. 20 апреля 2015 года Пакистан и Китай подписали соглашение о начале работы по соглашению на сумму 46 миллиардов долларов, что составляет примерно 20% годового ВВП Пакистана [15]. Соглашения касаются прежде всего строительства инфраструктурных объектов, в первую очередь сети шоссе и линий электропередач. Экономический коридор будет связывать китайский Кашгар в Синьцзян-Уйгурском автономном районе и пакистанский порт Гвадар на берегу Ормузского пролива. Общая протяженность экономического коридора от Кашгара до Гвадара составляет 2700 км.

Индия на дипломатическом уровне выступает против реализации КПЭК, усиливая антипакистанскую кампанию на региональных и международных площадках. Нью-Дели обвиняет Исламабад и Пекин в «захвате» части ее территории и прокладке маршрута КПЭК по спорным районам Кашмира. В январе 2017 г. премьер-министр Индии Нарендра Моди заявил, что территориальный суверенитет Индии нарушен. Официальных обвинений выдвинуто не было, однако, выступая тогда на международной конференции «Раисина диалог», лидер Индии подчеркнул необходимость уважения суверенитета для улучшения региональных связей. Также Индия обеспокоена еще и тем, что КПЭК обслуживает исключительно цели экономического развития Китая, являясь частью тринадцатого пятилетнего плана его социаль-

но-экономического развития, что сильно сокращает возможности Индии интегрироваться в рынки Центральной Азии. Также экономический коридор укрепит отношения Пакистана и Китая, что еще сильнее усугубит кашмирский конфликт, по мнению индийской стороны.

Особенно сильно Китай был обеспокоен обострением индо-пакистанских отношений в сентябре 2016 года. Группа вооруженных боевиков напала на лагерь пехотного батальона в городе Ури, округ Барамулла в индийском штате Джамму и Кашмир. Боестолкновение продолжалось несколько часов, погибли 17 военнослужащих, ликвидированы четыре боевика. Официальный представитель МИД КНР заявил, что Китай выступает решительно против любой формы терроризма и надеется, что соответствующие стороны путем диалога и консультаций смогут разрешить противоречия и поспособствуют антитеррористическому сотрудничеству, это может сохранить мир и безопасность в регионе [3].

Несмотря на поддержку Пакистана, Китай снова выступил на стороне Индии и осудил бездействие пакистанского руководства. В диалоге с руководством Индии Китай постепенно демонстрирует дипломатию «мягкой силы», приглашая ее присоединиться к инициативе Шелкового пути. Пекин акцентирует свое внимание на экономических выгодах для всех стран региона, указывая, что беспроблемный Кашмир имеет потенциал стать воротами в республики Центральной Азии для Индии. Перспективный транспортный вектор ЦА - страны Южной Азии, пролекая через территорию Индии, делает Кашмир транзитно-логистическим центром в регионе. Однако, индийское руководство негативно относится к интеграции в китайский мега проект и придерживается своего курса.

Однако в феврале 2019 года отношения между Индией и Пакистаном снова обострились, что не оставило равнодушным Китай. Как известно причиной эскалации конфликта стали террористические атаки на территории Кашмира, подконтрольной Индии. Террористическая группировка совершила нападение на военный конвой,

перевозивший сотрудников резервных сил Индии. В результате нападения 40 человек были убиты, многие получили ранения и были доставлены в госпиталь [17]. Террористическая группировка «Джайш-и-Мохаммед» взяла на себя ответственность за совершенное нападение [17]. В рамках трехсторонней встречи между министрами иностранных дел Индии, России и Китая, глава внешнеполитического ведомства Китая Ван И решительно осудил проявление терроризма в любых его формах. Кроме этого, не упоминая удары ВВС Индии с пересечением границы 26 февраля по тренировочному лагерю Джайш-е-Мухаммад в Балакоте, Ван И заявил, что особенно важно уничтожить очаги терроризма и экстремизма [4]. Однако, министр иностранных дел Китая также явно не хотел вешать на Пакистан ярлык спонсора терроризма. На официальной пресс-конференции он заявил, что Китай, Россия и Индия вновь подтвердили сильное неприятие терроризма в различных формах и проявлениях. В то же время мы верим, что Пакистан всегда был против терроризма

[4]. По итогам встречи Китай подтвердил свою заинтересованность в формировании общей стратегии по ликвидации очагов терроризма и экстремизма.

Таким образом, Китай является одним из ключевых игроков в Центральной и Юго-Восточной Азии, способный оказывать влияние на формирование геополитического климата в регионе. Несмотря на то, что Китай придерживается политики невмешательства, ему все-таки приходится быть частью двустороннего Кашмирского конфликта. Во-первых, статус Китая в этом конфликте определен исторически, а во-вторых Китай стремится реализовать свои геополитические цели. Китаю необходим спокойный Кашмир, который будет гарантировать безопасность логистическому проекту Китая по территории Пакистана. Шанхайская организация сотрудничества может стать эффективной платформой, где Индия и Пакистан, при посредничестве Китая и России, способны урегулировать двусторонние противоречия, на принципах равноправия и взаимности.

#### Библиографический список

1. «Ближнего круга» // Китай в мировой и региональной политике. История и современность. 2010. С. 6-21.
2. Волхонский Б.М. Актуальные проблемы индийско-китайских отношений // Российский институт стратегических исследований. 2011. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://riiss.ru/analytics/2372/> (дата обращения 12.03.2019)
3. Китай осудил нападение в Кашмире, призвав стороны к диалогу. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ria.ru/20160919/1477304247.html> (дата обращения 14.03.2019)
4. Китай пока не решил кого поддерживать в Кашмирском конфликте. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://centrasia.org/newsA.php?st=1551283740> (дата обращения 16.03.2019)
5. Лузянин С.Г. Некоторые аспекты китайской внешней политики в отношении стран // Китай в мировой и региональной политике. История и современность. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/nekotorye-aspekty-kitayskoj-vneshney-politiki-v-otnoshenii-stran-blizhnego-kruga>.
6. Очередная пресс-конференция 20 ноября 2012 г. у официального представителя МИД КНР Хуа Чуньин. 2012. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.fmprc.gov.cn/rus/xwfw/fyrth/lxjzhzhdh/t926888.shtml> (дата обращения 12.03.2019)
7. Ражев С. Китай и уйгурский вопрос. Окончание // Красная весна. 2014. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://rossaprimavera.ru/article/kitay-i-uygurskiy-vopros-okonchanie> (дата обращения 10.03.2019)
8. Attacks draw worldwide condemnation. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.guardian.co.uk/world/2008/nov/28/mumbai-terror-attacks-international-response> (дата обращения 11.03.2019)

9. *China's Kashmir Policies and Crisis Management in South Asia*. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.usip.org/publications/2017/02/chinas-kashmir-policies-and-crisis-management-south-asia> (дата обращения 15.03.2019)
10. *Joint statement between the People's Republic of China and the Islamic Republic of Pakistan*. 2006. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://en.pkulaw.cn/display.aspx?cgid=100667646&lib=tax> (дата обращения 10.03.2019)
11. *Li Keqiang: China-Pakistan ties 'unbreakable', economic corridor planned*. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://web.archive.or/web/20140312032536/http://gbtimes.com/china/li-keqiang-china-pakistan-ties-unbreakable-economic-corridor-planned> (дата обращения 13.03.2019)
12. *Ministry of Commerce & Industry: Annual economic report*. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://commerce-app.gov.in/eidb/ecntcom.asp> (дата обращения 11.03.2019)
13. *Pakistan arrests Mumbai suspects*. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.aljazeera.com/news/asia/2008/12/2008121085228795428.html> (дата обращения 12.03.2019)
14. *Pakistan lands \$46 billion investment from China*. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://money.cnn.com/2015/04/20/news/economy/pakistan-china-aid-infrastructure/> (дата обращения 13.03.2019)
15. *The boundary agreement between China and Pakistan, 1963*. [электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://people.unica.it/annamariabaldussi/files/2015/04/china-pakistan-1963.pdf> (дата обращения 08.03.2019)

## PLACE OF CHINA IN THE INDO-PAKISTAN CONFLICT IN THE 21ST CENTURY

**M.R. Zaripov**, student  
**A.G. Spiridonov**, student  
**Kazan federal university**  
**(Russia, Kazan)**

**Abstract.** *This article analyzes the Chinese influence on the Kashmir conflict in the 21st century. China has long acquired third-party status in the bilateral territorial dispute between India and Pakistan and is able to play an important role in the conflict resolution process. The article describes the main events related to the direct participation of China in the Kashmir conflict in the 21st century.*

**Keywords:** *Kashmir conflict, territorial differences, Chinese influence, China-Pakistan economic corridor.*

## ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ОБУЧЕНИЯ ПРОЕКЦИОННОМУ ЧЕРЧЕНИЮ

**И.Н. Бочарова**, канд. техн. наук, доцент  
**С.Г. Демидов**, канд. техн. наук, доцент  
**В.Г. Хрящев**, канд. техн. наук, доцент  
**Московский государственный технический университет имени Н.Э. Баумана**  
**(Россия, г. Москва)**

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-11246

**Аннотация.** *В статье рассматриваются психологические аспекты преподавания одного из разделов инженерной графики – проекционного черчения. Показано, что необходимо учитывать сформированные ранее особенности мыслительных процессов у студентов, протекающих при решении задач.*

**Ключевые слова:** преподавание, психологические аспекты, обучение, графические дисциплины.

Проанализированная нами технология обучения проекционному черчению [1] показывает, что каждый студент приходит к формированию навыков решения проекционных задач по-своему, либо через усвоение логических правил выполнения построений с переходом к актуализации пространственного воображения, либо через сопоставление осознанных пространственных образов с правилами построения проекций детали. Наши наблюдения за коллегами-педагогами также показали, что и они, осознанно или нет, часто следуют одной из этих схем. Одни основной упор на усвоение правил проецирования, нахождения проекций точек на различных поверхностях, а затем уже полученное решение соотносят с пространственным образом, другие – активно используют при обучении поясняющие трёхмерные рисунки (образы), сопровождая ими решаемые задачи. Вероятно, это связано с психологическими особенностями функционирования мышления человека. *Поэтому этот аспект обучения также необходимо учитывать при преподавании инженерной графики в техническом университете.*

В современной психологии существуют разные подходы к изучению процессов восприятия информации и мышления. В первую очередь, это физиологический подход, пытающийся понять закономерности мышления через функционирование мозга, органов чувств и т.д. Известно, что мозг человека состоит из двух полушарий, каждое из которых имеет свои функции, которые могут дополнять функции другого. Существует определённая доминантность полушарий [2]. Причём для разных процессов, происходящих в мозге она разная. Говорят о доминантности полушарий, например, в двигательной активности: хорошо известное всем деление людей на «правшей» и «левшей». Известна также асимметрия функций полушарий в речи [3], левое полушарие отвечает за *абстрактное (логическое) мышление* и имеет доминирующее значение, например для речи. Правое полушарие отвечает за *асо-*

*циативное (образное) мышление* и позволяет человеку, например только подражать речи других, функционировать речи, тогда как левое – позволяет осознать смысл речи, создаёт способность к абстракции. Это доказанные факты, полученные путём исследования речевых функций людей с повреждёнными левым или правым полушариями. С точки зрения пространственного восприятия объектов, психологами и физиологами установлено, что правое полушарие отвечает, в основном, за точное описание объекта, запоминает его конкретную форму объекта, его размеры, но не оценивает геометрические размеры, левое полушарие – обобщает и классифицирует образы, позволяет абстрагироваться и производить действия с ними. Следует отметить, что в данном случае асимметрия функций мозга не носит ярко выраженного характера, сами функции полушарий могут совершенствоваться через обучение [4].

Объяснить особенности пространственного мышления человека при помощи одного физиологического подхода не представляется возможным. Оно связано и с заложенными в детстве знаниями, умениями, навыками, особенностями их развития в дальнейшем. Поэтому существует и другой подход к изучению процессов восприятия пространственных образов и мышления – через познание общих закономерностей работы психики. Как отмечает С.Л. Рубинштейн [5] всякий мыслительный процесс совершается в понятиях, обобщениях. В реальном мыслительном процессе понятия не выступают в изолированном виде, они всегда функционируют в единстве и взаимопроникновении с наглядными моментными представлениями, которые будучи формой существования понятия, являются и вместе с тем некоторыми конкретными зрительными образами. Хотя теоретически в целях анализа нужно различать абстрактное теоретическое мышление и мышление наглядно-образное, они отличаются друг от друга в действительности по тому что – понятие

или образ – является в них преобладающим. На первом этапе мышления образ, включаясь в мыслительный процесс, интеллектуализируется – он становится чувственным носителем некоторого обобщённого содержания, преобразует само чувственное содержание, на передний план выводит те его характеристики, которые связаны со значением объекта, остальные же характеристики отходят на задний план. В результате образ становится носителем мысли, что приводит в конечном этапе к переходу от вещественно-пространственного представления к некоторой схеме. В то же время, наряду с конкретным образом, схема имеет в мышлении значительную роль сама по себе. Мыслительный процесс, поиск решения некоторой задачи, не всегда облекается в яркие наглядные образы, первичная работа мысли происходит через её движение в некоторой системе на основе некоторой схемы, которая превосходит в сознании ещё не развёрнутую систему мыслей. То есть в самых разнообразных формах осуществляется теснейшее сплетение логического мышления в понятиях с наглядным содержанием. Абстрактное логическое мышление неотрывно от наглядно чувственной основы, они многообразными способами переходят друг в друга, оно не означает внешней полярности, но оно существенно. Человек не может мыслить только в понятиях в отрыве от чувственной наглядности, но и не может мыслить только образами. Как подчёркивает С.Л. Рубинштейн, у человека существует единый интеллект, не может быть и речи о двух различных интеллектах как о различных биологических механизмах. Но внутри единства, в зависимости от различных условий, дифференцируются различные виды мыслительных операций и характер их протекания.

Разному возрасту человека характерно доминирование тех или иных форм мыслительных процессов. Детскому возрасту, например, более характерно наглядно образное мышление, 16...19 летние переходят к понятийному, абстрактному мышлению [6] и др. Характер протекания мыслительных процессов зависит также и от

конкретных особенностей воспитания и обучения каждого человека.

Применительно к преподаванию графических дисциплин, и в частности проекционного черчения, из вышесказанного можно сделать вывод о том, что особенностями предшествующего образования студентов, более чем физиологическими процессами мозговой деятельности, можно объяснить их дифференциацию по способу пространственного мышления. У одних хорошо развита способность пространственно воспринимать конкретный объект и отобразить его на бумаге, но абстрагирование, мышление, умозаключения, касающиеся конкретных геометрических понятий, вызывают сложности. Пример этого – студент может рисовать, отобразить решение проекционной задачи в виде рисунка, но при этом испытывает сложности при решении типовых задач начертательной геометрии, лежащей в основе проекционного черчения. Другие студенты могут хорошо абстрагироваться и работать с геометрическими и математическими понятиями, но с трудом отображают конкретные пространственные объекты на бумаге, по готовому решению проекционной задачи, с трудом представляют пространственную форму детали, особенно на первых стадиях обучения не могут отобразить конкретные объекты на бумаге. Хотя и те, и другие, готовы и могут мыслить логически – об этом свидетельствуют успешно сданные единые государственные экзамены, подготовка к которым ведётся, как правило, с упором на развитие абстрактного логического мышления.

Задача преподавателя инженерной графики помочь перекинуть мостик от наглядного образного мышления к абстрактному или наоборот. Деятельность инженера многогранна: для неё важны как развитое образное мышление, так и абстрактное логическое. Ведь даже создание новой техники может идти одним из этих путей. Например, в воспоминаниях о деятельности А.Н. Туполева [7] приводятся такие факты, что он часто наглядно, в виде рисунка, представлял себе решение той или иной инженерной задачи, а затем проверял их расчётами. И такие случаи не единич-

ны. С другой стороны, современные металлорежущие станки можно проектировать и по методике, описанной в книге [8], в соответствии с которой по предварительной оценке требуемой производительности оборудования, через кинематические, силовые, гидравлические электрические и электронные схемы управления происходит переход к конкретному пространственному воплощению каждого функционального узла станка с последующим объединением их в единое целое и применению к этому целому художественного конструирования, гармонизации формы и пр.

Примером такого подхода к обучению может служить представленная в работе [9] теория решения задач начертательной геометрии, в которой наряду с геометрическими пространственными представлениями графических объектов дано их абстрактное описание с использованием логических определений.

Таким образом, из вышесказанного можно сделать вывод, что занятия по проекционному черчению, индивидуальную

работу со студентами при преподавании графических дисциплин следует строить из сложившихся у них к началу обучения в университете особенностей пространственного мышления. Студентам с выраженным логическим мышлением следует помочь научиться мыслить образно как в пространстве, так и на бумаге с помощью средств технического рисунка, компьютерной поддержки пространственного воображения, решения многовариантных проекционных задач. Студентам, способным хорошо воспроизводить на бумаге конкретные пространственные объекты, следует помочь установить тесные взаимодополняющие связи образного мышления с абстрактным через акцентирование внимания на алгоритм решения проекционной задачи, сопровождением его сложных элементов наглядным рисунком, использовать компьютерную поддержку пространственного мышления, позволяющую осуществлять логическое построение трёхмерной детали и переход к её изображению в виде проекций.

#### Библиографический список

1. Бочарова И.Н., Демидов С.Г. Актуальные проблемы преподавания проекционного черчения в техническом университете // Инженерный вестник МГТУ им. Н.Э. Баумана. Электрон. журн. 2015. № 4. Режим доступа: <http://engbul.bmstu.ru/doc/765229.html>
2. Милнер П. Физическая психология. Пер. с англ. – М.: Мир, 1973. – 648 с.
3. Доброхотова Т.А. Функциональные асимметрии человека. – М.: Медицина, 1999. – 298 с.
4. Ильин Е.П. Дифференциальная психофизиология. – СПб., Питер, 2001 г., –464 с.
5. Рубинштейн С.Л. Основы общей психологии.– СПб.: ПитерКом, 1999.– 720 с.
6. Выготский Л. С. История развития высших психических функций. //Собр. соч. в 6-ти т. – М., 1984.
7. Бодрихин Н.Г. Туполев. – М.: Молодая гвардия, 2011, 455[9] с., ил. – (Жизнь замечательных людей: сер. биогр.; вып. 1327)
8. Металлорежущие станки и автоматы: Под ред. А. С. Проникова / А. С. Проников, Н. И. Камышин, Л. И. Волчкевич и др. – М.: Машиностроение, 1981. – 480 с.
9. Власов В.В., Хрящев В.Г., Горячкина А.Ю. Общая теория решения задач применительно к начертательной геометрии // Педагогика. Вопросы теории и практики. 2018. № 2 (10). С. 9-16.

#### PSYCHOLOGICAL ASPECTS OF PROJECTION DRAWING LEARNING

**I.N. Bocharova**, candidate of technical sciences, associate professor  
**S.G. Demidov**, candidate of technical sciences, associate professor  
**V.G. Khryachev**, candidate of technical sciences, associate professor  
**Bauman Moscow state technical university**

**(Russia, Moscow)**

**Abstract.** *The article deals with the psychological aspects of teaching one of the sections of engineering graphics – projection drawing. It is shown that it is necessary to take into account the previously formed peculiarities of the thinking processes of students proceeding in solving problems.*

**Keywords:** *teaching, psychological aspects, training, graphic disciplines.*

**ВЛИЯНИЕ ЭМОЦИОНАЛЬНЫХ ПРИКОСНОВЕНИЙ НА ЧЕЛОВЕКА**

Н.А. Любимов, студент

Г.А. Чеджемов, старший преподаватель

Самарский государственный экономический университет  
(Россия, г. Самара)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-11247

**Аннотация.** В данной статье рассматривается феномен эмоциональных прикосновений как способа взаимодействия; анализируется степень их влияния на человека. Описывается, какое влияние оказывается на человека во время эмоциональных прикосновений, а также, чем это вызвано.

**Ключевые слова:** эмоциональные прикосновения, прикосновения, объятия, поцелуи.

Человек, как социальное существо, всегда находится в обществе и постоянно вступает во взаимодействия с другими людьми. Люди от природы склонны к тому, чтобы жить в согласии с самими собой, своим мировоззрением, убеждениями, принципами, философией. Именно это позволяет нам чувствовать себя целостными и удовлетворенными [1, с. 86]. В обществе существуют различные способы социального взаимодействия: вербальный, невербальный, физический и мысленный. В статье рассматривается физическое взаимодействие между индивидами, а именно, прикосновения. Существуют различные виды прикосновений, В. Березкина-Орлова [2, с. 516] выделяет следующие виды:

– случайное, непреднамеренное прикосновение (например, неожиданное столкновение во время передвижения);

– прикосновение как маркер внимания при разговоре (например, прикосновение к ладони, колену или плечу для привлечения внимания партнера);

– социальное прикосновение (например, ритуализированное или стандартное пожатие руки или легкое объятие при приветствии или прощании);

– прикосновение как выражение терапевтического отношения (например, рука терапевта на плече клиента, когда тот переживает горе, или так называемые «родительские» жесты при регрессивной работе, такие как покачивание и т.д.);

– прикосновение как техника;

– враждебное, агрессивное и сексуальное прикосновение.

Прикосновения как выражение терапевтического отношения также можно назвать эмоциональными прикосновениями.

Ученые из Финляндии подтвердили, что прикосновения очень важны для обмена эмоциями и поддержания взаимоотношений между людьми. Их исследование [3], основанное на опросе, показывало зависимость типов контактов от близости между людьми. Из этого можно сделать вывод, что чаще всего человек испытывает положительные эмоции при взаимодействии с близким человеком, а также, для близкого человека существует совершенно другие телесные паттерны прикосновений, отличающийся от паттернов для незнакомых людей. В подтверждение этого положения можно привести цитату М. Коццолино: «Физический контакт служит индикатором статуса и близости взаимодействующих лиц» [4, с. 147].

Прикосновения также имеют исследовательский характер. Например, маленькие дети через касание осуществляют познание мира. Как отмечает Г.Е. Крейдлин «В раннем детстве “трогать” просто тождественно “познавать”» [5, с. 419]. Сканирование мозга показало, что когда ребенок трогает что-либо, у него активируется орбитофронтальная кора, часть мозга, ответственная за обучение и принятие решений.

Также очень важны взаимные прикосновения между родителями и детьми. Например, поглаживание ребенка оказывает на него успокаивающее воздействие. Такая взаимосвязь позволяет ребенку вернуть чувство безопасности и уверенности. Как

показало исследование [6], дети, которые вырастают без эмоциональных прикосновений, тяжело интегрируются в общество, или могут иметь серьезные задержки в развитии.

Учитывая все вышесказанное, мы можем выделить два основных типа влияния на человека:

1. Влияние на психику.
2. Влияние на здоровье.

Разберемся подробнее какое влияние оказывают эмоциональные прикосновения на психику человека.

Во-первых, с их помощью человек может избавиться от экзистенциальных переживаний и неуверенности в себе. Как объясняет, Сандра Кул, исследователь из Амстердамского свободного университета – «Даже мимолетные и на первый взгляд обыденные касания могут помочь эффективнее справляться с проблемами экзистенциального характера».

Во-вторых, эмоциональные прикосновения успокаивают нервную систему и предотвращают стресс. Так как, например, при поцелуе, в организме человека выделяются эндорфины – гормоны счастья, а при объятиях – окситоцин – нейропептид, способствующий появлению чувства доверия и привязанности.

В-третьих, эмоциональные прикосновения в качестве поддержки активируют у

женщин долю мозга, называемую вентральный стриатум, известный как «центр вознаграждений».

Далее, рассмотрим, как влияют эмоциональные прикосновения на здоровье человека:

– Во-первых, эмоциональные прикосновения оказывают значительное положительное влияние на сердце. Так, например, во время объятий при прикосновении активизируются рецепторы давления – тельца Пачини. Эти тельца посылают сигнал блуждающему нерву, волна которого ответственна за снижение артериального давления. А вот поцелуй заставляет сердце быстрее сокращаться, из-за чего клетки получают большее количество кислорода.

– Во-вторых, слюна, передающаяся при поцелуе, предохраняет зубы от кариеса, из-за своего химического состава.

– В-третьих, эмоциональные прикосновения смягчают болезненные ощущения. Если, например, партнеры держатся за руки, когда один из них испытывает боль, усиливается синхронизация между центральными областями мозга у реципиента боли и правым полушарием партнера.

Подводя итоги, можно сказать, что эмоциональные прикосновения – это неотъемлемая часть жизни человека, позволяющая ему интегрироваться в общество, и оказывающая на него значительное влияние.

#### Библиографический список

1. Нуруллаева Г.И., Чеджемов Г.А. Смена социальных ролей индивида в процессе социализации // Известия Института систем управления Самарского государственного экономического университета. 2017. №1 (15). С. 84-87.
2. Берёзкина-Орлова, В.Б. Этика прикосновения / Психология телесности между душой и телом / ред.-сост. В.П. Зинченко, Т.С. Леви. – М., 2005. – С. 507-520.
3. Электронный ресурс. – Режим доступа: <https://www.ncbi.nlm.nih.gov/pmc/articles/PMC4653180/>
4. Коццолино М. Невербальная коммуникация. Теория, функции. Язык и знак. – М.: Когито-Центр, 2006. – 320 с.
5. Крейдлин Г.Е. Невербальная семиотика. Язык тела и естественный язык. – М.: Новое литературное обозрение, 2002. – 592 с.
6. Электронный ресурс. – Режим доступа: <https://www.newyorker.com/science/maria-konnikova/power-touch>

**INFLUENCE OF EMOTIONAL CONTACT ON HUMAN**

**N.A. Lyubimov**, *student*

**G.A. Chejmov**, *senior lecturer*

**Samara state university of economics**

**(Russia, Samara)**

***Abstract.** This article discusses the phenomenon of emotional touch as a way of interaction; the degree of their influence on a person is analyzed. Describes the impact on a person during emotional touch, as well as what caused it.*

***Keywords:** emotional touches, touches, hugs, kisses.*

## ВЛИЯНИЕ ЭЛЕМЕНТОВ ТЕХНОЛОГИИ НА ПРОДУКТИВНОСТЬ И ВОДНЫЙ РЕЖИМ ОЗИМОЙ ПШЕНИЦЫ ВОЗДЕЛЫВАЕМОЙ НА СКЛОНАХ РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Э.А. Гаевая, канд. биол. наук, вед. науч. сотр.  
Федеральный Ростовский аграрный научный центр  
(Россия, п. Рассвет)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-11248

**Аннотация.** По данным исследований, проведенным в длительном стационарном опыте в 2016-2018 гг., было выявлено, что урожайность озимой пшеницы по чистому пару, на варианте без внесения удобрений составляет 4,56-4,66 тонн зерна. Внесение удобрений увеличивает урожайность паровой озимой пшеницы на 15,7-16,3 %, и на 25,4-28,6 % по сравнению с неудобренным вариантом. На фоне других предшественников урожайность озимой пшеницы по сравнению с чистым паром снижалась на 18,4-39,2 %. Изучено динамика продуктивной влаги в чистом пару, в котором накапливается 86,8-87,1 мм, а по непаровым предшественникам на 30,1-55,3 % меньше. Наибольшее количество влаги накапливается по чизельной обработке почвы на 6,6-10,3% в сравнении с отвальной.

**Ключевые слова:** продуктивность, водный режим, доступная влага, озимая пшеница, обработка почвы.

В засушливых условиях одним из главных факторов, является влага. Наибольшее влияние на запасы влаги в почве и характер их распределения оказывают предшественники. Влияние предшественников в большей степени сказывается на озимой пшенице, поскольку наличие продуктивной влаги в верхних слоях почвы в период сева определяет как возможность ее возделывания, так и величину предполагаемого урожая [1, 2]. Чистые пары в засушливые годы по накоплению продуктивной влаги наиболее эффективны и способны накопить до 80-90% [3]. Динамика почвенной влаги зависит от места в системе чередования, биологических особенностей самих культур и агротехнического комплекса, прежде всего – системы обработки почвы. Различные обработки почвы по-разному накапливают влагу [4].

Целью данной работы явилось – изучение влияния различных способов обработки почвы на продуктивность озимой пшеницы и водный режим в зависимости от уровня применения удобрений и различных предшественников позволяющую получить максимальный урожай.

**Материалы и методы исследования.** Исследования проведены в многофакторном стационарном опыте, расположенном

на склоне балки Большой Лог, Аксайского района Ростовской области в 2016-2018 гг. Опыт был заложен в системе контурно-ландшафтной организации территории склона крутизной до 3,5-4, с комплексом гидротехнических приемов и простейших сооружений. Почва опытного участка – чернозём обыкновенный, тяжелосуглинистый на лессовидном суглинке. Исходное содержание гумуса в почве составляло 3,8-3,83%.

В опыте изучали озимую пшеницу, посеянную по предшественникам: чистый пар, озимая пшеница, кукуруза на зерно. Применяли три уровня органоминеральной системы удобрений («0» – естественное плодородие; «1» –  $N_{46}P_{24}K_{30}$  и «2» –  $N_{84}P_{30}K_{48}$  на 1 га севооборотной площади), а также две системы основной обработки почвы в севооборотах – чизельная и отвальная обработка.

**Результаты исследования.** В исследованиях, проведенных в ФГБНУ ФРАНЦ, урожайность озимой пшеницы изучали по предшественникам различного агрономического достоинства. Лучшим предшественником для озимой пшеницы является чистый пар. По этому предшественнику без внесения удобрений, возможно, получить до 5 тонн зерна (табл. 1).

Таблица 1. Урожайность озимой пшеницы в зависимости от уровня применения удобрений и способа основной обработки почвы, т/га

Предшественник	Обработка почвы	Уровень применения удобрений		
		0	1	2
Пар чистый	Чизельная	4,66	5,42	5,99
	Отвальная	4,56	5,28	5,72
Озимая пшеница	Чизельная	2,83	3,91	4,42
	Отвальная	2,90	3,81	4,27
Кукуруза на зерно	Чизельная	3,58	4,42	4,73
	Отвальная	3,56	4,30	4,57
НСР <sub>05</sub> в зависимости от предшественника - 1,73; обработки почвы – 0,55; уровня применения удобрений – 0,89 т.				

Внесение удобрений нормой 100 кг д.в. на гектар севооборотной площади позволяет получить на 15,7-16,3% больше зерна, а увеличение нормы внесения удобрений до 162 кг д.в. увеличивает урожайность на 25,4-28,6%. Следующим предшественником по агрономическому достоинству является кукуруза на зерно. Урожайность на естественном уровне питания равнялась 3,56-3,58 т/га, а прибавка урожая составила на различных фонах 20,7-23,6% и 28,4-32,4% соответственно. Наихудшим предшественником для озимой пшеницы являлась озимая пшеница, посеянная по чистому пару. Урожайность на контрольном варианте была равна 2,83-2,90 т/га, а прибавка урожая составила 31,3-38,2% и 47,1-56,0% соответственно. Несмотря на столь низкие урожаи, возделывание озимой пшеницы по предшественникам низкого агрономического достоинства является целесообразным и с точки зрения экономической – получение дополнительной продукции, а также – агрономической.

Разница в урожайности между вариантами по способам обработки почвы была незначительной от 2,2 до 4,6 %. Одной из главных операций технологического комплекса возделывания зерновых культур в

севооборотах засушливой зоны южных регионов является обработка почвы. Установлено, что рациональная обработка почвы в значительной мере способствует сохранению и улучшению её водно-физических свойств. Наиболее благоприятное сложение пахотного слоя почвы обеспечивает оптимальный водный и питательный режимы, улучшает воздушные и тепловые свойства почвы.

Наибольшее количество продуктивной влаги накапливается в пару в осенне-зимний период, для получения дружных всходов в посевном слое должно содержаться до 20-22 мм [4]. В зависимости от влагообеспеченности года в пару в метровом слое почвы, за осенне-зимний период накапливается 86,8-87,1 мм продуктивной влаги. По непаровым предшественникам к посеву продуктивной влаги накапливается на 30,1-55,3 % меньше, чем по пару. Так если, создаются благоприятные условия для накопления влаги в почве, по предшественнику озимая пшеница накапливается 43,0-54,9 мм. Кукуруза на зерно, являясь поздно убираемой культурой, и под ней накапливается влаги в два раза меньше, чем по пару (табл. 2).

Таблица 2. Баланс продуктивной влаги в слое почвы 0-100 см под озимой пшеницей в зависимости от предшественника и способа обработки почвы, мм

Предшественник	Способ обработки почвы	Запас при посеве	Запас к началу весенней вегетации	Накопление за холодный период года	Остаток к уборке
Чистый пар	Чизельная	87,1	146,7	59,6	5,2
	Отвальная	86,8	139,8	53,1	4,1
Озимая пшеница	Чизельная	60,6	124,3	63,6	2,5
	Отвальная	54,9	116,6	61,7	1,7
Кукуруза на зерно	Чизельная	43,0	123,4	80,4	5,4
	Отвальная	38,8	119,0	80,2	5,3

Под озимой пшеницей, посеянной по паровым предшественникам, в холодный период влаги усваивается меньше на 14,9-16,6 %, чем под непаровыми предшественниками.

Наибольшее количество влаги накапливается по чизельной обработке почвы, чем по отвальной на 6,6-10,3%. Чизельная обработка почвы способна задерживать влагу твердых осадков, за счет оставления на поверхности стерни. Растительные остатки также предотвращают потери влаги с испарением из почвы в весенний и летний период парования.

**Выводы.** Урожайность озимой пшеницы на черноземах обыкновенных в приазовской зоне Ростовской области, по чистому пару, на варианте без внесения удобрений составляет 4,56-4,66 тонн зерна.

Внесение удобрений нормой, рекомендованной для зоны, ( $N_{46}P_{24}K_{30}$  кг/га д.в.) увеличивает урожайность паровой озимой пшеницы на 15,7-16,3 %, а увеличение нормы удобрений в полтора раза ( $N_{84}P_{30}K_{48}$  кг/га д.в.) повышает урожайность на 25,4-28,6 % по сравнению с неудобренным вариантом. На фоне других предшественников урожайность озимой пшеницы по сравнению с чистым паром снижалась на 18,4-39,2 %. Способы обработки почвы существенного влияния на урожайность не оказывали (2,2 до 4,6 %). В чистом пару продуктивной влаги накапливается 86,8-87,1 мм, а по непаровым предшественникам на 30,1-55,3 % меньше. Наибольшее количество влаги накапливается по чизельной обработке почвы на 6,6-10,3% в сравнении с отвальной.

#### Библиографический список

1. Листопадов, И.Н. Минимизация, а не упрощение / И.Н. Листопадов // Земледелие. – 2007. – № 1. – С. 25-27.
2. Шарков, И.Н. Минимизация обработки и ее влияние на плодородие почвы / И.Н. Шарков // Земледелие. – 2009. – № 3. – С. 24-25.
3. Гаевая Э.А. Урожайность и качество зерна озимой пшеницы в севооборотах на эрозионноопасных склонах Ростовской области / Э.А. Гаевая, А.Е. Мищенко, Н.Н. Кисс, И.В. Сафонова // Зерновое хозяйство России. – 2012. – № 6. – С. 42-47.
4. Листопадов И.Н. Влага и корневая система озимой пшеницы в севообороте / И.Н. Листопадов, Э.А. Гаевая, А.Ю. Габунув, А.Е. Мищенко // Земледелие. – 2009. – № 5. – С. 34-36.

### THE EFFECT OF TECHNOLOGY ELEMENTS ON THE PRODUCTIVITY AND WATER REGIME OF WINTER WHEAT CULTIVATED ON THE SLOPES OF THE ROSTOV REGION

**E.A. Gayevaya**, *candidate of biological sciences, leading researcher*  
**Rostov state university federal agricultural research centre**  
 (Russia, Rassvet)

**Abstract.** According to research carried out in the long stationary experiment in 2016-2018, it was found that the yield of winter wheat on a clean pair, the variant without fertilizer application amounts to 4.56-4.66 tons of grain. Fertilization increases the yield of steam winter wheat by 15.7-16.3%, and by 25.4-28.6% compared to the inconvenient option. Against the background of other predecessors, the yield of winter wheat compared to pure steam decreased by 18.4-39.2%. The dynamics of productive moisture in pure steam, which accumulates 86,8-87,1 mm, and on non-pair predecessors by 30,1-55,3% less, is studied. The greatest amount of moisture accumulates in the chisel tillage by 6.6-10.3% compared to the dump.

**Keyword:** productivity, water regime, available moisture, winter wheat, tillage.

## КОРРЕЛЯЦИОННАЯ ЗАВИСИМОСТЬ МЕЖДУ ПРОДУКТИВНОСТЬЮ И ОСНОВНЫМИ ЕЕ ЭЛЕМЕНТАМИ У СОРТОВ ЗЕРНОВОГО ГОРОХА

Ю.В. Шапошникова, *мл. науч. сотр.*

Н.А. Коробова, *канд. с.-х. наук, вед. науч. сотр.*

Федеральный Ростовский аграрный научный центр  
(Россия, п. Рассвет)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-11249

**Аннотация.** В статье представлены результаты трехлетнего изучения 137 генотипов зернового гороха из коллекционного питомника за период с 2014 по 2016 годы. Исследования проведены на полях селекционного севооборота ФГБНУ ФРАНЦ, расположенных в Приазовской агроклиматической зоне Ростовской области. Сортообразцы оценены по продуктивности растений и основным ее элементам: числу бобов и семян с растения, числу семян в бобе и массе 1000 семян.

В результате проведенного корреляционного анализа установлено, что между продуктивностью растения и всеми ее основными составляющими элементами существуют определенные зависимости, самой сильной из которых является зависимость данного признака от количества семян с растения.

**Ключевые слова:** горох, сорт, селекция, элементы продуктивности, корреляционная связь, коэффициент корреляции.

Производство зерновых бобовых культур – важная составная часть зернового комплекса Российской Федерации. Одной из самых ценных и востребованных культур этой группы является горох, возделываемый во всех 12 регионах России и занимающий до 85% посевных площадей из всех зернобобовых – 1328 тыс. га [1, 2].

Сложная экономическая ситуация в сельском хозяйстве России диктует необходимость создания и внедрения в производство новых, высокопродуктивных сортов гороха с повышенной технологичностью и хорошим качеством зерна. Главным и незаменимым резервом для достижения этих целей была и остается селекция. В современных условиях, на фоне повышенных требований к качеству исходного продукта, перед этой наукой ставятся непростые задачи.

Отбор готовых форм из естественного разнообразия для скрещиваний в настоящее время весьма ограничен, поэтому селекционная работа должна быть направлена на совмещение в новом растении ценных признаков и свойств от разных образцов [3]. Большая роль при этом отводится наличию генетически разнокачественного исходного материала, обладающего важ-

нейшими хозяйственно–ценными признаками, способствующими повышению семенной продуктивности.

В то же время важно принимать во внимание взаимное влияние признаков, выявить которое помогают статистические методы, и в частности, метод корреляционного анализа. Знание характера взаимосвязей между отдельными элементами помогает селекционеру выделить ценный исходный материал, когда прямая оценка генотипов по селективируемому качеству затруднена или же в работе присутствуют расщепляющиеся гибридные популяции [4]. Возможность оценить признаки более точно и дифференцированно, а также определить уровень их информативности при селекционном отборе, позволяет усилить влияние положительных и устранить действие отрицательных свойств на последующие поколения растений [5].

Изучение связи продуктивности с ее основными составляющими элементами имеет большое значение в работе по выведению новых сортов зернового гороха. Наличие зависимостей определенного характера уточняет значимость каждого признака и эффективность его использования для достижения конечных результатов в

виде новых высокопродуктивных генотипов.

**Цель** наших исследований – изучить и проанализировать корреляционную связь между продуктивностью и ее основными элементами у коллекционных образцов зернового гороха.

**Материалы и методы исследования.** Опыты проводили в 2014 – 2016 годах в селекционном севообороте ФГБНУ ФРАНЦ, находящемся в Приазовской агроклиматической зоне Ростовской области. Почва опытного участка представлена черноземом обыкновенным карбонатным среднесиловым тяжелосуглинистым на лессовидном суглинке. Коллекционные образцы гороха высевали ручным способом, широкоявно, с площадью питания растений 10x30 см по предшественнику озимая пшеница. Полевые опыты закладывали в соответствии с Методикой государственного сортоиспытания сельскохозяйственных культур [6].

Объектом для изучения служила рабочая коллекция гороха, состоящая из 137 сортообразцов различного эколого-географического происхождения, различающихся также по морфологическим, биологическим и хозяйственно-ценным признакам. Большую часть генотипов составляли образцы из мировой коллекции Федерального исследовательского центра «Всероссийский институт генетических ресурсов растений им. Н.И. Вавилова», представленные в основном образцами европейской группы из России, Франции, Болгарии, Дании, Югославии, Швейцарии,

Латвии, Чехословакии, Польши, Великобритании, Украины, Беларуси, Молдавии и других стран. Небольшую часть представляли образцы азиатской и среднеазиатской групп из Непала, Сирии, Китая, Эфиопии, а также генотипы из Австралии и Канады. Помимо образцов ВИР в ассортименте коллекционного питомника изучались сортообразцы из различных селекционных учреждений России, а также собственные сорта и линии, обладающие отдельными ценными признаками, выделенными в процессе селекционной работы.

Математическую обработку данных проводили с помощью пакета программ прикладной статистики «BIOGEN». Графическое изображение выполнено в программе Excel.

**Результаты исследования.** Продуктивность, или масса семян с одного растения – это сложный признак, обусловленный взаимодействием генотипа с различными почвенно-климатическими и агротехническими условиями [3]. Из-за многокомпонентности ее структуры и подверженности влиянию самых разных внешних факторов, провести отбор по конечным показателям продуктивности крайне затруднительно.

В своих исследованиях в течение трех лет мы изучали характер корреляционной связи между продуктивностью и основными составляющими ее элементами: числом бобов на растении, числом семян в бобе, числом семян с растения и массой 1000 семян (таблица).

Таблица 1. Значение коэффициентов корреляции между продуктивностью и основными ее элементами у сортов зернового гороха, 2014–2016 гг.

Наименование элемента продуктивности	Коэффициенты корреляции между продуктивностью и ее элементами, г		
	2014 г.	2015 г.	2016 г.
Число бобов на растении, шт.	0,58*	0,63*	0,67*
Число семян в бобе, шт.	-0,06	0,16	-0,06
Число семян с растения, шт.	0,66*	0,76*	0,74*
Масса 1000 семян, г	0,43*	0,39*	0,41*

Примечание: \* связь достоверная на 5% уровне значимости

Было установлено, что уровень продуктивности более всего зависел от числа семян с растения. Коэффициент корреляции для этого признака находился в пределах

от  $r = 0,66$  (положительная связь средней силы) до  $r = 0,76$  (сильная положительная связь). Такие показатели как число бобов на растении ( $r = 0,58 - 0,67$ ) и масса 1000

семян ( $r = 0,39 - 0,43$ ) по отношению к продуктивности проявили стабильную положительную связь средней силы. Незначительное изменение величин коэффициентов корреляции по каждому показателю за все годы испытаний говорит о стабильной генетической связи разного уровня между продуктивностью и ее элементами, не зависящей от меняющихся метеорологических условий.

Между продуктивностью и числом бобов на растении во все годы наблюдений отмечалась положительная достоверная корреляционная связь средней силы:  $r = 0,58$  в 2014 году,  $r = 0,63$  в 2015 и  $r = 0,67$  в 2016 году (рисунок). Необходимо отметить, что данный признак в свою очередь складывается из числа продуктивных узлов на растении и бобов на продуктивном узле. Однако, большое количество продуктивных узлов, как правило, приводит к удлинению вегетационного периода, увеличению длины растения и, соответственно, усилению полегания стебля [7], а неравномерное созревание семян нижнего и верхнего ярусов может растянуть фазу созревания на 10–15 дней [8].

Увеличение числа бобов на продуктивном узле имеет большое значение для повышения семенной продуктивности. Этот признак более стабилен, чем общее число бобов на растении. По данным Н.М. Вербицкого, оптимальное число бобов на продуктивном узле у зерновых сортов гороха в зоне Северного Кавказа должно составлять 1,6 шт. [9]. На основании этой модели сорта долгое время велась успешная селекционная работа. Но в настоящее время большой интерес для селекции представляют формы, у которых увеличение числа бобов на продуктивном узле происходит благодаря наличию спаренных бобов и многоплодности [7, 8].

Зависимость между продуктивностью и числом семян в бобе была наименее существенной. В 2015 году она характеризовалась как слабая положительная связь ( $r = 0,16$ ), а в остальные два года исследований практически отсутствовала ( $r = -0,06$ ). Тем не менее, озерненность боба имеет большое практическое значение для селекции, так как от нее в конечном итоге

зависит общее количество семян с растения.

В наших исследованиях между продуктивностью и числом семян с растения отмечались достоверные положительные корреляционные связи: средней силы в 2014 году ( $r = 0,66$ ) и сильные в 2015 и в 2016 годах ( $r = 0,76$  и  $r = 0,74$  соответственно).

Этот признак (семенная продуктивность) является чрезвычайно важным оценочным показателем, положительно коррелирующим с коэффициентом размножения, что очень важно при создании и внедрении новых сортов [9].

Учитывая зависимость между продуктивностью и тремя вышеописанными элементами (числом бобов и семян с растения, числом семян в бобе), а также связь этих показателей между собой, можно успешно вести селекционную работу по созданию высокопродуктивных генотипов.

Масса 1000 семян также имеет большое хозяйственное значение. В продовольственных целях более востребованы крупносемянные сорта. В то же время использование при посеве семян малой массы снижает их расход, что позволяет экономить семенной материал [7]. Селекционная работа, направленная на получение генотипов, обладающих слишком крупными семенами, может повлечь за собой негативные изменения морфологических и продуктивных параметров и привести к дисбалансу элементов продуктивности. Так, по данным Н.М. Вербицкого, у крупносемянных коллекционных образцов число продуктивных узлов уменьшалось на 24,1%, а число семян в бобе – на 14,2% относительно сортов со средней величиной семян [9].

Данный элемент продуктивности представляет собой достаточно изменчивый признак, зависящий как от внешних факторов, так и от сортовых особенностей и является одной из характеристик, определяющих качество и количество урожая.

Оптимальная крупность семян для зерновых сортов гороха находится в пределах 210–230 г. Исходя из этого, можно предположить, что при селекционном отборе предпочтение стоит отдавать образцам со

средней массой семян во избежание дисбаланса с другими элементами продуктивности и морфологическими характеристиками.

Корреляционная связь между продуктивностью и массой 1000 семян в наших

исследованиях была достоверной и носила положительный характер средней силы:  $r = 0,43$  в 2014 году,  $r = 0,39$  в 2015 году и  $r = 0,41$  в 2016 году (рисунок).



Рисунок. Корреляционные связи между продуктивностью и основными ее элементами у образцов коллекции зернового гороха (2014-2016 гг.)

Таким образом, в результате трехлетних наблюдений было установлено, что повышение уровня продуктивности наиболее сопряжено с увеличением числа семян с растения. Взаимосвязь с числом бобов на растении и массой 1000 семян также носи-

ла положительный характер, но проявилась в несколько меньшей степени. Зависимость между продуктивностью и числом семян в бобе была малозначительной или отсутствовала вовсе.

#### Библиографический список

1. Зотиков В.И., Наумкина Т.С., Сидоренко В.С. Современное состояние отрасли зернобобовых и крупяных культур в России // Вестник ОрелГАУ. – 2006. – № 1. – С. 14–18.
2. Зотиков В.И., Сидоренко В.С., Грядунова Н.В. Развитие производства зернобобовых культур в Российской Федерации // Зернобобовые и крупяные культуры. – 2018. – № 2 (26). – С. 4-9. DOI: 10.24411/2309-348X-2018-10008.
3. Вербицкий Н.М. Селекция гороха в условиях Северного Кавказа / Моногр. – Ростов-на-Дону: РАСН НПО «ДОН», 1992. – 259 с.
4. Макашева Р.Х., Варлахов М.Д. Корреляционный анализ в оценке исходного материала гороха // Селекция и семеноводство. – 1978. – № 5. – С. 41–43.
5. Макашева Р.Х. Горох. – Л.: Колос, 1973. – 312 с.
6. Методика Государственного сортоиспытания сельскохозяйственных культур. – вып. 1, вып. 2. – М.: Колос, 1971. – 248 с.
7. Шурхаева К.Д., Фадеева А.Н. Изменчивость элементов продуктивности коллекционных образцов гороха // Зернобобовые и крупяные культуры. – №3 (15). – 2015. – С. 71–76.
8. Титенок Т.С. Изучение коллекции гороха с усатым типом листа в условиях юга Нечерноземной зоны // Совершенствование селекции и технологии возделывания зерновых бобовых и крупяных культур / Сб. научных трудов. – Орел, ВНИИЗБК, 1992. – С. 87–94.
9. Вербицкий Н. М. О некоторых аспектах селекции гороха // Селекция и семеноводство. – 1993. – № 5–6. – С. 2–6.

---

**CORRELATION BETWEEN PRODUCTIVITY AND ITS MAIN  
ELEMENTS VARIETIES OF GRAIN PEAS**

**Y.V. Shaposhnikova**, *junior researcher*

**N.A. Korobova**, *candidate of agricultural sciences, leading research*

**Federal Rostov agricultural research center**

**(Russia, Rassvet)**

***Abstract.** The article presents the results of a three-year study of 137 genotypes of grain peas from the collection nursery for the period from 2014 to 2016. Research conducted in the fields of plant breeding crop rotation of FSBSI FRARC, located in the agro-climatic Azov zone of Rostov region. The variety samples were evaluated by the productivity of plants and its main elements: the number of beans and seeds from the plant, the number of seeds in the bean and the weight of 1000 seeds.*

*As a result of the correlation analysis, it was found that between the productivity of the plant and all its main components, there are certain dependencies, the strongest of which is the dependence of this feature on the number of seeds from the plant.*

***Keywords:** peas, variety, selection, elements of productivity, correlation, correlation coefficient.*

## СОЦИОПАТИЯ И АСОЦИАЛЬНОСТЬ ЛИЧНОСТИ: ВЛИЯНИЕ НА ОБЩЕСТВО В КОНТЕКСТЕ СОВРЕМЕННОГО ВРЕМЕНИ

Н.М. Зелепукина, студент

Научный руководитель: Г.А. Чеджесов, старший преподаватель  
Самарский государственный экономический университет  
(Россия, г. Самара)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-11250

**Аннотация.** Статья посвящена рассмотрению явления асоциальности и социопатии личности в рамках современного общества. Цель данного исследования заключается в выявлении ряда причин, обусловивших популярность вышеупомянутого явления среди молодого поколения. Рассмотрены основные аспекты его влияния на различные сферы жизни общества. При этом, был осуществлен анализ роли литературы, кинематографа и СМИ в формировании общественного мнения в отношении социопатических личностей и особенностей их поведения. В результате исследования, было выяснено, что, в настоящее время, масс-медиа идеализирует образ социопатической личности и это, в большей мере, обусловлено как развитием информационных технологий, так и кардинальной сменой общественных приоритетов и появлением новых потребностей в обществе.

**Ключевые слова:** асоциальность, социопатия, общество, социальные нормы.

В современном мире, в эпоху информационного общества, люди все чаще сталкиваются с терминами «асоциальность» и «социопатия», но не всегда употребляют их в правильном контексте и не до конца понимают их истинное значение.

На данный момент, именно асоциальных личностей, ставящих свою прихоть выше желаний других людей и не обремененных сильными душевными терзаниями, и преподносят нам в виде главных героев многочисленных книг, фильмов и сериалов. Однако, аномальные, не похожие на других персонажи, существовали, и будут существовать и в реальной жизни. В различные моменты исторического развития общества, такие люди, нередко, выходят на передний план и легко добиваются успеха. Но, стоит заметить, что сами они могут не обладать какими-то определенными выдающимися качествами. Само изменяющееся состояние общественной жизни, переходная ситуация предоставляет им возможность проявить свой потенциал.

Эрнст Кречмер говорил: «В мирные времена мы официально объявляем их невменяемыми; в беспокойные же времена они становятся нашими правителями» [6].

Чем же интересны асоциальные личности? Что в них привлекает людей, и поче-

му на данный момент многие так стремятся быть похожими на «социопатов»?

**Социопатия** – расстройство личности, характеризующееся *антисоциальностью*, игнорированием социальных норм, а также импульсивностью, агрессивностью и крайне ограниченной способностью формировать эмоциональные привязанности [7]. **Асоциальность**, в свою очередь, это поведение и поступки, не соответствующие нормам и правилам поведения людей в обществе. Асоциальность следует отделять от антисоциальности, которая подразумевает открытую неприязнь к отдельным людям или к обществу в целом, а также от мизантропии.

Социопаты, как правило, обладают критичным умом, обаянием, способностью манипулировать. Многие из нас неосознанно испытывали симпатию к таким персонажам, как Григорий Печорин («Герой нашего времени» М.Ю.Лермонтов), Раскольников («Преступление и наказание» Ф.М.Достоевский»), Шерлок Холмс (произведения Артура Конана Дойла). Несмотря на то, что асоциальные личности, в большинстве случаев, стараются оттолкнуть людей или же использовать их в личных интересах, это вызывает у окружающих не отстранение, а совершенно проти-

воположную реакцию. Их исключительность, харизматичность заставляют людей испытывать симпатию. Чаще всего такое отношение связано с тем, что социопаты в глазах окружающих воспринимаются, как люди, живущие настоящим, не боящиеся осуждения толпы, позволяющие себе то, что среднестатистический человек признал бы безумием.

Однако не стоит забывать, что социопатия все же является определенным расстройством личности. К ее классическим чертам можно отнести: склонность ко лжи, неспособность к раскаянию, стыду, эмпатии, а также эгоцентризм. Не смотря на наличие преимущественно отрицательных человеческих черт, данные личности, в свою очередь, способны оказывать сильное влияние на разные сферы жизни общества.

В различные революционные периоды истории, социопаты могли достигать больших высот. Они способны занимать руководящие должности, располагать властью и вести за собой людей. Это объясняется тем, что данные личности не боятся риска, опасности, в том числе смерти. При этом имеется ввиду, не только негативные, но и позитивные моменты их поведения. Они могут быть героями, участвовать в военных действиях, совершать подвиги. Столкнувшись со смертью, социопаты не испытывают ни страха, ни вины. Они способны брать на себя ответственность, делать то, на что другие не способны. Этим они и привлекают окружающих, вызывают интерес к своей личности.

#### *Политика.*

Одним из примеров влияния асоциального человека на общество может послужить личность Гитлера. Безусловно, на данный момент дать точную оценку психического состояния вышеупомянутого человека не представляется возможным. Не смотря на это, Гитлер, по мнению многих специалистов, обладал целым комплексом расстройств личности. В связи с этим, охарактеризовать его как «чистого» социопата нельзя. Однако не стоит отрицать, что данный человек все же обладал крайне выраженным асоциальным поведением, которое как ни странно, не помеша-

ло ему прийти к власти и позволило влиять на судьбы целых народов. К таким же противоречивым персонажам можно отнести и Сталина. Политические лидеры, обладающие асоциальным поведением, могут иметь как ярко выраженную негативную, так и позитивную оценку со стороны общества. Но чаще всего отношение окружающих к ним неоднозначно. Это связано с тем, что хотя социопаты и могут отличать добро и зло, они не всегда заинтересованы в их разграничении. У данных личностей просто нет в этом необходимости. Их поступки, чаще всего не имеют негативных или позитивных побуждений, а направлены на получение личной выгоды.

#### *Литература.*

Не стоит забывать, что в основном социопаты – это не безумцы, отвергающие законы общества и отчаянно стремящиеся их нарушать. Им могут быть чужды человеческие эмоции, цели, привязанности и порядки. Но социализированный социопат все-таки способен мирно сосуществовать с окружающими людьми. Именно образ социализированного социопата чаще всего можно встретить как в русской, так и в зарубежной литературе. Вспомним, Евгения Базарова («Отцы и дети» И.С.Тургенев) – насмешливого, ироничного молодого человека, с небрежными манерами, отрицающего все, что навязано обществом. А также Печорина или Онегина («Евгений Онегин» А.С.Пушкин). Почему классики выбирали именно таких личностей? Эти персонажи сразу привлекают внимание читателей, они мгновенно занимают центральное место в повествовании. Данные герои виртуозно управляют социальными нормами, они сами решают, когда соблюсти их, а когда обойти, причем если нарушают общепринятые законы, то делает это сознательно. Для них нет правил, они предлагают миру свои.

#### *Кинематограф.*

Наибольшую популярность данное явление приобрело в настоящее время. В век доступности информации мы все чаще сталкиваемся с идеализированным образом асоциального человека. Множество фильмов и сериалов («Шерлок», «Хаус»,

«Настоящий детектив» и т.д.) центральное место уделяют именно таким социопатическим личностям. С чем это связано? В глазах окружающих социопаты довольно часто окружены иллюзорным ореолом исключительных способностей, наличием определенного таланта или даже нескольких. Вследствие умения быстро схватывать эмоции собеседника, не резонируя в ответ на них, асоциальные личности без особых сложностей добиваются любви окружающих, доминируя и манипулируя ими. Эту способность нередко принимают за харизму. Примечательным является то, что социопаты могут довольно легко выбирать жертву для своих манипуляций, они по вербальным сигналам без особого труда могут понять является ли человек легко внушаемым и эмоциональным или же не поддается данному воздействию.

Причинами возникновения интереса и симпатии со стороны общества к социопатическим личностям могут являться следующие:

1. Умение быстро переключаться с одного эмоционального состояния на другое. В век информационных технологий, оказывающих сильное воздействие на психику человека, возможность обрабатывать

информацию не погружаясь в нее эмоционально является одним из наиболее важных умений человека.

2. Отсутствие страха перед реальной и потенциальной ответственностью. Социопаты ставят себе цели и не боятся последствий возможных неудач. На данный момент, в сложившихся экономической и политической ситуациях, только люди, обладающие решительностью и «идушие по головам» имеют реальную возможность достичь профессиональных и иных высот.

3. Эгоцентризм, отсутствие каких либо авторитетов и признание личной исключительности. Люди всегда стремились быть «не похожими на других», особенными. Наиболее это характерно для подростков и молодых людей. Именно поэтому образ социопата в настоящее время идеализируется масс-медиа, он заинтересовывает людей, так как «играет» на чувстве собственной индивидуальности.

Из этого следует, что образ, навязываемый современным информационным пространством, говорит нам о том, что для того, чтобы выживать в современном обществе, человек должен обладать эгоизмом, отсутствием совести и беспредельным желанием власти.

#### Библиографический список

1. Познышев, С. В. Криминальная психология. Преступные типы. – М.: Изд-во Юрайт, 2019. – 292 с.
2. Столяренко Л. Д. Основы психологии. – М: Изд-во Феникс, 2017. – 475 с.
3. Стаут М. Социопат по соседству. Люди без совести против нас. Как распознать и противостоять. – М: Изд-во Бомбора, 2017. – 352 с.
4. Корконосенко С. Г. Асоциальность прессы и ее преодоление // Журналистика в переходный период. – М. – Ч. 1. – С. 16-17.
5. Науменко Т. Массовое сознание и журналистика // Credo. – 2004. – № 3.
6. Ясперс К. Общая психопатология. – М.: Практика – 1997. – 878 с.
7. Кент А. Кил. Психопаты. Достоверный рассказ о людях без жалости, без совести, без раскаяния. – 2015. – 320 с.

**SOCIOPATHY AND ASOCIAL PERSONALITY: THE IMPACT ON SOCIETY IN THE  
CONTEXT OF MODERN TIME**

**N.M. Zelepukina**, *student*

**Supervisor:** *G.A. Chedzhemov, senior lecturer*

**Samara state university of economics**

**(Russia, Samara)**

***Abstract.** The article is devoted to the consideration of the phenomenon of asociality and sociopathy of personality in the framework of modern society. The purpose of this study is to identify a number of reasons for the popularity of the above phenomenon among the younger generation. The main aspects of its influence on various spheres of society are considered. At the same time, the analysis of the role of literature, cinema and media in the formation of public opinion in relation to sociopathic personalities and characteristics of their behavior was carried out. As a result of the study, it was found that, at present, the media idealizes the image of the sociopathic personality and this is largely due to the development of information technology, and a radical change in social priorities and the emergence of new needs in society.*

***Keywords:** asociality, sociopathy, society, social norms.*

## ИЗУЧЕНИЕ ПРОЦЕССА ИЗМЕЛЬЧЕНИЯ МЯСА ВОЗВРАТНО-ПОСТУПАТЕЛЬНЫМ ДВИЖЕНИЕМ РАБОЧИМ ОРГАНОМ

М.А. Пидалин, магистрант

А.В. Майоров, канд. техн. наук

Марийский государственный университет  
(Россия, г. Йошкар-Ола)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-11251

**Аннотация.** Целью данной работы является рассмотрение процесса измельчения мяса возвратно-поступательным движением рабочих органов (решеток), ее преимущество и недостатки традиционных способов работы существующих механизмов. В работе рассмотрены воздействия факторов влияния на качество измельчения.

**Ключевые слова:** режущий механизм, измельчение, графики зависимости, эффективность, говядина.

В настоящее время процесс измельчения мясного сырья в фарш или шрот осуществляется в основном с помощью относительно медленно вращающихся ножей. Каждая точка режущей кромки имеет свою линейную скорость, поэтому невозможно добиться того, чтобы все полотно ножа одинаково хорошо измельчало мясное сырье. Структура фарша в сечении получается неоднородная, хорошо измельченная на периферии и хуже ближе к оси вращения. Возвратно-поступательное, линейное движения решеток в плоскости, перпендикулярной продольной оси движения фарша, приводит к уплотнению и удалению из его структуры воздуха, а также существенно уменьшают силу трения о решетки,

### Результаты исследования.

Придание режущему механизму возвратно-поступательного движения позволяет разработать новые виды мясорезательных аппаратов, которые должны

улучшить качественные показатели получаемой продукции с наименьшими энергозатратами. Наиболее просто это можно проверить путем сравнения качественных показателей измельченного сырья и готовой продукции, производительности и степени измельчения мяса, замера энергозатрат расходуемых на измельчение мясного сырья, на новом и традиционном измельчителе, тем более что экспериментальный аппарат легко трансформируется в обычный волчок

В качестве измельчаемого сырья была выбрана нежилованная говядина 1-го сорта. Технические параметры измельчителя и волчка были идентичными. Для экспериментальных исследований процесса измельчения мясного сырья с помощью возвратно-поступательного движения режущего органа, была сконструирована и изготовлена на базе МИМ-300 экспериментальная установка.

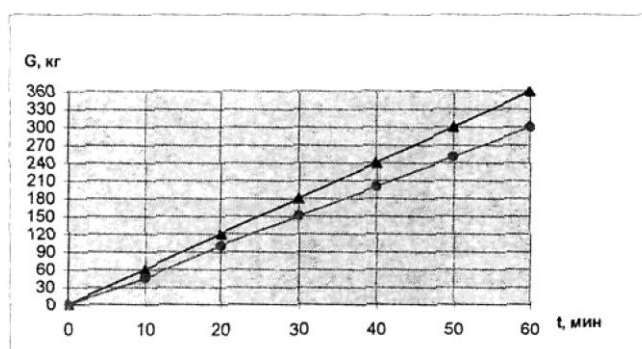


Рис. 1. График сравнительной производительности двух установок

Δ – колебательное движение; о – вращательное движение

Из графиков видно, что при вибрационном измельчении производительность машины примерно на 18% больше произво-

дительности волчка МИМ-300, а это в свою очередь сказывается на энергетические параметры машин.

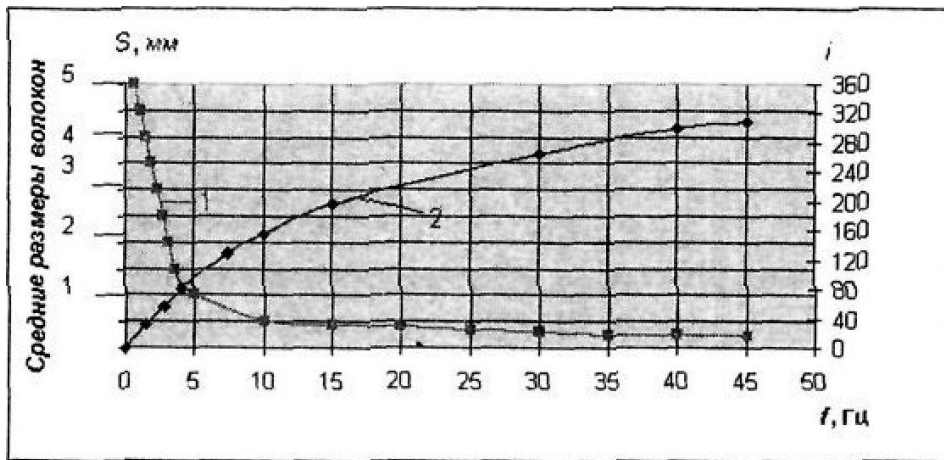


Рис. 2. Графики зависимости степени измельчения от частоты возвратно-поступательного движения решеток: 1 - средние размеры волокон; 2 - степень измельчения.

Как видно из графиков, первая кривая по своим параметрам очень близка к теоретическому графику, изображенному на рисунке 1. Из второго графика, построенного по зависимости:

$$i = \frac{D}{d} \quad (1)$$

Отношение среднего характерного размера куска материала до измельчения  $D_{cp}$  к среднему характерному размеру куска материала после измельчения  $d_{cp}$  видно, что с увеличением частоты колебательных движений решеток степень измельчения мясного сырья увеличивается. Дальнейшее увеличение частоты колебательных движений приводит к стабилизации данного показателя.

Средние размеры частиц после измельчения для вязко-пластичного материала, каким является мясо, рассчитываются по следующей формуле:

$$d_{cp} = \sqrt{\frac{\sum_{i=1}^n N_i d_i^2}{\sum_{i=1}^n N_i}} \quad (2)$$

где  $n$  - общее число размерных классов;  $N_i$  - количество частиц продукта;  $d_i$  - диаметр частиц продукта, м.

Коэффициент неоднородности  $K$  частиц пробы измельченного мяса (в %), по которому можно судить о качестве измельчения определяем из выражения:

$$K = (q/L) * 100, \quad (3)$$

где  $q$  - среднеквадратичное отклонение размера частиц;  $L$  - среднеарифметический линейный размер частиц, м.

$$L = \frac{\sum_{i=1}^n N_i d_i}{\sum_{i=1}^n N_i}; \quad (4)$$

$$q = \sqrt{d_{cp}^2 - L^2} \quad (5)$$

Используя компьютерную систему опознавания оптических изображений Leitz Tas Plus, были построены графики зависимости дисперсного состава измельченной говядины от частоты колебательного движения режущего механизма.

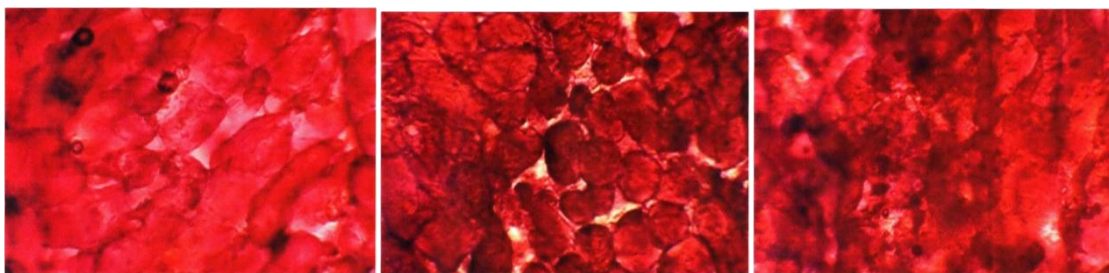


Рис. 4. Микроструктура среза измельченного мяса при частоте: а – 5 Гц; б-10 Гц; в – 15 Гц

Как видно из представленных фото, при частоте колебательных движений в 5 Гц отмечается появление микротрещин, фрагментация мышечных волокон, сарколемма в основном сохранена.

При увеличении частоты колебательных движений до 10 Гц сарколемма четко выявляется не во всех мышечных волокнах, появляются отдельные фрагменты, расщепленность на лучках миофибрилл, микротрещины и выход мелкозернистой белковой массы.

Множественная фрагментация и белковая масса, появление частиц разного раз-

мера, деструктивные изменения мышечных волокон обнаруживаются при частоте колебательных движений от 15 и более Гц.

#### **Заключение**

На основании теоретических и экспериментальных исследований доказано преимущество процесса резания мясного сырья возвратно-поступательным способом. Установлена математическая зависимость между частотой. Определены усилия, напряжения и работа резания при измельчении мясного сырья возвратно-поступательным движением рабочих органов.

#### **Библиографический список**

1. Дидан А.В. Гистологические исследования мяса после механической обработки / А.В. Дидан, А.В. Моргунов, А.Н. Сидорьяк // Живые системы и биологическая безопасность населения Материалы IV Международной научной конференции студентов и молодых ученых. – М.: МГУПБ, 2005. – С. 124.
2. Гапонкин, В.А. Обработка резанием, металлорежущий инструмент и станки / В.А. Гапонкин, Л.К. Лукашев, Т.Г. Суворова. – М.: «Машиностроение», 1990. – 448 с.
3. Сидорьяк А.Н. Устройство для измельчения пищевых продуктов / А.Н. Сидорьяк, О.В. Соловьев, О.И. Якушев // Патент РФ № 34402 БИПМ № 34, 10.12.2003.

### **STUDYING THE MEAT CRUSHING PROCESS RETURN-AND-TRANSFER MOVEMENT BY THE WORKING BODY**

**M.A. Pidalin**, *graduate student*  
**A.V. Mayorov**, *candidate of technical sciences*  
**Mari state university**  
**(Russia, Yoshkar-Ola)**

**Abstract.** *The purpose of this work is to review the process of grinding the meat of the return-translational movement of the working bodies (grids), its advantage and disadvantages of the traditional ways of working the existing mechanisms. The paper discusses the impact of factors influencing the quality of grinding.*

**Keywords:** *cutting mechanism, grinding, dependency graphs, efficiency, beef.*

## МЕТОДЫ КЛАССИФИКАЦИИ ТЕКСТОВЫХ ДАННЫХ ПО ТЕМАМ

А.И. Стрелец, магистр

В.С. Иванников, магистр

А.А. Орлов, магистр

А.В. Атавина, магистр

Национальный исследовательский ядерный университет «МИФИ»

(Россия, г. Москва)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-11252

***Аннотация.** Данная статья описывает методы классификации текстовых данных по темам. Проблема классификации текста является актуальной и важным направлением в области обработки информации и машинного обучения. В статье проведен анализ и исследование существующих решений в данной области. Рассмотрены ключевые моменты различных методов и проведено их сравнение. На основе проведенного заключения сделаны выводы о специфике применения данных алгоритмов.*

***Ключевые слова:** классификация, кластеризация, обработка информации, большие данные, машинное обучение.*

Классификация текстовых данных по темам – это определение принадлежности текстовых данных какой-либо теме, которой посвящён текст. Наиболее часто встречающиеся задачи классификации текстовых данных – это определение эмоциональной окраски текста и классификация текстовых данных по темам. Классификация по темам (многоклассовая классификация) часто используется для фильтрации текстовых данных, когда необходимо отсечь записи, относящиеся к темам, которые не представляют интереса для анализа [1].

Существует несколько подходов к классификации текста. Первый – ручной – представляет собой определение класса документа вручную. Данный метод является точным, но имеет главный недостаток – невозможность обработки больших объёмов данных в приемлемые сроки. Второй подход – написание правил на основе регулярных выражений. Данный подход состоит в том, что специалист по классификации текста составляет набор правил на основе регулярных выражений, что позволяет обрабатывать большие объёмы данных [2]. Однако для создания подобных правил требуются усилия по созданию и поддержанию правил в актуальном состоянии со стороны специалиста. К тому же, перед определением правил специа-

лист должен глубоко ознакомиться с различными образцами данных из всех классов, на что может уйти много времени. Третий подход основывается на машинном обучении. При этом подходе зависимость класса от текста образца определяется автоматически. Данный подход требует предварительной ручной разметки обучающих данных, однако это является более простой задачей, чем определение правил принадлежности всех образцов классам. Такой подход в текущее время является наиболее используемым и перспективным, так как требует наименьшего количества усилий от человека и обладает возможностью автоматической работы с большими объёмами данных.

Классификация текста на основе машинного обучения представляется несколькими основными алгоритмами.

*Наивный Байесовский классификатор*

Данный метод является методом вероятностной классификации, основанной на теореме Байеса с некоторыми дополнениями. Теорема Байеса даёт отношение между вероятностями двух событий и их условными вероятностями. Наивный Байесовский классификатор предполагает, что наличие или отсутствие определённого свойства класса не имеет отношения к наличию или отсутствию других свойств. Допустим, объект может быть класси-

цирован по таким атрибутам, как цвет, форма и масса. Резонной классификацией для сферического жёлтого объекта массой менее 60 граммов может быть теннисный мяч. Даже если эти свойства на самом деле зависят друг от друга или являются зависимыми от какого-либо другого свойства, Наивный Байесовский классификатор будет считать, что все эти свойства имеют независимый вклад в то, что объект является теннисным мячом.

#### *Метод опорных векторов*

Метод опорных векторов предназначен для решения задач классификации путем поиска хороших решающих границ (рисунок), разделяющих два набора точек, принадлежащих разным категориям. Решающей границей может быть линия или поверхность, разделяющая выборку обучающих данных на пространства, принадлежащие двум категориям.



Рисунок. Решающая граница метода опорных векторов

На данный момент метод опорных векторов демонстрировал лучшую производительность на простых задачах классификации. Однако метод опорных векторов оказался трудно применимым к большим наборам данных и не дал хороших результатов для таких задач, как классификация изображений [3]. Так как метод опорных векторов является поверхностным методом, для его применения к задачам распознавания требуется сначала вручную выделить представительную выборку (этот шаг называется конструированием признаков), что сопряжено со сложностями и чревато ошибками.

К плюсам данного метода можно отнести более высокую точность по сравнению с Наивным Байесовским классификатором, а также относительно небольшое количество данных для обеспечения достаточно

точных результатов. К минусам – более высокие требования к вычислительным ресурсам (чем Наивный Байесовский классификатор), а также неприменимость к большим наборам данных.

#### *Нейронные сети и глубокое обучение*

Нейронная сеть представляет из себя систему из нейронов и связь между ними. В процессе обучения вес связей, соединяющих различные нейроны, постепенно меняется. Результатом обучения нейронной сети является такая сеть, связь которых имеют коэффициент, удовлетворяющие условиям задачи. Нейронные сети характеризуются количеством обучаемых слоёв с нейронными связями. При решении задач с большим объёмом данных и большим числом параметров, используются нейронные сети с большим числом слоёв.

Обучение таких сетей называется глубоким.

Методы глубокого обучения отличаются двумя важными свойствами: послойное создание сложных представлений, а также детальное исследование промежуточных представлений, благодаря чему каждый слой обновляется в соответствии с потребностями представления слоя выше и потребностями слоя ниже. Вместе эти два свойства делают глубокое обучение намного успешнее предыдущих подходов к машинному обучению [4].

Плюсами нейронных сетей, в том числе сетей глубокого обучения, как правило, является высокая точность классификации текста относительно других методов. К тому же, точность данного метода обычно сильно повышается с увеличением количества данных, т.е. в системах с возможностью накопления данных этот метод будет более подходящим. Минусом нейронных сетей традиционно считается более высо-

кая потребность в вычислительных ресурсах, что раньше тормозило применение нейронных сетей. Однако с распространением вычислений на GPU нейросети стали применяться всё чаще, так как вычисления с их помощью хорошо поддаются распараллеливанию.

#### **Заключение**

В результате сравнения существующих методов классификации текстовых данных, можно прийти к следующему заключению. Наиболее подходящим методом для классификации небольшого объема данных является метод опорных векторов. При обработке большого объема данных рекомендуется использовать многослойные нейронные сети с глубоким обучением. Метод Байесовского классификатора может использоваться в качестве альтернативного метода, при условии наличия дополнительной информации о разметке данных.

#### **Библиографический список**

1. *Морфологический анализатор pymorphy2*. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://pymorphy2.readthedocs.io/en/latest/> (Дата обращения: 12.04.2019).
2. *Srivastava N., Hinton G., Krizhevsky A., Sutskever I. and Salakhutdinov R. Dropout: A Simple Way to Prevent Neural Networks from Overfitting // Journal of Machine Learning Research*, pp. 1929-1958, Jun. 2014
3. *Чернодуб А.Н., Дзюба Д.А. Обзор методов нейроуправления // Проблемы программирования*. – 2011. – № 2. – С. 79–94.
4. *Do CIFAR-10 Classifiers Generalize to CIFAR-10?* – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://arxiv.org/pdf/1806.00451.pdf> (Дата обращения: 08.03.2019).

## **METHODS OF TEXT CLASSIFICATION**

**A.I. Sagittarius**, *master*

**V.S. Ivannikov**, *master*

**A.A. Orlov**, *master*

**A.V. Atavina**, *master*

**National research nuclear university "MEPI"**  
(Russia, Moscow)

**Abstract.** *This article is about methods of text classification. Problem of classification is one of the most important and actual issue in machine learning and information processing. The article contains analysis and research of existing algorithms. Article also contains the comparison of algorithms. As the result, conclusions were drawn about the algorithm properties.*

**Keywords:** *classification, clustering, data processing, big data, machine learning.*

## К ВОПРОСУ О НОВЫХ ФОРМАХ САМООРГАНИЗАЦИИ В РУССКОЙ ПРАВОСЛАВНОЙ ЦЕРКВИ

**Е.А. Кляченков**, канд. ист. наук, старший преподаватель  
Брянский филиал Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации  
(Россия, г. Брянск)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-11253

***Аннотация.** В статье рассматривается деятельность низовых структур в Русской православной церкви. В частности, проанализирован феномен «православных ашрамов» - сплоченных религиозных объединений во главе с харизматичным лидером, которые имеют относительную автономию от «большой» церкви. Феномен «ашрамызации» показывает, что современное российское православие не является монолитной структурой, но очень разнообразно по своей сути. Предполагается, что это явление в определенной перспективе сможет стать предпосылкой для реформирования РПЦ.*

***Ключевые слова:** «православный ашрам», «ашрамызация», Русская православная церковь, харизма, православные братства.*

Православие в России – это нечто большее, чем просто конфессия. Это целый мир со своими сложившимися традициями, культурой, авторитетами. Об этой особенности Православия писал известный богослов протопресвитер Александр (Шмеман), отмечая, что «исторически Православие всегда было не столько Церковью, сколько “православным миром”, своеобразной православной “икумени”» [1, с. 64]. На первый взгляд это одно большое культурное пространство является единым. Между тем, при более пристальном внимании мы можем увидеть, что российский православный мир очень разный. Люди, которые его образуют, отличаются друг от друга по уровню культуры, образования, в социальном отношении. Кроме того, нет единства в идеях, которые наполняют православный мир. Можно наблюдать как области согласия, так и точки напряжения. Есть позиция центра, т.е. официальных церковных властей, но есть и условная периферия, которая зачастую имеет свой отличный взгляд на те или иные вопросы.

Узлов напряженности, которые вызывали и вызывают неоднозначную реакцию у верующих в российском православии, всегда можно было найти немало. Когда-то большое оживление у части православных встретило введение новых паспортов и

идентификационных номеров налогоплательщика (ИНН). В последние же годы предметами спора стали, например, встреча Патриарха Кирилла с Папой Римским Франциском в Гаване, подготовка к проведению Всеправославного собора на о. Крит, выход на широкий экран фильма «Матильда». Такие общественные дискуссии в российском православном мире зачастую обнажали проблему снижения доверия к высшей церковной иерархии среди части православных верующих. Кто-то критикует церковную власть за экуменизм и контакты с представителями иных конфессий, для кого-то даже попытка собраться в рамках православной площадки, как, в частности, Всеправославного собора на Крите в 2016 году, является недопустимой из-за спорных документов, которые были представлены широкой общественности накануне мероприятия. Вместе с тем, нельзя не отметить негативное отношение части православных к излишней роскоши некоторых церковных иерархов или известной близости церковного начальства к светским властям.

В этой новой ситуации объективно вырастает роль низовых структур православной церкви, которым и по определению должны быть ближе проблемы и чаяния простых верующих. Например, такой формой самоорганизации верующих на

рубеже 1980-х годов стали мирянские организации – православные братства, прототип которых был известен на Руси еще с домонгольских времен [2, с. 191]. Это было широкое движение православных мирян, объединившее различные инициативы во многих регионах Советского Союза. К осени 1990 г. движение было оформлено в Союз православных братств. Из самых известных братств существующих ныне, можно отметить «Преображенское содружество малых братств», основанное священником о. Георгием (Кочетковым). Между тем, по целому ряду объективных и субъективных причин, возникнув на излете перестройки, мирянское движение уже через несколько лет почти прекратило свое существование. Как отмечает российский журналист С.В. Чапнин, в активности православных братств епископы увидели большую угрозу своей власти. Поскольку мирянское движение могло привести к формированию альтернативных центров церковной активности, в 1994 г. Синод Русской православной церкви (далее – РПЦ) принял решение регламентировать активность православных братств, подчинив их настоятелям приходов. Это, фактически, привело к самороспуску многих мирянских организаций [3, с. 12]. Некоторые региональные православные братства просуществовали вплоть до середины 2000-х годов, как, например, «Братство во имя святого князя Александра Невского», деятельность которого была запрещена в 2005 г. епископом Нижегородским Георгием (Даниловым) [4].

Между тем, есть примеры иных низовых структур в РПЦ, появившихся относительно недавно. В частности, в данной статье мы обозначим контуры такого религиозного явления в российском православии, которому некоторые авторы уже дали определение «православных ашрамов» [5]. Под этим термином понимаются закрытые сплоченные объединения во главе с харизматичным лидером, как правило, священником, что, впрочем, не всегда обязательно. Столь необычный термин говорит о том, что такие объединения скорее характерны для религий Востока, и во многом напоминают индуистские ашрамы

во главе с духовными авторитетами – гуру. Следует подчеркнуть, что никакой позитивной или негативной коннотации данное определение не несет, а лишь подчеркивает определенную новизну явления. Вместе с тем, есть и другие термины, характеризующие данный феномен. Так, протоиерей Александр (Новопашин), описывая новое явление в православной церкви, использует словосочетание «гуруистические группы» [6].

Нужно отметить, что в истории русской православной церкви некоторые аналогии этому явлению имелись в лице «старчества», существовавшего при монастырях. Так, основной отличительной чертой русского старчества было сочетание строгого подвижничества с активным выходом в мир. Как, в частности, указывает С.С. Хоружий, «этот выход выражался в широком общении с простыми мирянами, в служении миру в качестве духовного помощника, советника и наставника» [7, с. 13]. Однако русское старчество имеет лишь некоторые схожие черты с современным явлением. По словам С. Резниченко, «ашрамы» обладают более ярко выраженной духовно-идеологической спецификой, нацелены на долговременное существование и автономию от «большой» церкви [5]. Более того, как отмечает религиовед О.В. Куропаткина, наличие внутри современного православного сообщества определенного уровня раздробленности и нетерпимости к иным точкам зрения является следствием «ашрамизации» [8, с. 152].

Вместе с тем, «православные ашрамы» появились во многом благодаря широкому распространению современных интернет-технологий. Вследствие этого известность отдельных священников стала выходить далеко за рамки их приходов. Сами же интернет-сайты, а в большей степени социальные сети, стали площадками, на базе которых можно объединиться многочисленным последователям того или иного православного клирика. В специальных группах в социальных сетях стало возможно не только послушать проповедь популярного священника, но и обменяться мнениями, обсудить вопросы духовного характера. Таким образом, в известном

смысле, сайты и группы в социальных сетях стали основой для функционирования, своего рода, христианских интернет-общин.

Из ярких представителей российского православного священства, вокруг которых были сформированы «православные ашрамы», можно выделить фигуру талантливого богослова и проповедника о. Александра (Меня) (1935-1990), известного своими экуменическими и модернистскими воззрениями. Однако, в некотором смысле, этот пример стоит особняком, поскольку возникновение этого «ашрама» связано не столько с развитием современных коммуникаций, сколько с исключительной ролью личности самого о. Александра. В поздний советский период благодаря своей харизме ему удалось создать целую систему малых групп, между которыми постоянно поддерживались горизонтальные связи [9, с. 184]. К данному «православному ашраму» можно отнести многих сторонников интеллектуального и духовного наследия священника, которые порой сами весьма отличались по своим взглядам и практикам. У последователей о. Александра (Меня) возникли различные, иногда вполне обособленные проекты. Среди них, вероятно, можно отметить: Общедоступный православный университет Александра Меня, Библейско-богословский институт святого апостола Андрея, Региональную общественную организацию «Общество друзей Священного Писания», Колледж «Наследие», интернет-портал Предание.ру, христианский культурный центр «Встреча», сеть приютов для бездомных людей «Дом трудолюбия Ной» и некоторые другие образовательные и каритативные инициативы. Все эти проекты отличаются по своему содержанию, однако их объединяет общий культурный и духовный бэкграунд, возникший под влиянием о. Александра (Меня).

Другой «православный ашрам» был образован вокруг священника о. Даниила (Сысоева) (1974-2009), отличавшегося своей активной миссионерской деятельностью среди представителей других религий, особенно ислама. В отличие от о.

Александра (Меня) его можно отнести к крылу христианских фундаменталистов. Определенную известность священник получил своей концепцией так называемого «уранополитизма». По словам священника, «уранополитизм» является учением, которое утверждает, «что главным родством является родство не по крови или стране происхождения, а родство во Христе» [10]. После гибели о. Даниила (Сысоева) в 2009 г. «ашрам» продолжает действовать усилиями его последователей. В частности, функционирует «Миссионерский центр им. иерея Даниила Сысоева», действует благотворительный фонд, проводятся миссионерские курсы, ведется издательская деятельность. На данный момент, видную роль в «ашраме» занимает друг о. Даниила (Сысоева) протоиерей Олег (Стеняев) – видный православный миссионер, проповедник и публицист. В церковных кругах он также известен своей проповедью православия среди представителей других религий.

Существуют и местные «ашрамы». Так, например, в г. Брянске еще с 1990-х гг. выделяется заметная фигура активного и популярного настоятеля приходов Тихвинской церкви и церкви Божией Матери «Неопалимая Купина» игумена Никиты (Заиграйкина). На службы к игумену при митрополите Мелхиседеке (1994-2002) и его преемнике Феофилакте (2002-2011) приходило больше людей, чем в кафедральный собор. При храме Тихвинской Божией Матери усилиями священника была создана иконописная школа, функционирует воскресная школа. Немалую известность игумену придала его практика экзорцизма, более известная в православной традиции под названием «вычиток» или «отчиток». В своем же служении он отличается определенным уровнем независимости от епархиальных властей. В частности, отстаивая свою автономию, игумен объяснял архиепископу Мелхиседеку, что и раньше при других архиереях он «никогда низкопоклонством не занимался и был независим» [11, с. 304].

Следует отметить, что центром «православного ашрама» может быть не только священнослужитель, но и мирянин. На-

пример, таким центром притяжения стал С.М. Масленников, создатель катехизаторских курсов «Школа покаяния», видеолекции и книги которого распространялись далеко за пределами Екатеринбургской епархии. Нужно сказать, что популярности Масленникова в немалой степени способствовала трансляция его лекций по православному телеканалу «Союз». Однако отношение к его фигуре в православной среде со временем сложилось весьма неоднозначное – от комплементарного до критического. Так, профессор Московской духовной академии А.И. Осипов резко отзывался о методах, используемых харизматичным преподавателем [12]. В конечном итоге, в июле 2014 г. решением митрополита Екатеринбургского и Верхорутского Кирилла (Наконечного) деятельность С.М. Масленникова в рамках катехизаторской работы в екатеринбургской епархии была запрещена, а его книги и видео-лекции изъяты из продажи в православных приходах [13]. Примерно спустя год уже Издательский Совет РПЦ отозвал гриф с его книг и запретил их к распространению. Как было отмечено на официальном сайте Московской патриархии, решение об отзыве грифов, присвоенных произведениям С.М. Масленникова, было вызвано не отдельными ошибочными его мнениями или неточностями, которые автор высказывает, а в целом неверной, можно сказать, системой его взглядов на христианскую жизнь» [14].

Наиболее яркий пример деятельности современного «православного ашрама», связан с именем бывшего священника Свято-Авраамиевского прихода г. Болгар (Республика Татарстан) о. Владимира (Головина). За последние несколько лет популярность священника приходского храма небольшого города Болгар вышла далеко за рамки не только Чистопольской и Нижнекамской епархии, но и самой Татарстанской митрополии. Так, на официальной странице о. Владимира в социальной сети «ВКонтакте» зарегистрировано около 87 тысячи подписчиков (население же самого г. Болгар составляет чуть больше 8 тысяч человек).

Как указано в биографии протоиерея Владимира Головина, размещенной на одном из нескольких сайтов, посвященных его деятельности, он родился в 1961 г. в г. Ульяновске. В том же году был крещен. Получил среднее школьное образование. После службы в рядах советской армии в 1979 г. поступил в Московскую Духовную Семинарию. В сентябре 1986 г. в кафедральном Никольском соборе г. Казани он был рукоположен в диакона епископом Казанским и Марийским Пантелеймоном. В 1988 г. епископом Казанским и Марийским Анастасием назначен настоятелем Свято-Авраамиевского прихода г. Куйбышев (ныне г. Болгар). В 2003 г. прот. Владимир получил благословение архиепископа Казанского и Татарстанского Анастасия совершать общение с паломниками из различных городов России и Зарубежья [15]. Последнюю дату нужно выделить особо, так как, думается, именно с этого времени Свято-Авраамиевский приход г. Болгар постепенно начал становиться центром паломничества. По всей видимости, храм начал превращаться в центр паломничества после появления информация о многочисленных «обновлениях икон», произошедших, по сведениям официального сайта прихода, в начале 2000-х годов.

В 2000-е годы выросла материальная база прихода: была организована библиотека, воскресная школа, стала действовать монашеская община, началось издание газеты. При храме было образовано несколько отделов: паломнический, информационно-издательский, отдел образования и катехизации. Между тем, наибольшую известность, настоятель храма протоиерей Владимир (Головин) получил именно в 2010-е годы в связи с выходом записей его проповедей и информации о деятельности прихода в широкую сеть интернет.

Информационная инфраструктура «ашрама» представляла из себя несколько профессионально разработанных сайтов, каналов на видеопортале «youtube» и групп в социальных сетях «ВКонтакте», «Одноклассники» и «Facebook». Если говорить о том, что наиболее привлекает ве-

рующих к фигуре священнослужителя, так это его проповеди – простые и доходчивые по содержанию.

Кроме того, большую известность о. Владимиру (Головину) принесла организация «соборной молитвы по соглашению» – особой коллективной религиозной практики, которая совершается в форме чтения различных акафистов (жанр православной церковной гимнографии) согласно специальному расписанию. Не менее важным направлением в деятельности «православного ашрама» протоиерея Владимира (Головина) являлось осуществление религиозной практики «духовного лечения» непосредственно в Свято-Авраамиевском храме в г. Болгар. Как отмечалось на официальном интернет-ресурсе протоиерея Владимира (Головина), «духовное лечение» – это способ исцеления телесных болезней и душевных недугов путем прохождения специального курса, состоящего из нескольких этапов.

После доклада протоиерея Александра (Новопашина), озвученного на XXVI Рождественских чтениях в Москве в январе 2018 г., деятельность священника из г. Болгар получила большой резонанс в церковной интернет-среде [6]. За этим докладом последовал ряд критических публикаций со стороны религиозного писателя и публициста А.Л. Дворкина [16]. Весьма осторожно в этом отношении высказался профессор Московской духовной академии А.И. Осипов, а также епископ Чистопольский и Нижнекамский Пармен (Щипелев), назвавший клирика своей епархии «поводом для соблазнов» [17]. Между тем, ситуация обострилась в августе 2018 г., когда появилось официальное заявление Чистопольского епархиального управления в отношении деятельности о. Владимира (Головина). В официальном заявлении были подвергнуты критике религиозные практики, осуществляемые в Свято-Авраамиевском приходе, а также отдельные положения проповедей священника, как содержащие «явно противоречащие православному учению утверждения» [18]. Позднее, согласно указу епископа Чистопольского и Нижнекамского Пармена (Щипелева) от 3 сентября

2018 г., священник Владимир (Головин) был запрещен в служении на три месяца [19]. В феврале 2019 г. Епархиальный суд Чистопольской епархии РПЦ принял решение о признании священника виновным в «создании сообщества, противопоставившего себя Церкви, ведении деятельности, носящей смущение в среду верующих, в искажении учения Церкви о молитве» и низвержении его из священного сана [20]. В апреле 2019 г. это решение было утверждено Патриархом Кириллом. Следует отметить, что в данном случае интересна не столько сама критика деятельности протоиерея Владимира (Головина) и полемика, развернувшаяся вокруг его фигуры, сколько резкие отзывы многочисленных последователей священника на данную критику. Эта реакция показала наличие у провинциального клирика большого авторитета среди своих сторонников, которые продолжают последовательно занимать сторону своего духовного лидера даже после решения официальных церковных властей. Более того, нам кажется примечательным, что в период эскалации конфликта между священником и церковным руководством, количество подписчиков группы о. Владимира (Головина) в социальной сети «ВКонтакте» даже увеличилось на несколько тысяч человек. Нам кажется, все вышеизложенное особенно хорошо раскрывает одну из специфик существования «православного ашрама» – ориентацию на авторитет харизматичного руководителя и относительную автономию от «большой» церкви.

Таким образом, появление в РПЦ феномена «ашрамитизации» наглядно показывает, что современное российское православие в идейном отношении не является монолитной структурой во главе с вертикалью церковной иерархии, но чрезвычайно разнообразно по своей сути. В нем сосуществуют очень разные точки зрения и подходы, реализуются многочисленные социальные, образовательные и каритативные проекты, наряду с традиционными религиозными практиками сосуществуют и не вполне канонические. Мы полагаем, что на сегодняшний день наличие такого разнообразия является новостью для рядо-

вых прихожан РПЦ. Во многом это связано со слабой межприходской коммуникацией и замкнутостью общин на себе, отсутствием опыта общения верующих на крупных всероссийских и межрегиональных форумах, а также с дефицитом независимых медийных православных площадок. Феномен «ашрамитизации», нужно по-

лагать, является объективным процессом. В определенной перспективе он сможет заложить предпосылки для реформирования РПЦ, что позволит сделать ее конструкцию более гибкой, успешно отвечать на современные вызовы и стать полноценной частью гражданского общества в России.

#### Библиографический список

1. Александр Шмеман, прот. Дневники. 1973-1983 / Сост., подгот. текста У.С. Шмеман, Н.А. Струве, Е.Ю. Дорман; предисл. С.А. Шмеман; примеч. Е.Ю. Дорман. – М.: Русский путь, 2005. – 720 с.
2. Дорофеев Н.А. Братчина в произведениях С.М. Соловьева (к вопросу о генезисе православных братств) // Вестник Нижегородского университета им. Н.И. Лобачевского. 2010. №2. С. 191-194.
3. Чапнин С.В. «Церковь империи» как итог «церковного возрождения» // Церковное возрождение. Итоги / Сергей Чапнин. – М.: Эксмо, 2018. С. 9-25.
4. Епископ Нижегородский Георгий запретил деятельность Братства Александра Невского [электронный ресурс] // Портал Православие.ru. Режим доступа: <https://pravoslavie.ru/14639.html> (дата обращения: 12.06.2019).
5. Резниченко С. Ашрамы и гуру в русском православии [электронный ресурс] // Агентство политических новостей. 25 ноября 2010 г. Режим доступа: <http://www.apn.ru/publications/article23380.htm> (дата обращения: 12.06.2019).
6. Новопашин А., прот. Гуруистические группы в Церкви [электронный ресурс] // «Радонеж. Ру». 31 октября 2012 г. Режим доступа: <http://radonezh.ru/analytics/guruisticheskie-gruppy-v-tserkvi-46378.html> (дата обращения: 13.06.2019).
7. Хоружий С.С. Духовные основы русского старчества // Феномен русского старчества: Примеры из духовной практики старцев. – М.: Изд. Совет Рус. Православ. Церкви, 2006. С. 3-32.
8. Куропаткина О.В. Религиозные общности в современной России и их консолидирующий потенциал: предварительные выводы // Порочные круги постсоветской России. – М.: Научный эксперт, 2014. С. 124-160.
9. Комарицкая А.М. Проблема «посмертной идентификации» о. Александра Меня // Вестник РГГУ. Серия «История. Филология. Культурология. Востоковедение». 2011. №17. С. 181-188.
10. Давлетшин Т. Уранополитизм против православного патриотизма [электронный ресурс] // Портал Православие.ru. Режим доступа: [https://pravoslavie.ru/61403.html#\\_ftn1](https://pravoslavie.ru/61403.html#_ftn1) (дата обращения: 14.06.2019).
11. Религиозно-общественная жизнь российских регионов. Т. I / Науч. ред. и сост. С.Б. Филатов. - М.: Летний сад, 2014. – 620 с.
12. Шинкаренко Г. Лжеаскетика для мирян [электронный ресурс] // Прихожанин. Православный интернет-журнал. Режим доступа: <http://prihozhanin.msdm.ru/home/pogovorit/1096-lzheasketika-dlya-miryana.html> (дата обращения: 14.06.2019).
13. Распоряжение митрополита Екатеринбургского и Верхорутского по Екатеринбургской Епархии от 7.07.2014 г. № р-37 [электронный ресурс] // Центр религиоведческих исследований во имя священномученика Ирины Лионского. Режим доступа: <http://iriney.ru/iskazhenie-pravoslaviya-i-okolopravoslavnyie-sektyi/obshhee/%C2%ABshkola-rokayaniya%C2%BB-s.m.-maslennikova.html> (дата обращения: 14.06.2019).
14. О духовном вреде книг и выступлений Сергея Масленникова // Официальный сайт Московского патриархата. 15 мая 2015. Режим доступа: <http://www.patriarchia.ru/db/text/4080490.html> (дата обращения: 14.06.2019).

15. *Биография протоиерея* Владимира Головина [электронный ресурс] // Интернет-портал «Мой духовный маяк». Режим доступа: Православный-болгар.рф (дата обращения: 15.06.2019).

16. *Дворкин А. Нетрадиционное богословие* прот. Владимира Головина [электронный ресурс] // Портал Православие.ru. 7.02.2018. Режим доступа: <http://www.pravoslavie.ru/110552.html> (дата обращения: 15.06.2019).

17. *Протоиерей Владимир* Головин вышел за рамки приличий и учения Церкви, – глава Чистопольской епархии [электронный ресурс] // Интернет-издание «Православие и мир». 28.01.2018. Режим доступа: <https://www.pravmir.ru/protoierey-vladimir-golovin-vyishel-zaranki-prilichiy-i-ucheniya-tserkvi-glava-chistopolskoj-eparhii/> (дата обращения: 15.06.2019).

18. *Заявление Чистопольского* епархиального управления в отношении деятельности протоиерея Владимира Головина, штатного клирика Чистопольской епархии [электронный ресурс] // Официальный сайт Чистопольской епархии. Режим доступа: <http://chistopol-eparhia.ru/zayavlenie-chistopolskogo-eparhialnogo-upravleniya> (дата обращения: 15.06.2019).

19. *Указ Протоиерею Владимиру Головину* №34 от 3.09.2018 [электронный ресурс] // Официальный сайт Чистопольской епархии. Режим доступа: <http://chistopol-eparhia.ru/ukaz-protoiereyu-vladimiru-golovinu> (дата обращения: 15.06.2019).

20. *Решение заседания* Епархиального суда Чистопольской епархии РПЦ Московского Патриархата по делу протоиерея Владимира Головина [электронный ресурс] // Официальный сайт Чистопольской епархии. Режим доступа: (дата обращения: 15.06.2019).

## ON THE ISSUE OF NEW FORMS OF SELF-ORGANIZATION FOR THE RUSSIAN ORTHODOX CHURCH

**E.A. Klyachenkov**, *candidate of historical sciences, senior lecturer*

**Bryansk branch of the Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration under the President of the Russian Federation  
(Russia, Bryansk)**

**Abstract.** *Community structures' activity of the Russian Orthodox Church is considered in the article. The phenomenon of "Orthodox ashram" has been analyzed in particular. We may consider "the orthodox ashram" as cohesive religious associations headed by a charismatic leader. These associations have a relative autonomy from "dominant Church". The phenomenon of "ashramization" shows that the modern Russian Orthodoxy isn't a monolithic structure but it's very multifarious essentially. It is expected that this phenomenon could be a precondition for the Russian Orthodox Church's reform into perspective.*

**Keywords:** *the orthodox ashram, ashramization, the Russian Orthodox Church, charisma, Orthodox brotherhood.*

## ОСОБЕННОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ИНОСТРАННОЙ ЛЕКСИКИ В ЯЗЫКЕ ИНСТАГРАМ

Е.В. Агуреева, канд. филол. наук, преподаватель  
Западный филиал Российской академии народного хозяйства и государственной службы  
(Россия, г. Калининград)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-11254

*Аннотация.* Статья посвящена анализу иностранной лексики в социальной сети Инстаграм. Определяются причины употребления иностранных слов, к которым относятся: экономия речевых усилий, формирование особого жаргона среди интернет-коммуникантов, а также стремление к языковой игре. Практически все иностранные слова – это американизмы, которые часто сохраняют свой исходный графический облик или являются транслитерацией.

*Ключевые слова:* Инстаграм, язык, иностранные слова, коммуникация, жаргон, варваризмы, социальная сеть.

Л. П. Крысин указывает два явления, протекающих в языке начала 21 века, которые оказывают сильное влияние на современную речь: «Это, во-первых, жаргонизация литературной речи и, во-вторых, усиление процесса заимствования иноязычных слов» [1]. В русском языке 20-х гг. 21 века эти тенденции только усиливаются.

В данной статье рассматриваются причины употребления иностранной лексики и особенности ее функционирования в социальной сети Инстаграм.

В работе в большинстве случаев используется понятие «иностранное слово», а не заимствование, т.к. обычно под заимствованием понимается «элемент чужого языка (слово, морфема, синтаксическая конструкция и т. п.), перенесенный из одного языка в другой» [2]. Заимствования (слова, реже синтаксические и фразеологические обороты) адаптируются в русском языке, проходят необходимое семантическое и фонетическое изменение. Адаптация под реалии русского языка является основным признаком, отличающим заимствования от иностранных слов. Иностранные слова сохраняют следы своего иноязычного происхождения. Такими следами могут быть фонетические, орфографические, грамматические и семантические особенности [1]. В языке Инстаграм чаще всего иностранное слово практиче-

ски не меняет своей формы и значения, не становится частью системы общего русского языка; наиболее частое изменение – это тип начертания: чаще всего в постах и комментариях английское слово пишется кириллицей, а не латиницей.

Вопрос об использовании иностранных слов в русском языке или заимствованиях, плюсах и минусах данного явления поднимался в языкознании еще И.А. Бодуэном де Куртенэ в 1875 году.

Существует немалое количество работ, посвященных исследованию проблемы заимствований как в диахроническом, так и в синхроническом аспектах. Например, работы В. М. Аристовой, Л. Блумфильда, Э. Ф. Володарской, Л. П. Крысина, З. Г. Прошина, Б. А. Успенского и др.

Активно исследуется функционирование заимствованных слов в языке СМИ, в речи молодежи, в Интернет-коммуникации (работы Е.И. Горошко, М.А. Кронгауза, Ж.В. Лихачевой, Р.И. Горюшиной, М.С. Гнездиловой и др.).

А.В. Грицкова и А.Р. Главацкая в статье «Англоязычные заимствования в современном русскоязычном сетевом дискурсе (на материале социальных сетей)» исследуют социальную сеть Вконтакте. Отмечают, что посредством изучения языковых средств, используемых в социальных сетях, можно «проследить развитие живого

общения, механизмы взаимодействия культур и языковых общностей» [3].

Однако изучение заимствований в языке Инстаграм только начинается.

Инстаграм – это особое коммуникативное пространство, в котором проявляются практически все новые тенденции разговорной устной и письменной речи. Данный интернет-сервис является на данный момент одним из самых популярных не только среди молодежи, но и среди людей среднего возраста.

Целью настоящего исследования является выявление и анализ иностранных лексем в языке Инстаграм. Материалом для исследования послужили сообщения и комментарии на русскоязычных страницах интернет-сервиса Инстаграм.

Предметом анализа стали иностранные слова, которые в той или иной мере вошли в систему русского языка, иностранные слова, написанные кириллицей, а также лексемы, которые сохраняют свое латинское начертание. При этом вторую и третью группу слов целесообразнее называть иностранными словами, а не заимствованиями, т.к. включение их в структуру языка маловероятно.

Практически вся иностранная лексика, которая используется в комментариях и сообщениях, это лексика, заимствованная из английского языка. Данный факт не является новым или исключительным, т.к. англицизмы, начиная со второй половины 20 века, регулярно пополняют словарный состав русского языка.

Методом сплошной выборки были выделены 300 таких словоупотреблений. Из них большая часть (204) – это варваризмы, меньшая – транслитерация (собственно иностранные слова с сохранением написания и правил употребления языка-источника).

Интернет – сервис Инстаграм интересен тем, что изначально, это была программа, позволяющая обмениваться фотографиями и не предполагающая хоть какого-то пространственного текстового сообщения. Сейчас в русскоязычном сервисе текст занимает столь же важное место, что и визуальный ряд. В связи с этим речь пользователей программы, с одной стороны, отра-

жает процессы, характерные для большинства носителей языка, но, с другой стороны, является уникальным по своему разнообразию материалом для исследования.

Данная социальная сеть, как и любая другая, не предъявляет строгих требований к речевому поведению подписчиков. Следовательно, интернет-коммуниканты ничем не ограничивают себя в выборе языковых средств и приемов при написании постов и комментариев. Одной из наиболее ярких черт языка сервиса является регулярное использование иностранных слов.

Еще Крысин Л.П. отмечал: «среди причин, которые способствуют столь массовому и относительно легкому проникновению иноязычных неологизмов в наш язык, определенное место занимают причины социально-психологические. Многие носители языка считают иностранное слово более престижным по сравнению с соответствующим словом родного языка» [1]. Но это не единственная причина обращения к иностранным словам. Среди других причин можно назвать следующие:

- экономия речевых и временных усилий. Часто заимствованные единицы короче, чем русские аналоги. Например, «трип», «лайфстайл», «бьюти», «last call», «fancy event», «ивент», «скилл» и т.д;

- формирование особого жаргона, ядро которого составляют, в основном, иностранные (американские / английские) слова, пишущиеся чаще русскими буквами (в русскоязычных странах). Во многом это связано с тем, что Instagram – это международная социальная сеть, в которой смешаны многие языки, разные новинки, популярные среди молодежи разных стран. Поэтому для того чтобы всем пользователям Instagram понимать друг друга, и появился этот особый жаргон. Например, «лайфхак», «скопипастить» и многочисленные его производные, «лайк», «хайпануть», «блогер», «инсайт», «хештег», «лайфстайл», «хейтер», «слайдер», «сториз», «инстамайнинг» и т.д.;

- стремление к языковой игре, привлечь внимание к тексту, сделать его непохожим на другие. Например, «Типо инспирейшн для извращенцев. ... Или здесь оупэн

спэйс и каждый друг другу может отвесить пенделя? Сорян, Меня воспитали 50+ анти-эйдж поколение. Так что я с детства в теме: что пора бы подумать о пенсии...». Часто с этой целью автор поста переходит на латиницу, сохраняет написание слова или словосочетания, как в языке-источнике. Например, «не стоит себе отказывать в all inclusive, собирая денежки на маску Valmont», «это last call, девчонки», «мой любимый icon», «красный свитер – зимний Must have», «New Year sale, в рамках новогоднего sale» и т.д.

Можно выделить еще ряд причин использования английских слов и выражений, более частных и не так часто встречающихся:

– стремление избежать лексического повтора. Автор текста сначала использует русское слово, а затем его англоязычный аналог. Например, «Листайте слайдер, девочки... Начните 2019 с этого курса, girls», «опять получился длинный пост.... заумных лонгридов никто не любит».

– желание угодить разным типам аудитории, как молодежи, так и более взрослым. В основном эта тенденция прослеживается у людей, которые ведут свой профессиональный блог. При этом чаще всего в одном контексте употребляются два варианта: иностранный и русский. Например, «Никто не хочет быть overdressed – слишком нарядным. Вот тогда и спасают броши», «Часто собирают и публикуют

саксесс-стори – истории успеха, а я предлагаю сделать сборник фейл-стори – историй провалов».

Таким образом, иностранная лексика, которая живет в сервисе Инстаграм, чаще всего не называет новые политические или технические явления, не называет те понятия, наименований для которых нет в русском языке. В основном, это слова, дублирующие русские лексемы, не привносящие ничего нового и уникального в язык. Такие иноязычные слова могут писаться как латиницей, так и кириллицей. Выбор написания чаще всего, видимо, зависит только от желания или нежелания переходить с одной раскладки клавиатуры на другую. Такие словоупотребления вряд ли войдут в систему русского языка, останутся только частью особого жаргона.

Для того чтобы понимать часть постов в сети необходимо владеть английским языком. Не каждый человек поймет такие высказывания, как: хайкать по трейлу, криптохайп, чилить, инфобизеры. В их употребление нет объективной необходимости, они лишь часть массовой культуры.

При этом данное языковое явление отражает особенность времени: в разговорной речевой среде происходит стирание границ между стилями речи, между литературными и нелитературными языковыми единицами, между русскими и заимствованными словами и способом их начертания.

#### Библиографический список

1. Крысин Л.П. О русском языке наших дней [Текст] // Изменяющийся языковой мир: материалы Междунар. науч. конф. (г. Пермь, Пермский университет, 12-17 ноября 2001 г.). – Пермь, 2001. – С. 10-16.
2. Лингвистический энциклопедический словарь / Гл. ред. В. Н. Ярцева. – М.: Советская энциклопедия, 1990. – 685 с.
3. Грицкова А.Р. Англоязычные заимствования в современном русскоязычном сетевом дискурсе (на материале социальных сетей) [Текст] // Высшее гуманитарное образование XXI века: проблемы и перспективы: материалы 11 международной научно-практической конференции. – 2016. – С. 78-81. – URL <https://elibrary.ru/item.asp?id=26827404> (дата обращения: 14.02.2019).

---

**FUNCTIONING FEATURES OF FOREIGN VACBULARY FOR THE INSTAGRAM LANGUAGE**

**E.V. Agureeva**, *candidate of philological sciences, lecturer*

**Western branch of the Russian academy of national economy and public administration  
(Russia, Kaliningrad)**

**Abstract.** *The research is dedicated to the analysis of foreign vocabulary in Instagram social network. The reasons for using foreign words such as saving speech efforts, creation of a special jargon between internet users and pursuit of language game – are cleared up. Almost every single word, that is used in that kind of communication, is a transliterated Americanism, which keeps its graphical structure.*

**Keywords:** *Instagram, language, foreign words, communication, jargon, barbarism, social network.*

## ЯЗЫКОВЫЕ МЕХАНИЗМЫ ЭКСПРЕССИВНОСТИ: АНАЛИЗ БАЗОВЫХ ПОНЯТИЙ

**З.К. Хачецукова**, канд. филол. наук, доцент  
**З.С. Хабекирова**, канд. филол. наук, доцент  
**А.А. Калашаова**, канд. филол. наук, доцент  
**А.Р. Шхумишхова**, канд. филол. наук, доцент  
**Д.Р. Панеш**, канд. филол. наук, доцент  
 Адыгейский государственный университет  
 (Россия, г. Майкоп)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-11255

**Аннотация.** В статье определены термины экспрессия, экспрессивный, коннотация. Рассмотрены три группы эмоционально-оценочных слов. В результате актуализации экспрессивных средств языка, сочетание и взаимодействие которых позволяет практически любой единице языка выступать в качестве носителя экспрессивности, речь приобретает экспрессию, т. е. способность выражения психического состояния говорящего. Также описана функционально-стилевая и экспрессивно-стилистическая характеристика слов.

**Ключевые слова:** экспрессия, экспрессивное выражение, экспрессивная лексика, экспрессивная окраска, коннотация.

Термины экспрессия, экспрессивный определяются через нетерминологическую лексику, в том числе метафорическую, формируется следующая семантическая цепочка: «экспрессия» объясняется через «выразительный», последний – через «яркий».

В «Словаре лингвистических терминов» (М., 1985) Д.Э. Розенталя и М.А. Теленковой находим актуальные для исследования языковой экспрессии термины:

Экспрессия (лат. *expressio* – выражение). Выразительно-изобразительные качества речи, сообщаемые ей лексическими, словообразовательными и грамматическими средствами (экспрессивной лексикой, особыми аффиксами, тропами, фигурами).

Как видим, в данном определении эксплицирован переход с чисто лингвистического на риторический уровень языковой рефлексии.

Экспрессивный. Содержащий, сообщающий экспрессию. Экспрессивное выражение. Экспрессивная лексика. Экспрессивная окраска.

Экспрессивная лексика. Слова, выражающие ласку, шутку, иронию, неодобрение, пренебрежение, фамильярность и т.д.

Дочурка, сыночек, глупышка, копун, рифмоплет, балбес, забулдыга, трепач.

Выразительный. То же, что экспрессивный. Выразительные средства языка.

Коннотация – (от лат. *sim* – соп – вместе, с и *notare* – отмечать, обозначать). Добавочные стилистические или семантические оттенки, которые накладываются на основное значение слова и служат для выражения эмоционально-экспрессивной окраски, придавая высказыванию тон торжественности, непринужденности, фамильярности и т.п.

Троп – (греч. *tropos* – поворот).оборот речи, в котором слово или выражение употреблено в переносном значении в целях достижения большей художественной выразительности. В основе тропа лежит сопоставление двух понятий, которые представляются нашему сознанию близкими в каком-либо отношении. Наиболее распространенные виды тропов: аллегория, гипербола, ирония, литота, метафора, метонимия, олицетворение, перифраза, синекдоха, сравнение, эпитет.

Фигура речи (фигура риторическая, фигура стилистическая).оборот речи, синтаксическое построение, используемые для усиления выразительности высказыва-

ния. Наиболее распространенные фигуры речи: анафора, антитеза, бессоюзие, градация, инверсия, многосоюзие, параллелизм, риторический вопрос, риторическое обращение, умолчание, эллипсис, метафора.

В «Кратком справочнике по современному русскому языку» под ред. П. А. Леканта находим такие определения:

Коннотации слова (от лат. *con* с, вместе и *notatio* обозначение, замечание) – ассоциации, которые связаны у говорящих с данным словом и отражают культурные представления и традиции. Так, слова осел и ишак – точные синонимы, их прямые значения совпадают. Но со словом осел связано представление об упрямстве и глупости, а со словом ишак – о готовности безропотно работать. Коннотации обнаруживаются в переносных значениях, сравнениях, производных словах: Упрямый (глупый) как осел; Ну и осел же ты!; Довольно ослить!; Работает как ишак; Я вам не ишак работать за всех; Не стану ишачить за всех.

Экспрессивно-оценочная лексика – слова, отражающие эмоционально выраженную прагматику языка (от греч. *pragma* – дело, действие), т.е. отношение говорящего к действительности, к содержанию или адресату сообщения. Экспрессивно-оценочная лексика служит для того, чтобы выражать различные чувства говорящего и вызывать соответствующие чувства у слушающего. Например, слова инициатор, зачинщик, застрельщик имеют одно и то же значение. В слове инициатор никак не выражено отношение говорящего к денотату – тому, что называется этим словом. В слове зачинщик заключено отрицательное отношение говорящего к инициатору события или к самому событию: зачинщик драки, смуты, беспорядков, но не \*зачинщик соревнования, создания нового покроя одежды. В слове застрельщик, наоборот, отражено положительное отношение говорящего к инициатору события или к самому событию: застрельщик создания нового покроя одежды, но не \*застрельщик драки.

Выделяются три группы эмоционально-оценочных слов:

1) в самом значении слова заключен элемент оценки – отрицательной: брюзга – имеющий обыкновение надоедливо ворчать, дилетант – поверхностно разбирающийся в вопросах науки, искусства, кляча – плохая лошадь, разгильдяй – нерадивый, небрежный в делах, разболтанный человек или положительной: возмездие – отплата, кара за преступление, за зло, восславить – воздать справедливую хвалу, дерзание – смелое стремление к чему-либо благородному, высокому; оценочность и экспрессия слова хорошо видны при сопоставлении его с нейтральными синонимами; ср.: вещать – говорить, взывать – обращаться, сговор – договор; главарь, вожак – руководитель; длань, лапа – рука; кара, нагоняй – наказание;

2) экспрессивную оценку несут переносные значения слова; ср. о человеке: корова, орел, теленок, тряпка, кислый, липнуть, кипятиться;

3) слова с суффиксами субъективной оценки: бабуля, мамочка, цветочек, домище, старичок, старикан, старушка, старушенция, беленький, беловатый, высоченный, тихонько, тихонечко, тихохонько.

Стилистические пометы при экспрессивно-оценочных словах: вежливое, вульгарное, грубое, ироническое, ласкательное, неодобрительное, презрительное, пренебрежительное, шутивное, эвфемистическое и др.

В «Кратком справочнике по современному русскому языку» в контексте употреблены также такие актуальные для нас терминологические сочетания, как: эмоциональная речь, эмоционально-экспрессивная окраска; преимущественно экспрессивный, эмоциональный стиль художественной речи; передача различных оттенков эмоций (интонацией) и др.

По поводу отражения функционально-стилевой и экспрессивно-стилистической характеристики слов в разных типах словарей в вузовском учебнике по современному русскому литературному языку говорится следующее:

«...В современных толковых и специальных лингвистических словарях стилистические пометы используются широко и последовательно. Они облегчают выбор

нужного слова, поскольку сообщают о сфере использования: книжн. (газетн., публ., полит., офиц., канц., дипл., научи., спец., техн.; поэтич., нар.-поэт. и т. д.), разг., прост., а также о присущей слову коннотации – иронич., шутил.; ласк., уменьш.; увелич., презрит., пренебр., фамил., уничижит.; бран., вульг. и т. д.

Правильно определить стилевую и собственно стилистическую сущность слова помогают специальные словари правильностей и трудностей, в которых активно используются разнообразные стилистические пометы».

Наиболее подробную, более точную и определенную, на наш взгляд, характеристику интересующих нас терминов экспрессивность и коннотация находим в «Лингвистическом энциклопедическом словаре» (М., 1990). Экспрессивность (от лат. *expressio* – выражение) – совокупность семантико-стилистических признаков единицы языка, которые обеспечивают ее способность выступать в коммуникативном акте как средство субъективного выражения отношения говорящего к содержанию или адресату речи. Экспрессивность свойственна единицам всех уровней языка. К фонетическим экспрессивным средствам относятся фонологически нерелевантные для данного языка изменения звуков (например, в русском языке изменение длительности, аспирация и др.), акцентные и интонационные средства. Морфологические (словообразовательные) средства включают словосложение и широкий диапазон ласкательных и уничижительных аффиксов. Лексические экспрессивные средства охватывают пласт слов, имеющих помимо своего предметно-логического значения оценочный компонент, а также междометия и усилительные частицы. Все экспрессивные средства этих уровней обладают относительно четко выраженной положительной или отрицательной коннотацией. На синтаксическом уровне экспрессивность выражается изменением обычного порядка слов, использованием эллиптических конструкций, повторов и др.

Коннотация (ср.-лат. *connotatio*, от *connoto* – имею дополнительное значение)

– эмоциональная, оценочная или стилистическая окраска языковой единицы узувального (закрепленного в системе языка) или окказионального характера.

В широком смысле это любой компонент, который дополняет предметно-понятийное (или денотативное), а также грамматическое содержание языковой единицы и придает ей экспрессивную функцию на основе сведений, соотносимых с эмпирическим, культурно-историческим, мировоззренческим знанием говорящих на данном языке, с эмоциональным или ценностным отношением говорящего к обозначаемому или со стилистическими регистрами, характеризующими условия речи, сферу языковой деятельности, социальные отношения участников речи, ее форму и т. п. «Коннотация – языковая универсалия, формы проявления которой зависят от специфики значимых единиц того или иного языка и от правил их комбинаторики и организации текста», а последние выводят нас на уровень риторических структур и целого текста как макроструктуры, то «языковые механизмы экспрессивности» целесообразно исследовать именно лингвориторическим методом, обеспечивающим интегративный подход к их рассмотрению. Теория языковой личности, с учетом выделения в структуре последней лингвокогнитивного уровня (тезауруса) создает методологическую основу для органичного включения в исследовательский арсенал достижений когнитивной лингвистики.

В результате актуализации экспрессивных средств языка, сочетание и взаимодействие которых позволяет практически любой единице языка выступать в качестве носителя экспрессивности, речь приобретает экспрессию, т. е. способность выражения психического состояния говорящего.

Экспрессивность как одно из свойств языковой единицы тесно связана с категорией эмоциональной оценки и в целом с выражением эмоций у человека. Генетически многие закрепленные системой языка экспрессивные средства, включая тропы и фигуры речи восходят к особенностям оформления высказывания в эмоциональ-

но окрашенную (аффективную) речь. Этим объясняется и сходство арсенала экспрессивных средств и принципов их функционирования в языках разных систем.

Различие функционального использования экспрессивных языковых средств в многообразии видов общественно-речевой практики затрудняет их строгую класси-

фикацию по единому признаку, что особенно заметно при переходе от экспрессивной лексики к экспрессивному синтаксису. Изучение экспрессивных средств конкретных языков, как правило, входит в соответствующие разделы фонетики, грамматики, лексикологии и стилистики этих языков.

#### Библиографический список

1. Касаткин Л.Л., Клобуков Е.В., Лекант П.А. Краткий справочник по современному русскому языку / Под ред. П.А. Леканта. Изд. второе, испр. и доп. – М.: Высшая школа, 1995.

2. Розенталь Д.Э. Словарь-справочник лингвистических терминов: пособие для учителя. – 3-е изд., исправл. и доп. / Д. Э. Розенталь, М. А. Теленкова. – М.: Просвещение, 1985. – 399 с.

3. Краткий справочник по современному русскому языку. Учебное пособие / Под ред. П.А. Леканта. 3-е издание, исправленное и дополненное. – М.: Высшая школа, 2006. – 407 с.

### LANGUAGE MECHANISMS OF EXPRESSIVENESS: ANALYSIS OF THE BASIC CONCEPTS

**Z.K. Khachetsukova**, candidate of philological sciences, associate professor

**Z.S. Khabekirova**, candidate of philological sciences, associate professor

**A.A. Kalashaova**, candidate of philological sciences, associate professor

**A.R. Shhumishkhov**, candidate of philological sciences, associate professor

**D.R. Panesh**, candidate of philological sciences, associate professor

**Adyghe state university**

**(Russia, Maykop)**

**Abstract.** *The paper defines the terms expression, expressive, connotation. Three groups of emotional and evaluative words are considered. As a result of the actualization of the expressive means of language, the combination and the interaction of which allows practically any unit of the language to act as a carrier of expressiveness, speech acquires expression, i.e., the ability to express the speaker's mental state. Also it is described functional style and expressive stylistic characteristics of the words.*

**Keywords:** *expression, expressive expression, expressive vocabulary, expressive coloring, connotation.*

## ПРИНЦИПЫ ЭКОНОМИКИ ЗАМКНУТОГО ЦИКЛА В СССР

Н.С. Алабаева, магистрант

С.В. Велицкая, магистрант

О.С. Малахова, магистрант

Самарский национальный исследовательский университет имени академика

С.П. Королёва

(Россия, г. Самара)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-11256

**Аннотация.** В статье рассмотрены этапы индустриализации экономики СССР 1920-1950 гг., ставшие предпосылками к развитию принципов циркулярной экономики в России. Отражены примеры реализации глобальных принципов Repair, Re-furbish, Re-purpose (Re-think) новейшей классификации 10R циркулярной экономики 3.0 [1] в политике индустриализации СССР 1920-1950 гг.

**Ключевые слова:** СССР, гидролизная промышленность, циркулярная экономика, переработка мусора, устойчивое развитие, эффективное производство, экономика страны, импортозамещение.

Понятие «Циркулярная экономика», как таковое, в СССР отсутствовало, а сами инструменты данной экономики, сформированные при осуществлении политики в СССР, можно в некоторой мере назвать «побочным» эффектом индустриализации. Тем не менее, основные принципы и инструменты, на которых по сей день базируется циркулярная экономика, были сформулированы и внедрены в нашей стране еще с 1918 по 1970 гг. в периоды реализации пятилетних планов, основной задачей которых выделялся переход от аграрного уклада экономики к индустриальному.

Стенографические отчеты XV и XVI Съездов Всесоюзной коммунистической партии содержат информацию о таких принципах 10R, как Re-sell/re-use (R2), Repair (R3), Re-furbish (R4), Re-manufacture (R5), Re-purpose (R6), Re-cycle (R7), Re-cover (R8), (energy) Re-mine (R9) [1]. В докладе В.В. Куйбышева на 22 заседании XVI Съезда [2] мы можем увидеть наглядное отражение понятий стандартизация, нормирование, рационализация, переработка и обмен знаниями с помощью создания отраслевых сообществ, а также создание территориально-производственных комплексов (ТПК), которые в настоящий момент могут рассматриваться как некоторый прототип экоиндустриальным паркам, приобретающим

известность в 2018-2019 гг. В своем докладе на заседании №22 Куйбышев, занимающий в 1930 году пост Председателя Комитета по стандартизации при СТО, приводит в пример расходы в области топливоиспользования на 300 млн. руб. превышающие норму. Валериан Владимирович отмечает в своем докладе, что при надлежащем использовании ресурсов в соответствии со стандартами и ведении четкой номенклатуры можно подобных расходов можно избежать. Очевидно, что в СССР уже в 1930 году возникает вопрос о рациональном использовании материалов с целью улучшения экономических показателей и сохранения природных ископаемых. Все вышеизложенные факторы соответствуют принципам R1 и R2 циркулярной экономики 3.0.

Аналогично в докладе Куйбышева выделяется пример с использованием изложниц на Уральском и Южном заводах, где число выплавки на изделие составляет 150 и 40 соответственно [2]. Валериан Владимирович подчеркивает необходимость обмена знаниями между представителями предприятий с целью, также, экономии ресурсов и улучшения уровня технического обеспечения производств, отмечая, что только совместная работа дает наиболее качественный результат. Именно принцип совместной работы предприятий и сотруд-

ников над общими задачами уже в современном мире составляет опору циркулярной экономики [1].

Отсюда, возникает некоторая связь между понятиями территориально-производственного комплекса (ТПК) и эко-индустриальным парком в циркулярной экономике. ТПК представляли собой концентрат линейного производства и имели некоторые особенности: на прилегающих территориях располагались предприятия, связанные производственной цепочкой. Первоначальное развитие ТПК получили в период с 1920 по 1925 гг. в то время, когда реализовывался план электрофикации страны ГОЭЛРО [4]. Рядом с электростанциями, которые в большинстве своем были тепловыми, строились котельные, которые повторно использовали отработанный пар и отапливали располагающиеся вблизи предприятия. Подобное расположение предприятий предопределило развитие передовых производственных комплексов в СССР [5].

Приведем в качестве сведения о гидролизной промышленности СССР, насчитывающей наибольшее число ТПК.

Отрасль возникла в 30-х годах XX века в порядке импортозамещения в ответ на санкционную политику ряда государств – производителей каучука, выразившуюся в запрете продавать каучук Советскому Союзу. Дело в том, что каучук – это стратегическое сырьё, используемое в производстве резинотехнических изделий (автомобильные шины, трансмиссионные ленты и пр.), без которых индустриализация страны была бы невозможна. Единственным в тот период способом производства каучука было добывание его из сока каучуковых растений, которые в СССР не произрастали.

Помимо упомянутых этанола, фурфунола и кормовых дрожжей, продукцией гидролизной промышленности являлись ксилоза (древесный сахар), которая использовалась в аналитической химии или как заменитель лимонной кислоты, а также глюкоза (использовался в медицине, как антитоксическое средство) [6]. Данные об отрасли аккумулируем в таблице 1.

Таблица 1. Сведения о развитии гидролизной промышленности СССР

Предприятие	Год создания	ТПК	Специализация ТПК
Ленинградский гидролизный завод	1935 г.		
Хорский гидролизный завод	1936 г.		
Красноярский биохимический завод	1939 г.	Центрально-Красноярский ТПК	Электроэнергетика, машиностроение, цветная металлургия, химическая, угольная.
Архангельский гидролизный завод	1941 г.	Тимано-печорский ТПК	Нефтяная, лесная.
Саратовский биохимический (гидролизный) завод	1941 г.		
Волгоградский гидролизный завод	1941 г.		
Канский биохимический (гидролизный) завод	1943 г.	Канско-Ачинский ТПК	Угольная, лесная.
Тавдинский гидролизный завод	1951 г.	Тюменский ТПК	Машиностроение, лесная, химическая.
Бирюсинский гидролизный завод	1952 г.	Иркутско-черемховский ТПК	Химическая, машиностроение, угольная, цветная металлургия.
Тулунский гидролизный завод	1956 г.	Иркутско-черемховский ТПК	
Зиминский гидролизный завод	1962 г.	Иркутско-черемховский ТПК	
Кировский биохимический завод	1972 г.		

Гидролизная промышленность СССР считывала более 40 заводов по всей стране, наиболее крупные из них отражены в таблице 1. Наибольший интерес вызывают гидролизные производства, расположенные на территории ТПК восточной Сибири. Данный регион оказался идеальным местом для развития гидролизной про-

мышленности, ввиду исключительной концентрации природных ресурсов.

В настоящее время число предприятий гидролизной промышленности в Восточной Сибири сократилось до двух. Связано это со множеством факторов, в том числе и с отсутствием предприятий, формирующих спрос на продукцию гидролизных производств.

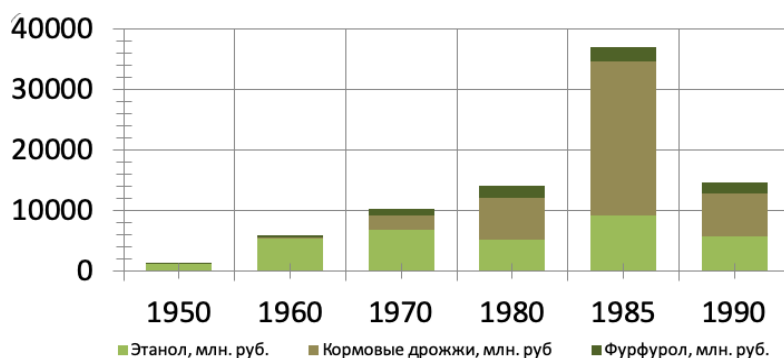


Рис. 1. Оборот гидролизной промышленности СССР в среднерыночных ценах 2019 г.

В 1985 году оборот в отрасли превысил 37 млрд. руб. Для сравнения отметим, что годовая экономия ведущего экоиндустриального парка «KALUNDBORG», расположенного в Дании, составляет около – 1727,33 млн. руб., что почти во много раз меньше оборота одной отрасли гидролизного перепроизводства экономики СССР.

Свое отражение в советской индустриальной политике находят и такие принципы циркулярной экономики, как Re-sell/reuse (R2), Re-purpose (R6), Re-cycle (R7), Re-cover (R8), (energy) Re-mine (R9). Наглядно разобрать данные принципы в экономике СССР мы можем на примере сбора мукулатуры, металлолома, стеклотары и сопутствующих им схемах повторной обработки и использования сырья. Так, в СССР была выстроена система приема вторсырья, а также система мотивации для школьников и добровольцев, осуществляющих сдачу бумаги и тары. За единовременную сдачу более 20 кг мукулатуры предполагался талон на редкие библиотечные издания. В 1975 году в СССР по талонам было продано более 4 млн книг.

Повторное использование, также, базировалось на принципе унификации. Так, на стеклотару, используемую в СССР под

молоко и напитки, вводился унифицированный стандарт по форме, цвету, объему, размеру горлышка и т.д. Этот принцип позволял использовать до 85% бутылок повторно [7].

В качестве примера отметим, что с 1987 года к данному значению в переработке вторсырья приблизились только Нидерланды (78%), однако опыт СССР по сей день является непоколебимым.

Подводя итоги, отметим, что опыт, накопленный советским государством в период с 1920 по 1950 гг. проведения индустриальной политики является неотъемлемо важным и значимым для реализации принципов новейшей классификации 10R циркулярной экономики 3.0, которая лишь начинает получать широкое распространение в мире.

В погоне за экономической выгодой у производителей все больше возникает вопрос ограниченности ресурсов, именно поэтому переход к экономике замкнутого цикла в условиях современных реалий развивающегося мира неизбежен.

В настоящее время Россия занимается изучением практик западных стран, перенимает опыт построения зеленой экономики у Швейцарии, Канады, Китая... и других стран. Но стоит также обернуться к

своим историческим истокам и изучить советские практики, внедрение которых позволит значительно улучшить экономические и экологические показатели страны.

#### Библиографический список

1. Reike, D. The circular economy: New or Refurbished as CE 3.0? — Exploring Controversies in the Conceptualization of the Circular Economy through a Focus on History and Resource Value Retention Options [Текст] / D. Reikea, Walter J.V. Vermeulena, S. Witjesb // Resources, Conservation and Recycling. – 2018. – № 135 (2018). – С. 246-264.

2. Стенографический отчет Съезда XVI Всесоюзной коммунистической партии, доклад Куйбышева, заседание № 22. – С. 500-510.

3. Бандман, М.К. Территориально-производственные комплексы: теория и практика предплановых исследований [Текст] / М.К. Бандман, В.Д. Ионова, М.А.Малиновская. – М.: Издательство «Наука». Сибирское отделение. – 1980. – 159 с.

4. План электрификации РСФСР. 1955 г. (2-е издание) Государственное издательство политической литературы. – М.: Госполитиздат, 1955.

5. Алехин Ю.А., Люсов А.Н. Экономическая эффективность использования вторичных ресурсов в производстве строительных материалов. – М.:Стройиздат, 1998. – 342 с.

6. Суходолов А.П., Хаматаев В.А. Развитие отечественной гидролизной промышленности // Известия иркутской государственной экономической академии. – 2009. – №3. – С. 49-52.

7. Советское время [Электронный ресурс] <https://sovietime.ru/peredovoj-opyt/sovetskaya-makulatura> (Дата обращения 25.06.2019).

8. Презентация лекции нормирование в области обращения с отходами. Лектор: Кушнир Константин Яковлевич. [Электронный ресурс] Режим доступа: [https://vk.com/ooo\\_ntc\\_eco\\_fond](https://vk.com/ooo_ntc_eco_fond) (Дата обращения 25.06.2019)

9. Электронный журнал РБК [Электронный ресурс]. URL: <https://www.rbc.ru/society/09/02/2016/56bc83fb9a794713b41712fc>

## PRINCIPLES OF ECONOMY CLOSED CYCLE IN THE USSR

**N.S. Alabayeva**, graduate student

**S.V. Velitskaya**, graduate student

**O.S. Malakhov**, graduate student

**Samara national research university named after academician S.P. Korolev  
(Russia, Samara)**

**Abstract.** The article describes the stages of the industrialization of the economy of the USSR 1920-1950, which became the prerequisites for the development of the principles of the circular economy in Russia. Reflects examples of the implementation of the global principles of Repair, Re-furbish, Re-purpose (Re-think) of the latest 10R classification of the circular economy 3.0 [1] in the industrialization policy of the USSR 1920-1950.

**Keywords:** USSR, hydrolytic industry, circular economy, waste recycling, sustainable development, effective production, national economy, import substitution.

## СОЦИАЛЬНАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ КАК ЭЛЕМЕНТ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

А.К. Антонова, студент

Л.И. Галиуллина, студент

О.А. Могильникова, студент

Э.Д. Халикова, студент

Научный руководитель: Р.Р. Бакирова, канд. экон. наук, доцент

Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации, Уфимский филиал

(Россия, г. Уфа)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-11257

**Аннотация.** Проблема безопасности человечества приобрела чрезвычайную актуальность в последние десятилетия. Обеспечение экономической безопасности государства невозможно без выбора и реализации верной стратегии социально-экономического развития. В статье авторами рассмотрена социальная безопасность как составляющая экономической безопасности РФ, проведен анализ ее индикаторов (доходы, заработная плата, пенсия, безработица и продолжительность жизни населения) и предложены направления по снижению угроз социальной безопасности.

**Ключевые слова:** социальная безопасность, население экономическая безопасность, угрозы, индикаторы, экономика, динамика, уровень жизни, анализ.

Экономическая безопасность страны во многом зависит от правильной и эффективной стратегии социальной безопасности и развития государства. Задача социальной безопасности заключается, прежде всего, в формировании условий, обеспечивающих стабильное, прогрессирующее развитие социальных отношений, сохранение, укрепление и обогащение бытия, т.е. защищенности качественного состояния социальных отношений, обеспечивающих прогрессирующее развитие личности, общества и государства [1].

Уровень социальной безопасности за анализируемый период снижается и влияет на уровень и качество жизни населения. Это связано, прежде всего, с ростом таких

угроз в социальной сфере, как снижение уровня денежных доходов населения; задержка в выплате заработной платы; снижение качества услуг при повышении их стоимости в сфере здравоохранения, образования, ЖКХ; резкая имущественная дифференциация населения; повышение уровня бедности населения; уменьшение доли среднего класса в обществе.

Согласно данным Росстата в период с 2013 по 2016 года по России число граждан с денежным доходом ниже прожиточного минимума возрастает с 15,5 млн. человек до 19,5 млн. человек, лишь в 2017 году произошло незначительное уменьшение, а именно на 0,2 млн. человек [2].

Таблица 1. Численность населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума [2]

Год	Численность населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума:		Величина прожиточного минимума рублей в месяц
	млн. человек	в % от общей численности населения	
2013	15,5	10,8	7306
2014	16,1	11,2	8050
2015	19,5	13,3	9701
2016	19,5	13,3	9828
2017	19,3	13,2	10088

Как видно из табл. 1, величина прожиточного минимума увеличивается с каждым годом, но при этом динамика бедности граждан остается положительной. Падение реальных доходов продолжилось, несмотря на снижение среднегодовой потребительской инфляции до 3,7% за 2017 год (после 7,1% в 2016 году, 15,5% в 2015 году и 7,8% в 2014 году), поскольку увеличение номинальных доходов населения на 2,4% за 2017 год не смогло опередить прирост потребительских цен.

В 2017 году МРОТ в России впервые за 7 лет превысил 75% величины прожиточного минимума. В 2017 году темп роста номинальных денежных доходов населения составил 2,4%, что оказалось заметно

выше показателя 2016 года, но по-прежнему ниже уровня потребительской инфляции, а также ниже темпов прироста ключевых компонентов доходов — заработной платы и пенсии (рис. 1). В 2017 г. среднемесячная начисленная заработная плата работников организаций в России достигла 39,1 тыс. руб., что на 7,3% больше уровня 2016 года. Пенсии за 2017 год выросли на 7,4% с 12,4 до 13,3 тыс. руб., что во многом связано с единовременной денежной выплатой пенсионерам в размере 5 тыс. руб., произведенной в январе 2017 г. Без учета данной выплаты прирост можно оценить в 4,3%, что дает реальный рост всего на 0,5%.

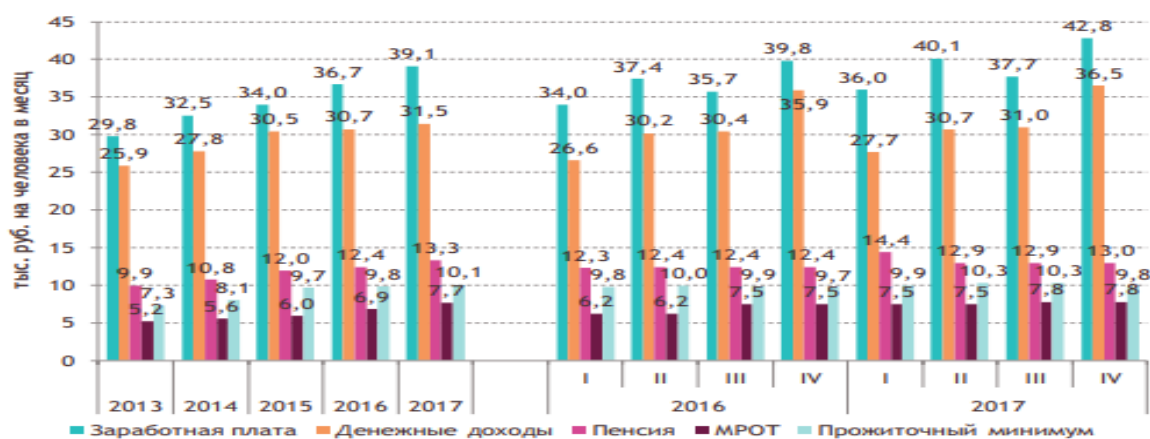


Рис. 1. Годовая динамика заработной платы, располагаемых денежных доходов в реальном выражении (% к предыдущему году, г/г), 2013-2017 годы [3]

В среднем за 2017 год минимальный размер оплаты труда в России (МРОТ) составил 75,8% от величины прожиточного минимума, что стало максимумом с 2010 года. В ноябре 2017 г. был принят закон о

поэтапном повышении минимального размера оплаты труда до прожиточного минимума. С 1 января 2018 г. минимальный ежемесячный оклад составил 9489 руб.

Таблица 2. Динамика доходов, заработной платы, пенсии и ИПЦ [3]

		2013	2014	2015	2016	2017
Доходы	номинальные	11,7	7,1	10,6	0,9	2,4
	реальные располагаемые	4,0	-0,7	-3,2	-5,8	-1,7
Заработная плата	номинальная	11,9	9,1	5,1	7,9	7,3
	реальная	4,8	1,2	-9,0	0,8	3,5
Пенсия	номинальная	9,7	8,8	11,2	3,4	7,4*
	реальная	2,8	0,9	-3,8	-3,4	3,6*
Мемо: ИПЦ	в среднем за январь-декабрь	6,8	7,8	15,5	7,1	3,7
	декабрь к декабрю	6,5	11,4	12,9	5,4	2,5

Реальные располагаемые доходы населения второй год подряд снижаются на фоне роста их основного компонента – заработной плат. Колебания совокупных денежных доходов в реальном выражении в целом повторяют динамику своего основного компонента – заработной платы (по данным Росстата, на «оплату труда наемных работников», где не учитывается скрытая заработная плата, приходится около 40% денежных доходов населения в России) [2]. При этом в периоды кризиса доходы и заработная плата могут демонстрировать различные тенденции, что в первую очередь связано с государственной поддержкой наименее обеспеченных слоев населения – сравнительно неглубокое падение общих доходов населения в 2015 году во многом связано с индексацией социальных выплат.

Уровень безработицы является одним из важнейших индикаторов социально-

экономической безопасности РФ, оказывающий значительное влияние на экономическую безопасность страны.

Росстат подвел итоги выборочного обследования рабочей силы по состоянию на вторую неделю декабря 2018 года [2].

Численность рабочей силы в возрасте 15 лет и старше в декабре 2018 г. составила 76,3 млн. человек, из них 72,6 млн. человек классифицировались как занятые экономической деятельностью и 3,7 млн. человек – как безработные с применением критериев МОТ (т.е. не имели работы или доходного занятия, искали работу и были готовы приступить к ней в обследуемую неделю).

Уровень безработицы (отношение численности безработных к численности рабочей силы) в декабре 2018 г. составил 4,8% (без исключения сезонного фактора).

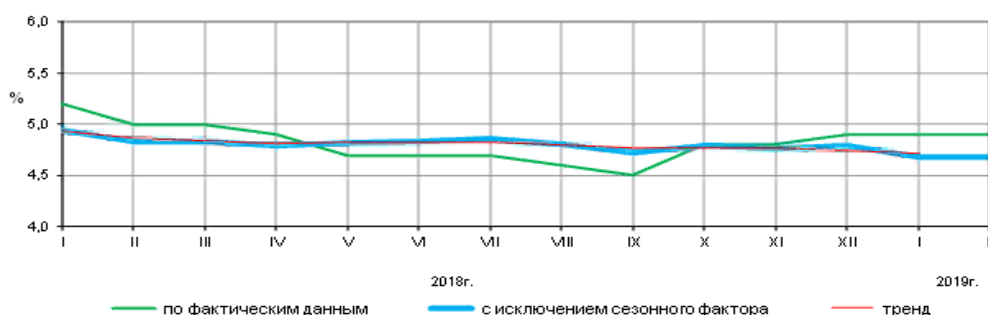


Рис. 2. Уровень безработицы населения в возрасте 15-72 лет (в % к численности рабочей силы)

Общая численность безработных, классифицируемых в соответствии с критериями МОТ, в 5,3 раза превысила численность безработных, зарегистрированных в органах службы занятости населения. В конце декабря 2018 г. в органах службы занятости населения (по данным Роструда)

состояло на учете в качестве безработных 693 тыс. человек, что на 4,9% больше по сравнению с ноябрем 2018 г. и на 10,6% меньше по сравнению с декабрем 2017 года.

Проведем анализ следующего показателя, а именно продолжительности жизни в

РФ. По данным Росстата продолжительность жизни в 2017 году составила 72,7 лет [2]. При этом соотношение продолжительности жизни мужчин и женщин следующее: средняя продолжительность жизни женщины составляет 77,64 года, муж-

чины – 67,5 лет. Однако, несмотря на явное увеличение продолжительности жизни, к сожалению, Российская Федерация всё ещё отстает от стран Запада, таких как США, Германия и Япония по этому параметру на несколько лет.

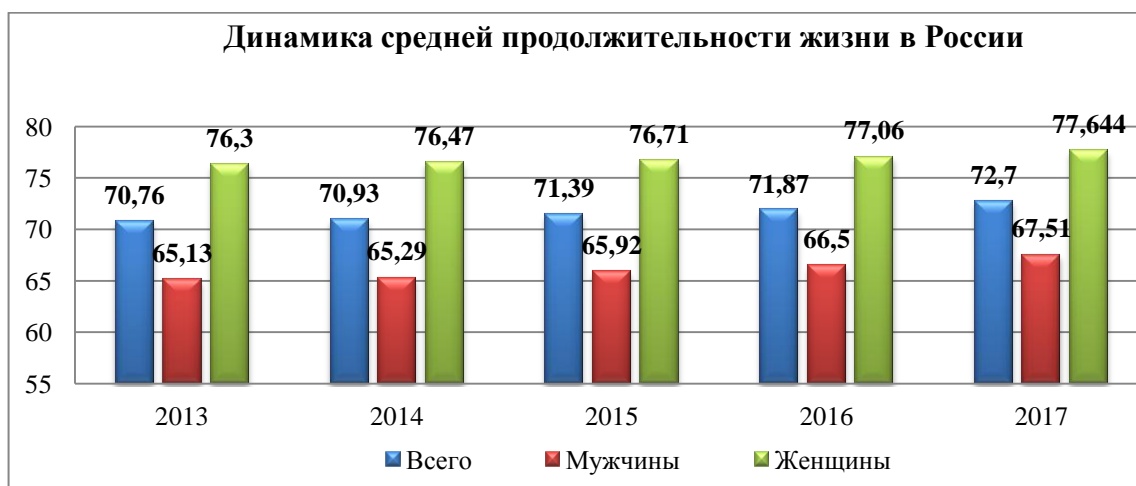


Рис. 3. Изменения общей продолжительности жизни, продолжительности жизни мужчин и женщин в РФ с 2013 по 2017 год

Из графика видно, что в РФ наблюдается устойчивый рост продолжительности жизни. Возможно, рост продолжительности жизни россиян в последние годы обусловлен такими факторами, как успешные реформы в области здравоохранения и рост качества медицинских услуг.

По нашему мнению, для обеспечения социальной безопасности необходимо большую часть внимания уделить особым слоям населения, таким как: пенсионеры, инвалиды, подрастающее поколение. Для последних стоит еще больше внедрять различные программы помощи и поддержки. Именно от молодых и амбициозных людей будет зависеть будущее и безопасность всей страны.

Для обеспечения социальной и экономической безопасности в сфере труда, в вопросах заработной платы и доходов работников, условий, в которых они работают необходимо больше внедрять и сохранять социальное партнерство, к основным принципам сохранения которого относятся [1]:

- учет интересов разных социальных групп;
- своевременное выявление и разрешение критических ситуаций;

– усиление взаимодействия властных структур всех уровней с различными социальными слоями;

– повышение роли и ответственности государства за обеспечение социальной безопасности.

Повышение качества жизни должно рассматриваться в качестве важнейшего приоритета развития современной цивилизации, общечеловеческой идеи, способной оказать влияние на весь ход развития мира.

Образование и здравоохранение - важнейшие факторы, определяющие развитие экономики, поскольку именно от них зависит формирование производительной силы общества – человека. Поэтому именно образование и здравоохранение должны быть главным приоритетом в развитии государства и общества [4].

На основе проведенного анализа предлагаются следующие направления по снижению угроз и обеспечению социальной безопасности России:

1. Предоставление внимания технологической оснащенности промышленности для развития отечественных производителей с целью улучшения качества продук-

тов для потребителей (опять же на примере КНР)

2. Дать новое направление в развитии профориентации в российских школах. Вопрос профессионального выбора можно решить с помощью внеурочной деятельности. Классные часы, лекции специалистов по выбору профессии, профессионалов разных сфер, посещение образовательных учреждений, мониторинг рынка труда, отслеживание общественных социальных течений, политической и экономической ситуации (например, ведущую роль в системе профориентации в школах США играет консультативная служба «Гайденс», функционирующая во всех школах страны) [5].

3. Создание системы сберегательного счета несовершеннолетним или так называемая "подушка безопасности" для них. Страхование жизни детей до наступления их совершеннолетия было очень популярно в Советском Союзе. С одной стороны ежемесячные взносы не ущемляли бюджет семьи, а с другой – повзрослевший ребе-

нок получал довольно приличную сумму денег [5]. Государством все было четко выверено, пока в стране не наступили катаклизмы и инфляция не обесценила вклады до смешных цифр. Так же касался вопроса о детях, в настоящее время в Госдуму внесены поправки, обязывающие родителей после развода обеспечить детей жильем. Инициаторами таких поправок стали депутаты от фракции КПРФ Владимир Улас и Игорь Эдель. Они предложили защитить права несовершеннолетних детей на жилье, возложив обязанности на их родителей. В случае развода они будут обязаны либо купить, либо арендовать жилье своим детям.

Таким образом, обеспечение социальной безопасности российского общества направлено на усиление адресности поддержки слабо защищенных слоев населения, укрепление основных социальных гарантий населению, развитие социальной инфраструктуры жизнедеятельности общества.

#### Библиографический список

1. Бакирова Р.Р. Информационный потенциал публикаций проон для анализа индекса человеческого развития и его компонентов // Наука XXI века: актуальные направления развития. – Самара: Самарский государственный экономический университет, 2017. – С. 38-41.

2. Росстат [Электронный ресурс]. URL: <http://www.gks.ru/> (дата обращения: 17.05.2019).

3. Социально-экономическое развитие России как объект государственного регулирования: Монография / Под ред. Н.В. Спасской, Е.В. Такмаковой. – М.: ИЦ РИОР, НИЦ ИНФРА-М, 2016. – 216 с. (дата обращения: 22.05.2018)

4. Морева А.Л., Бакирова Р.Р. Сравнительный анализ динамики расходов на образование в Российской Федерации и Республике Башкортостан Статистические методы в гуманитарных и экономических науках // Материалы международной научно-практической конференции (Санкт-Петербург, 28-29 января 2016 г.). – СПб: Нестор-История, 2016. – 364 с.

5. Морева А.Л., Бакирова Р.Р. Результаты FDN-анализа эффективности расходов на общее образование в России и за рубежом // Моделирование в менеджменте и маркетинге: проблемы и пути. – Уфа: 2017. – С. 38-41.

## SOCIAL SAFETY AS AN ELEMENT OF ECONOMIC SECURITY

**A.K. Antonova**, *student*

**L.I. Galiullina**, *student*

**O.A. Mogilnikov**, *student*

**E.D. Khalikova**, *student*

**Supervisor:** *R.R. Bakirov, candidate of economic sciences, associate professor*

**Financial university under the Government of the Russian Federation, Ufa branch  
(Russia, Ufa)**

***Abstract.** The problem of human security has become extremely urgent in recent decades. Ensuring the economic security of the state is impossible without choosing and implementing the right strategy for socio-economic development. In the article, the authors considered social security as a component of the economic security of the Russian Federation, analyzed its indicators (income, wages, pension, unemployment and life expectancy of the population) and suggested ways to reduce threats to social security.*

***Keywords:** social security, population, economic security, threats, indicators, economy, dynamics, standard of living, analysis.*

## ОЦЕНКА И ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ОБОРОТНЫМ КАПИТАЛОМ ПРЕДПРИЯТИЯ (НА ПРИМЕРЕ АО «НОВОТРОИЦКИЙ ЦЕМЕНТНЫЙ ЗАВОД»)

Э.В. Арзуманова, студент

Научный руководитель: О.В. Киселёва, канд. экон. наук, доцент

Орский гуманитарно-технологический институт (филиал) Оренбургского государственного университета  
(Россия, г. Орск)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-11258

**Аннотация.** В статье исследована эффективность управления оборотным капиталом АО «Новотроицкий цементный завод». Проведена оценка состава, структуры, динамики, а также анализ оборачиваемости оборотного капитала предприятия. Проведён факторный анализ выручки предприятия. С целью ускорения оборачиваемости незавершённого производства предлагается внедрить новое оборудование, которое позволит сократить длительность производственного цикла за счёт ускорения процесса помола. Рассчитан экономический эффект от внедрения предложенного мероприятия.

**Ключевые слова:** оборотные активы, оборотный капитал, материально-производственные запасы, незавершённое производство, сырьё, готовая продукция, дебиторская задолженность, денежные средства, коэффициент оборачиваемости, факторный анализ.

Оборотный капитал представляет собой совокупность оборотных производственных фондов и фондов обращения в денежном выражении. Эти активы полностью переносят свою стоимость на готовую продукцию, принимают однократное участие в процессе производства, изменяя или теряя при этом натурально-вещественную форму [1, с. 162].

Актуальность темы обусловлена тем, что наличие на предприятии оборотного капитала в минимально необходимых размерах, обеспечивающих нормальную производственную и коммерческую деятельность предприятия, является важным условием успешного выполнения им своих функций. Рациональная организация, со-

хранность и эффективность использования оборотного капитала имеют большое значение для обеспечения общественного воспроизводства, устойчивого финансового состояния субъектов хозяйствования, нормального денежного обращения.

Объектом исследования выступает АО «Новотроицкий цементный завод» – предприятие по производству керамических изделий лабораторного, химического и промышленного назначения, а также цемента, расположенное в г. Новотроицке Оренбургской области [2].

Анализ эффективности использования оборотного капитала предприятия следует начинать с анализа его состава, структуры и динамики (таблица 1) [3].

Таблица 1. Показатели состава, структуры и динамики оборотного капитала АО «Новотроицкий цементный завод» в 2017-2018 гг.

Показатели	Сумма, тыс. руб.			Темп роста, %	Удельный вес, %		
	2017 г.	2018 г.	Абсолютное отклонение		2017 г.	2018 г.	Абсолютное отклонение
1 Сырьё и материалы, тыс.руб.	92635	117011	24376	126,31	20,58	18,14	-2,44
2 Готовая продукция, тыс.руб.	58330	45008	-13322	77,16	12,96	6,98	-5,98
3 Товары, тыс.руб.	7990	1306	-6684	16,35	1,77	0,20	-1,57
4 Товары отгруженные, тыс.руб.	2850	0	-2850	0	0,63	0	-0,63
5 Незавершённое производство, тыс.руб.	26626	21546	-5080	80,92	5,92	3,34	-2,58
6 Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям, тыс.руб.	4798	2823	-1975	58,84	1,07	0,44	-0,63
7 Дебиторская задолженность, тыс.руб.	236009	333227	97218	141,19	52,44	51,65	-0,79
8 Денежные средства, тыс.руб.	7774	128	-7646	1,65	1,73	0,02	-1,71
9 Финансовые вложения, тыс.руб.	0	0	0	0	0	0	0
10 Прочие оборотные активы, тыс.руб.	13062	124043	110982	949,72	2,90	19,23	16,33
11 Итого	450073	645092	195019	143,33	100	100	0

Проведённый анализ состава, динамики и структуры оборотного капитала предприятия показал, что его величина за исследуемый период увеличилась на 195019 тыс. руб. или 43,33%. Данный прирост в большей степени обеспечен увеличением прочих оборотных активов на 110982 тыс. руб., при этом происходит увеличение их удельного веса с 2,90% до 19,23%.

В составе оборотных активов наибольший удельный вес занимает дебиторская задолженность, однако за исследуемый период он снижается на 0,79%. Темп роста дебиторской задолженности в абсолютном выражении составляет 141,19%, и он выше, чем темп роста выручки, что является отрицательным моментом.

Значительный удельный вес в структуре оборотных активов занимают сырьё и материалы, но за исследуемый период он сократился на 2,44%, при этом происходит увеличение абсолютной величины материалов на 24376 тыс. руб.

За исследуемый период произошло уменьшение денежных средств на 7646 тыс. руб. или 98,35%. Значительное уменьшение остатков денежных средств может свидетельствовать о грамотном финансовом менеджменте, планировании финансовых потоков.

Эффективность использования оборотного капитала оценивается показателями оборачиваемости, представленными в таблице 2 [4].

Таблица 2. Показатели оборачиваемости оборотного капитала АО «Новотроицкий цементный завод» в 2017-2018 гг.

Показатели	2017	2018	Абсолютное отклонение	Темп роста, %
1 Выручка, тыс. руб.	1884081	2194259	310178	116,46
2 Средние остатки оборотных активов, тыс. руб.	391958	547583	155625	139,70
3 Коэффициент оборачиваемости	4,81	4,01	-0,80	83,36
4 Коэффициент закрепления	0,21	0,25	0,04	119,05
5 Длительность оборота, дни	74,89	89,84	14,95	119,96
6 Относительная экономия (перерасход) оборотного капитала, тыс. руб.	-	91096,59	-	-

Представленные в таблице 2 данные показывают отрицательную динамику оборачиваемости оборотного капитала, так как коэффициент оборачиваемости за исследуемый период уменьшился на 0,8 оборота, а длительность оборота оборотного капитала увеличилась почти на 15 дней, в

результате чего получен относительный перерасход оборотного капитала в сумме 91096,59 тыс. руб.

Коэффициент закрепления вырос на 19,05%, то есть увеличилась величина остатков оборотных активов, приходящихся на рубль реализованной продукции.

На замедление оборачиваемости в отчётном году повлиял рост средних остатков оборотных средств на 155625 тыс. руб. или на 39,7%. Темп роста средних остатков оборотных активов выше, чем темп роста выручки, и это оценивается отрицательно с точки зрения эффективного ис-

пользования оборотного капитала предприятия.

Показатели оборачиваемости элементов оборотного капитала АО «Новотроицкий цементный завод» представлены в таблице 3.

Таблица 3. Коэффициенты оборачиваемости элементов оборотного капитала АО «Новотроицкий цементный завод» в 2017-2018 гг.

Показатели	Сумма, тыс. руб.		Коэффициент оборачиваемости		
	2017	2018	2017	2018	отклонения
1 Выручка	1884081	2194259	-	-	-
2 Средние остатки оборотных активов	391958	547583	4,81	4,01	-0,80
2.1 Сырьё и материалы	103181	104824	18,26	20,93	2,67
2.2 Готовая продукция	54545	51669	34,54	42,47	7,93
2.3 Товары	4130	4648	456,19	472,09	15,89
2.4 Товары отгруженные	1425	1425	1322,16	1539,83	217,67
2.5 Незавершённое производство	20266	24086	92,97	91,10	-1,87
2.6 Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	3939	3811	478,31	575,77	97,46
2.7 Дебиторская задолженность	185935	284618	10,13	7,71	-2,42
2.8 Денежные средства	5916	3951	318,47	555,37	236,90
2.9 Финансовые вложения	3150	0	598,12	0	-598,12
2.10 Прочие оборотные активы	9471	68552	198,93	32,01	-166,92

Представленные в таблице 3 данные показывают, что за анализируемый период произошло снижение оборачиваемости незавершенного производства, дебиторской задолженности, финансовых вложений и прочих оборотных активов.

С помощью факторного анализа дана оценка влияния на изменение выручки от реализации продукции следующих факторов:

- средних остатков оборотных активов;
- коэффициента оборачиваемости.

Факторный анализ экстенсивности и интенсивности использования оборотного капитала проведён в один этап с помощью метода абсолютных разниц. При этом использована следующая исходная формула:

$$V = \bar{E} * K_{об}$$

где V – выручка от реализации продукции за исследуемый период;

$\bar{E}$  – средний остаток оборотных активов за период;

$K_{об}$  – коэффициент оборачиваемости оборотных активов.

Определено влияние экстенсивного фактора на изменение выручки:

$$\Delta V_{\Delta \bar{E}} = (\bar{E}^1 - \bar{E}^0) * K_{об}^0 = (547583 - 391958) * 4,81 = 748065,11 \text{ тыс. руб.}$$

Затем определено влияние интенсивного фактора на изменение выручки:

$$\begin{aligned} \Delta V_{\Delta K_{об}} &= (K_{об}^1 - K_{об}^0) * \bar{E}^1 \\ &= (4,01 - 4,81) * 547583 \\ &= -437887,11 \text{ тыс. руб.} \end{aligned}$$

Сумма факторных отклонений даёт общее изменение выручки за анализируемый период.

Проверка:

$$\begin{aligned} \Delta V &= \pm \Delta V_{\Delta \bar{E}} \pm \Delta V_{\Delta K_{об}} = 748065,11 - 437887,11 \\ &= 310178 \text{ тыс. руб.} \end{aligned}$$

Результаты факторного анализа можно представить в виде таблицы следующим образом (таблица 4).

Таблица 4. Результаты факторного анализа выручки АО «Новотроицкий цементный завод» в 2017-2018 гг.

Показатель	Величина влияния		
	в рублях	в процентах	в коэффициентах
1 Средние остатки оборотных активов	748065,11	241,17	2,41
2 Коэффициент оборачиваемости	-437887,11	-141,17	-1,41
Итого	310178	100	1

В результате проведенного факторного анализа установлено, что увеличение выручки от реализации продукции обеспечено действием экстенсивного фактора – средних остатков оборотных активов. Увеличение средних остатков оборотных активов привело к росту выручки на 748065,11 тыс. руб.

По результатам проведенного анализа оборачиваемости элементов оборотного капитала предприятия установлено, что негативным моментом в использовании оборотного капитала является уменьшение коэффициента оборачиваемости незавершенного производства, дебиторской задолженности, финансовых вложений, прочих оборотных активов.

В рамках ускорения оборачиваемости незавершенного производства предложено внедрить новое оборудование, которое позволит сократить длительность производственного цикла за счёт ускорения процесса помола.

Сокращение продолжительности производственного цикла снижает сроки изготовления продукции, что, в свою очередь, приводит к увеличению объёмов производства. Предполагаемые темпы прироста выручки составят 5%.

Экономический эффект от внедрения нового оборудования представлен в таблице 5.

Таблица 5. Показатели оборачиваемости незавершенного производства в АО «Новотроицкий цементный завод» за 2018 г. и на прогнозный период

Показатель	2018 г. (до внедрения мероприятия)	Прогноз (после внедрения мероприятия)	Абсолютное отклонение	Темп роста, %
1 Средние остатки незавершенного производства, тыс.руб.	24086	24086	-	-
2 Выручка, тыс.руб.	2194259	2300000	105741	105,00
3 Коэффициент оборачиваемости незавершенного производства	91,10	95,49	4,39	104,82
4 Длительность оборота незавершенного производства, дни	3,95	3,77	-0,18	95,40
5 Относительная экономия (перерасход) незавершенного производства, тыс.руб.	-	-1160,70	-	-

Таким образом, в результате внедрения предложенного мероприятия выручка от реализации продукции увеличится на 105741 тыс. руб., длительность оборота

незавершенного производства сократится на 0,18 дня, а относительная экономия незавершенного производства составит 1160,7 тыс. руб.

#### Библиографический список

1. Воронина, М.В. Финансовый менеджмент: учебник / М.В. Воронина. – Москва: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2016. – 399 с. – ISBN 978-5-394-02341-5.

2. Организация АО «Новотроицкий цементный завод» [Электронный ресурс]. – Каталог организаций России – List-Org. – Режим доступа: <https://www.list-org.com/company/3144> (дата обращения: 09.05.2019)

3. *Бухгалтерский баланс АО «Новотроицкий цементный завод»* [Электронный ресурс]. – Центр раскрытия корпоративной информации. – Режим доступа: <https://www.e-disclosure.ru/portal/files.aspx?id=5450&type=3> (дата обращения: 14.05.2019)

4. *Отчёт о финансовых результатах АО «Новотроицкий цементный завод»* [Электронный ресурс]. – Центр раскрытия корпоративной информации. – Режим доступа: <https://www.e-disclosure.ru/portal/files.aspx?id=5450&type=3> (дата обращения: 14.05.2019)

### **EVALUATION AND IMPROVEMENT OF THE EFFICIENCY OF MANAGEMENT THE CIRCULATING CAPITAL OF THE ENTERPRISE (ON THE EXAMPLE OF THE JSC «NOVOTROITSK CEMENT PLANT»)**

**E.V. Arzumanova**, *student*

**Supervisor: O.V. Kiseleva**, *candidate of economic sciences, associate professor*

**Orsk humanitarian-technological institute (branch) of Orenburg state university  
(Russia, Orsk)**

***Abstract.** The article examines the efficiency of management of the circulating capital of the JSC «Novotroitsk Cement Plant». The assessment of the composition, structure, dynamics, and the circulating capital turnover of the enterprise was analyzed. The factor analysis of the company's revenue was conducted. In order to accelerate the turnover of work in process it is proposed to introduce new equipment that will reduce the duration of the production cycle by speeding up the grinding process. The economic effect of the implementation of the proposed event is calculated.*

***Keywords:** current assets, circulating capital, inventory, work in progress, raw materials, finished goods, accounts receivables, cash, turnover ratio, factor analysis.*

## МУНИЦИПАЛЬНЫЙ МЕНЕДЖМЕНТ И МЕСТНОЕ САМОУПРАВЛЕНИЕ

А.В. Бережной, канд. экон. наук, доцент

А.Ю. Савва, магистрант

Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина  
(Россия, г. Краснодар)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-11259

**Аннотация.** В статье описываются особенности системы местного самоуправления и муниципального менеджмента. Рассматривается уровень муниципальной власти с точки зрения института государственного управления, который влияет на улучшение качества жизни населения. К проблемам формирования инновационного общества ведет финансовая несамостоятельность муниципальных образований, особенно маленьких по численности населения как поселений, так и муниципальных районов.

**Ключевые слова:** менеджмент, государственное и муниципальное управление, муниципальное образование, местное самоуправление, муниципальные финансы.

В настоящее время, состояние экономики России и мира заставляет изучать возможность скрытого роста показателей экономики, улучшение жизни населения и изыскание опорных точек в инновационном развитии. Изучив практику по построению системы местного самоуправления, которая сложилась к настоящему времени в Российской Федерации, можно сделать вывод о том, что необходимо повысить эффективность реализации решений принятых органами государственной власти на муниципальном уровне, т.к. этот уровень является наиболее приближенный к населению, являющемуся потребителем государственных услуг.

Муниципальная власть способна удовлетворить общественные потребности и породить бизнес структуры, а также создать инновационную среду, которая позволит произвести интеграцию в системах: науки, образования и др. Сейчас бизнес и государство находятся в состоянии поиска и построении новых эффективных экономических систем, которые будут способны работать в седьмом экономическом укладе.

Уровень местного самоуправления (далее МСУ) является одним из уровней власти, который наиболее близко находится к потребителям системы государственного и муниципального управления – к гражданам Российской Федерации. Основой построения государственности являются

МСУ и муниципальное образование. Власть, которая обладает возможностью принятия конструктивного и эффективного решения является грамотной и самообеспеченной финансовыми возможностями в широком спектре, а именно она может быть полезна и обеспечивать достойный уровень жизни населения. Такую власть можно оценить единомоментно, используя критерии эффективности возможного использования ограниченного количества ресурсов. Местное самоуправление является наиболее важным институтом гражданского общества, который способен вовлечь население к непосредственным принятиям решений, оказывающих влияние на построение будущего страны.

МСУ – это важный институт, который отражает уровень развитости демократии в государстве. Выступая эффективной формой власти, МСУ направляет свою деятельность на привлечение граждан к активному участию в решении различного рода вопросов, а также осуществлять контроль за деятельностью власти. Касаясь опыта России, более 20 лет МСУ находится в стадии развития и использует способ нормативно-управленческого воздействия, который относится к методам построения эффективных управленческих решений. Однако, не смотря на большой опыт построения системы муниципального управления, остаются некоторые недостатки:

- недоверие граждан к системе муниципального управления;
- неискорененные противоречия области нормативно-правовых актов;
- недоступность для населения власти;
- несоответствие финансовых возможностей полномочиям.

Изначальное возникновение муниципального менеджмента связано с обособленными интересами населения, а также с выделением особого вида труда, который направлен удовлетворение потребностей территориальных сообществ. Непосредственно реализовать муниципальный менеджмент возможно только в случае взаимодействия людей в повседневной жизни при создании территориальных общностей, в рамках которых население будет осуществлять взаимодействие и совместно двигаться в направлении достижения общих целей для решения конкретных задач, а также для постройки комфортных пространств жизнедеятельности. На местном уровне, работа власти аккумулируется в различных сферах, но самое главное, что имея широкий объем деятельности муниципальные служащие не должны забывать о том, что их работа состоит прежде всего в обеспечении интересов населения территории.

С помощью муниципального менеджмента решается вопрос удовлетворения основных потребностей населения и условий жизнедеятельности:

- жилье;
- коммуникации;

- общественный порядок;
- образовательные и муниципальные услуги.

Перераспределение 20-40% валового внутреннего продукта происходит посредством муниципального бюджета, структура местной власти составляет работающее население – 20-30%, а также до 1/3 собственности городов и районов. Именно власть на местах, грамотная и финансово обеспеченная, принимает решения по эффективному обеспечению необходимыми ресурсами население, она может быть полезна и способна создать высокий уровень жизни населения, установить эффективную систему муниципального управления, которое может быть финансово независимым и способным быстро и адекватно отреагировать на изменение потребностей общества.

Поэтому очень важным вопросом является проблема по созданию софинансируемых систем построения муниципального менеджмента, которые могут привести к обогащению научными выводами и положениями собственные основы регулирования социально-экономических процессов, а также передовым опытом, вследствие чего возникнет качественно новая отечественная культура менеджмента. В настоящее время, на вопрос как развивать и вести стратегическое управление локальной территорией, не дают ответить недостаточное количество теоретических и практических знаний о построении эффективного и грамотного управления.

#### Библиографический список

1. *Ахмадеев, Б. А.* «Здоровая» инновационная экосистема – благоприятная среда для экономического роста / Б. А. Ахмадеев // *Инновационная деятельность.* – 2016. – № 1 (36). – С. 5–13.
2. *База данных показателей муниципальных образований* [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru/dbscripts/munst/munst.htm> (дата обращения: 25.10.2016).
3. *Деменко, О. Г.* Коррупция как глобальная экономическая проблема / О. Г. Деменко // *Наука и практика.* – 2016. – № 1 (21). – С. 109–112.
4. *Никулин, Л. Ф.* Аспекты современного менеджмента / Л. Ф. Никулин, А. И. Гретченко, О. Г. Деменко // *Наука и практика.* – 2016. – № 2 (22). – С. 16–21.
5. *Власенкова, Е. А.* О подходах к моделированию организационных структур органов государственного управления и местного самоуправления // *Актуальные проблемы социально-экономических наук. Материалы II Международной научно-практической конференции: сборник научных трудов.* Научный ред. Ю.В. Мамченко. – 2016. – С. 27-30.

**MUNICIPAL MANAGEMENT AND LOCAL GOVERNMENT**

**A.V. Berezhnoy**, *candidate of economic sciences, associate professor*

**A.Yu. Savva**, *graduate student*

**Trubilin** *Kuban state agrarian university*  
**(Russia, Krasnodar)**

***Abstract.** The article discusses the features of the system of local government and municipal management. The level of municipal government is considered from the point of view of the institute of public administration, which affects the improvement of the quality of life of the population. The problems of the formation of an innovative society are caused by the financial lack of independence of municipalities, especially small ones in terms of the population of both settlements and municipal districts.*

***Keywords:** management, state and municipal government, municipality, local government, municipal finances.*

## ПЕРСПЕКТИВЫ НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ РОССИИ

**Н.А. Бударина**, д-р экон. наук, доцент, профессор

**Р.С. Прокопович**, магистрант

**Российская таможенная академия**

**(Россия, г. Люберцы)**

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-11260

***Аннотация.** В данной статье рассмотрены основные аспекты нефтеперерабатывающей отрасли России. Основное внимание уделено переработке нефти. Проведен анализ показателей мощностей переработки нефти в разрезе крупнейших нефтегазовых компаний Российской Федерации. Представлены также объемы добычи и потребления нефти по странам. Приведены показатели глубины переработки нефти российскими компаниями.*

***Ключевые слова:** нефть, нефтепереработка, вторичная и первичная переработка, мощность переработки, нефтеперерабатывающие заводы, глубина переработки нефти.*

Россия является крупным экспортером энергии и ключевым игроком на мировом энергетическом рынке (а именно – на рынке нефтегазовых ресурсов). Ни для кого не секрет, что российской экономике присуща, так называемая, «голландская болезнь», которая характеризуется ориентацией на экспорт сырья и импорт готовой продукции. Это является причиной многих структурных проблем в экономике государства и обуславливает низкую производительность труда, а следовательно и низкие темпы роста экономики.

Нефтепереработка – это процесс производства продуктов из нефти, здесь речь

идет в первую очередь о создании различных видов топлива (котельное, авиационное, автомобильное и т.д.), а также сырья для последующей химической переработки. Первичная переработка не предполагает химических изменений нефти и представляет собой её физическое разделение на фракции (сепарацию). Вторичная переработка происходит с целью увеличения количества производимых моторных топлив через химическую модификацию молекул углеводородов, входящих в состав нефти.

В таблице 1 представлены крупнейшие страны-производители нефти в 2018 году.

Таблица 1. 10 крупнейших производителей нефти и их доля в общем объеме мировой добычи нефти в 2018 году [11]

Страна	Миллион баррелей в день	Доля в мировом общем объеме, %
Соединенные Штаты	17,87	18
Саудовская Аравия	12,42	12
Россия	11,4	11
Канада	5,27	5
Китай	4,82	5
Ирак	4,62	5
Иран	4,47	4
Объединенные Арабские Эмираты	3,79	4
Бразилия	3,43	3
Кувейт	2,87	3
Всего топ 10	70,96	70
Всего мира	100,66	100

Как видно из таблицы, Россия находится на третьем месте по добыче нефти в

2018 году с показателями в 11,4 млн. баррелей в день, что соответствует 12% от

общего объема производства. Ее опережают Саудовская Аравия (12,42 млн. барреля в день) и Соединенные Штаты (17,87 млн. баррелей в день).

В таблице 2 представлены крупнейшие страны-потребители нефти за 2018 год.

Таблица 2. 10 крупнейших потребителей нефти и их доля в общем мировом потреблении нефти в 2016 году [5]

Страна	Миллион баррелей в день	Доля в мировом общем объеме, %
Соединенные Штаты	19,69	20
Китай	12,79	13
Индия	4,44	5
Япония	4,01	4
Россия	3,63	4
Саудовская Аравия	3,30	3
Бразилия	2,98	3
Южная Корея	2,61	3
Канада	2,47	3
Германия	2,38	2
Всего топ 10	58,31	60
Всего мира	96,92	100

По данному показателю Россия находится на 5 месте (3,63 млн. барреля в день, что соответствует 4% от общемирового объема потребления). В первую тройку входят США, Китай и Индия (19,7, 12,79 и 4,44 млн. барреля нефти соответственно). Добыча сырой нефти превышает потребление более чем в 3 раза. То есть большая часть ресурсов идет на экспорт в виде сырой нефти. Основными экспортными това-

рами России являются сырая нефть (96,6 млрд долларов США), рафинированная нефть (58,4 млрд долларов США), нефтяной газ (19,8 млрд долларов США) [12].

Немаловажным является количество имеющихся у отечественных компаний нефтеперерабатывающих заводов, а также мощности по переработке нефти (таблица 3).

Таблица 3. Общее количество и владельцы НПЗ на 2019 год [4]

Владеющая компания	Количество НПЗ	Мощности по переработке, млн. тонн
Роснефть	9	77,5
Лукойл	4	45,5
Башнефть	3	26,2
Сургутнефтегаз	1	22
Газпром нефть	2	31,7
Газпром	3	16,4
Славнефть	1	13,5
ТАИФ	1	8
Татнефть	1	8
Русснефть	2	8,8
НК Альянс	1	4,4
Прочие	6	22
Итого	34	284

Из таблицы 3 видно, что в первую пятерку «Роснефть», «Лукойл», «Башнефть», «Сургутнефтегаз» и «Газпром нефть». Со-

ставим диаграмму на основе показателей пяти ведущих компаний (рис. 1).

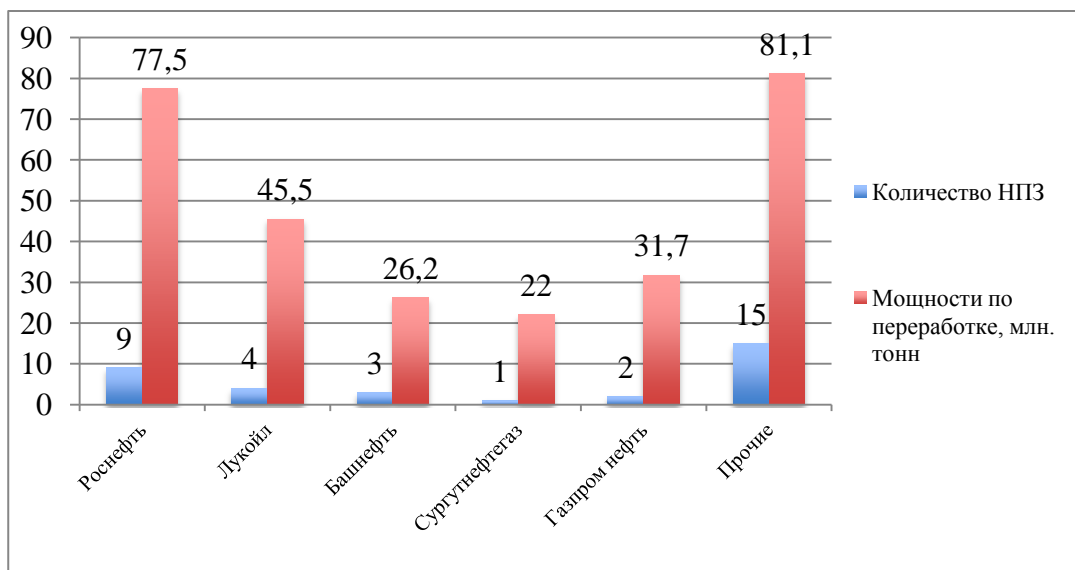


Рис. 1. Количество НПЗ и их мощности у крупнейших нефтегазовых компаний РФ за 2019 год

Как видно из рисунка 1, наибольшими мощностями переработки обладает Роснефть (77,5 млн. тонн при 9 НПЗ), Лукойл (45,5 млн. тонн при 4 НПЗ) и Газпром нефть (31,7 млн. тонн при 2 НПЗ). Здесь необходимо учитывать среднюю выработку на один НПЗ (отношение мощности к количеству НПЗ). В данном аспекте лидирует Сургутнефтегаз, так как при наличии всего одного НПЗ его мощности состав-

ляют 22 млн. тонн. В среднем по всей стране один НПЗ перерабатывает 12 млн. тонн нефти в год.

Показателем, характеризующим изменение отношения объема продуктов переработки нефти к общему объему затраченной при переработке нефти, является изменение глубины переработки нефти (рис. 2).

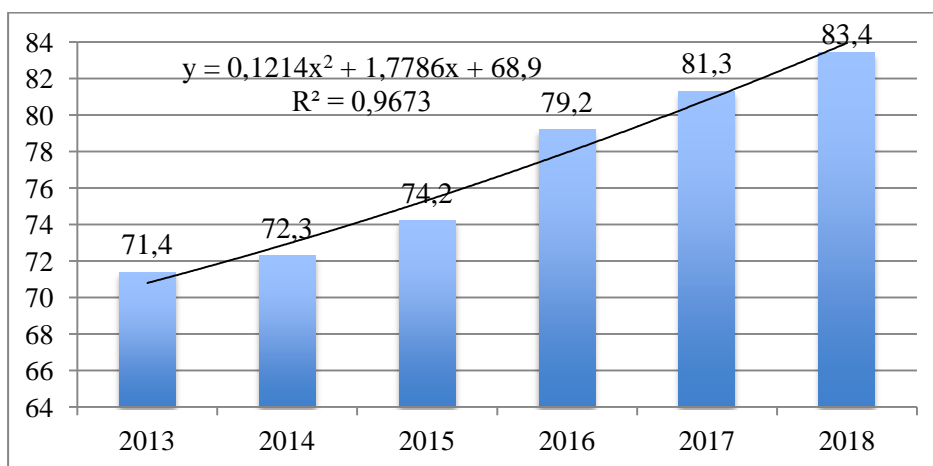


Рис. 2. Глубина переработки нефти в РФ за 2013-2018 гг., % [4]

Глубина переработки нефти по итогам 2018 года составила 83,4%, в 2017 году этот показатель не превышал 81,3%, а в 2010 – 70,9%. Таким образом, отмечается заметный рост. Тем не менее, в США, для сравнения, глубина переработки нефти – 90-95%, а на самых современных американских НПЗ – до 98%, в странах – членах

ОПЕК – 85%, в Европе 85-90%. То есть мы видим заметное (хоть и небольшое) отставание России по данному показателю, несмотря на постоянный рост.

Увеличение глубины переработки невозможно без должного обновления и модернизации необходимого для этого оборудования, а также без привлечения ква-

лифицированной рабочей силы, так как вторичная переработка подразумевает сложные химические преобразования уг-

леводородов на молекулярном уровне (нефтехимия). На рисунке 3 представлен ввод вторичных мощностей.



Рис. 3. Ввод новых вторичных мощностей за 2011-2024 гг., млн. тонн [6].

В период с 2018 по 2024 год запланировано введение порядка 100 млн тонн новых вторичных мощностей, из которых значительный объем – 41 млн тонн – приходится на «Роснефть». За пять лет обновлено и работает 70 конструкций вторичной переработки нефти, в прошлом году добавилось восемь. В 2020 году на нефтеперерабатывающих заводах страны будут запущены 115, а в 2027 году – 131 такая установка [10]. По результатам реализации программы ожидается рост маржи переработки на \$2,5/баррель (в сегодняшних ценах) за счет улучшения корзины нефтепродуктов. Обновление отрасли также приведет к увеличению выпуска бензина в 2024 году до 53 млн тонн (с 40 млн тонн в 2017 году), что полностью снимет все вопросы дефицита на внутреннем рынке. Большинство мощностей будет направлено на выпуск дизельного топлива, объем производства которого превысит 111 млн

тонн к 2024 году против 66 млн тонн в 2017 году. Выход светлых нефтепродуктов в среднем по России достигнет 73%, что позволит догнать по этому показателю европейские НПЗ.

Таким образом, мы видим, что существует определенное отставание России от ведущих государств по показателям глубины и мощности переработки. Это связано с тем, что только относительно недавно начали усиленно вестись работы по обновлению, модернизации и введению в эксплуатацию новых вторичных мощностей, которые позволят российской нефтеперерабатывающей промышленности увеличить производительность, что повлечет за собой рост прибыльности переработки, увеличение количества НПЗ, улучшение качества переработки нефти, а значит и повышение конкурентоспособности нефтеперерабатывающей отрасли России на международной арене.

#### Библиографический список

1. Указ Президента РФ О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года». – [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://kremlin.ru/events/president/news/57425>
2. Официальный сайт ОПЕК. – [Электронный ресурс]. Режим доступа: [https://www.opec.org/opec\\_web/en/about\\_us/25.htm](https://www.opec.org/opec_web/en/about_us/25.htm)
3. Официальный сайт Правительства России. – [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://government.ru/news/34437/>

4. *Официальный сайт* Министерства энергетики РФ. – [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://minenergo.gov.ru/>
5. *Национальная ассоциация нефтегазового сервиса*. – [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://nangs.org/analytics/rosstat-o-sostoyanii-rynka-nefti>
6. *Григорий Выгон*. *Российская нефтепереработка: стимулы для дальнейшего роста*. – [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://oilcapital.ru/article/general/27-03-2018/rossiyskaya-neftepererabotka-stimuly-dlya-dalneyshego-rosta>
7. *Международная выставка «Оборудование и технологии для нефтегазового комплекса»*. – [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.neftegaz-expo.ru/ru/articles/neft-rossii/>
8. *«Российский статистический ежегодник»*. – [Электронный ресурс]. Режим доступа: [http://www.gks.ru/free\\_doc/doc\\_2018/year/year18.pdf](http://www.gks.ru/free_doc/doc_2018/year/year18.pdf)
9. *Барометр развития* нефтегазовой отрасли 2018 от Deloitte. – [Электронный ресурс]. Режим доступа: [file:///Users/mac-air/Desktop/Oil\\_Gas\\_Survey\\_ru\\_web.pdf](file:///Users/mac-air/Desktop/Oil_Gas_Survey_ru_web.pdf)
10. *Новости нефтепереработки*. – [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://pronpz.ru/lenta/refinery/obem-pererabotki-nefti-2018.html>
11. *U.S. Energy Information Administration*. – [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.eia.gov/tools/faqs/faq.php?id=709&t=6>
12. *The Observatory of Economic Complexity*. – [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://atlas.media.mit.edu/en/profile/country/rus/>
13. Bob Iaccino. *A global tour of crude oil: which countries matter most? 2019*. – [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://openmarkets.cmegroup.com/14739/a-global-tour-of-crude-oil-which-countries-matter-most>

## PROSPECTS OF OIL REFINING INDUSTRY OF RUSSIA

**N.A. Budarina**, *doctor of economic sciences, professor, professor*

**R.S. Prokopovich**, *graduate student*

**Russian customs academy**

**(Russia, Lyubertsy)**

**Abstract.** *This article discusses the main aspects of the oil refining industry in Russia. The focus is on refining oil. The analysis of indicators of refining capacity in the context of the largest oil and gas companies of the Russian Federation. Volumes of oil production and consumption by countries are also presented. The indicators of the depth of oil refining by Russian companies are given.*

**Keywords:** *oil, oil refining, secondary and primary processing, refining capacity, oil refineries, depth of oil refining.*

**СОВРЕМЕННАЯ КОНЦЕПЦИЯ СОЦИАЛЬНОГО МАРКЕТИНГА**

О.М. Власова, студент

Национальный исследовательский Нижегородский государственный университет им. Н.И. Лобачевского  
(Россия, г. Нижний Новгород)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-11261

**Аннотация.** Статья посвящена достаточно актуальной на данный период времени теме, такой как развитие концепции социального маркетинга, так как именно развитие социальной компоненты через инструменты маркетинга оказывает влияние на поведение целевой аудитории, меняя его ориентацию в пользу и благо общества. В статье рассматривается сущность концепции современного социального маркетинга, подходы к определению социального маркетинга, основные цели и задачи, его принципы и механизмы реализации. В статье освещены факторы, которые влияют на эффективность социально-маркетинговых программ, а так же исследуются перспективы развития социального маркетинга в России.

**Ключевые слова:** социальный маркетинг, концепция, подход, декларация, потребитель, факторы развития, механизмы реализации, целевая аудитория, компоненты социального маркетинга.

Концепция социального маркетинга играет важную роль в развитии мирового бизнес-сообщества. Данная концепция появилась в пятидесятых годах двадцатого века [1; с. 15-18]. Она связана с возникновением концепций маркетинга, ориентированных на тех потребителей, которые выходят за пределы рыночных отношений.

Некоторые элементы маркетинговой деятельности можно отследить еще во времена появления обмена, однако маркетинг, как система организации всей деятельности предприятия оформился в США в конце девятнадцатого-начале двадцатого века. Маркетинг рассматривали как один из главных элементов рыночной экономики.

Сегодня существует много различных мнений относительно того, что же считать социальным маркетингом. Некоторые исследователи считают термин «социальный маркетинг» неприемлемым, так как классический маркетинг также обладает социальной направленностью. Чтобы акцентировать внимание на социальной направленности деятельности организаций и их готовности решать социально значимые проблемы, ученые говорят о социальном ответственном маркетинге.

Существующие многочисленные подходы имеют право на существование, так как описывают конкретные аспекты маркетинговой деятельности, а выделить среди них лишь одно, самое точное понимание сущности социального маркетинга, довольно трудно. Сложившаяся ситуация обуславливается равнозначностью подходов. Имеет право на существование и целевое определение социального маркетинга, согласно которому он представляет собой деятельность по согласованию интересов организации, общества и отдельного человека. Очень важен и социокультурный аспект понимания социального маркетинга, то есть идеология партнерства и социальная ответственность бизнеса.

Функциональный подход подразумевает определение сущности социального маркетинга, подразумевающее применение маркетинговых технологий в социальной сфере.

Социальный маркетинг ставит перед собой разные цели:

- изменение основополагающих представлений;
- побуждение к единовременному действию;
- достижение понимания;
- изменение поведенческих привычек.

Современная концепция социального маркетинга основана на стремлении дать возможность получить прибыль тем, кто в этом жизненно нуждается и не является конкурентом. Все предприятия, которые оказываются в сложных условиях быстро меняющейся внешней среды, должны отслеживать главные тенденции ее изменения.

Более того, осуществляется обогащение социального содержания планирования экономической деятельности, что дает возможность исследовать социальный маркетинг как особый вид планирования и как специфическую функцию социального управления. Социальный маркетинг выступает своеобразным институциональным инструментом регулирования рыночной экономики, который дает возможность согласовывать интересы субъектов хозяйствования.

Концепция социального маркетинга подразумевает применение целого комплекса маркетинга для достижения экономического успеха. Более того, она становится инструментом общественного развития. Так, в индустриально развитых странах происходит усиление социального контроля над экономикой, осуществляется ее планомерное регулирование в интересах всего общества [2; с. 58-60]. Люди объединяются в группы для того, чтобы достичь коллективные цели, отмечается усиленное противостояние бизнесу со стороны субъектов гражданского общества, то есть стейкхолдеров, к которым относятся профсоюзы, союзы потребителей и т.д. К тому же, создаются общества потребителей.

В соответствии с Декларацией об уникальных принципах и особенностях социального маркетинга, социальный маркетинг является процессом, который применяет технологии и принципы маркетинга для оказания влияния на поведение целевой аудитории с той целью, чтобы принести пользу обществу.

Декларация определяет ключевые принципы социального маркетинга, такие как:

- сегментация;
- оценка;

- ориентация на аудиторию;
- обращение к целевой аудитории;
- фокус на поведение [3; с. 110-112].

В процессе реализации мероприятий социального маркетинга, к примеру, убеждении людей бросить курить, маркетологи не исправляют и не обучают целевую аудиторию, а пытаются понять, чего в действительности хотят люди. Затем они помогают людям сделать оптимальное решение. К тому же, каждое мероприятие нацелено на конкретную группу населения.

Социальный маркетинг заинтересован в таком поведении, результатом которого выступает общественное благо. Успех социального маркетинга определяется тем, достигнуто ли желаемое поведение.

Исходя из вышеизложенного, мы можем сделать вывод, что социальный маркетинг является процессом, который опирается на веру в то, что для успешного влияния на поведение людей слова нужнее, чем регулирующие нормы.

Успешность социально-маркетинговых программ зависит от множества факторов:

- социальная проблема должна являться понятной потребителям и соответствовать миссии компании;
- поддержка программы высшим менеджментом, без которой программа не будет успешной;
- правильный выбор партнеров по программе, особенно, некоммерческих организаций, так как ненадежные партнеры могут оказать негативное влияние на репутации компании в целом.

Чтобы достичь необходимого результата, социальным маркетологам следует принимать во внимание представления потребителя о собственных выгодах, а также конкурирующие силы, которые предлагают альтернативные привлекательные предложения. Лишь в данном случае они смогут преодолеть барьеры на пути к изменению поведения целевой аудитории.

Стоит отметить, что современный социальный маркетинг действует в двух направлениях:

- рассказывает о проблеме для привлечения внимания людей;
- решает проблему.

В современных условиях у многих корпораций, которые игнорируют социальные проблемы, могут заметно снизиться продажи продукции компании.

Так, в 2001 году изданием «Corporate Social Responsibility Monitor» был проведен опрос, согласно которому 43% американцев наказывают социально безответственные компании тем, что не приобретают их продукцию [4; с. 120-122].

Сегодня компании, которые занимаются социальным маркетингом, осуществляют следующие действия:

- Event-маркетинг, который является самым эффективным инструментом прямой коммуникации с бизнес-партнерами и потребителями;

- Спонсирование благотворительных акций, которое позволяет повысить доверие к компании и получить множество положительных отзывов;

- Добровольная помощь какому-то обществу. К примеру, сотрудники «Google» проводят лекции для школьников и студентов.

- Корпоративная благотворительность, то есть компания предоставляет бесплатно свои услуги. Так, «Apple» дарит интерна-там множество своих компьютеров;

- Инвестиции в улучшение здравоохранения.

Для России имеет значение еще один немаловажный аспект. Оказывается, больше половины россиян не доверяют благотворительным фондам.

Если у данного фонда стоит известный бренд, к которому люди положительно относятся, то доверие повышается. В Российской Федерации успешно заниматься

благотворительностью способны лишь те компании, которые любимы народом.

Такой вид управленческой деятельности как социальный маркетинг применялся зачастую и в США при проведении анти-никотиновой кампании и при решении проблем, которые связаны с привлечением иностранных инвесторов. В Австралии, Канаде и Швеции к социальному маркетингу прибегают в кампаниях против раннего старения, против загрязнения окружающей среды, против курения и т.д.

Необходимо заметить, что эти кампании проводятся весьма успешно и дают ощутимые результаты. В развивающихся странах, таких, как Филиппины, Индонезия и Китай, к социальному маркетингу прибегают для проведения ранней иммунизации детей до одного года против опасных вирусных инфекций, а также для планирования семьи, внедрения новых методов контрацепции, применения здоровой диеты, в Шри-Ланке – для борьбы с лепрой и т.д.

Таким образом, социально-ориентированный маркетинг в Российской Федерации имеет хорошие перспективы, так как данные последних исследований свидетельствуют о том, что российские потребители положительно относятся к подобным программам и к работе компаний в данном направлении. К тому же, они сами принимают активное участие в подобных программах. Тем не менее, те, кто рассматривают возможность применения программ социально-ориентированного маркетинга, должны учитывать, что непродолжительность, непоследовательность и непрозрачность отчетности кампании могут свести на нет все усилия.

#### Библиографический список

1. Андреев С.Н. Маркетинг некоммерческих субъектов. – М.: Финпресс, 2016. – 400 с.
2. Котлер Ф. Основы маркетинга. – М.: ИД «Вильямс», 2017. – 350 с.
3. *A Declaration of Social Marketing's Unique Principles and Distinctions* By: Nancy R. Lee, Michael L. Rothschild, William Smith – March, 2011. 360 p.
4. Решетников А.В. Социальный маркетинг и обязательное медицинское страхование. – М.: «Финансы и статистика», 2017. – 300 с.

**MODERN CONCEPT OF SOCIAL MARKETING****O.M. Vlasova**, *student***National research Lobachevsky state university of Nizhni Novgorod  
(Russia, Nizhny Novgorod)**

**Abstract.** *The article is devoted to a topic that is quite relevant for this period of time, such as the development of the concept of social marketing, as it is the development of social components through marketing tools that influence the behavior of the target audience changing its orientation in favor and the benefit of society. The article deals with the essence of the concept of modern social marketing, approaches to the definition of social marketing, the main goals and objectives, its principles and mechanisms of implementation. The article highlights the factors that affect the effectiveness of social marketing programs, as well as the prospects for the development of social marketing in Russia.*

**Keywords:** *social marketing, concept, approach, Declaration, consumer, development factors, mechanisms of implementation, target audience, components of social marketing.*

## СОВРЕМЕННЫЕ НЕМЕТАЛЛИЧЕСКИЕ ДЕНЕЖНЫЕ СИСТЕМЫ И ДЕНЕЖНЫЙ ЭТАЛОН

Д.В. Волков, студент

Тульский филиал Финансового университета при правительстве Российской Федерации  
(Россия, г. Тула)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-11262

**Аннотация.** Статья посвящена проблеме развития современных денежных систем и основным элементам ее структуры. В статье представлены таблицы и диаграммы, показывающие общую динамику денежной массы в России и соответствующий анализ изменения количества наличных денег в России, доли наличных и безналичных операций в розничном обороте, доли безналичных расчетов в общем объеме потребительских платежей и количества кредитных карт на одного жителя России и зарубежных стран.

**Ключевые слова:** денежная система, денежное обращение, безналичные средства, наличные средства, денежный эталон.

В настоящее время, когда производится и реализуется огромное количество товаров и услуг большое значение имеет устойчивость и эластичность денежной системы страны [1]. Денежная система любой страны является исторически сложившейся группой денежных знаков, с помощью которой страна организует денежное обращение.

В зависимости от формы функционирования деньги, можно выделить два типа денежных систем:

– металлические денежные системы, в которых обращается непосредственно имеющий ценность металл, выполняющий все функции денег, а кредитные и бумажные деньги обеспечены и могут размениваться на этот металл;

– неметаллические денежные системы построены на обороте денег бумажных и

кредитных и являются неразменными на металл.

В настоящее время операции с действительными деньгами ограничили, металлические деньги в качестве монет по-прежнему участвуют в обращении, но их доля по сумме мала, состоялся переход к другому типу денежного обращения, который основан на функционировании кредитных и бумажных денег. В системе бумажно-кредитных денег доминируют банкноты, выпускаемые эмиссионным центром страны.

Существующие в настоящее время наличные и безналичные деньги (на счетах коммерческих банков и учреждений в ЦБ) являются формами эмитированных современных денег.

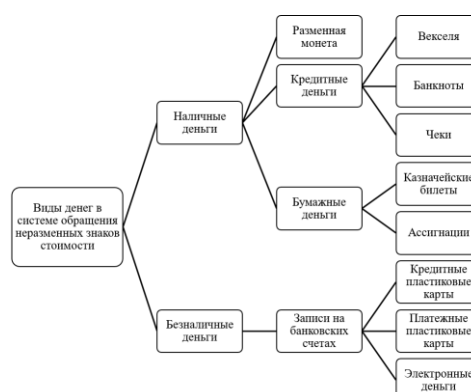


Рис. 1. Виды денег в современной системе денежного обращения

Наличные деньги используют в расчетах, связанных с процессом производства, внутрихозяйственных расчетах, расчетах в результате деятельности. На предприятии при кассовом методе продажи товаров де-

нежные средства поступают через кассы, в которых возможна оплата счетов за отгруженную продукцию, выполненные работы, предоставленные услуги и т.д.

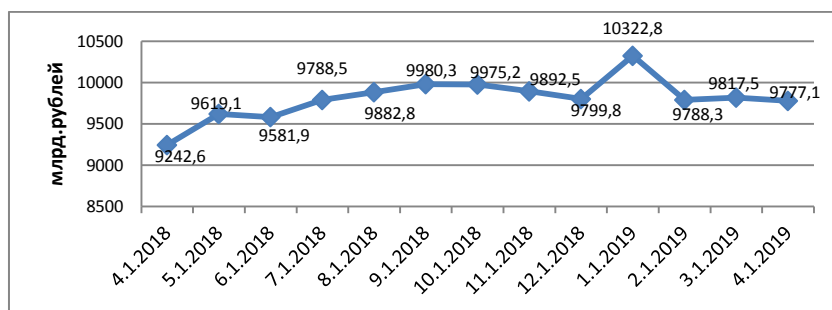


Рис. 2. Изменение количества наличных денег в обращении в России [2]

Из диаграммы видно, что увеличение количества наличных денег в обращении в России связано с затратами для населения праздничными днями (январский всплеск объясняется длительными новогодними праздниками), сбором детей в школу и в дни летнего отдыха.

Исторически посредником в товарообороте как средством обращения выступали деньги. В связи с этим идея удешевления материала валюты с древности стала пробивать для себя путь: в начале 18 века государство хотело внедрить в обращение деревянный рубль, однако материалом, наиболее подходящим, оказалась бумага. Так, в России, Северной Америке и Европе к середине 18 в. появились бумажные деньги (с 1769 г.) [3]. В это же время в

России были выпущены бумажные казначейские векселя – ассигнации (выпущенный правительством краткосрочный обращающийся инструмент, представляющий собой обязательство выплатить держателю определенную сумму в установленную будущую дату) [4]. Поначалу государство брало на себя обязательство и разменивать бумажные деньги на медную монету, и принимать их за исключением таможенных пошлин во всех платежах.

Однако, затем российское государство прекратило обмен бумажных денег на металл, ассигнации часто обесценивались и в итоге просуществовали в России до 1843 г., и были изъяты из обращения путем обмена на «кредитные билеты».

Таблица 1. Особенности бумажных денег

Достоинства бумажных денег	Недостатки бумажных денег
<ul style="list-style-type: none"> <li>- невысокая стоимость;</li> <li>- удобные в обращении;</li> <li>- легко носить, хранить.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- могут обесцениваться в зависимости от цен на товары и услуги и в связи со сменой государственной власти или эмиссией (выпуск дополнительных денег, приводящий к общему увеличению денежной массы).</li> </ul>

Сравнивая обращения бумажных денег в России, можно заметить, что в настоящее время численность купюр номиналом 200 и 2 тыс. руб. постепенно возрастает, естественным образом вытесняя банкноты соседних номиналов. Так, по данным Центрального Банка России в 2018 г. сократилась доля 1000-рублевых (с 31 до 27%) и 100-рублевых банкнот (с 20 до 19%).

Надежность и роль доллара США, не смотря на выполнение им долгие годы функции основного мирового валютного эквивалента, в настоящее время в валютных отношениях постоянно снижается, что благоприятствует перераспределению кризисных явлений национальной экономики США в другие страны. Реформированию

же мировой валютно-финансовой системы способствует ее нестабильность.

С появлением сторонников замены доллара США в качестве эквивалента

международных расчетов в лице развивающихся стран, таких как Китай, Индия, Россия и других стран Евроазиатского союза появилась тенденция возможности расширения сферы использования SDR (Special Drawing Rights - специальных прав заимствования). Концепции превращения SDR в мировую валюту посвящена работа известного американского финансиста Дж. Сороса, согласно которой увеличение эмиссии SDR даст возможность обеспечить мировое сообщество необходимой денежной ликвидностью и амортизировать негативное влияние нестабильности финансовой сферы стран-лидеров на периферийные экономики.

В настоящее время стоимость SDR основывается на пяти основных валютах: доллара США, евро, японской иены, фунта стерлингов и китайского юаня. Вес каждой валюты по решению МВФ составляют: доллар США – 41,73%; евро – 30,93%; китайский юань – 10,92%; японская иена – 8,33% и фунт стерлингов – 8,09% [6].

Таким образом, современным денежным эталоном в мире наряду с долларом США и Евро, становятся новые комбинации валют разных стран, достигших значительных экономических и политических успехов, таких как концепция стандарта специальных прав заимствования (SDR) и Ямайской валютной системы, которая основана на «свободно плавающем курсе» [7]. Очевидно, что денежная единица

Российской Федерации в скором будущем войдет в состав существующего международного денежного эталона или в союзе с другими развивающимися странами создаст альтернативу американско-европейской валюте по мере роста Российской экономики.

Соотношение Доллара США и Евро динамично, оно колеблется от 1,1204 до 1,1246 Долларов США к 1 Евро. При изменении этого соотношения эти валюты могут как подниматься, так и падать по отношению к третьей валюте – золоту или энергоносителям.

С развитием товарного производства возникли кредитные деньги, когда купля-продажа осуществлялась с рассрочкой платежа (в кредит), которые являются обязательством погашения действительными деньгами в установленный срок. В наше время в развитых государствах наличное обращение уступает безналичному. Деньги безналичного оборота возникли, когда стало необходимым снятие суммы денег с одного счёта и зачисления на другой [8]. Эти переводы невозможны без участия банков, они упрощают перемещение денег. Частные лица взамен наличным средствам чаще используют банковские карты, которые могут быть дебетовыми, кредитными или смешанными [9].

Деньги постоянно переходят из наличной сферы денежного обращения в безналичную и наоборот. Причинами этого являются:

- сокращение издержек обращения;
- ускорение валютного оборота;
- удобство безналичных расчетов [10].

Таблица 2. Преимущества видов денег в системе обращения

Наличные деньги	Безналичные деньги
<ul style="list-style-type: none"> <li>– операция оплаты наличными средствами достаточно быстра.</li> <li>– надежность, передав сумму денег из рук в руки можно быть уверенным, что она получена.</li> <li>– анонимность при операциях.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>– возможность объединения и делимости.</li> <li>– безопасность операций, безналичные деньги не поддаются подделке, а все операции, фиксируются системой.</li> <li>– нет необходимости выпуска пластиковых карт, установление банкоматов и терминалов.</li> <li>– отсутствие изнашивания денежных знаков.</li> <li>– минимальные временные рамки между расчетами.</li> <li>– отсутствует необходимость выпуска дополнительных денежных знаков, что приводит к экономии расходов.</li> <li>– легко отследить уплату налоговых платежей в бюджет.</li> <li>– отсутствуют сложности в переводе денежных средств из безналичной формы в наличную.</li> </ul>

Из анализа видно, что будущее принадлежит безналичным расчетам. Это доказывают и данные по динамике долей наличных и безналичных платежей в розничном

обороте (рис. 3). Как видно из графика, доля безналичных платежей превысила долю наличных на 5,2% в 2018 году.

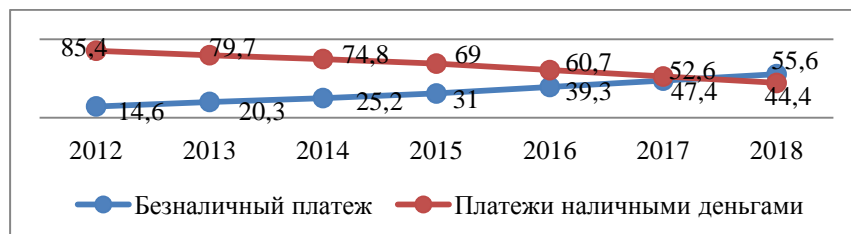


Рис. 3. Доля наличных и безналичных операций в розничном обороте, % [11]

Однако ежедневное пользование банкнотами и монетами продолжается. В настоящее время в мире процент использо-

вания наличной формы денег от всех потребительских платежей составляет 50,2.

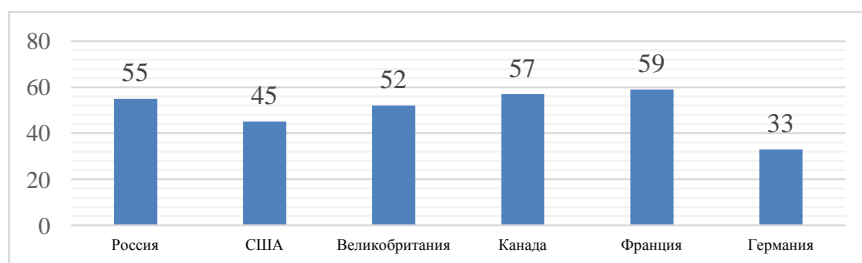


Рис. 4. Доля безналичных расчетов в общем объеме потребительских платежей [12]

Если проанализировать данные диаграммы, то видно, что доля безналичных расчетов в общем объеме потребительских платежей в России достаточно велика, выше, чем в Великобритании и Германии, уступая лишь Франции и Канаде. Объясняется это тем, что государства поддерживают сокращение наличных платежей в пользу безналичных в основном с целью борьбы с теневой экономикой и уклонением от уплаты налогов.

Основными функциями кредитных карт при безналичных платежах являются:

- клиенту на определенных условиях по кредитной карте предоставляются банковские средства, требующие возврата.
- для повседневных операций: снятие наличных, оплата товаров.
- смешанные карты выполняют те же функции, что и дебетовые, но имеют лимитированный «овердрафт», размер которого оговаривается банком отдельно.

Безналичные деньги относят к экономической категории, означающей все ос-

татки на кредитовых счетах клиентов различных банков: расчетный, текущий, корреспондентский, валютный, счета, необходимые для финансирования капитальных вложений и прочие [13].

Развитие электронных расчетов способствовало созданию разного вида пластиковых карточек, применяемых обществом, а не только компаниями. Всё больше и больше в нашу жизнь внедряются банковские карты, уверенно заменяя наличные деньги и становясь средством расчёта покупок и оказания услуг. Впервые карточки современного вида образовались в США в 1950-е годы. Система безналичных расчетов обрела международный характер: карточками можно расплачиваться в любой стране, независимо от страны их выпуска.

Существуют кредитные и дебетовые карточки. Кредитные связаны с открытием кредитной линии в банке, дают возможность пользоваться владельцу кредитом при приобретении товаров или услуг, а при недостатке средств на счете автомати-

чески получать в заранее оговоренных суммах ссуды. Дебетовые также предназначены для получения наличных денег и для покупки товаров, при этом деньги спи-

сываются строго в тех объемах со счета владельца карточки в банке, в которых клиент туда положил.

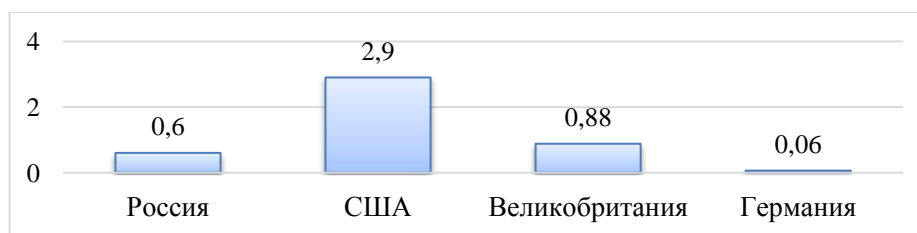


Рис.5. Количество кредитных карт на одного жителя [12]

В количестве кредитных карт на одного жителя лидирует США, россияне не очень и.

желают жить в долг, да и кредитные проценты для многих велик

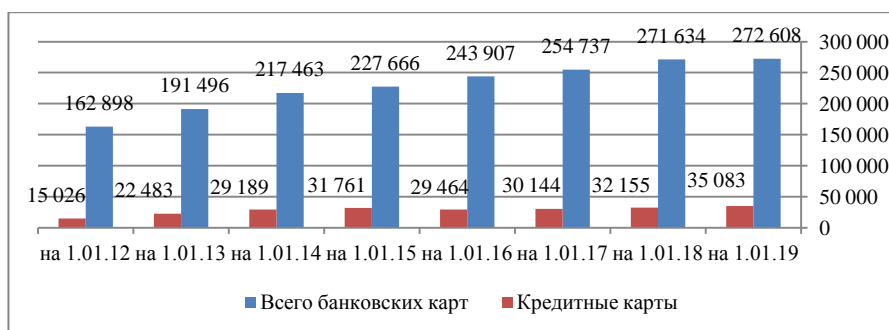


Рис. 6. Соотношение кредитных карт к количеству банковских карт в России, тыс. ед. [14]

Однако из рисунка видно, что количество кредитных карт в России из года в год в основном растёт примерно в среднем на 2865 тыс. ед. в год, за исключением 2016 года. Объясняется это наличием и рекламой различных бонусов держателям карт

(кэшбэк), быстрой возможностью приобретения товаров и услуг, увеличением срока беспроцентных покупок, снижением ставок на покупки и другими выгодными вознаграждениями банков.

Таблица 3. Особенности пластиковых карт

Преимущества пластиковых карт	Недостатки пластиковых карт
<ul style="list-style-type: none"> <li>– безопасность. При наличии пластиковой карточки не нужно носить в кошельке крупную сумму денег наличными, при потере или краже карточки ее можно легко заблокировать, позвонив при этом в банк.</li> <li>– платежи по всему миру, возможность оплачивать услуги и товары не только в обычных магазинах, но и в интернет-магазинах всего мира, её можно брать с собой в путешествие с любой суммой.</li> <li>– планирование расходов, по ежемесячной выписки по счету, можно контролировать текущие и планировать будущие расходы.</li> <li>– приятный бонус, некоторыми банками предусмотрено начисление процентов на остаток на счету клиента.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>– недостаточное количество банкоматов и торговых точек, которые принимают карты</li> <li>– наличие граждан, которым сложно разобраться в особенностях пользования банкоматом и в оплате товаров пластиковыми карточками</li> </ul>

Проведение безналичных расчётов в процессе использования электронной тех-

ники способствовало появлению электронных денег [15]. Они распространены

особенно широко в расчетах между организациями. Находящаяся на счете компании сумма средств, списываемая с него

или же начисляемая, вещественно существует в данном случае только в памяти компьютера.

Таблица 4. Особенности электронных денег

Преимущества электронных денег	Недостатки электронных денег
<ul style="list-style-type: none"> <li>– мобильность, использование их в любой момент для оплаты товаров и услуг.</li> <li>– оборот происходит при посредничестве различных платёжных систем.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>– условием доступа к таким финансам является наличие Интернета.</li> <li>– требования правил обращения платёжных систем не должны противоречить закреплённым Центробанком условиям.</li> </ul>

Денежное обращение – система экономики, состояние которой свидетельствует о благополучии общества. В мировой рыночной экономике функции денег претерпели видоизменения. Но, несмотря на преимущества и недостатки всех видов денег

в системе обращения, и наличные, и безналичные формы расчетов остаются используемыми и необходимыми для нормального функционирования экономики любой страны мира.

#### Библиографический список

1. *Балашев Н.Б., Минаева Н.А.* Проблемы устойчивости и эластичности финансово-денежной системы России. Вестник Тульского филиала Финуниверситета. 2018. № 1. С. 351-354.
2. *«Показатели наличного денежного обращения»* Официальный сайт Центрального Банка России [Электронный ресурс]: [https://www.cbr.ru/Collection/Collection/File/19443/str\\_nal\\_dm\\_190401.pdf](https://www.cbr.ru/Collection/Collection/File/19443/str_nal_dm_190401.pdf)
3. *Меркулова И.В.* Деньги, кредит, банки: учебное пособие / И.В. Меркулова, А.Ю. Лукьянова. – 2-е изд., стер. – М.: КНОРУС, 2017. – 352с.
4. *Энциклопедия по экономике* [Электронный ресурс]: <https://economy-ru.info/info/14224/>
5. *Дж. Сорос Заметки о глобализации.* М.: Рудомино, 2002. 120 с.
6. *Официальный сайт Международного Валютного Фонда* [Электронный ресурс]: <https://www.imf.org/ru/News/Articles/2016/09/30/AM16-PR16440-IMF-Launches-New-SDR-Basket-Including-Chinese-Renminbi>
7. *«Банки.ру – финансовый супермаркет»* [Электронный ресурс]: [https://www.banki.ru/wikibank/yamayskaya\\_valyutnaya\\_sistema/](https://www.banki.ru/wikibank/yamayskaya_valyutnaya_sistema/)
8. *Рубцов Б.Б.* Современные фондовые рынки: Учебное пособие для вузов. – М.: Альпина Бизнес Букс, 2017. – 735 с.
9. *Балашова О.Б., Балашев Н.Б.* Сущность и виды банковских карт // Вестник Тульского филиала Финуниверситета. Демидовские чтения: экономика и образование. Тула: Издательство ТулГУ, 2018. № 1, С. 27-30.
10. *Звонова Е.А., Топчин В.Д.* Деньги, кредит, банки. Учебник и практикум. – М.: Изд. Юрайт. – 2016. – 455с.
11. *«Платежная система Банка России»* [Электронный ресурс]: [https://inkas.ibank.ru/files/files/2018/01\\_skorobogatova.pdf](https://inkas.ibank.ru/files/files/2018/01_skorobogatova.pdf)
12. *Топ-10 безналичных стран мира. «Курс валют на сегодня»* [Электронный ресурс]: <https://old.kurs.com.ru/novost/top-10-beznalichnyh-stran-mira-r5696>
13. *Словарь терминов по курсу «Финансы, деньги и кредит»* [Электронный ресурс]: <https://pandia.ru/text/77/206/80658.php>
14. *«Количество платёжных карт, эмитированных кредитными организациями, по типам карт»* Официальный сайт Центрального Банка России [Электронный ресурс]: [https://www.cbr.ru/statistics/p\\_sys/print.aspx?file=sheet013.htm](https://www.cbr.ru/statistics/p_sys/print.aspx?file=sheet013.htm)
15. *Балашев Н.Б., Ахмедова Е.И.* Развитие электронных платёжных технологий // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2019. № 5-4. С. 91-94.

**MODERN NON-METALLIC MONETARY SYSTEMS AND MONETARY STANDART****D.V. Volkov**, *student***Tula branch of the Financial university under the Government of the Russian Federation (Russia, Tula)**

***Abstract.** The article is devoted to the problem of the development of modern monetary systems and the main elements of its structure. The article presents tables and diagrams showing the general dynamics of the money supply in Russia and the corresponding analysis of changes in the amount of cash in Russia, the share of cash and non-cash transactions in retail turnover, the share of cashless payments in the total consumer payments and the number of credit cards per resident of Russia and foreign countries.*

***Keywords:** monetary system, monetary circulation, non-cash funds, cash funds, monetary standard.*

## ЛИНГВОТУРИЗМ КАК ВЕДУЩЕЕ НАПРАВЛЕНИЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ТУРИЗМА

**А.Н. Габдрахимова**, магистр

**М.И. Долакова**, канд. ист. наук, доцент

**Казанский (Поволжский) федеральный университет**  
(Россия, г. Казань)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-11263

***Аннотация.** Данная статья посвящена рассмотрению подвида образовательного туризма лингвистического туризма. Даны современные определения лингвотуризма. Рассматриваются основные тенденции развития данного подсектора туризма.*

***Ключевые слова:** образовательный, туризм, лингвотуризм, языковой, тенденции.*

Образовательный туризм является наиболее востребованным сегментом экономического рынка на сегодняшний день. Согласно данным Всемирной туристской организации ООН [1] в прошлом году было зафиксировано 1,4 млрд международных туристских прибытий по миру. Это на 6% больше чем в 2017 году. Стоит отметить, что количество туристов, участников образовательных туров превалирует над остальными. Сегодня развитие туризма происходит не только в развитых странах, но и развивающихся, и в сферу туристской деятельности вовлекаются все новые регионы. Можно заметить появление новых туристских центров и регионов, способных составить конкуренцию популярным лидерам. Если к началу XX века ключевыми регионами образовательного туризма были Европейские страны, то на смену им приходят страны Востока и Азии. Стоит ожидать возрастания туристского потока именно в страны Азии, такие как Сингапур, Китай, Япония, поскольку новые тенденции в образовании, а также укрепление на рынке Восточно-Азиатских стран открывают новые возможности для туроператоров.

Понятие «образовательный туризм» довольно часто упоминается в научных работах, как отечественных специалистов, так и зарубежных. Однако, его наиболее распространенный и динамично развивающийся подвид «лингвистический» или «языковой» туризм встречается в классификациях видов туризма, но детально рас-

смотрен этот вопрос нашими исследователями не был. В данной статье изучение иностранных языков за границей, так называемый лингвотуризм, рассматривается как лидирующее направление в образовательном туризме.

Под «лингвистическим туризмом» в отечественной литературе в учебном пособии для студентов вузов, связанных с индустрией туризма под редакцией Кляп М.П. понимается разновидность туризма, когда во время поездок турист совмещает рекреацию с изучением иностранного языка [2]. В классификациях видов образовательного туризма в работах современных авторов встречается так же такое название путешествий за границу для изучения иностранного языка, как «языково-обучающий» туризм [3].

В ближайшем зарубежье вопрос лингвистического туризма рассматривается в статьях Артюшевой С.В. Она так же выделяет понятие языково-обучающего туризма как учебные поездки за рубеж с целью изучения иностранных языков [4]. Среди зарубежных работ, посвященных лингвистическому туризму, можно отметить работу «Трансформационные преобразования в сфере языкового туризма» испанского автора Иглесиаса М., изданную в 2014 г. Она предлагает определение данному виду туризма, которое перекликается с термином «образовательный туризм» Ричи Брента и определяется как «деятельность туристов, предпринимающих путешествие, которое включает в себя как ми-

нимум один день с ночевкой в месте, отличном от постоянного пребывания, но продолжительностью не более чем один год, для которых изучение языка является главной или второстепенной целью поездки» [5]. Еще один испанский автор, профессор университета Алькала Х.Г. Лаборда в статье «Языковое путешествие или языковой туризм: подверглись ли образовательные поездки большим изменениям?» описал опыт изучения лингвистического туризма, предпринятого с 2002 по 2006 годы профессорами политехнического Университета Валенсии. Х.Г. Лаборда разграничивает понятия путешествия с целью изучения иностранных языков в течение периода времени, не превышающего 1 месяца и обучения за границей в рамках более продолжительной академической программы в вузах за границей. В этой же статье автор подчеркивает положительные эффекты лингвистического туризма как для обучающихся в плане приобретения новых знаний, умений и навыков по общению на иностранном языке, так и на получающую прибыль от иностранных туристов экономику принимающей страны [6] для приобретения знаний. Исходя из этого, можно сделать вывод о том, что, не смотря на схожую формулировку понятия с образовательным туризмом, лингвотуризм можно выделять как отдельное направление поскольку основной целью данного подсектора является изучение языка.

Языковой туризм является наиболее популярным направлением как в России, так и за рубежом. В качестве иллюстрационного примера, стоит отметить, что все большее количество студентов предпочитают изучению иностранного языка на территории своего государства, обучение по обмену, так как это хорошая практика для учащегося и в дальнейшем предоставляет большое количество преимуществ. Стоит отметить и новые тенденции в образовательном туризме, влияющие на развитие языкового туризма. В первую очередь, можно отметить общий рост востребованности образовательного туризма среди возрастных групп населения. Если ранее языковой (образовательный) туризм ассоциировался с детским или молодежным

видами отдыха, то теперь набирают свою активность туры для людей третьего возраста. Это связано с общим повышением благосостояния, увеличением продолжительности жизни и изменением отношения людей к старости. Если рассматривать с психологической точки зрения, то образовательный туризм позволяет человеку в возрасте, легче войти и принять свое новое положение, и к тому же дает возможности для коммуникации. За счет круглогодичной возможности, туристы могут совмещать его с рекреационными или лечебно-профилактическими видами туризма. Другую активную целевую аудиторию составляют молодые люди до 40 лет, не обремененные семейным положением. Потребности индивидуальных путешественников разнообразны. Некоторые просто хотят путешествовать без отвлечения компаньона. Данная категория как потребители хорошо информированы, независимы, критичны, и избалованы выбором. Они заинтересованы в получении качественного отдыха за небольшой срок, поскольку предпочитают путешествовать чаще, но на меньшее количество дней, не допуская длительных перерывов в работе. Они требовательны к обслуживанию, поскольку могут сравнивать уровни сервиса, предоставляемые организациями. Если ранее туристский спрос формировался под воздействием предложения, то на данный момент в результате насыщения рынка и хорошей ориентированности клиента, спрос начал определять предложения. Именно поэтому необходимо знать туриста и его пожелания, чтобы дать возможность сформировать соответствующее ему туристское предложение. В связи с этим одной из главных тенденций современного образовательного туризма является создание особых условий развития, учитывающих такие особенности как размещение, проезд, питание. Возросший поток туристов в Азию и на Восток, отличающихся по культуре и традициям, способен оказывать влияние на формирование образовательного туризма. Это может повлиять на способствование развития исламского или азиатского туризма, поскольку их восприятие туристских возможностей отличается

от западных представлений, и требует создания нового культурно познавательного туристского продукта. К тому же значительно возрос спрос на изучение восточных языков. Поскольку потребители ожидают от поездки не только эмоций и новых впечатлений, но и конкретных результатов, то образовательный туризм нуждается в тщательной разработке и организации данных туров. На это так же влияет и сложившаяся во многих странах сложная политическая обстановка, многие люди испытывают страх перед беженцами, мигрантами и людьми с определенными религиозными убеждениями. Поэтому стараются отказаться от поездок по либеральным к мигрантам странам таким как Франция и Германия. То есть одной из тенденций развития современного туризма является необходимость в индивидуализированности туристского продукта, который мог бы соответствовать потребностям новых туристов и в то же время мог бы трансформироваться в зависимости от различных факторов.

Туризм становится не просто сферой услуг, предоставляющей перелет, проживание и питание, а именно сферой предоставления отдыха. Люди ездят за приключениями, реализацией, освоением новых навыков, и развитием своих личностных качеств. Лингвистический туризм становится более ответственным. Ответственный туризм становится более практичным и аутентичным. Теперь туристу хочется не просто учить новый язык и отдыхать на пляже, но и побывать в местной культуре, пожить жизнью местного населения. Сегодняшние туристы не хотят быть изолированными от мест, которые они посещают, они стараются стать частью местной культуры. Они хотят участвовать в приготовлении блюд местной кухни, а также быть участниками национальных праздников и фестивалей. Так же даже среди школьников наиболее предпочтительны варианты с обучением и проживанием в принимающей семье. Людям важнее получить новые эмоции и впечатления, чем привезти с отдыха материальные блага. Языковые туристы стараются выбрать так называемую языковую «коммуникативную» среда. Та-

кой метод изучения иностранного языка называется «методом погружения» в иностранную среду. «Наиболее эффективным способом со изучения языка и культуры является организация поездок за границу. При этом иностранный язык выступает в качестве средства обучения и установления контактов с представителями другого лингвосоциума», – говорится в статье о современных методах обучения иностранным языкам [4]. Тенденция стремления к неизбитым направлениям, связана с проблемой избыточного туризма. В течение многих лет большинство туроператоров пытались привлечь как можно больше туристов к самым туристическим направлениям, не задумываясь о том, многие места и достижения становятся переполненными, и начинают страдать не только дестинации, но и местное население. Быстрый рост туризма в таких городах, как Лондон, Париж и Барселона, заставил местных жителей почувствовать себя вытесненными из своих городов, когда путешественники занимают все пространство вокруг. Имея это в виду, больше путешественников, чем когда-либо, выберут места, похожие на крупные города, но менее загруженные и менее дорогие. Вместо следования туристической тропе в Барселону, например, будут выбраны города с внушительными культурными предложениями, такие как Бильбао. Отныне предпринимаются усилия по привлечению правильного туриста, пусть и за счет увеличения цены тура, контролируемости ночлега, взимания дополнительной платы, предварительного бронирования, и продвижения менее известных областей. Правильный тип туриста – это ответственный турист, создающий максимальную выгоду для местной экономики с минимальным социальным и экологическим воздействием. Появляются возможности не скрывать, а наоборот привлекать и показывать туристам существующие проблемы. Если ранее туроператоры умалчивали о существующих проблемах того или иного региона, то теперь они стараются рассказать о существующей действительности и попробовать привлечь туристов для ее решений. Туризм пытается объединить местных жителей и путеше-

ственников для создания гармонии, и комфорта. Тенденция персонализации так же коснулась лингвотуризма. Проявляется она в том, что потребители ожидают, что предложение, будет соответствовать их личным предпочтениям, от места назначения до места проживания, а также тем видам деятельности, которыми они будут заниматься. Индустрия туризма является высоко конкурентной, и одним из лучших способов привлечения и удержания клиентов является предоставление им индивидуального подхода. Целью такого персонализации является общение с клиентами или потенциальными клиентами на более личном уровне, а не нацеливание на них более общего содержания, которое может быть неактуальным. Все это приводит к тому, что путешествия становятся более индивидуализированными. Наряду с тенденцией персонализации находится существует и встречное явление «Глокализация», т.е. совмещение характерных особенностей региона и общепринятые мировые стандарты и традиции» [6]. Все это отражается в создании уникального продукта с особенностями культуры региона. Другой актуальной тенденцией является синтез отдыха и туризма с путешествиями для бизнеса: бизнес-туры пользуются спросом уже на протяжении многих лет. Однако концепция туристических бизнес-поездки становится все более актуальной. Многие клиенты, посещающие место или страну по работе, решают заняться языковым туризмом из-за простоя времени. В других же случаях компания может заниматься организацией дополнительных образовательных мероприятий в качестве привилегий или бонусов для своих сотрудников. В то же время за счет развития фриланса, многие онлайн-работники могут совмещать познавательный отдых и работу.

Одной из специфических туристических тенденций является развитие искусственного интеллекта и появление различных чат-ботов. Искусственный интеллект помогает персонализировать опыт поиска и бронирования туров и поездов. Искусственный интеллект находит свои отражения повсюду, от обслуживания клиентов до

безопасности. В лингвотуризме особо популярными становятся виртуальные гиды для туризма [7]. Технология виртуальной реальности имеет множество применений в индустрии образовательного туризма. Тенденции, связанные с виртуальной реальностью, включают в себя высококачественные развлекательные приложения. Приложения виртуальной реальности пользуются особым спросом в современных языковых школах. Они позволяют симитировать необходимую среду для языковой практики. Одна из будущих тенденций, набирающих актуальность – это путешествия для достижения. Турист пытается исследовать не только неизвестную окружающую среду, но и самого себя, выучить мертвый язык, научиться выживать в суровых условиях, например, в абсолютно чужой языковой среде, позволяют путешественнику раскрыть свою духовную сторону и свои тайные возможности, наладить связи с миром и развить свои знания. Другим феноменом является интеграция лингвистического туризма с другими видами туризма. Определяется она пространственным расположением различных зон, стоимостью предлагаемых условий и услуг. Природные условия являются предпосылкой для совмещения образовательной и рекреационной деятельности. Ресурсные возможности территории так же следует учитывать в туристско-образовательной деятельности [8]. Поскольку различные ресурсы можно использовать для гибридации образовательных и рекреационных форм. Не менее важную роль играет качественное содержание программы обучения. В результате изучения состояния лингвотуризма в современном мире был получен материал, анализ которого позволяет сделать следующие выводы. Лингвистический туризм находится под влиянием множества внешних и внутренних факторов, возникающих в связи с необходимостью общества адаптации к тем или иным условиям. Именно они определяют динамику и формирование специфической структуры.

Экономическая интеграция и общемировая тенденция к глобализации, вызывает новые феномены развития международно-

го языкового туризма. Продолжают свое укрепление процессы глобализации и глокализации, приводящие к общепринятым мировым стандартам и в то же время развитию и созданию уникальных туристских продуктов. Значительную роль начинает играть потребитель, представляющий собой различные слои населения, что приводит к большому разнообразию и в то же время к персонализации туристского продукта. На туристском рыночном пространстве происходят изменения по инициативе туристов, ищущих нестандартные или экс-

клюдивные решения, для получения особенных эмоций и впечатлений. Происходит рост соло-поездки на краткосрочные, но содержательные каникулы. Получает свое активное развитие рынок третьего возраста, с активным увеличением рынка первого и второго возраста. В это же время индустрией активно уделяется внимание на улучшение качества самого туриста. Под влиянием развития информационных технологий в туристской деятельности происходит активное внедрение их в языковой туризм.

#### Библиографический список

1. *Официальная статистика ЮНВТО по туризму состоянием на январь 2019 года* // Журнал Всемирной туристической организации Туристический барометр (UNWTO World Tourism Barometer) 2019. №1. – [Электронный ресурс] – Режим доступа: [http://tourlib.net/wto/UNWTO\\_Barometer\\_2019\\_01.pdf](http://tourlib.net/wto/UNWTO_Barometer_2019_01.pdf) (дата обращения 05.06.2019)
2. *Кляп М.П.* Современные разновидности туризма: Учебное пособие / М.П. Кляп, Ф.Ф. Шандор. – К.: Знание, 2011. – 334 с. – С. 146.
3. *Жолобова В.Л.* Обучающие туры как составляющая системы формирования профессиональных компетенций // Туризм и бизнес. – 2006. – №5. – С. 33–48
4. *Артюшевская С.В.* Языково-обучающий туризм как способ изучения иностранных языков и культур // Психология и педагогика: методика и проблемы практического применения. – 2016. – № 54. – С. 144-153.
5. *Iglesias M.* Language Travel Demand: New Insights into Language Tourists' Perceptions // Procedia-Social and Behavioral Sciences. 2015. Vol. 199, August 3. – 149 p.
6. *Laborda J.G.* Language travel or language tourism: have educational trips changed so much? // Tourism Today. 2007. p. 29-42. – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://files.eric.ed.gov/fulltext/ED500009.pdf> (дата обращения 3.06.2019)
7. *English Courses in Malta.* – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.languageinternational.com/english-courses-malta/> (дата обращения 21.10.2018)
8. *IAPA – International Au Pair Association.* – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.iapa.org/> (дата обращения 05.05.2019)

## LINGUISTIC TOURISM AS A LEADING DIRECTION OF EDUCATIONAL TOURISM

**A.N. Gabdrakhimova, magistr**

**M.I. Dolakova, candidate of historical science, department of museology**

**Kazan (Volga region) federal university**

**(Russia, Kazan)**

**Abstract.** *This article is about linguistic tourism as a part of educational tourism. The modern notions of linguistic tourism are given. The main tendency of development language tourism are examined.*

**Keywords:** *educational, tourism, linguistic tourism, language, tendency.*

## ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ УСЛУГ МНОГОФУНКЦИОНАЛЬНЫМИ ЦЕНТРАМИ В СИСТЕМЕ МЕЖВЕДОМСТВЕННОГО ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ

**Н.В. Климовских**, канд. экон. наук, доцент

**А.Ю. Савва**, магистрант

**С.М. Наджар**, бакалавр

**Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина  
(Россия, г. Краснодар)**

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-11264

***Аннотация.** В статье обосновывается функционирование многофункциональных центров по предоставлению государственных и муниципальных услуг, а также применение ими технологии электронного межведомственного взаимодействия. Рассматриваются основные шаги и условия включения многофункциональных центров в систему электронного взаимодействия.*

***Ключевые слова:** государственные и муниципальные услуги, многофункциональные центры, межведомственное электронное взаимодействие, органы власти.*

Повышение качества предоставления услуг населению является одним из приоритетных направлений для развития современного государственного управления. При формировании отношений между населением и органами власти очень важен уровень оперативного и эффективного принятия решений, что значительно сказывается на качестве жизни граждан.

В немалом количестве случаев обращения заявителя и подача документов в орган, который предоставляет услугу является недостаточным, это было выявлено с помощью содержательного анализа порядков и практик предоставления государственных и муниципальных услуг. Чтобы получить необходимую услугу, заявитель должен обратиться и в другие организации и ведомства разных уровней для получения недостающих документов. В большинстве случаев граждане несут временные и финансовые издержки, ведь выдача некоторых справок или выписок осуществляется как с потерей времени, так и за определенную плату. При наличии таких нерешенных проблем и развитых информационно-телекоммуникационных технологиях органы власти должны использовать инновационные подходы и методы организации собственной работы.

В настоящее время разработана схема внедрения механизма электронного правительства как для взаимоотношений с насе-

лением, так и с бизнесом. Первым шагом было создание многофункциональных центров (далее МФЦ) и организация предоставления в них услуг по принципу «одного окна», что зарекомендовало себя как успешную модель по взаимодействию государства и населения при осуществлении предоставления государственных и муниципальных видов услуг [5]. Такая модель реализуется не только в России, но и за рубежом, в таких странах как Канада, Бразилия, Германия, Португалия, Голландия, Греция и др.

При получении услуг, граждане зачастую сталкиваются с государственными служащими и о деятельности власти судят по их работе, не задумываясь какое официальное лицо несет за предоставление какой-либо услуги ответственность. Для того чтобы сократить сроки предоставления общественных услуг и упростить их получение были созданы МФЦ, целью которых выступает реализация принципа «одного окна». Данный принцип предполагает максимальное сокращение участия заявителя в процессе сбора или предоставлении справок и документов в другие инстанции, для подтверждения права получения заявителем необходимой услуги.

При такой трансформации работы властных организаций и структур, которые предоставляют услугу или как-либо связаны с ее предоставлением, особая роль от-

водится механизму межведомственного информационного взаимодействия. Межведомственное взаимодействие установлено на законодательном уровне и является одним из требований при организации предоставления государственных и муниципальных услуг, что является необходимым и осознанным действием в масштабах государства. Понятие о межведомственном информационном взаимодействии закреплено Федеральным законом от 27.07.2010 года №210 «Об организации предоставления государственных и муниципальных услуг».

С 1 июля 2012 года в силу вступили требования ст. 7 ФЗ №210, где говорится о том, что органы предоставляющие государственные услуги, не вправе требовать информацию и документы от заявителя, которые находятся в распоряжении других организациях, которые подведомственны органам власти организаций, участвующих в предоставлении услуг [2].

С момента перехода на новый формат предоставления услуг гражданам больше не приходится посещать разные инстанции, выстаивая длинные очереди и собирать большое количество документов, не редко являющихся платными, чтобы потом прийти с собранными документами в орган власти за получением определенной услуги. Теперь получение недостающих документов является обязанностью органа, который предоставляет услугу.

Внедрение получения услуги по принципу «одного окна» в РФ началось задолго до установления межведомственного взаимодействия органов власти. И при данном подходе государственные органы продолжают направлять граждан за сбором дополнительных справок и документов из других ведомств, которые необходимы для принятия решения по предоставлению какой-либо услуги. При организации получения услуг на базе МФЦ такое положение дел изменяется. Многофункциональные центры принимают от граждан минимальный пакет документов и самостоятельно запрашивает недостающие, предоставляя в орган власти для предоставления услуги уже полный пакет документа. Таким образом, деятельность МФЦ существенно облегчает процесс получения

заявителем государственных и муниципальных услуг [3].

Помимо того МФЦ упрощают работу и самих органов государственной власти, в какой-то мере реализуя требования организации межведомственного взаимодействия. Заключив соглашение с МФЦ, органы государственной власти могут передать часть своих полномочий многофункциональным центрам как по приему заявлений от граждан, так и по организации межведомственных взаимодействий с другими ведомствами. В результате такой организации работы органов власти и МФЦ, гражданам не придется обходить множество инстанций для сбора полного комплекта документов.

Полноценное межведомственное взаимодействие не будет достигнуто, даже если на базу МФЦ будут переданы все государственные и муниципальные услуги, так как органы власти будут выполнять роль «поставщика» самостоятельно и предоставлять необходимые сведения и документы по межведомственным запросам, передав МФЦ роль «потребителя». Поэтому необходима интеграция сети МФЦ в Систему межведомственного электронного взаимодействия (далее СМЭВ), для качественной модернизации процесса предоставления государственных и муниципальных услуг [4]. Многофункциональные центры должны иметь собственную информационную систему, подключающуюся к СМЭВ для того, чтобы полноценно реализовать межведомственное взаимодействие.

В настоящее время обеспечен полноценный доступ определенной части электронных сервисов и некоторые государственные и муниципальные услуги можно получить в электронном виде [5], например:

- выписка из Единого государственного реестра индивидуальных предпринимателей;
- получить информацию о пенсионном обеспечении и установленных социальных выплатах и др.

Однако, помимо значительных продвижений в сети интеграции МФЦ в СМЭВ остаются и проблемы касающиеся технического и организационного характера.

Например, затягивается рассмотрение документов на предоставление доступов к электронным сервисам, часть таких сервисов либо находится в корректировке, либо некорректно и нестабильно работает, либо не разработана вовсе. Выше перечисленные проблемы актуальны для всей Российской Федерации и ее субъектов, которые активно реализуют организацию мероприятий межведомственного электронного взаимодействия. Создание специального Интернет-портала для межведомственного взаимодействия является тому доказательством. Такой сайт в настоящее время содержит более 400 обращений субъектов РФ по поводу возникших проблем с под-

робным их описанием для органов власти федерального уровня.

Подобные форумы обратной связи должны положительно сказываться на оперативности принятия решений по возникшим проблемным вопросам. Для того, чтобы в конечном итоге процесс получения государственных и муниципальных услуг был удобнее, проще и быстрее, тем самым снизив нагрузку на заявителей, а также реализовать полноценное электронное взаимодействие необходима слаженная работа всех органов власти, организаций и МФЦ связанных с развитием межведомственного взаимодействия.

#### Библиографический список

1. *Постановление Правительства Российской Федерации от 8.09.2010г. №697 «О единой системе межведомственного электронного взаимодействия»* [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://правительство.рф/gov/results/12192/>.
2. *Федеральный закон от 27.07.2010г. №210-ФЗ «Об организации предоставления государственных и муниципальных услуг»* (с изменениями и дополнениями) [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://base.garant.ru/12177515/>.
3. *Евтишенков М.В., Климовских Н.В. Совершенствование предоставления государственных и муниципальных услуг в Краснодарском крае // В сборнике: Экономика и управление: актуальные вопросы теории и практики Материалы XI международной научно-практической конференции. 2018. С. 189-194.*
4. *Козлов А.С. Создание региональных систем межведомственного электронного взаимодействия // Вестник Южно-Уральского государственного университета. Серия: Компьютерные технологии, управление, радиоэлектроника. 2012. №23. С. 6–15.*
5. *Кривицына М. А., Климовских Н. В. Повышение эффективности оказания государственных и муниципальных услуг населению // В сборнике: Экономика и управление: актуальные вопросы теории и практики Материалы XI международной научно-практической конференции. 2018. С. 309-312.*

### PROVISION OF GOVERNMENTAL AND MUNICIPAL SERVICES BY MULTIFUNCTIONAL CENTERS IN THE INTERDEPARTMENTAL INTERACTION SYSTEM

**N.V. Klimovsky**, candidate economic sciences, associate professor

**A.Yu. Sawa**, graduate student

**S.M. Najjar**, bachelor

**Trubilina** Kuban state agrarian university

(Russia, Krasnodar)

**Abstract.** *The article substantiates the functioning of multifunctional centers for the provision of state and municipal services, as well as their use of electronic inter-agency cooperation technology. The main steps and conditions for the inclusion of multifunctional centers in the electronic interaction system are considered.*

**Keywords:** *state and municipal services, multipurpose centers, interdepartmental electronic interaction, authorities.*

## ВАЖНОСТЬ РЕШЕНИЯ ЗАДАЧ АВТОМАТИЗАЦИИ УЧАСТКОВ МЕДИЦИНСКИХ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ С ТОЧКИ ЗРЕНИЯ ПОВЫШЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

**Е.В. Матросова**, канд. экон. наук, доцент

**А.А. Иванов**, магистрант

**Национальный исследовательский ядерный университет «МИФИ»  
(Россия, г. Москва)**

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-11265

***Аннотация.** Настоящая статья посвящена проблеме автоматизации медицинских технологических процессов. Современные условия повышения сложности медицинских процессов, появления новых способов организации оказания медицинской помощи и роста затрат требуют от медицинских организаций повышения эффективности деятельности. Внедрение информационных технологий, таких как системы электронных медицинских карт, системы поддержки принятия решений и электронного ввода назначений позволяет автоматизировать участки медицинских технологических процессов и повысить экономическую эффективность.*

***Ключевые слова:** медицинский технологический процесс, электронная медицинская карта, система поддержки принятия решений, экономическая эффективность, СРЧИ.*

Медицинские организации представляют собой сложную систему, компоненты которой взаимосвязаны и взаимозависимы, что затрудняет внедрение изменений в клиническую практику. Современные условия заставляют организации здравоохранения быть более экономически эффективными, напрямую влияют на ресурсы, имеющиеся в учреждении, для создания инноваций и инвестиций для решения возникающих проблем. Кроме того, увеличения числа пациентов пожилого возраста, распространенности хронических заболеваний, появления новых методов лечения создают дополнительную нагрузку на систему. Появление новых методов диагностики и лечения, влияния информационных технологий на информированность пациентов и организацию здравоохранения, появление новых способов организации оказания медицинской помощи требуют повышения экономической эффективности медицинских организаций.

Медицинские организации все чаще внедряют средства, которые могут помочь специалистам выполнять повседневные задачи, такие как системы ввода назначений, системы электронных медицинских карт (ЭМК), медицинские информационные системы (МИС), медицинские мо-

бильные приложения и т.д. Учитывая сложности в контексте практики, одними из этих информационных технологий, которые все чаще используются, особенно в медицинской практике, является использование медицинских систем поддержки принятия решений (СППР), которые помогают клиницистам в процессе принятия решений. СППР помогают клиницистам обрабатывать большое количество поступающей информации, и обеспечивают механизм интеграции доказательной практики в оказание медицинской помощи.

В последние годы произошли существенные развитие в области информационных технологий, и в настоящее время существует значительный интерес к использованию потенциала средств автоматизации для повышения качества и безопасности медицинской помощи [1].

Медицинский технологический процесс (МТП) – это система взаимосвязанных необходимых и достаточных научно обоснованных лечебно-диагностических мероприятий, выполнение которых позволяет наиболее рациональным образом провести лечение и обеспечить достижение максимального соответствия научно прогнозируемых результатов реальным при минимизации затрат [2].

Автоматизация МТП позволяет значительно снизить сроки лечения, себестоимость лечения и увеличить пропускную способность стационара. В настоящее время существует следующие области исследований в области автоматизации МТП: системы ЭМК; СППР; управление клиническими процессами.

Одним из аппаратных элементов МТП является системы радиочастотной идентификации (СРЧИ), которые используют радиоволны для отслеживания и уникальной идентификации объектов [3]. Основными преимуществами их использования в медицинских организациях являются повышение безопасности пациентов, снижение медицинских ошибок, предотвращение потери ресурсов, контроль оборудования и активов в реальном времени, улучшение рабочих процессов. Кроме того, СРЧИ в медицине повышают эффективность коммуникаций. Сокращение потерь в системе здравоохранения и повышение ее эффективности является актуальной проблемой.

Внедрение СРЧИ может обеспечить повышение экономической эффективности за счет: снижения капитальных затрат, контроля ресурсов, снижения эксплуатационных расходов, снижения затрат на оплату труда, улучшения управления пациентами.

Системы ЭМК сокращают трудоемкость ведения карт пациентов. Эффективность достигается за счет снижения трудоемкости таких операций, как поиск, редактирование карт и т.д. В стационарах системы ЭМК обеспечивают доступ к документам пациентов, экономия за счет снижения времени на документацию и сбор данных, предотвращение ошибок в заполнении, пропусков процедур и т.д. Экономия времени на работу с документами позволяет: сократить количество персонала, лучше заботиться о количестве пациентов, повысить количество обслуживаемых пациентов.

Информационные технологии предлагают огромный потенциал для повышения экономической эффективности, снижения затрат на первичную, вторичную медицинскую помощь. Наиболее заметными эффектами внедрения являются: выгоды

от сокращения количества операций с медицинскими картами, снижение затрат на ЛС, экономия на лабораторных исследованиях, сокращения срока лечения. Кроме того, внедрение ЭМК оказывает экономический эффект путем обмена данными пациентов между организациями. В работе [4] приводится классификация экономических эффектов медицинских информационных технологий.

Системы ЭМК помогают сформировать наборы назначений на анализы. Экономия за счет лабораторных исследований достигается за счет сокращения дублирования анализов, срока лечения в стационаре, устранения задержке в назначениях.

Затраты на лекарственные средства снижаются при использовании компьютеризированного ввода врачебных назначений (англ. Computerized Physician Order Entry) и поддержки принятия решений. Технологический процесс назначений посредством использования базы данных о ЛС, их сочетании. Эти системы улучшают выбор ЛС, используя клинические руководства, стоимость, лекарственные взаимодействия. С помощью автоматизации ввода назначений затраты препараты могут быть снижены на 15% [4].

К особенностям клинических руководств относятся: подробное изложение целей и ключевых элементов медицинской помощи на основе доказательной, лучших практик, ожиданий пациентов; облегчение коммуникации, координации ролей, последовательности действий; документация, мониторинг, оценка отклонений и результатов; определение необходимых ресурсов.

Согласно определению, под клиническими руководствами подразумеваются систематически разработанные рекомендации, которые призваны помочь врачу и пациенту принять решение о рациональном медицинском обслуживании в определенной ситуации. Компьютеризированные руководства представляют собой формализованное представление клинических руководств, нацеленных на создание СППР. Для формализованного описания были разработаны несколько методов и

языков клинических руководств, таких как EON, GUIDE, SAGE.

СППР могут выполнять функции оповещения, напоминания, формирования рекомендаций по лечению, диагностике, контроля назначений лекарственных средств.

В исследовании [5] экономия средств при использовании СППР в фармакологии, увеличилась в среднем в год на 96%. Годовой возврат инвестиций был рассчитан путем вычитания средней ежемесячной экономии затрат на операцию до внедрения СППР из средней ежемесячной экономии затрат после внедрения СППР и составил более миллиона долларов.

Неблагоприятные лекарственные реакции могут привести к дополнительному лечению, более длительной госпитализации, и увеличению затрат как для пациента, так и для организации. Следовательно, процесс учета назначений лекарств является важной областью для повышения безопасности и сдерживания расходов.

В работе [6] Forrester и соавт. обнаружили, что компьютеризированные системы ввода назначений снижают затраты и связаны с меньшим количеством ошибок в назначениях в амбулаторных условиях, и пришли к выводу об их эффективности. В работе [7] Westbrook и соавт. определили, что система ввода назначений в больницы является экономически эффективной, поскольку она снижает риск потенциальных негативных взаимодействий лекарств.

#### Библиографический список

1. Black A.D. et al. The impact of eHealth on the quality and safety of health care: a systematic overview // PLOS Medicine. 2011. Vol. 8, № 1. P. 1000387.
2. Назаренко Г.И., Осипов Г.С. Основы теории медицинских технологических процессов. – Ч. 1. – М.: ФИЗМАТЛИТ, 2005. – 144 с.
3. Matrosova E., Tikhomirova A. Intelligent data processing received from radio frequency identification system // Procedia computer science. 2018. Vol. 145, № 145. P. 332-336.
4. Girosi F., Meili R.C., Scoville R. Extrapolating evidence of health information technology savings and costs. – Rand Corporation, 2005.
5. Calloway S., Akilo H.A., Bierman K. Impact of a clinical decision support system on pharmacy clinical interventions, documentation efforts, and costs // Hospital pharmacy. 2013. Vol. 48, № 9. P. 744-752.
6. Forrester S.H. Cost-effectiveness of a computerized provider order entry system in improving medication safety ambulatory care // Value in Health. 2014. Vol. 17, № 4. P. 340-349.
7. Westbrook J.I. et al. Cost-effectiveness analysis of a hospital electronic medication management system // Journal of the American Medical Informatics Association. – 2015. Vol. 22, № 4. P. 784-793.

Организации и поставщики медицинских услуг сталкиваются со многими проблемами, связанными с предоставлением качественной медицинской помощи. Медицинские информационные технологии, такие как электронные медицинские карты, компьютеризированный ввод заказов и электронная поддержка принятия решений, могут улучшить качество медицинской помощи в медицинской организации. Эти системы объединяют данные о пациентах из различных источников информации о больницах и предлагают инструменты для автоматизированного наблюдения, оповещения, анализа и отчетности практически в реальном времени.

Информационные технологии в сфере здравоохранения широко признаны в качестве важнейших факторов достижения целей по снижению затрат при одновременном повышении качества, безопасности, доступности и прозрачности процессов. Они могут служить основой для устранения дублирующийся услуг, уменьшения количества ошибок и улучшения ухода за отдельными пациентами, поддерживая фундаментальные изменения в моделях оказания помощи и предоставляя подробную информацию о процессах и результатах ухода за населением. Таким образом, автоматизация участков МТП имеет потенциал повышения экономической эффективности деятельности.

---

**THE IMPORTANCE OF MEDICAL TECHNOLOGICAL PROCESSES AUTOMATION  
FROM AN ECONOMIC EFFICIENCY PERSPECTIVE**

**E.V. Matrosova**, *candidate of economic sciences, assistant professor*

**A.A. Ivanov**, *graduate student*

**National research nuclear university MEPhI**  
**(Russia, Moscow)**

***Abstract.** The present article is devoted to the automation of medical technological processes. Current conditions of increasing complexity of medical processes, the emergence of new ways of organizing care, and rising costs require medical organizations to increase their efficiency. Implementing health information technologies such as electronic health record, clinical decision support systems, computerized order entry systems can be used to automate organizational processes and increase efficiency.*

***Keywords:** medical technological process, electronic health record, decision support system, economic efficiency, RFID.*

## СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ МЕТОДОВ ОЦЕНКИ СТОИМОСТИ ПРОЕКТОВ ПО РАЗРАБОТКЕ ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ

**И.В. Медведкова**, аспирант

**А.А. Иванов**, магистр

**Национальный исследовательский ядерный университет «МИФИ»  
(Россия, г. Москва)**

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-11266

***Аннотация.** Эффективная оценка проектов разработки программного обеспечения является одним из наиболее сложных и важных мероприятий в разработке программного обеспечения. Оценка имеет важное значение при планировании и контроле проекта. В настоящей статье представлен обзор методов оценки стоимости программного обеспечения и сравнительный анализ между тремя методами оценки. В статье содержатся рекомендации в отношении эффективности методов.*

***Ключевые слова:** проект разработки программного обеспечения, методы оценки трудоемкости, экспертные оценки, параметрические оценки, COCOMO, CoBRA.*

Оценка стоимости проектов разработки программного обеспечения имеет важное значение для их успешности. Практика показывает, что большинство проектов завершаются не в срок или превышением бюджета [1].

Одной из причин неверных оценок проектов разработки программного обеспечения является недостаток знаний в области методов оценки стоимости. Произвольный отбор и использование методов и инструментов оценки зачастую приводит к неверным результатам, в то время как основные причины остаются неясными. Обдуманные решения относительно применения конкретного метода оценки и его грамотное использование требуют понимания принципов оценки стоимости.

Институт управления проектами (PMI) определяет цель оценивания как получение приближенного значения (оценки) объема ресурсов, необходимых для осуществления проектной деятельности и для достижения результатов, имеющих определенные функциональные и нефункциональные характеристики [2].

Поскольку трудоемкость является основным источником затрат в разработке программного обеспечения, в данной работе понятие оценки трудоемкости равносильно понятию оценки стоимости.

В настоящее время существует несколько различных классификаций мето-

дов оценки стоимости программного обеспечения, однако наиболее распространённой является следующая [3, 4]:

– Модельные (на основе данных) параметрические и непараметрические, такие как COCOMO, SLIM, SEEM-SER, CART;

– Оценки на основе аналогов;

– Экспертные методы, такие как Wideband Delphi, Planning Game, метод анализа иерархий;

– Гибридные, такие как Expert COCOMO, WebMO, BBN, методы на основе нейронных сетей.

Оценка на основе данных относится к методам, которые оценивают стоимость с помощью количественного анализа исторических данных проектов. В ходе оценки исследуются связи между данными проектами и их характеристиками на основе данных измерений, собранных из завершённых проектов. Обнаруженные связи затем проецируются на новый проект для оценки стоимости.

К методам оценки на основе данных относятся методы на основе моделей. Методы на основе моделей, такие как статистическая регрессия, используют данные для построения модели стоимости с параметрами, которые могут быть (по крайней мере частично) заданы априори (в параметрических методах) или получены с помощью машинного обучения (в непараметрических методах). После обучения специ-

альными методами одной или нескольких моделей строится модель оценки.

В отличие от методов оценки на основе модели, методы на основе аналогии используют данные завершенных проектов при оценке новых проектов. При оценке нового проекта (целевой проект) с использованием метода происходит поиск наиболее близких ему проектов (аналогов). Найденные проекты и их фактическая стоимость используются в качестве исходных данных для оценки стоимости целевого проекта. Примером метода на основе аналогов является метод рассуждений на основе прецедентов CBR, который относится к методам машинного обучения. В методе CBR для определения аналогов используются метрики расстояния, вычисленные по характеристикам проекта.

Методы на основе моделей используют количественные данные проекта для построения модели с параметрами стоимости, требуются различные подходы для определения параметров модели в зависимости от типа базовой модели. Существует два основных метода моделирования на основе данных – параметрический и непараметрический.

Параметрический метод требует априорного задания параметров модели оценки. Например, методы статистической регрессии требуют спецификации функциональной формы модели и предполагают, что ошибки оценки имеют параметрическое распределение.

Непараметрические методы отличаются от параметрических тем, что структура модели не задана априори, а определяется из количественных данных проекта. Другими словами, непараметрические методы оценки получают оценку независимо от конкретной функциональной формы. Число и характер параметров в этих методах может изменяться.

Модель Б. Боэма СОСОМО (Constructive Cost Model), созданная в результате работ в компании TRW, была опубликована вместе с данными в книге «Software Engineering Economics» в 1981 году [5]. В модели СОСОМО-I атрибуты проекта оценивались с использованием значений: «очень низкий», «низкий», «номиналь-

ный», «высокий», «очень высокий». Эти атрибуты представляют собой коэффициенты трудоемкости, которые изменяют оценку атрибута на некоторое число. В СОСОМО-I все атрибуты (кроме КЛОС) линейно влияют на трудоемкость.

После выпуска СОСОМО-I Боэм организовал консорциум промышленных организаций, использующий данную модель. Консорциум собрал данные 161 проекта, включая проекты коммерческих, аэрокосмических, государственных и некоммерческих организаций. На основе анализа данных этих проектов Боэм добавил в модель новые атрибуты, называемые факторами масштаба, которые оказывают экспоненциальное влияние на трудоемкость. Используя эти данные, Боэм и его коллеги разработали параметры, которые отображают дескрипторы проекта в конкретные значения, используемые в модели СОСОМО-II.

Параметрические модели СОСОМО обеспечивают количественную связь между размером системы и проекта, характеристиками разработчиков, трудоемкостью разработки и поддержки системы.

Метод оценки стоимости CoBRA (Cost Estimation, Benchmarking, and Risk Assessment) представляет собой модельный параметрический метод, который позволяет создавать собственные модели. Данный метод был разработан институтом Fraunhofer IESE [6] в 1998 году для оценки стоимости программного обеспечения и использует наиболее важные ограничения. Метод позволяет комбинировать неполные данные измерений с экспертными оценками для построения графической модели трудоемкости. Метод CoBRA представляет собой метод оценки, состоящий из нескольких многокомпонентных моделей – стоимости и производительности. Они создаются с использованием соответственно причинного моделирования и статистической регрессии.

Низкие требования к данным измерений, возможность использовать мнения экспертов, и простая теоретическая основа делают данный метод особенно привлекательным в разработке программного обеспечения.

Основная идея метода CoBRA состоит в моделировании трудоемкости разработки программного обеспечения с использованием двух элементов – номинальной трудоемкости и накладных расходов.

Номинальная трудоемкость – это инженерные и управленческие усилия, затраченные на разработку программного продукта определенного размера в контексте номинального проекта. Номинальный проект – гипотетический «идеальный» проект в определенной среде организации (или бизнес-единицы).

Метод Wideband Delphi основан на методе Дельфи, разработанном в Rand Corporation в конце 1940-х годов, в котором эксперты в небольшой группе делали индивидуальные оценки и приходили к окончательной оценке с учетом обратной связи.

Впоследствии было замечено, что обратная связь в стандартном методе Дельфи не обеспечивает достаточной полосы пропускания необходимой для калибровки оценок информации между участниками. Критика метода привела к разработке его модификации под названием Wideband Delphi, которая была популяризована Бозмом.

Сотрудники The Process Group Мари Сакри и Нил Поттер расширили процедуру до следующих семи шагов: планирование; набор группы экспертов; встречное совещание; индивидуальная подготовка; процедура оценки; сбор оценок; анализ результатов.

В таблице 1 приведены сравнительные характеристики методов COCOMO, CoBRA и Wideband Delphi.

Таблица 1. Сравнительные характеристики методов

	<b>COCOMO-II</b>	<b>CoBRA</b>	<b>Wideband Delphi</b>
Участие экспертов	Требуется только для калибровки параметров	2-3	Множество экспертов
Сложность	Сложность в калибровке	Простая теоретическая модель	Интуитивен и прост
Робастность	Не подходит для неполных данных	Механизм обработки несогласованных данных	Оценки экспертов могут быть смещены
Данные	Не требуются исторические данные	Исторические данные около 10 проектов	Не требуются исторические данные
Учет неопределенности	Нет, использует детерминированные значения	Входные параметры в форме распределения вероятности	Интервальные оценки экспертов
Поддержка	Подробная документация, поддержка программных средств	Подробная документации, мало программных средств	Подробная документация, не требует специальных программных средств

По данным приведенной таблицы можно утверждать, что каждый из методов имеет преимущества и недостатки. Следовательно, их следует использовать с конфигурацией под нужды конкретного проекта.

Для получения наиболее точной оценки может использоваться комбинация методов, исходя из целей оценки стоимости. Гибридные методы, такие как CoBRA, как правило, являются наиболее подходящими для оценки проектов разработки программного обеспечения, но и они требуют конфигурации под проект разработки.

Оценка разработки программного обеспечения является одной из самых трудных задач управления проектами. Трудность заключается в прогнозировании таких па-

раметров, как трудоемкость, затраты и продолжительности на начальных этапах жизненного цикла проекта. Зачастую ограниченная информация о факторах влияния, возможных рисках, давление со стороны управления или заказчика могут приводить к неточным и зачастую чрезмерно оптимистичным оценкам.

В настоящее время существует множество методов оценки стоимости и все из них имеют свои преимущества и недостатки. Следовательно, выбор метода зависит от конкретной ситуации. Контекст оценивания включает в себя многие аспекты, такие как тип и область программного обеспечения, размер проекта, стадия проекта, методология разработки и так далее.

### Библиографический список

1. *Cerpa N., Verner J.M.* Why did your project fail? // Communications of the ACM. 2009. Vol. 52, №12. P. 130-134.
2. *Project Management Institute.* A Guide to the Project Management Body of Knowledge (PMBOK Guide). Newtown Square, Pa: Project Management Institute, 2017.
3. *Trendowicz A., Jeffery R.* Software Project Effort Estimation: Foundations and Best Practice Guidelines for Success. – Springer Publishing Company, Incorporated, 2014.
4. *Briand L.C., Wiczorek I.* Resource estimation in software engineering. In: Encyclopedia of Software Engineering. – John Wiley & Sons, Inc, 2002.
5. *Boehm B.W.* Software engineering economics. – Prentice-Hall, 1981.
6. *Trendowicz A.* Software Cost Estimation, Benchmarking, and Risk Assessment: The Software Decision-Makers' Guide to Predictable Software Development. – Springer Publishing Company, 2012.

## COMPARATIVE ANALYSIS OF METHODS OF SOFTWARE PROJECTS COST ESTIMATION

**I.V. Medvedkova**, *postgraduate*

**A.A. Ivanov**, *graduate student*

**National research nuclear university MEPhI**

**(Russia, Moscow)**

***Abstract.** Effective software project estimation is one of the most challenging and important activities in software development. Estimates are essential in project planning and control. The present paper provides an overview of software cost estimation methods and the comparative analysis between the three estimation methods. The paper includes recommendations on the performance of the estimation models.*

***Keywords:** software project, methods of effort estimation, expert estimation, parametric estimation, COCOMO, CoBRA.*

**ОЦЕНКА УРОВНЯ БЛАГОСОСТОЯНИЯ НАСЕЛЕНИЯ В РЕГИОНАХ РОССИИ****М.А. Морозова**, магистрант**О.В. Мурилка**, студент**Научный руководитель:** *С.В. Домнина*, д-р экон. наук, профессор**Самарский государственный экономический университет  
(Россия, г. Самара)**

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-11267

**Аннотация.** В данной статье проведен анализ уровня благосостояния населения регионов России. Показано место Самарской области по уровню благосостояния среди других регионов РФ. Предложены направления повышения уровня жизни населения.

**Ключевые слова:** уровень и качество жизни населения, благосостояние населения, рейтинг регионов, повышение качества жизни населения.

Проблемы уровня и качества жизни являются сегодня одними из наиболее актуальных. Причиной является экономический кризис, на фоне которого в обществе произошло падение уровня жизни основной массы населения россиян. Темпы социально-экономических преобразований резко отличаются в различных регионах Российской Федерации.

Благосостояние (под ним будем понимать уровень и качество жизни населения [1, с. 17]) напрямую зависит от правильной социальной политики государства. От решения проблем уровня и качества жизни во многом зависит направленность и темпы дальнейших преобразований в стране и, в конечном счете, политическая, а, следовательно, и экономическая стабильность в обществе. Решение этих проблем требует оговоренной государственной политики, центральным звеном которой должен стать человек, его благосостояние, физическое, психологическое и социальное здоровье.

В данной работе более подробно проанализированы основные показатели благосостояния населения на уровне регионов, что крайне важно в условиях их сильной дифференциации и необходимости оценки регионального благосостояния [2, с. 71].

Начиная с 2014 г. на протяжении четырех лет продолжалось сокращение реально располагаемых денежных доходов населения, которое в реальном выражении за 2014 – 2017 гг. достигло 11–13%, а в 2018 г. составило около 1,5%.

В целом по России лишь 4,1% работников имеют заработную плату более 100 тыс. рублей в месяц. Такой заработок говорит только о среднем достатке. Лишь в 17 регионах доля высокооплачиваемых работников на уровне выше среднего. Лидер по доле высоких зарплат – Ямало-Ненецкий автономный округ, где 24% работников получают более 100 тыс. рублей в месяц. Второе место и третье место занимают, соответственно, Чукотский автономный округ и Москва с показателями 21 и 17%. В Самарской области таких работников всего 1,8% [3].

В 9 регионах страны (в 8 национальных республиках и Алтайском крае) доля людей, получающих менее 10 тыс. рублей в месяц, превышает 25%. В целом по РФ более чем 11% работающих получают менее 10 тыс. рублей. В Самарском регионе 13% работников имеют такую заработную плату [3].

В таблице 1 представлены лидеры рейтинга регионов по качеству жизни в 2017 и 2018 гг.

Таблица 1. Лидеры рейтинга регионов по качеству жизни [4]

№ п/п	Регион	Сводный рейтинг балл			
		2017 г.	Место	2018 г.	Место
1	Москва	76,9	1	77,4	1
2	Санкт-Петербург	75,9	2	75,7	2
3	Московская область	70,6	3	72,5	3
4	Республика Татарстан	65,6	4	66,2	4
5	Белгородская область	64,0	5	64,4	5
6	Краснодарский край	62,9	6	64,0	6
7	Воронежская область	61,2	7	60,8	7
8	Липецкая область	59,5	8	59,3	9
9	Ханты-Мансийский автономный округ	58,5	9	60,1	8
10	Калининградская область	57,0	10	58,9	10

Лидерами по качеству жизни населения является Москва и Санкт-Петербург. Также следует отметить, что еще в 10 субъектах Российской Федерации показатель качества жизни населения улучшился. Так, например, существенный прогресс продемонстрировали Крым, Ямало-Ненецкий автономный округ и Хакасия. Лидером здесь стал Крым, который переместился с 66-го на 55-е место. Эксперты отмечают, что регион второй год демонстрирует существенное улучшение позиций, что говорит о позитивных изменениях в социальной и экономической сферах.

В Самарской области данный показатель составил в 2018 году 54,22, при этом область заняла 18 место (в 2017 году – 20-е место, значение показателя – 52,81) [4].

В пятерку регионов в рейтинге регионов по благосостоянию российских семей по итогам 2017 года входят представители добывающих регионов и столица – Ямало-Ненецкий автономный округ, Чукотский автономный округ, г. Москва, Сахалинская и Магаданская области. Разрывы между этими регионами заметно увеличились. Сократилось количество регионов, в кото-

рых в свободном распоряжении у семьи со средней заработной платой остается менее 10 тыс. рублей. Их стало 10, тогда как в 2016 году их было 18, в 2015 году – 26. Самарская область как в 2016, так и в 2017 году занимала в этом рейтинге 47-е место [5].

Однако не у всех регионов Российской Федерации происходит улучшение качества жизни. В таблице 2 представлены аутсайдеры рейтинга регионов по качеству жизни.

Необходимо отметить, что десятка отстающих регионов неизменна уже на протяжении нескольких лет. Но у 5 регионов общий рейтинговый балл вырос, поэтому можно судить, что в целом по России идет тенденция улучшения качества жизни населения.

В рейтинге регионов по благосостоянию российских семей по итогам 2017 года Алтайский край, Ивановская область, Республика Дагестан, Псковская область и Кабардино-Балкарская Республика занимают последние пять мест (81–85 соответственно) [5].

Таблица 2. Аутсайдеры рейтинга регионов по качеству жизни [4]

№ п/п	Регион	Сводный рейтинг балл			
		2017 г.	Место	2018 г.	Место
1	Республика Бурятия	31,5	76	30,5	77
2	Курганская область	28,8	77	28,9	79
3	Чукотский автономный округ	27,7	78	39,0	70
4	Республика Калмыкия	27,2	79	28,8	81
5	Еврейская автономная область	27,2	80	29,9	78
6	Забайкальский край	25,9	81	27,2	83
7	Алтайский край	25,2	66	37,6	73
8	Карачаево-Черкесская Республика	25,0	83	25,3	84
9	Республика Ингушетия	19,5	84	28,5	82
10	Республика Тыва	14,0	85	16,2	85

На качество жизни населения влияет государственная политика регулирования экономических процессов. На современном этапе государством принимаются различные меры по повышению уровня и качества жизни населения, что уже дает определенные результаты в виде повышения благосостояния населения и снижения уровня бедности.

Повышение уровня благосостояния населения предполагает достижение цели всестороннего развития человека. Такое повышение заключается в улучшении условий жизни и труда. Имущественное расслоение общества, дифференциация населения позволяют говорить о том, что в повышении уровня жизни нуждаются далеко не все население. Встает вопрос о выделении именно тех слоев населения, которые действительно нуждаются в поддержке государства. Исходя из этого, можно выделить следующие направления повышения уровня жизни населения:

– эффективная социальная защита населения: повышение размера социальных

пособий, трудовых и социальных пенсий; адресная поддержка лиц, относящихся к категории бедных и льготных категорий населения; снижение дифференциации населения по уровню доходов;

– создание условий для предпринимательства за счет улучшения условий доступа российских компаний к источникам долгосрочных инвестиций, обеспечения отраслей экономики высокопрофессиональными кадрами менеджеров, инженеров и рабочей силы, поддержки экспорта продукции.

Таким образом, проблема улучшения качества жизни населения России является важнейшей стратегической задачей развития страны, критерием социального здоровья общества. Для улучшения качества жизни России необходимы: эффективная социальная защита населения, преодоление имущественного неравенства, снижение расслоения общества, рост реальных доходов населения, создание условий предпринимательской деятельности.

#### Библиографический список

1. Домнина, С.В. Методологические аспекты управления процессом формирования общественного благосостояния на региональном уровне: автореферат диссертации на соискание ученой степени доктора экономических наук / Санкт-Петербургский государственный университет сервиса и экономики. – Санкт-Петербург, 2011. – 47 с.

3. Домнина, С.В. Методика построения и анализа интегрального индекса благосостояния для межрегиональных сравнений // Регион: экономика и социология. – 2011. – №3. – С. 70-77.

3. Рейтинг регионов по заработным платам – 2017 [Электронный ресурс] // РИА Рейтинг. – Режим доступа: <http://www.riarating.ru/regions/20171207/630078208.html>

4. Качество жизни в российских регионах – рейтинг 2018 [Электронный ресурс] // РИА Рейтинг. – Режим доступа: <http://www.riarating.ru/infografika/20190219/630117422.html>

5. Рейтинг регионов по благосостоянию российских семей по итогам 2017 года [Электронный ресурс] // РИА Рейтинг. – Режим доступа: <http://www.riarating.ru/infografika/20180607/630095992.html>.

---

**EVALUATION OF THE LEVEL OF WELFARE OF THE POPULATION IN THE  
REGIONS OF RUSSIA**

**M.A. Morozova**, *graduate student*

**O.V. Murinka**, *student*

**Supervisor:** *S.V. Domnina, doctor of economic sciences, professor*

**Samara state university of economics**

**(Russia, Samara)**

***Abstract.** This article analyzes the level of well-being of the population of the regions of Russia. The place of the Samara region in terms of welfare among other RF regions is shown. Proposed directions for improving the standard of living of the population.*

***Keywords:** the level and quality of life of the population, the welfare of the population, the rating of regions, the improvement of the quality of life of the population.*

## РАЗРАБОТКА НАЛОГОВЫХ ИНСТРУМЕНТОВ СТИМУЛИРОВАНИЯ ИННОВАЦИОННОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКЕ

О.В. Никулина, д-р экон. наук, профессор

М.И. Коваль, студент

Кубанский государственный университет

(Россия, г. Краснодар)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-11268

**Аннотация.** Статья посвящена вопросам решения проблем налогового стимулирования инновационной активности в Российской Федерации, а также разработке налоговых инструментов стимулирования инновационного предпринимательства в российской экономике. В статье раскрыты проблемы налогового стимулирования инновационного предпринимательства в РФ. Рассмотрены ключевые меры по обеспечению стимулирования инновационного предпринимательства и определены приоритетные направления для роста инновационной активности.

**Ключевые слова:** стимулирование инновационной деятельности, налоговые инструменты, применение финансовых инструментов, финансовое стимулирование.

Значение государства в стимулировании инновационного предпринимательства можно реализовать либо через прямое участие государства в финансировании проектов, которые осуществляют инновационную деятельность, либо через различные механизмы косвенного участия, например, налоговые и таможенные льготы или государственные гарантии [1]. В условиях глобального финансово-экономического кризиса, ограничения доступа к зарубежному фондированию и сокращении государственного бюджетного фонда внутренние источники финансирования инновационного предпринимательства приобретают особую актуальность. Примером одного из важных источников финансирования инновационного предпринимательства можно назвать собственные средства фирмы, которые остались после уплаты налогов [4]. Тем самым осуществляется снижение налоговой нагрузки либо через снижение налоговых ставок, либо через полное освобождение от налогообложения, которое дает доступ к дополнительным финансовым ресурсам для осуществления инновационного производства [3]. Одним из недостатков данного направления является тот факт, что в данном случае у государства нет никаких гарантий того, что высвобождаемые средства будут потрачены на

нужные для развития экономики цели. Одним из важнейших факторов для эффективной антикризисной фискальной политики является целевой характер используемых мер и их адресность [9]. К задачам налоговой политики до 2030 года относятся: увеличение качества нормативно-правовой базы в сфере налогообложения; формирование безрискового образования доходной части бюджетов РФ, а также её субъектов и МО; стимулирование инновационного предпринимательства, а также стимулирование прикладных и фундаментальных научных исследований; стимулирование экспорта продукции с более высокой степенью добавленной стоимости и стимулирование создания и развития перерабатывающих производств; разработка стимулов для внедрения современных технологий и производства экологически чистой продукции и другие. Эффективность налоговых инструментов зависит и от таких факторов общей экономической конъюнктуры, как, например, провалы рынка, и от непосредственно организации данных инструментов [10].

Одним из основных моментов, требующих корректировки является процедура предоставления инвестиционного налогового кредита, так как реализация крупных инвестиционных проектов связана с боль-

шими первоначальными вложениями денежных средств инвесторов с длинным сроком самокупаемости. В связи с этим предоставление инвестиционного налогового кредита для юридических лиц, которые реализуют инновационные проекты, могло бы стать одним из тех факторов, который поспособствовал привлечению частных инвестиций в инновационные проекты в различных сферах, который компенсировал бы недостаточную норму прибыли проектов, и который способствовал бы развитию инфраструктуры и расширению и обновлению имущественной базы компаний [8]. Для достижения этого необходимо упростить процесс предоставления инвестиционного налогового кредита. Например, внести изменения в порядок предоставления для организаций инвестиционного налогового кредита, который установлен в статьях 66, 67 и 68 ч. 1 Налогового Кодекса Российской Федерации. Инвестиционный налоговый кредит можно будет предоставить организациям, которые являются налогоплательщиком соответствующего налога, при наличии таких оснований, как например, проведение опытно-конструкторских работ, либо научно-исследовательских; либо технического перевооружения предприятия. В таком случае можно предоставить инвестиционный налоговый кредит на сумму до 30% от стоимости приобретенного предприятием оборудования, которое использовалось для защиты окружающей среды от загрязнения производственными отходами или для создания рабочих мест для инвалидов. Другим основанием для предоставления инвестиционного налогового кредита – может являться осуществление предприятием инновационной деятельности, заключающейся, например, в совершенствовании уже имеющихся технологий, либо в создании новых. В данном случае Инвестиционный налоговый кредит можно будет предоставить организациям на сумму, которую определяют по итогу соглашения между предприятием-инноватором и уполномоченным органом. Также одним из оснований для предоставления инвестиционного налогового кредита может являться выполнение предприятием соци-

ально важного заказа, например, развитие определенного региона или же предоставление организацией необходимых для населения услуг [2].

Инвестиционный налоговый кредит можно предоставить предприятию, которое является налогоплательщиком по федеральному налогу на прибыль, по любым региональным налогам или местным налогам. Срок предоставления кредита может варьироваться от 1 до 5 лет. Инвестиционный налоговый кредит предполагает начисление процента на всю сумму кредита вне зависимости от основания его предоставления. Процент по кредиту устанавливается по ставке от  $\frac{1}{2}$  до  $\frac{3}{4}$  от ставки рефинансирования ЦБ Российской Федерации. В настоящий момент количество организаций, которые получили инвестиционный налоговый кредит – не очень много. Причиной этого может служить запутанный административный процесс получения инвестиционного налогового кредита. Так, например, процесс по получению права на инвестиционный налоговый кредит по налогу на прибыль состоит из рассмотрения заявления предприятия о предоставлении инвестиционного налогового кредита, потом идет процесс длительного согласования принятого решения уже с иным департаментом, далее юридическая экспертиза представленных предприятием документов и т.д. Если говорить о предоставлении инвестиционного налогового кредита по налогам, которые зачисляются в различные бюджеты, то процедуру получения кредита необходимо проходить дважды [5]. Так как сумма инвестиционного налогового кредита ограничивается суммой налоговых платежей, которые зачисляются в бюджет, а также то, что предприятия с низкой рентабельностью, налоговые платежи которых не высоки, могут не рассчитывать на одобрение инвестиционного налогового кредита для инновационного проекта [6]. Для эффективного использования данного инструмента стимулирования инновационной активности можно предложить увеличение срока предоставления инвестиционного налогового кредита до 6-7 лет, или снизить максимальный процент по кредиту, например, с

½ только до ¾ от ключевой ставки центрального банка России, а также отменить ограничение суммы инвестиционного налогового кредита. При помощи инвестиционного налогового кредита можно стимулировать обновление и расширение основных фондов, а также организовать финансирование перспективных направлений инновационного предпринимательства. Использование инвестиционных налоговых кредитов может способствовать оказанию существенного влияния на текущие и будущие финансовые итоги деятельности организаций, а также на эффективность реализуемых ими инновационных программ [7].

Таким образом, можно сделать вывод, что снижение ставки налога на добавленную стоимость – это одна из наиболее результативных мер, которая обеспечивает нужный структурный эффект в экономике. Но положительное влияние за счёт снижения налога на добавленную стоимость не будет достигнуто за счёт альтернативных мер, таких как, например, увеличение ин-

вестиционных вычетов и премий, а также за счёт увеличения инвестиционного фонда. Инновационные стимулы, в значительной мере, выгодны предприятиям, которые уже осуществляют инновационное предпринимательство, и в меньшей степени дают стимул тем предприятиям, которые только начинают инновационную деятельность [11]. В сравнении с инвестиционным фондом, снижение ставки налога на добавленную стоимость не требует длительной процедуры по отбору проектов и контроля за их исполнением. Помимо этого, снижение ставки налога на добавленную стоимость будет действовать на все сферы экономики, вне зависимости от масштаба их деятельности [12].

Все данные меры по налоговому стимулированию в связке с другими мерами государственной политики могут позволить стимулировать инновационное развитие отечественной экономики, способствовать её модернизации и снижению зависимости доходов бюджета от сырьевого экспорта.

#### Библиографический список

1. Александров И.М. Налоги и налогообложение: учебник. - 11-е изд., перераб. и доп. – М.: Дашков и Ко, 2015. – 76 с.
2. Алиев Б.Х. Налоговая политика: сущность, механизм реализации и перспективы / Б.Х. Алиев / Финансы и кредит. – 2014. – № 40. – С. 36.
3. Анимица П.Е. Особые экономические зоны России: проблемы и особенности налогового регулирования / П.Е. Анимица / Финансы и кредит. – 2014. – № 12. – С. 55.
4. Ахмадеев Р. Г. Эффективность налоговой политики в сфере инноваций / Р. Г. Ахмадеев, М. Е. Косов / Финансовая жизнь. – 2017. – № 1. – С. 74–78.
5. Багаутдинова И. В. Концепции распределения прибыли предприятия в контексте устойчивого развития / И. В. Багаутдинова, Г. Ф. Токарева, О. И. Шалина / Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. – 2015. – Т. 2. – № 11. – С. 224–226.
6. Барулин С.В. Организация системы мониторинга результативности и эффективности налоговых льгот и преференций / С.В. Барулин / Финансы. – 2013. – № 4. – С. 22.
7. Блошенко Т. А. Методология налогообложения добычи полезных ископаемых / Т. А. Блошенко / Международный бухгалтерский учет. – 2012. – № 36. – С. 40.
8. Викторова Н.Г. Управление налогообложением и налоговыми рисками резидентов технопарков в сфере высоких технологий – М.: ИНФРА-М, 2013. – 165 с.
9. Никулина О.В., Валгасов Г.А. Особенности налогового регулирования инновационного сектора экономики / В сборнике: Научные меридианы - 2016 Сборник материалов III Международной научно-практической конференции. Редколлегия: С.Е. Ратенко, И.Г. Рзун, Н.О. Старкова. – 2016. – С. 154-157.
10. Никулина О.В., Коваленко А.И. Налоговое планирование как инструмент управления финансовыми рисками организации // Экономика и предпринимательство. – 2014. – №1. Часть 2. – С. 349-354.

11. Никулина О.В., Юмашева Е.В., Задворная Е.В. Налоговое планирование инновационной деятельности международных торговых компаний в условиях глобализации // Экономика и предпринимательство. – 2015. – №2. – С. 835-843.

12. Никулина О.В., Юмашева Е.В., Задворная Е.В. Налоговые льготы как инструмент управления инновационными процессами: оценка эффективности стимулирования инноваций в российской и зарубежной практике // Экономика устойчивого развития. – 2015. – №1. – С. 132-139.

13. Никулина О.В., Лемешко И.Г. Совершенствование налогообложения малого предпринимательства в России и за рубежом // Экономика и предпринимательство. – 2015. – №5-1 (58-1). – С. 940-945.

## **DEVELOPMENT OF TAX STIMULATE'S INSTRUMENTS INNOVATIVE ENTREPRENEURSHIP IN THE RUSSIAN ECONOMY**

**O.V. Nikulina**, *doctor of economics sciences, professor*

**M.I. Koval**, *student*

**Kuban state university**

**(Russia, Krasnodar)**

***Abstract.** The article is devoted to the issues of solving problems of tax incentives for innovative activity in the Russian Federation, as well as the development of tax tools to stimulate innovative entrepreneurship in the Russian economy. The article examined the problems of tax incentives for innovative production in the Russian Federation. The key measures to ensure the stimulation of innovative entrepreneurship are considered and priority directions for the growth of economic activity are identified.*

***Keywords:** stimulate innovation, tax instruments, the use of financial instruments, financial instruments, tax incentives.*

## К ВОПРОСУ О СУЩНОСТИ РЕГЛАМЕНТАЦИИ МУНИЦИПАЛЬНОЙ УСЛУГИ (НА ПРИМЕРЕ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ ГОРОД КРАСНОДАР)

М.Н. Тонян, магистрант

В.В. Воскресенская, магистрант

Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина  
(Россия, г. Краснодар)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-11269

**Аннотация.** В статье рассматривается определение понятия «муниципальная услуга», «административный регламент», принципы стандартизации государственных (муниципальных) услуг, ключевые задачи внедрения системы административных регламентов и стандартов предоставления государственных (муниципальных) услуг.

**Ключевые слова:** муниципальная услуга, регламентация, административный регламент.

Стандартизация и регламентация государственных и муниципальных услуг, осуществляемая на основе определенных принципов (рис. 1), занимает важное место в процессе их оказания соответственно федеральными органами исполнительной власти, органами государственных вне-

бюджетных фондов, исполнительными органами государственной власти субъектов Российской Федерации, а также местными администрациями и иными органами местного самоуправления, осуществляющими исполнительно-распорядительные полномочия.

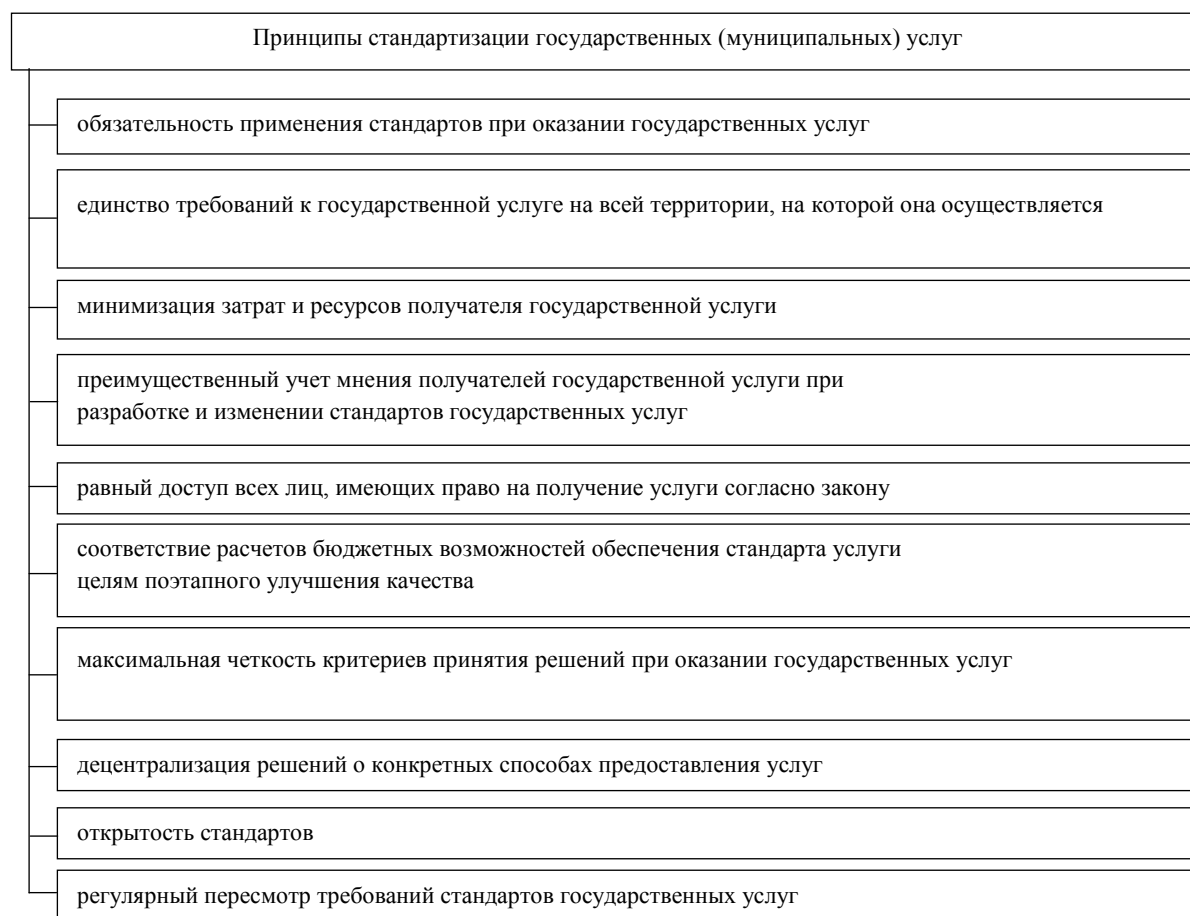


Рис. 1. Принципы стандартизации государственных (муниципальных) услуг [1]

В соответствии с Федеральным законом от 27.07.2010 №210-ФЗ «Об организации предоставления государственных и муниципальных услуг» (далее – Федеральный закон №210-ФЗ) под муниципальной услугой понимается деятельность по реализации функций органа местного самоуправления, которая осуществляется по запросам заявителей в пределах полномочий органа, предоставляющего муниципальные услуги, по решению вопросов местного значения, установленных в соответствии с Федеральным законом от 06.10.2003 №131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» и уставами муниципальных образований, а также в пределах пре-

дусмотренных Федеральным законом №210-ФЗ прав органов местного самоуправления на решение вопросов, не отнесенных к вопросам местного значения [2].

Административный регламент в соответствии с Федеральным законом №210-ФЗ представляет собой нормативно-правовой акт, устанавливающий порядок и стандарт предоставления государственной или муниципальной услуги.

Административные регламенты задают шкалу качества исполнения функций, а внедрение административных регламентов и стандартов государственных (муниципальных) услуг позволяет решить ряд задач (рис. 2).

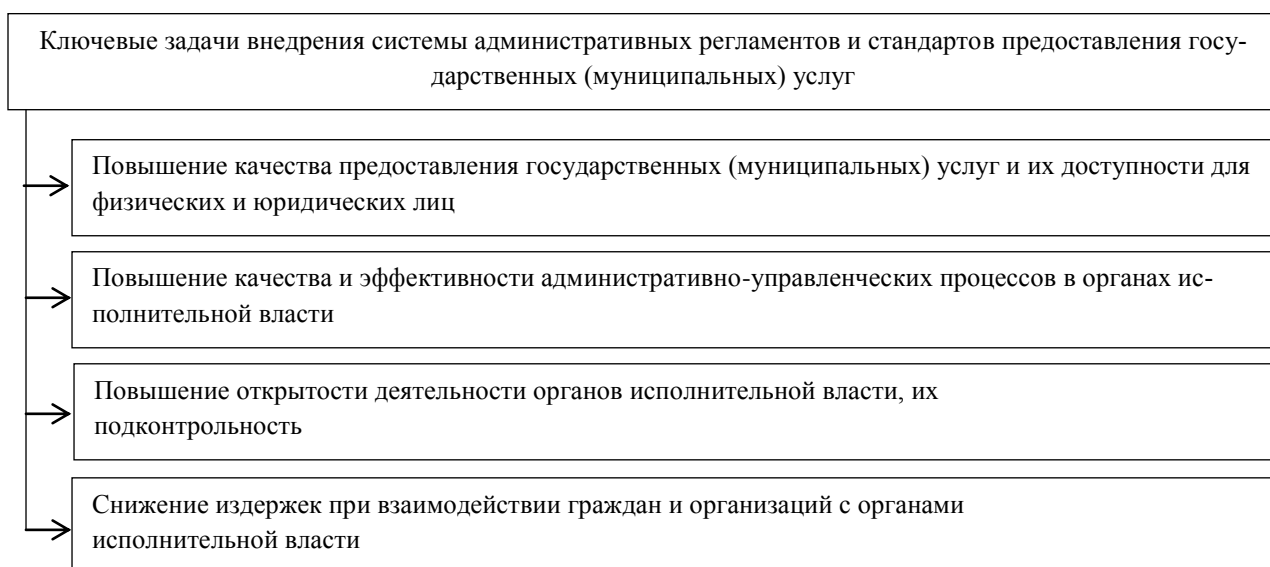


Рис. 2. Ключевые задачи внедрения системы административных регламентов и стандартов предоставления государственных (муниципальных) услуг [3]

Административный регламент содержит определенную структуру, примером может служить административный регламент предоставления администрацией муниципального образования город Краснодар муниципальной услуги «Предоставление права на размещение нестационарных торговых объектов», утвержденный Постановлением администрации муниципального образования город Краснодар от 09.07.2012 №5655 «Об утверждении административного регламента предоставления администрацией муниципального образования город Краснодар муниципальной услуги «Предоставление права на разме-

щение нестационарных торговых объектов» (далее – муниципальная услуга).

Вышеуказанный административный регламент содержит:

- 1) общие положения;
- 2) стандарт предоставления муниципальной услуги;

3) состав, последовательность и сроки выполнения административных процедур (действий), требования к порядку их выполнения, в том числе особенности выполнения административных процедур (действий) в электронной форме, а также особенности выполнения административных процедур в многофункциональных

центрах предоставления государственных и муниципальных услуг;

4) формы контроля за предоставлением муниципальной услуги;

5) приложения [4].

Предоставление вышеуказанной муниципальной услуги осуществляется администрацией муниципального образования город Краснодар. В предоставлении муниципальной услуги участвуют управление торговли и бытового обслуживания населения администрации муниципального образования город Краснодар, Многофункциональный центр предоставления государственных и муниципальных услуг Краснодарского края. В рамках предоставления муниципальной услуги осуществляется межведомственное взаимодействие с Федеральной налоговой службой Российской Федерации [3].

В 2018 году проведено 4 конкурса по предоставлению права на размещение нестационарных торговых объектов на территории муниципального образования го-

род Краснодар, по результатам которых оказано 318 муниципальных услуг. Также управлением торговли и бытового обслуживания населения администрации муниципального образования город Краснодар оказано 111 муниципальных услуг без проведения конкурсных процедур (выдача разрешений на право размещения нестационарных торговых объектов в дни проведения праздничных мероприятий, имеющих краткосрочный характер) [5].

Таким образом, согласно административно-правовому подходу, муниципальная услуга представляет собой форму взаимодействия органов местного самоуправления с физическими и юридическими лицами, имеющую заявительный характер. Порядок и стандарт предоставления муниципальной услуги устанавливает административный регламент, позволяющий также ознакомиться с требованиями к предоставлению той или иной муниципальной услуги, а также составом и последовательностью административных процедур.

#### Библиографический список

1. *Предоставление государственных и муниципальных услуг* [Электронный ресурс]: учебное пособие / [С.В. Коваленко и др.] – Электрон. дан. и прогр. – Саратов: Ай Пи Эр Медиа, 2018. – 109 с.

2. *Федеральный закон от 27.07.2010 № 210-ФЗ «Об организации предоставления государственных и муниципальных услуг»* [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_103023/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_103023/)

3. *Евтишенков М. В., Климовских Н. В. Совершенствование предоставления государственных и муниципальных услуг в Краснодарском крае // В сборнике: Экономика и управление: актуальные вопросы теории и практики Материалы XI международной научно-практической конференции . 2018. С. 189-194.*

4. *Постановление администрации муниципального образования город Краснодар от 09.07.2012 №5655 «Об утверждении административного регламента предоставления администрацией муниципального образования город Краснодар муниципальной услуги «Предоставление права на размещение нестационарных торговых объектов»* [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://docs.cntd.ru/document/446217612>

5. *Официальный портал администрации муниципального образования город Краснодар* [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://krd.ru/>

**TO THE QUESTION ABOUT THE NATURE OF REGULATION OF MUNICIPAL SERVICES (ON THE EXAMPLE OF THE MUNICIPALITY KRASNODAR CITY)**

**M.N. Tonyan**, *graduate student*

**V.V. Voskresenskaya**, *graduate student*

**Trubilin** *Kuban state agrarian university*  
**(Russia, Krasnodar)**

***Abstract.** The article deals with the definition of «municipal service», «administrative regulations», the principles of standardization of state (municipal) services, the key tasks of implementing the system of administrative regulations and standards for the provision of state (municipal) services.*

***Keywords:** municipal service, regulation, administrative regulations.*

## СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ФЕДЕРАЛЬНЫХ БЮДЖЕТОВ РОССИИ И США

Т.С. Устинова, студент

Тульский филиал Финансового университета при Правительстве Российской Федерации  
(Россия, г. Тула)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-11270

***Аннотация.** В статье приводится сравнительный анализ структуры налоговых доходов федеральных бюджетов Российской Федерации и Соединенных Штатов Америки. Анализируется динамика основных показателей федеральных бюджетов в период с 2014-2019 гг. Рассматриваются особенности налоговой нагрузки бюджетов обеих стран по отношению к ВВП. Проводится сравнение объемов доходов бюджета на душу населения и динамики их изменения после введения санкций против России.*

***Ключевые слова:** федеральный бюджет, доходы, расходы, дефицит, налоговая нагрузка, структура доходов*

На данный момент между Россией и США сложились непростые политические и экономические отношения, негативно влияющие на обе стороны. Однако, как известно, Америка – это страна с развитой экономикой, с которой берут пример многие развивающиеся страны, желающие использовать американский опыт в деятельности собственного управленческого аппарата. Это касается и финансовой стороны.

Обе страны за счет федеративной формы государственного устройства имеют трехуровневую структуру, во главе которой находится федеральный бюджет. Он является главным финансовым планом страны, который утверждается уполномоченными органами власти и закрепляется законодательно. Именно в федеральном бюджете находятся средства, выступающие основным источником для финансирования экономической и социальной сферы рассматриваемых государств.

В состав налоговых поступлений Российской Федерации входит налог на добавленную стоимость, НДС, НДФЛ, акцизы, налог на имущество и другие виды налогов и сборы. В Америке в налоговые поступления входят подоходные налоги индивидуальные и с организаций (в том числе, корпоративный подоходный налог), предусмотрен налог на имущество и на дарение, акцизы и пошлины, огромное

значение уделяется налогам на социальное страхование.

Необходимо отметить, что в США не используется налог на добавленную стоимость, его заменяет налог с продаж, облагающий все, что покупает американец. Причина отсутствия НДС в Америке в том, что налоговая система в данной стране довольно сложная и децентрализованная. Помимо того, что у каждого из пятидесяти штатов имеется своя ставка налогов, штаты вправе вводить «свои» налоги в рамках закона.

Далее рассмотрим ставки налогов в США. Например, прогрессивная ставка индивидуального подоходного налога варьируется от 15% до 39,6%, в зависимости от получаемого дохода и состава семьи; корпоративный подоходный налог установлен в размере 34%; социальное страхование имеет ставку 15,3%, а налог с наследства (имущества) и дарения – от 18% до 55% (в зависимости от стоимости имущества). Аналог НДС, налог с продаж, установленный штатами, может варьироваться в диапазоне 48% [1].

В России цифры совсем другие. Ставка НДС равна 20%, что вдвое меньше аналога в Америке, однако и покупательная способность населения в этих странах различна.

НДФЛ имеет основную ставку 13%, а для отдельных видов доходов могут ис-

пользоваться специальные ставки 9, 15, 30 и 35% [2]. НДС за счет различных природных ресурсов не имеет определённой ставки, её необходимо высчитывать в зависимости от вида природных ресурсов, а ставка налога на имущество варьируется от 0,1% до 2% [2].

Если рассматривать долю налоговых поступлений, то по данным Федеральной налоговой службы России за 2018 год

наибольшую часть дохода в федеральный бюджет принес НДС, она составила 50,8% [3]. Доля НДС составила 30%, налога на прибыль организаций – 8,3% (рис. 1).

В США другая ситуация. Налоговые поступления собираются и контролируются специальным государственным органом федерального правительства Америки – IRS (Internal Revenue Service) – аналог налоговой службы.

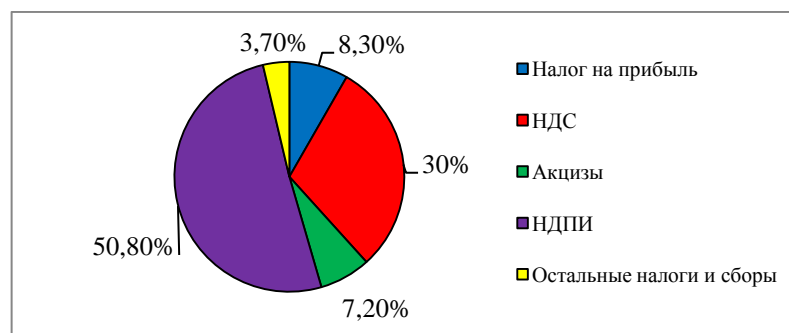


Рис. 1. Структура налоговых доходов федерального бюджета РФ за 2018 год

По данным IRS за 2018 год [4, с. 3] самый большой удельный вес в структуре доходов федерального бюджета принадлежит налогу на доходы физических лиц, составляющих фактически 40% от общего

объема налоговых поступлений. Второе место занимают налоги социального страхования. Все данные представлены на рисунке 2.

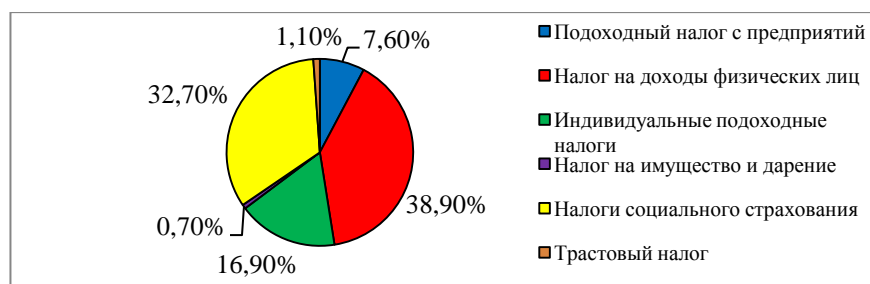


Рис. 2. Структура налоговых доходов федерального бюджета США за 2018 год

Целесообразно рассмотреть налоговую нагрузку в рассматриваемых странах, как отношение налоговых доходов к ВВП. По данным Федеральной Налоговой службы общий объем налоговых доходов, поступивших в федеральный бюджет в 2018 г., составляет 11926,8 млрд. рублей [3]. ВВП России за 2018 год – 103875,8 млрд. рублей [5]. Соответственно, налоговая нагрузка – 11,5%.

Аналогично проведем подсчет для США за 2018 год, где налоговые доходы – 3 465 466 627 тысяч долларов [1]; ВВП – 20,4 трлн. долларов [6]. Налоговая нагрузка

равна 17% и, необходимо отметить, что в основном она приходится на физические лица. В России ситуация обратная – предприятия и организации обременены большим процентом налогов.

Рассмотрим динамику основных показателей федеральных бюджетов обеих стран. Из данных по федеральному бюджету США за период 2014-2019 гг. (таблица 1) виден довольно устойчивый рост всех показателей, но особенно дефицита бюджета, который по прогнозам будет составлять к концу 2019 года около 1 000 млрд. долларов.

Таблица 1. Показатели федерального бюджета США [7, с. 91; 8, с. 115; 9, с. 117]

Бюджетный показатель	2014	2015	2016	2017	2018	2019 прогноз
Доход, млрд. долл.	3 021	3 250	3 336	3 316	3 341	3 422
Темп роста дохода	-	1,08	1,03	0,99	1,01	1,02
Расходы, млрд. долл.	3 506	3 688	3 951	3 982	4 214	4 407
Темп роста расходов	-	1,05	1,07	1,01	1,06	1,05
Дефицит, млрд. долл.	485	438	615	666	873	984
Темп роста дефицита	-	0,90	1,41	1,08	1,31	1,13

Это осознанная политика правительства США. Не увеличивая налоговую нагрузку, они заимствуют необходимые средства в качестве источника покрытия дефицита в зарубежных странах, путем продажи гособлигаций.

Чтобы иметь полную картину для сравнения федеральных бюджетов двух стран необходимо обратиться к данным бюджета Российской Федерации, переведенным в доллары США (таблица 2).

Таблица 2. Показатели федерального бюджета России [10]

Бюджетный показатель	2014 (факт.)	2015 (факт.)	2016 (факт.)	2017 (факт.)	2018 (факт.)	2019 (прогноз)
Среднегодовая стоимость доллара, руб.	38,6	61,32	66,9	58,3	62,5	65
Доход, млрд. долл.	375,57	222,75	201,2	258,8	311,3	307,2
Расход, млрд. долл.	384,24	254,74	245,4	281,65	267,5	277,5
Дефицит (-) / Профицит (+), млрд. долл.	-8,67	-31,99	-44,23	-22,85	43,9	29,7

Из представленных в таблице 2 показателей можно отчетливо увидеть зависимость Российского бюджета от курса рубля по отношению к доллару США, особенно в период резкого увеличения стоимости доллара (2015 год) и довольно длительный процесс восстановления объема бюджета, который еще не закончился и, которому во многом способствует повышение стоимости нефти на мировом рынке с 30 долларов в начале 2016 года до почти 86 долларов за баррель в октябре 2018 года [11].

Рост цен на нефтегазовое сырье и принимаемые Российским правительством меры по повышению эффективности бюджетных расходов [12] позволили сдержать рост дефицита федерального бюджета и выйти на профицитный бюджет уже в 2018 году.

Доходы федерального бюджета США за 2018 год превышают доходы федерального

бюджета РФ почти в 11 раз; аналогично, расходы в США примерно в 16 раз больше, чем расходы в России. Единственное, что выделяет Россию из приведенной статистики это профицит бюджета в 2018 году и прогнозируемый профицит в 2019 г.

Для большей объективности сравнения показателей бюджетов двух стран целесообразно рассмотреть их в расчете на душу населения каждой страны, т.к. население США в 2,2 раза больше по численности, чем РФ [13].

Как видно из расчетов (таблица 3) соотношение доходов на душу населения, существовавшее в 2014 году до введения санкций против России было значительно лучше, чем в последующие годы еще и из-за увеличения численности РФ в результате присоединения граждан Крыма, однако тенденция к уменьшению этой разницы весьма существенная (-16% по итогам 2018 года).

Таблица 3. Доходы федерального бюджета на душу населения США и РФ, тыс. долл.

Показатель	2014	2015	2016	2017	2018
Численность населения США, млн. чел.	318,6	321	323,4	325,7	327,2
Доходы бюджета США на душу населения	9,5	10,12	10,32	10,18	10,21
Численность населения РФ, млн. чел.	143,67	146,27	146,55	146,8	146,88
Доходы бюджета РФ на душу населения	2,62	1,52	1,38	1,77	2,12
Соотношение доходов США к РФ, ед.	3,63	6,66	7,48	5,75	4,8

Федеральный бюджет является одним из основных инструментов регулирования экономики страны, эффективности производства, а также социальной политики. Приведенные в данной статье показатели подтверждают разное экономическое со-

стояние США и России, разную структуру доходов федерального бюджета, разные акценты в налоговой нагрузке, вызванные историческими и политическими особенностями развития двух стран.

#### Библиографический список

1. *IRS* [Электронный ресурс]: <https://www.irs.gov/statistics>
2. *Часть вторая* Налогового кодекса Российской Федерации [Электронный ресурс]: федер. закон от 31.07.1998 г. №146-ФЗ (ред. от 15.04.2019) // «Консультант Плюс»: справочная правовая система. URL: <http://www.consultant.ru> (дата обращения: 08.06.2019).
3. *Федеральная налоговая служба*. Налоговая аналитика. Поступления. Структура поступлений в федеральный бюджет [Электронный ресурс]: <https://analytic.nalog.ru/portal/index.ru-RU.htm#ru-RU>
4. *Internal Revenue Service* [Электронный ресурс]: <https://www.irs.gov/pub/irs-soi/18databk.pdf>
5. *Федеральная Служба Государственной статистики* [Электронный ресурс]: [http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat\\_main/rosstat/ru/rates/46880c804a41fb53bdceb78e6889fb6](http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/rates/46880c804a41fb53bdceb78e6889fb6)
6. *International Monetary Fund* [Электронный ресурс]: <https://www.imf.org/external/pubs/ft/weo/2018/01/weodata/weorept.aspx?pr.x=54&pr.y=3&sy=2017&ey=2019&scsm=1&ssd=1&sort=country&ds=.&br=1&c=111&s=NGDPD%2CPPPGDP%2CNGDPDPC%2CPPPPC&grp=0&a=>
7. *Historical Tables Budget of the U.S. Government, Fiscal year 2016*. [Электронный ресурс]: <https://www.govinfo.gov/content/pkg/BUDGET-2016-BUD/pdf/BUDGET-2016-BUD.pdf>
8. *Budget of the U.S. Government, Fiscal year 2017*. [Электронный ресурс]: <https://www.govinfo.gov/content/pkg/BUDGET-2017-BUD/pdf/BUDGET-2017-BUD.pdf>
9. *Efficient, effective, accountable an American Budget, Fiscal year 2019*. [Электронный ресурс]: <https://www.govinfo.gov/content/pkg/BUDGET-2019-BUD/pdf/BUDGET-2019-BUD.pdf>
10. *Минфин России*. Ежегодная информация об исполнении федерального бюджета (данные с 1 января 2011 г.) [Электронный ресурс]: <https://www.minfin.ru/ru/document/>
11. *Динамика цен на фьючерсный контракт на нефть Brent*. [Электронный ресурс]: <https://news.yandex.ru/quotes/1006.html>
12. *Балашев Н.Б., Хиневич Д.Ю., Нурмухаметов Р.К.* Проблемы контроля расходования средств бюджета // Вестник Тульского филиала Финуниверситета. 2016. № 1. С. 14-15.
13. *Балашев Н.Б., Дуничева А.А.* К вопросу сравнительного анализа финансовых систем и бюджетов России и США // Экономика и бизнес: теория и практика. 2019. № 1. С. 24-28.

**COMPARATIVE CHARACTERISTICS OF FEDERAL BUDGET  
OF RUSSIA AND THE USA**

**T.S. Ustinova**, *student*

**Tula branch of the Financial university under the Government of the Russian Federation  
(Russia, Tula)**

***Abstract.** The article provides a comparative analysis of the structure of tax revenues of the Federal budgets of the Russian Federation and the United States of America. Analyzes dynamics of the main indices of the Federal budgets in the period from 2014-2019 Discusses the features of the tax burden the budgets of both countries in relation to GDP. The volume of budget revenues per capita is compared with the dynamics of their changes after the introduction of sanctions against Russia.*

***Keywords:** federal budget, income, expenses, deficit, tax burden, income structure.*

## ВЛИЯНИЕ ВАЛЮТНОГО КРИЗИСА 2014 ГОДА НА ДИНАМИКУ ДОХОДОВ И РАСХОДОВ ФЕДЕРАЛЬНОГО БЮДЖЕТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

В.Д. Чеченев, студент

Е.В. Вылегжанина, канд. экон. наук, доцент

Кубанский государственный университет  
(Россия, г. Краснодар)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-11271

**Аннотация.** В данной статье рассматривается влияние финансового кризиса 2014 года на динамику доходов и расходов федерального бюджета России на основании данных Министерства финансов Российской Федерации, проводится анализ структуры и динамики доходов и расходов бюджета за 2014-2018 гг., отмечаются соответствующие тенденции по отдельным балансовым показателям, а также их приросты, дефицит и профицит.

**Ключевые слова:** федеральный бюджет, бюджетный анализ, бюджетные доходы, бюджетные расходы, финансовый кризис.

Как известно, в 2014 году Россия столкнулась с финансовым кризисом, который серьезно повлиял на экономику страны: в частности, были резко снижены цены на энергоресурсы, реализация которых составляет основную часть доходов бюджета, помимо этого значительно увеличилась инфляция, которая отрицательно сказалась на развитии российских отраслей экономики и реальных доходах населения [2]. Нельзя не отметить тот факт, что финансовый кризис привел к оттоку капитала из страны, а также к истощению фондовых рынков [3]. В результате взаимодействия этих и многих других последствий российский бизнес столкнулся с рядом проблем в областях финансирования, инвестирования, экспорта продукции, кредитования и т.д. Государство на своем федеральном, региональном, местном и муниципальном уровнях столкнулось с проблемами, которые были связаны с распределением, формированием, перераспределением, контролем, использованием финансовых ресурсов [1].

Таблица 1 и рисунок 1 демонстрируют тенденцию стремительного сокращения доходов бюджета после кризиса в 2014 году. Если на конец 2014 года они составляли 14496,9 млрд руб., то в 2015 году – 13659,2 млрд руб., в 2016 году – 13460,0 млрд руб. Финансовый кризис привел к тому, что доходы федерального бюджета

снизились за 2 года на 1036,9 млрд руб. или на 7,15%. На третий год экономика страны начала восстанавливаться, и в 2017 году доходы бюджета уже составляли 15088,9 млрд руб. В сравнении с 2014 годом прирост составил 592 млрд руб. или 4,08%. В течение 2014-2017 гг. в федеральном бюджете наблюдался дефицит. Это связано в первую очередь с тем, что расходы в период кризиса значительно росли. Как видно из таблицы 1 и графика 1, если расходы в 2014 году составляли 14831,6 млрд руб., то в 2015 году – 15620,3 млрд руб., в 2016 году – 16416,4 млрд руб. В 2017 году они уже составляли 16420,3 млрд руб., что свидетельствует о переходном состоянии в стабилизации финансового механизма. Такое оживление во многом связано с ростом цен на нефть и увеличением налоговых поступлений.

В течение 2014-2017 гг. федеральный бюджет испытывал дефицит ввиду превышения расходов над доходами. Однако ситуация изменилась в 2018 году с возникновением профицита в размере 2745,5 млрд. руб. По сравнению с 2014 годом на конец 2018 года доходы выросли на 4957,8 млрд. руб. или на 34,2%, а расходы – на 1877,7 млрд руб. или на 12,66%. Профицит был обусловлен благоприятными условиями для роста бюджетных доходов в 2018 году. Как уже было отмечено, финансовый.

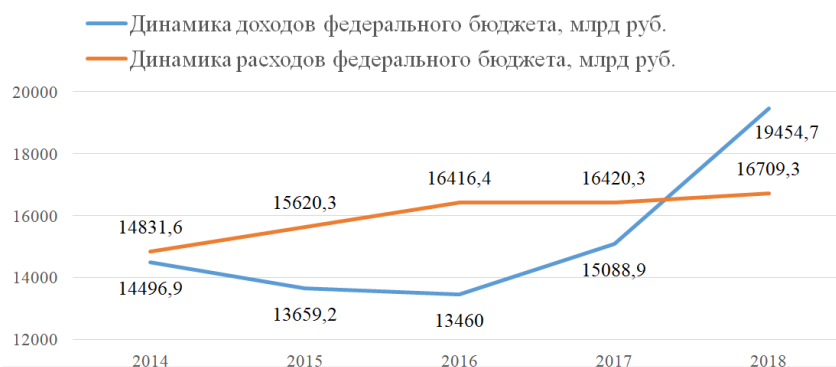


Рис. 1. Динамика доходов федерального бюджета Российской Федерации 2014-2018 гг., млрд руб. [4]

Таблица 1. Фактические значения доходов и расходов федерального бюджета Российской Федерации за 2014-2018 гг., млрд руб.

	2014	2015	2016	2017	2018
<b>Раздел I. Доходы</b>					
Доходы, всего	14 496,9	13 659,2	13 460,0	15 088,9	19 454,7
Нефтегазовые доходы	7 433,8	5 862,7	4 844,0	5 971,9	9 017,8
Ненефтегазовые доходы	7 063,1	7 796,6	8 616,0	9 117,0	10 437,0
Связанные с внутренним производством	3 113,6	3 467,6	3 780,6	4 741,9	5 430,9
НДС (внутренний)	2 181,4	2 448,3	2 657,4	3 069,9	3 574,6
Акцизы	520,8	527,9	632,2	909,6	860,7
Налог на прибыль	411,3	491,4	491,0	762,4	995,5
Связанные с импортом	2 474,3	2 404,4	2 539,6	2 728,6	3 204,2
НДС на ввозимые товары	1 750,2	1 785,2	1 913,6	2 067,2	2 442,1
Акцизы на ввозимые товары	71,6	54,0	62,1	78,2	96,3
Ввозные пошлины	652,5	565,2	563,9	583,2	665,8
Прочие	1 475,2	1 924,6	2 295,8	1 646,5	1 801,9
<b>Раздел II. Расходы</b>					
Расходы, всего	14 831,6	15 620,3	16 416,4	16 420,3	16 709,3
Общегосударственные вопросы	935,7	1 117,6	1 095,6	1 162,4	1 254,6
Национальная оборона	2 479,1	3 181,4	3 775,3	2 852,3	2 826,3
Национальная безопасность и правоохранительная деятельность	2 086,2	1 965,6	1 898,7	1 918,0	1 971,0
Национальная экономика	3 062,9	2 324,2	2 302,1	2 460,1	2 402,0
Жилищно-коммунальное хозяйство	119,6	144,1	72,2	119,5	148,8
Охрана окружающей среды	46,4	49,7	63,1	92,4	116,0
Образование	638,3	610,6	597,8	615,0	722,6
Культура, кинематография	97,8	89,9	87,3	89,7	94,8
Здравоохранение	535,5	516,0	506,3	439,8	537,3
Социальная политика	3 452,4	4 265,3	4 588,5	4 992,0	4 582,1
Физическая культура и спорт	71,2	73,0	59,6	96,1	63,9
Средства массовой информации	74,8	82,1	76,6	83,2	88,4
Обслуживание государственного и муниципального долга	415,6	518,7	621,3	709,2	806,0
Межбюджетные трансферты общего характера бюджетам бюджетной системы Российской Федерации	816,1	682,0	672,0	790,7	1 095,4
<b>РАЗДЕЛ III</b>					
Дефицит (-)/Профицит (+)	-334,7	-1 961,0	-2 956,4	-1 331,4	2 745,5

Примечание: составлено на основании данных Министерства финансов Российской Федерации [4]

Кризис привел к снижению цен на энергоресурсы, что соответственно привело к тому, что приносимые ими доходы также сократились

Анализируя данные таблицы 1, то можно заметить, что нефтегазовые доходы на конец 2014 года составляли 7433,8 млрд руб. или 51,3% от текущих доходов, а на конец 2015 года – 5862,7 млрд руб. или 42,9%, в 2016 году – 4844,0 млрд. руб. или

36,0%. Это наглядно показывает, что финансовый кризис сказался на бюджете России. В течение двух лет нефтегазовые доходы стремительно падали и достигли своего пика в 2016 году, когда их снижение по сравнению с 2014 годом составило 2589,8 млрд руб. или 34,84%. В 2017-2018 гг. ситуация начала стабилизироваться и в 2017 году нефтегазовые доходы составили 5971,9 млрд руб., а в 2018 – 9017,8

млрд руб. В целом прирост за 2018 год по сравнению с 2014 годом составил 1584 млрд руб. или 21,3%.

Как видно из таблицы 1, финансовый кризис повлиял на получение доходов от ввозных пошлин и акцизов на ввозимые товары. Если на конец 2014 года первые составляли 652,5 млрд руб., то на конец 2017 года уменьшились до 563,9 млрд руб. В 2018 году ситуация вернулась к первоначальной и доходы от ввозных пошлин составили 665,8 млрд руб., что составляет 102,04% от 2014 года. Доходы от акцизов на ввозимые товары в 2014 году составляли 71,6 млрд руб., и в течение года снижались, и в 2015 году оказались равны 54,0 млрд руб. В 2018 году они уже составляли 96,3 млрд руб., что по сравнению с 2014 годом составляет 134,5%. Прирост соответственно был равен 24,7 млрд руб. Такой итог обусловлен «налоговым маневром», который позволил повысить нагрузку на налог по добыче полезных ископаемых и сократить нагрузку на уплате ввозных пошлин для нефтегазодобывающих компаний.

Ненефтегазовые доходы представляю собой остальные доходы, которые не относятся к реализации нефти, нефтепродуктов и газа на внешнем и внутреннем рынках. Сюда относят налоговые и неналоговые доходы. Финансовый кризис привел к тому, что государство было вынуждено увеличить налоговую нагрузку на страну. Если посмотреть на доходы, которые были принесены налогом на прибыль, то можно увидеть ежегодную положительную динамику их роста. Если в 2014 году они составили 411,3 млрд руб., то на конец 2018 года – 995,5 млрд руб., что составляет 242,04% по сравнению с 2014 годом, а прирост составил 584,2 млрд руб. или 142,04%.

Очевидно, что в стране в условиях экономического упадка было необходимо искать другие пути доходных поступлений, не связанных с продажей нефти и газа. Иначе говоря, было необходимо развивать внутреннее производство. Это положительное последствие кризиса, который позволил увеличить доходы государства в результате развития национальной эконо-

мики. Так, если доходы, связанные с внутренним производством, составляли на конец 2014 года 3113,6 млрд руб., то на конец 2018 года уже 5430,9 млрд руб., что составляет 174,4% по сравнению с 2014 годом. Прирост соответственно оказался равен 2317,3 млрд руб. или 74,4%.

Развитие внутренней экономики способствовало росту сборов по налогу на добавленную стоимость. Так, в 2014 году доходы, которые приносил внутренний НДС составили 2181,4 млрд руб., а на конец 2018 года – 3574,6 млрд руб., что составляет 163,9%. Прирост соответственно был равен 1393,2 млрд руб. или 63,87%. Такая динамика обусловлена в первую очередь инфляцией: уровень цен повысился и соответственно выросли сборы по НДС, который уплачивается с цены на товары и услуги. В 2018 году государство решило повысить такой налог до 20%, однако позитивный эффект от такого решения будет недолгим ввиду ускорения инфляции. Однако, если государство удастся на полученные в короткие сроки средства направить на перспективные проекты, то рост налоговой ставки принесет пользу.

Структура доходов под влиянием финансового кризиса также изменилась.

Выросли расходы, связанные с общегосударственными вопросами. Если в 2014 году они составляли 935,7 млрд руб., то на конец 2018 года уже 1254,6 млрд руб., что составляет 134,08%. Прирост оказался равен 318,9 млрд руб.

В период кризиса государство решило увеличить расходы на национальную оборону, что было обусловлено возможностью начала войны (из-за возвращения Крыма России) и ослабления национальной экономики. Так, в 2014 года расходы составляли 2479,1 млрд руб., а на конец 2016 года – 3775,3 млрд руб. Прирост расходов за 2 года оказался равен 1296,2 млрд руб. или 52,29%. В дальнейшем, когда ситуация в политическом и экономическом масштабе стабилизировалась, расходы на национальную оборону на конец 2018 уменьшились и уже составили 2826,3 млрд руб., что по сравнению с 2016 годом составляет 74,86%.

Расходы на национальную экономику пришлось сократить, если в 2014 году они составляли 3062,9 млрд руб., то на конец 2018 года уже 2826,3 млрд руб. Были также сокращены расходы на образование, которые уменьшались в течение 2 лет и в 2016 году составили 597,8 млрд руб. В дальнейшем они росли и на конец 2018 года оказались равны 722,6 млрд руб., что в сравнении с 2014 годом составляет 113,2%. Снижение расходов на национальную экономику и правоохранительную деятельность обусловлено в первую очередь тем, что государство хочет снизить бюджетный дефицит за счет сокращения расходов, что поможет экономике перейти на уровень равновесия и создать условия для последующего роста.

Расходы на социальную политику ежегодно росли до 2017 года и составили 4992,0 млрд руб., а на конец 2018 года – 4582,1 млрд руб., что в сравнении с 2014 годом равно 132,7%. Такая динамика обусловлена тем, что экономическое положение в стране оказывает влияние на социальные расходы: отрицательные стороны народного хозяйства тормозят процесс развития и расширения объемов выплат по направлениям государственных расходов.

Расходы на здравоохранение также ежегодно уменьшались до 2017 года и составили 439,8 млрд руб., а на конец 2018 года – 537,3 млрд руб., что почти оказалось равно уровню 2014 года, а именно, 100,3%. Несмотря на это расходы на здравоохранение по планам Министерства Финансов будут сокращаться до 2021 года. При этом такое сокращение не объясняется и сильно было критиковано со стороны политических деятелей. Вероятное сокращение вызвано в первую очередь колебанием цен на нефть и одноразовом эффектом от повышения НДС до 20% на начало 2019 года. Государство ищет способы сократить расходы по одним статья, чтобы увеличить их в других.

Расходы на обслуживание муниципального и государственного года ежегодно росли до 2018 года и составили 806,0 млрд руб., что почти в два раза больше в сравнении с 2014 годом. В свою очередь, такая динамика влечет за собой негативные по-

следствия, которые характеризуются оттоком капитала из страны, сокращением национального сбережения, снижением размеров инвестиций и др. Рост расходов на обслуживания муниципального и государственного долга вызван тем, что государство пользуясь заемными средствами покрывает дефицит бюджета, который после валютного кризиса оставался до 2017 года. Нельзя не отметить, что сам рост государственного долга начинается медленно снижаться, соответственно в ближайшем будущем и расходы будут также снижаться, это может привести к благоприятным экономическим последствиям.

Расходы на физическую культуру уменьшались вплоть до 2016 года, затем резко возросли и составили 96,1 млрд руб., а в дальнейшем резко снизились и в 2018 году составили 63,9 млрд руб., что в сравнении с 2014 годом составляет 89,7% а в сравнении с 2017 – 66,5%. Такая тенденция обусловлена проведением чемпионата мира по футболу в России, где государство выделяло большие финансовые средства на строительство стадионов и обеспечение условий проведения мероприятия. В дальнейшем государство планирует сокращать расходы на данную статью, что влечет за собой негативные последствия в виде нехватки средств на обслуживания спортивных сооружений, финансирования секций, спортивных мероприятий и т.д.

Таким образом, структура доходов и расходов после финансового кризиса 2014 года заметно изменилась. Мы видим, рост цифр по собранным в бюджет акцизам, НДС и другим налогам, что является следствием развития бизнеса внутри страны. Одновременно с ростом налоговой базы при прежней налоговой ставке росли и налоговые отчисления. Рост сумм, собранных в бюджет налоговой был связан с совершенствованием налогового администрирования, улучшением собираемости налогов, что активно осуществлялось в последние годы.

В целом, государству удалось одолеть последствия финансового кризиса, многие показатели вернулись к значениям докризисного уровня, другая часть показала положительную динамику.

### Библиографический список

1. Бергаль Е.В., Вылегжанина Е.В., Гребенникова В.А., Мамий Е.А., Мирошникова Н.И., Чулков А.С. Государственные и муниципальные финансы. – Краснодар, 2015.
2. Власова О.В. Причины и последствия кризисных явлений в РФ. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/prichiny-i-posledstviya-krizisnyh-yavleniy-v-rf>. (Дата обращения: 10.03.2019)
3. Деревщикова Е.О. Финансовый кризис 2014-2015 гг.: последствия и перспективы для России. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/finansovyy-krizis-2014-2015-gg-posledstviya-i-perspektivy-dlya-rossii>. (Дата обращения: 10.03.2019)
4. Министерство финансов Российской Федерации. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://www.minfin.ru/ru/statistics/fedbud/?id\\_65=80041&page\\_id=3847&popup=Y&area\\_id=65](https://www.minfin.ru/ru/statistics/fedbud/?id_65=80041&page_id=3847&popup=Y&area_id=65). (Дата обращения: 10.03.2019)

### IMPACT OF THE 2014 CURRENCY CRISIS ON THE DYNAMICS OF INCOME AND EXPENSES OF THE FEDERAL BUDGET OF THE RUSSIAN FEDERATION

V.D. Chechenev, *student*

E.V. Vylegzhanina, *candidate of economic sciences, assistant professor*

**Kuban state university  
(Russia, Krasnodar)**

*Abstract.* This article examines the impact of the 2014 financial crisis on the dynamics of revenues and expenditures of the federal budget of Russia based on data from the Ministry of Finance of the Russian Federation, analyzes the structure and dynamics of budget revenues and expenditures for 2014-2018, notes the corresponding trends in individual balance indicators, and also their gains, deficits and surpluses.

**Keywords:** federal budget, budget analysis, budget revenues, budget expenditures, financial crisis.

## ПРОЦЕССЫ ПРИВАТИЗАЦИИ И НАЦИОНАЛИЗАЦИИ

А.Д. Шматко, д-р экон. наук, профессор

А.В. Кисленко, магистр

М.П. Акулин, магистр

Л.А. Гришкин, магистр

Санкт-Петербургский государственный экономический университет  
(Россия, г. Санкт-Петербург)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-11272

**Аннотация.** В статье рассмотрены особенности проведения процессов приватизации и национализации. Проведен ретроспективный анализ приватизационного этапа внутри экономики Российской Федерации, где большее число бывших государственных предприятий перешли в права частной собственности. Проанализированы недостатки и преимущества процесса приватизации предприятий в России. Выделены барьеры и трудности, которые подтверждают отсутствие необходимости проведения процессов национализации в рамках российской экономики.

**Ключевые слова:** приватизация; национализация; государственный сектор; частный сектор; предприятия; экономика России.

Согласно п. 2 ст. 8 Конституции РФ в Российской Федерации признаются и защищаются равным образом частная, государственная, муниципальная и иные формы собственности. Аналогичное положение закреплено и в ст. 212 Гражданского кодекса РФ, который, однако, этим не ограничивается, подвергая названные формы собственности дальнейшему членению.

После распада СССР возникла необходимость трансформации национальной экономической системы, где формировались основы рыночной модели. Однако, чрезмерный контроль государства в рамках командно-административной экономики привел к формированию сектора государственных предприятий, имеющего внушительные масштабы размера. По этой причине, правительством Российской Федерации было принято решение реформирование предпринимательских структур, промышленных компаний и т.д. Среди наиболее известных форм реформирования, оказалась приватизация государственного сектора.

Первый этап приватизации начался с принятием Закона «О приватизации государственных и муниципальных предприятий в РСФСР» от 3 июля 1991 года, указов президента РФ «Об ускорении приватизации государственных и муниципаль-

ных предприятий» от 29 января 1992 года и «О введении в действие системы приватизационных чеков в Российской Федерации» от 14 августа 1992 года [1].

По плану приватизации, который был утвержден на 2017-2019 года приватизация в России принесет государству 5,6 млрд рублей ежегодно. Приватизация государственного и муниципального имущества – это возмездное отчуждение имущества, находящегося в собственности Российской Федерации, субъектов Федерации, муниципальных образований, в собственность физических и (или) юридических лиц [3].

На сегодняшний день, в экономической литературе различают следующие формы приватизационного процесса:

– массовая приватизация, в рамках которой, населению страны, в том числе и работникам предприятий, выдавались ваучеры-чеки, по которым те могли приобрести по низкой стоимости акции приватизационной компании (данный метод активно применялся и в России);

– приватизация методом эмиссии ценных бумаг или прямой продажи активов в рамках аукционов и государственных тендеров;

– приватизация в рамках льготной продажи государственных активов работникам предприятий (под форма массовой

приватизации, активно применяемая в России);

– реприватизация, в рамках которой происходил возврат государственных активов прежним владельцам, потерявшим над ними контроль, как над частной собственностью.

Однако, процесс приватизации государственных предприятий оставляет за собою неоднозначную оценку, в частности, со стороны общества. На сегодняшний день, по информации Счетной палаты РФ (который выступает главным органом государственного финансового контроля, имеющего функции регулирования приватизационных процессов) наиболее актуальными проблемами приватизации являются правонарушения в виде следующих экономических преступлений [2]:

– превышение полномочий со стороны государственных чиновников в вопросе распоряжения государственным имуществом;

– невыполнение обязанностей со стороны государственных органов, осуществляющих процесс приватизации;

– заниженная по сравнению с рыночной оценкой стоимость объектов государственного имущества;

– препятствие развитию свободной конкуренции во время государственных аукционов и тендеров по реализации государственных объектов имущества;

– коррупционные схемы в сфере приватизации;

– отсутствие системы противодействия экономических преступлений в сфере приватизации государственных объектов.

При изучении практики приватизации в России можно пронаблюдать серьезные ошибки. В первую очередь, приватизация осуществлялась в высоко монополизированной экономике и не нарушила господства монополий, а это не отвечает основным целям приватизации – развитие предприятий, путем привлечения частного капитала.

При этом, многие градообразующие предприятия в отдаленных регионах страны, которые пережили процесс приватизации, оказались в плачевном состоянии. Их финансовая устойчивость пошатнулась,

начались проблемы при производстве продукции, обновлению основных фондов, ухудшилась эффективность реализационной деятельности. В результате, социально-экономическое положение моногородов и отдаленных регионов только ухудшилось.

Также, приватизация происходила в период разрушения государства и мощных гражданских институтов – независимых профсоюзов, партий. В этот период преобладал «бандитизм», не было эффективных органов государственной власти и местного самоуправления [4].

Однако, несмотря на такие минусы, процесс приватизации привнес большой плюс – это привлечение частного капитала в государственный сектор. В дальнейшем, на основании таких процессов начал формироваться рынок государственно-частного партнерства.

При этом, стоит не забывать о том, что при реформировании и трансформации российской модели экономики процесс приватизации был крайне важен. Без реформирования государственных предприятий невозможно было создание той рыночной конкуренции, которая преобладает на сегодняшний день в России.

Однако, в условиях последних кризисных условия для экономики России, начали возникать разговоры об возможности проведения национализации отдельных крупных компаний страны, которые являются монополистами в своих отраслях и играют важную роль в поддержании социально-экономической стабильности государства.

Представители политической партии КПРФ внесли данный законопроект на рассмотрение в Государственную Думу России, однако, Президент страны высказался отрицательно по отношению к данной идеи, ведь одними из потенциальных объектов национализации выступали нефтяные компании.

Причиной отсутствия процессов национализации в России является и прошлый советский опыт, который сохраняется в менталитете наших граждан. Многие россияне, включая предпринимателей и инвесторов помнят период, когда государство

на конституционных правах проводила национализацию частных предприятий. Исходя из этого, национализация в России – далекая перспектива, развитие которой ждать не стоит.

К тому же, учитывая тот уровень экономической и финансовой устойчивости,

которую достигли крупнейшие корпорации страны, ранее прошедшие процесс приватизации, говорят нам о том, что процессы национализации не имеют необходимости в своем проведении.

#### Библиографический список

1. Дзущева Г.Н., Халява А.И. Приватизация в России как важнейший этап перехода к рыночной экономике // Проблемы и перспективы экономики и управления: материалы VI Междунар. науч. конф. (г. Санкт-Петербург, декабрь 2017 г.). – СПб.: Свое издательство, 2017. – С. 3-5.

2. Яковлева Е.В. Некоторые проблемы приватизации в России // Гуманитарные научные исследования. – 2014. – № 4. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://human.snauka.ru/2014/04/6570> (дата обращения: 04.06.2019).

3. Щеколдина О.А. К вопросу о правонарушениях в сфере приватизации государственной и муниципальной собственности // Научное сообщество студентов: сб. ст. по мат. XLIII междунар. студ. науч.-практ. конф. № 8 (43).

4. Родичкин М.С. Приватизация в России, ее положительные и отрицательные стороны // Молодежный научный форум: Общественные и экономические науки: электр. сб. ст. по мат. XLVI междунар. студ. науч.-практ. конф. № 6 (46).

## PRIVATIZATION AND NATIONALIZATION PROCESSES

**A.D. Shmatko**, *doctor of economic sciences, professor*

**A.V. Kislenko**, *master*

**M. P. Akulin**, *master*

**L.A. Grishkin**, *master*

**St. Petersburg state university of economics**  
(Russia, St. Petersburg)

**Abstract.** *The article discusses the features of the privatization and nationalization processes. A retrospective analysis was conducted of the privatization stage within the economy of the Russian Federation, where a greater number of former state-owned enterprises turned into private property rights. The advantages and disadvantages of the privatization process in Russia are analyzed. The barriers and difficulties that confirm the lack of the need for nationalization processes within the Russian economy are highlighted.*

**Keywords:** *privatization; nationalization; government sector; private sector; enterprises; Russian economy.*

## НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПРОЦЕДУРЫ МЕДИАЦИИ ПРИ РАЗРЕШЕНИИ МЕДИЦИНСКИХ СПОРОВ ВОЕННОСЛУЖАЩИХ

А.В. Бойкова<sup>1</sup>, д-р экон. наук, доцент

Н.Г. Умарова<sup>2</sup>, канд. мед. наук, преподаватель

<sup>1</sup>Тверской государственный технический университет

<sup>2</sup>Военная академия воздушно-космической обороны им. Маршала Советского Союза

Г.К. Жукова

(Россия, г. Тверь)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-11273

**Аннотация.** В условиях гуманизации современного законодательства, особое место отводится процедуре медиации. Как показывает практика, ее использование позволяет значительно сократить длительность и стоимость судебного процесса. В то же время, применение медиации в различных областях, имеет ряд отличительных особенностей, которые должен учитывать посредник в своей работе. В статье рассмотрена возможность использования процедуры медиации при разрешении медицинских споров военнослужащих.

**Ключевые слова:** конфликт, военнослужащий, медицинское обслуживание, медиация, медиатор.

В соответствии с Федеральным законом от 28 марта 1998 г. N 52-ФЗ «Об обязательном государственном страховании жизни и здоровья военнослужащих, граждан, призванных на военные сборы, лиц рядового и начальствующего состава органов внутренних дел Российской Федерации, Государственной противопожарной службы, сотрудников учреждений и органов уголовно-исполнительной системы,

сотрудников войск национальной гвардии Российской Федерации» жизнь и здоровье военнослужащих, граждан, призванных на военные сборы является объектом обязательного государственного страхования.

При этом, как показывают официальные данные Министерства обороны России, объем выплат страховых сумм при наступлении страхового случая, растет от года к году [2].

Таблица 1. Страховые выплаты военнослужащим при наступлении страховых случаев, руб.

Страховой случай	1 января 2015	1 февраля 2017	1 января 2018
Гибель (смерть)	2337352,5	2463569,5	2562112,32
Инвалидность:			
I группа	1753014,4	1847677,2	1921584,25
II группа	1168676,25	1231784,8	1281056,16
III группа	584338,1	615892,4	640528,09
Ранение (увечье):			
тяжелое	233755,25	246357,0	256211,23
легкое	58433,8	61589,2	64052,81
Увольнение военнослужащего, проходящего военную службу по призыву	58433,8	61589,2	64052,81

Кроме того, взаимоотношения сторон страхового случая сопряжены с различными спорами по широкому перечню вопросов, от размера страховых выплат до качества оказания медицинских услуг.

Медицинские споры часто возникают – или, по крайней мере, обостряются – из-за отсутствия взаимопонимания между вовлеченными в него сторонами. Проведенные исследования показали, что в большинстве случаев, причина, по которой па-

циент обращается с иском к своему лечащему врачу, заключается в желании узнать причину возникших осложнений, и лишь потом получить денежную компенсацию. Судебный процесс воспринимается ими как единственный способ открытого общения и возможность получить достоверную информацию. Однако, как показывает практика, это далеко не так.

В России, начиная с 2010 года, действует Федеральный закон от 27.07.2010 N 193-ФЗ «Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)» [3].

В соответствии со статьей 2, данного закона процедура медиации представляет собой способ урегулирования споров при содействии медиатора на основе добровольного согласия сторон в целях достижения ими взаимоприемлемого решения. Медиатор выступает как посредник между сторонами конфликта, при этом, примирение сторон происходит посредством проведения разъяснительной работы. Или, как отметил один американский специалист по спорам, связанным с медицинской халатностью, это «терапевтическое разрешение» спора, позволяющее сторонам объяснить или получить объяснения, извиниться или простить, а также прекратить или восстановить отношения.

Медицинские споры имеют ряд особенностей, которые делают их особенно сложными для использования процедуры медиации. Во-первых, они часто связаны со сложными медицинскими фактами, что затрудняет работу медиатора, не имеющего специального медицинского образования. Во-вторых, в медицинских спорах задействовано большое количество сторон: от главврача до медсестры, а также страховщик, пациент или его ближайшие родственники, адвокат. Каждый из них имеет свою точку зрения, что значительно осложняет процесс общения медиатора с

ними. В-третьих, медицинские споры связаны с вопросами конфиденциальности информации и неприкосновенности частной жизни и персональными данными пациента.

На наш взгляд, успех применения процедур медиации при рассмотрении медицинских споров зависит от соблюдения следующих принципов:

– самоопределение – это означает, что стороны должны быть добровольными участниками, и они должны иметь возможность отказаться от услуг медиатора в любое время;

– беспристрастность – посредник должен быть беспристрастным, только в этом случае он заслужит доверие сторон. В то же время, учитывая дисбаланс сил между участниками конфликта, медиатор должен отстаивать интересы слабой стороны;

– гибкость – решения должны соответствовать конкретному спору и ожиданиям сторон. Медиатор должен проявить творческий подход в поиске нестандартных путей разрешения конфликта. Например, пожертвования на благотворительные цели, бесплатное медицинское обслуживание и образование детей пациента, принесение публичных извинений пострадавшей стороне;

– конфиденциальность – принципиальным моментом при рассмотрении медицинских конфликтов, является то обстоятельство, что любая информация, полученная посредником во время переговоров, останется конфиденциальной. В противном случае, медиатору не удастся выстроить откровенный и открытый диалог с участниками спора.

Таким образом, несмотря на имеющиеся, на данный момент сложности, на наш взгляд, целесообразно использовать процедуру медиации, совместно, а не вместо традиционных способов урегулирования медицинских споров.

#### **Библиографический список**

1. *Федеральный закон "Об обязательном государственном страховании жизни и здоровья военнослужащих, граждан, призванных на военные сборы, лиц рядового и начальствующего состава органов внутренних дел Российской Федерации, Государственной противопожарной службы, сотрудников учреждений и органов уголовно-исполнительной системы, сотрудников войск национальной гвардии Российской Федерации"* от 28.03.1998

N 52-ФЗ. – Консультант Плюс [сайт]. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <http://www.consultant.ru>

2. *Официальный сайт Министерства обороны РФ*. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://mil.ru/> – Загл. с экрана. – Яз. рус

3. *Федеральный закон «Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)» от 27.07.2010 N 193-ФЗ*. Консультант Плюс [сайт]. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

## **SOME ASPECTS OF THE USE OF MEDIA PROCEDURES FOR RESOLUTION OF MEDICAL DISPUTES OF MILITARY SERVANTS**

**A.V. Boikova**<sup>1</sup>, *candidate of economic sciences, associate professor*

**N.G. Umarov**<sup>2</sup>, *candidate of medical sciences, lecturer*

<sup>1</sup>**Tver state technical university**

<sup>2</sup>**Military Academy of aerospace defense named after Marshal of the Soviet Union G. K. Zhukov**

**(Russia, Tver)**

***Abstract.** In the context of the humanization of modern legislation, a special place is given to the mediation procedure. Practice shows that its use can significantly reduce the duration and cost of the trial. At the same time, the use of mediation in various areas has a number of distinctive features that the mediator should take into account in his work. The article considers the possibility of using the mediation procedure in resolving medical disputes of military personnel*

***Keywords:** conflict, soldier, medical care, mediation, mediator.*

## СОДЕРЖАНИЕ ФУНКЦИЙ ПОЛИЦИИ И ИХ МОДЕРНИЗАЦИЯ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

**А.Г. Бордакова**, старший преподаватель

**М.С. Махмудов**, студент

Самарский государственный экономический университет  
(Россия, г. Самара)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-11274

**Аннотация.** Статье рассматривается эволюция функций Министерства внутренних дел Российской Федерации с начала 2000-х до современного периода. Определены основные источники правовых актов и постановлений, допущена сравнительная характеристика приведенных источников. Подчеркнута актуальность перечисленных функций и четкая их характеристика. Выявлены основные перспективы развития Министерства внутренних дел Российской Федерации.

**Ключевые слова:** правоохранительные органы, функции МВД, гражданство, миграционная служба, указ Президента.

Процесс формирования и адаптации правоохранительных органов в Российской Федерации предусматривал наделение данных структур определенными функциями, в целях осуществления правопорядка на территории государства.

Согласно действующему Федеральному закону «О полиции» от 07.02.2011 г. в качестве основных функций полиции выделяют: принятие и регистрацию заявлений о совершенных преступлениях, оказание первой помощи пострадавшим в преступлении, обеспечение безопасности граждан, осуществление оперативно-розыскной деятельности в целях нахождения преступника, незамедлительное прибытие на место преступления и др. [1].

Для полного анализа данных функций необходимо проследить их эволюцию. Нужно отметить, что функции по контролю за соблюдением конституционных прав граждан и обеспечению правопорядка актуальны на современном этапе развития общества.

Особенность данных функций в том, что Конституционные права граждан, несмотря на происходящие события в гражданском обществе будут оставаться неизменными. Поэтому функции контроля за соблюдением конституционных прав граждан и обеспечение правопорядка будут оставаться неизменными и востребованными, которые постоянно требуют кон-

троля и адаптации в модернизации общества и государственного устройства.

Следует учесть, что новый этап развития российского общества ведет к увеличению объема прав, а так же к проработке регламентации их содержания. Иными словами, динамика в развитии конституционного статуса человека определяет изменение его правового статуса на фоне происходящих событий в общественной жизни. В подтверждение тому является развитие нормативно-правовой базы о правах и свободах, законных интересах человека и гражданина в Российской Федерации.

В качестве примера можно проследить тенденцию расширения полномочий МВД: Указом президента Российской Федерации от 23 февраля 2002 года на Министерство внутренних дел была возложена ответственность за сферу миграционных услуг [2].

В соответствии с постановлением МВД по перечню дел было установлено:

1) Подготовка и представление предложений по новой отчетности в области миграционной политики;

2) Подготовка и постановка предложений по совершенствованию правового регулирования отношений;

3) Координация деятельности федеральных органов исполнительной власти и органов исполнительной власти Россий-

ской Федерации по реализации Государственной миграционной политики;

4) Реализация законодательства Российской Федерации о беженцах и перемещенных лицах;

5) Участие в реализации порядка предоставления политического убежища иностранцам и лицам без гражданства;

6) Осуществление в соответствии с законами и международными договорами Российской Федерации мер по регулированию процессов миграции иностранных граждан, участия иностранной рабочей силы на территории Российской Федерации и трудоустройства граждан Российской Федерации за ее пределами [2].

На основании этого в структурах МВД была создана Федеральная миграционная служба для урегулирования данных задач. В последствии в регионах (субъектах РФ), а также служб исполнительной власти субъектов Российской Федерации власти начали создаваться соответствующие подразделения в сфере миграционной службы [3].

Три года назад в основные функции МВД были внесены изменения, связанные с целями совершенствования организации деятельности структурных подразделений центрального аппарата Министерства внутренних дел Российской Федерации

Ближе к нашему времени основные функции МВД были подвержены небольшим корректировкам, основанные на текущей государственной ситуации. Указ Президента Российской Федерации от 21 декабря 2016 г. № 699 "Об утверждении правил Министерства внутренних дел Российской Федерации и модели территориальных прав органов Министерства внутренних дел Российской Федерации по субъектам Российской Федерации" [4].

1. Основными задачами МВД России являются:

- разработка, реализация государственной политики в области внутренних дел;
- Положения о Внутренних Делах;
- обеспечить контроль федерального государства в сфере внутренних дел;

#### **Библиографический список**

1. *Федеральный закон Российской Федерации «О полиции»* от 7 февраля 2011 г. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: № 3-ФЗ. URL: <http://www.rg.ru/2011/02/07/police-dok.html>

– обеспечение охраны жизни, здоровья, прав и свобод граждан Российской Федерации, иностранных граждан, лиц без гражданства, борьбы с преступностью, охраны общественного порядка и имущества, общественной безопасности, условий оказания государственных услуг в сфере внутренних дел;

2. Поручения по деятельности МВД России соответствуют указаниям Президента Российской Федерации.

3. МВД России осуществляет свою деятельность непосредственно и (или) через органы внутренних дел.

Внесенные изменения в деятельности правоохранительных органов более четко указывает на систему взаимосвязи органов полиции с общественностью.

Процесс адаптации функций МВД в современной России несет за собой как политический, так и гражданский характер в основе которого закладывается охрана общественного порядка в отношении граждан Российской Федерации. Корректировка компетенции органов МВД РФ предусматривает собой сбалансированность в правовой деятельности субъектов и четкой конструктивности с учетом всех правовых основ государства.

Установленные права и обязанности, а также функции органов полиции постоянно будут адаптироваться, как сама система, так и внутренняя структура в зависимости от самого процесса эволюции общества и количества конституционных прав граждан.

Таким образом, можно сделать следующий вывод, что ныне существующие функции полиции берут собой полный охват обеспечения правопорядка для граждан нашей страны, важно отметить, что вследствие этого они будут корректироваться с адаптацией нашего общества. Следовательно, процесс модернизации функций полиции будет продолжаться долгое время, на основании объема прав граждан и их конституционных основ.

2. Указ Президента Российской Федерации от 23.02.2002 г. № 232. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://kremlin.ru/acts/bank/17875>

3. Постановление Правительства Российской Федерации от 13 июля 2012 г. N 711 г. Москва "О вопросах Федеральной миграционной службы". – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rg.ru/2012/07/20/fms-dok.html>

4. Указ Президента РФ от 21.12.2016 N 699 (ред. от 06.11.2018) "Об утверждении Положения о Министерстве внутренних дел Российской Федерации и Типового положения о территориальном органе Министерства внутренних дел Российской Федерации по субъекту Российской Федерации". – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://xn--b1aew.xn--p1ai/document/9385509>

## THE CONTENT OF THE FUNCTIONS OF THE POLICE AND THEIR MODERNIZATION IN MODERN RUSSIA

**A.G. Bordakova**, *senior lecturer*

**M.S. Makhmudov**, *student*

**Samara state university of economics**

**(Russia, Samara)**

**Abstract.** *The article discusses the evolution of the functions of the Ministry of Internal Affairs of the Russian Federation from the early 2000s to the modern period. The main sources of legal acts and decrees are determined, a comparative characteristic of the cited sources is allowed. The relevance of the listed functions and their clear characteristics are underlined. The main development prospects of the Ministry of Internal Affairs of the Russian Federation are identified.*

**Keywords:** *law enforcement agencies; functions of the Ministry of Internal Affairs; citizenship; migration service; decree of the President.*

## УГОЛОВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА ПРЕСТУПЛЕНИЯ, СОВЕРШАЕМЫЕ В СФЕРЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ ЗАКАЗОВ

Е.А. Ботарева, студент

Научный руководитель: П.А. Паулов, канд. юр. наук, доцент  
Самарский государственный экономический университет  
(Россия, г. Самара)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-11275

**Аннотация.** В статье рассматривается совершенствование уголовной ответственности за преступления, совершаемые в сфере государственных и муниципальных закупок и заказов. В настоящее время совершенствование механизма противодействия коррупционным проявлениям в сфере государственных закупок остается одной из важных задач развития законодательства.

**Ключевые слова:** контрактная система, коррупция, государственный контракт, закупки для обеспечения государственных и муниципальных нужд.

Согласно п. 1 ст. 3 Федерального закона от 05.04.2013 № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» под контрактной системой в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд понимается совокупность участников контрактной системы в сфере закупок и осуществляемых ими, в том числе с использованием единой информационной системы в сфере закупок, действий, направленных на обеспечение государственных и муниципальных нужд [1]. Данная система признается одним из важных инструментов, предназначение которого направлено на целевое, эффективное и результативное расходования бюджетных средств.

По итогам I – III кварталов заключено около 2,53 млн контрактов (в I – III кварталах 2017 г. – 2,49 млн), что на 1,6% выше показателя 2017 г. Общий объем заключенных контрактов составил 4,7 трлн рублей (в I – III кварталах 2017 г. – 4,02 трлн рублей), что на 17% выше аналогичного показателя 2017 г. [2].

В отчетном периоде ФАС России рассмотрено 10404 обращения о включении сведений об участниках закупок в реестр недобросовестных поставщиков (подрядчиков, исполнителей). По итогам рассмотрения указанных обращений в реестр недобросовестных поставщиков в I – III

кварталах 2018 г. ФАС России включены сведения о 5206 недобросовестных поставщиках (исполнителях, подрядчиках) [2].

Социальные последствия развития коррупции внутри государственных институтов серьезные. При расхищении бюджетных средств, предназначенных на развитие общества, обостряется бюджетный кризис, а тем самым снижается способность власти бороться с текущими социальными проблемами [3, с. 154].

Уголовная ответственность является наиболее эффективным сдерживающим механизмом по нецелевому расходованию государственных бюджетных и внебюджетных средств по сравнению с другими видами ответственности. Стоит отметить, что большая часть преступлений в данной сфере носит коррупционный характер и имеет связь с преступными деяниями должностных лиц органов власти и руководителей государственных учреждений, в полномочия которых входит организация проведения аукционов и контроль исполнения условий заключаемых государственных контрактов [4, с. 45].

Президент РФ В.В. Путин выступил с инициативой ужесточить уголовное наказание в сфере закупок товаров, работ и услуг для государственных и муниципальных нужд. В Государственную думу был внесен законопроект, в котором были предложения внести изменения в ч. 2

ст. 46, ст. 304 УК РФ, а также внести в УК РФ новые составы преступления ст. 200.4-200.5. Данные изменения были внесены Федеральным законом от 23.04.2018 № 99-ФЗ.

Возникает вопрос: зачем же стоило вводить новые составы преступлений, если ранее все преступные деяния при осуществлении государственных закупок для участников квалифицировались по статьям УК РФ о мошенничестве (ст. 159), присвоение и растрата (ст. 160), причинение имущественного ущерба путем обмана и злоупотребления доверием (ст. 165), ограничение конкуренции (ст. 178), злоупотребление полномочиями (ст. 201), коммерческий подкуп (ст. 204), дача взятки (ст. 291), посредничество во взяточничестве (ст. 291.1), мелкое взяточничество (ст. 291.2), а для должностных лиц – злоупотребление служебными полномочиями (ст. 285), нецелевое расходование бюджетных средств (ст. 285.1), превышение должностных полномочий (ст. 286), получение взятки (ст. 290), мелкое взяточничество (ст. 291.2), служебный подлог (ст. 292), халатность (ст. 293). Проблема заключалась в том, что большое количество нарушений в рассматриваемой сфере ранее не могли рассматриваться как уголовно-наказуемое злоупотребление служебным положением, так как эти действия совершают представители заказчика, которые должностными лицами не являются. Ранее, подобные нарушения не образовывали состава преступления и влекли лишь административную ответственность [5, с. 50].

Новые положения Общей части УК РФ в ст. 46 предусматривают назначение штрафа в размере от пятисот тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период свыше трех лет за преступления, которые были совершены в системе государственных закупок и заказов [6]. В случае подкупа лиц, представляющих интересы заказчика в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд размер штрафа исчисляется исходя из величины, кратной сумме подкупа и может быть установлен в размере до сто-

кратной суммы подкупа [6]. При этом законодатель установил пределы штрафа: он не может быть менее двадцати пяти тысяч рублей и более пятисот миллионов рублей.

Субъектом состава преступления, предусмотренного ст. 200.4 УК РФ являются работники контрактной службы, контрактные управляющие, члены комиссии по осуществлению закупок, лица, осуществляющие приемку поставленных товаров, выполненных работ или оказанных услуг, иные уполномоченные лица, представляющие интересы заказчика в сфере системе государственных заказов. При этом законодатель отмечает, что данные лица не являются должностными лицами или лицами, выполняющими управленческие функции в коммерческой или иной организации. В части 1 ст. 200.4 УК РФ предусмотрены различные виды наказаний за данное деяние, самое строгое наказание – это лишение свободы на срок до трех лет с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до трех лет или без такового.

Квалифицирующими признаками данного состава преступления является совершение деяния, предусмотренного ч. 1 ст. 200.4 УК РФ, группой лиц по предварительному сговору или причинение особо крупного ущерба. В данном случае законодатель определил максимальное наказание в виде лишения свободы на срок до семи лет с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до трех лет или без такового.

Субъектами преступления, предусмотренного ст. 200.5 УК РФ являются как лица подкупающие, так и подкупаемые. Наиболее строгая санкция за данное деяние является лишение свободы до трех лет со штрафом в размере десятикратной суммы подкупа или без такового.

Квалифицирующими признаками признаются, если данное деяние совершено группой лиц по предварительному сговору или в крупном размере. Здесь законодатель предусмотрел лишение свободы на срок до семи лет со штрафом в размере до тридцатикратной суммы подкупа или без

такового и с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до двух лет или без такового. Особо квалифицирующим признаком является совершение данного деяния в особо крупном размере.

В примечании к данной статье регламентируется крупный размер подкупа, сумма которой превышает ста пятидесяти тысяч рублей, особо крупным размером считается сумма, превышающая один миллион рублей.

Законодатель предусмотрел не менее суровые наказания для подкупаемых лиц (ч. 4, 5, 6 ст. 200.5 УК РФ).

Необходимо также отметить, что законодатель выделил основания, по которым лицо, совершившее подкуп представителей заказчика освобождается от уголовной ответственности. К таким основаниям относятся:

1) активное содействие раскрытию и (или) расследованию преступления, если в отношении его имело место вымогательство подкупа;

2) если это лицо добровольно сообщило о совершенном преступлении в орган, имеющий право возбудить уголовное дело [6].

Федеральным законом № 99-ФЗ также законодатель вносит дополнения в ст. 304 УК РФ, где устанавливается ответственность за провокацию взятки либо коммерческого подкупа. Максимальным наказанием за провокацию взятки или коммерческого подкупа является лишение свободы на срок до пяти лет.

Таким образом, существовавший ранее пробел в законодательстве, касающийся уголовной ответственности в сфере закупок для государственных и муниципальных нужд устранен, тем самым установлен эффективный механизм противодействия коррупции в системе государственных и муниципальных закупок. Теперь совершенному деянию будет сопутствовать соразмерное соответствующее наказание, к уголовной ответственности будут привлечены не только должностные лица, а также лица, которые таковыми не являются.

#### Библиографический список

1. *Федеральный закон от 05.04.2013 № 44-ФЗ (ред. от 27.12.2018) «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» (с изм. и доп., вступ. в силу с 07.01.2019) / Электронный справочник КонсультантПлюс. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>*
2. *Статистические показатели, характеризующие результаты осуществления закупок для обеспечения государственных и муниципальных нужд по итогам I – III кварталов 2018 г. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://www.minfin.ru/ru/document/?id\\_4=124945](https://www.minfin.ru/ru/document/?id_4=124945)*
3. *Дмитриев Д.Д., Паулов П.А. Коррупция как угроза развитию общества // Сборник статей XIV Международной научно-практической конференции «Современные технологии: актуальные вопросы, достижения и инновации». – Пенза: Изд-во МЦНС «Наука и Просвещение», 2018. С. 153-155.*
4. *Лапин В.О. Актуальные проблемы выявления и расследования преступлений в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд // Проблемы правоохранительной деятельности. – 2017. – № 2. – С. 44-50.*
5. *Говорухин Ю.П. Ужесточение ответственности за нарушения в сфере госзакупок // Сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции: «Новые технологии в социально-гуманитарных науках и образовании: современное состояние, проблемы, перспективы развития. Белгород: ООО «Агентство перспективных научных исследований». 2018. С. 49-55.*
6. *Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 27.12.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 08.01.2019) // Электронный справочник КонсультантПлюс. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>*

**CRIMINAL RESPONSIBILITY FOR CRIMES MADE IN THE SPHERE OF STATE  
AND MUNICIPAL ORDERS**

**E.A. Botareva**, *student*

**Supervisor:** *P.A. Paulov, candidate of legal sciences, associate professor*

**Samara state university of economics**

**(Russia, Samara)**

***Abstract.** The article discusses the improvement of criminal responsibility for crimes committed in the field of state and municipal procurement and orders. At present, the improvement of the mechanism for countering corruption in public procurement remains one of the important tasks of the development of legislation.*

***Keywords:** contract system, corruption, state contract, procurement for state and municipal needs.*

**ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ ОРГАНИЗАЦИИ ВЫДЕЛА ЗЕМЕЛЬНЫХ ДОЛЕЙ**

**Р.Н. Валиев**, магистрант

**И.А. Владимиров**, канд. юр. наук, доцент

**Башкирский государственный университет**  
(Россия, г. Уфа)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-11276

***Аннотация.** Статья посвящена особенностям правового регулирования оборота земельных долей в составе земель сельскохозяйственного назначения. Уделено внимание выработке методов решения проблемы выдела земельной доли.*

***Ключевые слова:** земельная доля, оборот, правовое регулирование, угодья, земельный участок.*

Земельная доля – это доля в праве общей долевой собственности на земельный участок из состава земель сельскохозяйственного назначения. В соответствии со ст. 77 Земельного кодекса РФ, землями сельскохозяйственного назначения признаются земли, находящиеся за пределами населенного пункта и предоставленные для нужд сельского хозяйства. Поэтому основное целевое назначение вышеуказанной категории земель – это использование для нужд сельского хозяйства. Сельское хозяйство – это сфера материального производства, целью которой является получение растительных продуктов и продуктов животноводства путем выращивания и использования сельскохозяйственных растений и животных [1].

**Результаты исследования.** По мнению Е. Г. Черкашиной, критерием отнесения земельных участков к землям сельскохозяйственного назначения является их «плодородие» [2]. Представляется, что плодородие является неотъемлемым свойством рассматриваемой категории земель. Тем не менее, земли сельскохозяйственного назначения подразделяются на два вида: сельскохозяйственные и несельскохозяйственные угодья.

Сельскохозяйственное угодье – это часть самостоятельного земельного участка; «разновидность земель в составе сельскохозяйственных земель, имеющих приоритет в использовании и подлежащих особой охране (пашни, сенокосы, пастбища, залежи, земли, занятые многолетними насаждениями (садами, виноградниками и

другими)» [3]. Именно на данных территориях ведется растениеводство и животноводство, а несельскохозяйственные угодья используются для строительства зданий, сооружений, необходимых для осуществления сельскохозяйственной деятельности. Также на несельскохозяйственных угодьях располагаются дороги и коммуникации, защитные лесные участки, водные объекты.

Представляется значимым использовать для организационных нужд сельскохозяйственного производства те территории земельных участков, которые обладают наименьшей плодородностью. По мнению Е. Г. Черкашиной, для несельскохозяйственных нужд необходимо предоставлять земли худшего качества по кадастровой стоимости. Подразумевается, что необходимо учитывать возможность недостоверности сведений о кадастровой стоимости, поэтому при возникновении сомнений необходимо производить дополнительную оценку кадастровой стоимости земельной площади.

Основным законом, регулирующим оборот земель сельскохозяйственного назначения, оборот земельных долей является Федеральный закон «Об обороте земель сельскохозяйственного назначения». «Мировая практика развития земельного процесса демонстрирует нам четко выраженную тенденцию ограничения частного интереса в земельном праве с целью ограждения общества от злоупотребления» [4] в отношении земельных ресурсов.

Специфика правового регулирования обусловлена самим объектом аграрно-правовых отношений, который представляет собой совокупность земель сельскохозяйственного назначения. В земельно-правовой науке выделяются следующие особенности земли: «ограниченность (неизменность количества); неперемещаемость; невозможность воссоздаваемости; неуничтожаемость; неисчерпаемость ее производительной силы».

С целью обеспечения соблюдения публичных интересов выработан правовой институт делимости земельных участков из состава земель сельскохозяйственного назначения. Делимость земельных участков из состава земель сельскохозяйственного назначения характеризуется установлением законами субъектов РФ предельных размеров площади земельного участка (минимального и максимального), который может находиться в собственности одного лица на территории одного муниципального образования, в соответствии с ч. 1 ст. 4 ФЗ «Об обороте земель сельскохозяйственного назначения».

Предельные размеры устанавливаются: для устранения возможности возникновения крупных земельных монополий; для рационального производства и насыщения рынка продукцией; для обеспечения занятости сельского населения; для развития конкуренции в аграрном секторе [5]. Участник долевой собственности вправе выделить земельный участок в счет своей земельной доли с целью создания или расширения личного подсобного хозяйства или КФХ, передачи участка в аренду или распоряжения им иным образом [6]. Выделяемая земельная доля представляет собой объект земельно-правового отношения [7] между собственником выделяемой доли и юридическим лицом-собственником земельного участка.

Процедура выделения земельной доли из участка, находящегося в общей долевой собственности, осуществляется в несколько этапов, одним из которых является составление проекта межевания земельного участка. «На основании этого проекта будет проводиться выдел земельного участка как по решению общего собрания участ-

ников долевой собственности, так и по самостоятельному решению участника» [8]. Согласно ч. 1 ст. 13.1 ФЗ «Об обороте земель сельскохозяйственного назначения», проектом межевания земельного участка определяются выделяемые в счет земельной доли размеры и местоположение границ земельного участка. Созыв общего собрания необходим, если количество собственников превышает 5 лиц, согласно ч. 1 ст. 12 Закона об обороте земель.

Собирающийся выделиться дольщик обязан принять меры по организации собрания для соблюдения интересов юридического лица, чтобы в результате выдела не произошло существенное занижение стоимости участка, а также чтобы не возникли трудности в его использовании вследствие выделения наиболее плодородной и снабженной коммуникациями земельной площади. Возникает проблема организации собрания необходимого количества собственников земельных долей, поскольку учет правообладателей земельных долей может отсутствовать [9].

В случае, если количество собственников не превышает пяти лиц, то собирающийся выделиться участник вправе составить проект межевания без проведения общего собрания. В этом случае он заключает договор с кадастровым инженером, согласно ч. 4 ст. 13 Закона об обороте земель. Такой участок должен пройти процедуру согласования с другими участниками долевой собственности, согласно ст. 39 ФЗ «О государственном кадастре недвижимости». Собирающийся выделиться дольщик обязан выложить проект межевания земельного участка в СМИ, предусмотренные законом субъекта РФ. В течение 30 дней участники вправе подать возражения на проект межевания (лучше подавать заказным письмом с уведомлением). Возражения должны быть по поводу места выделения и должны быть обоснованными (например, о снижении ценности участка, неэквивалентном выделяемой доле).

Совершенствование процесса выделения земельной доли является важным направлением правового обеспечения земельной реформы [11]. Правовой институт

выдела земельной доли связан со многими другими институтами земельного права, такими как институт категории земель, межевания земель [12].

Правовое регулирование отношений по выделу земельной доли в строгом соответствии с законом – необходимое условие обеспечения защиты прав землевладельцев и землепользователей по законодательству Российской Федерации [13].

**Заключение.** Решение проблемы организации собрания необходимого количества собственников земельных долей, в

целях учета правообладателей земельных долей может отсутствовать, может решаться путем отказа от идеи проведения собрания, поскольку любой собственник может подать возражение на объявление в средства массовой информации. Представляется обоснованным введение процедуры индивидуального уведомления путем направления заказных писем или с помощью Интернет-ресурсов (электронной почты). Разрешение всех споров по межевому плану должно осуществляться в суде либо по соглашению сторон.

#### Библиографический список

1. *Крассов О.И.* Земельное право: учебник. М., 2013. 349 с.
2. *Черкашина Е.Г.* Некоторые особенности использования земель сельскохозяйственного назначения в России // Политика и право. Благовещенск, 2007. Вып. 7. С. 150.
3. *Симонова О.А.* Правовые способы защиты публичных интересов при обороте земель сельскохозяйственного назначения // Право и экономика. 2009. № 9. С. 46.
4. *Буланова Л.В.* Земельный вопрос в истории России: от прошлого к настоящему // Актуальные проблемы истории государства и права, политических и правовых учений. Самара, 2001. С. 328.
5. *Симонова О.А.* Правовые способы защиты публичных интересов при обороте земель сельскохозяйственного назначения // Право и экономика. 2009. № 9. С. 48.
6. *Мамаев Р.С.* Оборот земель сельскохозяйственного назначения // Право и проблемы юридической практики в сфере имущественных отношений: мат-лы Всеросс. науч.-практ. конференции. Н. Новгород, 2009. С. 142.
7. *Анисимов А.П., Чаркин С.А.* Объекты земельных правоотношений. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».
8. *Кузьмин А.И.* Выдел земельного участка в счет доли в праве общей собственности из земель сельскохозяйственного назначения // Нотариус. 2011. № 4. С. 16.
9. *Максимова Е.В.* Проблемы оборота земель сельскохозяйственного назначения // Российское право: образование, практика, наука. 2010. № 5-6. С. 64.
10. *Антонов А.А.* Порядок выделения земельных участков в счет земельных долей из земель сельскохозяйственного назначения в свете правовых позиций Конституционного Суда РФ // Российская юстиция. 2009. № 6. С. 20.
11. *Сафарова М.Т.* Особенности правового обеспечения земельной реформы в Республике Башкортостан // Земельная реформа и эффективность использования земли в аграрной сфере экономики: сборник статей Всероссийской научно-практической конференции. ФГБОУ ВПО Башкирский государственный аграрный университет. 2014. С. 412-415.
12. *Галютдинова Э.Ф.* Правовое обеспечение межевания земель // Региональные аспекты развития науки и образования в области архитектуры, строительства, землеустройства и кадастров в начале III тысячелетия: материалы Международной научно-практической конференции. 2017. С. 103-107.
13. *Газиева Э.М.* Защита прав землевладельцев и землепользователей по законодательству Российской Федерации // Инновационное развитие землеустройства: сборник научных трудов Межвузовской научно-практической конференции. 2017. С. 23-26.

**LEGAL PROBLEMS OF THE ORGANIZATION OF THE LAND  
ASSESSMENT OF LAND**

**R.N. Valiev**, *graduate student*

**I.A. Vladimirov**, *candidate of legal sciences, associate professor*

**Bashkir state university**

**(Russia, Ufa)**

***Abstract.** The article is devoted to the peculiarities of the legal regulation of the turnover of land shares in the composition of agricultural land. Attention is paid to the development of methods for solving the problem of land share allocation.*

***Keywords:** land share, turnover, legal regulation, land, land.*

## ОСОБЕННОСТИ ПРИКАЗНОГО ПРОИЗВОДСТВА РОССИИ И СТРАН ЕС

Д.Д. Гражданкина, студент

В.В. Плис, студент

Ю.В. Руднева, старший преподаватель

Самарский государственный экономический университет  
(Россия, г. Самара)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-11277

**Аннотация.** В статье анализируются особенности института приказного производства в гражданском процессе РФ и стран Европейского Союза, а также проводится сравнительный анализ эффективности его применения в различных правовых системах.

**Ключевые слова:** приказное производство, судебный приказ, бесспорное требование, денежное взыскание, электронный документооборот.

В последнее десятилетие особый интерес у отечественных ученых и процессуалистов стала вызывать тема приказного судопроизводства европейского гражданского процесса. Нельзя не отметить, что актуальность данная тема приобретает в связи с динамичным процессом развития упрощенных форм гражданского судопроизводства в странах ЕС. К настоящему времени Европейским Союзом было принято около 10 правовых актов, регулирующих такие аспекты гражданского процесса, как порядок получения доказательств, признание и исполнение решений иностранных судов, разрешение споров с небольшой ценой иска, взыскание алиментов и долгов по бесспорным требованиям и другие.

В России правовые нормы, регулирующие правоотношения упрощенного порядка гражданского процесса, закреплены в Гражданском процессуальном кодексе РФ. Судебному приказному производству посвящена глава 11 данного нормативного акта. В соответствии со статьей 121 ГПК РФ под судебным приказом понимается судебное постановление, вынесенное судьей единолично на основании заявления о взыскании денежных сумм или об истребовании движимого имущества от должника по указанным в ст. 122 требованиям [1]. При этом размер денежных сумм, подлежащих взысканию, или стоимость движимого имущества, подлежащего истребованию, не должны превышать пятьсот тысяч рублей.

В европейской правовой науке приказное производство регулируется Регламентом Европейского Парламента и Совета Европейского Союза 1896/2006 от 12 декабря 2006 г. о введении Европейского приказного производства, а также национальным законодательством стран-участниц ЕС. Особенности приказного производства европейских стран, раскрываются уже в самой сфере применения данного нормативного акта. Так, положения Регламента применяются исключительно к гражданским и коммерческим торговым искам, независимо от типа суда и трибунала. Как следствие, налоговые, таможенные споры и споры, вытекающие из административных правоотношений, не подпадают под правовое регулирование акта.

Особенности приказного производства стран ЕС ярко проявляются в порядке осуществления бесспорного взыскания. Одним из основных отличий российской процедуры бесспорного взыскания является законодательное закрепление твердого размера денежной суммы по бесспорному требованию. В соответствии с п. 5 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 27.12.2016 N 62 "О некоторых вопросах применения судами положений Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации и Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации о приказном производстве" размер денежной суммы при подаче заявления о выдаче судебного приказа мировому судье не

должен превышать: пятисот тысяч рублей [2]. В европейских же странах на размер бесспорного денежного требования не распространяются какие-либо ограничения.

Порядок по бесспорному взысканию в гражданских и торговых делах законодательно урегулирован и действует уже более десяти лет на всей территории Европейского Союза. Однако существуют и исключения из этого правила. Предметом бесспорного требования не могут являться, во-первых, требования по просроченным обязательствам потребительского кредита, во-вторых, требования, поданные до первоочередного встречного исполнения, в-третьих, требования при ограничениях публичного характера [4]. Стоит отметить, что данная процедура не применима и к денежным обязательствам, являющимися предметом трудовых споров, а также к иным требованиям, неимущественного характера.

Правом предъявления бесспорного требования обладает как физическое, так и юридическое лицо, проживающее на территории стран ЕС. Кроме того, многие граждане и организации третьих стран обладают возможностью предъявить требование бесспорного взыскания к любой организации – должнику, если она является резидентом ЕС.

Одним из нерешенных вопросов в области приказного производства на сегодняшний день является отсутствие законодательного порядка признания европейских приказов об уплате просроченного долга, вынесенных в отношении российских резидентов. Причиной данной проблемы является отсутствие международного соглашения о порядке признания и исполнения судебных приказов, выданных судами ЕС [6].

Что касается обращения с заявлением о бесспорном взыскании долга, то это представляет собой не обязанность, а лишь право заинтересованного лица. Для того чтобы начать процесс заинтересованное лицо по месту своего жительства подает заявление в суд. Это относится к процессу осуществления права российской компанией к немецкому должнику. Реализация

права российскими компаниями по отношению к немецким должникам представляет собой удобство подачи заявления в суд аккредитивным адвокатом, который сможет подать требование через свой зарегистрированный адрес в Германии по распоряжению российского резидента.

В данном случае сумма предъявляемого денежного требования никак не ограничивается. Но от суммы зависит подсудность, потому что районные (участковые) суды в Германии рассматривают только такие дела, требования которых превышают 5000 евро [3]. В земельный суд обычно допускаются требования с большей суммой, чем указано ранее.

Во многих странах ЕС суды не подразделяются на общие и арбитражные. А все, потому что в этих странах существует единая система государственных судов, рассматривающая спорные дела как с участием граждан, так и с участием юридических лиц.

Существуют и другие ситуации, когда предъявление требований к должникам, не являющихся резидентами ЕС может быть избран другой порядок подсудности. Например, у Германии и Израиля существует свой порядок, при котором заявление немецкого кредитора о бесспорном взыскании долга с израильского должника может быть рассмотрено лишь в израильском суде [7].

Чтобы подать заявление в суд необходимо заполнить определенные формуляры, которые в свободном доступе находятся в сети Интернет. Формуляр необходимо оформлять в строгом соответствии с правилами, текст должен быть хорошо пропечатан, так как весь процесс обработки данной процедуры происходит автоматизировано [7].

Подать заявление можно в любой срок, даже при истечении срока исковой давности. Вместе с заявлением необходимо подать копии платежных документов, которые и представляют собой основание для предъявления иска. Весь процесс подачи заявлений в Германии является автоматизированным, но необходим аккредитивный доступ в системе электронного документооборота [5].

После того как суд решит принять заявление к производству он отправляет заявителю определенный счет для произведения оплаты судебного сбора. Когда будет произведена оплата сбора, суд издаст приказ об уплате просроченного долга, он незамедлительно будет отправлен по почте должнику, об этом будет уведомлен и заявитель. На протяжении двух после того как будет получен приказ должник имеет полное право заявить свои письменные возражения суду против взыскания такого долга.

Данный срок подачи возражений удлинен лишь для должников нерезидентов. Если данные возражения имеются, то суд

дает возможность кредитору подать иск к должнику и разрешает все необходимые вопросы для принятия дела к производству. Если в данном случае возражений не подано, то суд предоставляет кредитору приказ на принудительное исполнение.

Таким образом, исходя из вышеизложенного, можно сделать вывод, что приказное производство РФ и стран ЕС существенно отличается. Причиной такого положения служит не только различное строение судебных систем данных стран и отличия норм гражданского процессуального права, но, в первую очередь, принадлежность к различным правовым семьям.

#### Библиографический список

1. *Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 23.04.2019 N 10 "О применении части четвертой Гражданского кодекса Российской Федерации"*

2. *Федеральный закон «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в части применения электронных документов в деятельности органов судебной власти» от 23.06.2016 N 220-ФЗ.* [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [http://www.consultant.ru/document/Cons\\_doc\\_LAW\\_200008/](http://www.consultant.ru/document/Cons_doc_LAW_200008/)

3. *Загайнова С.К.* Судебные акты в гражданском и арбитражном процессе: теоретические и прикладные проблемы: автореферат дис. ... доктора юридических наук : 12.00.15 / Загайнова Светлана Константиновна; [Место защиты: Ур. гос. юрид. акад.]. – Екатеринбург, 2008. – 50 с.

4. *Закон об исполнении международных договоров и реализации соглашений Европейского Союза в области признания и обеспечения соблюдения гражданских и коммерческих вопросов (Закон об аккредитации и применении - AVAG).* [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [http://www.gesetze-im-internet.com/avag\\_2001/](http://www.gesetze-im-internet.com/avag_2001/)

5. *Дрезденский Высший областной суд, постановление от 3 февраля 2014 года — 22 UF 1113/13.* [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.justiz.sachsen.de/...sweb/documents/22UF1113.13.pdf> 11

6. *Договор от 20 июля 1977 года между Федеративной Республикой Германия и Государством Израиль о взаимном признании и исполнении судебных решений по гражданским и коммерческим вопросам Статьи 5-7.* [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://www.justiz.nrw.de/htm / dt israel\\_auv20071977.htm](https://www.justiz.nrw.de/htm / dt israel_auv20071977.htm) URL: [http://www.gesetze-im-internet.de/avag\\_2001/](http://www.gesetze-im-internet.de/avag_2001/)

7. *Конвенция в отношении соглашений о выборе суда (Заключена в г. Гааге 30.06.2005)*

**FEATURES OF ORDERING PRODUCTION OF RUSSIA AND EU COUNTRIES**

**D.D. Grazhdankina**, *student*

**V.V. Plis**, *student*

**Yu.V. Rudneva**, *senior lecturer*

**Samara state university of economics**

**(Russia, Samara)**

***Abstract.** The article analyzes the features of the institution of mandative proceedings in civil proceedings of the Russian Federation and the countries of the European Union, and also conducts a comparative analysis of the effectiveness of its use in various legal systems.*

***Keywords:** writ proceedings, court order, undisputed claim, monetary recovery, electronic document circulation.*

## ПРОБЛЕМА КАДРОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ В РЕАЛИЗАЦИИ ПРИНЦИПА ПРОФЕССИОНАЛИЗМА ЗАКАЗЧИКА В СФЕРЕ ЗАКУПОК

**Я.В. Жирухина, студент**

**Научный руководитель: П.А. Паулов, канд. юр. наук, доцент  
Самарский государственный экономический университет  
(Россия, г. Самара)**

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-11278

***Аннотация.** В статье анализируется принцип профессионализма заказчика, рассматривается проблема подготовки квалифицированных специалистов в сфере осуществления государственных и муниципальных закупок, в том числе проблема повышения их профессионального уровня. Предлагаются пути решения выявленных проблем.*

***Ключевые слова:** кадровое обеспечение, контрактные службы, контрактный управляющий, квалифицированный специалист, принцип профессионализма заказчика, профессионализм.*

В настоящее время роль контрактной системы в России значительно возрастает. Путём заключения государственных и муниципальных контрактов осуществляется непосредственное расходование большей части финансовых ресурсов государства и муниципальных образований. Рациональное использование бюджета и снижение затрат на государственные и муниципальные закупки, безусловно, занимает приоритетное место среди целей любого государства и зависит от наличия квалифицированных специалистов в области осуществления закупок [1, с. 282].

Важной проблемой является недостаточно разработанный инструментарий для осуществления полноценного и оптимального контроля в совокупности с низким уровнем правовой подготовки и профессиональной квалификации большинства сотрудников, занятых в сфере обеспечения государственных и муниципальных нужд [2, с. 428]. В связи с этим, проблема кадрового обеспечения в реализации принципа профессионализма заказчика в сфере закупок на сегодняшний день является весьма актуальной.

Одним из важных принципов, закреплённых в Федеральном законе № 44 «О контрактной системе в сфере закупок, товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» [3] (далее – ФЗ № 44), является принцип профессионализма заказчика. Его сущность

раскрывается в ст. 9 ФЗ № 44. Данный принцип можно рассматривать с двух сторон.

Во-первых, заказчики, осуществляющие деятельность в сфере закупок, должны быть квалифицированными специалистами, обладающими теоретическими знаниями и навыками в сфере закупок.

Во-вторых, заказчики должны периодически повышать свой уровень квалификации и профессионального образования путём повышения квалификации или профессиональной переподготовки в сфере закупок.

Профессионализм заказчика является основным началом его деятельности. Под профессионализмом следует понимать определённый набор знаний, умений, навыков, профессионального опыта, которые позволяют достигать высоких результатов в самых разнообразных условиях [4, с. 109]. От того, насколько заказчик является профессионалом в области закупок, будет зависеть качество осуществления им закупок.

Согласно ст. 38 ФЗ № 44, заказчики, совокупный годовой объём закупок которых превышает сто миллионов рублей, создают контрактные службы. Если совокупный годовой объём закупок заказчика не превышает сто миллионов рублей, то заказчик назначает должностное лицо, ответственное за осуществление закупок, именуемое контрактным управляющим. Законодатель

закрепляет, что контрактные службы и контрактный управляющий должны иметь высшее образование или дополнительное профессиональное образование в сфере закупок. Однако законодатель не прописывает, какое конкретно должно быть высшее образование у заказчика.

В настоящее время закупки, регламентированные ФЗ № 44, осуществляются работниками разного уровня образования и профессии. Заказчики нуждаются в углубленном изучении своей профессии. Для предоставления им профессиональных знаний в сфере закупок необходимо открытие высших учебных заведений по специальностям в сфере осуществления государственных и муниципальных закупок. Если обратиться к зарубежным странам, то, например, в США, Канаде имеется несколько крупных образовательных учреждений, в которых можно получить специализацию закупки в бакалавриате и магистратуре. К примеру, в США с 1976 г. Федеральный институт закупок осуществляет подготовку и выпускает специалистов данного профиля [5, с. 49-50]. В России, к сожалению, пока ни одни учебные заведения не осуществляют подготовку таких специализированных кадров.

Ещё одной проблемой кадрового обеспечения в реализации принципа профессионализма заказчика в сфере закупок является необходимость постоянного повышения заказчиком своего профессионального уровня. В соответствии со ст. 196 Трудового кодекса Российской Федерации работодатель обязан проводить профессиональное обучение или дополнительное профессиональное образование работников при условии выполнения ими определенных видов деятельности [6]. При этом работодатель обязан создать обучающимся работникам необходимые условия для совмещения работы с получением образова-

ния. Получается, что если работникам контрактной службы или контрактному управляющему необходимо пройти дополнительное профессиональное обучение, то учреждение издаёт соответствующий приказ, заключает договор с образовательной организацией, оплачивает обучение и оформляет работнику служебную командировку. То есть все расходы, связанные с повышением заказчиком своего профессионального уровня, возлагаются на работодателя.

Таким образом, деятельность в сфере осуществления государственных и муниципальных закупок требует профессиональной подготовки заказчиков, непрерывного повышения уровня их компетентности и профессионализма. ФЗ № 44, провозглашая принцип профессионализма, указывает, что заказчик должен быть квалифицированным специалистом в сфере закупок, но не закрепляет конкретных требований к нему. В связи с этим представляется необходимым доработать нормы ФЗ № 44, устанавливая более чёткие требования к заказчикам. Кроме того, необходимо разработать образовательные и профессиональные стандарты подготовки специалистов в области закупок для государственных и муниципальных нужд.

Наиболее продуктивным способом подготовки квалифицированных кадров, занятых в сфере закупок для государственных и муниципальных нужд, стало бы создание в юридических вузах РФ специальностей в сфере государственных и муниципальных закупок либо отдельных кафедр этого направления на юридических факультетах вузов нашей страны. Будущий сотрудник более глубоко изучит специфику данной работы, а после выпуска сможет повышать уровень своих познаний в части изучения новелл законодательства РФ в сфере закупок.

#### Библиографический список

1. Корнеева Р.В. Принцип профессионализма заказчика как базовый принцип контрактной системы // Инструменты и механизмы формирования конкурентноспособной государственной и региональной экономики. – 2017. – С. 282-286.
2. Паулов П.А., Понамаренко С.С. Актуальные проблемы государственного регулирования в сфере закупок // Современные научные исследования и разработки. – 2017. – № 8 (16). – С. 427-428.

3. *Федеральный закон от 05.04.2013 № 44-ФЗ (ред. от 01.05.2019) «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» // СЗ РФ. – 2013. – № 14. – Ст. 1652.*

4. *Балдина А.С. Принцип профессионализма и компетентности государственных служащих контрольно-надзорных органов: проблемы определения понятий // Вестник Нижегородского университета им. Н.И. Лобачевского. – 2017. – № 3. – С. 109-115.*

5. *Семенова Ф.З., Борлакова М.Б. Профессионализм заказчика как один из способов контрактной системы в сфере закупок // Управление экономическими системами. – 2018. – № 7 (113). – С. 41-52.*

6. *Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 01.04.2019) // СЗ РФ. – 2002. – № 1. – Ст. 3.*

### **THE PROBLEM OF STAFFING IN THE IMPLEMENTATION OF THE PRINCIPLE OF PROFESSIONALISM OF THE CUSTOMER IN PROCUREMENT**

**Ya.V. Zhirukhina, student**

**Supervisor: P.A. Paulov, candidate of legal sciences, associate professor**

**Samara state university of economics**

**(Russia, Samara)**

***Abstract.** The article analyzes the principle of professionalism of the customer, the problem of training qualified specialists in the field of public and municipal procurement, including the problem of improving their professional level. The ways of solving the identified problems are proposed.*

***Keywords:** personnel provision, contract services, contract manager, qualified specialist, principle of professionalism of the customer, professionalism.*

## ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЙ РЕЖИМ КРИПТО ВАЛЮТЫ В РОССИИ

**Е.И. Кимирилова, магистрант**  
**Волгоградский государственный университет**  
**(Россия, г. Волгоград)**

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-11279

**Аннотация.** В статье рассматриваются гражданско-правовые вопросы криптовалюты в России. Описывается становление как цифрового финансового актива, дальнейшие пути развития и формирование новой регуляторной среды, которая будет обеспечивать благоприятный и законный правовой режим. Представлены предпосылки создания нормативной базы и пресечение противоправных действий со стороны владельцев криптовалюты. Приведены примеры реализации права фидуциарных расчетных средств в практике Арбитражных судов и судов общей юрисдикции.

**Ключевые слова:** криптовалюта, электронные денежные средства, банкротство, Росфинмониторинг, биткоин.

В мировом сообществе и в России до сих пор дискутируется вопрос о правовом режиме криптовалют, а уже совершаются правонарушения в этой сфере, что требует внесения соответствующих изменений в законодательство. Открытым остается вопрос: как и какую ответственность можно устанавливать, если не урегулированы позитивные отношения [1].

В последние годы популярность криптовалюты во многих странах мира привела к необходимости разработки её правового регулирования.

В декабре 2017 года произошёл взлет популярности биткоина, был обновлен исторический максимум этой валюты, один биткоин стал дороже 20000 долларов [2].

Российская Федерация относится к странам, в которых правовой режим криптовалют обсуждается, и он затруднён тем, что существует проблема квалификации криптовалюты как объекта гражданских прав.

Криптовалюта – цифровая валюта, защищённая с помощью криптографических технологий. Её особенностью стало то, что она существует только в виртуальном пространстве и не имеет материального выражения. Самой первой криптовалютой в мире и самой популярной на данный момент стал биткоин.

Преимущества криптовалюты привлекают внимание всё больших пользователей. Но многие вопросы, связанные с

криптовалютой, невозможно решить, не опираясь на право. Например, вопросы налогообложения, рисков по сделкам с криптовалютой (поставкой некачественного товара за криптовалюту или перевод криптовалюты под влиянием угрозы или обмана).

Нет возможности обратиться с жалобой или с заявлением в суд, например, об отмене сделки или о возврате платежа. Изначально во многих странах, и в том числе в Российской Федерации, обсуждался вопрос о запрете криптовалют.

Позиции российских ведомств до сих пор окончательно не устоялись и часто противоречат друг другу. 27 января 2014 года пресс-служба Центрального Банка Российской Федерации практически приравнивала криптовалюту к денежным суррогатам.

Схожее заявление сделала Федеральная служба по финансовому мониторингу и Генеральная прокуратура. Но стоит отметить, что в российском законодательстве не закреплено понятие «денежный суррогат». 25 января 2018 года Министерство финансов опубликовало проект Федерального закона «О цифровых финансовых активах». Этот документ вводит определения самой криптовалюты и майнинга, а также регулирует отношения, связанные с её использованием. 22 мая 2019 года данный законопроект утвержден в первом чтении.

Данный федеральный закон должен вступить в силу уже в сентябре 2019 года. Однако, существуют проблемы в части его практической реализации, согласования с другими нормативными правовыми актами Российской Федерации и уполномоченными органами.

Возникают споры у Министерства финансов и Центрального банка относительно обмена криптовалюты на рубли и иностранную валюту. Кроме того, неясно как легализовать уже имеющиеся у многих лиц криптоактивы.

Существующая на данный момент правовая неопределённость негативным образом влияет на правоприменительную практику, суды вынуждены принимать решения, руководствуясь аналогией закона и существующей нормативной базой.

Представляет интерес дело, рассматриваемое шестым арбитражным апелляционным судом в городе Хабаровске. Между Абрамовым А.С. и сингапурской компанией был заключён договор займа, согласно которому Абрамов А.С. взял заём, но возврат средств не был произведён, хотя Абрамов утверждал, что вернул заём посредством перечисления криптовалюты [3].

Суд оценивая обязательство по предоставлению криптовалюты, счёл данное обязательство неденежным, а криптовалюты ненадлежащей формой расчётов, но не привёл обоснования этому выводу. Также, Рязский районный суд (Рязанская область) установил, что «биткоин не попадает под объекты гражданских прав, перечислены в ст. 128 ГК РФ» [4].

Тем не менее, на данный момент криптовалюта становится средством платежа, с помощью которого можно оплачивать услуги и приобретать реальные товары. Из этого можно сделать вывод, что криптовалюты должны быть урегулированы гражданским правом.

Возникает вопрос: может ли быть в таком случае криптовалюта объектом гражданского права? Изъятие из перечня объектов гражданских прав криптовалюты может привести к ещё большей неопределённости относительно её правового статуса.

Такое положение будет выгодно недобросовестным лицам, которым будет представлена возможность сокрыть свои денежные средства. Данный вывод нашёл своё подтверждение в определении Арбитражного суда Вологодской области, который в ходе рассмотрения дела о банкротстве гражданина, обязал данного гражданина передать финансовому управляющему справки об остатках электронных денежных средств, к которым отнесли и криптовалюты.

Но этот случай можно назвать исключительным, так как в большинстве дел об имущественном положении должника, суды не уделяют должного внимания криптовалюте, которая может иметься у ряда граждан и использоваться для сокрытия денежных средств.

Существуют различные точки зрения на то к какому виду объектов гражданских прав отнести криптовалюту:

1) Криптовалюта – это деньги.

На территории Российской Федерации законным платёжным средством является рубль. Под денежным знаком понимаются физические объекты в виде банкнот и монет, находящиеся в законном обращении. Криптовалюта не может быть отнесена этому виду объектов гражданских правоотношений, так её эмиссия и обращение не находится под государственным контролем Центробанка России.

2) Криптовалюта – это безналичные денежные средства.

Безналичный расчёт осуществляется в отношении денежных средств, находящихся на банковских вкладах или счетах. То есть между банком и клиентом заключается договор, согласно которому банк обязуется по поручению плательщика перевести денежную сумму на счет другого лица, указанного плательщиком. Но криптовалюты не попадают под данную классификацию, так как используются в обороте без заключения договоров с банком, все операции осуществляются на доверии пользователей к друг другу, а не банку. Также все транзакции отслеживаются не банком, а с помощью методов криптографии.

3) Криптовалюта – это ценные бумаги.

Российский закон ценными бумагами называет документы, соответствующие установленным требованиям и удостоверяющие обязательственные и иные права. Те, кто придерживается такой точки зрения считают, что выпуск биткоинов схож с выпуском и эмиссией бездокументарных ценных бумаг. Но стоит учесть, что криптовалюты сами по себе являются самоценными объектами и не содержат обязательственных прав, что противоречит признакам ценных бумаг, указанных в законе.

4) Криптовалюта – это электронные денежные средства.

Проанализировав статью 3 Федерального закона от 27.06.2011 №161 ФЗ «О национальной платёжной системе» можно сказать, что электронные денежные средства – это безналичные денежные средства, которые используются только в Интернете, учитываются кредитными организациями без открытия банковского счёта и могут быть переведены с использованием электронных средств платежа.

Определенная схожесть с криптовалютой, действительно, есть. Но, верификация электронных денежных средств производится посредником, который устанавливает свои правила, такие как размер комиссии за транзакцию, скорость осуществление перевода, лимит количества переводимых средств. В данном случае посредником выступает банк или электронный платёжный сервис.

В отличие от электронных денежных средств, криптовалюта особенна именно тем, используется без участия третьих лиц. Таким образом, рассмотрев различные точки зрения на правовую сущность криптовалюты, можно сделать вывод, что существует необходимость внести изменения в статью 128 Гражданского кодекса, дополнив её таким объектом гражданских прав, как криптовалюта.

Но анализ позиции российских ведомств и исследование проекта Федерального закона «О цифровых финансовых активах» позволяет предположить, что вероятнее всего, законодатель пойдёт по более простому пути и приравнивает криптовалюту к одному из уже существующих объек-

тов гражданских прав, что может привести к новым спорам [5].

Пленум Верховного суда 26 февраля 2019 г., изменил свое постановление от 2015 года о судебной практике по делам об отмывании денег и имущества, приобретенного преступным путем.

Пленум уточнил, что ст. 174 и 174.1. УК о легализации преступных доходов должны распространяться и на криптовалюту. Предметом преступлений могут выступать в том числе «денежные средства, преобразованные из виртуальных активов (криптовалюты), приобретенных в результате совершения преступления», говорится в новой редакции постановления пленума ВС.

Изменения вводятся в связи с рекомендациями FATF (Financial Action Task Force, международная Группа разработки финансовых мер по борьбе с отмыванием денег). Согласно материалам Росфинмониторинга к проекту Взаимной оценки рисков отмывания преступных доходов в России для FATF (документ есть в распоряжении РБК), инспекторы международной организации запрашивали российскую сторону о том, включает ли понятие «имущество» в целях отмывания доходов [полученных преступным путем] виртуальные активы, и если да, то к какой категории они относятся – «денежные средства» или «иное имущество» [6].

В ответе Росфинмониторинг сообщил, что отсутствие законодательного регулирования и государственного надзора за выпуском и обращением виртуальных валют рассматривается в числе основных уязвимостей российской экономики. По данным финразведки, в последние годы «отмечается использование криптовалют в целях сбыта наркотических средств и последующего отмывания преступных доходов».

Сейчас в России «правовой статус виртуальных активов не определен», отмечается в документе. При этом в правоохранительных органах имеется практика выявления, документирования и расследования преступлений, предусмотренных ст. 174.1 УК, совершаемых с использованием криптоактивов при расчетах за наркотики.

По данным спецслужбы, следователями полиции за 2017–2018 годы расследовались 104 уголовных дела (27 в 2017 году, 77 – в 2018-м). Из них окончено и направлено в суд 51 дело (в 2017-м – 17, 2018-м – 34).

В настоящее время в связи с совершением преступлений с использованием криптовалют, несмотря на неопределение их правового статуса в законодательстве России, по сути они фактически приравниваются к имуществу (в соответствии с целями использования криптовалют) и идентифицируются в денежном эквиваленте.

Речь идет о совершенствовании практики применения законодательства о противодействии легализации преступных доходов в соответствии с существующими реалиями. Высказанная ВС России позиция – призыв к формированию единой практики по таким делам. На обычное использование криптовалют (вне уголовных дел) это вряд ли как-то повлияет. Если происходит отмывание денег за счет использования криптовалюты, то логично, что эти действия должны подпадать под действие ст. 174.1 УК. Причем правоохранительные органы уже применяют эту статью в случаях использования криптовалюты для отмывания преступных доходов.

Не имеет значения, каким образом происходит легализация преступных доходов – инвестирование в бизнес, в недвижимость, создание фильмов и пр.

#### Библиографический список

1. *Инишкова А. О.* Реакция права на вызовы высоких технологий в инновационной России // *Legal Concept*. – 2018. – Т. 17, № 4. – С. 6–15.
2. *Письмо ФНС от 3 октября 2016 г. № ОА-18-17/1027* [Электронный ресурс] // КонсультантПлюс. – 29.11.2016.
3. *Постановление Шестого арбитражного апелляционного суда от 17 июля 2017 г. по делу № А73-6112/2015* [Электронный ресурс].
4. *Решение Рязского районного суда г. Рязани от 26 апреля 2017 г. по делу № 2-160/2017* [Электронный ресурс].
5. *О цифровых финансовых активах: проект Федерального закона, текст по состоянию на 25.01.2018* [Электронный ресурс] // Минфин России.
6. *Законопроект об ответственности за использование криптовалют* поступит в Госдуму в июне [Электронный ресурс] // *ForkLog*. — 25.02.2016.
7. *Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая)* от 26.01.1996 г. № 14-ФЗ // *Российская газета*. 1996. № 23, 24, 25, 26.

Технически изъять биткоин или другую криптовалюту в рамках уголовного дела невозможно, но следователь может изъять «компьютер, сервер, бумажку», содержащие пароль для входа в криптокошелек.

Для возбуждения уголовных дел важнее наличие основных составов статей УК (174.1, 159, 228 и т.д.), криптовалюта дополняет основную статью про легализацию доходов, мошенничество, продажу наркотиков, а не является основой для уголовного преследования. При задержании наркодилера ему вменяют ст. 228 УК, даже если он продает за крипту – статья в любом случае за сбыт наркотических веществ; также и при обнаружении вывода денежных средств дело возбуждают по ст. 174 УК, а способ – через покупку биткоинов.

Сейчас в Госдуму внесено два законопроекта об обороте цифровых активов («О внесении изменений в ч. 1, 2 и 4 Гражданского кодекса» и «О цифровых финансовых активах»), которые пытаются регламентировать оборот криптовалют. Но они подверглись критике со всех сторон, так как до конца не определено само понятие криптовалюты – это точно не платежное средство на территории России, а скорее именно цифровой актив. Не определен также правовой статус участников рынка таких активов, объем их прав и обязанностей, равно как и ответственность за несоблюдение будущего закона [7].

**CIVIL LEGAL REGIME OF CRYPTO CURRENCY IN RUSSIA**

**E.I. Kimirilova**, *graduate student*  
**Volgograd state university**  
**(Russia, Volgograd)**

**Abstract.** *The article deals with civil issues of cryptocurrency in Russia. It describes the emergence of a digital financial asset, further development paths and the formation of a new regulatory environment that will ensure a favorable and legal legal regime. Presents the prerequisites for creating a regulatory framework and the suppression of illegal actions by cryptocurrency owners. Examples of the implementation of the right of fiduciary settlement funds in the practice of Arbitration Courts and Courts of General Jurisdiction are given.*

**Keywords:** *cryptocurrency, electronic cash, bankruptcy, Rosfinmonitoring, Bitcoin.*

## ПРОБЛЕМЫ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ МОНИТОРИНГА, АУДИТА, КОНТРОЛЯ В СФЕРЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК

П.А. Паулов, канд. юр. наук, доцент

М.С. Михайлова, студент

Самарский государственный экономический университет  
(Россия, г. Самара)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-11280

**Аннотация.** В настоящей статье рассматриваются проблемные аспекты применения норм российского законодательства о контрактной системе, связанные с осуществлением контрольных функций в отношении государственных закупок. Выделяются факторы, оказывающие наибольшее негативное влияние на состояние правового регулирования данной сферы.

**Ключевые слова:** государственные закупки, контрактная система, мониторинг, аудит, контроль.

Сфера общественных отношений, связанных с осуществлением государственных закупок в Российской Федерации в настоящее время активно развивается в силу своей востребованности со стороны государства как выразителя публичного интереса. Значение государственного заказа в российской экономической модели постоянно возрастает: по оценке отдельных исследователей, в период 2015-2016 гг. произошло увеличение доли рынка государственного заказа в ВВП в 2,5 раза. В настоящее время динамика роста по своим темпам существенно ниже, однако по-прежнему имеет положительную тенденцию роста [6].

С позиции российского законодательства правовой механизм регулирования вышеуказанных общественных отношений именуется контрактной системой – соответствующая юридическая категория в российской правовой системе была сформирована вследствие принятия Федерального закона от 05.04.2013 №44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» (далее – Закон о контрактной системе) [1]. В то же время следует отметить, что такое толкование смысла указанного термина преобладает в правовой литературе, однако не отражена в ст. 3 Закона о контрактной системе, где в понятие контрактной системы включается совокупность её участников,

именуются объект и субъекты, но не определяется сущность самой системы. И это лишь один из многих вопросов, которые поднимаются исследователями в отношении законодательной базы осуществления государственных закупок в Российской Федерации.

Важное место в регулировании отношений, связанных с осуществлением государственных закупок, занимают положения закона, определяющие порядок проведения мониторинга, аудита и контроля в сфере закупок. Указанные правовые инструменты имеют ключевое значение для всей контрактной системы, поскольку в своей сущности предназначены для обеспечения принципов законности и экономической целесообразности в сфере государственных закупок. Как очень точно отметила О.В. Горская, в своей сущности контроль, мониторинг и аудит являются формами выражения контрольной функции Закона о контрактной системе, и вследствие этого могут рассматриваться в том числе и в совокупности [5]. Предполагается, что в рамках выявления проблемных аспектов следует подразумевать контроль, аудит и мониторинг в сфере государственных закупок как единое целое.

Посредством обобщения существующих в литературе позиций, предполагается целесообразным выделить проблемные аспекты непосредственно правового и неправового (либо частично правового) ха-

рактера. Ко вторым, как вполне очевидно, относится значительно большая часть аспектов – в том числе, связанных с институциональными и организационными составляющими контрактной системы в РФ [4]. В рамках настоящей статьи предметом исследования являются непосредственно правовые проблемные аспекты, в связи с чем иные подробно изложены не будут. Представляется необходимым лишь выделить такие обозначенные в литературе аспекты, как недостаток профессиональной и иной специальной квалификации у субъектов, уполномоченных осуществлять контрольные функции, и в том числе вытекающие из этого сложности с определением качества товара и услуг, являющихся предметом государственных закупок [4]. Безусловно, данные вопросы могут и должны быть разрешены в том числе посредством совершенствования законодательства о контрактной системе, однако в данных примерах существенное значение играют и факторы иной природы.

Вопросы противодействия коррупции, наличие которой в сфере государственных закупок исследователями не подвергается сомнению, базируются непосредственно на повышении качества законодательной базы, не позволяющей допускать злоупотребления, связанные с намеренным (а в иных случаях – и непреднамеренным) искажением в толковании норм права. Однако, как отмечается в литературе, в действующей редакции Закона о контрактной системе нет четкой систематизации как в отношении общих понятий, так и в отношении положений, непосредственно регламентирующих контрольную функцию [7]. Также озвучивается вывод о том, что значительная часть категорий изложена в тексте закона абстрактно, с общих позиций государственного контроля.

Данная точка зрения представляется обоснованной, поскольку анализ положений Закона приводит в целом к аналогичным выводам. В частности, следующим:

1. Как уже было ранее отмечено, в ст. 3 Закона о контрактной системе поименован термин «контрактная система», который предполагается как базовая категория для всего законодательного массива, регули-

рующего вопросы осуществления государственных закупок в Российской Федерации. В то же время, несмотря на непосредственное выделение термина, законодатель фактически сформулировал собирательное понятие, никоим образом не отражающее сущность контрактной системы как таковой. Отсутствие в формулировке закона четкого и однозначного базового понятия само по себе порождает возникновение правовой неопределенности в отдельных нормах – в том числе в положениях о мониторинге, аудите и контроле в сфере закупок.

2. В своей совокупности изложение глав 4-5 Закона о контрактной системе во многом повторяет общие положения о государственном финансовом контроле, сформулированные в разделе IX Бюджетного кодекса РФ [2] (далее – БК РФ) и иных актах финансового законодательства, ни коим образом не отражая специфику отношений, связанных со сферой государственных закупок.

3. Формулировка ст. 98 Закона о контрактной системе представляется не совсем удачной, поскольку не определяет, каким субъектом в муниципальных образованиях осуществляется аудит в сфере закупок в отсутствие контрольно-счетных органов муниципального образования. Безусловно, существуют общие положения о муниципальном финансовом контроле, позволяющие ответить на этот вопрос, однако следует понимать, что Закон о контрактной системе имеет иной предмет регулирования и в своей сущности является специальным законодательным актом, в связи с чем, вопрос о применимости общих положений о финансовом контроле остается открытым.

4. Положения ст. 100 Закона о контрактной системе отсылают к порядку осуществления ведомственного контроля в сфере закупок, сформулированному Правительством РФ в Постановлении от 10.02.2014 № 89 (далее – Правила ведомственного контроля) [3]. Исходя из смысла п. 4 Правил ведомственного контроля, регламент проведения контрольных мероприятий внутри ведомства определяется таким ведомством самостоятельно – при

этом в указанных правилах не содержится типового регламента или строгих и однозначных требований к его содержанию и оформлению. В результате, возникает возможность для различного рода злоупотреблений, связанных с формулированием регламента и последующего толкования его правил, который может быть выгоден лично субъекту, выступающему от лица органа ведомственного контроля.

Вполне очевидно, что перечень неопределенностей, неточностей и пробелов в положениях Закона о контрактной системе не исчерпывается вышеизложенными доводами, однако представляется очевидным, что в настоящий момент ряд ключевых правовых аспектов осуществления

мониторинга, аудита и контроля в сфере государственных закупок нуждается в существенной доработке и внесении изменений в текст нормативного акта. С позиции права основным способом противодействия коррупции, а также ряду иных проблемных аспектов, связанных со сферой осуществления государственных закупок, является именно проработка нормативной базы с учетом актуальных вопросов, возникающих в процессе применения правовых норм. Вполне возможно, что совершенствование правил осуществления государственных закупок в Российской Федерации фактически устранил или уменьшит масштаб проблемных аспектов, выделяемых в литературе.

#### Библиографический список

1. *Федеральный закон от 05.04.2013 № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд»* // СЗ РФ. 08.04.2013. № 14. ст. 1652.

2. *Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 145-ФЗ (ред. от 27.12.2018)* // Российская газета. № 153-154. 12.08.1998.

3. *Постановление Правительства РФ от 10.02.2014 № 89 (ред. от 17.03.2014) «Об утверждении Правил осуществления ведомственного контроля в сфере закупок для обеспечения федеральных нужд»* // СЗ РФ. 17.02.2014. № 7. ст. 683.

4. *Газетов А.Н.* Вопросы экономического и правового анализа эффективности предотвращения коррупции в государственной контрактной системе // Журнал российского права. 2017. № 7. С. 134-148.

5. *Горская О.В.* Правовое регулирование контроля в сфере закупок для государственных и муниципальных нужд // Труды Института государства и права Российской академии наук. 2014. № 4. С. 34-45.

6. *Овчаров А.О., Игнатъева Ю.И.* Правовые механизмы формирования эффективной контрактной системы в сфере государственных закупок // Актуальные проблемы российского права. 2018. № 3. С. 138-145.

7. *Паулов П.А., Силантьева К.В.* Государственное регулирование закупочной деятельности // Бюллетень науки и практики. 2018. Т. 4. № 12. С. 442-446.

#### THE PROBLEMS OF MONITORING, AUDIT, CONTROL IN THE SPHERE OF PUBLIC PROCUREMENT

**P.A. Paulov**, *candidate of legal sciences, associate professor*

**M.S. Mikhailova**, *student*

**Samara state university of economics**  
(Russia, Samara)

**Abstract.** *This article discusses the problematic aspects of the application of the norms of the Russian legislation on the contract system related to the implementation of control functions in relation to public procurement. The factors that have the greatest negative impact on the state of legal regulation of this sphere are highlighted.*

**Keywords:** *public procurement, contract system, monitoring, audit, control.*

## К ВОПРОСУ О КОРРУПЦИОННЫХ РИСКАХ В ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ ЗАКУПКАХ

П.А. Паулов, канд. юрид. наук, доцент

Н.О. Прокудина, студент

Самарский государственный экономический университет  
(Россия, г. Самара)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-11281

**Аннотация.** Данная статья посвящена проблеме возникновения коррупционных рисков в системе государственных и муниципальных закупок. Анализируется мировой опыт по борьбе с коррупцией в данной сфере, а также нормативно правовая база России в сфере закупок. Раскрывается понятие коррупционных рисков в сфере закупок. Предлагаются пути устранения рисков.

**Ключевые слова:** коррупционные риски, государственные закупки, методы борьбы с коррупцией, государственные нужды, контрактная система.

В настоящее время реализация различных социально-инфраструктурных проектов зависит от целевого использования бюджетных средств. Отметим, что приоритетами современной госполитики являются такие направления, как обеспечивающие социально-экономические гарантии благополучия граждан, здравоохранения а также национальную безопасность.

Национальная система государственных и муниципальных закупок проживает процесс реформирования и модернизации. Но, к сожалению, независимо от создания контрактной системы, которая была разработана с целью предотвращения возникновения коррупционных рисков, их число к нулю не сводится. Для того, чтобы определить проблемы возникновения коррупционных рисков в системе государственных и муниципальных закупках необходимо разобраться, что же понимается под коррупционными рисками и какие виды рисков могут быть в данной системе.

В научной литературе под коррупционными рисками понимается возможность совершения определенных действий, либо бездействия, должностных лиц направленных на злоупотребление служебным положением, получением выгоды в виде денег, а также обстоятельства, способствующие бесконтрольному получению выгоды при выполнении своих должностных обязанностей [1, с. 4].

Выделяют следующие виды коррупционных рисков:

- подкуп лиц принимающих решение о закупке товаров
- предоставление информации содержащую тайну третьим лицам, за денежное вознаграждение. А именно клиентская база, определенные условия по договорам,
- использование ресурсов для своей личной выгоды

Данные виды рисков являются наиболее распространенными в системе государственных и муниципальных закупок. Отметим, что коррупционные риски могут возникать на всех этапах осуществления государственных и муниципальных закупок. Например, риски могут возникать уже на этапе формирования документации, а именно отсутствие в документации надлежащей инструкции по заполнению заявления с нарушением ФЗ "О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд" от 05.04.2013 N 44-ФЗ.

Еще одним весомым нарушением является отсутствие достаточных данных для формирования заявки технических характеристик товаров, работ услуг, что делает затруднительным составить заявку для поставщика.

Для того, чтобы понять, насколько серьезной является данная проблема обратимся к результатам проверки сделанной аудиторами Счетной палаты. Так они вы-

явили нарушения в системе государственных закупок на общую сумму 230 млрд. рублей, при этом было проверено лишь около 8% заказчиков. Результаты данных проверок указывают на то, что в данной сфере закупок растет большое количество коррупционных преступлений с каждым годом.

Как показывает практика, особенно часто выявляются факты хищения денежных средств и заключения контрактов по завышенным ценам путем применения различных схем, включая сговоры участников и использование фирмоднодневок. Значительным остается количество нарушений, связанных с завышением стоимости и объемов выполненных работ. С целью ухода от проведения конкурсных процедур применяется искусственное дробление заказов на стадии исполнения контрактов, нарушаются сроки выполнения работ либо существенно изменяются условия заключенных контрактов.

В научной литературе возникает большое количество споров по поводу того, как предотвратить возникновение коррупции при осуществлении государственных и муниципальных закупок. Так некоторые авторы полагают, что для того, чтобы избежать риски необходимо четко определить способ осуществления государственных закупок. При неправильном выборе способа осуществления закупок могут возникать следующие риски:

1) необоснованное усложнение (упрощение) процедур определения поставщика;

2) неприемлемые (в том числе дискриминационные) критерии допуска и отбора поставщика (в любой системе закупок), отсутствие необходимых критериев допуска и отбора поставщика при закупке экспертных и репутационных объектов;

3) неадекватный выбор способа размещения заказа по срокам, цене, объему, особенностям объекта закупки, конкурентоспособности и специфике рынка поставщиков;

4) коррупционные риски особенностей процедур (конкурса, аукциона, электронного аукциона, котировки, размещения на

бирже, у единственного поставщика) [2, с. 5].

На наш взгляд, для того, чтобы избежать возникновения таких рисков, необходимо четко определять поставщика. Чтобы вся информация о поставке и ее агентах была в открытом доступе.

Как уже говорилось ранее, возникновение коррупционных рисков может наблюдаться на всех этапах формирования государственных и муниципальных заказов. Например, причиной значительной экономии, полученной на торгах, в первую очередь является то, что неверно просчитан бюджет заказа, он завышен, и чем больше он завышен, тем больше коррупционные риски.

Порезанова Е.В. выделяет три вида ущерба, который наносится государству во время формирования государственного заказа [3, с. 4]:

1. Финансовые потери – это завышение цен закупаемой продукции по сравнению с текущим рыночным уровнем, а также включение в условия государственных контрактов предоплаты вместо отсрочки платежа и т.п.

2. Политические потери – данный вид ущерба сказывается на расшатывании экономической и финансовой системы страны, нарушение принципов свободной конкуренции и другое.

3. Качественные потери – заключение сделок с нарушением требуемых технических условий, таких как поставка товаров, выполнение работ или оказание услуг ненадлежащего качества.

Для того, чтобы предотвратить появление коррупции в системе государственных и муниципальных закупок, обратимся к международной практике. Отметим, что в международной практике появился еще один вид коррупционных рисков, а именно «авто коррупция». Данный вид коррупции заключается в том, что чиновник начинает умышленно помогать интересующей его компании или использует фиктивную фирму для сокрытия личных интересов [4, с. 4].

На международном уровне выделяют следующие меры по локализации коррупции в сфере государственных закупок: ад-

министративные, нормативные и социальные.

Рассмотрим каждый вид поробнее. Так, административные меры применяются к чиновникам, которые злоупотребляют своим положением. Они включают временный или постоянный запрет к допуску коррумпированных лиц к государственным контрактам. В отношении государственных чиновников административные меры предусматривают также периодическую смену чиновников для предотвращения устойчивости коррупционных отношений.

Нормативные меры по борьбе с коррупцией вводятся законодательством, а именно создается нормативно-правовая база, которая включает в себя санкции за взятки [5, с. 7].

На наш взгляд, необходимо отметить, что в РФ сформирована достаточно большая нормативно-правовая база, которая направлена на предотвращение коррупционных рисков в системе государственных и муниципальных закупок. Так, недобросовестных поставщиков вносят в черный список или исключают из участия в государственных закупках. Данный метод активно используется за рубежом, но также стоит отметить, что в РФ также ведется определен реестр ФАС.

Предлагается ввести список так называемых «белых поставщиков» для того, чтобы предотвратить коррупционные риски. За рубежом данный список ведется, но в РФ до сих пор, стоит вопрос о его создании.

В целом анализ мирового опыта по локализации коррупции в системе госзакупок показывает, что для РФ в настоящее время, прежде всего, необходимо усиление авторитета официальных институтов в системе госзакупок, повышение уровня доверия к ним [5, с. 3].

На наш взгляд необходимо отметить, что в Федеральном законе №44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» предусмотрены такие методы борьбы с коррупцией, которые направлены на обоснования начальной цены контракта, общественное обсуждение крупных и дорогостоящих контрактов, повышение профессиональной квалификации заказчиков, усиление ответственности чиновников. Анализ мирового опыта локализации коррупции в сфере бюджетных закупок свидетельствует о необходимости разработки системы комплексных методов как по тестированию сложно поддающихся наблюдению коррупционных действий, так и способов им противодействия.

#### Библиографический список

1. *Гуцелюк Е.Ф.* Определение признаков наличия коррупционных рисков в извещении и документации о закупках для государственных и муниципальных нужд // Северо-Кавказский юридический вестник. – 2016. – №2. – С. 122-128.
2. *Дулина Н.В.* Коррупционные риски на этапе формирования конкурсной документации в системе государственных закупок // В сборнике: Социально-экономическое развитие России и регионов в цифрах статистики. – 2017. – С. 226-229.
3. *Порезанова Е.В.* Противодействия коррупционных рисков в система государственных закупок в России // Противодействие коррупции: государственная политика и гражданское общество. – 2015. – Т. 15. Вып. 4. – С. 165-167.
4. *Мельникова З.В., Саватеева К.А.* Система контроля противодействия коррупции в сфере государственных закупок в РФ // Сборник статей Международной научно-практической конференции. – 2017. – С. 261-264.
5. *Абзалов К.В., Вотинова Е.И., Шляхтина А.Е.* Проблемы контрактной системы в сфере закупок для государственных и муниципальных // Сборник статей конференции «Международный молодежный симпозиум по управлению, экономике и финансам». Казань, 05-06 декабря 2017 г. – 590 с.
6. *Белокрылова О.С.* Методы снижения рисков коррупции в системе государственных и муниципальных закупках // Экономика государственных закупок. – 2015. – Т. 6. №4. – С. 140-146.

7. Паулов П.А., Борякин Д.В., Ревина С.Н., Лунин С.В. Противодействие коррупции в сфере государственного и муниципального управления // Учебно-методическое пособие по программе курсов повышения квалификации. – Самара, 2018.

### TO THE QUESTION OF CORRUPTION RISKS IN STATE AND MUNICIPAL PROCUREMENT

**P.A. Paulov**, *candidate of legal sciences, associate professor*

**N.O. Prokudina**, *student*

**Samara state university of economics**  
**(Russia, Samara)**

***Abstract.** This article is devoted to the problem of corruption risks in the system of state and municipal procurement. The world experience in the fight against corruption in this area is analyzed*

***Keywords:** corruption risks, public procurement, methods of fighting corruption, state needs, contract system.*

**ПРАВОВОЙ РЕЖИМ ЗЕМЕЛЬНОГО ФОНДА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

С.Д. Сафина, канд. юрид. наук, доцент

А.С. Савельев, магистрант

Башкирский государственный университет  
(Россия, г. Уфа)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-11282

**Аннотация.** Земля является неотъемлемой составляющей жизнедеятельности человека, потому что, как и остальные блага материального мира, всегда была нужна человеку в силу его сущности, вечной расположенности к присвоению. В связи с этим в настоящей статье рассмотрены вопросы земельного фонда Российской Федерации, позволяющие выявить характерные черты, предопределяющие его правовой режим.

**Ключевые слова:** правовой режим, земельный фонд, земля, земельный участок, земельные ресурсы.

Сущность правового регулирования общественных отношений, как общеизвестно, заключается в установлении правового режима явлений действительности (взаимоотношений субъектов права, вещей, должного поведения (из договора, закона, деликта) и пр.).

Земля как неотъемлемая составляющая жизнедеятельности человека также не является исключением и издавна является объектом правового регулирования.

Земельные ресурсы интересны в юридическом смысле тем, что являются объектом множества правовых режимов. Однако только из них являются системообразующими правовыми режимами, о которых и пойдет речь в данном очерке.

Тысячелетняя история права разных цивилизаций и государств, в том числе ныне существующих, показывает, что главными лицами, которые взаимодействуют между собой по поводу обладания землей, являются государство в любой его исторической форме и граждане (подданные) этого государства.

Земля – это тот объект, который, как и остальные блага материального мира, всегда была нужна человеку в силу его сущности, вечной расположенности к присвоению [1].

И здесь надо заметить три момента:

а) земельные ресурсы, которых граждане государства хотели бы иметь в своей власти (т.е. пригодных для комфортной

эксплуатации) в силу самой ее природы ограничены в объеме;

б) жители государства и их объединения физически ограничены в возможности использовать все пригодные земельные ресурсы, и, в) некоторая часть земельных территорий государства не представляет экономического интереса для его подданных.

Данные простые исходные данные позволяют сделать следующие концептуальные измышления:

1) лица, проживающие в конкретном государстве и заинтересованные в использовании земельных ресурсов, в то же время заинтересованы в прочности и стабильности в этом использовании;

2) всегда часть земельных ресурсов не находится в обладании граждан государства;

3) общество, по разным соображениям и мотивам в целом заинтересовано в том, чтобы земли, нераспределенные между членами этого общества, сохраняли свои природные качества, желательно в первоизданном виде.

Для решения проблемы прочности и стабильности землепользования, исторически право создало и развило институт права собственности. Не вдаваясь в доктрину вещных прав и его историю, укажем, что право собственности предназначено исключительно для материальных вещей. Иными словами, в собственности

может быть только индивидуально-определенная вещь.

В зависимости от того, каким является вещь – движимым или недвижимым, индивидуализация происходит разным способом.

В отношении движимой вещи по общему правилу использует принцип владения (который не следует путать с держанием), т.е. лицо, осуществляющее власть над вещью как над своим имуществом, признается собственником, пока заинтересованным лицом не доказано иное.

В отношении недвижимости всегда действовал принцип публичности. В разные исторические периоды он претворялся разными способами. Так, до широкого развития письменности основным способом доведения до третьих лиц информации о границах и собственнике земельного участка были межевые знаки. На данный момент единственным способом индивидуализации земли как вещи является внесение сведений об участке земли в Единый государственный реестр недвижимости [2].

Таким образом, практика жизнедеятельности, направленная на удовлетворение потребностей человека в пользовании землей выработала понятие недвижимости как земельного участка, ограниченного определенными границами, и систему индивидуализации собственника и недвижимой вещи.

Необходимость использования «оккупированного» земельного участка в своем интересе и своей волей потребовало подчинение ее оборота к частным началам – гражданскому праву. Имущественный оборот земельных участков подчинен как универсальным положениям гражданского права (право собственности, сделки, обязательства, наследование), так и специальным нормам вещного права (ипотека, право застройки и пр.).

Между тем, следует помнить, что власть собственника или иного обладателя вещного права на земельный надел не абсолютен. Некоторые ограничения вытекают из гражданско-правовых отношений (соседское право, сервитуты, обязательственные обременения и т.д.), другие имеют

публично-правовые основания – необходимость целевого использования, требования к освоению, приведению в надлежащее состояние и пр. Однако, гражданско-правовой статус земельного участка первичен: собственник обладает тем объемом вещных прав, которые остались у него после наложения публичных ограничений.

Данные положения охватывают гражданско-правовой режим земельного участка как недвижимости.

Как мы указали выше, земли, и пригодные для использования человеком, и непригодные или трудноосваиваемые, не распределяются между гражданами на каком-либо вещном праве. Это часть территории государства, охватывающая пространства, в которых не сформированы земельные участки.

Обозрение природоресурсного законодательства показывает, что данные земельные ресурсы принадлежат Российской Федерации на праве собственности как юридическому лицу.

Однако, данные ресурсы выведены из имущественного оборота в классическом ее понимании. Они не могут быть объектами купли-продажи, аренды, залога, доверительного управления, мены и т.д.

Государство, являясь фикцией, не может, основываясь на ст.ст. 1, 209 ГК РФ, использовать произвольно данные земельные ресурсы своей волей и в своем интересе.

В отношении данных объектов государство (Россия) осуществляет не гражданско-правовую власть, а суверенную власть. Гражданско-правовые механизмы являются в данном случае лишь некоторыми из множества средствами достижения суверенной власти.

Государственные органы и должностные лица при осуществлении данной суверенной власти должны руководствоваться ст. 9 Конституции России, которая объявляет природные ресурсы, земли в том числе, общенародными основами жизнедеятельности [3].

Данный статус земельного фонда России означает, что государство обязано установить свод природоохранных правил и требований к неограниченному кругу лиц.

Данные правила должны содержать порядок общедоступного использования и (или) вредоносного использования земли, порядок введения таких земель в гражданско-правовой режим (индивидуализацию участков), порядок компенсации законного и незаконного нанесения вреда неучтенным землям [4].

Указанные правила и требования использования неучтенных земель образуют конституционно-правовой режим таких земель. Еще раз повторим, что большая

часть таких правил относится и к землям в виде участков, находящихся в собственности граждан, организации и публично-правовых образований, однако в этом качестве они являются ограничениями гражданских прав собственников земельных участков.

Конституционный и гражданско-правовой режимы – две главные формы юридического существования земельного фонда Российской Федерации.

#### Библиографический список

1. Скловский К.И. Собственность в гражданском праве. – 4-е изд., перераб., доп. – М., 2008. – 922 с.
2. Чаплин Н.Ю. Понятие и особенности земельного участка как объекта гражданских прав // Журнал российского права. 2018. №8. С. 155-161.
3. Конституция Российской Федерации. Принята всенародным голосованием 12.12.1993 г. (ред. от 21.07.2014) (с посл. изм. и доп. от 05.02.2014 г. № 2-ФКЗ) // СПС «КонсультантПлюс».
4. Аверьянова Н.Н. Конституционно-правовое регулирование земельных отношений в Российской Федерации: монография / под ред. Г.Н. Комковой. М., 2017. – 264 с.

## LEGAL REGIME OF THE LAND FUND OF THE RUSSIAN FEDERATION

**S.D. Safina**, *candidate of legal sciences, associate professor*

**A.S. Saveliev**, *graduate student*

**Bashkir state university**

**(Russia, Ufa)**

**Abstract.** *Earth is an integral part of human life, because, like the other benefits of the material world, man has always been needed because of its essence, its eternal disposition to appropriation. In this regard, this article discusses the issues of the land fund of the Russian Federation, allowing to identify the characteristics that predetermine its legal regime.*

**Keywords:** *legal regime, land fund, land, land, land resources.*

## ОТВЕТСТВЕННОСТЬ СТОРОН ЗА НЕИСПОЛНЕНИЕ ИЛИ НЕНАДЛЕЖАЩЕЕ ИСПОЛНЕНИЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ ПО ГОСУДАРСТВЕННОМУ (МУНИЦИПАЛЬНОМУ) КОНТРАКТУ В СФЕРЕ ЗАКУПОК

М.И. Тимохина, студент

Научный руководитель: П.А. Паулов, канд. юрид. наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

(Россия, г. Самара)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-11283

**Аннотация.** В данной статье рассматриваются меры ответственности сторон за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательств по государственному (муниципальному) контракту; проводится анализ механизмов взыскания неустойки с поставщика (подрядчика, исполнителя).

**Ключевые слова:** государственный (муниципальный) контракт, обязательства по контракту, меры ответственности, неустойка, штраф, пеня.

В процессе реализации государственного (муниципального) контракта возможны нарушения исполнения сторонами обязательств. Данные нарушения приводят к ущемлению интересов добросовестного контрагента.

С целью обеспечения должного исполнения обязательств сторонами в контракт включается обязательное условие об ответственности за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательств.

По общему правилу, предусматривается привлечение в равной степени, как поставщика (подрядчика, исполнителя), так и заказчика к гражданско-правовой ответственности [1, с. 438].

Законодательством о закупках для обеспечения государственных (муниципальных) нужд предусматриваются традиционные формы неустойки в соответствии с действующим гражданским законодательством. Такая неустойка может выражаться в виде уплаты штрафа или пени, а именно:

– за нарушение обязательств, обусловленных сроком исполнения, применяется неустойка в виде пени за каждый день просрочки;

– за нарушение иных обязательств – неустойка в виде штрафа одновременно.

Например, по делу № А68-5030/2015 суд первой инстанции, установив факт просрочки исполнения подрядчиком обязательств по выполнению работ, удовле-

творил исковые требования государственного заказчика о взыскании неустойки в виде пени. Суды апелляционной и кассационной инстанций поддержали позицию суда первой инстанции.

В рамках другого дела государственный заказчик обратился в суд с иском к обществу-подрядчику о взыскании штрафа за нарушение обязательства по контракту, а именно за неисполнение подрядчиком условия о привлечении к исполнению контракта соисполнителя. Установив факт нарушения подрядчиком обязательства, суд счел правомерным требование о взыскании штрафа.

В настоящее время судебная практика показывает, что в ряде случаев существуют исключения, а именно «сторона контракта может быть освобождена от ответственности, если докажет, что обязательство, предусмотренное контрактом, не исполнено или исполнено ненадлежащим образом вследствие действия обстоятельств непреодолимой силы, либо по вине другой стороны» [2, с. 105].

Ранее действующим Федеральным законом от 21.05.2005 г. №94-ФЗ «О размещении заказов на поставки товаров, выполнения работ, оказания услуг для государственных или муниципальных нужд» (далее – №94-ФЗ от 21.05.2005 г.) [3] была предусмотрена ответственность, носящая практически односторонний характер и

применяемая, в основном, заказчиками в отношении поставщика.

С принятием Федерального закона №44-ФЗ от 05.04.2013 г. «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» (далее – №44-ФЗ от 05.04.2013 г.) [4] произошли изменения в области применения мер ответственности за неисполнение или ненадлежащее исполнение сторонами обязательств по государственному (муниципальному) контракту.

Например, некоторыми авторами отмечается, что «нормы №44-ФЗ носят ретрибутивный характер, поскольку они хотя и предусматривают достаточно высокий размер штрафных санкций в отношении поставщика (подрядчика, исполнителя) по контракту, но уравновешены корреспондирующей ответственностью заказчика в части уплаты штрафов за неисполнение принятых им на себя обязательств, не связанных с нарушением сроков» [5, с. 125].

Правила и порядок применения неустойки к недобросовестному агенту регламентированы в Постановлении Правительства РФ от 30.08.2017 г. №1042.

Исходя из анализа существующей практики, определим механизмы взыскания неустойки за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательств поставщиком (подрядчиком, исполнителем) государственного (муниципального) контракта. Рассмотрим их.

1. Обращение заказчика в суд о взыскании с поставщика (подрядчика, исполни-

теля) неустойки. Полагается, что данный способ является не вполне эффективным, поскольку требует временных затрат, связанных с участием в судебных процессах.

2. Включение в содержание государственного (муниципального) контракта условия об удержании начисленной неустойки за счет причитающихся с заказчика платежей. Предполагается, что данный способ не противоречит законодательству, однако также является малоэффективным, т.к. если государственный (муниципальный) контракт выполнен не в полном объеме, то заказчик вынужден обратиться за взысканием неустойки в суд.

3. Наиболее часто встречаемым способом является взыскание заказчиком неустойки (штрафа, пени) за счет предоставленного поставщиком обеспечения. Отмечается, что и данный способ имеет недостатки, а именно, сумма банковской гарантии или залога может оказаться недостаточной для оплаты всех начисленных неустоек или банковская гарантия утратит силу ввиду отзыва у банка лицензии.

Таким образом, полагаю, что за нарушение исполнения сторонами обязательств по государственному (муниципальному) контракту в сфере закупок предусматривается мера ответственности – неустойка. Данная мера классифицируется на срочную (пени) и единовременную (штраф). Механизм взыскания с недобросовестного агента требует наиболее четкой регламентации.

#### Библиографический список

1. Паулов П.А., Соловьева Т.А. Реестр государственных контрактов как фактор повышения эффективности государственных закупок // Бюллетень науки и практики. – 2018. – Т. 4. № 12. – С. 438–441.

2. Галицкая А.А. Ответственность заказчика и поставщика (подрядчика, исполнителя) за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательств по контракту // Вестник академии права и управления. – 2018. – №3 (52). – С. 105–111.

3. Федеральный закон от 21.05.2005 г. №94-ФЗ «О размещении заказов на поставки товаров, выполнения работ, оказания услуг для государственных или муниципальных нужд» // СПС КонсультантПлюс.

4. Федеральный закон №44-ФЗ от 05.04.2013 г. «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» // СПС КонсультантПлюс.

5. Рыбакова Е.А. Проблемы применения мер ответственности сторон за ненадлежащее исполнение государственных или муниципальных контрактов // Среднерусский вестник общественных наук. – 2015. – Т. 10. №3.– С. 125-133.

**RESPONSIBILITY OF THE PARTIES FOR NON-FULFILLMENT OR IMMEDIATE  
PERFORMANCE OF OBLIGATIONS UNDER THE STATE (MUNICIPAL)  
CONTRACT IN THE SPHERE OF PROCUREMENT**

**M.I. Timokhina**, , *student*

**Supervisor:** *P.A. Paulov, candidate of legal sciences, associate professor*

**Samara state university of economics**

**(Russia, Samara)**

***Abstract.** This article discusses the measures of liability of the parties for non-performance or improper performance of obligations under the state (municipal) contract; an analysis of the mechanisms for the recovery of a penalty from the supplier (contractor, contractor).*

***Keywords:** state (municipal) contract, contractual obligations, liability measures, penalty, fine, penalty.*

**МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЖУРНАЛ**  
***гуманитарных и естественных наук***  
*№6-1, июнь 2019*

Редактор: Д.М. Матвеев  
Верстка: К.С. Шаев

Статьи, поступающие в редакцию, рецензируются.  
За достоверность сведений, изложенных в статьях,  
ответственность несут авторы.  
Материалы публикуются в авторской редакции.

Учредитель и издатель: ООО «Капитал»

Контактная информация:  
E-mail: [info@intjournal.ru](mailto:info@intjournal.ru)  
Сайт: <http://intjournal.ru/>  
Телефон: +7-905-951-51-63

Подписано в печать 07.07.2019 г.  
Усл. печ. л. 12,8. Уч.-изд. л. 10,3 Тираж 500 экз.

Отпечатано в типографии «Медиа центр»  
г. Новосибирск, Кр. проспект, 220, корпус 2, офис 109.  
Тел. 8(383)263-32-11, [print@mcholding.ru](mailto:print@mcholding.ru)