МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЖУРНАЛ

ГУМАНИТАРНЫХ И ЕСТЕСТВЕННЫХ НАУК

16+

ISSN 2500-1000 (Print)
ISSN 2500-1086 (Online)

International Journal of Humanities and Natural Sciences

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЖУРНАЛ
гуманитарных и естественных наук
№ 5-1

2019

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЖУРНАЛ
гуманитарных и естественных наук

№ 5-1 май 2019 г.

международный ежемесячный научный журнал

Журнал включен в систему Российского индекса научного цитирования (РИНЦ) на платформе Elibrary.ru

Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ № ФС 77 — 66830 от 15.08.2016

Главный редактор – Матвеев Данил Максимович, канд. экон. наук, доцент

Члены редакционной коллегии

Тогусаков О.А. – д-р филос. наук, профессор, член-корреспондент НАН (Киргизия)
Ионесов В.И. – д-р культурологии, канд. ист. наук, доцент (Россия)
Ларионов М.В. – д-р биол. наук, профессор (Россия)
Чертыкова М.Д. – д-р филол. наук, ведущий научный сотрудник (Россия)
Коробейников А.Г. – д-р техн. наук, профессор (Россия)
Кондрашихин А.Б. – д-р экон. наук, канд. техн. наук, профессор (Россия)
Жеребкин М.В. – д-р полит. наук, профессор (Россия)
Храмцова Ф.И. – д-р полит. наук, профессор (Белоруссия)
Логинова М.В. – д-р филос. наук, профессор (Россия)
Герасимов Б.Н. – д-р экон. наук, профессор (Россия)
Окулич-Казарин В.П. – д-р пед. наук, профессор (Польша)
Ниценко В.С. – д-р экон. наук, доцент (Украина)
Эрастов Е.Р. – д-р мед. наук, доцент (Россия)
Датий А.В. – д-р мед. наук (Россия)
Саидов С.Ш. – политолог (Узбекистан)

В Международном журнале гуманитарных и естественных наук публикуются результаты научных исследований фундаментального и прикладного характера в области физики, химии, биологии, экономики, философии, финансов, управления и других наук. К публикации принимаются статьи как уже состоявшихся ученых, так и начинающих (аспирантов, магистров, студентов).

Рабочий язык журнала русский и английский.

Все статьи, поступающие в редакцию, рецензируются.

За достоверность сведений, изложенных в статьях, ответственность несут авторы.

Редакция оставляет за собой право отклонить поданные на публикацию материалы научных исследований без объяснения причин.

Материалы публикуются в авторской редакции

Контактная информация:
E-mail: info@intjournal.ru
Сайт: http://intjournal.ru/
Телефон: +7-903-997-73-15
Ответственный редактор: Шаев Константин Сергеевич
Учредитель и издатель: ООО «Капитал»

СОДЕРЖАНИЕ

Педагогические науки

Ахметова К.И. Проектирование технологии мониторинга эффективности процесса повышения квалификации педагогических кадров 6

Кочетова С.В. Средства физической культуры для обеспечения работоспособности студента 12

Кочетова С.В. Влияние физической культуры и спорта на жизнь студентов 15

Кузина Н.А. Применение нанотехнологий в образовательном процессе высшей технической школы 18

Родионов Л.А. Высшее образование в свете концепции реформирования уголовно-исполнительной системы (к 25 летию СЮИ ФСИН России) 23

Швырев Б.А. Непрерывность обучения информационной безопасности 27

Швырев Б.А. Образовательные потребности в информационной безопасности 31

Политология

Рачковский А.А., Скрябин И.А. Применима ли глобализация к Российской Федерации? 34

Сельскохозяйственные науки

Поволоцкая Ю.С. Краткий обзор гуминовых препаратов 37

Социологические науки

Аксверова К.А., Чеджемов Г.А. Восприятие России на западе: мифы и реальность 41

Арзиева Н.Т. Концепция «плавильного тигеля» как модель этнического развития 45

Атясов И.Н. Власть и социальные нормы в первобытных обществах 48

Зеляк Е.Ф., Басос В.Г., Шайдорова И.И. Оценка факторов возникновения бедности по результатам опроса населения 51

Технические Науки

Абдыкаримова А.Т. Big Data: проблемы и технологии 55

Бондаренко А.С., Ярыгин П.К. Процесс программной инженерии 58

Павлов Д.Ю., Майоров А.В. Расчеты, подтверждающие работоспособность конструкции блокорезки Я2-ФРР 61

Рекун Т.А. Город в природе: опыт проектирования комфортной жилой среды 64

Филологические науки

Дябкин Е.В., Матвеева Н.Д. Формирование личности будущего врача на примере жизненного пути Антона Павловича Чехова 68

Кузина Л.А. Классификация и анализ современного компьютерного и интернет-сленга 74

Чугунекова А.Н. Элементарные простые предложения оценки расстояния между двумя объектами в хакасском языке 78

Экономические науки

Абрамова О.А. Анализ внешних субъектов микросреды ПАО «Мегафона» 83

Александрова В.Д. Современная концепция циркулярной экономики 87

Александрова В.Д. Бизнес-модели циркулярной экономики 94

Александрова В.Д. Устойчивое развитие как основа циркулярной экономики _____ 98

Балахонова В.А. Инвестиционная деятельность в реальном секторе экономики России _____ 102

Ванюшина А.Д. Роль информационного обеспечения контрактной системы в сфере закупок _____ 105

Габриелян Г.Л., Вылегжанина Е.В. Особенности формирования семейного бюджета _____ 107

Гомон И.В., Винников Э.Э. Международное сотрудничество ФТС России в рамках ЕАЭС и СНГ _____ 111

Гомон И.В., Винников Э.Э. Сотрудничество ФТС России в рамках международных мероприятий различного формата _____ 115

Гомон И.В., Юрков Д.Д. Анализ прямых иностранных инвестиций в экономике России _____ 119

Гомон И.В., Юрков Д.Д. Инвестиционная привлекательность России в международных рейтингах _____ 122

Дровнина О.С. Виды и способы разрешения рисков возникающих в сфере государственных закупок _____ 126

Каргина Т.С. Зарубежные системы учета затрат и калькулирования себестоимости _____ 129

Каюкова А.А. Сравнительный анализ становления европейской и российской модели института государственных закупок _____ 132

Кузнецова Е.А. Финансовый контроль государственных (муниципальных) закупок на этапе планирования _____ 135

Кулакова В.О. Проблемы страхования в сфере государственных закупок _____ 138

Макаров В.В., Синица С.А., Волыхина Л.Е. Оценка результативности мероприятий по повышению эффективности производственно-финансовой деятельности предприятия сферы IT-услуг _____ 142

Манушина А.П., Карпинская А.В. О совершенствовании системы администрирования таможенных платежей _____ 147

Манушина А.П., Костикова Д.В., Прошукина Е.А. Сравнительный анализ косвенного налообложения в ЕАЭС и ЕС _____ 151

Юридические науки

Адеянова М.А. Роль реестра недобросовестных поставщиков в повешении эффективности и прозрачности системы государственных и муницпальных закупок _____ 157

Антось П.А. К вопросу о формировании системы государственных закупок в период существования Древней Руси _____ 162

Вахаев Б.Б. Правовое регулирование охоты (на примере Чеченской Республики и Ростовской области) _____ 165

Воронкова Д.К., Воронков А.С. Цифровые права как объекты гражданских правоотношений _____ 169

Габидуллин Б.И. Основы конституционного права Германии _____ 172

Габидуллин Б.И. Права короля, императора, президента во Франции в судебной, исполнительной и законодательной власти _____ 176

Гражданкина Д.Д., Паулов П.А. Пробелы современного законодательства о контрактной системе в РФ _____ 179

Зубков Я.А. Современные проблемы организации государственных и муниципальных закупок 182

Зурабова Д.М., Фаргиев И.А. Родитель как специальный субъект преступления 185

Калугина Н.В. К вопросу о соотношение понятий государственной и публичной власти 189

Калугина А.З. Организация деятельности общественных инспекторов по охране окружающей среды на территории Ростовской области 192

Колесникова М.В. Общественный экологический контроль за охраной атмосферного воздуха 195

Коряк А. Понятие обязательных, исправительных и принудительных работ в современном российском уголовном законодательстве 198

Приходько С.О. Сравнительный анализ особенностей функционирования систем государственных закупок в странах с развитой и развивающейся экономикой 203

Самсонова Е.М., Паулов П.А. Лицензирование образовательной деятельности в Российской Федерации 207

Слепова В.В. Проблемы участия экспертов в процедурах закупки 210

ПРОЕКТИРОВАНИЕ ТЕХНОЛОГИИ МОНИТОРИНГА ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОЦЕССА ПОВЫШЕНИЯ КВАЛИФИКАЦИИ ПЕДАГОГИЧЕСКИХ КАДРОВ

К.И. Ахметова, старший преподаватель
Ташкентский институт инженеров железнодорожного транспорта (Узбекистан, г. Ташкент)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-10846

Аннотация. *В данной статье рассматриваются вопросы, связанные с организацией мониторинговых исследований эффективности процесса повышения квалификации педагогических кадров. Раскрывается понятие технология мониторинга эффективности повышения квалификации, описываются его компоненты, представляется процессуальная структура технологии мониторинга эффективности повышения квалификации педагогических кадров, а также программа ее реализации.*

Ключевые слова: *мониторинг, эффективность, система повышения квалификации, технология мониторинга, компоненты мониторинга эффективности, процессуальная структура технологии мониторинга.*

Отечественная система образования в своем развитии претерпела, как известно, целый ряд качественных изменений. Одной из центральных проблем в области образования стала реализация идеи непрерывного образования – приоритетной сферы, обеспечивающей социально-экономическое развитие Республики Узбекистан, удовлетворяющей экономические, социальные, научно-технические потребности личности, общества, государства. Следовательно, непрерывное образование должно быть организовано таким образом, чтобы каждый человек мог удовлетворить возникающие у него образовательные, профессиональные и культурные потребности и решить проблемы в соответствии с функциями непрерывного образования: диагностической, компенсаторной, адаптационной, познавательной, культурологической, развивающей. Немаловажную роль в этом играет система повышения квалификации.

Система повышения квалификации является:

– для общества в целом – механизмом расширенного воспроизводства его культурного и профессионального потенциала, условием развития общественного производства, ускорения социально-экономического прогресса страны;

– для государства – ведущей сферой социальной политики по обеспечению благоприятных условий для общего и профессионального развития личности каждого человека.

Происходящие в последние годы в системе повышения квалификации педагогических кадров инновационные изменения отражаются на содержании подготовки кадров, используемых форм и методов, технологий обучения. Происходит развитие дистанционного обучения, апробация сетевых форм и технологий взаимодействия в организации процессов повышения квалификации и т.д. Вместе с тем, немаловажную роль в реализации инновационных образовательных технологий в системе повышения квалификации должна занимать система управления и контроля качеством этого процесса. На наш взгляд, данную роль может взять на себя система мониторинга, как инновационная технология, позволяющая выполнять констатирующую, корректирующую и прогностическую функции в управлении качеством.

Одним из направлений методологического исследования в современной педагогической науке является технологический подход, который определяется как необходимая ступень познания и действия при организации образовательного процесса. Его средствами осуществляется переход от анализа функционирования элементов педагогических систем к конструированию процессов, их регуляции и управлению. В

общем смысле технология рассматривается как способ организации деятельности по достижению поставленной цели.

Исследования, проведенные В. М. Гончаренко, В. Д. Жаворонковым, Л.П. Качаловой, А.И. Куприной, Л.Д. Назаровой, С.Н. Силиной, С.Л. Фоменко, значительно повысили теоретический уровень разработки мониторинговых технологий и их практическую значимость в образовательной деятельности.

Опираясь на исследования В.Я. Нечаева, который выделил два значения понятия «технология»:

1 реально действующий процесс, сложившийся в определенную последовательность процедур с использованием технологических, организационных и информационных средств, которые направлены на получение повторяющегося результата;

2) определенный документ, проект описывающий и регламентирующий порядок действий, задающий нормативы, стандарты инфраструктуры (в этом значении технология является нормативной моделью. – К.А.) [1] определим понятия "технология мониторинга" и "технология мониторинга эффективности процесса повышения квалификации педагогов"

Технология мониторинга – это упорядоченная совокупность оптимальных способов и средств мониторинга, инструментально обеспечивающих реализацию поставленной цели мониторинга и достижение конкретных результатов для принятия оптимальных и эффективных управленческих и педагогических решений.

Технология мониторинга состоит из двух компонентов: *опытно-поискового* и *конструктивно-организационного*. Первый отражает теоретическое обоснование, практическую реализацию и доказательство педагогической значимости или эффективности основных мониторинговых процедур. Наименование этапов (подготовительный, адаптационный, исходно-диагностический, содержательно-технологический, итогово-диагностический), технологии и их основные задачи должны соответствовать общенаучным требованиям проведения опытно-поисковой работы в гуманитарной области знаний.

Конструктивно-организационный компонент обеспечивает реализацию педагогически значимых и эффективных мониторинговых процедур в практике образовательной деятельности.

Выделяются следующие этапы конструктивно-организационного компонента мониторинга:

– нормативный;
– организационный;
– научно-методический.

На первом *(нормативном)* этапе разрабатываются положения и инструкции по реализации мониторинга и оценки. Эти документы выносятся на обсуждение Ученого совета образовательного учреждения и в случае их принятия становятся обязательными для исполнения всеми участниками образовательной деятельности в образовательном учреждении.

Основная цель *организационного* этапа заключается в обеспечении реализации принятых нормативных документов, что потребует перераспределения функций между структурными подразделениями образовательного учреждения и на этой основе внесения изменений и уточнений в планы их работы.

На *научно-методическом* этапе проводятся семинары, конференции, на которой обсуждаются научно обоснованные результаты, вырабатываются рекомендации по совершенствованию образовательного процесса в том или ином образовательном учреждении [1].

Так как нас интересует вопрос эффективности процесса повышения квалификации рассмотрим более подробно технологию эффективности процесса повышения квалификации педагогических кадров.

Технология мониторинга эффективности процесса повышения квалификации педагогических кадров представляет собой:

– процесс, включающий в определенной последовательности действия и процедуры с использованием организационных и информационных способов и средств, позволяющих оперативно отслеживать эффек-

тивность процесса повышения квалификации и его результатов;

– документ, регламентирующий порядок действий субъектов мониторинга (программа и график);

– совокупность способов и средств сбора, съема и обработки данных, контроля и оценки стандартизированных параметров эффективности процесса повышения квалификации.

Проанализировав подходы к разработке технологии мониторинга, мы приняли за основу предложенный Л.В. Голиш подход к рассмотрению педагогического мониторинга как технологического процесса. Согласно авторской концепции он состоит из следующих этапов: подготовительного, исполнительного и обобщающего [1]. На основе обоснованного автором содержания технологических этапов педагогического мониторинга, нами разработан комплекс мониторинговых процедур отслеживания процесса повышения квалификации в образовательном учреждении. Данная мониторинговая процедура включает следующие этапы:

1. Подготовительный этап. На этом этапе осуществляется ряд действий:

1.1. Определяются объекты мониторинга.

1.2. Четко формулируются цели и предполагаемые конечные результаты отслеживания (контроль, изучение, исследование) объектов мониторинга, так как от этого зависит содержание последующих действий.

1.3. Определяются параметры, показатели и критерии оценки объекта мониторинга.

1.4. Осуществляется выбор инструментария мониторинга: способы и средства сбора и обработки информации.

1.5. Устанавливаются хронологические рамки (сроки) измерений и частота замеров.

1.6. Назначаются исполнители: те, кто будет осуществлять сбор и обработку информации.

1.7. Определяются пользователи полученной информации.

1.8. Разрабатывается комплексная программа мониторинга и график ее реализации.

По возможности разрабатывается также обеспечивающая мониторинг компьютерная программа. Широкое использование информационных технологий позволит обеспечить:

– практически постоянное или, по крайней мере, регулярное наблюдение за объектом мониторинга;

– экономию времени – самого дефицитного из ресурсов;

– накопление, оперативную обработку и анализ большого объема информации.

2. Исполнительный этап. На данном этапе:

2.1. Осуществляется сбор и регистрация данных с помощью выбранных способов и средств мониторинга.

2.2. Ведется оперативная количественная и качественная обработка полученных результатов.

3. Заключительно-аналитический этап. На заключительном этапе мониторинга осуществляются следующие действия:

3.1. Обобщается и систематизируется информация.

3.2. Создается база данных по результатам всех замеров.

3.3. Выявляются динамика и тенденции состояния объекта мониторинга.

3.4. Устанавливаются и анализируются причинно-следственные зависимости, которые определяют состояние системы (процесса) повышения квалификации.

3.5. Оценивается система повышения квалификации в целом и проведенные (в том числе педагогические) действия, в частности.

3.6. Уточняются реальные достижения.

Назначение полученных данных – обеспечить принятие оптимального стратегического или тактического решения, которое может быть связано и/или:

– с уточнением и при необходимости поправкой выполняемых задач, коррекцией педагогических систем в целом и педагогических действий, в частности;

– с прогнозированием дальнейшего развития системы повышения квалификации и педагогических действий;

– с оптимальным выбором образовательных целей, способов и средств их реализации.

Исходя из вышеизложенной технологии поэтапного проектирования и реализации мониторинга, нами была разработана программа мониторинга эффективности процесса повышения квалификации педагогических кадров.

Рассмотрим детально эту программу. В структурном плане она оформлена в виде таблицы состоящей из семи граф:

– в 1-й указаны уровни каждого из трех этапов мониторинга;

– во 2-й обозначены объекты и содержательные параметры мониторинга;

– в 3-й установлены хронологические рамки и частота измерений состояния объектов мониторинга по выбранным параметрам;

– в 4-й названы исполнители мониторинговых процедур. Это обучающиеся – слушатели (С); обучающие – преподаватели (П); администрация (А); заведующие кафедрами (ЗК); эксперты (Э);

– в 5-й представлены способы и средства сбора данных (инструментарий);

– в 6-й обозначены пользователи, т.е. лица, собственно которым предназначены результаты (информация) мониторинга;

– в 7-й указаны прогностические средства реализации результатов мониторинга.

Рассмотрим содержание технологического процесса мониторинга:

I. Подготовительный этап мониторинга. На этом этапе, прежде всего, определяются его цели: выделение параметров начальной ситуации, то есть идентификация объектов мониторинга. Как установлено, основными объектами и параметрами мониторинга на современном этапе являются:

1.1. На уровне образовательного учреждения – диагностируется и оценивается согласно следующим показателям: наличие концепции о повышении квалификации педагогических кадров. Осуществляется посредством аналитической таблицы. На этой основе составляется аналитическая информация для администрации образовательного учреждения.

1.2. На уровне кафедры. Отбор и структурирование содержания обучения по принципам: *индивидуализации* (учитываются индивидуальные особенности, уровень образования, категория, уровень профессионального опыта, уровень познавательной активности, уровень потребностей и мотивации), *преемственности (*учитывается преемственная связь содержания предшествующего структурного элемента с последующим*), маневренность (*учитываются возможные варианты дальнейшего движения педагога по образовательной траектории*), опережающего характера (*проектирование содержания осуществляется с ориентацией на перспективные социальные и личностные запросы и потребности*), целостности* (содержание создаёт единую основу для непрерывного профессионального совершенствования педагога).

1.3. На уровне обучающего (преподавателя). Степень образованности и компетентности педагогического коллектива образовательного учреждения осуществляется посредством аналитической таблицы и самооценки (анкетирование Форма) педагогов.

1.4. На уровне обучающегося (слушателя). Уровень образования и профессиональной подготовленности, а также мотивированности слушателей осуществляются посредством аналитической таблицы и самооценки (анкетирование Форма) обучающихся.

Полученные данные являются, во-первых, основанием личностных карт саморазвития; во-вторых, предметом обсуждения на педагогических консилиумах. По его результатам принимаются меры по совершенствованию содержания обучения.

Полученные данные оформляются в виде аналитической информации, которая обсуждается на педагогическом совете образовательного учреждения и по его результатам принимаются соответствующие меры по внесению определенных коррекций в учебные планы и программы, а также разрабатываются технологии обучения по направлениям повышения квалификации педагогических кадров.

II. Этап мониторинга. Мониторинг на этом этапе носит промежуточно-диагностический характер: производится анализ результатов проведенной на 1-м этапе работы, уточняются реальные достижения посредством сопоставления результатов с разработанными критериями; осуществляется технологическое обеспечение и коррекция, устранение причин и факторов, косвенно влияющих на эффективность процесса повышения квалификации.

Параметры оптимальности образовательного процесса, направленного на достижение эффективности образовательного процесса определяются на основе следующих данных:

2.1. Система контроля эффективности повышения квалификации – диагностируется путем экспертной оценки: определяется наличие тестов, учебных заданий, творческих заданий и графика административного контроля и взаимооценки.

2.2. Технология обучения – определяется путем самооценки, взаимооценки и экспертной оценки.

Отслеживается: (1) содержание обучения; (2) технология обучения (методы, формы и средства обучения).

Результаты вносятся в аналитическую информацию, которая обсуждается на заседаниях кафедры, в целях принятия необходимых мер коррекции образовательного процесса, его адекватного соответствия современным технологиям обучения.

2.3. Профессиональная компетентность преподавателей образовательного учреждения – определяется один раз в год, путем самооценки, взаимооценки и опосредованной оценки. По итогам анализа и обсуждения принимаются меры по оказанию педагогам необходимой методической и практической помощи в повышении их профессиональной компетенции и квалификации.

Результаты вносятся в индивидуальные личностные карты саморазвития и самовоспитания преподавателей образовательного учреждения.

2.4. Реальные достижения слушателей*:* фактические результаты текущего и промежуточного контроля, определяется в процессе и на «выходе» с помощью диагностических процедур, тестирования, творческих заданий и других видов проверки. Уровень реальных достижений слушателей определяет уровень эффективности процесса повышения квалификации в целом.

Получаемые данные по каждому параметру являются основанием для аналитической информации, которая подлежит обсуждению на педагогическом консилиуме, заседаниях, методобъединений образовательного учреждения в целях принятия мер по коррекции образовательного процесса.

III. Этап мониторинга. На данном этапе осуществляются итоговая диагностика и оценка следующих показателей совершенствования процесса повышения квалификации:

3.1. Соответствие знаний, умений и навыков, личностных качеств слушателей государственным требованиям – измеряется один раз в конце месяца (выход), посредством тестирования, анализа результатов тестирования, а также на основе листов самооценки обучающихся.

Полученные результаты позволяют прогнозировать развитие образовательного процесса, определить стратегию и тактику управления эффективностью процесса повышения квалификации, формировать сравнительную базу данных для последующего совершенствования функционирования процесса повышения квалификации в частности и системы повышения квалификации в целом.

3.2. Соответствие образовательного процесса современным технологиям – оценивается посредством экспертных оценок (внешняя экспертиза).

Получаемые данные служат основанием для прогнозирования последующего развития образовательного учреждения в соответствии с требованиями Национальной программы по подготовке кадров в отношении разработки и внедрения новых технологий обучения в образовательный процесс, а также для определения стратегии и тактики для совершенствования и обеспечения эффективности процесса повышения квалификации.

Библиографический список

1. *Голиш Л.В., Ахметова* К.И. и др. Педагогический мониторинг: проектирование и реализация / Экспресс-пособие. – Т., 2001. – С. 31.
2. *Казакова Н.Е.* Мониторинг в сфере дополнительного профессионального образования // Стандарты и мониторинг в образовании. – 2006. – № 5. – С. 21-28.
3. *Ладнушкина Н.* Мониторинг как аспект управленческой деятельности // Народное образование. – 2001. – №6 – С. 17-23.

DESIGNING A TECHNOLOGY TO MONITOR THE EFFECTIVENESS OF THE PROCESS OF ADVANCED TRAINING OF TEACHERS

K.I. Akhmetova, *senior lecturer*
Tashkent institute railway engineering (TIRE)
(Uzbekistan, Tashkent)

Abstract. *This article discusses issues related to the organization of monitoring studies of the effectiveness of the process of improving the qualifications of teaching staff. The concept of the technology of monitoring the effectiveness of advanced training is revealed, its components are described, the procedural structure of the technology of monitoring the effectiveness of teacher training, as well as the program for its implementation are presented.*

Keywords: *monitoring, efficiency, system of professional development, monitoring technology, performance monitoring components, procedural structure of monitoring technology.*

СРЕДСТВА ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ ДЛЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ РАБОТОСПОСОБНОСТИ СТУДЕНТА

С.В. Кочетова, *старший преподаватель*
Пермский государственный аграрно-технологический университет имени академика Д.Н. Прянишникова
(Россия, г. Пермь)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-10847

Аннотация. *В статье по поднимается проблема укрепления здоровья, она стала актуальной в связи с увеличением учебных нагрузок и развитием информационных технологий в современном обществе. Данные причины влияют на образ жизни и на состояние здоровья молодого человека, поэтому в данной работе определяется необходимость внедрения средств физической культуры как важнейшего способа приобщения к здоровому образу жизни.*

Ключевые слова: *работоспособность, студент, средства физической культуры.*

В настоящее время наблюдается тенденция ухудшения состояния здоровья студентов. На наш взгляд, это может быть связано с низкой физической активностью учащейся молодежи. На сегодняшний день стремительно растет количество стрессов у студентов, что является существенной проблемой. Обучение на современном этапе характеризуется высокой информатизацией и интенсивностью учебного процесса, что может вызвать хроническое переутомление и различного рода заболевания, а нынешний учебный труд предъявляет особые требования к состоянию здоровья студентов. Также актуальность проблемы здоровья молодого поколения достаточно высока, так как студенты являются будущим потенциалом в социально-экономической, интеллектуальной и творческой сферах жизнедеятельности российского общества. Одними из центральных условий создания здорового образа жизни в молодежном коллективе является, в том числе, и стимулирование к занятиям спортом. Всесторонний подход к решению задач физического воспитания в высшем учебном заведении позволяет обеспечить готовность выпускников к наиболее активной профессиональной деятельности. Внедрение в процесс обучения в вузе современных методов и форм обучения прямым образом воздействуют не только на умственную, но и на психоэмоциональную деятельность студентов. Для урегулирования эмоционального состояния современной молодежи специалисты советуют использовать средства физической культуры.

Во-первых, физические упражнения будут способствовать формированию и укреплению дисциплины, выносливости, целеустремленности студентов.

Во-вторых, должный уровень физической подготовленности студентов является основой устойчивости к учебным нагрузкам в условиях дефицита времени.

В настоящее время высокой популярностью у молодежи стали пользоваться фитнес клубы. Также молодежь с удовольствием посещает бассейны, как в учебных учреждениях, так и в физкультурно-оздоровительных комплексах [4]. Данные занятия помогают приобретать дополнительные навыки и умения. Определенно молодежь имеет неподдельный интерес к данному виду физкультурной деятельности.

Эффективность работы по приобщению студентов к здоровому образу жизни достигается путем активизации спортивной жизни высшего образовательного учреждения, увеличения количества спортивных секций и соревнований различного уровня, совершенствования материальной базы вуза, кафедр и спортивных клубов, а также более широкого и активного использования спортивно-оздоровительных лагерей во время каникул. Также на протяжении всего процесса обучения студентам необ-

ходимо приучать себя к поддержанию здорового образа жизни. В число мер, которые направлены на повышение интеллектуальной работоспособности обучающихся, а также на преодоление и профилактику психоэмоционального перенапряжения, должны входить:

– организация правильного режима обучения, питания и отдыха;

– отказ от вредных привычек;

– регулярные тренировки, контроль оптимального физического состояния;

– применение физических упражнений во время отдыха;

– регулярная утренняя гимнастика или утренняя пробежка, организация «физкультминуток» в перерывах между занятиями в рамках образовательного процесса.

Утренняя гимнастика в сочетании с водными процедурами способствует быстрому приведению организма в рабочее состояние после сна и поддержанию организма в течение всего трудового дня. Положительное воздействие на организм человека приносит бег. В процессе беговых тренировок улучшается обмен веществ и кровообращение, снимается нервное перенапряжение. Легкий равномерный бег пробуждает сознание и воспитывает силу воли [3]. Поэтому занятия нужно проводить без особой нагрузки, получая самоудовлетворение.

Не последнее место в профилактике заболевании занимают спортивные игры. Игры – это метод физического и морального воспитания. Методика проведения занятий в области физической культуры должна быть четко и правильно разработана, и детализирована, так как неправильная методика физических и закаляющих упражнений может привести к серьезным последствиям [2].

В связи с этим также необходимо внедрять в учебный процесс активную пропаганду с использованием всех доступных в вузе средств массовой информации, адресованного на повышение престижа среди студентов занятий спортом; здорового и спортивного стиля жизни, направленного на борьбу с курением, употреблением алкоголя и наркотиков.

Таким образом, можно сделать вывод, что физическая культура непосредственно воздействует на жизнедеятельность молодежи, формирует ценностные ориентиры и непосредственно направлена на развитие не только физических, но и духовных качеств человека. Как следствие, служит фактором для предотвращения асоциального поведения молодежи в обществе. Занятость в спортивных секциях, участие в спортивных мероприятиях и индивидуальные тренировки непосредственно оказывают влияние на поведение молодого поколения, предоставляя тем самым прекрасную альтернативу в виде оздоровительных и культурно-спортивных мероприятий.

Также не следует забывать о том, что регулярные занятия физической культурой и спортом помогают укреплять организм, повышая иммунитет и сохраняя здоровье – как физическое, так и психологическое. Необходимо уметь грамотно организовывать свое рабочее время, оставляя в нем место для отдыха и восстановления сил. Именно здоровый во всех отношениях студент способен быстрее и эффективнее осваивать профессиональные навыки.

Библиографический список

1. *Горелов А.А.* Коррекция состояния здоровья студентов специальной медицинской группы с нарушениями сердечно-сосудистой системы на занятиях по физической культуре / А.А. Горелов, О.Г. Румба, М.Д. Богоева // Ученые записки университета им. П.Ф. Лесгафта. – 2011. – № 3 (73). – С. 37-41.

2. *Ложкина Н.П.,* Тютюнников В.И. Физическая культура в образовательном процессе курсантов (студентов) // Молодой ученый. – 2016. – №7. – С. 1063–1066.

3. *Масляков В.А.,* Матяжов В.С. Массовая физическая культура в вузе. / Учебное пособие. – М.: «Высшая школа», 2013. – 240 с.

4. *Эрдонов О.Л. Физическая* культура и спорт в системе высшего образования // Молодой ученый. – 2015. – №2. – С. 113–115.

MEANS OF PHYSICAL TRAINING TO ENSURE THE PERFORMANCE OF THE STUDENT

S.V. Kochetova, *senior lecturer*
Perm state agro-technological university named after academician D.N. Pryanishnikov (Russia, Perm)

Abstract. *The article raises the problem of health promotion, it has become relevant due to the increase in educational loads and the development of information technology in modern society. These reasons affect the way of life and health of a young person, so in the future this work determines the need for the introduction of physical culture as the most important way of familiarizing with a healthy lifestyle.*

Keywords: *working capacity, student, means of physical culture.*

ВЛИЯНИЕ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ И СПОРТА НА ЖИЗНЬ СТУДЕНТОВ

С.В. Кочетова, *старший преподаватель*
Пермский государственный аграрно-технологический университет имени академика Д.Н. Прянишникова
(Россия, г. Пермь)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-10848

Аннотация. *В статье поднимается важная тема о том, как в нашем современном мире все реже имеет значение физической культуры, так как отсутствует здоровый и активный образ жизни. Это все приводит к не реализации образовательного плана молодежи в виде физического здоровья. А также для всех студентов она актуальна, потому что в этом возрасте формируются и закладываются основы здорового образа жизни.*

Ключевые слова: *здоровье, ритм жизни, здоровый образ жизни, физическая культура и спорт.*

Известно, что занятие спортом тесно связанно со здоровьем. Ритм в современном мире стал значительно проще. Новые способы передвижения стали гораздо удобнее, но это понизило двигательную активность. Технический прогресс задел все сферы деятельности. Огромное влияние на образ жизни оказали смартфоны, компьютеры и другие устройства. А заниматься повседневными делами и работать стало легче и гораздо проще, это повлияло и на студентов [3]. Также отрицательно сказалось на здоровье человека. Внутренние органы работают несколько иначе, но эти изменения протекают в худшую, а не в лучшую сторону. А так как движения сведены к минимуму, резко падающий уровень энергозатрат повлияет на сбой мышечной, сердечной, сосудистой и дыхательной систем. Спорт является той сферой, которая обеспечивает физическое и нравственное воспитание населения, сохраняется работоспособность человека на работе. Студентам же помогает распределять свое время, быть более собранными и сконцентрированными. Также это поднимает самооценку и способствует положительному настрою. Реализация принципа оздоровительной направленности системы физического воспитания и способствует осуществлению врачебного контроля [4]. Год за годом увеличивается число студентов, которые находятся в медицинской группе по состоянию здоровья. На это повлияло уменьшение физической нагрузки. По данным исследований более 30% молодежи имеет проблемы с сердцем и опорно-двигательной системой, которые приводят к более опасным заболеваниям. Какой бы хорошей ни была медицина, она не сможет избавить каждого от всех болезней. Человек сам должен следить за своим здоровьем и бороться за него. С раннего детства надо приучать к этому детей и помогать им в планирование тренировок и закаливания. Также приучать к личной гигиене, особенно мальчиков, пренебрегающих этим. Также есть мнение о прямой зависимости демографической и экономической ситуации в стране от уровня физической культуры населения. Если верить еще одной статистике, то отсутствие спорта старит растущий организм. Это приводит к болезням, возникающим у стариков. Дабы избежать этого необходимо укреплять организм и иммунитет, нельзя избегать спорт и физкультуру [1].

Помимо этого, стоит опасаться такой проблемы как ожирение, это приведет к дискомфорту, лежачему образу жизни и сокращению ее. Благоприятное воздействие спорта подтверждают повсеместно, оно нашло отражения в истории человечества. Медики и педагоги прилагают много усилий, чтобы отношение к спорту изменилось к лучшему. Сейчас спорт прославляют, наши спортсмены завоёвывают медали первых мест и становятся примером для всех и грозой для их соперников. В учебных заведениях начинают выдавать

бесплатные абонементы в различные спортивные заведения. Конечно же, старания идут на пользу, но все равно еще очень много людей игнорирующих занятия спортом. Но опять же не следует злоупотреблять нагрузками, организм может с ними не справиться и это приведет к травмам, а в дальнейшем и к более серьезным последствиям. Главное соблюдать эту тонкую грань нормы и не доходить до перегрузок [2].

А теперь взглянем, как влияет на здоровье спорт при его наличии. Это приводит к повышению иммунитета и улучшение состава крови человека. Мало кто знает, что регулярные тренировки действительно могут изменить состав крови, а именно: количество эритроцитов и лимфоцитов необходимые нам. Ведь их задача – это борьба и устранение вредоносных факторов. Эти факторы воздействуют на организм. Спортивные люди гораздо реже подвержены болезням, так как укрепленный иммунитет не позволяет побороть себя разнообразным вирусам и болезни. Да и нервная система развивается и улучшается. Ведь при физических нагрузках мозг более быстро адаптируется к правильному и взвешенному принятию решения, а также к смягченному реагированию на раздражители. Ежедневная нагрузка помогает улучшать кислородное питание и образованию новых кровеносных сосудов. Еще в древности говорилось о значении спорта и его влиянии на развитие деятельности мозга. Ощущение легкости, бодрости и удовлетворенности создает мышечная работа. Так же нельзя не упомянуть об улучшении обмена веществ. Лучше проходит регуляция содержания сахара в крови благодаря тому, что организм натренирован. Ускоренный обмен веществ способствует улучшенному усвоению питательных веществ и более быстрому протеканию химических процессов в организме. Есть еще один плюс в нормальном образе жизни и это сохранение и восстановление хрящей и костных тканей, то есть суставов. Из-за ежедневного занятия спортом меняется состав мышц на химическом уровне, а количество энергетических веществ возрастает. Резко увеличивается потребность организма в кислороде при выполнении физических упражнений. Отсюда вытекает, что чем больше функционирует мышечная система, тем дыхание становиться более объемным. А это значит, что сердце и легкие больше работают. При некоторых заболеваниях и нарушениях работы организма, рекомендуют ежедневные мало продолжительные физические нагрузки, что приводит к более быстрому восстановлению. Повышение тонуса и стимулирование защитной силы организма зависит от физических упражнений. Возраст студента характеризуется пиками развития физических показателей. Завершение физического созревания организма приходится на этот период. Совершенствование двигательных функций близок к завершению в 17-18 годам. Из-за больших нагрузок и большого объема различной информации организм студентов перегружается. Для снятия умственного утомления и укрепления требует от студента грамотного расходования свободного времени.

Библиографический список

1. *Электронный ресурс*. – Режим доступа: https://moluch.ru/archive/184/47128/
2. *Электронный ресурс*. – Режим доступа: https://studopedia.net/8_16189_fizicheskaya-kultura-i-sport-v-zhizni-studenta.html
3. *Электронный ресурс.* – Режим доступа: https://vashsport.com/sport-i-zdorove/
4. *Электронный ресурс.* – Режим доступа: https://builderbody.ru/vliyanie-fizkultury-i-sporta-na-organizm/

INFLUENCE OF PHYSICAL CULTURE AND SPORT ON THE LIFE OF STUDENTS

S.V. Kochetova, *senior lecturer*
Perm state agro-technological university named after academician D.N. Pryanishnikov (Russia, Perm)

Abstract. *The article raises an important topic as in our modern world is less important physical culture, as there is no healthy and active lifestyle. This all leads to the implementation of the educational plan of young people in the form of physical health. And for all students it is relevant, because at this age formed and laid the foundations of a healthy lifestyle.*

Keywords: *health, rhythm of life, healthy lifestyle, physical culture and sport.*

ПРИМЕНЕНИЕ НАНОТЕХНОЛОГИЙ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНОМ ПРОЦЕССЕ ВЫСШЕЙ ТЕХНИЧЕСКОЙ ШКОЛЫ

Н.А. Кузина, *канд. пед. наук, доцент*
Казанский национальный исследовательский технологический университет (Россия, г. Казань)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-10849

Аннотация. *В статье рассматривается актуальность применения нанотехнологий и их интеграция в образовательном процессе. На примере изучения курса общей физики мы знакомим и внедряем в учебный процесс новые технологии для повышения уровня знаний, умений и навыков студентов технического вуза для достижения и использования их в будущей профессиональной деятельности.*

Ключевые слова: *нанотехнологии, информационные технологии, физика, образовательный процесс, качество обучения.*

Современный образовательный процесс определяет новые требования к подготовке специалистов технического профиля. Применение информационных технологий в высшей школе существенно повышает уровень компетентности студентов с последующим их применением в своей профессиональной деятельности, при решении конкретных профессиональных задач и в повседневной жизни. Принципиальное отличие в системе подготовки кадров вуза в нашей стране заключалось в том, что высшее техническое образование формировало обширное продуктивное мышление на протяжении всего периода обучения. Это не прерогатива выпускников факультетов технического или естественнонаучного профиля высшей школы, это требование, предъявляемое временем к любому специалисту высокого профиля.

Переход российской системы высшего образования к новым формам обучения будет ужесточать требования к изучению общеобразовательных дисциплин технических вузов с использованием моделей процессов, происходящих в обществе, в устройствах, в производственных циклах и привязки их к современным технологиям.

Популярные сегодня термины «нанотехнологии», компьютерные технологии, IT – технологии, генные модификации и многообразие других названий проникают из сферы чисто научных сведений в будничную жизнь. Наука словно утрачивает свое «элитное» назначение, превращаясь в инструмент повседневности, трансформируя содержание, структуру и формы учебного процесса.

Сокращение учебных часов, приходящихся на аудиторные занятия по курсу общей физики в рамках высшего технического образования в связи с переходом на болонскую систему, заставляет искать новые формы и способы донесения ключевых знаний по предмету. Включение в изучаемый материал, конкретных примеров, связанных с нанотехнологиями позволяет решать ряд задач. Во-первых, для студентов популярное слово «нанотехнологии» наполняется конкретным содержанием, таким образом, формируется техническая культура в использовании терминологии. Во-вторых, конкретные модели, являющиеся фундаментальными в курсе общей физики, иллюстрирующими физический смысл рассматриваемых физических явлений, приобретают повышенную значимость, поскольку показывают связь знаний, полученных в рамках изучаемой дисциплины с требованием времени. В-третьих, решается и задача, стоящая перед вузами, которые вовлечены в развитие приоритетных научных направлений, определенных государственными программами для технических вузов, так как улучшается целевая подготовка кадров для актуальных направлений производства.

На первой, по существу, вводной лекции, посвященной началу изучения курса общей физики, при объяснении значимо-

сти законов «Механики», можно показать, как простейшие законы классической механики, применяемые к отдельным объектам макромира, окружающего нас, важны и для него, который меняет функциональное назначение многих предметов, используемые, как в повседневной жизни, так и в производственных целях.

В лекционных материалах, например, при изучении энергии, следует рассказать о наномоторе – молекулярном устройстве, способном преобразовывать энергию в движение [1, 2]. При этом внимание студентов фиксируется, не только на новом устройстве микромира, но и на единицах измерения сил молекулярных моторов белков, измеряемых в пиконьютонах. Пример двигательных белков, перемещающих «груз», в виде различных молекул по каналам микротрубочек внутри клеток, позволяет акцентировать внимание на том, что знания о механизмах передвижения изучаются в рамках различных технических дисциплин, и приобретают новую степень актуальности в связи с внедрением новых технологий.

При изучении раздела «механики», связанного с вращательным движением крайне важно рассказать о молекулярных роторах, представляющих из себя синтетические наноразмерные двигатели, которые генерируют крутящий момент при приложении к ним достаточного количества энергии [3, 4].

Не меньший интерес вызывает рассказ о молекулярных пропеллерах – наноразмерных молекулах, имеющих форму винта, которые способны совершать вращательные движения из-за своей особой пространственной формы, аналогичной форме макроскопического винта [5, 6].

При изучении основных положений «молекулярной физики» возможности использования примеров, связанных с нанотехнологиями существенно расширяются:

Во-первых, при сравнительном изучении модели идеального и реального газа можно привести пример создания молекулярного манипулятора, в основе действия которого силы гравитационного взаимодействия, которые действуют в микромире, будут оказывать все меньшее влияние, а силы межмолекулярных взаимодействий и Ван-дер-Ваальсовы силы будут значительными. При этом можно заострить внимание на том, что именно российская школа теоретиков, работающая с ван-дер-ваальсовыми взаимодействиями в микрообъектах, является наиболее сильной в мире.

Во-вторых, при рассмотрении физических моделей, применимых для жидкостей, можно рассказать о нанофлюидике [7] – разделе гидродинамики наноструктурных жидкостей, когда проявляются такие нетипичные свойства, как, например, резкое увеличение или уменьшение вязкости возле стенок нанокапилляров, изменение термодинамических параметров жидкости, а также и то, что проявляется нетипичная химическая активность на границе раздела твердой и жидкой фаз.

В-третьих, при рассказе о важности изучения межмолекулярных взаимодействий можно упомянуть о такой новой науке, как супрамолекулярная (надмолекулярная) химия, включающая в себя химические, физические и биологические аспекты рассмотрения более сложных, чем обычные молекулы, химических систем, связанных в единое целое посредством межмолекулярных (нековалентных) взаимодействий, образующих своеобразные блоки [8].

При изучении проводимости диэлектриков, полупроводников и проводников в рамках раздела курса общей физики «электричество» и «магнетизм» формируются начальные знания о моделях и законах микромира. Использование физических моделей, составляющих основу зонной теории проводимости, позволяет показать студентам, каким образом можно с единых позиций объяснить классификацию материалов на основании различия их способности к пропусканию электрического тока.

Уменьшение размеров устройств, стало естественным процессом современной электроники. При этом экономические затраты возрастают, их снижение – это, по существу, задача, которую способны решить нанотехнологии в рамках развития электроники.

В рамках данной темы прекрасным примером, демонстрирующим возможности наноматериалов, является широкая область применения графена – монослоя атомов углерода. Графен был получен в 2004 году и еще мало изучен. За «передовые опыты с двумерным материалом – графеном» А. К. Гейму и нашему бывшему соотечественнику К. С. Новосёлову была присуждена Нобелевская премия по физике за 2010 год [9]. Если будет решен вопрос формирования «запрещенной зоны» графена, то он заменит кремний в интегральных микросхемах. Графен можно также использовать для изготовления электродов в ионисторах (суперконденсаторах) для использования их в качестве перезаряжаемых источников тока. Опытные образцы ионисторов на графене имеют удельную энергоёмкость 32 Вт·ч/кг, сравнимую с таковой для свинцово-кислотных аккумуляторов (30–40 Вт·ч/кг). В печати появились сведения о создании нового типа светодиодов на основе графена, при этом отмечалась низкая цена по утилизации.

Пример с графеном, характеризующимся монослоем, можно дополнить вторым примером, который является не менее эффектным. Это принц – технологии, или процесс формирования трёхмерных микро- и наноструктур, основанный на отделении напряжённых полупроводниковых плёнок от подложки с последующим сворачиванием их в пространственный объект. Технология названа в честь учёного из Института физики полупроводников СО РАН В.Я. Принца, предложившего этот метод еще в 1995 году [10, 11].

При изучении электромагнитных колебаний, создаваемых в электрических цепях, в качестве примера, можно рассмотреть альтернативные способы получения сигналов. Здесь уместно рассказать об антенне-осцилляторе размерами порядка 1 мкм, созданной в 2005 году в лаборатории Бостонского университета. Это устройство насчитывает 5000 миллионов атомов и способно осциллировать с частотой 1,49 гигагерц, что позволяет передавать с её помощью огромные объёмы информации [12].

В рамках данной темы, как правило, рассматривается и явление резонанса, в связи с этим, наряду с примерами открытия в Казани электронного парамагнитного резонанса и рассказе о современной казанской школе физики, и в особенности, о резонансной спектроскопии, уместно рассказать и плазмонах. Плазмоны – это коллективные колебания свободных электронов в металле. В начале 2000-го года был дан толчок к развитию новой области наноплазмонике, основанной на технологии изготовления частиц наноразмеров. В результате оказалось возможным передавать электромагнитное излучение вдоль цепочки металлических наночастиц с помощью возбуждения плазмонных колебаний [13, 14].

При завершении рассмотрения раздела «магнетизм» можно рассказать о современном научном глобальном проекте Spinhenge@home. Это – проект добровольных вычислений на платформе BOINC. Целью проекта является целенаправленный синтез специально спроектированных магнитных молекул (например, $Mo_{72}Fe_{30}$ и $Mo_{72}Cr_{30}$) на основании квантово-механического моделирования с использованием метода Монте-Карло (алгоритм Метрополиса), результаты которого можно непосредственно сравнивать с экспериментом. При этом запланировано расширение данных о молекулярном магнетизме и поиске возможностей использования в прикладных областях. Начало вычислений датируется 2006 годом, и инициированы они Университетом прикладных наук в Билефельде, департаментом электротехники и информатики, в сотрудничестве с Министерством энергетики США и Лабораторий Эймса Университета Айовы, а в 2010 году в них приняли участие 56000 добровольцев (141000 компьютеров) из 183 стран, обеспечивая вычислительную мощность в 5.8 терафлопс. Перспективной областью практического применения этого проекта является создание высокоинтегрированных модулей памяти и миниатюрных магнитных выключателей. Прогнозируется и актуальнейшая область применения – локальная химиотерапия опухолей [13].

Все рассмотренные темы могут быть предложены студентам в образовательном процессе, например, в качестве тем рефератов для самостоятельной работы в рамках практических занятий и семинаров. Отметим при этом, что основным источником информации при изучении практического использования нанотехнологий является, безусловно, интернет, и не только из известного и наиболее популярного интернет издания Википедия [12], но и из зарубежных сайтов, что потребует необходимости знания у студентов и иностранного языка.

Приведенные в статье примеры с нанотехнологиями и наноматериалами актуализируют базовые знания обучающегося, развиваемые в рамках общеобразовательного курса общей физики, с одной стороны, а с другой стороны, показывают студенту необходимость интегрируемых подходов, которые возможны только в случае, если у специалиста сформировано продуктивное мышление и есть прочные знания по базовым предметам высшей школы [15]. Достижения, полученные в результате применения и внедрения интегрированных технологий, обогащают традиционные знания, придавая им остроту новизны, повышая интерес к такому общеобразовательному предмету, как физика в высшей школе, что, несомненно, сказывается на повышении качества обучения в высшей технической школе.

Библиографический список

1. *Carlo Montemagno,* Constructing Biological Motor Powered Nanomechanical Devices / Carlo Montemagno (и др.) // Nanotechnology 10 – 1999. – V. 225-231.

2. *Keith D. Bonin,* Light torque nanocontrol, nanomotors and nanorockers / Keith D. Bonin and Bakhit Kourmanov // OPTICS EXPRESS 984. – 2002. – №19. – V. 10.

3. *Данилов, А.* От форсунок до сенсоров. – [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.nanojournal.ru.

4. *Kyle Lund*, Molecular robots guided by prescriptive landscapes / Kyle Lund, Anthony J. Manzo, Nadine Dabby, Nicole Michelotti, Alexander Johnson-Buck, Jeanette Nangreave, Steven Taylor, Renjun Pei, Milan N. Stojanovic, Nils G. Walter, Erik Winfree, Hao Yan // NanoWeek. – 2010. – №108 – V. 465.

5. *Дж. Васек,* Молекулярные «игрушечные» конструкции: Компьютерная симуляция молекулярных пропеллеров / Дж. Васек и Дж. Митчелл. – 1997. – №21. – С. 1259.

6. *Симпсон,С.Д.* Наноразмерные молекулярные пропеллеры в циклогидрогенизации полифениленовых дендример / С.Д. Симпсон, Гр. Маттерстейг, К. Мартин, Л. Герхель, Р.Е. Байер, Х. Дж. Рейдер и К. Мюллен. – 2004. – №126. – С. 3139.

7. *Herold, K.E.,)* Lab-on-a-Chip Technology: Biomolecular Separation and Analysis / K.E. Herold, A. Rasooly // Caister Academic Press. – 2009. – ISBN 978-1-904455-47-9 – V.2.

8. *Пожарский, А.Ф.* Самоорганизующиеся молекулы / А.Ф. Пожарский // Супрамолекулярная химия Ч. 2. Соросовский образов. журн. – 1997. – Т. 9. – С. 40-47.

9. Novoselov, K. S. *et al*. *«Two-dimensional atomic crystals»*, PNAS **102**, 10451 (2005) DOI:10.1073/pnas.0502848102

10. Prinz V. Ya. *et. al.* Nanoscale engineering using controllable formation of ultra-thin cracks in heterostructures Microelectronic Engineering **30**, 439 (1996) DOI:10.1016/0167-9317(95)00282-0

11. Prinz V. Ya. *et al*., Free-standing and overgrown InGaAs/GaAs nanotubes, nanohelices and their arrays Physica E **6**, 828 (2000) DOI:10.1016/S1386-9477(99)00249-0.

12. Википедия. – [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.wikipedia.org/wiki

13. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.qub.ac.uk/mp/con/plasmon/sp1.html

14. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://home.hccnet.nl/ja.marquart/BasicSPR/BasicSpr01.htm

15. *Садыкова, А.Ю.* Начальные сведения о нанотехнологиях в разделах «Механика» и «Молекулярная физика» курса общей физики технологического университета / А.Ю. Садыкова, Н.А. Кузина // Вестник Казан. технол. ун-та. – 2011. – № 1. – С. 246-248.

APPLICATION OF NANOTECHNOLOGIES IN THE EDUCATIONAL PROCESS OF THE HIGHER TECHNICAL SCHOOL

N.A. Kuzina, *candidate of pedagogical sciences, associate professor*
Kazan national research technological university
(Russia, Kazan)

Abstract. *The article discusses the relevance of the application of nanotechnology and their integration in the educational process. Using the example of studying general physics, we introduce and introduce new technologies into the learning process to increase the level of knowledge and skills of technical college students to achieve and use them in their future professional activities.*

Keywords: *nanotechnologies, information technology, physics, educational process, quality of education.*

ВЫСШЕЕ ОБРАЗОВАНИЕ В СВЕТЕ КОНЦЕПЦИИ РЕФОРМИРОВАНИЯ УГОЛОВНО-ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ СИСТЕМЫ (к 25 летию СЮИ ФСИН России)

Л.А. Родионов, *канд. юр. наук, доцент*
Самарский юридический институт ФСИН России
(Россия, г. Самара)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-10850

Аннотация. *В статье рассматриваются вопросы качественной подготовки сотрудников и обучающихся в ВУЗах уголовно-исполнительной системы исходя из задач, вытекающих на основе Концепции развития УИС РФ до 2020 года. Автор делает попытку раскрыть аспекты совершенствования системы подготовки кадров и учебно-методического процесса на примере Самарского юридического института ФСИН России на этапе своего 25-летия.*

Ключевые слова: *учебный процесс, юрист, уголовно-исполнительная система, практико-ориентированное обучение, обучающийся, высшее учебное заведение, образование, концепция, реформа, подготовка сотрудников.*

В настоящее время образование является главным фактором развития личности и прогресса общества, содействует получению квалификации и удовлетворению потребности государства в профессиональных кадрах. Это утверждения является аксиомой и, в общем-то, никем не оспаривается. В Российской Федерации право на образование признано высшей конституционной ценностью и закреплено конституционном уровне. В России в последние годы происходит переосмысление роли и значения образования, в том числе высшего.

Концепция развития уголовно-исполнительной системы Российской Федерации до 2020 года (утв. распоряжением Правительства РФ от 14 октября 2010 г. N 1772-р) констатирует, что профессиональную подготовку и повышение квалификации личного состава, а также научно-исследовательское обеспечение уголовно-исполнительной системы осуществляют 8 образовательных организаций высшего образования с 7 филиалами, 74 учебных центра и пункта, институт повышения квалификации и 2 научно-исследовательских института с 3 филиалами [1].

Качественная подготовка сотрудников уголовно-исполнительной системы к сложным условиям их деятельности была и остается приоритетной задачей образовательных учреждений ФСИН России. Итоговые цели профессорско-преподавательского состава здесь отличаются известным дуализмом. С одной стороны, необходимо подготовить юриста, обладающего знаниями, навыками и умениями, отвечающими Государственному образовательному стандарту по соответствующей специальности. На взгляд автора, непременным элементом учебного и воспитательного процессов в вузах ФСИН России есть и остается формирование профессионально-коммуникативных умений у обучающихся при изучении дисциплин уголовно-правового, гражданско-правового и общеправовых циклов.

Отметим, что совершенствование системы подготовки кадров уголовно–исполнительной системы, а также эффективности их профессионального обучения является одним из основных направлений кадровой политики ФСИН России. Сегодня необходимы кадры не только с хорошей профессиональной подготовкой, но и с более широким кругозором, высокой культурой поведения, прочными моральными установками, умеющие общаться на различных социальных уровнях и по различным вопросам.

В соответствии с требованиями действующего образовательного стандарта вы-

пускник должен обладать общекультурными компетенциями, обладать профессиональными компетенциями в нормотворческой деятельности,

Профессиональная подготовка будущих специалистов УИС должна быть ориентирована на формирование системы научных принципов и методов, обеспечивающих функции прогнозирования, проектирования и организации процессуальных сторон системы исполнения наказаний, где коммуникативный компонент является основным составляющим деятельности специалиста, что ставит педагогическую проблему формирования профессионально–коммуникативных умений в разряд наиболее значимых.

Таким образом, для того чтобы формирование профессионально–коммуникативных умений слушателей происходило успешнее, следует включать обучение этим умениям в контексте с профессионально-значимыми дисциплинами уголовно-правового цикла, организовывать наблюдение за применением профессионально-коммуникативных умений в практической деятельности юриста, вызывать интерес к освоению профессионально-коммуникативных умений, добиваться понимания важности, необходимости владения профессионально-коммуникативных умений при осуществлении профессиональной деятельности [2, С. 366].

В интервью на вопрос: как отразится на улучшении качества системы образования дальнейшая реализация Концепции развития УИС РФ до 2020 года, заместитель директора Федеральной службы исполнения наказаний РФ А. Рудый ответил, что реформирование УИС влечёт и соответствующее реформирование системы подготовки кадров. Система ведомственного профобразования должна гибко реагировать на любые изменения в организации деятельности учреждений и органов ФСИН России и обеспечивать качественную подготовку кадров, способных к выполнению служебных задач на современном этапе развития уголовно-исполнительной системы. В условиях реформирования приобретает актуальность подготовка работников уголовно-исполнительной системы, владеющих новейшими психологическими и педагогическими методиками и технологиями воздействия на поведение граждан в условиях их изоляции от общества, навыками работы с новыми телекоммуникационными системами, внедряемыми в деятельность УИС современными техническими средствами охраны и надзора. Перед образовательными организациями ФСИН России стоят задачи повышения качества реализуемых образовательных программ, усиления антикоррупционной направленности обучения, организации подготовки и переподготовки кадров для учреждений и органов с учётом дальнейшей дифференциации видов наказаний. Содержание программ обучения должно быть максимально приближено к реальным условиям оперативно-служебной деятельности учреждений и органов УИС.

Сегодня высшее профессиональное образование остается государственным по форме, фундаментальным и академичным по содержанию. Скорейшему преодолению данного противоречия способствует применение в образовательном процессе практико-ориентированного подхода.

Современная высшая школа выработала целый ряд подходов к практико-ориентированному образованию. Первый из них связан с особенностями организации учебной, производственной и преддипломной практики обучаемого посредством погружения его в профессиональную среду, соотнесения его представлений о профессии с требованиями, предъявляемыми обществом, осознания собственной роли в профессии [3, С. 41-46]. Второй подход связан с внедрением профессионально-ориентированных технологий обучения, способствующих формированию у обучающихся значимых для будущей профессиональной деятельности качеств личности, а также знаний, умений и навыков, обеспечивающих выполнение функциональных обязанностей по избранной специальности юриста на требуемом уровне [4]. Третий подход связан с использованием в практико-ориентированном образовании возможностей контекстного (профессионально направленного) изучения

профильных и непрофильных дисциплин [5].

Самарский юридический институт ФСИН России сегодня – это динамично развивающееся учебное заведение с развитой материальной базой, высококвалифицированным профессорско-преподавательским составом, активно применяющим передовые образовательные и научные технологии, что позволяет обеспечивать непрерывность и преемственность образовательного процесса и высокое качество подготовки кадров для пенитенциарной системы России.

Предметом особой заботы руководства института является личность преподавателя, его научная и педагогическая состоятельность. Учебный процесс в институте ведется по 56 учебным дисциплинам 10 кафедр, в нем участвуют 132 преподавателя.

Ежегодно проводимый конкурс «Лучший преподаватель года», определяет рейтинговую позицию и выбирает «Лучшего по профессии». Высокий уровень результатов в образовательной деятельности достигается благодаря работе коллектива высокопрофессиональных специалистов, из которых 18 имеют ученую степень доктора наук и 83 кандидата наук. Наряду с учеными активное участие в учебном процессе принимают сотрудники уголовно-исполнительной системы, имеющие большой опыт практической работы. Их участие усиливает практико-ориентированный характер образовательной деятельности и обеспечивает двустороннюю связь института с территориальными органами УИС.

В институте значительное внимание уделяется внедрению новых методик преподавания, основанных на использовании информационных технологий: развитие системы дистанционного обучения, формирование банка электронных образовательных ресурсов, тестирования в системе «Прометей». Развертывание ситуационного центра позволило значительно повысить эффективность учебного процесса и отработку учебных вопросов и прогнозированию различных ситуаций в служебной деятельности подразделений исполнительной системы, принятию обоснованных решений. Проводимые занятия в Зале судебных заседаний помогает обучающимся приобретать базовые навыки участия в судебном разбирательстве, выступления в роли государственных обвинителей на учебном процессе. Имеющийся кабинет криминалистики позволяет обучающимся самостоятельно под контролем преподавателя проводить технико-криминалистические операции, а криминалистическая лаборатория дает возможность обучающимся самостоятельно проводить отдельные криминалистические операции, входящие в функциональные обязанности сотрудников служб режима и надзора [6].

Сегодня Самарский юридический институт ФСИН России уверенно смотрит в будущее, поскольку у него есть главные составляющие успеха, это высоко профессиональный профессорско-преподавательский состав под руководством начальника института, полковника внутренней службы, кандидата педагогических наук, доцента Вотинова Александра Андреевича и авторитетного организатора учебного процесса в соответствии современным требованиям Арбузовой Светланы Анатольевны – заместителя начальника института по учебной работе, полковника внутренней службы, кандидата юридических наук, доцента.

Библиографический список

1. *Концепция развития* уголовно-исполнительной системы Российской Федерации до 2020 года (утв. распоряжением Правительства РФ от 14 октября 2010 г. N 1772-р) СПС Консультант Плюс. (дата обращения 25.04.2019 г.)

2. *Сорокин А. В.* Формирование профессионально-коммуникативных умений в процессе профессиональной подготовки слушателей в вузах ФСИН России как педагогическая проблема [Текст] // Теория и практика образования в современном мире: материалы Междунар. науч. конф. (г. Санкт-Петербург, февраль 2012 г.). — СПб.: Реноме, 2012. – С. 364-367. – URL https://moluch.ru/conf/ped/archive/21/1727/ (дата обращения: 27.04.2019).

3. *Ветров Ю., Клушина Н. Практико*-ориентированный подход. изд. Московский политехнический университет // Высшее образование в России. –2002. – № 6. – С. 41-46.

4. *Дмитренко Т.* Практико-ориентированное обучение в системе профессионального образования. Автореферат докторской диссертации. – М., 2004. Интернет ресурс: https://www.twirpx.com/file/773094/ (дата обращения 26.04.2009 г.)

5. *Вербицкий А., Плотникова* Е., Шершнева В. Роль практико-ориентированного подхода в учебном процессе ВУЗА при формировании и развитии отраслевых и региональных рынков услуг РФ // Электронный научный журнал «Современные проблемы науки и образования». Интернет ресурс https://science-education.ru/ru/article/view?id=7784. (дата обращения 26.04.20019 г.)

6. *Михайлова О. «*Самарскому юридическому институту 20 лет» изд. Самарские судьбы. Интернет ресурс: www.samsud.ru. (дата обращения 29.04.2019 г.)

HIGHER EDUCATION IN THE LIGHT OF THE CONCEPT OF REFORMING THE PENITENTIARY SYSTEM
(the 25 anniversary of SUY Federal Penal Correction Service)

L.A. Rodionov, *candidate of legal sciences, associate professor*
Samara law institute FSIN of Russia
(Russia, Samara)

Abstract. *The article deals with the questions of quality training for staff and students in higher education institutions of the penal correction system based on tasks arising on the basis of the concept of development of the PENAL CORRECTION SYSTEM of the RUSSIAN FEDERATION to the year 2020. The author tries to uncover aspects of improvement of the system of training and educational-methodical process for example, Law Institute of the Federal Penal Correction Service of Samara on stage in its 25-year anniversary.*

Keywords*: educational process, lawyer, criminal-executive system, practice-oriented training, student, university, education, reform, training for staff.*

НЕПРЕРЫВНОСТЬ ОБУЧЕНИЯ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Б.А. Швырев, *канд. физ.-мат. наук, вед. науч. сотр.*
ФКУ Научно-исследовательский институт ФСИН России
(Россия, г. Москва)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-10851

Аннотация. *Формирование осознанного понимании важности непрерывного обучения информационной безопасности основная задача программ повышения квалификации и мероприятий по информированию. Автор отмечает, важность понимания того, что программа информирования никогда не заканчивается. Полученные знания будут напоминать о важности соблюдения и поддержания информационной безопасности и конфиденциальности, а также мотивировать персонал учиться и следовать политике и процедурам в области информационной безопасности и конфиденциальности на работе и в личных целях.*

Ключевые слова: *непрерывное обучение, информационная безопасность, повышение квалификации, конфиденциальность.*

Эффективная программа обеспечения информационной безопасности и конфиденциальности будет продолжать информировать персонал и после окончания учебных занятий. Полученные знания будут напоминать о важности соблюдения и поддержания информационной безопасности и конфиденциальности, а также мотивировать персонал учиться и следовать политике и процедурам организации в области информационной безопасности и конфиденциальности. Программа повышения квалификации должна, как можно чаще, использовать как можно больше методов для повышения осведомленности о проблемах информационной безопасности и конфиденциальности в организации.

Организации должны испробовать различные методы повышения квалификации для обеспечения того, чтобы их персонал получал по крайней мере минимальный объем информации, необходимый для того, чтобы они могли выполнять свои должностные обязанности наиболее безопасным и конфиденциальным образом. Можно предложить следующие подходы, которые могут быть уточнены для конкретной организации:

– включение политики информационной безопасности и конфиденциальности в руководства для сотрудников в интернете и в печатные руководства;

– требование к сотрудникам проходить курсы самообучения, когда у них есть время, а иногда и до получения доступа к информационным ресурсам;

– контролирование ежегодного подтверждения знания и соблюдения политики информационной безопасности и конфиденциальности;

– ежегодное тестирование политики информационной безопасности и конфиденциальности и связанных с работой вопросов;

– запуск информационных кампаний с использованием плакатов, интернета, напоминаний по электронной почте и широкого спектра других методов.

Реализации процесса распространения образовательной информации, должен предшествовать этап планирования, расчета и анализа, в котором необходимо детально спланировать и рассчитать весь процесс проведения мероприятия по повышению квалификации и составить детальный план. Планирование несет важную педагогическую компоненту последовательности изложения материала, регулярности проведения занятий. Критическим фактором успеха программы повышения квалификации является обеспечение того, чтобы целевые аудитории понимали, что обучение - это непрерывный процесс, а не разовое событие. Перед занятиями важным моментом достижения по-

ложительного результата является информировании аудитории о следующих моментах:

– цели и задачи информационной безопасности и программы повышения квалификации;

– важность включения безопасности и конфиденциальности в свои рабочие функции;

– компоненты информационной безопасности и конфиденциальности, осведомленности и программы обучения;

– время, когда они могут участвовать в мероприятиях по повышению квалификации и обучении;

– необходимость участвовать в обучении и получении знаний.

Вот несколько шагов, которые необходимо предпринять для успешного запуска программы обучения информационной безопасности и конфиденциальности:

1. Определить области, в которых вам нужно улучшить, обновить или создать понимания у сотрудников;
2. Получить поддержку спонсоров и руководства организации;
3. Сообщить обзор программы информационной безопасности и конфиденциальности;
4. Определить триггерные события образовательного процесса;
5. Определить целевые группы;
6. Определить методы информирования наиболее подходящие для вашей организации и бизнес-потребностей;
7. Оценить изменения в познаниях обучаемых;
8. Совершенствовать и развивать процесс обучения.

На основе опросов и тестов определите, к чему следует стремиться, и какие темы требуют пристального изучения.

Чтобы быть эффективной и способной обеспечивать высокий результат обучения, программа повышения квалификации по информационной безопасности и конфиденциальности должна быть спонсирована и поддержана руководством организации, способным влиять на действия персонала. Очень важно получить спонсорскую поддержку программы обучения и от известного и уважаемого представителя IT индустрии. Когда у вас есть план обучения и методические разработки, необходимо разослать информационные сообщения от имени руководства организации о том, что вскоре он должен будет принять участие в мероприятиях по обучению.

Целевые группы обучающихся. Прежде чем общаться с группами, обратитесь за помощью к руководству департамента, службы, отдела и т.д. Затем отправьте сообщения целевой группе с описанием предстоящих мероприятий по обеспечению информационной безопасности и конфиденциальности, в которых члены целевой группы должны участвовать. Необходимо добавить информацию о расписании запланированных мероприятий по повышению квалификации, а также список доступных информационных сообщений и ресурсов, которые целевые группы смогут запросить непосредственно в отделе информационной безопасности и конфиденциальности. Совместно с отделом информационной безопасности и конфиденциальности, каждому сотруднику предоставляется памятка с описанием мероприятий по повышению квалификации и запланированным на следующие 12 месяцев мероприятий по изучению информационной безопасности. Каждой целевой группе сообщается каким образом будут распространять информационные сообщения и будет осуществляться обратная связь. Основная цель информационной кампании – изменить поведение целевой аудитории, чтобы она стала активным партнером в усилиях по обеспечению информационной безопасности и конфиденциальности организации. Стоит обратить особое внимание, что поиск обратной связи после информационной кампании или мероприятия может предоставить ценную и своевременную информацию об эффективности информационных коммуникаций и помочь соответствующим образом изменить их и повысить эффективность мероприятия в целом.

Получая немедленную обратную связь после или в конце мероприятия по повышению квалификации, можно гарантировать, что мероприятия по информированию остаются своевременными, полезны-

ми и актуальными для поддержки бизнес-целей организации, связанных с безопасностью и конфиденциальностью. Основная задача курсов научить сотрудников выполнять свои рабочие обязанности наиболее безопасным и эффективным способом. Отзывы также помогут выявить пробелы в программе повышения квалификации в дополнении к выборочным опросам для всесторонней оценки эффективности разработанной программы обучения. Для большей открытости общения необходимо поощрять активное участие обучаемых в программе обеспечения информационной безопасности и конфиденциальности и делиться полученными впечатлениями от курсов. Доброжелательные отношения и доверия между обучающимися, лекторами и преподавателями позволит быстрее адаптировать программу обучения к уровню знаний конкретной аудитории и определить интересующие темы для рассмотрения. В общении с аудиторией стоит соблюдать баланс между необходимыми вопросами для информирования и темами интересными для аудитории, при этом надо не забывать основное назначение курсов повышения квалификации. Пожелания аудитории по интересующим вопросам в области информационной безопасности, как и личный уровень подготовки обучающихся в группе может быть выявлен, например, при входном тестировании или кратком эссе на тему «Я и информационная безопасность».

После того, как процесс осознанного понимании важности непрерывного обучения информационной безопасности сформирован, задача программ повышения квалификации и мероприятий по информированию поддерживать интерес к получению новых и современных знаний, развивать самостоятельную заинтересованность в их получении. Важно помнить, что программа информирования никогда не заканчивается.

Эффективная программа информирования должна повторять учебную информацию в течении занятия или курса много раз в различных формулировках и вариантах. Чем важнее сообщение, тем чаще его следует повторять, используя несколько методов. Поскольку это постоянная деятельность, она требует творчества и энтузиазма со стороны организаторов мероприятий, чтобы поддерживать интерес всей аудитории.

Информационные сообщения должны демонстрировать, что информационная безопасность и конфиденциальность важны не только для вашей организации, но и для каждого сотрудника, клиента и делового партнера.

Библиографический список

1. *Доктрина информационной* безопасности Российской Федерации (утв. Президентом РФ от 9 сентября 2000 г. N Пр-1895).

2. *Pedley, D., McHenry,* D., Motha, H., Shah, J (2018). Understanding the UK cyber security skills labour market // United States Sentencing Commission, Sentencing Guidelines for United States Courts, http://www.ussc.gov/FEDREG/05_04_notice.pdf.

3. *Robert L. Craig.* The history of training, in The ASTD Training and Development Handbook, 4th edition, McGraw-Hill, New York, 1996. p. 4.

CONTINUITY OF INFORMATION SECURITY TRAINING

B.A. Shvyrev, *candidate of physical and mathematical sciences, leading researcher*
Research institute of the federal penitentiary service of Russia
(Russia, Moscow)

Abstract. *The formation of a conscious understanding of the importance of continuous information security education is the main task of advanced training programs and information activities. The author notes the importance of understanding that the information program never ends. The knowledge gained will remind you of the importance of observing and maintaining information security and confidentiality, as well as motivating staff to learn and follow information security and privacy policies and procedures for personal use.*

Keywords: *continuous education, information security, professional development, confidentiality.*

ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ПОТРЕБНОСТИ В ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Б.А. Швырев, *канд. физ.-мат. наук, вед. науч. сотр.*
ФКУ Научно-исследовательский институт ФСИН России
(Россия, г. Москва)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-10852

Аннотация. *Рассматривается актуальность образования по направлению «Информационная безопасность». Выявляется потребность в специалистах со среднетехническим образованием. Определяются педагогические подходы для восполнения знаний у практиков. Отмечается важность непрерывного образования в вопросах информационной безопасности. Эффективность обучения информационной безопасности может быть достигнута в результате творческого подхода к выбору разнообразных методов и приемов, которые практикующие специалисты должны адаптировать каждый раз к обучаемой аудитории для получения максимальной положительной ответной реакции.*

Ключевые слова: *обучение информационной безопасности, непрерывное обучение, информационно-разъяснительная работа.*

«Информационная безопасность», «Обучение информационной безопасности» и «Осведомленность и конфиденциальность» в настоящее время являются актуальными темами. Поскольку потребность в образование становится более очевидной.

Многие практики информационной безопасности и конфиденциальности на протяжении многих лет высказываются о нехватке образованных кадров, а полученное образование в ВУЗах в большинстве своем далеко от практики или лишено конкретных практических навыков. Такая ситуация вызвана многими факторами, но основным является не упадок высшего образования, а потребность практиков не в выпускниках с высшим образованием, а в специалистах со среднетехническим образованием, именно этот пласт образования наиболее пострадал в реформах последних десятилетий.

Создание среднего профессионального образования – это трудоемкий и длительный процесс с учетом того, что: первое – это изменилось мировоззрение людей к среднему профессиональному образованию, т.к. все хотят иметь высшее образование, несмотря ни на что; второе – практически полностью утрачен статус этой формы образования и самое главное его уклад и инфраструктура, производственные учебные комплексы и комбинаты.

Развиваемое в настоящее время среднее образование строится на базе ВУЗов, что на мой взгляд выглядит несколько дискредитирующим моментом отпугивая от этой формы потенциальных обучаемых. Поэтому основным путем устранения нехватки образования при решении служебных задач является повышение квалификации или просто занятия по информированию сотрудников без выписки удостоверений и дипломов о полученном обучении.

Информирование может производится различными приемами. Могут организовываться семинары и конференции, курсы по осведомленности, информационная рассылка в корпоративной сети, информационные буклеты, а также контролирующие качество подготовки экзамены, тесты и опросы.

Стоит отметить большой недостаток методологии и исследований по обучения взрослых информационной безопасности. Образование должно основываться на надежных исследованиях в области обучения взрослых и включаться в образовательную программу для практиков информационной безопасности и конфиденциальности. Образование должно быть адаптировано к потребностям организации и целевых учащихся.

С течением времени все больше и больше происходит инцидентов информационной безопасности и нарушений конфиденциальности, и даже многие образованные специалисты могут заблуждаться в своих познаниях из-за стремительного развития информатизации и программного обеспечения, что сказывается на принятии не правильных решений, что уж тут говорить о людях лишенных даже первичных знаний о информационной безопасности.

Почти в каждом инциденте информационной безопасности и нарушении конфиденциальности люди были в конечном счете причиной, иногда из-за злого умысла, но чаще из-за отсутствия знаний и осведомленности или допущенных ошибок, или упущений, часто потому, что безопасность и конфиденциальность не были очевидным элементом работы с вычислительными системами. Даже когда речь идет о злонамеренных поступках, они, как правило, каким-то образом используют неосведомленность о информационной безопасности человека.

Компьютерные системы и приложения должны быть построены с более надежными и более прозрачными возможностями безопасности, чем в настоящее время. Однако нельзя создать компьютерную технологию, настолько безопасную, чтобы не требовалось обучение пользователей компьютеров. Это все равно, что сказать, что вы можете построить автомобиль настолько безопасным, что вам не нужно учить людей, как безопасно ездить. И, во всяком случае, когда дело доходит до эффективной информационной безопасности и защиты конфиденциальности, эффективная и регулярная информационная безопасность, обучение конфиденциальности и постоянные информационные коммуникации абсолютно необходимы на всех уровнях предприятия. Системы и приложения не будут построены с этими гарантиями без обучения тех, кто их строит.

Не только ум и мудрость руководителей, определяет важность регулярного обучения и постоянную информационно-разъяснительную работу, для предотвращения инцидентов информационной безопасности и нарушения конфиденциальности, но также эти требования отражены в большинстве законов и правил о защите данных. Это одно из важнейших понятий, которое признали руководители практически всех развитых стран мира. Потребность обучения информационной безопасности нашло отражение в многочисленных законах, постановления и регламентах.

Одним из наиболее экономически эффективных и результативных методов обеспечения эффективной информационной безопасности и конфиденциальности, направленной на сохранение своих информационных и финансовых активов в безопасности, является тотальное обучение и повышение осведомленности всех сотрудников предприятия.

Руководители бизнеса должны понимать, что, если поставщики технологий говоря вам, о пустой трате времени на обучение, скорее всего, намерены положить руки в ваши карманы, для получения гораздо большей прибыли, чем любые инвестиции в образование, чтобы продать вам систему или приложение, которое в десять – сотни раз превышает стоимость любой образовательной программы, которую вы могли бы создать сами и проводить опережающее обучение.

Успех любой программы повышения осведомленности и обучения зависит от использования продуманного, систематического подхода для обеспечения эффективной деятельности по повышению осведомленности и учебных занятий для вашей целевой аудитории. Эффективность обучения может быть достигнута в результате творческого подхода к выбору разнообразных методов и приемов, которые практикующие специалисты должны адаптировать каждый раз к обучаемой аудитории для получения максимальной положительной ответной реакции.

Библиографический список

1. *Доктрина информационной* безопасности Российской Федерации (утв. Президентом РФ от 9 сентября 2000 г. N Пр-1895).
2. *Белов,Е.Б.* Состояние, проблемы и развитие профессионального образования в области информационной безопасности / Е.Б. Белов // Безопасность информационных технологий. – 2005. – №1. – С. 6-13.
3. *Белов, Е.Б., Лось*, В.П. Образование в области информационной безопасности: принципы совершенствования подготовки кадров / Е.Б. Белов, В.П. Лось // Информация и связь. – 2002. – №2. – С. 94-96.
4. *Военная дидактика*: Учебник / Под общ. ред. В.Г. Михайловского. – М.: МО РФ, 2005.
5. *Кирко, И.Н.* Методическая система открытого обучения дисциплине "Программно-аппаратные средства обеспечения информационной безопасности": Дис. ...канд. пед. наук: 13.00.02. – Красноярск . – 2004. – 158 с.
6. *United States Sentencing* Commission, Sentencing Guidelines for United States Courts, http://www.ussc.gov/FEDREG/05_04_notice.pdf.
7. *Robert L. Craig.* The history of training, in The ASTD Training and Development Handbook, 4th edition, McGraw-Hill, New York, 1996, p. 4.

EDUCATIONAL NEEDS FOR INFORMATION SECURITY

B.A. Shvyrev, *candidate of physical and mathematical sciences, leading researcher*
Research institute of the federal penitentiary service of Russia
(Russia, Moscow)

Abstract*. The relevance of education in the direction of "Information Security" is considered. The need for specialists with secondary technical education is revealed. Defined pedagogical approaches to replenish the knowledge of practitioners. The importance of continuing education in matters of information security is noted. The effectiveness of information security training can be achieved as a result of a creative approach to choosing a variety of methods and techniques that practitioners must adapt each time to the trained audience in order to obtain the maximum positive response.*

Keywords*: information security training, continuous education, outreach.*

ПРИМЕНИМА ЛИ ГЛОБАЛИЗАЦИЯ К РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ?

А.А. Рачковский, *сотрудник*
И.А. Скрябин, *сотрудник*
Академия Федеральной службы охраны Российской Федерации
(Россия, г. Орел)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-10853

Аннотация. *В статье рассматривается понятие и сущность глобализации. Описывается ее структура и роль в политике. Основой в данном исследовании послужили научные труды Мичио Каку, Владимира Вернадского и Эдварда Леруа. В ходе исследования, авторы приходят к выводу, что понимание преимуществ и недостатков глобализации необходимо для создания единой ноосферы.*

Ключевые слова: *глобализация, политика, государство, «политическая глобализация».*

Глобализация – это процесс глобальной экономической, политической и культурной интеграции и объединения. Основным последствием этого является глобальное разделение труда, миграция мирового капитала, людских и промышленных ресурсов, стандартизация законодательства, а также сближение и слияние культур разных стран.

Актуальность темы: в условиях расширения глобализации современного мира и роста в этих условиях важности проблемы сохранения национальной самобытности и культурной самобытности каждой страны.

Цель: выявить сущность, социальное посредничество и политические особенности современного развития человечества по двум основным, противоположным тенденциям: глобализация, прогрессивная, отражающая объективные социальные потребности, тенденции и глобализм, негативная тенденция к установлению мирового господства над одной страной. Отдельная цель - теоретическое понимание сути современных российских реформ в соответствии с происходящими глобальными интеграционными процессами.

Интернационализация хозяйственной деятельности стала возможна в Российской федерации с момента распада Советского союза и перехода на рыночную экономику. В 90-е года была ликвидирована государственная монополия в управление денежных операций и международную торговлю, сняты многочисленные ограничения, затрагивающие внешнеэкономическую деятельность, так состоялась либерализация экономики. Фактически в данный период Российская Федерация приступает к содействию с международными организациями. Но стремительный упадок производства, невысокая конкурентоспособность товаров и услуг, смена общественно-политических режимов, снижение уровня жизни сформировали весьма негативные исходные условия для возможного начала интеграции государства в всемирное общество. Как результат, после длительной самоизоляции Россия должна была вписаться в сложную геоэкономическую структуру, другие участники которой имели явное преимущество. Не облегчали задачу и минимальное количество иностранных инвестиций, и, следовательно, низкая заинтересованность в экономической стабильности страны среди инвесторов, вызванная недоверием к сложившейся экономической и политической ситуации.

Несмотря на неудачный старт, Россия вследствие попыток глобализации приобрела и некоторые преимущества, среди которых:

– высокий темп экономического роста, положительно сказывающийся на общем благосостоянии;

– рост доходов населения, повышение качества жизни, и, как следствие, увеличение средней продолжительности жизни, преодоление демографического спада;

– появление на внутренних рынках широкого ассортимента продукции.

Российская федерация является такой частью человечества, то, что по своему геополитическому положению, объему территории, количеству населению, культурно-научному звену, образовательным возможностям, военно-стратегическим, духовно-моральному составляющему и природным ресурсам может сыграть достойную и существенную значимость в жизни нынешнего общества. Первая сложность глобализации РФ - это изменение возможностей ее рынка труда. Согласно суждению многочисленных экспертов, прямым итогом глобализации будет элементарная перестройка рабочих мест, когда забота о тех из них, кто сегодня производит продукцию, никак не конкурентоспособную согласно всемирным эталонам, станет совмещаться с возникновением новейших – в нематериальная сфера; занимающихся в снова сформированных результативных рабочих местах в реальном секторе экономики. Тем не менее, подробные расчеты еще не были проведены, и этот вид аргумента висит в воздухе.

На настоящий момент часть Российской Федерации в международной торговле очень незначительна, а изготовление очень отстало от мировых норм, для того чтобы ощущать себе уверено в меняющемся в сторону глобализации обществе.

Следует принять, то что, равно как и в случае с финансовой глобализацией, автоматических плюсов для Российской Федерации от процессов политической глобализации явно не просматривается. Для того чтобы приобрести данные плюсы, необходимо сперва выразить, а затем уже уверенно соблюдать конкретного общественно-политического направления, основанного в безусловном верховенстве целой иерархии государственных ценностей. Непосредственно таким образом возможно твердо руководствоваться прагматичной и рациональной политики в нашем нынешнем обществе, с большим количеством ложных целей и информационных мифов. В настоящий период основной проблемой нашего страны считается преодоление деформации сформировавшихся в внешнеэкономических отношениях, отыскать и занять собственную роль в мирной экономике, используя с этой целью мощные стороны экономических, научно-технических и информационных возможностей. Российский бизнес призван исполнить главную роль в решении данного вопроса, как известно, на всемирном рынке, соперничают не сколько государства, сколько определенные корпорации и компании.

Именно от работы отечественного предпринимательства в первую очередь станут находиться в зависимости успех либо провал технологического переоснащения индустрии, изучения современных технологий, введения современного опыта руководства. Таким же образом, и развитие внешнеэкономической квалификации и укрепление позиций Российской Федерации на внешних рынках в окончательном счете станут связаны с возможностью российских деловых слоев подбирать подходящую стратегию формирования собственной компании, улучшать маркетинг, увеличивать узкую связь с покупателями, мобилизуя подобные необходимые в обстоятельствах конкурентной борьбы условия, как капитал, ресурсы, высококвалифицированный персонал. При всем при этом мало вероятно будет оправданным пытаться навязывать сверху предпринимательству какие-либо приоритеты будущей внешнеэкономической специфики отечественной экономики.

Чтобы в процессе последующей интеграции нашего государства в всемирное производство существовали б надлежащим способом предохранённый круг интересов российского бизнеса, государству нужна стабильная и результативная общественно-политическая власть. Данное подтверждается и всемирным опытом. Эффективные и длительные этапы формирования много вероятно совершались в странах с мощными правительствами, примером служат послевоенная Германия или Япония, а также Южная Корея или КНР.

Библиографический список

1. Г*ринин Л. Е.* Истоки глобализации: мир-системный анализ // Век глобализации. – 2011. – № 1. – С. 80–94.
2. *Дергачёв В. А*. Глобалистика. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2005. – 303 с. – ISBN 5-238-00957-7.
3. *Железнов Ю. Д.* Разница в развитии — естественнонаучная причина глобальных проблем // Знание. Понимание. Умение. – 2005. – № 3. – С. 119–120.
4. П*фаненштиль И. А*. Глобализация: проблемы и перспективы. Монография. – Красноярск: ИПЦ КГТУ, 2006. – 484 с.
5. *Римашевская Н. М.,* Галецкий А., Овсянников А. А. Население и глобализация. – М.: Наука, 2004. – 322 с.

IS GLOBALIZATION APPLICABLE TO THE RUSSIAN FEDERATION?

A.A. Rachkovsky, *employee*
I.A. Scriabin, *employee*
Academy of the federal security service of the Russian Federation
(Russia, Oryol)

Abstract. *The article discusses the concept and essence of globalization. It describes its structure and role in politics. The basis of this study was the scientific works of Michio Kaku, Vladimir Vernadsky and Edward Leroy. During the study, the authors conclude that an understanding of the advantages and disadvantages of globalization is necessary to create a single noosphere.*

Keywords: *globalization, politics, state, "political globalization".*

КРАТКИЙ ОБЗОР ГУМИНОВЫХ ПРЕПАРАТОВ

Ю.С. Поволоцкая, *мл. науч. сотр*
Федеральный ростовский аграрный научный центр
(Россия, п. Рассвет)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-10854

Аннотация. *В статье обобщен материал по классификации гуминовых препаратов и краткое описание отдельных из них. Главным направлением в применении гуминовых препаратов стали исследования по повышению урожайности сельскохозяйственных растений. Это привело к интенсивному росту промышленного производства. В настоящее время применяется большое количество гуминовых препаратов, отличающихся между собой как функциями, так и источником сырья.*

Ключевые слова: *гуминовые препараты, гуматы, удобрения, промышленное производство, регулятор роста.*

В настоящее время в сельском хозяйстве большую популярность приобретают гуминовые препараты. Они обладают стимулирующими и адаптогенными свойствами [1]. Действие гуминовых веществ хорошо видно в начальный период развития растений и в период его усиленного действия биохимических процессов, а также когда внешние условия создают стресс для растений: при засухе и заморозках, избытке азота в почве, в условиях засоленных почв [2].

Первые научные сведения о гуминовых веществах появились только в конце XIX века. Интенсивный же рост промышленного производства концентрированных гуминовых удобрений (гуматов) начался во многих странах мира в конце XX века. На их основе были созданы технологии промышленного производства гуминовых препаратов. Главным направлением в применении гуминовых препаратов стали исследования по повышению урожайности сельскохозяйственных растений. Развитие данного направления было быстрым, что привело к организации первого промышленного производства гуминовых удобрений. Изначально использовались общепризнанные природные источники этих веществ: залежи угля, торфа. С начала производства эффективность удобрений была мизерной, носили примитивный характер [3].

Но постепенно данное производство изучалось и расширялось, что привело к появлению на рынке большого числа гуминовых препаратов, обладающих различными качествами. Основываясь на многообразии функций гуминовых веществ в биосфере, гуминовые препараты нашли широкое применение в сельском хозяйстве.

Гуминовые препараты в зависимости от функций, которые они выполняют, можно разделить на 3 группы [4]:

– удобрительные, стимуляторы роста;
– мелиоративные;
– детоксиканты.

В настоящее время нет конкретной классификации гуминовых препаратов. Ряд авторов предлагают свои классификации.

Б.В. Левинский [5] предлагает классификацию гуминовых препаратов. Данная классификация основана на возрастании качеств гуматов:

1. Ископаемые бурые и окисленные каменные угли. Их предлагают применять без какой-либо обработки;
2. Гуматы, которые получают в результате обработки бурых углей концентрированными щелочами;
3. Гуматы, получаемые экстракцией угля или торфа разбавленными щелочами. Их предлагают использовать в виде 6-12% водных растворов;
4. Гуматы, добываемые из высококачественных тестированных углей, содержащих не менее 75% гуминовых кислот;

5. Сложные составы. Данные составы содержат гуматы, природные органические продукты, получаемые из водорослей и рыб, сахара, витамины, специальные виды микроорганизмов или продукты их метаболизма.

Существует также другая классификация гуминовых препаратов в зависимости от источника первичного сырья (торфа, угля и т.д.). Якименко О.С. [6] все гуминовые препараты разделила на 4 группы:

1. Препараты из углефицированных материалов: бурого угля, леонардита, лигнита. К ним относятся такие промышленные препараты: Гумат 80, Гумат 7+, Энергенэкстра, Энергум, Гуми, Сахалинский и др.

ГУМИ – природный регулятор роста и развития растений, производимый НВП «БашИнком». Его получают ультразвуковым способом из молодых бурых углей Кумертаусского месторождения, содержащие до 60% соединений гумусовой природы. Действующее вещество ГУМИ – гуминовые кислоты, в том числе с высоким содержанием самого активного компонента препарата – бурых гуминовых кислот, макро- и микроэлементов, входящих в состав зольного остатка. В состав препарата ГУМИ входят гумат натрия (до 90%), азот (до 1,25%), фосфор, калий и др. [7].

2. Препараты из торфа и донных отложений: торфа+сапропеля, торфа, сапропеля. К наиболее популярным относятся Плодородие, Бигус, Эдагум, Скарабей, Эко-органика, Гумостим, Росток.

Широкое применение нашло удобрение Гумостим. Он обладает такими качествами как экономичность, эффективность, экологическая безопасность, совместимость с пестицидами и минеральными удобрениями. Гумостим при возделывании зерновых культур увеличивает урожайность зерна, улучшает его качество, повышает устойчивость растений к болезням и неблагоприятным климатическим факторам Препарат обладает иммуностимулирующими и адаптогенными свойствами [8].

Росток – разработка кафедры общей химии ГАУ Северного Зауралья, зарегистрированный как агрохимикат, но, по сути, является регулятором-адаптогеном. В составе данного препарата – гуминовые кислоты, которые выделяют из низинного торфа. Росток предназначен для предпосевной обработки семян, некорневой и корневой обработки в период вегетации. Данный препарат готовится из геля, полученного осаждением серной кислотой гуминовых кислот, удаляется не только твердый осадок, но и надосадочный раствор при осаждении. Это является одним из наиболее важных факторов отличия [9].

Гуминовый препарат «Плодородие» выпускается в Костромской области и широко применяется на сельскохозяйственных культурах более 12 лет. Для выявления эффективности данного препарата было проведено достаточное количество полевых и производственных опытов, которые показали, что гумат «Плодородие» положительно влияет на урожайность и качество продукции. Он содержит большой набор макро- и микроэлементов, витаминов, гуминовых кислот и других физиологически активных веществ [10].

3. Препараты из органических отходов: лигносульфоната, вермикомпоста (Лигногумат, Лигногумат А, Лигногумат АМ, Гумистар, Bio-Дон).

Лигногумат – высокоэффективное и технологичное гуминовое удобрение с микроэлементами в хелатной форме. Он обладает свойствами стимулятора роста и антистрессанта, обладает широким спектром действия на растения. Его свойства проявляются на всех основных сельскохозяйственных культурах: повышает морозо и засухоустойчивость растений, снижает воздействие стресса при химических обработках, стимулирует рост и развитие растений. Всё это приводит к повышению качеств сельхозпродукции [11].

Гуминовый препарат Bio-Дон получают путем щелочной обработки вермикомпоста. Он содержит в себе все его водорастворимые и щелочерастворимые компоненты: соли гуминовых и фульвокислот, продукты жизнедеятельности почвенных микроорганизмов и вермикультуры, пептиды, аминокислоты и витамины. Все это обеспечивает высокую физиологическую активность препарата. Препарат Bio-Дон при низких концентрациях оказывает положительное влияние на процессы роста и

развития в начальный период прорастания семян всех изученных культур [12].

4. Препараты из неизвестного источника.

Все препараты из этих 4 групп представляют собой жидкие или порошковые гуматы натрия или калия с различными добавками: микроэлементами, минеральными удобрениями, кремниевой кислотой. Также встречаются препараты фульвокислот [6].

Для повышения плодородия почв, улучшения ее условий, повышению качества и количества урожая применяются все новые гуминовые препараты, полученные из все более разнообразных источников. В настоящее время налажено их промышленное производство, способное обеспечить широкомасштабное применение в сельском хозяйстве. Активное развитие рынка гуминовых препаратов объясняется тем, что эффективность применения таких удобрений выше, а необходимые дозы ниже.

Библиографический список

1. *Безуглова О.С.* Гуминовые препараты как стимуляторы роста растений и микроорганизмов (обзор) / О.С. Безуглова, Е.А. Полиенко, А.В. Горовцов // Известия Оренбургского государственного аграрного университета. – 2016. – №4 (60). – С. 11-14.

2. *Филипченко С.В.,* Кравцов С.В. Эффективность комплексного жидкого органического гуминового удобрения Гумистим при возделывании яровых зерновых культур // Материалы Международной научно-практической конференции, посвященной 90-летию со дня основания РУП "Научно-практический центр НАН Беларуси по земледелию", 2017. – С. 109-112.

3. *Богословский В.Н.* Агротехнологии будущего / В.Н. Богословский, Б.В. Левинский, В.Г. Сычёв. – М.: Антиква, 2004.

4. *Садовникова Л.К.,* Якименко О.С., Богаченко Ю.Н., Эдешева Н.А. Гуминовые препараты – детоксиканты и регуляторы роста // Материалы 2-й Международной научно-практической конференции «Дождевые черви и плодородие почв». – Владимир, 2004. – С. 253-254.

5. *Левинский Б.В*. Всё о гуматах / Б.В. Левинский. – И., 2000.

6. *Якименко О.С. Терехова* В.А. Гуминовые препараты и оценка их биологической активности для целей сертификации / О.С. Якименко, В.А. Терехова // Почвоведение. – 2011. – №11. – С. 1334-1343.

7. *Трапезников В.П.* Регулятор роста ГУМИ на яровой пшенице / В.П. Трапезников // Аграрная наука. – 2005. – №4. – С. 16-17.

8. *Применение стимулятора* роста растений гуминовой природы из торфа в сельском хозяйстве Томской области // Рекомендации ГНУ СибНИИСХиТ СО РАСХН. – Томск. – 2005. – 12 с.

9. *Матвеева Н.В.* Влияние препарата Росток на проростки яровой пшеницы на инфекционном фоне / Н.В. Матвеева, И.В. Грехова, Н.Н. Колоколова // Аграрный вестник Урала. – 2013. – №12 (118). – С. 15-17.

10. *Лучник Н.А.* Действие органо-минерального удобрения гумат «Плодородие» на урожай и качество яровой пшеницы / Н.А. Лучник, В.И. Хитрова // Агрохимический вестник. – 2010. – №5. – С. 36-37.

11. *Томашевич Н.С.* Влияние обработки семян и растений различными формами препарата Лигногумат супер на урожайность и качество риса / Н.С. Томашевич, А.Я. Барчукова // Плодородие. – 2013. – №6 (75). – С. 21-22.

12. *Наими О.И.* Влияние гуминового препарата bio-дон на рост и развитие сельскохозяйственных культур / О.И. Наими // Вестник Донского государственного аграрного университета. – 2018. – № 1-1 (27). – С. 62-66.

SUMMARY OF HUMAN PREPARATIONS

Yu.S. Povolotskaya, *junior researcher,*
Federal Rostov agricultural research center
(Russia, Rasswet)

Abstract. *The article summarizes the material on the classification of humic preparations and a brief description of some of them. The main focus in the use of humic preparations became research to increase the yield of agricultural plants. This led to an intensive increase in industrial production. At present, a large number of humic preparations are used, differing among themselves in both functions and source of raw materials.*

Keywords: *humic preparations, humates, fertilizers, industrial production, growth regulator.*

ВОСПРИЯТИЕ РОССИИ НА ЗАПАДЕ: МИФЫ И РЕАЛЬНОСТЬ

К.А. Аксверова, *студент*
Г.А. Чеджемов, *старший преподаватель*
Самарский государственный экономический университет
(Россия, г. Самара)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-10855

Аннотация. *В статье представлены положения, касающиеся проблемы восприятия России на Западе. В центре внимания – анализ представлений о России на Западе, оценка причин бытования устойчивых стереотипов о нашей стране, отношения к сформировавшимся мифам и их структурные типы.*

Ключевые слова: *миф, Россия, Запад, культура, образ, реалии, конфликт.*

В современном мире проблема взаимопонимания между народами становится все более и более острой. Вследствие этого, очень важно научиться преодолевать трудности, которые возникают при столкновении разных культур. Чтобы избежать конфликтов, нужно иметь представления об образе России и русских, сложившихся на Западе на протяжении длительного периода времени.

Еще с давних времен сформировался образ, функция которого – преломлять российские реалии. Образ России со стороны Запада может быть не совсем схож с оригиналом, а порой такое сходство предстает весьма отдаленным. То, как Россия воспринимается людьми Запада, позволяет посмотреть на нее со стороны, под новым, в некоторых случаях неожиданным углом зрения. Знание отличительных черт того, что считают про нас другие, важно для утилитарных целей: без такого знания нельзя полноценно сотрудничать и избегать конфликтов.

Россия всегда притягивала к себе внимание Европы. Об этом свидетельствуют многочисленные записки американских путешественников периода Московского царства. Умение выделить существенные детали сделали их отчеты столь важными, что по сей день эти записки не утратили своего значения. С тех времен, внимание Запада становилось все более усиленным [1].

Запад выявил, что Россия – это особенный и не похожий на другие культурные регионы мир. Различие между Россией и Западом значительней, чем между странами Западной Европы. Несмотря на то, что в некоторых случаях подчеркивается восточное происхождение черт российской культуры, люди Запада отрицают этот факт.

Существуют причины устойчивости негативного отношения к России на Западе:

– Во-первых, несмотря на многие масштабные перемены в политическом, культурном аспектах, общественная жизнь продолжает характеризоваться множеством негативных процессов. Многочисленные противоречия, разительные контрасты, которые присутствуют и, вероятно, будут присутствовать в будущем, не позволяют западным людям сложить российскую реальность в целостную картину. Нельзя не отрицать преобладание на Западе негативных стереотипов и относиться к этому с чувством предвзятости, так как такие оценки в российской реальности доминируют в сознании самих россиян. В ходе общероссийских опросов 2006 года, гражданам России задавался вопрос: “Какое чувство по отношению к стране возникает у вас чаще всего – гордость или стыд?” Выяснилось, что «чувство стыда» за свою страну значительно перевешивает «чувство гордости» [2].

Во-вторых, изменения, происходящие во внутренней жизни России и во внешней политике, обусловлены, в первую очередь, интересами самой России и ее собственным постижением этих интересов. Все отчетливее обнаруживающееся стремление страны к осуществлению собственных це-

лей в мировой политике зарождает новые конфликты российских и западных интересов. Наличие таких конфликтов служит важнейшим препятствием к улучшению представлений Запада о российской политике в частности и о России в целом.

В восприятии Западом России важную роль играет система сложившихся «мифов».

Отметим, что под мифом понимается устойчивая система стереотипов, основанных в первую очередь на вере и не подверженных осознанной рефлексии при обыкновенном течении жизни. Изучение западного мифа о России на данный момент находится в начальной стадии. Одной из примечательных работ, связанных с восприятием России на Западе, является работа В. Елистратова «Россия как миф (к вопросу о структурно-мифологических типах восприятия России Западом)», опубликованная в первом номере ежегодника «Россия и Запад: диалог культур».

Автор отмечает несколько структурных типов западного мифа о России: бытовой, литературный и политический мифы.

Бытовой миф основан на мифологемах, связанных с климатом, национальной психологией, эмблемами материальной культуры (самовар, балалайка, матрешка и т.д.). Данный миф зарождается с помощью литературы, куда можно отнести записки путешественников. Может показаться, что бытовую сторону национальной жизни описать легче всего, но на самом деле это не так, ведь понимание бытового уровня жизни требует, по словам Елистратова, вживания в себя [3]. Поскольку организация быта с точки зрения Запада стоит на низком уровне, западный человек не идет на такое снижение. Он предпочитает остаться в качестве пассивного наблюдателя в искусственно созданных условиях. В таком случае, все явления быта остаются неясными и искаженными.

Стоит отметить, что западные люди постоянно подчеркивают поляризованность русского характера, в котором каким-то образом совмещаются совершенно противоположные черты: доброта с жестокостью, ответственность с индифферентностью, душевная тонкость с грубостью, трудолюбие с ленью, самоуничижение с национальной гордыней и шовинизмом.

Следующий не менее важный миф – литературный. Он формируется из западной трактовки русской классической литературы. Предполагается, что по литературным произведениям можно судить о жизненных реалиях. Литература в русских условиях всегда ввязывалась в жизнь, а жизнь – в литературу, и это обуславливало характер русского реализма. В ней не испытывается прочность быта, уклада, строя. Литература, созданная русским народом, – это не только его богатство, но и нравственная сила, которая поддерживает народ, когда он сталкивается с трудностями в жизни. К произведениям, которые доступны западному обществу, относят таких великих писателей, как Ф. Достоевский, А. Чехов, И. Тургенев, А. Герцен, Н. Гоголь, Л. Толстой. Так же, как и при описании бытового мифа, литературный не дает ясных представлений о российских реалиях. Литературные произведения отражают только отдельные клочки национального быта, чаще всего преувеличенные.

Политический миф базируется на представлении России страной политического деспотизма. Устойчивость данного скептического суждения объясняется западными исследователями присущей у россиян склонностью и любовью к несвободе и к рабству. Все-таки, у России стоит задача – доказать свой истинный путь к свободе, не заимствованный из других стран, а собственный, а значит, решить, в состоянии ли она развиваться по демократическому пути без того, чтобы быть постоянно стимулируемой к этому со стороны Запада. Источником распространения политического мифа являются, в первую очередь, средства массовой информации. Они выделяют и обрабатывают информацию в зависимости от определенного политического момента, что оказывает огромное влияние на формирование у западных людей определенных мифов.

Следует заметить, что авантюрное отношение к реальности имеет сегодня миф о «наступающем российском империализме», повторяемый некоторыми западными

исследователями. Проявлением исторического недоверия к России в странах Запада является искаженная интерпретация концепции «Москва – Третий Рим», которая была создана в XVI в. монахом из Пскова Филофеем и изложенная им в письмах к царю Ивану IV [4]. Историк В. Ульянов придает огромное значение этим концепциям и считает, что в учении Филофея речь шла о будущей России как о носителе «православного благочестия». Это позволило бы стране стать примером для других стран и народов, и люди без всякого насилия и принуждения могли заимствовать ценности национальной культуры [5].

Невозможно не отметить часто обсуждаемый людьми Запада миф о Путине как о последовательном евразийце и неославянофиле, агрессивном ценностям и склонностям Запада. С помощью этого мифа Владимира Путина часто преподносят западным людям как реставратора обновленной «советской модели». На самом деле, по мнению исследователей, российское руководство пытается объединить (пусть и специфическим образом) общество, которое смогло пережить в 1990-е годы фрагментацию, атомизацию и распад [6].

Западный миф о России, объединенный перечисленными автором бытовым, политическим и историческим мифами, приукрашен множеством вырванных из материла деталей истории России. Люди, разделенные между собой столетиями и наблюдавшие смену социально-политических прав и порядков, утверждают, что Россия заимствует внешние формы, причем такое копирование нелепо и неуместно. В качестве еще одного минуса нам приписывается неспособность к коллективным действиям [7]. Не стоит пренебрегать этим мифом, ведь, действительно, сплоченность коллектива ведет к достижению значимых целей, у нас дело обстоит наоборот: декларации о единстве так и остаются декларациями, а способность к совместным выступлениям и поддержке друг друга низка.

Нельзя считать, что Запад воспринимает Россию только в негативных аспектах, выделяются и положительные стороны, такие как восторг западных людей образом жизни русских. Они, в основном, выражают тоску западного человека по разнообразию бытия, экзотичности, неоднозначности. Российская жизнь отличается от рациональной, спокойной, расчетливой, последовательной жизнью на Западе. Очень часто западные люди устраивают карнавалы, праздники. В России этого нет, либо встречается очень редко; это можно объяснить тем, что наша жизнь сама по себе карнавальна, и в любой момент она может преподнести неожиданные сюрпризы. Западный человек, наблюдая такую жизнь, испытывает чувство зависти, по сравнению с его рутинной и однообразной собственной жизнью.

В заключении следует подчеркнуть, что для реализации национальных интересов России очень важно формирование ее положительного образа. Чтобы добиться такого образа, не нужно отрицать все факты, которые представляются перед нами ложными. Тем более, нельзя все время прибегать к резким «отповедям», выражению негодования, хотя, по-видимому, без этого не обойтись. Процесс формирования коллективного культурного стереотипа сложен и длителен, и устойчивость мифа необыкновенна. Идеологам, исследователям и культурной элите России предстоит совсем не простой труд по созданию положительного мифа о России на Западе.

Библиографический список

1. *Ясперс К.* Смысл и назначение истории. – М., 1991. – С. 156.

2. *Вайнштейн Г.* Россия глазами Запада: стереотипы восприятия и реальности интерпретации // Неприкосновенный запас. – 2007. – № 1. – С. 51.

3. *Елистратов В.С.* Россия как миф (к вопросу о структурно-мифологических типах восприятия России Западом) // Россия и Запад: диалог культур. Вып. 1. – М., 1992. – С. 9

4. *Юрьевский Е.* От Филофея в наши дни // Социалистический Вестник. – 1956. – № 1.

5. *Ульянов Н.* Комплекс Филофея // Вопросы истории. – 1994. – № 4. – С. 152-162.

6. *Шаповалов В.Ф.* Восприятие России на Западе. Мифы и реальность // Общественные науки и современность. – 2000. – № 1.

7. *Лосский Н.О. Характер* русского народа. – М., 1990. Кн. 2. С. 79-80.

RUSSIA'S PERCEPTION IN THE WEST: MYTHS AND REALITY

K.A. Aksverova, *student*
G.A. Chedzhemov, *senior lecturer*
Samara state university of economics
(Russia, Samara)

Abstract. *The article presents the provisions relating to the problem of Russia's perception in the West. The focus of attention is an analysis of ideas about Russia in the West, an assessment of the reasons for the existence of stable stereotypes about our country, attitudes towards myths and their structural types.*

Keywords: *myth, Russia, the West, culture, image, reality, conflict.*

КОНЦЕПЦИЯ «ПЛАВИЛЬНОГО ТИГЕЛЯ» КАК МОДЕЛЬ ЭТНИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ

Н.Т. Арзиева, *студен*т
Научный руководитель: *Г.А. Чеджемов, старший преподаватель*
Самарский государственный экономический университет
(Россия, г. Самара)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-10856

Аннотация. *В данной статье раскрывается суть концепции «плавильного котла», затрагивается ее история развития; анализируется критика данной этнической политики на конкретном примере. Автор прослеживает влияние межэтнических браков на процесс ассимиляции, также считает тему актуальной, так как до сих пор существуют условия для данной концепции: тесное межэтническое общение, вхождение прибывших во сферы общества и их оседание в основном в городах и другие.*

Ключевые слова: *нация, плавильный тигель, иммиграция, социальный идеал, ассимиляция.*

Плавильный котел или плавильный тигель (англ. melting pot) – это модель этнического развития, пропагандируемая в американской культуре в XX веке [1]. Данная концепция предполагает «смешение» всех народов в единую нацию. При этом происходит культурное и биологическое смешение. Кроме того, концепция отрицает наличие каких-либо конфликтов социального или этнического характера. Она пришла на смену англо-конформизму, который оказался несостоятельным в этническом развитии страны.

Она является очень близкой к теории амальгамации, что означает объединение различного рода частей (индивиды, массы) в единое социальное целое (группа, общество) [4].

Британский драматург И. Зангуилла в своей пьесе утверждал, что все иммигранты, пришедшие со своим языком, культурой и историей, объединялись в единую нацию-американцев.

В истории много моментов, доказывающих существование данного явления еще в XVIII веке. Так, например, Томас Пейн, которого прозвали «крестным отцом США», считал, что Америка – это нация иммигрантов, что являлось чистой правдой.

Также не стоит забывать Дж. Кревкера, утверждавшего, что причиной смешения «крови» являются межэтнические браки, доказывающие существование «плавильного тигля» еще в те времена.

Американизация, по мнению Кревкера, проходило быстро и легко, также многие иммигранты стремились освободиться от оков Старого Света и на их пути не было значительных препятствий.

Однако все его положения, приведенные по поводу американизации, было ошибочны и не были реализованы.

Концепция «плавильного котла» нашла своих сторонников и в XIX веке. Она была поддержана одним из влиятельных интеллектуалов американцем Р. Эмерсоном.

Концепция в полной мере была развита в трудах Ф.Дж. Тернера, который говорил о так называемом факторе границы. То есть иммигранты, прежде чем попасть в тигель, проходили разные ассимиляционные процессы, связанные с географическим фактором или «окружением». Они проходили через разные географические регионы, всё более освобождаясь от Старого Света и воспитываясь под влиянием новых условий, смешивались в американскую расу.

В конце XIX века «переселенческий плавильный котел» уступил место «городскому плавильному котлу», который получил свое развитие в работах социолога Чикагского университета Р. Парка [2]. Р. Парк уделял большое внимание тому, что иммигранты по большей части стре-

мились выбраться из сел и переехать в города. Поэтому Парк считался, что именно городской образ жизни сплачивает людей. Котлом, по его мнению, являлась каждая нация и цивилизация, которая вносила свой вклад в процесс слияния. Основной путь решения национальных проблем он видел в ассимиляции различных культур, в результате которой все пережитки старых эпох должны исчезнуть в процессе урбанизации, модернизации, индустриализации.

Кроме того, можно заметить, схожесть мнений Дж. Кревкера и Р. Парка в том, что межэтнические браки являлись инструментом достижения идеала «плавильного котла».

Ирландцев, евреев и другие этнические группы охватила биологическая ассимиляция, настолько, что многие страны задумались о сохранении своей этнической группы [2]. Многие смешанные семьи настолько американизировались, что утратили своими отличительные этнические черты.

Вместе с биологической ассимиляцией мы можем наблюдать и социальную и культурную ассимиляцию. Однако она сдерживалась расовой дискриминацией и этническими предубеждениями, которые остро проявлялись в годы экономического кризиса. Особенно сильно подверглись дискриминации иммигранты, черные американцы и японцы, устроившие нападение на военно-морскую базу Перл-Харбор. Это вызвало антияпонскую волну. В результате всех японцев выслали из страны, ведь они представляли угрозу американской нации.

Теперь более подробно рассмотрим, как межэтнические браки влияли на процесс ассимиляции.

Социолог Р. Кеннеди установила некую закономерность заключения межэтнических браков. Она пришла к выводу о том, что большинство браков заключаются по религиозной принадлежности. Существовала определенная система: британцы, немцы и скандинавы заключали браки в основном между собой; к следующей группе относились ирландцы, итальянцы и поляки; к третьей – евреи, заключавшие браки только внутри своей этнической общности. Таким образом, появился термин «тройственного плавильного котла».

У Л. Уорнера и Л. Сроула была своя точка зрения. Они утверждали, что на этнические браки влияют культурные и физические признаки. То есть оценке поддается в основном цвет кожи и волос представителей различных народностей. При этом меньшую возможность к ассимиляции имели чернокожие и узкоглазые.

Делаем выводы: межэтнические браки оказали большое влияние на процесс «смешения» культур.

Многие культуры были подвержены также языковой ассимиляции. Национальные языки все более оттеснялись английским, родной язык стал реже употребляться в таком важном институте как церковь [2], что особенно сказалось на отличительных этнических признаках различных народов.

Кроме того на утрате этих черт значительное влияние оказали межэтнические браки. Так как находящиеся в таких браках иммигранты и их дети, внуки, правнуки-практически все не могли уже точно определить к какому этносу они относятся, и называли себя американцами.

Одной из причин утраты эффективности концепции является наплыв иммигрантов в конце XX века, что привело к переполнению тигля, который больше не мог вмещать в себя другие культуры [3].

Второй причиной может послужить сокращение в начале XXI века удельного веса беглых англосаксонов – ядра американской ассимиляционной модели.

Третья – дискриминация чернокожего населения и иммигрантов.

Примером плавильного тигля является американский город Чикаго [5]. Еще после Первой мировой войны туда съезжались волны иммигрантов. Среди них значительную часть также занимала черная иммиграция – афроамериканцы – число которых к 20-30-ым годам 19 века увеличивалось с ростом спроса на рынке труда. На тот момент Чикаго считался процветающим городом.

В самом городе приезжие селились раздельно по этническому признаку, но постепенно начали смешиваться. Сначала

проходил процесс аккомодации (близкий к термину «адаптация»), и только потом появлялись мультиэтничные районы, люди могли сами выбирать, где им жить.

Но было одно исключение, афроамериканцы жили в так называемой черной зоне. Они имели довольно низкий социальный статус. Их брали в основном на малооплачиваемые работы и они жили в низкокачественных домах. А в результате экономического спада на рынке труда афроамериканцев увольняли в первую очередь. Это говорит о том что, расовые границы оказались сильнее, чем притяжение различных этнических культур.

Чернокожее население осталось вне «плавильного котла», занимая положение «второго сорта».

До сих пор существуют условия для данной концепции. Это тесное межэтническое общение, вхождение прибывших во сферы общества и их оседание в основном в городах. Поэтому данная тема актуальна и в наше время и имеет место быть.

Библиографический список

1. *Википедия.* [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://ru.wikipedia.org/wiki/Плавильный_котёл

2. *Чертина З.С.* Плавильный котел. Парадигмы этнического развития США. – М.: Институт всеобщей истории РАН, 2000.

3. *[Электронный ресурс*]. – Режим доступа: https://cyberleninka.ru/article/v/k-voprosu-o-sotsiokulturnoy-integratsii-migrantov

4. *Социологический* словарь. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://vslovare.info/slovo/sotziologicheskiij-slovar/amalgamatzija/1672

5. *[Электронный* ресурс]. – Режим доступа: https://studme.org/107481/sotsiologiya/plavilnyy_kotel

THE CONCEPT OF "MELTING CRUCIBLE" AS A MODEL OF ETHNIC DEVELOPMENT

N.T. Arzieva, *student*
Supervisor: *G.A. Chedzhemov, senior lecturer*
Samara state university of economics
(Russia, Samara)

Abstract. *This article reveals the essence of the concept of "melting pot", touches upon its history of development; analyzes the criticism of this ethnic policy on a specific example. The author traces the influence of interethnic marriages on the process of assimilation, also considers the topic relevant, since there are still conditions for this concept: close interethnic communication, the entry of newcomers into the spheres of society and their settling mainly in cities and others.*

Keywords*: nation, melting pot, immigration, social ideal, assimilation.*

ВЛАСТЬ И СОЦИАЛЬНЫЕ НОРМЫ В ПЕРВОБЫТНЫХ ОБЩЕСТВАХ

И.Н. Атясов, *студент*
Научный руководитель: *Г.А. Чеджемов, старший преподаватель*
Самарский государственный экономический университет
(Россия, г. Самара)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-10857

Аннотация. *В статье рассматривается поэтапно история возникновения, развития и общая характеристика первобытного общества. А также более подробно рассмотрено регулирование различных социальных норм и осуществление власти в первобытном обществе.*

Ключевые слова: *первобытное общество, община, власть, социальные нормы, старейшина, обычаи.*

Первобытный строй – это самый длительный период в истории развития человечества. Это начало истории развития социального общества – от появления разумного человека и до появления государств и цивилизаций.

В истории человеческого общества первобытное общество занимает довольно важное место. Говорить о первобытном обществе можно с момента появления разумного человека, т.е. около 2000 тысяч лет назад. Ученые считают, что древнейший человек возник около 1-1,5 млн. лет назад, а другие относят его появление к более позднему периоду.

Первобытное общество представляет собой начальный этап в истории человечества. В то время люди жили общинами, вместе трудились, владели землей и распределяли имущество поровну [1]. Первыми орудиями труда человека были оббитый камень и палка. Основным способом добывания средств жизни были охота, собирательство и рыболовство. Люди добывали пищу при помощи изготовленных ими орудий труда, но производством пищи они не занимались, а лишь присваивали ее как дары природы. Сначала первобытные люди пользовались огнем. Поскольку добывать огонь они еще не умели, то приходилось постоянно поддерживать. Но со временем первобытные люди научились добывать огонь сами. С точки зрения экономической истории, основными чертами первобытного общества являлись:

– коллективный труд;

– сильная зависимость от окружающей среды;

– низкий уровень развития производительных сил;

– общинная собственность на орудия и средства производства;

– равное распределение продуктов производства [2].

С развитием общественного разделения труда было связано возникновение частной формы собственности на средства производства, которая сосредотачивалась в руках патриархальной знати. Многие исследователи считают, что появление частной собственности оказало важное влияние на человеческую нравственность.

Становление и развитие первобытного общества состоит из нескольких периодов:

– Ранний период – это период начало социального развития, где происходит завершение биологического развития. Этот период также называют эпохой праобщины. Именно в этот период люди жили малыми родственными группами примерно по 20-30 человек и занимались в основном охотой и собирательством.

– Средний период – это период, где происходит постепенное укрупнение общества и формирование родовых общин. Родовая община представляла собой общину, которая основана на кровнородственных связях, где каждый член выполняет определенную социальную функцию. Здесь также появились межродовые связи. Другими словами, это коллектив родственников. Этот период соответственно

можно назвать периодом родовой общины. В эту эпоху появилась новая форма власти, которая называлась вождеством. Она представляла собой социальную организацию, состоящая из множества общинных поселений.

– Поздний период – это период дальнейшего усложнения социальной жизни. Здесь появляются новые формы земледелия, скотоводства и ремесла. В этот период также формируются предпосылки образования государства и появляются новые зачатки производящей экономики, а также появляются обменные отношения [3].

В первобытном обществе действовали так называемые социальные нормы. Эти нормы определяли правила поведения в обществе, которые вошли в привычку в результате многократного использования. Социальные нормы также обеспечивали существование присваивающей экономики и продолжение рода, которые регулировали определенные способы добывания пищи и сохраняли брачно-семейные отношения. Такие нормы еще по-другому назывались обычаями, которые передавались из поколения в поколение. Они возникали в связи с общественной потребностью охватить повторяющиеся акты производства, распределения и обмена продуктами. Обычаи имеют характерные признаки:

– они исходили от рода и выражали интересы и волю;

– так как обычаи входили в привычку людей, то они соблюдались всем родом и исполнялись добровольно;

– отсутствовали различия между правами и обязанностями членов родового общества [4].

Кроме обычаев существовали и другие формы социальных норм. Среди них можно выделить также:

1. Миф – это повествования о богах, духах, обожествленных героях, которые возникли в первобытном обществе;

2. Обряд – это правила поведения, которые заключаются в символических действиях, которые глубоко проникают в психику человека и преследуют воспитательные цели;

3. Ритуал – это символические действия, которые выражают связь субъекта с системой социальных отношений и ценностей, а также способствуют общему настрою на совместную деятельность;

4. Религиозные нормы – это нормы, которые основаны на религиозных представлениях. Особое место занимало отправление религиозных культов и жертвоприношение богам.

Эти нормы выполнялись добровольно, но стоит отметить, что нарушение этих норм приводило к наказаниям в виде изгнания из общины.

Власть в первобытном обществе не была однородной, так как главой группы являлся отец или патриарх, который был самым старшим среди остальных родственников. Власть основывалась в основном на социальных нормах, которые регулировали все сферы жизни. Говоря о власти в первобытном обществе можно выделить ее основные черты:

– она носит общественный характер;

– строилась по кровнородственному принципу(распространялась на всех членов рода);

– не существовало особого аппарата управления(управление осуществлялось самостоятельно);

– не является аппаратом, который бы управлял или принуждал людей;

– власть основывалась на качествах будущей главы;

– регулирует общественный строй с использованием особых средств (мононормы) [5].

Под мононормой понимали такое правило поведения, которое не относится ни к области права, ни к нравственной области, ни к области этикета. Такие нормы чаще всего были нормами разделения труда, распределения благ сотрудничества и т.д. Мононормы также выражались в обычаях, которые тесно были переплетены с религиозными и нравственными устоями.

Самым главным органом власти было собрание рода, где решались все дела, включая выбор старейшины, который стоял во главе семьи или рода. Именно от его решений зависели дальнейшие действия: кому и сколько выделить для потребления и что оставить в качестве запаса и накоплений. Он также руководил повседневной

жизнью, рассматривал споры между сородичами. Старейшина также имел право по своему усмотрению распоряжаться ресурсами общины. Ее выбирали и признавали среди особых качеств. Для этого он должен был иметь большой авторитет в группе. Кроме старейшин на время войны избирался военачальник.

Таким образом, первобытное общество являлось простой организацией жизнедеятельности людей, которая была основана на родственных связях, коллективном труде и социальном равенстве всех членов. Это общество было самым длительным этапом в истории человечества. Данная тема остается актуальной до сих пор, потому что существует множество различных мнений по поводу проблем возникновения государства, так как мы не можем в полной мере понять, в каком мире мы сейчас живем, и что будет после нас. В первобытном обществе индивидуум был окружен плотным слоем социальных норм, которые являются нецелесообразными. Власть в этом обществе носила народный характер и строилась на самостоятельном управлении. Никакого специального аппарата управления здесь не существовало. Первобытное общество стремилось подчиняться одному конкретному человеку, что обусловлено естественными законами природы и выживания в целом [6]. Развитие общества ускорилось, и наступил тот момент, когда правовые обычаи не могут обеспечить регулирование социальных связей. Они изменяются слишком медленно, не поспевая за темпами социального развития. Поэтому появились новые формы закрепления норм права, которые действуют сегодня: юридические прецеденты, нормативные договоры, законы.

Библиографический список

1. *Общая теория права* и государства: Учебник / Под ред. В.В. Лазарева. – 2-е изд. С. 54.

2. *Экономическая история* России: Учебное пособие / Под ред. проф. М.Н. Чепурина. – 14-е изд., перераб. и доп. – М: ЗАО Юстицинформ,2008. – 424 с.

3. *Першиц А. И., Монгайт* А. П., Алексеев В. П. История первобытного общества: Учебник. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Высш. школа, 1982. – 223 с.

4. *Нагих С. И. Нормативная* система догосударственного общества и переход к государству. – М., 1995.

5. *Венгеров А. Б. Теория* государства и права: Учебник для юридических вузов. – М.: Юриспруденция, 2008. – 179 с.

6. *Кашанина Т. В. Происхождение* государства и права. Учебное пособие. – М.: Высшая школа, 2004.

THE RELATIONSHIP OF STUDENTS WITH EACH OTHER

I.N. Atyasov, *student*
Supervisor: *G.A. Chedzhemov, senior lecturer*
Samara state university of economics
(Russia, Samara)

Abstract. *The article deals with the history of the origin, development and General characteristics of primitive society. And also the regulation of various social norms and the exercise of power in primitive society are considered in more detail.*

Keywords*: primitive society, community, power, social norms, elder, customs.*

ОЦЕНКА ФАКТОРОВ ВОЗНИКНОВЕНИЯ БЕДНОСТИ ПО РЕЗУЛЬТАТАМ ОПРОСА НАСЕЛЕНИЯ

Е.Ф. Зеляк, *канд. экон. наук, доцент*
В.Г. Басос, *проректор*
И.И. Шайдорова, *преподаватель*
УГП имени А.К. Айламазяна
(Россия, г. Переславль-Залесский)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-10858

Статья подготовлена в рамках поддержанного Российским фондом фундаментальных исследований проекта №17-02-00096.

Аннотация. *В статье представлены результаты социологического опроса населения г. Переславля-Залесского и Переславского муниципального района, проведенного с целью выявления факторов, влияющих на денежные доходы и уровень бедности. В опросе, осуществленном в 2017 г. по уровню жизни населения в 2016 г., участвовало 275 человек, отличающихся по возрасту, составу семьи, образованию и другим характеристикам.*

Ключевые слова: *население, семья, денежные доходы, бедность, анкетирование*

Одна из задач данного исследования – выяснить, какое влияние оказывают различные факторы на доходы респондента и его семьи.

Анализ данных позволяет сделать вывод о том, что средний уровень доходов респондентов из города Переславля-Залесского и сельских из Переславского района за 2016 г. примерно одинаков – 19-20 тыс. руб., но характер их распределения по доходам несколько отличается. Среди городских респондентов удельный вес людей с самыми высокими личными доходами (более 30-ти тыс. руб.) составляет почти 20%, а среди сельских – на 7,9 п.п. меньше. С доходами 15-20 тыс. руб. доля городских респондентов существенно ниже (на 7,3 п.п.), чем сельских.

Респонденты, которые входят в три первые группы с низкими доходами – до 10 тыс. руб. в месяц, находятся в состоянии бедности, так как их доходы меньше прожиточного минимума, установленного по Ярославской области (у трудоспособного населения за I квартал 2017 г. – 10001 тыс. руб.). В состоянии бедности находятся 17,5% городских респондентов, что на 5 п.п. больше по сравнению с ситуацией среди сельских респондентов. Среди бедных особо выделяется группа респондентов, которые вообще не имели личного дохода – их 5-5,8%. Скорее всего это учащиеся и студенты, которые пока не имеют собственных заработков.

По результатам обследования также можно сделать вывод о том, что уровень образования и квалификации респондентов напрямую влияет на уровень их личного дохода. Чем выше уровень образования у респондентов, тем больше они получали дохода. Среди тех, кто имеет высшее образование, удельный вес респондентов с самыми высокими доходами (более 30-ти тыс. руб. в месяц) составил – 25% (каждый четвертый), а в группе респондентов со средним образованием такие доходы имели лишь 13,7% (каждый седьмой).

Чем ниже уровень образования и квалификации респондентов, тем больше среди них лиц, имеющих личные доходы ниже прожиточного минимума, т.е. бедных. Так, в группе респондентов с неполным средним образованием за чертой бедности (ниже 10 тыс. руб.) находятся 28%, а в группе с высшим образованием – всего 8%. Сравнение респондентов по уровню квалификации свидетельствует о том, что квалифицированные респонденты со средним специальным и высшим образованием имеют средние личные доходы на 40-60% выше, чем лица с неполным средним, со

средним и с незаконченным высшим образованием.

Исследование показало, что уровень и качество жизни семьи респондента во многом зависит от денежных доходов, которые получают все члены его семьи. В состав общих денежных доходов семьи входят заработная плата, государственные пенсии и пособия, алименты, доходы от предпринимательства и т.д.

Основным источником общих денежных доходов семей респондентов за 2016 г. является заработная плата: почти у 90% семей кто-либо из родственников получает официальную зарплату, а почти у трети семей – неофициальную. В 37% семей есть лица, которые получают пенсии (по старости, по инвалидности и др.), почти 28% семей имеют право на различные государственные пособия. Почти в 11% семей есть студенты, которые получают стипендии (чрезвычайно маленькие), 30% респондентов отметили, что их семьям (видимо молодым) помогают родители.

По составу семьи опрошенные нами респонденты распределены следующим образом: 7% респондентов проживают одни, 25% – имеют семью из двух человек, наиболее часто (почти 40%) встречаются семьи из трех, 21% имеют семью их четырех человек, 15% – из пяти и более человек.

Исследование показало, что уровень денежных доходов в среднем на 1 члена семьи во многом зависит от размера семьи: чем больше людей в семье, тем меньше денежного дохода приходится на каждого ее члена. За 2016 г. респонденты-одиночки имели средний доход 22 тыс. руб. в месяц, семьи, состоящие из двух человек, получали на каждого по 19 тыс. руб. Большие семьи, состоящие из 5-7 человек, имели средний доход на члена семьи 10-11 тыс. руб., т.е. эти семьи находятся практически на грани бедности. Семьи из 8-ми человек имеют доходы, приближающие их к нищете – средний доход всего 8,8 тыс. руб. В целом, в семьях из 5-7 и более человек средний доход на 1 члена семьи в 2 раза ниже, чем в семьях из 1 или 2 человек.

По результатам анкетирования было установлено, что большинство семей респондентов, кроме денежных доходов (заработной платы, пенсий, пособий и т.д.), получали также натуральные доходы, включающие продукцию, произведенную домашними хозяйствами для собственного потребления. Домашние хозяйства (семьи) респондентов производят натуральную продукцию с земельного участка, от выращивания сельскохозяйственных животных, с рыбной ловли и охоты, от сбора дикорастущих ягод и грибов и т.д. Эта натуральная продукция, производимая своим (в основном ручным) трудом на земле, увеличивает и улучшает рацион питания членов семьи, позволяет получать экологически чистые продукты питания, и тем самым в значительной повышает качество жизни семьи.

Анализ показал, что натуральные продукты за 2016 г. получили около 60% от числа опрошенных, в том числе среди городских семей – почти 36%, а среди сельских – 89% (почти в 3 раза больше). Опрашиваемые, которые имеют дополнительный доход, практически все имеют земельный участок: среди городских семей таких – 34%, а среди сельских – 89%.

Среди опрошенных нами сельских респондентов 75-85% семей производили на своих земельных участках картофель, овощи, фрукты и ягоды, среди горожан – в 2,5 раза меньше. 15-25% сельчан дополняли свой рацион питания продукцией животноводства: доля сельских семей респондентов, которые производили мясо сельскохозяйственных животных, в 7 раз больше, чем среди городских семей. Доля сельчан, производивших молоко и молочные продукты, в 5 раз больше, а яйца – в 2 раза выше, чем доля горожан. Среди сельских семей сбором дикорастущих ягод и грибов занимались около 50%, а продукцию от охоты и рыбалки получали 22% семей, это в 3 раза чаще, чем среди городских семей.

В результате социологического исследования мы выяснили, что сельские семьи занимают более активную позицию в производстве натуральной продукции, тем самым имея с этого бо́льшие доходы, чем

городские жители. Так, за 2016 г. удельный вес сельских семей, которые произвели натуральную продукцию в размере 2-15 тыс. руб., в два – три раза больше, чем удельный вес городских семей. Самый высокий объем натуральной продукции стоимостью свыше 30-ти тыс. руб. за год получила каждая четвертая сельская семья. Стоимость натуральной продукции, полученной своим трудом за 2016 г., составила в среднем на 1 сельскую семью 17,4 тыс. руб., на городскую несколько ниже – 15,4 тыс. руб. (в расчете на те семьи, которые имеют земельные участки и получают дополнительные доходы).

Таким образом, исследование показало, что сельские семьи намного превосходят городские семьи по производству натуральной продукции и тем самым – по размеру натурального дохода. Это можно объяснить следующими причинами: у сельчан больше возможностей (например, земли) и времени для ведения хозяйства; у сельских семей гораздо больше желания получать натуральные продукты; городские жители, если и производят продукцию, то, в основном, только для своей семьи, а сельские – и для того, чтобы какую-то часть натуральной продукции в дальнейшем продать и получить с этого дополнительный денежный доход для семьи.

Часть произведенной натуральной продукции некоторые семьи могли продать (в основном на рынке). В 2016 г. натуральную продукцию среди опрошенных нами городских респондентов реализовали 10% семей, среди сельских – 32% семей (удельный вес в 3 раза больше). Соответственно и сумма выручки, которую получали сельские семьи от продажи натуральной продукции, гораздо выше. К примеру, выручку от продажи продукции в размере более 20-ти тыс. руб. в год в сельской местности получала каждая 7-я семья, а среди городских семей – только каждая 14-я.

Средняя выручка от продажи натуральной продукции на одну семью в сельской местности составила за год 14 тыс. руб., а в городе – 7 тыс. руб. (в расчете на семьи, которые получали натуральную продукцию).

С помощью проведенного анкетирования и разработанной информационной системы для исследования влияния различных факторов на доходы населения, нами были выявлены как объективные характеристики респондентов, его жизнедеятельности и условий жизни, так и субъективные оценочные характеристики, отражающие реальное мнение самих опрошенных.

В проведенном социологическом обследовании был также поставлен вопрос о том, как респонденты оценивают материальное положение своей семьи. Результаты ответов показали, что лишь 5,5% респондентов считают свои семьи достаточно состоятельными, чтобы ни в чем себе не отказывать. Почти каждой пятой семье (20,7%) денег в принципе хватает, но покупка более дорогих вещей затруднительна (квартира и пр.). В 37,8% семей денег достаточно для приобретения необходимых продуктов и одежды, но крупные покупки они откладывают (крупная бытовая техника, мебель и пр.). В каждой четвертой семье (25,5%) денег хватает только на продукты питания, а приобретение одежды, других необходимых предметов и услуг вызывает затруднения; в каждой 10-ой семье (10,5%) денег с трудом хватает на продукты питания.

Заключение

Социологическое обследование населения, проведенное в двух муниципальных образованиях Ярославской области, показало, что по субъективной оценке респондентов за 2016 г. среднедушевые денежные доходы на 1 члена семьи респондентов составили в городе Переславле-Залесском 16,2 тыс. руб., в Переславском районе – 13,6 тыс. руб., что, соответственно, в 1,6 раза и 2,0 раза ниже, чем в среднем по области. Удельный вес бедного населения (с доходами ниже прожиточного минимума) в обследованных муниципальных образованиях выше, чем в целом по области, среди городского населения – в 2 раза, а среди сельского – почти в 2,8 раза.

В работе представлены результаты исследования, которые свидетельствуют о том, что на доходы и бедность респондентов и их семей влияют следующие факто-

ры: место жительства (город, сельская местность); уровень образования; численность членов семьи; участие семей в производстве натуральной продукции и др. В частности, у респондентов с высшим образованием средние доходы за 2016 г. в 1,6 раза выше, чем у респондентов с неполным средним и со средним образованием. Средний доход на 1 члена семьи в больших семьях (5 и более человек) в 2 раза ниже, чем в маленьких семьях (1-2 человека).

ASSESSMENT OF FACTORS OF EMERGENCE OF POVERTY BY RESULTS OF POPULATION POLL

E.F. Zelyak, *candidate of economic sciences, associate professor*
V.G. Basos, *vice rector*
I.I. Shaidorova, *lecturer*
UGP named after A.K. Aylamazyana
(Russia, Pereslavl-Zalessky)

Abstract. *Results of sociological poll of the population of the Pereslavl-Zalessky and the Pereslavsky municipal district which is carried out for the purpose of identification of the factors influencing monetary income and level of poverty are presented in article. 275 people different in age, on family composition, education, etc. participated in survey conducted in 2017 on the standard of living of the population in 2016.*

Keywords: *population, family, monetary income, poverty, questioning.*

BIG DATA: ПРОБЛЕМЫ И ТЕХНОЛОГИИ

А.Т. Абдыкаримова, *магистр, старший преподаватель*
Жетысуский государственный университета им. И. Жансугурова
(Казахстан, г. Талдыкорган)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-10859

Аннотация. *В статье рассматривается понятие больших данных, история Big Data, описываются источники больших данных, дается понятие новым технологиям анализа больших данных, такие как: искусственный интеллект и Deep Learning, облачные хранилища, Блокчейн-технологии, Dark Data и программное обеспечение Statistica. В статье затрагиваются задачи и функции больших объемов данных, также раскрываются проблемы, которые возникают при работе с большими данными.*

Ключевые слова: *большие данные, технологии анализа данных, облачные хранилища, Blockchain, искусственный интеллект и Deep Learning, Statistica.*

Понятие «большие данные» резко ворвались в нашу повседневную жизнь. Потоки информации существовали всегда, но не так давно стали актуальны методы и технологии обработки больших объемов информации. Поэтому на данный момент под Big Data понимают не только большой объем данных, но и технологии их обработки.

Новые технологии анализа больших данных приведены на рисунке 1 [1].

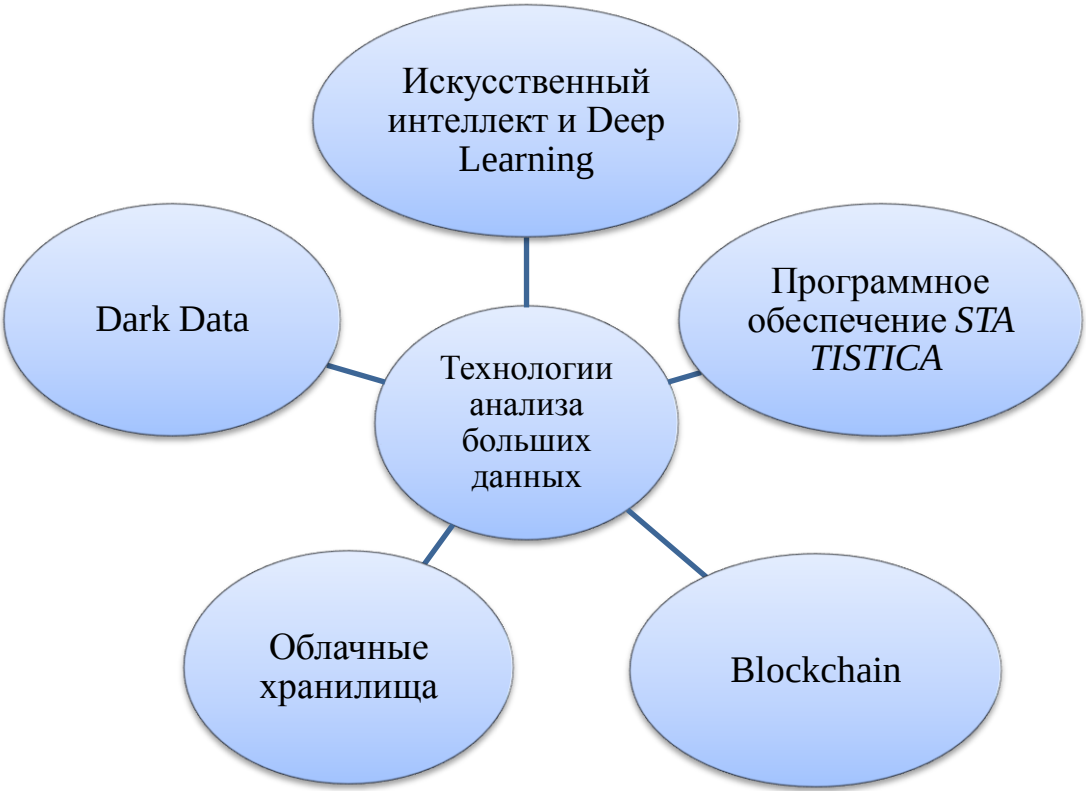

Рисунок. Технологии анализа больших данных

1. Искусственный интеллект и Deep Learning.

Deep Learning называется один из подходов к машинному обучению, который позволяет предугадывать результаты по входным данным. Другими словами, автономная система самообучения, где используют данные, которые уже существуют

для обучения алгоритмов, чтобы найти образцы и в последующем применить их для прогнозирования новых данных.

2. Облачные хранилища.

Облачное хранилище данных, так называемая модель хранилища, где данные хранятся на многочисленных серверах, которые распределены в сети и предоставляются в пользование клиентам. Клиент же не знает о структуре «облака», и на каком из нескольких серверов хранятся данные, он имеет только доступ к аккаунту и управлением им.

3. Blockchain.

Блокчейн технология – это непрерывная последовательность блоков, которые содержат информацию и выстроены по определённым правилам. Это своего рода база данных, представляющая собой непрерывную цепь из блоков, хранящиеся на нескольких компьютерах. В данной базе-цепочке постоянно создаются новые блоки, которые содержат в себе группу упорядоченных записей (транзакций), которые накопились за последнее время.

4. Dark Data.

Dark Data – это вся неоцифрованная информация, не играющая ключевой роли при ее использовании, но которая может послужить причиной для перехода на новый формат хранения сведений.

5. Программное обеспечение Statistica

Statistica – это программный продукт для статистической обработки данных, разработанный компанией StatSoft. Данный программный пакет реализует функции анализа данных, добычи данных, управления данными, также можно проводить визуализацию данных с использованием статистических методов. Программное обеспечение Statistica включает широкий набор различных аналитических процедур и методов: более ста типов графиков, разведочный анализ данных, описательные и внутригрупповые статистики, быстрые основные статистики и блоковые статистики, корреляции, интерактивный вероятностный калькулятор [2].

Как показывает практика, недостаточно знать и использовать технологии анализа больших данных. Есть ряд причин неудач проектов больших данных. В первую очередь это дефицит специалистов, которые обладают знаниями и навыками в сфере анализа больших данных, управления данными и программирования. Ведь проект больших данных – это конкретная предметная область и недостаточный объем знаний его участников в данной прикладной сфере, а также отсутствие постановок задач анализа и критериев эффективности их решения, неосведомленность бизнес–аналитиков о потенциале технологий больших данных, методов и средств их анализа приводят к краху проекта. Также не правильное проектирование хранилища данных может привести к ошибкам в анализе данных. Ведь современный мир перешел не просто к большим данным, а к очень большим данным и из-за роста объема данных нарушается работоспособность хранилищ данных [3].

Главная проблема при работе с большими данными заключается не только в увеличение объема данных, но и в изменении характера данных.

С появлением больших данных многие предприятия осознали важность и необходимость работы с большим объемом структурированных и неструктурированных данных. Но для того чтобы внедрить эти процессы необходимы четкий план действий и правильно выбранные инструменты оптимизации процессов. Получить ожидаемый положительный результат от больших данных многие компании не могут, так как они используют унаследованные системы управления базами данных, а в них не хватает масштабируемости и функциональности. Ведь основной объем данных – это неструктурированная информация. Ее хранение и обработка на основе реляционных баз данных в привычных системах малоэффективна и реляционные системы управления базами данных не являются выходом для ряда ситуаций. И это привело к появлению целого семейства решений, так называемых NoSQL–системы.

Таким образом, предприятиям нужна стратегия, которая будет учитывать источники данных, также их жизненный

цикл, совместимость разных реляционных СУБД и масштабируемость хранения и конечно капиталовложения в IT-инфраструктуру предприятия, дополнительные ресурсы для сопровождения, необходимые для разработки новых приложений и сервисов.

Библиографический список

1. *Абдыкаримова А. Т.,* «Технология больших данных», Наука и жизнь Казахстана, №2(78), 2019 г., с.223-226.

2. *[Электронный ресурс]*. – Режим доступа: https://freshprogs.ru/programmy/7335-statsoft-statistica-v-100.html

3. *[Электронный ресурс]*. – Режим доступа: http://www.jetinfo.ru/stati/bolshie-dannye-bolshaya-problema

BIG DATA: PROBLEMS AND TECHNOLOGIES

A.T. Abdykarimova, *master, senior lecturer*
Zhetysu state university named after I.Zhansugurov
(Taldykurgan, Kazakhstan)

Abstract. *The article covers the main principles and history of Big Data, describes various sources of Big Data and provides an introduction to new technologies of Big Data analysis such as artificial intelligence and Deep Learning, cloud storages, Blockchain technologies, Dark Data and Statistica software. Also the article discusses the tasks and functions of Big Data and the problems arising when working with Big Data.*

Keywords: *Big Data, data analysis technologies, cloud storages, Blockchain, artificial intelligence и Deep Learning, statistica.*

ПРОЦЕСС ПРОГРАММНОЙ ИНЖЕНЕРИИ

А.С. Бондаренко, *магистрант*
П.К. Ярыгин, *магистрант*
Национальный исследовательский ядерный университет «МИФИ» (НИЯУ МИФИ) (Россия, г. Москва)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-10860

Аннотация. *В статье описывается процесс программной инженерии по созданию сложных программ. Выделены основные разновидности и описаны основные этапы его реализации инженерными и экономическими отделами. Выделяются ключевые факторы для успешной реализации проекта по созданию сложных программных комплексов компании разработчику и роль экономического сопровождение процесса с целью сокращения расходов при сохранении высокого качества исходного продукта.*

Ключевые слова*: программа, инженер, процесс, оценка, уровень.*

Программная инженерия или промышленное программирование – это разработка сложного программного обеспечения. «После первого программного кризиса произошедшего в 60-х – 70-х годах двадцатого века. Кризис заключался в том, что стоимость программ стала сопоставима со стоимостью оборудования (железа). Термин программная инженерия впервые прозвучал в октябре 1968 года на технической конференции НАТО в городе Гермиш, Германия» [1]. Программная инженерия подразделяется на процессы. «Процессы в программной инженерии (Processes in software engineering) подразделяются на два уровня. К первому уровню относится техническая и управленческая деятельность. На втором или «метауровне» занимаются оценкой, определением, реализацией, совершенствованием программного обеспечения» [7].

Процессы программной инженерии подразделяются на множество разновидностей по роду своей деятельности. Но прежде чем приступить к разработке сложного программного комплекса – (ПК), определяется экономическая и техническая целесообразность данного проекта. «В 1970 году Винстоном Ройсом была предложена "водопадная модель". Компании разработчики начали внедрять различные модели пошаговой разработки программного обеспечения – (ПО). Были внедрены такие процессы как разработка требований к системе и ПО, которые заключаются в анализе и кодировании. Было введено ограничение по возврату на процессы назад на доработку ПО. Водопадной моделью допускается возврат только на один процесс назад. Система состоит из последующих друг за другом этапов: разработка системных требований; разработка требований к ПО; анализ; проектирование; кодирование; тестирование; исправление. Также было внедрено прототипирование при котором разработка ПО делалась дважды для снижения рисков ошибок. Прототип выявлял основные риски и позволял принять основные решения в архитектуре ПО» [2].

Виды процесса:

«Проектирование – согласование замыслов заказчика с разработчиком. Определение и согласование того что потребуется создать в новом ПК или модернизировать в имеющемся. Подготовка технологической базы. Разработка системного проекта. Составление технического задания. Подписание контракта по разработке ПК» [8].

1) Реализация и изменение процесса. Данный этап состоит из четырёх подразделов: инфраструктура процесса; управление программным процессом; реализация и изменение процесса; практические соображения. В данном процессе рассматриваются модели ПК, соображения по их реализации и изменениям. К примеру, инспекции в проекте. Подраздел инфраструктура процесса основан на стандарте «ГОСТ» [3]. То есть данный раздел зани-

мается оптимизацией процессов проекта по разработке ПК и изменениями в нём.

2) Определение процесса. Точно поставленные цели и задачи в определении циклов процессов, основанные на прикладной или зрелой части ПК улучшает качество работы инженеров из различных отделов. Этап – определение процесса разбит на тять подразделов: модели жизненного цикла ПО. В жизненном цикле на высоком уровне определяются стадии разработки. В этом подразделе не углубляются в детали, рассматриваются только ключевые части проекта. За основу модели жизненного цикла взята водопадная модель. Этап – процессы жизненного цикла программного обеспечения. На этом этапе производится детальное определение процессов. Процесс жизненного цикла ПО выполняется по «ГОСТ-у» [4]. Этап – нотации определения процесса. Делаются замечания по структуре программы, по потокам данных и различным блокам. Этап – адаптация процесса. Все процессы стандартизированы, но на адаптационном этапе вносятся изменения в процессы в зависимости от размера и требований конкретного проекта. По внесению изменений также есть рекомендации в стандарте «ГОСТ» [5]. Этап – автоматизация. На этапе автоматизации осуществляется содействие проделанной работе или выдаются инструкции по осуществлению проекта в виде методов RUP, EUP, XP и MSF.

3) Оценка процесса. Процедура оценка процесса осуществляется по процедурам оценки, к примеру, таким как: Appraisal, CMMI. Процесс оценки состоит из двух этапов: модель оценки процесса и методов оценки процесса. На этап модели оценки определяется, что заслуживает наибольшей оценки. То есть программная часть разработки или управление персоналом. Используются различные подходы к оценке по таким моделям как: ISO, CMM-SW, Bootstrap. Одни определяют общее качество разработки, другие только документацию проекта, но оценка, так или иначе, осуществляется по «ГОСТ стандарту оценки» [5]. На этапе методы оценки процесса определяется зрелость процесса. Применяются такие же методики оценки, как и при модели оценки, только оценивается качество работы компании и подрядчиков.

4. Измерения процессов и продуктов. Из-за сложности количественной оценки в программной инженерии, таких процессов как методы анализа, моделирования, может быть определено после точно установления соотношения между самим продуктом и процессом работы над ним. Точный результат соотношения между процессами и готовым продуктом определяется по стандарту «ISO 15939» [6]. Данный процесс состоит из пяти этапов:

1) Измерения в отношении процессов. Осуществляется сбор информации о процессе с целью определения слабых и сильных частей процесса. Также для оценки внесённых изменений и после реализации процесса. Некоторые виды инспекций могут сократить затраты на тестирование, но могут увеличить затрачиваемое время на разработку. Для избежания усложнений в разработке ПК в процессе измерения необходимо применять множество метрических показателей по оценке процесса. К примеру, оценки производятся по показателю – количество сбоев на 1000 строк кода, также и на функциональную точку и т. д.

2) Измерения в отношении программных продуктов. В данном подразделе оценивается структура ПК и её качество. Оценивается количество строк в модулях, размер спецификаций и функциональность ПК.

3) Качество результатов измерений. Осуществляется проверка, насколько качественно и точно было проведено измерение, то есть выявляет, были ли допущены ошибки в измерениях. К примеру, в бинарной модели, когда оценка выдаётся хорошо или плохо; пре интервальной показатели, определяются относительно заданных точек. Измерение между нулём и разницей показателя называется пропорциональным.

4) Информационные модели. Основываясь на данных измерений, создаётся модель, на основе которой производится анализ характеристик проекта.

5) Техники количественной оценки процессов. Применяется для определения сильных и слабых сторон при внесении изменений в процесс. Используются Эталонный и аналитический метод.

Выводы

Для успешной реализации процесса программной инженерией необходима чёткая и слаженная работа всех отделов проекта. Поскольку для успешной реализации проекта по созданию ПК компании разработчику необходимы не только инженеры-программисты, но и специалисты экономического отдела, разбирающиеся не только в финансах, но и в программировании. Ведь помимо разработки ПК, необходимо и экономическое сопровождение процесса с целью сокращения расходов при сохранении высокого качества исходного продукта.

Библиографический список

1. *Карпенко С.Н.* Введение в программную инженерию. – Нижний Новгород, 2007. – С. 4.
2. *Введение в программную* инженерию. Курс лекций. – С-Пб.: Изд-во Санкт-Петербургского ун-та, 2005. – С. 9-10.
3. *ГОСТ Р ИСО/МЭК* 15026-4-2016. СИСТЕМНАЯ И ПРОГРАММНАЯ ИНЖЕНЕРИЯ. Гарантирование систем и программного обеспечения. Часть 4 Гарантии жизненного цикла ISO/IEC 15026.
4. *ГОСТ Р ИСО/МЭК* 12207–2010. Информационная технология. Системная и программная инженерия. ПРОЦЕССЫ ЖИЗНЕННОГО ЦИКЛА ПРОГРАММНЫХ СРЕДСТВ.
5. *ГОСТ Р ИСО/МЭК* 15504-5–2016. Информационные технологии. ОЦЕНКА ПРОЦЕССОВ.
6. *ГОСТ Р ИСО/МЭК* 25040–2014. Информационные технологии. СИСТЕМНАЯ И ПРОГРАММНАЯ ИНЖЕНЕРИЯ. Требования и оценка качества систем и программного обеспечения (SQuaRE). Процесс оценки.
7. *Орлик Сергей.* Программная инженерия. Процесс программной инженерии (Software Engineering Process). 2004-2005. – С. 2.
8. *Липаев В.В.* Программная инженерия сложных заказных программных продуктов. Учебное пособие. – М.: МАКС Пресс, 2014. – С. 10.

SOFTWARE ENGINEERING PROCESS

A.S. Bondarenko, *graduate student*
P.K. Yarygin, *graduate student*
National research nuclear university "MEPhI" (NRNU MEPI)
(Russia, Moscow)

Abstract. *The article describes the process of software engineering to create complex programs. The main process varieties and stages of its implementation are detailed and described by engineering and economic departments. Key factors for the successful implementation of a project to create complex software systems for a developer and the role of economic support of the process in order to reduce costs while maintaining the high quality of the original product are emphasized.*

Keywords*: program, engineer, process, appraisal, level.*

РАСЧЕТЫ, ПОДТВЕРЖДАЮЩИЕ РАБОТОСПОСОБНОСТЬ КОНСТРУКЦИИ БЛОКОРЕЗКИ Я2-ФРР

Д.Ю. Павлов, *магистрант*
А.В. Майоров, *канд. техн. наук, доцент*
Марийский государственный университет
(Россия, г. Йошкар-Ола)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-10861

Аннотация. *В данной статье рассматривается краткое описание и принцип работы блокорезки Я2-ФРР для измельчения монолитных, замороженных блоков из жилованного мяса без признаков частичной дефростации на поверхности блока. Так же приводятся технологические и кинематические расчеты, подтверждающие работоспособность данной машины.*

Ключевые слова: *мясо, блокорезка, нож, транспортер, режущий механизм.*

Измельчители мясных блоков Я2-ФРР используют для измельчения монолитных замороженных блоков из жилованного мяса без признаков частичной дефростации на поверхности блока. Обеспечивает образование кусочков в виде стружки, которая в дальнейшем обрабатывается на волчках и куттерах при приготовлении фарша. Измельчители мясных блоков применяют в мясокомбинатах.

Агрегатированная машина Я2-ФР (рис. 1) измельчает замороженные мясные блоки в две стадии: сперва на блокорезке 2, затем на волчке 1.

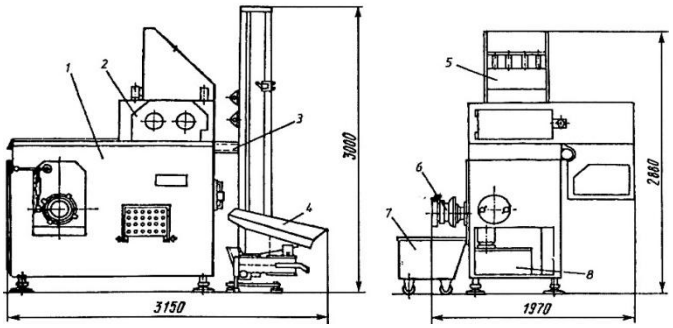

Рис. 1. Агрегатированная машина Я2-ФРР для измельчения мясных блоков:
1 – волчок; 2 – блокорезка; 3 – кронштейн; 4 – подъемник; 5 – загрузочная горловина; 6 – режущий механизм волчка; 7 – тележка; 8 – гидростанция

Блокорезка аналогична по устройству Я2-ФР2-М. Она имеет два фрезерных вала, каждый из которых собран из восьми фрез толщиной 36 мм. Фрезы приводятся во вращение от своего электродвигателя через сдвоенный червячный редуктор. Загрузочная горловина 5 снабжена гребенками для ориентации блоков. Блоки в горловину подают подъемником 4,прикрепленным к блокорезке кронштейном 3. Волчок имеет питающий и подающий шнеки и режущий механизм 6– крестовый нож-решетку. Диаметр (в свету) решеток 200 мм, диаметр сверлений 3, 5, 8,12, 16 мм.

В режущий комплект входят три решетки и два ножа. Измельченный продукт попадает в тележку 7. Фрезерные валы 19 блокорезки приводятся во встречное вращение от электродвигателя 1 через клиноременную передачу 2, 3и сдвоенный червячный редуктор.

Технологические расчеты

Для волчков, как машин непрерывного действия производительность может определиться по режущей способности, т.к. ножи имеют свой привод, а их частота вращения больше, чем у червяка. Произ-

водительность мясорубки М (кг/ч) определяется по формуле:

$$M = \varphi \frac{F}{F_p}$$

где ц - коэффициент использования режущей способности, ц=0,6…0,8.

Принимаем ц=0,8;

F_p - поверхность раздела при измельчении единицы веса продукции, $м^2$/кг.

Согласно рекомендации А.И. Пелеева для не замороженного мяса в волчках с диаметром отверстий выходной решетки d_1=3…4 мм поверхность раздела при измельчении должна быть F_p=0,6…0,7.

Принимаем F_p=0,6;

F - режущая способность рабочего механизма, $м^2$/час:

$$F = 15 \cdot n \cdot \pi \cdot D^2 \cdot (k_1\varphi_1 + 2k_2\varphi_2 + k_3\varphi_3)$$

Где n - частота вращения ножей, n=240 $мин^{-1}$;

D - диаметр решетки, D=0,14 м;

$$\varphi_1 = \frac{S_0}{S} \quad \varphi_2 = m_1 \cdot d_1 / D^2 \quad \varphi_3 = m_2 \cdot d_2 / D^2$$

где S - полная площадь подрезной решетки, $м^2$:

$$S = \frac{\pi \cdot D^2}{4} \quad S = \frac{3{,}14 \cdot 0{,}14^2}{4} = 0{,}015 \text{ м}^2.$$

S_0- площадь отверстий подрезной решетки, $м^2$:

$$S_0 = 0{,}25 \cdot \pi \cdot (D_{под}^2 - d_{под}^2) - 1{,}5 \cdot (D_{под} - d_{под}) \cdot b_{под}$$

$D_{под}$, $d_{под}$ - наружный и внутренний диаметры проходного отверстия подрезной решетки, $D_{под}$=0,122 м, $d_{под}$=0,028 м;

$b_{под}$ - ширина спицы подрезной решетки, $b_{под}$=0,015 м;

m_1, m_2 - количество проходных отверстий в промежуточной и выходной решетках, m_1=470, m_2=132.

$$S_0 = 0{,}25 \cdot 3{,}14 \cdot (0{,}122^2 - 0{,}028^2) - 1{,}5 \cdot (0{,}122 - 0{,}028) \cdot 0{,}015 = 0{,}0089$$

$м^2$;

$ц_1$=0,59; $ц_2$=0,384; $ц_3$=0,431;

$F=15 \cdot 240 \cdot 3{,}14 \cdot 0{,}14^2 \cdot$
$(4 \cdot 0{,}59 + 4 \cdot 2 \cdot 0{,}384 + 4 \cdot 0{,}431) = 1585{,}5$ $м^2$/час;

$$M = 0{,}8 \cdot \frac{1585{,}5}{0{,}6} = 2114$$ кг/час.

Производительность по пропускной способности червяка, кг/час определяют по формуле:

$$M = 60 \cdot \alpha_ч \cdot \pi \cdot n \cdot S \cdot \rho \cdot (D_r^2 - d_r^2)$$

Где $б_ч$ - коэффициент использования червяка, $б_ч$=0,3;

S - шагчервяка, S=0,03 м.

$$M = 60 \cdot 0{,}3 \cdot 3{,}14 \cdot 75 \cdot 0{,}03 \cdot 1100 \cdot (0{,}16^2 - 0{,}1^2) = 2182{,}2$$

кг/час.

Кинематические расчеты

Кинематическая схема показана на рисунке 2

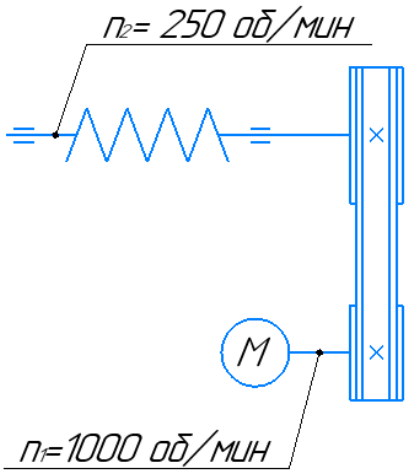

Рис. 2. Кинематическая схема

Подберем электродвигатель:

$$N_{тр} = 20кВТ$$

$$N = \frac{N_{тр}}{\eta} = \frac{20}{0{,}94} = 21{,}3\ кВт$$

Электродвигатель 4AL2008, мощностью 22кВТ на 750 об/мин

$$\eta = \eta_{рем.пер.} * \eta_{подш.}$$

$$\eta = 0.95 * 0.99 = 0.9$$

Определим угловую скорость и крутящий момент на валу двигателя

$$\omega_1 = \frac{2\pi n_1}{60} = \frac{2 \times 3{,}14 \times 750}{60} = 78{,}5\,\frac{об}{мин}$$

Определим момент

$$M_1 = \frac{N}{\omega_1} = \frac{21{,}3}{78{,}5} = 0.27H \times m$$

Определим угловую скорость и крутящий момент на выходном валу

$$\omega_2 = \frac{2\pi n_2}{60} = \frac{2 \times 3{,}14 \times 250}{60} = 2{,}62\,\frac{об}{мин}$$

Определим момент

$$M = \frac{N}{\omega_2} = \frac{21{,}3}{2{,}62} = 8{,}1\ H \times$$

Определение общего передаточного числа привода:

$U_{общ}= n_{эд}/ n_{вых}$=750/250=3

Библиографический список

1. *Пелеев А.И.* Технологическое оборудование предприятий мясной промышленности. – М.: Пищепромиздат, 1963. – 688 с.

2. *Алехина Л.Т.,* Большаков А.С., Боресков В.Г. Технология мяса и мясопродуктов // под. ред. И. А. Рогова. – М.: Агропромиздат, 1988. – 576 с.: ил. — ISBN 5-10-000212-3.

3. *Чижикова Т.В.* Машины для измельчения мяса и мясных продуктов. – М.: Легкая и пищевая промышленность, 1982. – 302 с.

CALCULATIONS CONFIRMING THE WORKING CAPACITY OF THE STRUCTURE OF THE BLOCK CUTTER J2-FR

D.Yu. Pavlov, *graduate student*
A.V. Mayorov, *candidate of technical sciences, associate professor*
Mari state university
(Russia, Yoshkar-Ola)

Abstract. *In this article, we consider a brief description and principle of operation of the H2-FRR block cutter for grinding monolithic, frozen blocks from trimmed meat without signs of partial defrostation on the surface of the block. We also give technological and kinematic calculations confirming the performance of this machine.*

Keywords: *meat, block cutter, knife, conveyor, cutting mechanism.*

ГОРОД В ПРИРОДЕ: ОПЫТ ПРОЕКТИРОВАНИЯ КОМФОРТНОЙ ЖИЛОЙ СРЕДЫ

Т.А. Рекун, *студент*
Томский государственный архитектурно-строительный университет
(Россия, г. Томск)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-10862

Аннотация. *В данной статье рассматриваются концептуальные и проектные особенности комфортной жилой среды, в основе которой – принцип квартальности. На примере проектирования жилой группы периферийного района города Томска показана возможность интеграции природных объектов и жилой группы в единое комфортное пространство. Взаимодействие выстраивается на уровне композиции, в рамках предлагаемого образа жизни. Отделочные материалы домов таковы, что жилые здания наделяются природными качествами и претендуют на место в окружающем природном контексте. Предлагаемый проект демонстрирует сомасштабность и зеленому массиву, и человеку, формируя качество современной городской среды.*

Ключевые слова: *комфортная жилая среда, квартал, экологическая ориентированность, природа, жилой комплекс.*

Экономические и социальные проблемы России последних тридцати лет трансформировали широкомасштабную советскую архитектурно-градостроительную культуру «открытых пространств» в конъюнктурные и спорадические, в основной своей массе, градостроительные решения [1]. Так, интенсификация использования городских территорий воспринималась только в экономическом контексте уплотнения существующей застройки, вытесняя композиционные способы организации городских ландшафтов, что часто ведет к потере исторической, эстетической, структурной целостности новой застройки [2]. Однако в последнее время на фоне концентрации в глобальных городах и региональных центрах трудовых и финансовых ресурсов городская среда все больше осознается как важный фактор конкурентноспособности. Поэтому формирование общественного запроса на качественную и комфортную среду жизнедеятельности неразрывно связано с сопряжением функций и потребностей бизнеса и общества, с оптимальными транспортными и пешеходными транзитами, с преодолением конфликтов между зданием и средой. В этом контексте одно из прогрессивных направлений в области создания комфортной городской среды неразрывно связано с интеграцией природных объектов и жилой группы в единое комфортное пространство. Здесь выделяются особые перспективы у такой структурно-планировочной единицы как квартальная застройка.

Этимологическая характеристика слова «квартал» подчеркивает его древнее, как и само понятие города, происхождение. Значение этого наименьшего элемента города в градостроительной политике часто подвергалось ревизии. И если формирование структуры большинства европейских городов – это, по сути, эволюция принципа квартальности, то в российской модели города преобладает стремление к многоуровненности, когда квартальная застройка сочетается с микрорайонной, также выделяется тенденция гибридной планировки. Все это с полным правом относится и к градостроительной среде города Томска.

Томск – крупный научный, культурный и промышленный центр Сибирского федерального округа. Город обладает уникальным историко-культурным наследием, особую ценность имеют шедевры регионального деревянного зодчества. В решении планировочных задач декларируется природно-экологический подход, формирование сомасштабной человеку, комфортной жилой среды, дополнение микрорайонной планировки такими традицион-

ными типами городских пространств как квартал, площадь, пешеходная улица и т.д. [3]. Однако строительство новых крупных микрорайонов в восточной части города показало, насколько прочно концепция микрорайона вросла в архитектурную жизнь города. Хотя уже в последней четверти двадцатого века стало ясно, что перспектив для дальнейшей эволюции на градостроительном пространстве нашей страны микрорайонной модели быта не так уж много. Пустынность огромных дворов, обусловленных, несомненно, нужными СНиПами и СанПиНами, застройщики обычно пытаются компенсировать максимально возможной этажностью (чтобы продать как можно больше квартир). Это в свою очередь приводит к глобальному и повсеместному отсутствию приватности и соседской общности, без которых ни о какой комфортности жилого пространства не может быть и речи. Именно поэтому для формирования более гуманной городской среды при проектировании жилой группы нами была выбрана квартальная структура застройки.

Предложенный для проектирования участок городской среды располагается в «Сосновом бору», на периферии северной части Томска. Место окружено соснами, из-за которых район и получил свое название. Центрообразующими объектами на территории соснового бора являются Томская областная психиатрическая больница и НИИ психического здоровья ТНЦ СО РАМН, при которых ранее и образовался жилой район. «Сосновый бор» имеет хорошую транспортную доступность большинства районов города - от центра располагается в 45 минутах езды. Согласно Генеральному плану г. Томска этот район определен одним из перспективных для развития селитебных зон [3]. Более того, на территории «Соснового бора» предусмотрены мероприятия по организации магистральной сети общегородского значения с дополнительными выходами на внешние автодороги. Проектируемая жилая группа вписывается в будущую схему организации транспортного и пешеходного движения улично-дорожной сети.

Площадь участка под генеральный план составляет 9 га. Генеральный план был разработан так, чтобы проектируемое жилое пространство представляло собой единый ансамбль. Соседство с сосновой рощей обусловило идею сосуществования природной среды и жилой зоны, что прослеживается в различных аспектах проекта, начиная от компоновки жилой среды до фасадов. Основной концепцией формообразования жилой группы является принцип модульности, что позволяет не замыкать границы между окружающей средой и жилыми зданиями. Секции домов различной этажности формируют групповой комплекс с собственным частным двором. Дома кирпичные, облицованы плиткой и деревом, с 2-х и 3-х комнатными квартирами. Фактурный контраст, соотношение между плиткой и деревом таковы, что создают дополнительный эффект «растворения» здания в окружающем сосновом бору. Экологическая ориентированность комплексов подчеркивается также отсутствием во дворах индивидуального автотранспорта. Для хранения автомобилей предусмотрены подземные парковки. Количество парковочного места рассчитывается по принципу «одна квартира – одно место». Выход с парковки предусмотрен в нежилые помещения, которые соединяют собой секции домов. Количество групповых комплексов, расположенных на данной проектируемой территории – 6. Площади внутренних дворов варьируются от 1400 м^2 до 3000 м^2. Во дворах размещаются детские площадки, выделены территории для отдыха взрослых групп населения, предполагается обильное озеленение. Общественным и объединяющим пространством является парк, располагающийся в центре территории, он удовлетворяет досуговые потребности горожан. Так, в парке расположены спортивные площадки, развлекательная зона, велодорожки, малые архитектурные формы, скамьи. Площадь парка 10000 м^2. Решение благоустройства территории многофункционально и доступно для всех групп населения. Также учитывая дальнейшее развитие этой части города, парк в проектируемой жилой группе является транзитным путем для

попадания в лесной массив других жителей соседних жилых районов. Кроме жилых домов, проектом предусмотрены детское учреждение (детский сад) и магазин. Транспортная структура представлена неширокими улицами с низкоскоростным движением; сеть взаимосвязанных улиц обеспечивает перераспределение транспорта и облегчает передвижение пешеходам.

В состав проекта входят: ситуационная схема, генеральный план, схема функционального зонирования, транспортно-пешеходная схема, развертка застройки, планы этажей. Таким образом, создана полноценная концепция комфортной жилой среды во взаимодействии с реальным природным окружением (рис.).

Рисунок. Генеральный план, М 1:500

Интеграция выстраивается на уровне композиции, в рамках предлагаемого образа жизни. Отделочные материалы домов таковы, что жилые здания наделяются природными качествами и уже претендуют на место в окружающем природном контексте. Предлагаемый проект демонстрирует сомасштабность и зеленому массиву, и человеку, формируя качество современной городской среды.

Библиографический список

1. *Меморандум о градостроительной* культуре общества. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.pitert.ru/news/gradostroitelnaya-kultura (дата обращения: 29.04.19).

2. *Син Д. Д.* Эволюция функциональных особенностей многоэтажных зданий в крупном сибирском городе с начала XX по начало XXI века: на примере Новосибирска: дис. ... канд. архитектуры.- Новосибирск, 2007. – 244 с.

3. *Томск. Генеральный* план. Положения о территориальном планировании.

Приложение № 1 к решению Думы города Томска от 27.11.2007 № 687. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.admin.tomsk.ru/DocBase/Duma.nsf/urls/2007_687 (дата обращения: 29.04.19).

CITY IN NATURE: EXPERIENCE OF DESIGNING A COMFORTABLE RESIDENTIAL ENVIRONMENT

T.A. Rekun, *student*
Tomsk university of architecture and building
(Russia, Tomsk)

Abstract. *This article discusses the conceptual and design features of a comfortable residential environment, based on the principle of blocks. Using the example of designing a residential group in the Tomsk city district, the possibility of integrating natural objects and a residential group into a single comfortable space is shown. The finishing materials of the houses are such that residential buildings are endowed with natural qualities and claim a place in the surrounding natural context. The proposed project demonstrates the equality of landscaping and human, which forms the quality of the modern urban environment.*

Keywords: *comfortable residential environment, block, ecological orientation, nature, residential complex.*

ФОРМИРОВАНИЕ ЛИЧНОСТИ БУДУЩЕГО ВРАЧА НА ПРИМЕРЕ ЖИЗНЕННОГО ПУТИ АНТОНА ПАВЛОВИЧА ЧЕХОВА

Е.В. Дябкин, *канд. мед. наук, ассистент*
Н.Д. Матвеева, *студент*
Красноярский государственный медицинский университет Минздрава России им. проф. В.Ф. Войно-Ясенецкого
(Россия, г. Красноярск)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-10863

Аннотация. *В данной статье указан жизненный путь и писателя, я врача, и человека, верного своим убеждениям, – Антона Павловича Чехова. Биография сложная, запутанная, местами трагичная и животрепещущая, что делает её более увлекательной, а Чехова постоянно закаляет и тренирует его душу. Душу, верную и придерживающуюся собственных разумений, сильную, а главное – чуткую и сопереживающую.*

Проблема формирования личности будущего врача является актуальной исследовательской задачей. Целью является изучение биографии Антона Павловича Чехова, углубленный разбор его произведений, посвящённых медицине. Показать на примере жизни Антона Павловича Чехова истинные правила деонтологии и медицинской этики. Воспитать высокие моральные качества практикующих врачей, которые будут помогать им на протяжении всей их трудовой деятельности. Пробудить стремление к постоянному самосовершенствованию.

На основе проведенного исследования личностного пути А. П. Чехова можно сказать, что личность врача – это сила духа. Человек не сможет стать великим врачом, у которого будут благодарные пациенты, если не заниматься постоянным самосовершенствованием, личностным ростом и неустанной тренировке своего мозга и души. Ведь врач, прежде всего, друг.

На основе проделанного Антоном Павловичем труда (и писательского, и медицинского), можно сделать вывод о том, что человек прожил жизнь не зря. Он помог многим людям. Кому-то лечив сердце от ишемической болезни, а кому-то от душевной травмы. И всё это Чехов делал потому, что презирал слабость и вялость душевных движений. Помощь человеку – это не долг, а дело совести и чести, особенно человеку нуждающемуся.

Ключевые слова: *врач, Чехов, помощь, мораль, знание, пациенты, медицина, самосовершенствование.*

Антон Павлович Чехов решил поступить на медицинский факультет Московского университета (ныне Первый МГМУ им. И. М. Сеченова) будучи гимназистом. В краткой автобиографии он пишет: «Не помню, по каким соображениям выбрал медицину, но в своем выборе никогда не раскаивался».

На медицинский факультет Московского университета А. П. Чехов поступил в 1879 году. Его обучение там – не просто часть биографии, а неоспоримо важный этап жизненного пути, поскольку именно там он приобретал знания, которые впоследствии использовал в работе, именно там становился не только врачом, но также писателем и человеком.

В одном из своих писем издателю Суворину, Чехов пишет следующее: *«Вы советуете мне не гоняться за двумя зайцами и не помышлять о занятиях медициной. Я не знаю, почему нельзя гнаться за двумя зайцами даже в буквальном значении этих слов? Были бы гончие, а гнаться можно… чувствую себя бодрее и довольнее собой, когда сознаю, что у меня два дела, а не одно. Медицина моя законная жена, а литература – любовница. Когда надоест одна, я ночую у другой. Это хотя и беспорядочно, но зато не так скучно, да и к*

тому же от моего вероломства обе решительно ничего не теряют…» [1, с. 62].

Таким образом, мы видим, что Чехов не пренебрегал ни медицинской, ни писательской деятельностями, и считал, что естественнонаучные знания помогли ему избежать многих ошибок в писательстве, позволили глубоко раскрыть мир чувств и переживаний героев его произведений.

В студенческие годы Чехов усердно изучал медицину и аккуратно посещал лекции и практические занятия. Юному доктору несказанно повезло – в ту пору он имел возможность слушать лекции таких выдающихся деятелей медицины как Г. А. Захарьина, А. А. Остроумова, А. Я. Кожевникова и Н. В. Склифосовский.

В 1884 году Чехов, окончив курс университета, начинает работать уездным врачом в Чикинской больнице города Воскресенска Звенигородского уезда Московской губернии (сейчас – город Истра), которой заведовал в то время известный врач П. А. Архангельский. По воспоминаниям Архангельского: «Антон Павлович производил работу не спеша, иногда в его действиях выражалась как бы неуверенность; но всё он делал с вниманием и видимой любовью к делу, особенно с любовью к тому больному, который проходил через его руки. <…> Душевное состояние больного всегда привлекало особенное внимание Антона Павловича, и наряду с обычными медикаментами он придавал огромное значение воздействию на психику больного со стороны врача и окружающей среды» [2, с. 132].

Современники Чехова отмечали, что он «ревниво относился к своему званию доктора». А сам Чехов говорил: *«Желание служить общему благу должно непременно быть потребностью души, условием личного счастья».*

Получив диплом врача в 1884 году, Чехов на дверях своей квартиры поместил табличку «Доктор А. П. Чехов». Полдня он занят приёмом приходящих больных (40-50 человек), посещает тяжёлых на дому.

«Медицина у меня шагает понемногу. Лечу и лечу. Знакомых у меня очень много, а стало быть, немало и больных. Половину приходится лечить даром, другая же половина платит мне пяти- и трехрублёвки» – 31 января 1885 года М. Г. Чехову [3, с. 147].

Как писал сам Антон Павлович, его жизненным кредо были слова: «Мы хлопочем, чтобы изменить жизнь, чтобы потомки были счастливы» [*4, с. 180*].

В июле 1890 г., будучи тяжело больным, тридцатилетний А.П. Чехов совершает поездку на Сахалин, которую впоследствии назовут гражданским подвигом писателя. Цель поездки – изучение жизни ссыльных поселенцев и каторжников. По материалам поездки позднее была написана книга «Остров Сахалин». Это произведение вызвало огромный резонанс в России. На Сахалин обратили внимание официальные лица. Министерство юстиции и Главное тюремное управление командировали на Сахалин своих представителей. Сахалинский врач Н.С. Лобас отмечал: «С легкой руки Чехова Сахалин стали посещать как русские, так и иностранные исследователи» [5, с. 114].

В течение трехмесячного пребывания на острове он проделал гигантский труд: произвел перепись населения, составив около 10 тысяч статистических карточек, также было собрано огромное количество документального материала о труде, быте сахалинских каторжников и местных жителей, о тюремных начальниках и произволе чиновников. «Я объездил все поселения, заходил во все избы, вставал каждый день в 5 часов утра и все дни был в сильном напряжении от мысли, что многое ещё не сделано» [6, с. 176].

Чехову – писателю и врачу – хотелось самому увидеть невыносимо тяжелую жизнь каторжных и поселенцев, рассмотреть самые страшные стороны русской жизни того времени, чтобы потом полным голосом рассказать о них русскому обществу. *«…В наше время, – писал он, – для больных делается кое-что, для заключенных же ничего…»* [7, с. 72].

Антон Павлович Чехов еще мечтает читать лекции в университете, для чего предварительно ему нужно получить ученую степень и защитить диссертацию. Он

предполагает в качестве диссертации использовать путевые записки «Остров Сахалин». Картины эти жуткие. Но ним можно получить представление о тяжелых переживаниях Чехова во время его пребывания среди сахалинских каторжан и поселенцев. «Мое короткое сахалинское прошлое, – писал Чехов юристу и другому известному писателю А. Ф. Кони, – представляется мне таким громадным, что когда я хочу говорить о нём, то не знаю, с чего начать, и мне всякий раз кажется, что я говорю не то, что нужно». Сам Чехов остался доволен книгой: «*Медицина не может упрекать меня в измене. Я отдал должную дань учености*» [8].

Постепенно Чехов углубляется в писательство. Но вспыхнувшая в 1891 году в средней полосе России эпидемия холеры не оставляет его равнодушным, и он принимает участие в борьбе с ее последствиями. В Мелихове на свои личные средства организовывает врачебный пункт, где принимает больных. Чехов добровольно взваливает на свои плечи тяжёлое бремя земского «холерного» врача. Об этом позже он напишет: *«Летом трудненько жилось, но теперь мне кажется, что ни одно лето я не проводил так хорошо, как это. Несмотря на холерную сумятицу и безденежье, державшие меня в лапах до осени, мне нравилось и хотелось жить.»* [9, с. 117]. По предложению санитарного совета Серпуховского уезда земское собрание постановило: «Благодарить доктора А. П. Чехова за принятие им бескорыстного участия в деле врачебной организации уезда».

Но, бесспорно, у каждого человека есть моменты, когда он сомневается в правильности сделанного выбора. Были такие моменты у и Чехова. Не раз он признавался в отягощении работой врача в своих письмах А. С. Суворину:

«Душа моя утомлена. Скучно. Не принадлежать себе, вздрагивать по ночам от собачьего лая и стука в ворота, ездить на отвратительных лошадях по неведомым дорогам и читать только про холеру и ждать только холеры и в то же время быть совершенно равнодушным к сей болезни и к тем людям, которым служишь, – это, сударь мой, такая окрошка, от которой не поздоровится». (16 августа 1892 года)» [10, с. 214].

«Я одинок, ибо всё холерное чуждо душе моей, а работа, требующая постоянных разъездов, разговоров и мелочных хлопот, утомительна для меня. Писать некогда. Литература давно уже заброшена, и я нищ и убог…» (1 августа 1892 года) [11, с. 100].

Сам он рано привык к писательству, явно сознавая с ранних лет, что положение в литературе, даже скромное, не дается, не даруется, а завоевывается. «Мой совет, – писал Чехов старшему брату в 1889 году, – в пьесе старайся быть оригинальным и по возможности умным, но не бойся показаться глупым; нужно вольнодумство, а только тот вольнодумец, кто не боится писать глупостей. Не зализывай, не шлифуй, а будь неуклюж и дерзок». Далее следовал памятный со школьных лет знаменитый афоризм: «Краткость – сестра таланта» [12, с. 295].

В 1892 году Чехов покупает имение в Мелихово. Давняя мечта жить в деревне, быть землевладельцем осуществилась. Мелиховский период (1992–1998 г.г.) – это не только вдохновенный литературный труд Чехова и активная медицинская практика, это колоссальная общественная деятельность писателя. Открывает на свои средства в Мелихове медицинский пункт, принимая множество больных и снабжая их лекарствами. В Мелихове и его окрестностях Чехов строит три школы для крестьянских детей, выезжает в губернии, охваченные голодом, участвует во всеобщей переписи населения.

«Он был гуманистом во всем. Он смело смотрел в глаза действительности, но не забывал при этом и о собственной душе. Для него не существовало антагонизма между наукой и литературой или между наукой и человеческой природой. Для него все это были положительные явления. Люди, и только люди, враждуют между собой. А если бы они научились проявлять друг к другу чуть больше любви и доброты, жизнь стала бы намного лучше. И потому художник обязан прежде всего быть честным человеком» [13, с. 299-301].

«Возродив и подчеркнув этот принцип гуманизма, Чехов явился истинным духовным потомком своих великих предшественников в литературе и их полномочным представителем в девяностые годы <...>» [14, с.257-269].

В 1897 году у Чехова резко обострился туберкулезный процесс, и он вынужден лечь в больницу. Здоровье, и без того слабое, подорванное поездкой на Сахалин, ухудшилось настолько, что доктора настаивают на переезде Чехова на юг. Как известно, эта болезнь носила «семейный» характер. «Летом 1859 года Павел Егорович – отец Чехова – пишет Митрофану, намекая на первые признаки фатальной семейной болезни: «Любезный братец, Митрофан Георгиевич! Имею счастие поздравить Вас с приездом в Первопрестольную Столицу Москву <…> Троицу мы провели очень весело дома и в Саду <…> Потрудитесь в Москве спросить у Медиков насчет болезни Евгении Яковлевны. Вам очень известно род болезни, она плюет каждоминутно, это ее сушит до крайности, она очень брюзглива, малейшая вещь делается ей неприятна, она теряет аппетит и больше поправить ничем нельзя, нет ли такого средства или лекарства, чтобы установить душевное спокойствие и утвердить его, а нежность сердца сделать поравнодушнее ко всему, вам лучше известно…»

К 1900 году Чехов становится очень слаб. Но несмотря на мучительную болезнь, продолжает писать, встречаться с людьми, оказывать помощь всем, кому можно. «Я презираю лень, как презираю слабость и вялость душевных движений», – сказал он как-то о самом себе. (Из письма А. С. Суворину. Москва, 7 апреля, 1897 г.)

Безусловно, знание медицины оказало сильное влияние на творчество писателя. Благодаря «медицинскому» ви́дению Чехова, в литературе появилась целая галерея неповторимых чеховских образов врачей. Зачастую грубых, равнодушных, но в то же время ранимых и чутких. Его рассказы – это диагноз несовершенному обществу. В качестве практикующего доктора Чехов получил обильный материал для художественных обобщений, наблюдая изнутри жизнь самых разных социальных слоёв. Благодаря каждодневной и неустанной работе с людьми, писатель становился всё более понимающим человеческую психологию врачом. Это и позволило ему создавать такие проникновенные образы персонажей его историй. «*Чехов обладает исключительным достоинством: он показывает нам душу великого народа, показывает ее, не прибегая к ложным эффектам и пафосу*» [15, p. 229-233].

«То, что я открыл при чтении Чехова, мне пришлось по душе. Передо мною был настоящий писатель – не какая-то дикая сила, как Достоевский, который потрясает, изумляет, воспламеняет, ужасает и ошеломляет, – а писатель, с которым можно быть близким. Я чувствовал, что он, как никто другой, раскроет предо мной тайну России. Он обладал широким кругозором и непосредственным знанием жизни <...> Когда читаешь Чехова, кажется, что это вовсе и не рассказы» [16, с. 144].

«Писатели, которых мы называем вечными или просто хорошими и которые пьянят нас, имеют один общий и весьма важный признак: они куда-то идут и Вас зовут туда же... Лучшие из них реальны и пишут жизнь такою, какая она есть, но оттого, что каждая строка пропитана, как соком, сознанием цели, Вы, кроме жизни, какая есть, чувствуете ещё ту жизнь, какая должна быть, и это пленяет Вас» [17, с. 343].

Советский терапевт и гематолог Иосиф Абрамович Кассирский дал оценку творчества драматурга со стороны человека, знающего медицинские аспекты проявления человеческих переживаний и физиологических состояний: «У Чехова научно достоверно изображены различные оттенки душевного состояния человека: хорошее настроение, состояние эйфории, волнение, чувство тревоги и страха… Научно точно, Чехов изображает болезнь и смерть своих героев».

Чехов делился со своим коллегой, известным русским невропатологом Г. И. Россолимо: «…*Не сомневаюсь, занятия медицинскими науками имели серьезное влияние на мою литературную деятель-*

ность. Они значительно раздвинули область моих наблюдений, обогатили меня знаниями, истинную цену которых для меня как для писателя может понять только тот, кто сам врач; они имели также и направляющее влияние, и, вероятно, благодаря близости к медицине мне удалось не допустить многих ошибок…».

Медицина занимала очень важную часть жизни писателя, отнимая драгоценное время и силы, но вместе со всеми видимыми минусами, она обогащала писателя научным пониманием психологи человека, делала его жизнь осмысленной и полезной для людей, исцеляя не только тело, но и возвращая к жизни душу человека.

«*В чем для меня значение творчества Чехова? Он мой друг, он великий писатель, великий драматург, великий человек. Время от времени он приходит ко мне, усаживается рядом, и мы начинаем беседовать. Он присоединяется к Шекспиру, Шоу, Уитмену и другим, и я отлично провожу время в их обществе. Подсаживаются к нам и ученые, мужчины и женщины, давшие нам знания, избавившие нас от многих болезней. Великих людей среди нас немного. Но мы знаем их, наслаждаемся ими, радуемся тому, что они сливаются с нами воедино. Чехов неизменно находится в центре. Вот уж кто поистине родился в сорочке. Поэт, как и Уитмен, драматург, как и Шекспир, великий человек, как и все они он словно совместил в себе всех. Но Чехов еще больше. Он друг*» [18, с. 154].

Библиографический список

1. *Вопросы современной* педиатрии // История медицины. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: https://cyberleninka.ru/article/n/doktor-chehov-1860-1904 (дата обращения: 15.12.17).
2. *Сухих. И. Н.* Чехов в жизни: сюжеты для небольшого романа. – М., 2010. – 62 с.
3. *Чехов А. П. П*олное собрание сочинений и писем: В 30 т. – М.: «Наука», 1977. – 117 с.
4. *Сухих. И. Н.* Чехов в жизни: сюжеты для небольшого романа. – М., 2010. – 147 с.
5. *Лобас Н. С. Ка*торга и поселение на острове Сахалин. – М., 1903. – 114 с.
6. *Сухих. И. Н.* Чехов в жизни: сюжеты для небольшого романа. – М., 2010. – 214 с.
7. *Громов М.П.* Книга о Чехове. – М.: Современник, 1989. – 295 с.
8. *Дмитриева Н. А.* Послание Чехова. – М., 2007. – 180 с.
9. *Tchehov and his Art*. – London Quarterly Review. – 1921. – V. 236, № 469. – P. 257–269.
10. *Чехов А. П. Полное* собрание сочинений и писем: В 30 т. – М.: «Наука», 1977. – 100 с.
11. *The Humanity* of Tchehov. – Athenaeum, 1920, V. 152. – P. 299–301.
12. *Бычкова Ю. А.* Просто Чехов. – М., 2008. – 132 с.
13. *Nemirovsky I. Life* of Chekhov. – L., 1950. – 154 p.
14. *Чехов А. П.* Письма январь 1890-февраль 1892 гг. – М.: «Наука», 1976. – 72 с.
15. *Galsworthy J. Candelabra*, Selected Essays and Addresses, p. 229–233.
16. *W. Sommerset* Maugham. A Writer’s Notebook. – 144 p.
17. *Луначарский А. В.* Об искусстве. – М., 2015. – 343 с.
18. *Сухих. И. Н. Чехов* в жизни: сюжеты для небольшого романа. – М., 2010. – 176 с.

FORMATION OF THE PERSONALITY OF THE FUTURE DOCTOR ON THE EXAMPLE OF ANTON PAVLOVICH CHEKHOV'S LIFE.

E.V. Dyabkin, *candidate of medical sciences, assistant*
N.D. Matveyeva, *student*
Krasnoyarsk state medical university of the Ministry of Health of Russia named after professor V.F. Voyno-Yasenetsky
(Russia, Krasnoyarsk)

Abstract. *Currently, the actual problem is not a full understanding of the doctor's own responsibility in his work. Many representatives of this profession believe that only physical treatment is enough, sometimes without paying attention to the manner of communication with a patient. While one of the fundamental aspects of treatment is a psychological contact and the establishment of trusting relationships between a patient and a doctor. In this article the life path of Anton Pavlovich Chekhov - a writer, a doctor and a man who was loyal to his convictions - is indicated. The biography is complex, confusing, sometimes tragic and exciting, which makes it more fascinating, and constantly trains Chekhov's soul. A soul faithful and adhering to its own thoughts, strong and, that's the most important, sensitive* and empathetic.

The problem of forming the future doctor's personality is an actual research purpose. The target is a studying of the biography.

of Anton Pavlovich Chekhov and an in-depth analysis of his works devoted to medicine. To show the true rules of deontology and medical ethics in the life of Anton Pavlovich Chekhov. To educate the high moral standards of practicing doctors who will help them all their work. To Awaken the desire for constant self-development.

According to the conducted study of the personal path of Anton Chekhov, we can say that the doctor's personality is the strength of the spirit. A person can not become a great doctor, who will have grateful patients, if he is not engage in constant self-development, personal growth and tireless training of his brain and soul. The doctor is a friend, after all.

Based on the work done by Anton Pavlovich (both literary and medical), we can conclude that the person lived his life not in vain. He has helped many people. He healed the ischaemic heart disease for one and healed mental trauma for another one. And all of these Chekhov did because he despised weakness and lethargy of mental movements. Helping a man is not a duty, but a matter of conscience and honor, especially to the person in need.

Keywords*: doctor, Chekhov, help, morals, knowledge, patients, medicine, self-development.*

КЛАССИФИКАЦИЯ И АНАЛИЗ СОВРЕМЕННОГО КОМПЬЮТЕРНОГО И ИНТЕРНЕТ-СЛЕНГА

Л.А. Кузина, *студент*
ННГУ им. Н.И. Лобачевского, Арзамасский филиал
(Россия, г. Арзамас)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-10864

Аннотация. *В данной статье анализируются профессиональные Интернет-ресурсы для программистов и СММ-специалистов, посты в социальных сетях по темам «технологии», определяются актуальные способы образования компьютерного и Интернет-сленга, рассматриваются существующие классификации, определяются их недостатки и предлагается новая, основанная на анализе актуальных сленговых единиц.*

Ключевые слова: *сленг, Интернет-сленг, словообразование, калькирование, классификация.*

Сегодняшний мир не стоит на месте. В последние годы появилось множество новых профессий, о которых ещё десяток лет назад никто не слышал. Например, веб-дизайнер, СММ-специалист, фронтендер, верстальщик и т.д. Научный прогресс не стоит на месте, а вместе с ним меняется и язык, на котором говорят представители всех этих профессий.

На сегодняшний день приток новых слов в русский язык из английского увеличился настолько сильно, что новые языковые единицы появляются практически каждый день. Большинство из этих единиц относятся к компьютерному и Интернет-сленгу. Отсюда актуальной темой становится не только отслеживание новых языковых сленговых единиц, но и их классификация.

На сегодняшний день двумя самыми популярными являются классификации Виноградовой Н.В. [1, с. 147] и Горшкова П.А. [2, с. 150]. Данные классификации нельзя назвать исчерпывающими, т.к. первая не учитывает сленговых акронимов, а во второй отсутствует категория перевода. Поэтому не лишним будет предложить новую классификацию компьютерного сленга, которая будет учитывать не только словообразовательный фактор, но и сферу употребления тех или иных языковых единиц, т.к. способ их образования часто напрямую от этого зависит.

Основываясь на образовании сленговых выражений, было предложено разделить компьютерную лексику на следующие группы:

По способу образования: калька, полукалька, перевод, фонетическая мимикрия, акронимы.

По сфере употребления:

1. Рядовые пользователи компьютеров и сети Интернет.
2. Программисты, IT-специалисты, СММ-специалисты.

Стоит уточнить, что при подобном делении слова первой группы автоматически будут входить в лексикон второй.

Слова, взятые из словаря [3], были распределены следующим образом:

Таблица 1

	Калька	Полукалька	Перевод	Фонетическая мимикрия	Акронимы
Рядовые пользователи компьютеров и сети Интернет	баг, бан, девайс, лаг, мессага, ник, фидбек, скрин, айтем	гамать, гуглить, расша-рить, юзать, импрувиться, скилзы	синий экран, леталка	Виндовз	IDK, BTV, IT, IC. USB
Программисты, IT-специалисты, СММ-специалисты	апгрейд, клиент-сервер, контент, бранд-мауэр, аутсорсинг, биткоин, таск	васик, деба-жить, афтер, майнить, криптовалюта, за-ацесить, дрова	движок, коман-дир волков, при-парковать, инде-ец, питон	Линух (линукс), люстра, пэхэпэ, жаба	CIS, CRM, DMZ, ERP, HRM, КИС, HDMI

Таким образом, можно увидеть, что основным путём словообразования компьютерного сленга является калькирование сленговых выражений с английского языка.

Также следует упомянуть, что компьютерный и Интернет-сленг могут быть использованы как рядовыми пользователями сети Интернет, так и профессионалами в сфере IT.

Для того, чтобы понять, какой сленг (по способу образования) чаще используют обыватели, и выяснить насколько сильно сегодня профессиональный компьютерный сленг распространён среди непрофессионалов было проведено исследование сети Интернет (статьи с профессиональных ресурсов, посты в «Твиттере», посты на каналах «Телеграмма»).

В первую очередь были рассмотрены несколько статей с ресурса для профессиональных программистов habr.com. [4]. Исходя из их анализа можно сделать предварительный вывод что большинство употребляемой профессионалами лексики является калькой с английского языка, а в статье с более широкой целевой аудиторией, которая будет понятна и простым обывателям, встречаются не только кальки, но и перевод.

Далее были рассмотрены несколько статей для СММ-специалистов с профессионального ресурса socialair.ru. [5]. Их анализ показал, что статьи на данном ресурсе не слишком сильно наводнены специфической лексикой и могут быть понятны обычному пользователю, даже если он не является профессионалом в этой сфере. Возможно, так происходит, потому что сегодня СММ-специалист – это достаточно новая профессия, представителями которой являются в основном люди, проводящие много времени в Интернете и желающие на этом зарабатывать. Они не обучаются в ВУЗах для этого, им не нужны специальные знания для работы. Они осваивают инструменты пиара и рекламы в социальных сетях и работают с ними. Отсюда и достаточно понятный язык повествования в обучающих статьях на эту тему.

В социальных сетях несколько иная ситуация со сленговой компьютерной лексикой. Например, такие слова, как «смартфон», «учётка», «залогиниться» используются в обычном разговоре на постоянной основе и достаточно часто, а вот специализированные слова можно встретить гораздо реже. И только в том случае, если тема связана непосредственно с программированием или технологиями.

Данные примеры будут понятны не только продвинутым пользователям, но и простым обывателям, которые просто проводят достаточно времени в Интернете. Но все эти примеры: «мессенджеры», «паблики», «донаты» и т.д. останутся непонятыми в обычном разговоре теми, кто далёк от социальных сетей. То есть, даже если пользователь часто использует поисковые системы, он всё равно не поймёт значение вышеперечисленных сленговых выражений, так как это сленг социальных сетей или платформ.

В Телеграмме несколько иначе обстоит ситуация с концентрацией сленговых выражений. Если в Твиттере был проведён поиск по постам, используя ключевые слова «технологии», «компьютер», «программа» и т.д., а в ответ на запрос вылетали посты, иногда совсем не связанные с данной тематикой, то в Телеграмме поиск проводился исключительно через специализированные каналы.

Телеграмм – это мессенджер, он более закрыт, а пользователей в нём гораздо меньше, чем в Твиттере. Телеграмм обычно привлекает пользователей анонимностью, возможностью вести переписку, не опасаясь того, что к ней могут иметь доступ третьи лица, а также возможностью создавать контент, не опасаясь, что он может как-то скомпрометировать его автора в глазах властей. Именно поэтому информация, которая публикуется на различных каналах, более узконаправленная, оттого концентрация специализированной лексики в ней в разы выше. Если сравнивать с профессиональным ресурсом (Habr.com), то в некоторых постах в Телеграмме сленговые выражения встречаются чаще, чем в этих самых статьях.

Таким образом, проанализировав несколько Телеграмм-каналов и постов на них, можно сделать вывод, что большая часть контента на тему «технологии» публикуется для осведомлённых людей, отсюда и выше концентрация «лексики для профессионалов».

Классифицируя найденные примеры по разработанной выше классификации, можно видеть следующую картину:

Таблица 2.

	Калька	Полукалька	Перевод	Фонети-ческая мимик-рия	Акро-нимы
Рядовые пользователи компьютеров и сети Интернет	Смартфон, лайфхак, хакер, мессенджер, донат, паблик, твит, трафик, вебмастер, даркнет, файл, браузер	Криптовалюта, учётка, залогиниться, блокировка, криптовалюта, ссылка	Операционная система, резервное копирование, облако	поисковик	
Программисты, IT-специалисты, СММ-специалисты	Бэкап, факап, питон, джава, фронтенд, атрибутив, массфолловинг, масслайкинг	Безопасник, джавинисты, монетизировать, мониторить			SEO, IP, VPN

Из таблицы следует, что основной способ образования сленговых компьютерных выражений сегодня – это калька. Чуть реже встречаются полукальки и перевод.

Также видно, что переводом для образования лексики профессионалы практически не пользуются. Вероятно, это обусловлено тем, что сегодня специалистам в сфере IT необходимо знать английский язык, так как нужная для изучения современных языков программирования литература практически вся на английском языке. Тоже самое верно и для тех выражений, которые используют обычные пользователи сети Интернет. Обусловлено это тем же – сегодня многие пользователи учат английский язык, так как он является востребованным для многих современных профессий.

Сегодня даже обыкновенный Интернет-сленг образовывается в большинстве своём калькированием от английских слов, например, «краш», «буллинг», «чиллить» и т.д. Эти слова гораздо проще и быстрее произнести или написать, чем использовать русские эквиваленты, поэтому пользователи, особенно «твиттерские», у которых в запасе есть весьма ограниченное число символов на пост, предпочитают использовать сленговую лексику.

Отсюда и важность данного исследования. Из-за обилия сленговых единиц в речи и письме пользователей страдает не только общая грамотность, но и сленговые выражения вытесняют русские эквиваленты, вроде «расслабляться». Гораздо быстрее и проще написать «чиллить», но подобные замещения никак не отслеживаются и не классифицируются. Профессиональная литература для программистов почти не переводится, так как они в большинстве своём владеют английским языком. В Твиттере существует тенденция не использовать знаки препинания. Многие активные пользователи отмечают, что со временем просто забывают, как их нужно расставлять правильно. Страдает не только самобытность русского языка, но и общая грамотность населения.

Библиографический список

1. *Виноградова Н.В.* Компьютерный сленг и литературный язык: проблемы конкуренции. – 2001. – № 6.

2. *Горшков П.А.* Сленг хакеров и геймеров в Интернете: Автореф. дис. на соиск. учен. степ. к.ф.н.: 10.02.19 / П.А. Горшков; [Московский государственный областной университет]. – М., 2006.

3. *Словарь компьютерного* сленга [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://staffstyle.ru/cgi-bin/yabb2/YaBB.pl?num=1192219700 (дата обращения: 28.12.2018)

4. *Хабр: ресурс* для IT-специалистов [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://habr.com/ru/ (дата обращения: 31.03.19)

5. *Socialair — Digital*-агентство [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://socialair.ru/articles/ (дата обращения: 28.04.2019)

CLASSIFICATION AND ANALYSIS OF MODERN COMPUTER AND INTERNET SLANG

L.A. Kuzina, *student*
N.I. Lobachevsky state university, Arzamas branch
(Russia, Arzamas)

Abstract. *This article analyzes professional Internet resources for programmers and SMM specialists, posts in social networks on "technology" topics, identifies current ways to create computer and Internet slang, examines existing classifications, identifies their disadvantages and suggests a new one based on an analysis of current slang units.*

Keywords: *slang, Internet slang, word formation, tracing, classification.*

ЭЛЕМЕНТАРНЫЕ ПРОСТЫЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ ОЦЕНКИ РАССТОЯНИЯ МЕЖДУ ДВУМЯ ОБЪЕКТАМИ В ХАКАССКОМ ЯЗЫКЕ

А.Н. Чугунекова, *д-р филол. наук, доцент, вед. науч. сотр.*
Хакасский государственный университет им. Н.Ф. Катанова
(Россия, г. Абакан)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-10865

Аннотация. *В данной статье поднимается вопрос о структуре и семантике моделей элементарных простых предложений оценки расстояния в современном хакасском языке. Выявлено, что рассматриваемые модели формируются именными предикатами оценки расстояния между двумя объектами: ырах 'далеко', ырах нимес 'недалеко', ырах арах 'подальше', оортах 'в стороне', тастых 'далеко, в стороне', чағын 'близко', хости 'близко, совсем рядом'. Подчеркивается, что выявленные модели элементарных простых предложений передают отношения количественно охарактеризованной локализации и представляют связь двух или более пространственных ситуаций, которые содержат, как минимум, два локализатора: первый обозначает точку отсчета расстояния между двумя объектами, а второй – предел отсчета расстояния между двумя объектами.*

Ключевые слова*: элементарное простое предложение оценки расстояния, именные предикаты оценки расстояния, хакасский язык.*

Основной целью данной статьи является описание элементарных простых предложений (далее – ЭПП) оценки расстояния между двумя объектами в хакасском языке. Понятие ЭПП в научный оборот было введено М. И. Черемисиной и Т. А. Колосовой [1] и продолжает развиваться в трудах исследователей новосибирской синтаксической школы, которые используют для представления этой основной единицы синтаксиса метод структурно-семантического моделирования [2, 3, 4, 5, 6 и др.].

Под ЭПП мы понимаем минимальную двустороннюю единицу языка, которая обладает как формальной (структурной схемой), так и содержательной стороной. Одна из основных характеристик, по которым выделяется ЭПП, – это *минимальность* (содержит только те компоненты, которые строго необходимы для описания некоторой ситуации) и «*не минимальность*» (содержит все необходимые компоненты для описания некоторой ситуации). Базовым компонентом ЭПП выступает его сказуемое – «единственный независимый его член» [2, с. 43]. Все другие члены ЭПП зависят от него и заполняют все его обязательные валентности.

Каждое ЭПП строится по разным моделям. «Модель представляет собой двустороннюю языковую сущность: план ее выражения есть структурная схема, план ее содержания есть пропозиция (событие, ситуация, положение дел). Все необходимые компоненты структурной схемы фиксируются в ней при помощи условных символов, которые соответствуют частям речи и содержат грамматические дескрипторы нижнего индекса» [7, с. 7], например, N_{Dat} обозначает имя существительное в дательном падеже, N_{Abl} – имя существительное в исходном падеже и т.д.

И. А. Невская, исследуя языковые средства выражения пространственных отношений в шорском языке, выделила для данного языка модели ЭПП оценки расстояния между двумя объектами [2, с. 212-215; 3, с. 31-34]. Оперируя терминологией И. А. Невской мы в хакасском языке выделяем 4 подобные модели, которые формируются следующими предикатами: *ырах* 'далеко', *ырах нимес* 'недалеко', *ырах арах* 'подальше', *оортах* 'в стороне', *тастых* 'далеко, в стороне', *чағын* 'близко', *хости* 'близко, совсем рядом'.

1. Модель ЭПП оценки расстояния между двумя точками

Структурная схема модели имеет вид: {N_{Abl} (сығара / ала) N_{Dat} читіре / кире / теере ЫРАХ/ЫРАХ НИМЕС (Сор)} – «*качественная оценка расстояния между двумя точками*». В состав модели входит предикат, выраженный словами оценки расстояния и два локативных локализатора, обозначающих границу оцениваемого расстояния: *левая* и *правая*. Первый локализатор (N_{Abl} (*сығара/ала*)) обозначает точку, от которой начинается отсчет, т.е. оформляется как стартовая точка, второй локализатор (N_{Dat} *читіре/ кире / теере*) - предел отсчета, т.е. финишная точка.

Например: *Ағбан=наң* (N_{Abl}) *сығара Москва=ға* (N_{Dat}) *читіре ЫРАХ* ‘От Абакана до Москвы далеко’; *Ағбан=наң* (N_{Abl}) *сығара Минсу=ға* (N_{Dat}) *кире ЫРАХ НИМЕС* ‘От Абакана до Минусинска недалеко’.

В локализаторе – стартовой точке – послелог *сығара* ‘из, от, с’ подчеркивает, что оценивается расстояние от самого Абакана, а в локализаторе – финишной точке – послелог *читіре/ кире / теере* ‘до’ маркируют то, что оценивается расстояние до самой Москвы / Минусинска.

Позиция послелога *сығара* в данной модели часто остается не заполненной. В этом случае оценивается просто общее расстояние от какой-либо точки до другой, акцент на расстояние от конкретной точки не делается: *Мында пір таг=даң* (N_{Abl}) *пасха таг=а* (N_{Dat}) *читіре илееде ЫРАХ* (ВТ АТ, 33) ‘Здесь от одной горы до другой довольно далеко’.

Послелог *ала* ‘от, с’ в отличие от *сығара* в подобных конструкциях употребляется крайне редко, чаще - в значении ‘вместе с кем-либо, чем-либо, включая что-либо, вплоть до чего либо’: *синнең* ***ала*** ‘включая тебя’, *Москвадаң* ***ала*** *пол килтір* ‘Он и в Москве побывал’, а также во временном значении (*иртеннең ала* ‘с утра’ и др.).

Следует отметить, что в данной модели сказуемым могут быть и имена «количественного измерения расстояния» [3, с. 31] (*метр, километр, верста* и т. п.) с показателем определенного количества.

Например: *Больница=даң* (N_{Abl}) *ферма=а* (N_{Dat}) *теере он ікі пирста* (ГК Т, 118) ‘От больницы до фермы двенадцать верст’; *Чуртаан чир=деңь* (N_{Abl}) *Хыйыр суг=а* (N_{Dat}) *теере 15 пирста* (ВТ АТ, 34) ‘От места, где мы жили, до реки Хыйыр 15 верст’; *Пу аал=даң* (N_{Abl}) *город=ха* (N_{Dat}) *читіре ікі чўс артиинаң пирста* (АХ А, 147) ‘От этой деревни до города больше двухсот верст’.

Возможны случаи, когда послелоги правой границы (*читіре / кире / теере*) в подобных конструкциях опускаются: *Пу чадых=таң* (N_{Abl}) *Чабас=ха* (N_{Dat}) *писче километр* (ГК Т, 153) ‘От этого валежника до горы Чабас около пяти километров’ и др.

2. Модель ЭПП оценки пройденного пути от одной точки до другой

Структурная схема модели {N_{Nom} N_{Abl} (*сығара*) N_{Dat} *читіре / кире / теере* Num N_{Nom} V_{fin}} – «*количественная оценка пройденного пути*».

В составе данной модели три локализатора. Первые два (N_{Abl} (*сығара/ала*) N_{Dat} *читіре / кире / теере*), как было указано выше, обозначают границу оцениваемого расстояния, третий локализатор (Num N_{Nom}), выраженный метрическими именами, оформлен как *преодолеваемое пространство.* «Метрические имена <…> неизбежно осмысливаются как количественная оценка пройденного пути» [2, с. 215]. Предикатом выступают глаголы поступательного движения: *пар* ‘идти, уходить’, *кил* ‘приходить’, *чўгўр* ‘бежать’ и др.

Например: *Піс* (N_{Nom}) *иб=деңь* (N_{Abl}) *сығара хончых аал=ға* (N_{Dat}) *читіре он пис* (Num) *километр* (N_{Nom}) *парғабыс* ‘Мы от дома до соседней деревни ехали пятнадцать километров’; *Игурак* (N_{Nom}) *аал=даң* (N_{Abl}) *сығара ээн тура=а* (N_{Dat}) *читіре пір* (Num) *километр* (N_{Nom}) *чўгўрген* (АС КА, 9) ‘Игурак от деревни до заброшенного дома бежал один километр’.

3. Модель ЭПП эгоцентрической оценки расстояния

ЭПП эгоцентрической оценки расстояния формируют предикаты *хости* ‘рядом с кем/чем-либо; по соседству’ и *чағын* ‘близко, около’, которые не требуют заполнения первого локализатора (границу левого интервала), вместо нее точкой отсчета становится субъект наблюдения, от

которого «оценивается расстояние <…> от нее до *правой* границы интервала. В зависимости от его местонахождения второй участник пространственного отношения (опорный локум) может получать разное локативное оформление» [3, с. 33]. Предикаты *чағын* ‘близко’ и *хости* ‘рядом’, формирующие данную модель, хотя и являются близкими по значению, имеют некоторое отличие: *чағын* употребляется при обозначении дальней дистанции, а *хости* – близкой. Кроме того, послелог *чағын* употребляются еще в переносном значении, характеризует близкие и родственные отношения между людьми. Например, *ол іҷеме чағын* ‘он родственник моей матери’, *чағын нанҷы (ööре)* ‘близкий друг (подруга)’, *чағын арғыс* ‘близкий товарищ’; *хости* употребляется в составе устойчивых сочетаний, например, *хости чөргенім (хонғаным, тынғаным)* ‘супруг, супруга (муж, жена)’ (ХРС, с. 853) или *хости чөрҷее* ‘муж или жена. *Букв*. рядом идущий’: *Кемнең хада? Хада чөрҷеңнең ме? – хормачыланча Танидек* (Н. Тин.) ‘С кем вместе? С женой что ли? – пошутила Танидек’ (КХРФС, 112).

Предикат *чағын* требует от имени дательного падежа (*арығ суғ=**а** чағын* ‘лес близко к реке’), *хости* – исходного (*ол піс=**тең** хости* ‘он рядом с нами’). Ниже рассмотрим модели, формируемые предикатами *хости* и *чағын*.

3.1. Структурная схема модели {N_{Nom} N_{Dat} *ЧАҒЫН* (Сор)} – «*оценка расстояния от точки субъекта наблюдения до другой точки»*

В данной модели субъект наблюдения находится (или мыслит себя) в исходном пункте, а локализатор (N_{Dat}) представляет пункт назначения.

Например: (1) *Нин суғ* (N_{Nom}) *аал=ға* (N_{Dat}) *иң чағын* (ГК ПАО, 62) ‘Река Ниня ближе всего к аалу’; (2) *Санка абайның туразы* (N_{Nom}) *піс=ке* (N_{Dat}) *чағын арах полған* (ГК ПАО, 66) ‘Дом деда Санки был к нам ближе’.

Точкой наблюдения субъекта в предложении (1) является река Ниня, откуда субъект оценивает расстояние до другой точки, который оформлен дательным падежом (N_{Dat}). Для того чтобы оценить расстояние от одной точки до другой, субъекту следует дойти до финишной точки (в данном случае до деревни).

В предложении (2) точкой наблюдения субъекта выступает дом деда Санки, а пунктом назначения до которой оценивается расстояние и до которой нужно добраться, является одушевленное лицо (на данном этапе – это *піс* ‘мы’).

3.2. Структурная схема модели {N_{Nom} N_{Abl} *ХОСТИ* (Сор)} – «*оценка расстояния до точки, где находится субъект наблюдения»*

В этой модели субъект наблюдения находится не в исходном пункте, «который служит темой высказывания, а в другом: субъекту надо как бы от него *отстраниться*, чтобы попасть в пункт, соответствующий теме высказывания» [2, с. 214]. Локализатор (N_{Abl}) оформляется исходным падежом и выступает стартовой точкой.

Например: *Клуб* (N_{Nom}) *олар=даң* (N_{Abl}) *хости полған* ‘Клуб был рядом с их домом’; *Оля* (N_{Nom}) *мин=нең* (N_{Abl}) *хости полған* ‘Оля была рядом со мной’.

4. Модель ЭПП неэгоцентрической оценки расстояния от одной точки до другой

Структурная схема модели {N_{Nom} N_{Abl} *ЫРАХ/ЫРАХ НИМЕС / ООРТАХ / ТАСТЫХ* (Сор)} – «*количественно охарактеризованная локализация одной точки относительно другой».* Данную модель формируют предикаты *ырах* ‘далеко’ / *ырах арах* ‘совсем недалеко’ / *ырах нимес* ‘недалеко’, *оортах* ‘далеко, в стороне’, *тастых* ‘далеко, в стороне’, которые не содержат в своей семантике ориентацию на субъект наблюдения.

Например*: Хастар* (N_{Nom}) *піс=тең* (N_{Abl}) *оортах арах* (ГК Т, 125) ‘Гуси чуть подальше от нас’; *Пістің аал* (N_{Nom}) *ӱс пилтір=деҷ* (N_{Abl}) *ырах нимес* (ГК ПАО, 58) ‘Наш аал недалеко от трёх устьев’; *Хазың* (N_{Nom}) *суғ=даң* (N_{Abl}) *ырах нимес ле полтыр* (ГК ПАО, 61) ‘Береза, оказывается, была невдалеке от реки’.

Кроме того близкое/дальнее расстояние может оцениваться метрическими именами: *Пістің Айов* (N_{Nom}) *мын=наң* (N_{Abl}) *пис пирста оортах* (ГК ПАО, 58) ‘Наш Айов отсюда в пяти километрах’.

Таким образом, нами выявлено четыре моделей ЭПП оценки расстояния между двумя объектами, которые формируются именными предикатами оценки расстояния: в первой (1) и во второй модели (2) оценивается интервал между стартовой и финишной точкой, а в третьей (3.1. и 3.2.) и четвертой модели (4) оценивается только одна из границ интервала. Если левая граница остается незаполненной, то стартовой точкой становится субъект наблюдения, от которой следует оценивать расстояние либо путь, который пройден до правой границы интервала. Что касается метрических имен, то они дают количественную оценку пройденному пути или оценивают расстояние от одной точки до другой при количественном атрибуте.

Список текстовых сокращений

АС КА – А. Султреков Күңүр ағас (Дуплистое дерево). Повесть (на хакасском языке). Абакан. Хакасское книжное изд-во, 1996. 96 с.

ВТ АТ – В. Татарова. Аат табызы (Крик турпана). Повести на хакасском языке. Абакан: Хакасское отделение Красноярского кн. изд., 1991. 232 с.

ГК ПАО – Г. Казачинова. Пістің аалның олғаннары (Ребята нашего аала). Рассказы для детей младшего школьного возраста (на русском и хакасском языке). Абакан: Хак. издат., 1991. 112 с.

ГК Т – Г. Казачинова, А. Халларов. Той. Повесть и рассказы на хакасском языке. Хакасское отделение Красноярского книжного издательства, 1979. 158 с.

КХРФС – Т. Г. Боргоякова. Краткий хакасско-русский фразеологический словарь. Изд. 2-е, стереотипное. Абакан: Издательство Хакасского государственного университета им. Н. Ф. Катанова, 2000. 144 с.

ХРС – Хакасско-русский словарь = Хакас-орыс сөстік. Новосибирск: Наука, 2006. 1114 с.

Библиографический список

1. *Черемисина М.* И., Колосова Т. А. *Очерки по теории сложного предложения*. – Новосибирск: Наука, Сиб. отд-ние, 1987. – 197 с.

2. *Невская И. А. Пространственные отношения в тюркских языках Южной Сибири (на материале шорского языка)*: монография / И. А. Невская. – Новосибирск: Изд-во ООО «Ника», 2005. – 305 с.

3. *Невская И. А. Элементарные простые предложения оценки расстояния в шорском языке* // Языки коренных народов Сибири: Сборник научных трудов / Под ред. М. И. Черемисиной, Е. К. Скрибник. Новосибирск: Институт филологии СО РАН. Вып. 4. – Новосибирск, 1998. – С. 31-34.

4. *Кошкарева Н. Б. Метод моделирования структуры и семантики элементарного простого предложения как единицы языка* // Вестник НГУ. Серия: Лингвистика и межкультурная коммуникация. – 2006. – Том. 4. Вып. 2. – С. 64-76.

5. *Дурова М. В. Модели бытийно-пространственных элементарных простых предложений в японском языке (в сопоставлении с языками народов Сибири):* дисс. … канд. наук, Новосибирск 2016. – 198 с.

6. *Шилова В. В. Пространственные модели элементарных простых предложений в ненецком языке* / Новосиб. гос. ун-т. Новосибирск, 2003. В двух частях. Ч. 1. 106 с., Ч. 2. – 183 с.

7. *Серээдар Н. Ч.,* Скрибник Е. К., Черемисина М. И. *Структурно-семантическая организация предложений наличия, локализации, количества и отсутствия в тюркских языках Южной Сибири: учебное пособие* / Н. Ч. Серээдар, Е. К. Скрибник, М. И. Черемисина. – Новосибирск: Новосиб. ун-т, 1996. – 82 с.

ELEMENTARY SIMPLE PROPOSALS FOR ESTIMATION OF THE DISTANCE BETWEEN TWO OBJECTS IN THE KHAKASS LANGUAGE

A.N. Chugunekova, *doctor of philological sciences, associate professor, leading researcher*
Katanova Khakass state university
(Russia, Abakan)

Abstract. *This article raises the question of the structure and semantics of models of elementary simple sentences for estimating distances in the modern Khakass language. It is revealed that the models under consideration are formed by nominal predicates of the distance between two objects: pax far ', ним nymes недалеко near, a arah под away, o orates в aside', tasted 'far, aside ' hosti 'close, very near'. It is emphasized that the identified models of elementary simple sentences convey relationships of a quantitatively characterized localization and represent the connection of two or more spatial situations that contain at least two localizers: the first indicates the reference point of the distance between two objects, and the second the limit of reference of the distance between two objects.*

Keywords: *elementary simple sentence of distance estimation, nominal predicates of distance estimation, Khakass language.*

АНАЛИЗ ВНЕШНИХ СУБЪЕКТОВ МИКРОСРЕДЫ ПАО «МЕГАФОНА»

О.А. Абрамова, *магистрант*
Самарский университет
(Россия, г. Самара)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-10866

Аннотация. *В данной статье анализируются внешние субъекты микросреды ПАО «МегаФона»: МТС и Билайн. Сначала автор вкратце описывает ситуацию на российском телекоммуникационном рынке. Далее в статье анализируется деятельность компании МТС, ее основные услуги как главного конкурента МегаФона. Затем автор изучает стратегию компании МегаФон. В конце приводится анализ выручки, чистой прибыли МТС, Билайна и МегаФона.*

Ключевые слова: *МегаФон, МТС, телекоммуникационный рынок, доля рынка, облачный сервис.*

Основными конкурентами МегаФона являются такие компании, как МТС (основана в 1993 году, является крупнейшим оператором мобильной связи в России), Билайн (ВымпелКом, основанный в 1992 году) и Теле 2 (основанный в 2003 году). Стоит отметить, что сейчас на телекоммуникационном рынке наблюдается олигополия: три крупнейшие компании (МТС, Билайн и МегаФон) контролируют 83% рынка [1]. Их конкурентная борьба переходит в плоскость неценовой конкуренции за счет продуктовой дифференциации (сервисы мобильной рекламы, мобильных платежей, мобильного интернета), пакетирования услуг, разработки новых услуг.

Чтобы оставаться лидером на рынке, стратегия МегаФона нуждается в изменениях: опережающих, адаптационных.

На конец 2017 года МегаФон занимал второе место по количеству абонентов (рисунок 1).

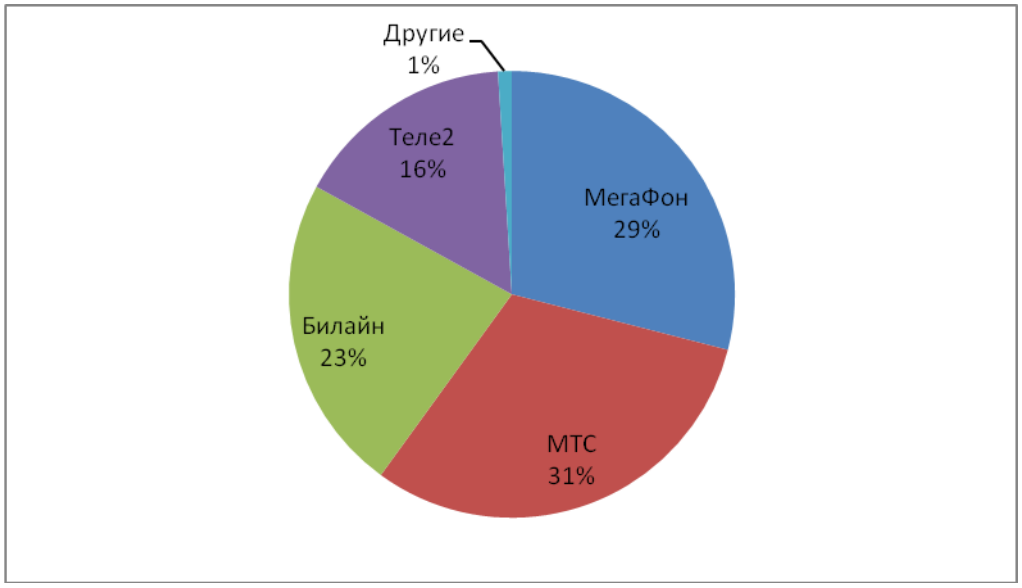

Рис. 1. Доля рынка телекоммуникационных услуг в России на 2017 год, %

На данный момент мобильные операторы в России уходят от традиционной телекоммуникационной бизнес–модели, предлагая не только мобильную и фиксированную связь, но и широкий спектр услуг в сфере медиа, интернет–вещей и в целом цифровой экосистемы.

Чтобы удержать своих клиентов, МТС делает акцент на финансовых услугах, ин-

тернет – вещах, электронной коммерции и мобильных приложениях [1].

В сфере финансовых услуг, МТС расширяет функционал мобильного кошелька МТС Деньги, повышает проникновение финансовых услуг в абонентскую базу, интегрирует платежные, банковские и инвестиционные продукты в едином пользовательском интерфейсе.

В сфере интернет вещей МТС планирует реализовывать такие проекты, как автотранспорт, ЖКХ, сфера безопасности.

В сфере электронной коммерции компания планирует и дальше развивать свой интернет магазин – как электронный канал продаж.

На рынок облачных сервисов МТС вступила в 2017 году и уже сделала большие успехи. Компания сформировала собственную систему центров обработки данных, включающую технологические площадки, каналы связи. В перспективе компания планирует занять не менее 20% этого рынка.

В сфере мобильных приложений МТС стремится охватит все больше пользователей для коммуникации бренда МТС, сближение с клиентом. На данный момент у компании есть такие приложения, как МТС деньги. МТС музыка и др.

Стратегия МегаФона в целом похожа на стратегию МТС в осваивании новейших сферах телекоммуникационного рынка и в некоторых областях опережает своего главного конкурента.

Так на 2017 год компания лидером российского рынка M2M– и IoT–услуг, предлагая широкий набор решений в B2B–(электронная площадка, на которой проводятся тендеры МегаФона: торги по закупкам, товаров, услуг), B2C–, B2G–(запуск сервиса голосовой оплаты парковки Елены) сегментах. МегаФон активно участвует в государственной инициативе по развитию цифровой экономики в регионах России.

В III квартале 2017 года компания заняла первое место по доле рынка в мобильной выручке от M2M–сервисов, опередив МТС.

МегаФон стремится развивать цифровую экосистему в стране, внедряя такие продукты, как «Умные счетчики» для ЖКХ, «Цифровой регион», система монторинга транспорта и промышленных объектов. Для улучшения благосостояния своих клиентов, компания разработала новый тарифный план «Включайся», который основан на анализе потребностей потребителей, сервисы МегаФон.ТВ (абонетская база за 2017 год увеличилась практически в два раза – с 1,7 млн до 3,2 млн. чел.), банковская карта МегаФон, система кешбэк, специальные предложения #Специи и другие [2].

Одним из важнейших показателей деятельности мобильных операторов является показатель ARPU – показатель, характеризующий средний доход в компании в расчете на одного абонента. Он показывает успешность бизнеса компании. Так в 2017 году у показатель ARPU у МТС составил 346 рублей, а у МегаФона 339 рублей. Это говорит о том, что МТС работает успешнее на телекоммуникационном рынке.

Рассмотрим динамику изменения выручки за период 2015–2017 у МегаФона, МТС и Билайн (рисунок 2) [2-4].

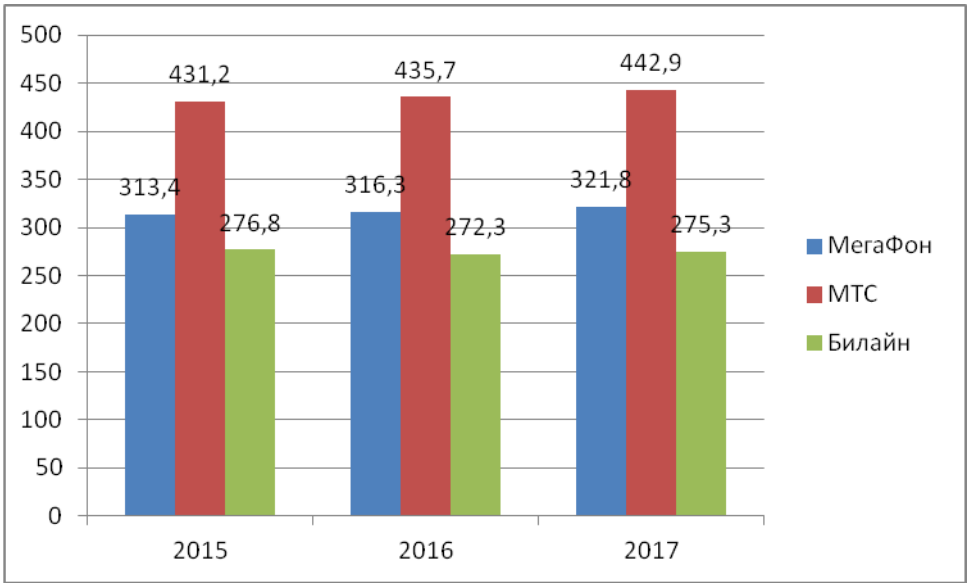

Рис. 2. Динамика изменения выручки, млрд руб.

На рисунке видно, что наибольшую выручку от своей деятельности за период 2015–2017 получает МТС, на втором месте МегаФон, а на третьем – Билайн. У МегаФона наблюдается тенденция к увеличению данного показателя с 313,4 в 2015 до 321,8 в 2017 году. МТС в свою очередь увеличил свой показатель с 431,2 в 2015 году до 442,9 в 2017 году. У Билайна же в 2016 году по сравнению с 2015 году объем выручки спал с 276,8 до 272,3 в 2016 году, однако в 2017 году компания увеличила показатель до 275,3 млрд руб. так и не достигнув значений 2015 года. Несмотря на то, что у МТС объем выручки больше, чем у МегаФона, темп роста в 2017 году меньше на 0,1% (у МегаФона 1,8%, у МТС 1,7%). У Билайна еще ниже – 1,1%.

Далее следует рассмотреть динамику чистой прибыли (рисунок 3).

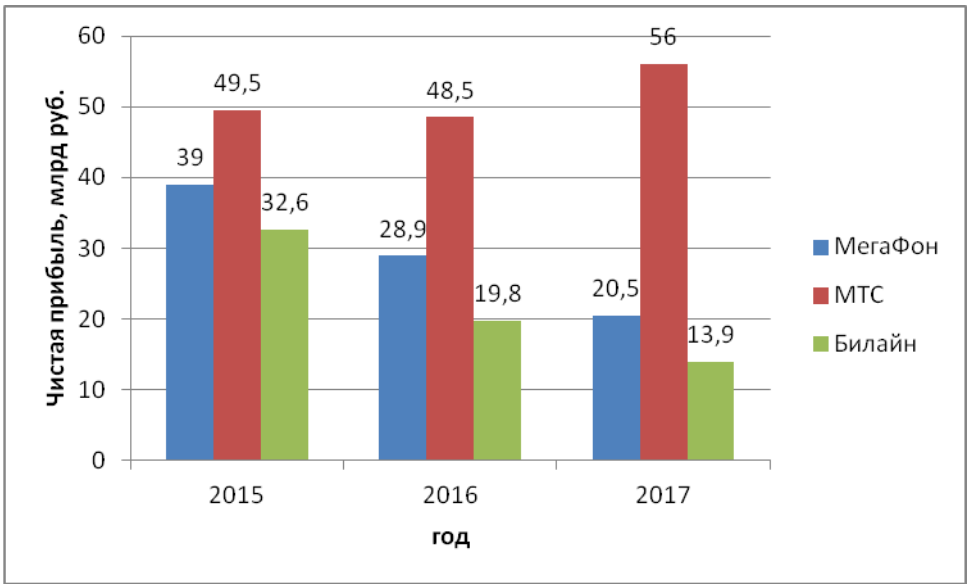

Рис. 3. Динамика изменения чистой прибыли

Ситуация схожа с динамикой изменения выручку. Наибольшая чистая прибыль остается за МТС за период с 2015 по 2017 год, на втором месте – МегаФон, а на третьем –Билайн. Однако, хоть у МегаФона выручка с 2015 по 2017 росла, чистая прибыль с каждым годом снижается (с 39 млрд рублей в 2015 до 20,5 млрд в 2017 году). У Билайна ситуация схожая с МегаФоном. Вместе с

падением выручки в 2016 году, чистая прибуль у компании уменьшилась 12,8 млрд рублей. В 2017 году выручка увеличилась у Билайна, однако чистая прибыль продолжала падать и в 2017 году составила 13,9 млрд рублей.

В целом на российском рынке телекоммуникационных услуг лидером по финансовым показателям остается МТС, однако МегаФон является компанией–новатором, внедряя первым на российский рынок новейшие технологии и разработки.

Библиографический список

1. *Мобильная экономика* России и СНГ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.gsma.com/ (дата обращения 23.11.2018).

2. *О компании ПАО «*МТС» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://moskva.mts.ru/upload/contents/10677/Annual_Report_2017_rus.pdf (дата обращения 30.11.2017).

3. *Годовая отчетность за 2017 год ПАО «Билайн» [Электронный ресурс]*. – Режим доступа: https://moskva.beeline.ru/about/about–beeline/disclosure/annual–reports/ (дата обращения 16.11.2018).

4. *ПАО «МегаФон»* [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://corp.megafon.ru/press/news/federalnye_novosti/?page=4&year=2018 (дата обращения 01.03.2019).

5. *Мобильная экономика России* и СНГ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.gsma.com/ (дата обращения 23.11.2018).

ANALYSIS OF EXTERNAL MICRO-MEDIUM ENTITIES OF PJSC «MEGAFONA»

O.A. Abramova, *graduate student*
Samara university
(Samara, Russia)

Abstract. *This article analyzes external subjects of the microenvironment of MegaFon PJSC: MTS and Beeline. First, the author briefly describes the situation in the Russian telecommunications market. Next, the article analyzes the activities of MTS, its main services as MegaFon's main competitor. Then the author studies the strategy of MegaFon. At the end, an analysis of revenues, net profits of MTS, Beeline and MegaFon is given.*

Keywords: *MegaFon, MTS, telecommunications market, market share, cloud service.*

СОВРЕМЕННАЯ КОНЦЕПЦИЯ ЦИРКУЛЯРНОЙ ЭКОНОМИКИ

В.Д. Александрова, *магистрант*
Самарский национальный исследовательский университет
(Россия, г. Самара)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-10867

Аннотация. *В настоящее время по причине экологических проблем происходит постепенная смена привычной линейной экономической модели на более экологичную циркулярную или круговую экономику. В статье рассмотрены основные особенности и аспекты циркулярной экономической модели, а также – области реализации циркулярной экономики. Кроме того, автором статьи проанализированы положительные и негативные последствия внедрения такой экономической модели.*

Ключевые слова: *устойчивое развитие, циркулярная экономика, «зеленая» экономика, экология, безотходное производство.*

Для разработки эффективной модели перехода страны на циркулярную модель экономики необходимо знать основные особенности такой экономической системы, в том числе – историю ее возникновения и становления.

Впервые понятие циркулярной экономики встречается в научных работах 1960х гг. в связи с переходом от индустриального к постиндустриальному обществу, особенностью которого является технический и технологический прогресс. Благодаря такому прогрессу, во-первых, становится возможным модернизировать формы и методы производства, а во-вторых, происходит повышение информированности населения о внешних негативных эффектах, оказываемых производством и потреблением на окружающую среду.

Концепция циркулярной экономики появляется на стыке двух наук: экология и экономика, и первые работы по развитию данной концепции носили экологический уклон. В 1966 году была выдвинута теория американского экономиста К. Боулдинга о том, что «Земля превратилась в единственный космический корабль, на котором нет неограниченных резервуаров, поэтому человек должен найти свое место в цикличной экологической системе» [1]. Со временем концепция приобрела более экономический характер. Наиболее важные этапы развития концепции циркулярной экономики отражены на рисунке 1 [2].

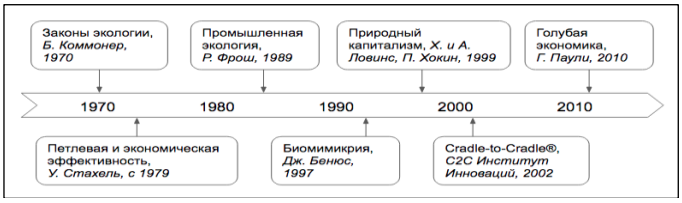

Рис. 1. Развитие концепции циркулярной экономики

Перед тем, как рассмотреть современную концепцию циркулярной экономики, необходимо проанализировать и сравнить особенности концепции устойчивого развития в целом, зеленую экономику, также являющуюся средством достижения устойчивого развития, и циркулярную экономику. Следует подчеркнуть схожий подход к их формированию, обусловленный возросшими экологическими рисками, общую направленность на обеспечение развития, основного на экономическом росте, а также значимость партнерства и сотрудничества между заинтересованными стонами для достижения поставленных целей. Особенности рассматриваемых концепций отражены на рисунке 2 [3].

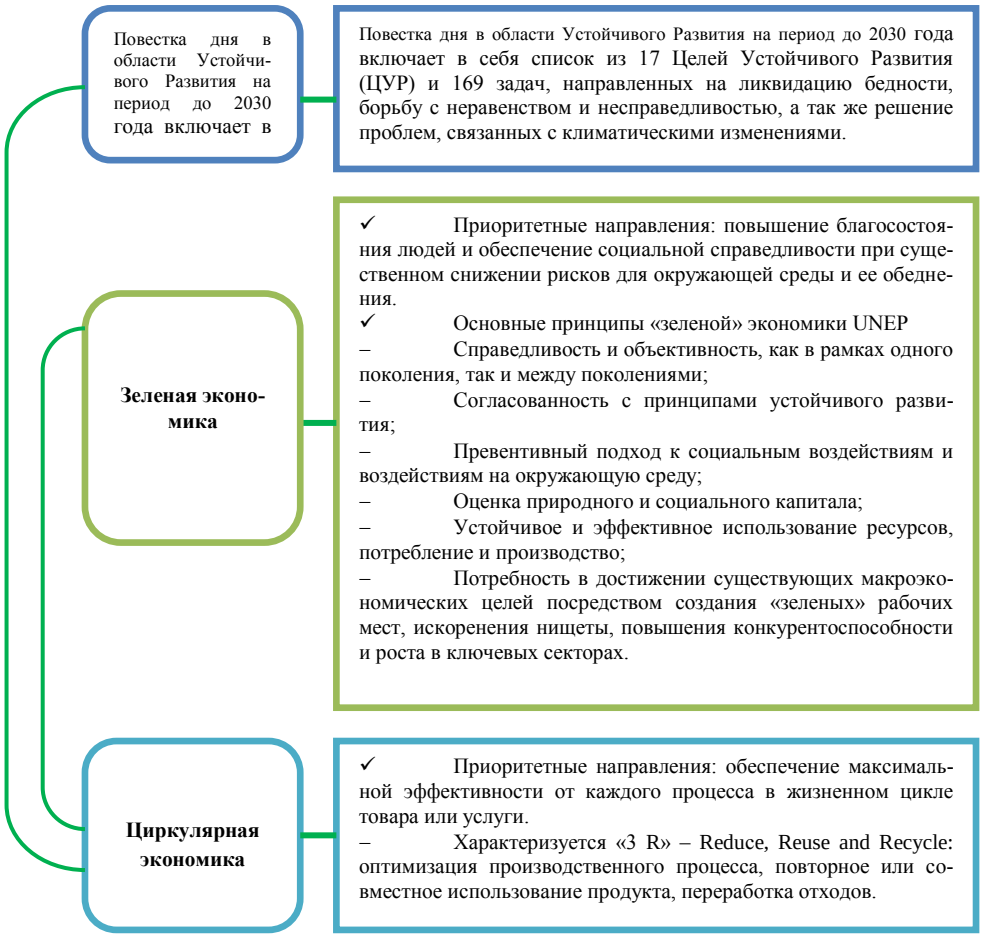

Рис. 2. Место и приоритетные направления циркулярной экономики в контексте перехода к зеленой экономике и достижения устойчивого развития

При этом также есть некоторые различия в способах реализации анализируемых концепций. Например, теория устойчивого развития предполагает сбалансированность экономической, социальной и экологической составляющих. Важными чертами зеленой экономики являются эффективное использование природного капитала, его сохранение и увеличение; неуклонное снижение всех видов негативного воздействия, в том числе загрязнений; предотвращение утраты экосистемных услуг и биоразнообразия; инновационный характер экономической динамики, рост доходов и занятости; кардинальное снижение бедности. В циркулярной экономике приоритетным выступает меньшее потребление ресурсов из окружающей среды, равно как и меньшее их возвращение в окружающую среду в виде отходов. При этом цели устойчивого развития постоянно адаптируются и меняются, что свидетельствует об открытости временных рамок реализации данной концепции, а для обеспечения эффективного внедрения конкретных проектов зеленой и циркулярной экономики требуется ограничение по времени.

Сущность циркулярной экономики заключается в ее стремлении повторить закрытую природную систему, где все, что произведено или использовано, полностью перерабатывается внутри системы так, что не возникает экологических проблем. Ее цель – обеспечение максимальной эффективности от каждого процесса в жизненном цикле товара или услуги. Циркулярная экономика оказывает влияние на распределительную систему, приоритетным ресурсом в которой являются вторичные ресурсы [4].

В таблице 1 представлены существующие современные концепции развития эколого-экономической системы различ-

ных научных школ [3]. Можно сделать вывод, что теоретико-методологические подходы, являющиеся основой циркулярной экономики, не являются новыми, а обобщают результаты научных исследований в области промышленной экологии, экоэффективности, экологичного дизайна и др.

Таблица 1. Основные научные школы, изучающие развитие эколого-экономических систем

Школа	Основные представители и труды	Сущность концепции
Эффективная экономика (Performance economy)	Walter R. Stahel «The Functional Economy: Cultural and Organizational Change» (1986)	Экономика обслуживания, ориентированная на повышение эффективности использования ресурсов и продления срока службы продукта. Подход подчеркивает экологические преимущества при продаже услуг вместо продуктов, тем самым создавая новые рабочие места. Стратегическая цель реализации заключается в том, чтобы обеспечить максимальное использование в максимальные сроки используя наименьшее количество материальных ресурсов и энергии.
Промышленная экология (Industrial ecology)	Frosch and Gallopoulos «Strategies for Manufacturing» (1989)	Вводится понятие «промышленная экосистема», которая будет функционировать как аналог биологических экосистем. При таком подходе потребление энергии и материалов будет оптимизировано, а производство отходов минимизировано. Разработана как экологически устойчивая модель для промышленной деятельности.
Регенеративный дизайн (Regenerative Design)	John T. Lyle «Regenerative design for sustainable development» (1994)	Основана на теории систем и предназначена для помощи на этапе проектирования продуктов и услуг. Первоначально была разработана для отрасли сельского хозяйства и позже распространена на другие сектора экономики.
Биомимика (Biomimicry)	Janine M Benyus «Biomimicry: Innovation Inspired by Nature» (1997)	Основана на использовании инновационного метода биомимикрии, который позволяет искать устойчивые решения путем подражания характерам и стратегиям природы. Базируется на следующих принципах: природа как модель, природа как мера (использует экологический стандарт для оценки устойчивости инноваций), природа как наставник (способ просмотра и оценки природы).
Колыбель в колыбели (Cradle-to-cradle)	McDonough & Braungart «Cradle to Cradle: Rethinking the Way We Make Things» (2002), «The Upcycle: Beyond Sustainability – Designing for Abundance» (2013)	Концепция направлена на минимизацию экологического ущерба продукции за счет создания более устойчивых производственных процессов, методов распределения и утилизации, а также внедрения социальной ответственности производителя.
Синяя экономика (Blue economy)	G. Pauli «10 years, 100 innovations, 100 million new jobs» (2011)	Направлена на защиту глобальной экосистемы при создании новых рабочих мест. Концепция предлагает альтернативу обычным индустриальным процессам, смещая акцент с использования ископаемых ресурсов на более простые и экологические технологии. Основана на следующих принципах: любой ресурс можно заменить другим, если он нужен для производства; в природе не существует отходов; любой побочный продукт является источником для нового продукта.

В соответствии с зарубежными исследованиями циркулярной экономики можно выявить два принципиальных подхода:

– Ресурсно-ориентированный, подразумевающий замкнутый поток материалов, энергии и отходов, что может быть достигнуто за счет повторного использования на уровне продукта (ремонт или восстановление), на уровне компонентов (повторное использование в производстве) и на уровне материала (рециркуляция);

– Экономико-ориентированный, согласно которому циркулярная экономика представляет собой экономическую систему, основанную на повторном использовании материалов и сохранении природных ресурсов, ориентированную на создание

ценностей для людей и экономики в каждой части системы.

Объединяющим два данных подхода и наиболее цитируемым является определение данное специалистами Фонда Эллен МакАртур. Согласно этому подходу циркулярная экономика имеет восстановительный и замкнутый характер, предполагает создание непрерывного цикла развития, который сохраняет природный капитал и увеличивает его стоимость, повышая отдачу от ресурсов за счет оптимизации их использования [5]. На сегодняшний момент существует более десятка визуализаций модели циркулярной экономики, при этом все они обладают похожей структурой. Однако наиболее распространенной и полной по содержанию моделью сегодня является модель циркулярной экономики, основанная на разработках фонда Эллен Макартур, которая представлена на рисунке 3.

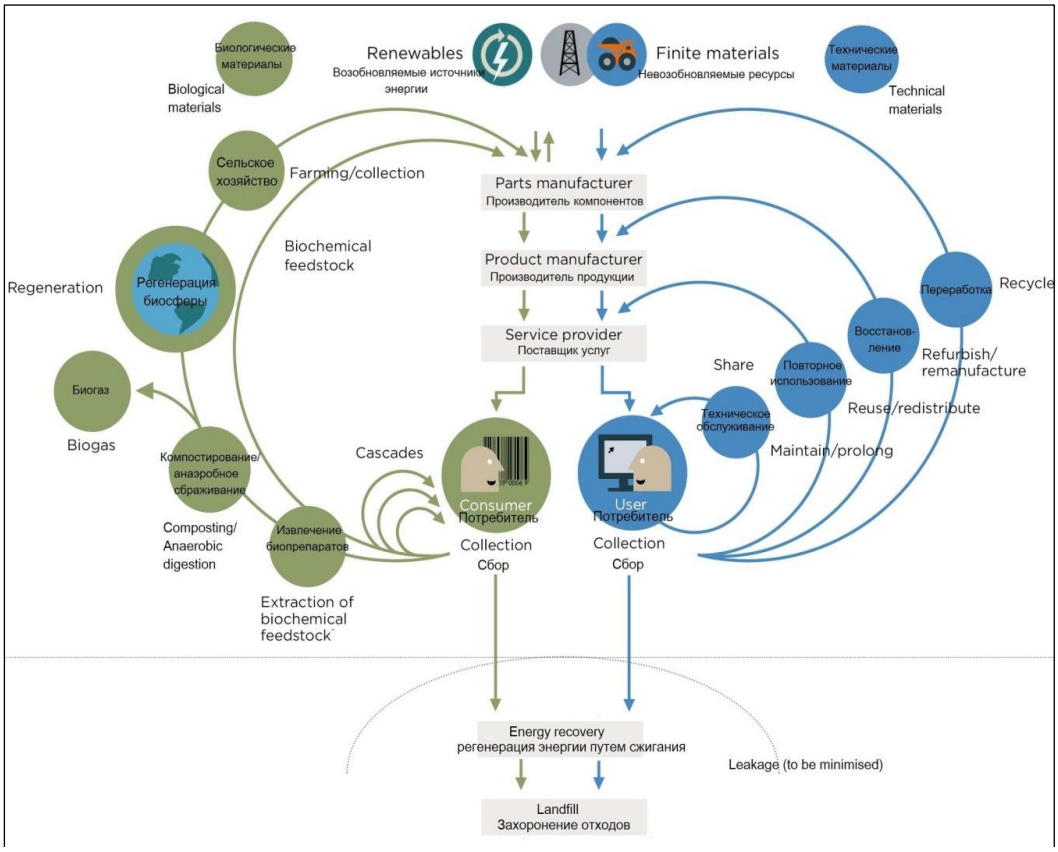

Рис. 3. Модель циркулярной экономики

Важными элементами циркулярной экономики являются ее три принципа:

1. Сохранение и увеличение естественного капитала путем управления ограниченными запасами и балансирования потоков возобновляемых ресурсов;

2. Оптимизация выбывания ресурсов за счет циркуляции продуктов, компонентов и материалов с наивысшей полезностью на протяжении всего времени на всех этапах технического и биологического циклов;

3. Содействие развитию эффективности систем путём выявления негативных внешних факторов и последующего переопроектирования производственной деятельности [5].

Основу циркулярной экономики образуют замкнутые цепи поставок. Они объединяют обычные процессы прямой цепочки поставок с обратными логистическими процессами, которые варьируются от восстановления продукта, ремануфактуринга, разборки и повторного использования отдельных частей. Конечная цель заключается в том, чтобы сохранять ценность продуктов, потребляемых и используемых потребителями, с возможностью снижения воздействия на окружающую среду на всю цепочку поставок [6].

Для функционирования модели циркулярной экономики Фонд Эллен МакАртур выделяет несколько являющихся важными составляющими перехода и функционирования циркулярной экономики групп видов деятельности [5]:

1. Регенерировать / Regenerate (переход на возобновляемые источники энергии и материалы; восстановление и сохранение здоровья экосистем; возврат восстановленных биологических ресурсов в биосферу).
2. Совместно пользоваться / Share (совместное пользование активов; повторное использование; продление срока службы благодаря обслуживанию, дизайну для долговечности, модернизации и т.д.).
3. Оптимизировать / Optimize (повышение производительности и эффективности продукта; удаление отходов в цепочке производства и поставок; использование автоматизации, дистанционного зондирования и управления).
4. Создавать петлю / Loop (регенерация продуктов или компонентов; переработка материалов; извлечь биохимических веществ из органических отходов).
5. Виртуализировать / Virtualize.
6. Обменивать / Exchange (замена старых передовых невозобновляемых материалов; применение новых технологий; выбор в пользу нового инновационного продукта или услуги.

С момента своего создания Фонд подчеркнул актуальность циркулярной экономики в реальном мире, признавая, что бизнес-инновации занимают центральное место в экономических сдвигах. Фонд Эллен Макартур работает со своими глобальными партнерами (Danone, Google, H&M, Intesa Sanpaolo, NIKE Inc., Philips, Renault, Solvay и Unilever) для развития масштабируемых циркулярных бизнес-инициатив и решения проблем их реализации.

Итак, циркулярная экономика описывает экономическую систему, основанную на бизнес-моделях повторного использования, переработки и извлечения материалов в производстве и потреблении товаров, работ, услуг. Для внедрения концепции циркулярной экономики требуется переосмысление цепочки создания стоимости.

Изначально, в экономической системе линейного типа отходы учитываются в натуральном выражении, и на микроэкономическом уровне их потребительская стоимость принимается равной нулю, так как потребительские свойства полностью извлечены, и в оставшейся массе материальных ресурсов не осталось никакой полезности. На макроэкономическом уровне стоимость отходов определяется по данным предприятий, принимающих отходы на обезвреживание и утилизацию, и определяется как совокупная стоимость их обезвреживания, утилизации и хранения на полигоне [3]. При переходе на циркулярную модель экономики появляется возможность использовать не только первичные, но и вторичные ресурсы на разных этапах производственного цикла в зависимости от существующей технологии. Формируется не только устойчивый спрос на вторичное сырье, но и ценовое соотношение между первичными и вторичными ресурсами на рынке. Тогда отходы, чья стоимость ранее считалась нулевой, на микроуровне учитываются по стоимости замещения первичных ресурсов, а на макроуровне – по стоимости упущенных возможностей от недовыпуска продукции. В долгосрочной перспективе предприятиям становится выгодно использовать вторичное сырье, либо закупая его у сторонних предприятий, либо дополнительно инвестируя в технологии по переработке отходов производства.

В результате при поэтапном переходе к циркулярной экономике базовый принцип линейной модели трансформируется в принцип «добывай, производи, повторно используй». Это одновременно увеличивает экологическую эффективность и предотвращает омертвление значительных объемов ресурсов при захоронении на полигонах отходов, а также отслужившей продукции.

Внедрение циркулярной экономики существенно влияет на разные области ее реализации и на разных уровнях. Области реализации циркулярной экономики представлены в таблице 3 [3].

Таблица 3. Области реализации циркулярной экономики

Области	Уровни		
	Микро	Мезо	Макро
Производство	Чистое производство, эко-дизайн	Эко-индустриальный парк, эко-селькохозяйственная система	Региональная эко-промышленная сеть
Потребление	Зеленые закупки и потребление	Экологически чистый парк	Услуги по аренде товаров, например, посуточная аренда автомобилей и лизингу продуктов (например, комплектов мебели и т.д.)
Обращение с отходами	Система рециркуляции	Рынок торговли отходами	Эко-города (городской и промышленный симбиоз, основанный на долговременных отношениях потребителей и производителей)
Поддержка развития	Отраслевые стандарты, бизнес-модели и информационная поддержка	Государственные отраслевые стратегии и дорожные карты модернизации отраслей	Законы и государственные программы

Анализируя современную концепцию циркулярной экономики необходимо учитывать взаимодействие между социальными, технологическими (экологическими) и производственными (экономическими) аспектами внедрения циркулярной экономики. Положительные и негативные последствия представлены в таблице 4.

Таблица 4. Последствия внедрения циркулярной экономики

Последствия	Положительные	Негативные
Социальные	– Повышение уровня социальной ответственности за бережное использование материальных ресурсов; – Изменение отношения к использованным товарам в сторону более дружественного экологического поведения; – Увеличение количества рабочих мест технологов по вторичным материальным ресурсам, работающих на предприятиях, применяющих и первичные и вторичные материальные ресурсы [7].	– Лоббирование со стороны поставщиков первичных ресурсов, в т.ч. через введение запретов на использование товаров из вторичного сырья наравне с первичным сырьем (например, применение тары для пищевых продуктов из вторичного сырья); – Сокращение рабочих мест на предприятиях, добывающих первичные материальные ресурсы [8].
Технологические (экологические)	– Снижение выбросов CO2; – Сокращение площадей свалок и полигонов захоронения отходов; – Уменьшение потребления дефицитных и ограниченных ресурсов [7].	– Повышение токсичности отходов при уменьшении их объема за счет углубления переработки; – Увеличение площадей для складирования вторичных материальных ресурсов на предприятиях, применяющих их в процессе производства [8].
Производственные (экономические)	– Создается устойчивый спрос на вторичные материальны ресурсы; – В долгосрочном периоде снижается спрос на первичные материальные ресурсы; – Снижаются затраты на содержание складов и земель для складирования отходов, а также экологические налоги [7].	– В краткосрочном периоде незначительно дорожают первичные материальные ресурсы (в сравнении с естественным подорожанием вследствие их исчерпания) [3].

Итак, циркулярная экономика подразумевает переработку отходов во вторичное сырье и использование его на разных этапах производственного процесса. Технологический прогресс делает возможным применение этих принципов на практике, однако важнейшим условием перехода на циркулярную модель экономики является реорганизация бизнес-процессов, связанных с управлением материальными ресурсами, и применение соответствующих бизнес-моделей.

Библиографический список

1. *Boulding K.* The economics of the coming spaceship earth // Environmental Quality in a Growing Economy: Essays from the Sixth RFF Forum. H. Jarrett. Baltimore: John Hopkins University. – 1966. P. 3–14.
2. *Ильина А.И.* Циркулярная экономика и циркулярные бизнес-модели. – 2018. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://dspace.spbu.ru/handle/11701/13404 (дата обращения 01.03.2019).
3. *Батова Н., Сачек П.,* Точицкая И. На пути к зеленому росту: окно возможностей циркулярной экономики. BEROC Green Economy Policy Paper Series. – 2018. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.beroc.by/webroot/delivery/files/PP_GE_1.pdf (дата обращения 01.03.2019).
4. *Wilts, H. The digital* circular economy: can the digital transformation pave the way for resource-efficient materials cycles? In Brief: Sustainability Impulses from Wuppertal 04/2017 / H. Wilts, H. Berg, Wuppertal Institut // Wuppertal Institut. – 2017. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://wupperinst.org/fa/redaktion/downloads/publications/In_Brief_2017-4_en.pdf (дата обращения 01.03.2019).
5. *Ellen MacArthur Foundation*: Towards a Circular Economy: Business Rationale For An Accelerated Transition. – 2015. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.ellenmacarthurfoundation.org/assets/downloads/TCE_Ellen-MacArthur-Foundation-9-Dec-2015.pdf (дата обращения 01.03.2019).
6. *Battini, D. Closed* Loop Supply Chain (CLSC): Economics, Modeling, Management and Control /D. Battini, M. Bogataj, A. Choudhary // International Journal of Production Economics. – 2017. – С. 321-329. – Vol. 183. Part B - Elsevier B.V. – 2018. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.sciencedirect.com (дата обращения 01.03.2019).
7. *Александрова В.Д., А*брамова О.А. Аспекты, способствующие циркулярной экономике металлов (на примере бария) // Международный научный электронный журнал «Синергия наук». – 2019.− № 31 (январь). С. 197-203. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://synergy-journal.ru (дата обращения 01.03.2019).
8. *Александрова В.Д.,* Абрамова О.А. Пробелы, ограничивающие циркулярную экономику металлов (на примере бария) // Международный научный электронный журнал «Синергия наук». – 2019.− № 31 (январь). С. 190-196. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://synergy-journal.ru (дата обращения 01.03.2019).

ACTUAL CONCEPT OF CIRCULAR ECONOMY

V.D. Alexandrova, *graduate student*
Samara national research university
(Russia, Samara)

Abstract. *Now because of environmental problems, there is a gradual change from the usual linear economic model to a more environmentally friendly circular or circular economy. The article discusses the main features and aspects of the circular economic model, as well as the areas of implementation of the circular economy. In addition, the author analyzed the positive and negative consequences of the introduction of such an economic model.*

Keywords: *sustainable development, circular economy, green economy, ecology, non-waste production.*

БИЗНЕС-МОДЕЛИ ЦИРКУЛЯРНОЙ ЭКОНОМИКИ

В.Д. Александрова, *магистрант*
Самарский национальный исследовательский университет
(Россия, г. Самара)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-10868

Аннотация. *В настоящее время по причине истощения природных ресурсов многие страны переход с линейной экономической модели на циркулярную (круговую или «зеленую») экономику. Однако процесс смены экономической модели требует сложного комплексного подхода, а также – инноваций на всех этапах существования любой продукции. По этой причине необходимо применение новых (циркулярных) бизнес-моделей, которые рассмотрены и проанализированы в данной статье.*

Ключевые слова: *устойчивое развитие, циркулярная экономика, «зеленая» экономика, экология, циркулярные бизнес-модели.*

В связи с новым подходом к ведению экономической деятельности, появляется необходимость в создании инноваций на всех этапах существования продукции. Для этих целей необходимо применение новых циркулярных бизнес-моделей.

Циркулярные бизнес-модели – это обобщающий термин для самых разных бизнес-моделей, которые стремятся к:

– использованию меньшего количества материалов и ресурсов для производства продуктов и/или услуг;

– продлению срока службы существующих продуктов и/или услуг путем ремонта и восстановления;

– завершению жизненного цикла продуктов путем переработки извлекая выгоду из остаточной стоимости продуктов и материалов [1].

Экспертами компании Accenture разработана общепризнанная классификация инновационных бизнес-моделей, реализуемых как в отдельности, так и совместно. Взаимодействие данных моделей в рамках циклической модели циркулярной экономики отражено на рисунке [1].

Циркулярные поставки (Circular suppliers) – модель, в которой ограниченные ресурсы заменяются на полностью возобновляемые источники. Базируется на длительных научных исследованиях и разработках, предполагает обеспечение полностью перерабатываемыми или биоразлагаемыми ресурсами, составляющими основу циркулярной системы производства и потребления [1]. Лидерами в экономике по реализации данной модели выступают такие отрасли как автомобилестроение и энергетика. Такую циркулярную бизнес-модель используют компании Ford, Fairphone, 3D Hubs, Desso , Toyota, Cisco [2].

Восстановление ресурсов (Resources recovery) – модель, основанная на использовании технологических инноваций по восстановлению и повторному использованию ресурсов, обеспечивающая устранение их потерь благодаря снижению отходов и повышение рентабельность производства продукции от возвратных потоков. Данная модель наиболее приемлема для предприятий, как производящих большие объемы побочных продуктов, так и имеющих возможность эффективно восстанавливать и перерабатывать отходы. В качестве примера компаний, использующих данную бизнес-модель, можно назвать Coca-Cola, Philips, Maersk, Walt Disney World Resort [2].

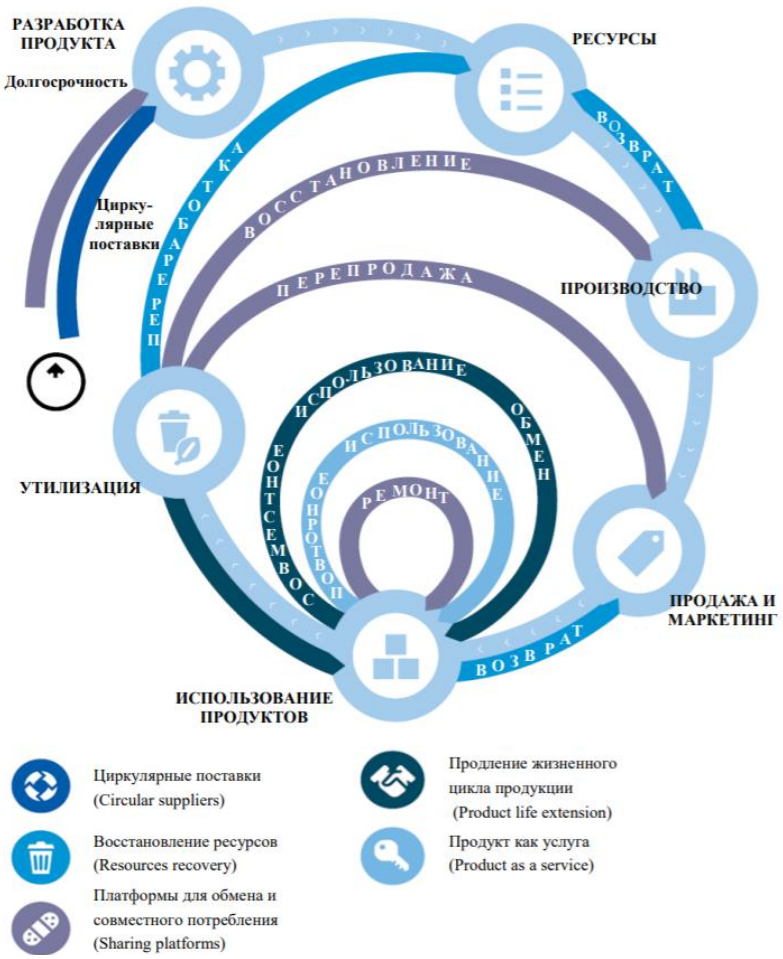

Рисунок. Пять бизнес-моделей в циркулярной экономике

Платформы для обмена и совместного использования (Sharing platforms) – модель, которая строится на обмене или совместном использовании товаров или активов. Обеспечивает продвижение платформ для взаимодействия между пользователями продукта (отдельными лицами или организациями), повышая тем самым уровень его использования. Представляет интерес для производителей, имеющих низкий коэффициент использования продукции или недоиспользованные мощности [1]. На данной бизнес-модели основана деятельность BlaBlacar, Nearly New Car, BMW, Lyft, Drivy [2].

Продление жизненного цикла продукции (Product life extension) – модель, которая позволяет компаниям продлить жизненный цикл использования своих продуктов за счет ремонта, модернизации, реконструкции или восстановления. В большей степени подходит для производителей промышленного оборудования, где новые модели обеспечивают незначительное увеличение производительности по сравнению с более ранними [3]. Данной бизнес-моделью пользуются компании Bosch, Volvo, Renault, Apple, Michelin [2].

Продукт как услуга (Product as a service) – модель, в которой клиенты используют продукцию путем «аренды» с оплатой по факту использования. Выступает альтернативой покупки продукта, предоставляя его в пользование, например, через договор аренды, лизинга и т.п. Бизнес-модель применяется в таких компаниях как Rolls-Roycem Mud Jeans, De Kleding Bibliotheek [2].

Описанные выше циркулярные бизнес-модели уже сейчас могут использоваться в современных условиях российскими компаниями в зависимости от сферы их деятельности. Информация представлена в таблице [4].

Таблица 1. Возможности перехода России к бизнес-моделям циркулярной экономики зарубежных стран

Бизнес-модель	Сектор экономики	Пояснение
Циркулярные поставщики	Сельское хозяйство	Возможно использование перерабатываемых или биоразлагаемых материалов. Необходимо заключать договоры с поставщиками экосырья и материалов, которым можно было бы вернуть продукцию или отходы на переработку (например: возврат устаревшей техники, картриджей).
Переработка ресурсов	Сельское хозяйство	Использование компостирования и анаэробного сбраживания для получения удобрений и энергии, переработка ТКО и продукции, непригодной для восстановления и повторного использования. Необходимо развитие инфраструктуры сбора и сортировки отходов с созданием соответствующих производственных мощностей.
Платформы для обмена	Продовольственная продукция, одежда, обувь, книги	Позволит продлить жизненный цикл продукции и ее использование, приведет к сокращению объемов производства ряда продуктов и материалов и объемов отходов.
Продление жизненного цикла продукта	Автомобильная промышленность, производство крупной бытовой техники, авиационно-космическая промышленность	Продукция производится на территории РФ, и имеются потенциальные мощности для ее восстановления на базе первичного производства. Необходимо внутреннее инвестирование в новые технологии, прямые иностранные инвестиции и импорт технологий, взаимодействие производственных площадок и научных центров в РФ.
Продукт как услуга	Лизинг крупнотоннажных и малотоннажных машин, сельскохозяйственной техники	Вместо покупки дорогостоящего продукта потребителю выгоднее приобрести пакет услуг. У производителя появляется возможность и насытить рынок своей продукцией, и получить прибыль за счет послепродажного обслуживания и обслуживания во время использования продукции. В итоге на производителя распространяется ответственность за утилизацию продукции в конце ее жизненного цикла, что приводит к формированию замкнутой цепочки поставок.

Итак, инновационные бизнес-модели циркулярной экономики возникают и развиваются, прежде всего, в урбанизированной и экологически-ответственной среде и направлены на сокращение зависимости от материальных ресурсов, повышение эффективности и увеличение прибыли. Очевидно, что от внедрения циркулярной экономики выигрывают как компании, так и потребители. Однако глобальный и масштабный переход на модель циркулярной экономики невозможен без системной комплексной перестройки: законодательное регулирование, внедрение технологий, финансирование и новые формы ведения бизнеса, формирование готовности общества в целом менять свои привычки в сторону широкого использования циркулярных продуктов и создания новых платформ и схем взаимодействия производителей и потребителей циркулярных товаров.

Библиографический список

1. *Батова Н., Сачек П.,* Точицкая И. Циркулярная экономика в действии: формы организации и лучшие практики // BEROC Green Economy Policy Paper Series. – 2018. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.beroc.by/greeneconomy/research/ge-5/ (дата обращения 05.03.2019).

2. *Пахомова Н.В.,* Рихтер К.К., Ветрова М.А. Переход к циркулярной экономике и замкнутым цепям поставок как фактор устойчивого развития // Зеленая экономика и экологический менеджмент. – 2017. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://vestnik.spbu.ru/html17/s05/s05v2/03.pdf (дата обращения 05.03.2019).

3. *Circular Advantage.* Innovative Business Models and Technologies to Create Value in a World without Limits to Growth. – 2014. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.accenture.com/t20150523T053139__w__/il-en/_acnmedia/Accenture/Conversion-Assets/DotCom/Documents/Global/PDF/Strategy_6/Accenture-Circular-Advantage-Innovative-Business-Models-Technologies-Value-Growth.pdf (дата обращения 05.03.2019).

4. *Александрова В.Д.* Актуальность перехода к модели циркулярной экономики в России // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2017. – №11. – С. 106-110. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://intjournal.ru/ (дата обращения 05.03.2019).

CIRCULAR BUSINESS MODELS

V.D. Alexandrova, *graduate student*
Samara national research university
(Russia, Samara)

Abstract. *At present, due to the depletion of natural resources, many countries are switching from a linear economic model to a circular (circular or "green") economy. However, the process of changing the economic model requires a complex integrated approach, as well as innovation at all stages of the existence of any product. For this reason, it is necessary to use new (circular) business models, which are reviewed and analyzed in this article.*

Keywords: *sustainable development, circular economy, green economy, ecology, circular business models.*

УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ КАК ОСНОВА ЦИРКУЛЯРНОЙ ЭКОНОМИКИ

В.Д. Александрова, *магистрант*
Самарский национальный исследовательский университет
(Россия, г. Самара)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-10869

Аннотация. *По причине истощения природных ресурсов и масштабного загрязнения окружающей среды одной из основных мировых задач является достижение устойчивого развития. В статье рассмотрены аспекты, цели и задачи устойчивого развития как основы циркулярной (круговой или «зеленой») экономики. Также отражены успехи в достижении поставленных целей программы устойчивого развития, представленные в официальных отчетах и документации стран-участниц программы.*

Ключевые слова: *устойчивое развитие, циркулярная экономика, «зеленая» экономика, экология, безотходное производство.*

В настоящее время по причине истощения природных ресурсов и масштабного загрязнения окружающей среды одной из основных мировых задач является достижение устойчивого развития. Устойчивое развитие подразумевает такое развитие, которое отвечает потребностям настоящего, не подрывая способность будущих поколений удовлетворять свои собственные потребности, и включает в себя работу по трем направлениям: экономическому, социальному и экологическому [1]. Для достижения устойчивого развития необходимо многостороннее сотрудничество и перестройка международной системы экономического сотрудничества [2].

На сегодняшний день социально-экономическая система основана на линейной экономике «take, make, dispose», которая построена на принципе использования в процессе производства исключительно первичных ресурсов и материалов. Кроме того, линейная экономика не уделяет внимания социальным сторонам, а также негативно влияет на мировую экологическую ситуацию. По этим причинам можно сделать вывод, что применяемая в настоящее время экономическая модель не может быть частью программы устойчивого развития.

Говоря о негативном влиянии на мировую экологическую ситуацию, стоит отметить, что в настоящее время происходит значительное нарушение природного баланса. Согласно оценкам экспертов, с 1970 года уничтожено 50% объемов флоры и фауны мирового океана [3]. За это же время ареал обитания животных сократился на 20%, численности позвоночных - более чем на 30%, и до 75% в различных регионах уменьшилась биомасса насекомых [4, 5]. Кроме того, согласно списку критических ресурсов, созданному Европейской комиссией, в 2017 году наблюдается значительный дефицит и истощение 27 минералов: сурьма, фосфор, барий, магний, бериллий, кремний, кобальт и др. [6]. Причиной загрязнения окружающей среды в большей степени является неэкологичное и безответственное промышленное производство. Такое производство приводит к загрязнению атмосферы: рост объемов выбросов парниковых газов ведет к глобальному потеплению, а рост образования отходов, которые не перерабатываются и не используются как вторичное сырье для дальнейшего производства, к загрязнению почв и водоемов. Согласно научным исследованиям, 14 млрд тонн мусора (из 1,3 трлн тонн образованных) ежегодно попадает в океан, что серьезно загрязняет воды океана, и привело к созданию в Тихом океане «Большого тихоокеанского мусорного пятна», состоящего преимущественно из пластика [7].

В связи с появлением этих острых глобальных экологических проблем были созданы организации, цель деятельности которых - поиск выхода из глобального кризиса. В настоящее время решением

проблемы устойчивого развития активно занимается Организация Объединенных Наций (ООН), ее учреждения и фонды. Текущим руководящим документом для достижения устойчивого развития является «Повестка дня в области устойчивого развития до 2030», принятая в 2015 году. Она содержит 17 целей и 169 задач, направленных на ликвидацию нищеты, сохранение ресурсов планеты и обеспечение благополучия для всех [8]. Эти цели отражены на рисунке и носят комплексный и неделимый характер, а также обеспечивают сбалансированность всех трех компонентов устойчивого развития: экономического, социального и экологического.

Рисунок. Цели в области устойчивого развития

Одной из важнейших целей устойчивого развития является ответственное потребление и производство (цель 12). Данная цель направлена на рациональное использование природных ресурсов и снижение загрязнения окружающей среды. Россия начала свое движение в этом направлении в 2017 году, объявив его Годом экологии, чтобы привлечь внимание к существующим проблемам в экологической сфере и улучшить экологическую безопасность страны. Данной цели соответствует переход на новую экономическую модель – циркулярную экономику, выражающую собой систему производства и потребление при максимальной эффективности использования ресурсов, нулевому образованию отходов и минимизации внешних негативных эффектов на окружающую среду [9].

На официальном сайте программы устойчивого развития с 2016 года ежегодно публикуются отчеты генерального секретаря ООН, отражающие основные глобальные задачи для достижения цели 12 и общемировые успехи. В таблице отражена такая информация за 2016-2018 гг. [10].

Таблица 1. Отчетность генерального секретаря ООН о достижении цели 12 программы устойчивого развития

Год	Направление деятельности в рамках цели 12	Общемировые достижения в рамках цели 12
2016	Экономический рост и развитие требуют производства товаров и услуг, которые улучшают качество жизни. Устойчивый рост и развитие требуют минимизации используемых природных ресурсов и токсичных материалов, а также отходов и загрязняющих веществ на протяжении всего процесса производства и потребления.	– Приняты Базельская конвенция о контроле за трансграничной перевозкой опасных отходов и их удалением, Роттердамская конвенция о процедуре предварительного обоснованного согласия в отношении отдельных опасных химических веществ и пестицидов в международной торговле, Стокгольмская конвенция о стойких органических загрязнителях. – Отмечен значительный рост участников этих конвенций с 2005 по 2015 год, особенно в Африке и Океании. В настоящее время 183 участника Базельской конвенции, 180 - Стокгольмской конвенции и 155 - Роттердамской конвенции.
2017	Требуется прочная национальная основа для устойчивого потребления и производства, которая интегрирована в национальные и отраслевые планы, устойчивые методы ведения бизнеса и поведение потребителей, а также с соблюдением международных норм по управлению опасными химическими веществами и отходами.	– Страны продолжали решать проблемы, связанные с загрязнением воздуха, почвы и воды и воздействием токсичных химических веществ под эгидой многосторонних природоохранных соглашений. – В соответствии с обязательствами по конвенциям странам предлагается регулярно представлять данные и информацию, касающиеся опасных отходов, стойких органических загрязнителей и озоноразрушающих веществ.
2018	Разделение экономического роста от использования ресурсов является одной из наиболее важных и сложных задач, стоящих сегодня перед человечеством. Эффективная работа потребует политики, которая создаст благоприятную среду для таких изменений, социальную и физическую инфраструктуру и рынки, а также глубокую трансформацию деловой практики в глобальных цепочках создания стоимости.	– 108 стран имеют национальную политику и инициативы, касающиеся устойчивого потребления и производства. – В соответствии с отчетом KPMG 230 из 250 крупнейших компаний мира (с точки зрения доходов) в настоящее время отчитываются об устойчивости.

Итак, очевидно, что достижение устойчивого развития в настоящее время крайне необходимо, и решением этого вопроса активно занимается большинство стран мира. При этом важно отметить, что обязательным элементом устойчивого развития является экологичная циркулярная экономика.

Библиографический список

1. *Развитие и международное* экономическое сотрудничество: проблемы окружающей среды / Доклад всемирной комиссии по вопросам окружающей среды. Записка Генерального секретаря. – 1987. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.un.org/ru/ga/pdf/brundtland.pdf (Дата обращения 01.02.2019).

2. *Наше общее будущее* / Доклад Международной комиссии по окружающей среде и развитию (МКОСР) // Под ред. С.А. Евтеева и Р.А. Перелета [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://устойчивоеразвитие.рф/files/monographs/OurCommonFuture-introduction.pdf (дата обращения: 01.02.2019).

3. *Roberts, C. Our seas* are being decreased, fish are dying – but humanity is threatened too / C. Roberts // The Guardian. – 2015. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.theguardian.com/environment/2015/sep/20/fish-are-dying-but-human-life-is-threatened-too (Дата обращения 01.02.2019).

4. *UNEP: Global Environmental* Outlook 5. Chapter 5 Biodiversity / UNEP. – 2012. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://web.unep.org/geo/sites/unep.org.geo/files/documents/geo5_report_c5.pdf. – С. 133-166. (Дата обращения 05.02.2019).

5. *Critical Raw Materials. European* commission. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://ec.europa.eu/growth/sectors/raw-materials/specific-interest/critical_en (Дата обращения 05.02.2019).

6. *Azvolinsky, A. German* Sees Drastic Decrease in Insects / A. Azvolinsky // The Scientist. – 2017. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.the-scientist.com/?articles.view/articleNo/50673/title/Germany-Sees-Drastic-Decrease-in-Insects/ (Дата обращения 05.02.2019).

7. *Ocean: 4 Ocean Team. How* Much Trash Is In Our Ocean? – 2017. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://4ocean.com/blogs/blog/how-much-trash-is-in-our-ocean (Дата обращения 05.02.2019).

8. *ООН: Резолюция, принятая Генеральной* Ассамблеей 25 сентября 2015 года: Преобразование нашего мира: Повестка дня в области устойчивого развития на период до 2030 года / Генеральная Ассамблея, 4-е пленарное заседание // ООН. – 2015. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://documents-dds-ny.un.org/doc/UNDOC/GEN/N15/285/75/PDF/N1528575.pdf?OpenElement (Дата обращения 05.02.2019).

9. *Герасименко Д., Николаева И.*. Циркулярная экономика в России в контексте Целей устойчивого развития ООН и Года экологии. Industrial goods. №3. 2017. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://www.ictsd.org/bridges-news/циркулярная-экономика-в-россии-в-контексте-целей-устойчивого-развития-оон-и-года-экологи (дата обращения: 05.02.2019).

11. *Sustainable Development* Goals knowledge platform. Goal 12. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://sustainabledevelopment.un.org/sdg12 (дата обращения: 05.02.2019).

SUSTAINABLE DEVELOPMENT AS BASE FOR CIRCULAR ECONOMY

V.D. Alexandrova, *graduate student*
Samara national research university
(Russia, Samara)

Abstract. *Due to the depletion of natural resources and large-scale environmental pollution, one of the world's main objectives is to achieve sustainable development. The article discusses aspects, goals and objectives of sustainable development as the basis of a circular ("green") economy. Also reflects the success in achieving the goals of the sustainable development program, presented in the official reports and documentation of the participating countries of the program.*

Keywords: *sustainable development, circular economy, green economy, ecology, non-waste production.*

ИНВЕСТИЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В РЕАЛЬНОМ СЕКТОРЕ ЭКОНОМИКИ РОССИИ

В.А. Балахонова, *студент*
Научный руководитель: *С.В. Домнина, д-р экон. наук, профессор*
Самарский государственный институт культуры
(Россия, г. Самара)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-10870

Аннотация. *В исследовании проведен анализ инвестиционной деятельности в реальном секторе экономики России. Проанализирована динамика инвестиций в основной капитал в РФ за 2010–2017 гг., которая показала спад инвестиционной деятельности с 2015 года. Рассмотрены возможные средства улучшения инвестиционной деятельности в стране: предоставление налоговых льгот предприятиям; привлечение иностранных инвестиций; осуществление эффективного государственного регулирования; др.*

Ключевые слова: *инвестиции, инвестиционная деятельность, инвестиции в основной капитал, инвестиции в основной капитал в строительстве.*

Инвестиции являются одним из важнейших средств выхода из экономического кризиса и увеличения качественных показателей хозяйственной деятельности в России. Кроме того, показатели эффективности инвестиционной деятельности являются составляющими при определении индекса благосостояния населения региона [1, с. 20] и страны в целом.

Из расчета того, что инвестициями называют долгосрочные вложения с целью получения прибыли в течение длительного времени, их необходимо использовать с большей отдачей.

Движение инвестиций, как правило, имеет две основные стадии. Первая, это сама инвестиционная деятельность, для ее реализации необходимы инвесторы с начальными вкладами. Вторая – это процесс окупаемости осуществленных затрат и получение дохода.

Экономические реформы России, которые имели как положительный, так и отрицательный результат, оказали существенное влияние на инвестиционную деятельность страны.

Нестабильные условия в стране и уменьшение контроля над инвестиционными процессами, в свое время, привели к стремительному промышленному упадку в сфере экономики. В результате чего, наблюдался недостаток инвестиций и создание долгосрочных и малоэффективных проектов. Всё это можно отнести к одному из главных отрицательных моментов экономических реформ.

С конца 2007 года, многие иностранные инвесторы были уверены, что инвестиции в России – это один из самых перспективных видов деятельности. Уже к концу 2014 года, вновь по причине очередного финансово-экономическим кризиса, связанного с санкциями и другими факторами, климат на инвестиционном рынке РФ вновь усугубился.

На рисунке 1 видно, что в целом в РФ динамика инвестиций в основной капитал за последние восемь лет положительная.

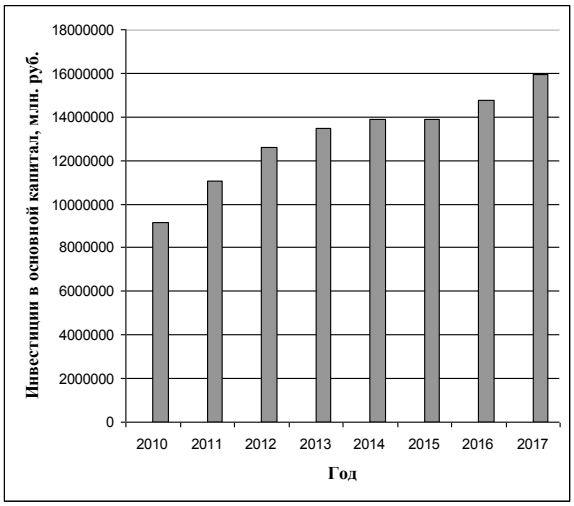

Рис. 1. Динамика инвестиций в основной капитал в РФ [2]

Рисунок 1 показывает, что 2015 год – второй год инвестиционного спада, который начал набирать силу еще до принятия экономических санкций по итогам крымских событий и нефтяного обвала. Иностранные инвесторы не заинтересованы в финансировании нефтедолларовой экономики России, в то же время несырьевые направления экономического развития, обеспечивающие экономический рост не были разработаны российским правительством [2].

На данный момент, экономическая изоляция, в условиях ухудшения отношений России со многими странами, способствует продолжению снижения инвестиционного спроса всего инфраструктурного сектора. Для отечественных и иностранных инвесторов является большим риском вкладывать средства в экономику, которая в состоянии застоя. Из-за закрытости мирового рынка для многих российских компаний, банков и предприятий, инвестиции в основной капитал экономики России могут сократиться.

Сегодня возникает необходимость оценки инвестиционных решений в инвестиционно-строительном комплексе, поскольку он является основополагающим, обеспечивая объектами недвижимости и промышленность, и население [3, с. 742].

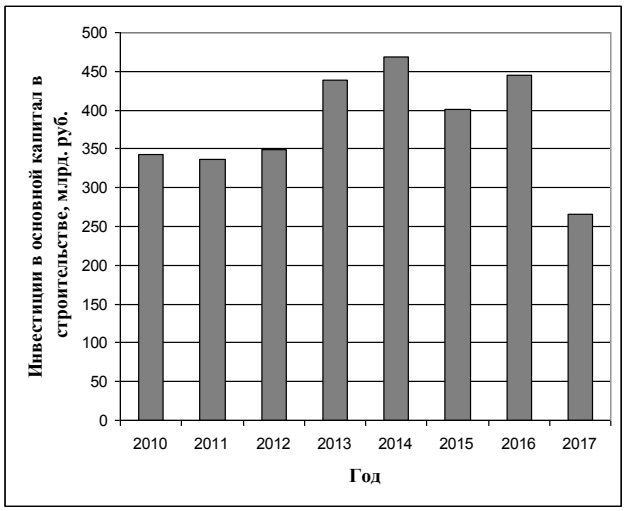

Рис. 2. Динамика инвестиций в основной капитал в строительстве [4]

На рисунке отчетливо виден спад инвестиционной деятельности по виду экономической деятельности «строительство» с 2015 года.

Также, стоит заметить, что инвесторы в РФ сталкиваются с довольно высокой бюрократией, необходимость собирать большое количество документов для открытия

бизнеса, для начала строительства. Поэтому необходимо снизить временные затраты на регистрацию предприятий, увеличить количество операций, которые можно осуществлять посредством интернета.

Одним из возможных средств улучшения инвестиционной деятельности в стране является влияние государства на инвестиционную активность при помощи следующих рычагов:

– предоставления налоговых льгот предприятиям, вкладывающих инвестиции на реконструкцию и техническое перевооружение производства;

– привлечения иностранных инвестиций;

– осуществления эффективного государственного регулирования;

– изменения приоритетов бюджетного финансирования;

– кредитно-финансовой и налоговой политики.

Проблема эффективной инвестиционной деятельности и модернизации основного капитала российских предприятий в настоящее время остается достаточно острой. Неразвитость банковского сектора, рынка облигаций, а также отсутствие доступа крупных и средних предприятий к дешевому кредиту отрицательно влияют на состояние инвестиционного климата в РФ. Кроме того, отечественный малый и средний бизнес страдает от неустойчивости прав собственности и высоких ставок кредита, а объем иностранных прямых инвестиций так и не стал значительным из-за институциональных ограничений. Следовательно, проблема эффективной инвестиционной деятельности и модернизации основного капитала российских предприятий в настоящее время остается достаточно острой.

Библиографический список

1. *Домнина, С.В.* Методологические аспекты управления процессом формирования общественного благосостояния на региональном уровне: автореферат диссертации на соискание ученой степени доктора экономических наук / Санкт-Петербургский государственный университет сервиса и экономики. – Санкт-Петербург, 2011. – 47 с.

2. *Башкатова, А.В.* Россия застряла в инвестиционной паузе [Электронный ресурс] // Независимая газета. – Режим доступа: http://www.ng.ru/economics/2016-03-21/1_rosstat.html. – Загл. с экрана (дата обращения 07.05.2019).

3. *Domnina, S.V., Savoskina, E.V., Shekhova, N.V.* On innovative decisions in the investment-construction cycle // Procedia Engineering. – 2016. – Т. 153. – С. 741–746.

4. *Инвестиции.* Российский статистический ежегодник. 2018 [Электронный ресурс] // Федеральная служба государственной статистики. – Режим доступа: http://www.gks.ru/bgd/regl/b18_13/Main.htm. – Загл. с экрана (дата обращения 07.05.2019).

INVESTMENT ACTIVITY IN THE REAL SECTOR OF RUSSIAN ECONOMY

V.A. Balakhonova, *student*
Supervisor: *S.V. Domnina, doctor of economics sciences, professor*
Samara State Institute of Culture
(Russia, Samara)

Abstract. *The study analyzed the investment activity in the real sector of Russian economy. The dynamics of investments in fixed assets in the Russian Federation for 2010–2017, which showed a decline in investment activity since 2015, are analyzed. The possible means of improving the investment activity in the country are considered: the provision of tax incentives to enterprises; attraction of foreign investments; implementation of effective government regulation; others.*

Keywords*: investment, investment activity, investment in fixed capital, investment in fixed capital in construction.*

РОЛЬ ИНФОРМАЦИОННОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ КОНТРАКТНОЙ СИСТЕМЫ В СФЕРЕ ЗАКУПОК

А.Д. Ванюшина, *студент*
Научный руководитель: *П.А. Паулов, канд. юр. наук, доцент*
Самарский государственный экономический университет
(Россия, г. Самара)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-10871

Аннотация. *В настоящей статье анализируется значение информационного обеспечения закупочной деятельности, а также приводятся новации законодательства, вступившие в силу с 01 января 2019 года, отражающие актуальные вопросы функционирования единой информационной системы.*

Ключевые слова: *информационное обеспечение, контрактная система, государственные закупки, Единая информационная система закупок.*

Формирование системы управления и результативного использования информационных ресурсов в сфере государственных закупок выступает одним из активных направлений деятельности Правительства. В связи с этим возникает необходимость обеспечения единства контрактной системы, что требует соблюдения принципов гласности и прозрачности сведений о государственных закупках, ответственности за эффективность осуществления государственных и муниципальных нужд, свободной конкуренции, стимулирования инноваций. Из этого следует, что представляется важным отметить многозначительность информационного обеспечения.

Существенно то, что вступлением в силу Федерального закона от 21.07.2005 № 94-ФЗ “О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд”, стал функционировать единый общероссийский портал в сети Интернет (сайт www.zakupki.gov.ru), введены аукционы (в том числе в электронной форме), появился реестр недобросовестных поставщиков. Исходя из этого следует, что открылся равный доступ субъектам закупочной деятельности к госзаказу.

В целях информационного обеспечения контрактной системы в сфере закупок создана единая информационная платформа, за которой Федеральный закон №44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» закрепляет такие функции как формирование, обработка, хранение и предоставление данных участникам контрактной системы в сфере закупок, контроль за соответствием: содержание информации об объеме финансового обеспечения, включенной в планы закупок, информации об объеме финансового обеспечения для осуществления закупок, утвержденном и доведенном до заказчика и другие. Информация, которая содержится в данном пространстве имеет важное значение. Во-первых, она позволяет участникам ориентироваться и двигаться в нужном направлении при осуществлении закупочной деятельности. Во-вторых, способствует избеганию споров при заключении или исполнении контрактов, в-третьих, предоставляет возможность самостоятельного разрешения конфликтов, не доводя до судебного разбирательства.

Обратим внимание на то, что 4 апреля 2019 года Федеральным казначейством были представлены приоритетные направления ЕИС. Благодаря этому, ЕИС обновила свой функционал посредством перехода на новую версию программного обеспечения, связанным с изменениями, внесенными в Федеральные законы от 05.04.2013 № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» и от 18.07.2011 № 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг от-

дельными видами юридических лиц». Автоматизированы такие новации, как запуск единого реестра участников закупок, осуществление конкурентных закупок исключительно в электронной форме, переход на новый порядок заключения контракта по результатам электронного аукциона, создание мобильного приложения ЕИС для поставщиков. Ключевые доработки позволят эффективнее отрабатывать обращения пользователей, а также сделают доступным автоматизированный режим сбора ошибок, онлайн-чат с техподдержкой, а также рейтинговая система качества проработки инцидента.

Еще одной новацией является введение Единого реестра участников закупок (ЕРУЗ), где будет содержаться консолидированная информация о каждом участнике. Одним из преимуществ ЕРУЗ является автоматическая аккредитация на всех электронных площадках. В долгосрочной перспективе рассматривается развитие такого инструмента защиты прав поставщика и заказчика, как Независимый регистратор.

Обобщая сказанное, необходимым будет отметить, что технические и функциональные параметры информационного обеспечения в полной мере обеспечивают функционирование контрактной системы, что целостно отражает развитие в перспективном векторе института управления государственными закупками и заказами.

Библиографический список

1. *Паулов П.А., Силантьева* К.В. Государственное регулирование закупочной деятельности // Бюллетень науки и практики. – 2018. – Т. 4. №12. – С. 442-446. Режим доступа: http://www.bulletennauki.com/12-53 (дата обращения 25.04.2019).

2. *Федеральный закон* «О внесении изменений в Федеральный закон «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» от 31.12.2017 № 504-ФЗ // Правовой Сервер КонсультантПлюс [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http: // www.consultant.ru/ (дата обращения 25.04.2019).

3. *Федеральный закон* № 44-ФЗ от 05.04.2013 «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» // Правовой Сервер КонсультантПлюс [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http: //www.consultant.ru/ (дата обращения 25.04.2019).

THE ROLE OF INFORMATION SUPPORT OF THE CONTRACT SYSTEM IN THE SPHERE OF PURCHASING

A.D. Vaniushina, *student*
Supervisor: *P.A. Paulov, candidate of legal sciences, associate professor*
Samara state university of economics
(Russia, Samara)

Abstract. *This article analyzes the importance of procurement information support, as well as provides innovations to the law, which entered into force on January 1, 2019, reflecting current issues of the unified information system functioning.*

Keywords: *information support, contract system, government procurement, Unified information procurement system.*

ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ СЕМЕЙНОГО БЮДЖЕТА

Г.Л. Габриелян, *студент*
Е.В. Вылегжанина, *канд. экон. наук, доцент*
Кубанский государственный университет
(Россия г. Краснодар)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-10872

Аннотация. *Семейный бюджет – одно из слагаемых благополучия семейной жизни. В настоящее время проблема планирования семейного бюджета стала очень актуальной, т.к. она связана в итоге с функционированием других звеньев финансовой системы. Финансы домашних хозяйств являются неотъемлемым элементом финансовой системы государства, отражая уровень развития экономики и социальной сферы. В данной работе ставится задача выявления сравнительной характеристики доходной и расходной частей семейного бюджета на основе анализа особенностей распределения денежных средств трех различных типов семей.*

Ключевые слова: *семейный бюджет, доходы, расходы, денежные средства, прожиточный минимум.*

Семейный бюджет – это доходы и расходы семьи за определенный период времени (месяц, год). В семейном бюджете есть две составляющие – доходная часть и есть расходная часть. Доходы – это деньги или материальные ценности, получаемые от предприятия, отдельного лица или какого–либо вида деятельности (к примеру, к доходной части относятся пособия, пенсия, стипендия, заработная плата, предпринимательский доход, доходы от имущества, помощь родственников). Расходы – это затраты, издержки, потребление чего–либо для определенных целей. Из чего же они формируются? [5].

Рассмотрим 3 различных типа семей с различным составом и структурой доходов и расходов.

Первый тип семьи – молодая семья без детей (была рассмотрена конкретная семья, состоящая из одного человека и проживающая на территории Краснодарского края, г. Краснодар).

Таблица 1. Структура доходов и расходов семьи №1 на март 2019 г.

Показатели	Сумма, руб.	Доля в общем объеме, %
Доходы		
1. Помощь родителей	24800	75,4
2. Подработка	5300	16,1
3. Повышенная академическая стипендия	2800	8,5
Всего доходов	32900	100
Расходы		
1. Аренда квартиры	8000	25,7
2. Питание	6000	19,3
3. ЖКУ	2000	6,4
4. Транспорт	1420	4,6
5. Связь	350	1,1
6. Услуги образования (дополнительные курсы)	6800	21,9
7. Бытовые расходы	1500	4,8
8. Личные расходы (одежда, досуг)	5000	16,2
Всего расходов	31070	100

Визуальный анализ данной таблицы позволяет сделать вывод о том, что основная часть дохода молодой семьи №1 – финансовая помощь от родителей, она составляет 67% от общего уровня доходов. В целом же, исходя из статистических разграниче-

ний, следует, что данный тип семьи относится к семье со средним достатком (от 33 до 66 тыс. рублей) и характеризуется устойчивыми доходами, достаточными для удовлетворения широкого круга материальных и социальных потребностей [3].

Основная расходная часть приходится на две составляющие – расходы на арендную плату, за образование и питание. При этом, поскольку расходы на питание ориентировочно равны 20%, то данный тип семьи можно отнести к среднему классу. Также значительную долю (16,2%) составляют расходы на личные необходимости – одежду, досуг и различного рода развлечения. Следовательно, представитель семьи может позволить себе весомую сумму на удовлетворение духовных потребностей. И поскольку доходная часть молодой семьи превышает расходную (32900>31070), следует вывод, что оставшуюся сумму в размере 1830 рублей член семьи откладывает в накопленную часть, наблюдается профицит бюджета.

На главный же вопрос «Как структура доходов влияет на расходы семьи?» ответим следующим образом – определенный уровень денежных доходов влияет на распределение необходимых, или базовых, потребностей, а также формирование величины расходов на духовные, престижные потребности. Благодаря умению рационально использовать финансовые ресурсы, данная семья наиболее разумно определила структуру своих расходов, позволяющих не только не оставаться в минусе, но и накапливать денежные ресурсы [4].

Второй тип семьи – семья с 2 детьми (была рассмотрена конкретная семья, имеющая 2 детей и проживающая на территории СФО, в республике Бурятия, г. Улан–Удэ).

Таблица 2. Структура доходов и расходов семьи №2 на март 2019 г.

Показатели	Сумма, руб.	Доля в общем объеме, %
Доходы		
1. Заработная плата отца (за вычетом налогов)	40000	61,1
2. Подработка матери	20480	31,3
3. Помощь родственников	5000	7,6
Всего доходов	65480	100
Расходы		
1. Питание	18600	28,4
2. ЖКУ	4380	6,7
3. Транспорт	5400	8,2
4. Связь	1400	2,1
5. Услуги образования	3000	4,6
6. Бытовые расходы	1700	2,6
7. Личные расходы (одежда, досуг)	6200	9,5
8. Обеспечение дочери	24800	37,9
Всего расходов	65480	100

Данная таблица позволяет прийти к выводу, что основным источником дохода данного типа семьи является заработная плата главы семьи (61,1% от объема всех доходов). В данном случае указана сумма за вычетом налогов, она превышает минимальный размер оплаты труда, который с 1 мая 2018 года составляет 11 163 рублей в месяц. К тому же, различают номинальную и реальную заработную плату. Сумма денег, выплачиваемая работодателем наемному работнику, есть номинальная заработная плата, это наша сумма (40000 рублей). Доходная часть данного типа семьи в полтора раза превышает величины прожиточного минимума в расчете на 4 человек, из чего следует, что рассмотренный нами пример относится к семьям с низким уровнем дохода [2].

Анализ расходной части данного типа семьи позволяет сделать выводы о том, что основная часть расходов приходится на обеспечение дочери – 37,9%. Расходы на питание составляют 28,4%, они довольно высоки, данный показатель больше 20%, следовательно, семья относится к

семьям относительно низкого класса. К тому же, по официальным данным, чтобы принадлежать к среднему классу, в столице надо зарабатывать не меньше 121 тыс. руб., в регионах – 60 тысяч. Вышеперечисленный факт также объясняется регионом проживания семьи – в республике Бурятия, так как данный регион входит в число лидеров по доле потребительских расходов на продукты (к примеру, среднее значение для жителей Дагестана – 58,7%, Крыма – 48,5%, Ингушетии – 44,7% и Бурятии – 43,7%). Тем же объясняется довольно высокая сумма оплаты коммунальных услуг относительно других регионов (разница в климатических условиях). Как следствие, наблюдается баланс доходов и расходов семьи (65480=65480). Следовательно, семья №2 обеспечена таким образом, что всей доходной части (заработная плата, подработка, помощь родственников) хватает на то, чтобы покрыть повседневные затраты. Однако в связи с этим сокращается доля на личные расходы, удовлетворение сверхбазовых потребностей не наблюдается. Также положительным является тот факт, что рассмотренная семья не имеет кредита, задолженности, что свидетельствует о положительной динамике наиболее разумного распределения бюджета.

Третий тип семьи – семья, состоящая из лиц старше пенсионного возраста (была рассмотрена семья из 2 членов семьи, проживающих на территории республики Бурятия, г. Улан–Удэ).

Таблица 3. Структура доходов и расходов семьи №3 на март 2019 г.

Показатели	Сумма, руб.	Доля в общем объеме, %
Доходы		
1. Заработная плата лица, не достигшего пенсионного возраста	15000	52,1
2. Социальные выплаты (пенсия)	8800	30,6
3. Помощь родственников	5000	17,3
Всего доходов	28800	100
Расходы		
1. Питание	8000	31,3
2. ЖКУ	4000	15,6
3. Транспорт	2000	7,8
4. Связь	600	2,3
5. Медицинское обслуживание	2000	7,8
6. Бытовые расходы	2500	9,8
7. Личные расходы (одежда, досуг)	3000	11,7
8. Кредит	3000	11,7
9. Обеспечение домашних животных (кот)	500	2,0
Всего расходов	25600	100

Визуальный анализ данной таблицы позволяет сделать выводы о том, что основным источником дохода в данной семье всё еще считается заработная плата лица, не достигшего пенсионного возраста, – 52,1% от общего объема доходов. Напомним, что с 1 января 2019 года Федеральным законом от 03.10.2018 право на страховую пенсию по старости имеют мужчины, достигшие возраста 60 лет, и женщины, достигшие возраста 55 лет [1].

Второй по значимости источник дохода, играющий главенствую роль в типичных семьях лиц пожилого возраста, – пенсионные выплаты. Таким образом, фактическая величина доходов данной семьи в 1,5 раза превышает величину прожиточного минимума, что свидетельствует о том, что данный тип семьи относится к семьям с низким уровнем дохода. Также можно заметить, что для подобных семей немаловажную роль играет финансовая помощь родственников, которая в зависимости от уровня потребностей может варьироваться на различных временных периодах.

С увеличением возраста доля расходов на питание увеличивается. Также можно заметить, что в данном примере структурная часть расходов семьи №3 отличается от расходов вышеупомянутых семей – отсутствуют затраты на досуг, значительную долю занимают расходы на медицинское

обслуживание. При этом данный тип семьи – единственный, кто выплачивает кредит. Возможно, это обуславливается нехваткой денежных средств на ранних этапах формирования семьи. Однако, несмотря на то, что семья вынуждена откладывать некоторую сумму на выплату кредитных обязательств, члены семьи могут себе позволить накапливать дополнительные денежные ресурсы за счет разницы в доходах и расходах – около 3000 рублей идет в накопительный фонд.

Изменение потребностей в жизненных благах влияет на структуру расходов. При росте доходов в первую очередь уменьшается их доля, идущая на питание. Так, мы на данных примерах мы выявили следующую тенденцию: в молодой семье удельный вес расходов на питание относительно низкий, в семье с детьми доля расходов на душу населения является достаточно значимой, в семье лиц пенсионного возраста – довольно высокой. Что касается источников доходов, то он относительно разный в каждой из рассматриваемых типов семей. Молодая семья, не имеющая стабильного уровня дохода, значительную сумму получает благодаря финансовой помощи родителей. Семья с детьми, имеющая как минимум два лица трудоспособного возраста, – довольствуется размером заработной платы. Семья, где один из супругов старше пенсионного возраста, все еще считает основным источником своего дохода заработную плату, однако удельный вес социальной пенсии, получаемой другой стороной данной семьи, также велик. При этом данный тип семьи не лишен возможности накапливать денежные ресурсы.

Таким образом, наблюдается весьма весомая взаимосвязь расходов и доходов данных типов семей, потребности которых и определяют базовую структуру каждой из сторон.

Библиографический список

1. *Конституция Российской* Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/ (дата обращения: 30.03.2019).
2. *Бюджетный кодекс* Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/ (дата обращения: 30.03.2019).
3. *Федеральная служба* государственной статистики [Электронный ресурс] — Режим доступа: http://www.gks.ru/ (дата обращения: 30.03.2019).
4. *Булгакова Е.А., Вольвак* М.В. Принципы управления семейным бюджетом. Молодёжный аграрный форум - 2018. С. 261. (дата обращения: 30.03.2019).
5. *Анатомия семейного* бюджета [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://economsovet.ru/anatomiya-semejnogo-byudzheta.html (дата обращения: 30.03.2019).

FEATURES OF FAMILY BUDGET FORMATION

G.L. Gabrielyan, *student*
E.V. Vylegzhanina, *candidate of economic sciences, associate professor*
Kuban state university
(Russia, Krasnodar)

Abstract. *The family budget is one of the components of the well-being of family life. Currently, the problem of planning a family budget has become very urgent, because it is ultimately connected with the functioning of other parts of the financial system. Household finances are an integral element of the state's financial system, reflecting the level of economic and social development. In this paper, the task is to identify the comparative characteristics of the income and expenditure parts of the family budget based on the analysis of the features of the distribution of funds of three different types of families.*

Keywords: *family budget, income, expenses, cash, cost of living.*

МЕЖДУНАРОДНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО ФТС РОССИИ В РАМКАХ ЕАЭС И СНГ

И.В. Гомон, *канд. экон. наук, доцент*
Э.Э. Винников, *студент*
Калужский государственный университет имени К.Э. Циолковского (Россия, г. Калуга)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-10873

Аннотация. *Приоритетным направлением деятельности ФТС России на пространстве интеграционных объединений является взаимодействие с партнерами по ЕАЭС в условиях вступления в силу с 1 января 2018 года Таможенного кодекса ЕАЭС. Деятельность ФТС России при осуществлении международного сотрудничества в таможенной сфере главным образом направлена на развитие интеграционных процессов в рамках ЕАЭС и СНГ, поддержание и наращивание двусторонних связей с таможенными службами стран СНГ. В статье рассмотрены основные направления сотрудничества ФТС России в рамках различных Союзов. Представлено количество проведённых заседаний, в рамках которых принимались важнейшие решения, касающиеся применения СУР, а также принятие новой редакции ТН ВЭД. По результатам проведённого исследования, можно сделать вывод, что роль взаимодействия ФТС с различными группировками возрастает, расширяются экономические связи и открываются новые возможности.*

Ключевые слова: *международное сотрудничество, взаимодействие таможенных служб, интеграционные процессы, нормативно-правовая база.*

В рамках осуществления международного сотрудничества деятельность ФТС России в 2016 году была направлена на организацию взаимодействия с ЕЭК, таможенными службами государств – членов ЕАЭС.

ЕАЭС было достигнуто эффективное взаимодействие таможенных служб государств – членов ЕАЭС, которое обеспечивалось в рамках Объединенной коллегии таможенных служб государств – членов Таможенного союза (далее – ОКТС). В 2016 году проведено 4 заседания ОКТС, по итогам которых принято 93 решения, касающихся информационного взаимодействия, единообразной классификации товаров в соответствии с ТН ВЭД ЕАЭС, применения СУР, переноса акцента таможенного контроля с этапа таможенного декларирования и выпуска товаров на этап после выпуска товаров.

В 2017 году проведено 4 заседания ОКТС, принято 99 решений, которые охватывали проблемы практического взаимодействия таможенных служб государств – членов ЕАЭС по вопросам упрощения таможенного администрирования и единства правоприменительной практики, совершенствования порядка администрирования таможенных и иных платежей, классификации товаров в соответствии с ТН ВЭД ЕАЭС, а также применения СУР.

В 2018 году состоялось 4 заседания ОКТС, на которых были обсуждены и приняты решения по наиболее важным практическим вопросам таможенного администрирования, таким как вопросы информационного взаимодействия, единообразной классификации товаров, эффективности применения СУР.

В 2017-2018 годах деятельность ФТС России при осуществлении международного сотрудничества в таможенной сфере была главным образом направлена на развитие интеграционных процессов в рамках ЕАЭС и СНГ, поддержание и наращивание двусторонних связей с таможенными службами стран СНГ [2].

Отдельным направлением работы являлось обеспечение взаимодействия ФТС России с ЕЭК в ходе подготовки материалов, рассматриваемых на Коллегии (состоялось 45 заседаний) и Совете ЕЭК (13 заседаний), Межправительственном совете (4 заседания) и Высшем Евразийском экономическом совете (2 заседания). На ука-

занные мероприятия выносились вопросы, связанные с подготовкой нормативной правовой базы, регламентирующей единообразные действия таможенных служб после вступления в силу с 1 января 2018 года ТК ЕАЭС. Наиболее значимым результатом работы стало подписание 11 апреля 2017 года ТК ЕАЭС, а также подготовка 27 решений ЕЭК, реализующих новеллы ТК ЕАЭС.

Важным направлением международного сотрудничества является координация взаимодействия ФТС России с федеральными органами исполнительной власти и ЕЭК в рамках евразийской интеграции.

В 2018 году при непосредственном участии ФТС России были подготовлены материалы к 42 заседаниям Коллегии ЕЭК, 12 заседаниям Совета ЕЭК, 3 заседаниям Евразийского Межправительственного совета и 2 заседаниям Высшего Евразийского экономического совета.

В целях реализации Таможенного кодекса ЕАЭС проводилась работа по согласованию решений ЕЭК по основным направлениям развития таможенного регулирования, а именно: приоритет таможенного декларирования в электронной форме, возможность заявления при таможенном декларировании сведений о документах без представления этих документов, автоматический выпуск товаров информационной системой без участия должностного лица таможенного органа, совершенствование института УЭО, совершенствование порядка уплаты таможенных платежей, реализация принципа «единого окна».

ФТС России продолжена работа по оказанию технической и методологической помощи таможенным службам государств, недавно присоединившихся к ЕАЭС.

ФТС России в тесном сотрудничестве с киргизскими коллегами и АО «КРОКУС» продолжала реализацию Соглашения между Правительством Российской Федерации и Правительством Киргизской Республики об оказании технического содействия Киргизской Республике в рамках процесса присоединения к ЕАЭС. В 2016 году были поставлены технические средства таможенного контроля на 7 пунктов пропуска, осуществлена поставка дорогостоящего оборудования производства фирмы «Shimadzu» для ветеринарных лабораторий городов Бишкек и Ош, разрабатывалась проектная документация на реконструкцию автомобильных пунктов пропуска, а также проводилось согласование перечней оборудования для модернизации лабораторий Киргизской Республики [1].

В 2017 выполнены основные работы по адаптации инфраструктуры таможенной службы Киргизии к требованиям ЕАЭС, были заключены государственные контракты и начата реконструкция шести автомобильных пунктов пропуска. Кроме того, министерствам и ведомствам Киргизии были поставлены две укомплектованные лаборатории, 52 наименования специализированной мебели в ветеринарные лаборатории, 20 различных приборов, а также другие технические средства. В шести лабораториях проводился капитальный ремонт.

В 2018 году основной акцент в работе в рамках ЕАЭС пришелся на создание единой системы транзита товаров по таможенной территории ЕАЭС с использованием современных технических средств и посредством сопряжения национальных информационных систем. Наиболее значимым совместным мероприятием стал пилотный проект по мониторингу транзитных перевозок через территорию государств – членов ЕАЭС товаров, перемещаемых с использованием автомобильного транспорта, с помощью навигационных пломб (интеллектуальных трекеров), функционирующих на основе технологии ГЛОНАСС. В целях контроля за соблюдением запретов и ограничений на ввоз в Российскую Федерацию «санкционных» товаров, а также товаров, ввозимых в государства – члены ЕАЭС с применением пониженных ставок ввозных таможенных пошлин (товары изъятия), в регионах деятельности РТУ созданы мобильные группы, функционирующие в том числе на белорусском и казахстанском направлениях.

В 2018 году реализовано Соглашение об оказании технического содействия Киргизской Республике по приведению пунк-

тов пропуска и лабораторной базы к единым требованиям ЕАЭС.

Положительную практику взаимодействия таможенных служб ЕАЭС ФТС России распространяет и на таможенные органы других государств постсоветсткого пространства. В рамках взаимодействия с таможенными службами государств – участников СНГ в 2016 году обеспечивалось в рамках Совета руководителей таможенных служб государств – участников СНГ (далее – СРТС СНГ). В 2017 году состоялось 2 заседания, принято 30 решений. Состоялось 2 заседания СРТС СНГ, принято 23 решения. Из наиболее значимых можно отметить утверждение новой редакции единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности СНГ на основе 6-го издания Гармонизированной системы описания и кодирования товаров, решение СРТС СНГ о взаимопонимании между таможенными службами государств – участников СНГ по совершенствованию порядка проведения таможенных операций и таможенного контроля в отношении интернет-товаров [1].

Отработанные в рамках ЕАЭС технологии обсуждаются на уровне Совета руководителей таможенных служб государств – участников СНГ (далее – СРТС СНГ). В 2018 году состоялось 2 заседания СРТС СНГ, на которых были рассмотрены вопросы сближения и гармонизации таможенных законодательств государств – участников СНГ, а также координации практического взаимодействия таможенных и иных заинтересованных национальных служб и ведомств на пространстве СНГ по основным направлениям таможенной деятельности. Особое внимание СРТС СНГ уделялось такому важному сегменту сотрудничества, как определение и контроль таможенной стоимости.

На пространстве СНГ наиболее динамично развивается взаимодействие ФТС России с азербайджанскими, узбекскими и таджикскими партнерами.

ФТС России принимала участие в рамках своих полномочий в работе, направленной на дальнейшее развитие интеграционных процессов ЕАЭС, по согласованию государствами – членами ЕАЭС международных договоров: об уплате и перечислении вывозных таможенных пошлин; о гармонизированной в рамках ЕАЭС системе определения происхождения вывозимых с таможенной территории ЕАЭС товаров, о системах маркировки и прослеживаемости товаров; о единой системе идентификации участников ВЭД и других.

Кроме того, ФТС России участвовала в согласовании условий развития торговли ЕАЭС с третьими странами в рамках разработки соглашений о свободной торговле с Израилем, Сербией, Египтом и Сингапуром.

Библиографический список

1. *Ежегодный сборник «*Таможенная служба Российской Федерации» (за 2014 – 2016 гг.). – [Электронный ресурс]. – URL: http://www.customs.ru/ (дата обращения: 20.03.2019)

2. *Ежегодный сборник* «Таможенная служба Российской Федерации» (2017, 2018гг.). – [Электронный ресурс]. – URL: http://www.customs.ru/ (дата обращения: 20.03.2019)

INTERNATIONAL COOPERATION OF THE FCS OF RUSSIA IN THE FRAMEWORK OF THE EAEU AND THE CIS

I.V. Gomon, *candidate of economic sciences, associate professor*
E.E. Vinnikov, *student*
Kaluga state university named after K.E. Tsiolkovsky
(Russia, Kaluga)

Abstract. *The priority activity of the FCS of Russia in the space of integration associations is interaction with partners in the EAC in terms of the entry into force of the customs code of the EAC from January 1, 2018. The activity of the FCS of Russia in the implementation of international cooperation in the customs sphere is mainly aimed at the development of integration processes within the EAC and the CIS, maintenance and strengthening of bilateral relations with the customs services of the CIS countries. The article deals with the main areas of cooperation of the FCS of Russia in various Unions. Presented the number of meetings held, in which the most important decisions concerning the use of RMS, as well as the adoption of a new version of the HS. According to the results of the study, it can be concluded that the role of interaction of the FCS with different groups is increasing, economic ties are expanding and new opportunities are opening up.*

Keywords: *international cooperation, customs cooperation, integration processes, regulatory framework.*

СОТРУДНИЧЕСТВО ФТС РОССИИ В РАМКАХ МЕЖДУНАРОДНЫХ МЕРОПРИЯТИЙ РАЗЛИЧНОГО ФОРМАТА

И.В. Гомон, *канд. экон. наук, доцент*
Э.Э. Винников, *студент*
Калужский государственный университет имени К.Э. Циолковского (Россия, г. Калуга)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-10874

Аннотация. *В статье рассмотрены основные направления сотрудничества ФТС России с различными странами, Союзами и объединениями. Сегодня Россия участвует в создании общего рынка и общего экономического пространства, экономического союза, деятельности таможенных организаций, заключает соглашения по вопросам международного таможенного сотрудничества, а также активно сотрудничает с государствами и международными организациями, в сфере таможенных операций и таможенной деятельности. Представлено количество проведённых встреч, в рамках которых принимались важнейшие решения, среди которых принятие новой редакции ТН ВЭД. Отмечаются возросшие экономические отношения нашей страны со странами азиатского региона, среди которых ведущую позицию занимает Китай. По результатам проведённого исследования, можно сделать вывод, что ежегодно количество мероприятий различного формата ежегодно возрастает.*

Ключевые слова: *международное сотрудничество, договорно-правовая база, таможенная сфера, интеграционные процессы, двусторонние связи.*

В ходе осуществления международного сотрудничества в 2016-2018 годах деятельность ФТС России была направлена на продолжение работы по расширению правовой базы таможенного сотрудничества.

Основным инструментом международной деятельности ФТС России является договорно-правовая база, включающая по состоянию на 31 декабря 2018 года 314 международных договоров и меморандумов, заключенных с 69 государствами.

В рамках осуществления международного сотрудничества деятельность ФТС России в 2016 году была направлена на организацию взаимодействия таможенными службами государств – участников СНГ и дальнего зарубежья, международными организациями.

В рамках взаимодействия с таможенными службами государств – участников СНГ в 2016 году обеспечивалось в рамках Совета руководителей таможенных служб государств – участников СНГ (далее – СРТС СНГ). Состоялось 2 заседания СРТС СНГ, принято 23 решения. Из наиболее значимых можно отметить утверждение новой редакции единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности СНГ на основе 6-го издания Гармонизированной системы описания и кодирования товаров, решение СРТС СНГ о взаимопонимании между таможенными службами государств – участников СНГ по совершенствованию порядка проведения таможенных операций и таможенного контроля в отношении интернет-товаров [1].

Взаимодействие таможенных служб государств – участников СНГ обеспечивалось в рамках Совета руководителей таможенных служб. В 2017 году состоялось 2 заседания, принято 30 решений.

На пространстве СНГ наиболее динамично развивалось взаимодействие ФТС России с азербайджанскими, узбекскими и таджикскими партнерами.

В 2016 году ФТС России подписала 31 международный правовой акт с 15 странами, 2 из них подписаны в рамках ВТамО, 1 – в рамках БРИКС. В 2016 году по пяти международным договорам, разработанным ФТС России, в Российской Федерации завершены необходимые для подписания внутригосударственные процедуры.

В 2017 году активизировалась работа в формате БРИКС. В целях практического наполнения инициатив Комитета таможенного сотрудничества была утверждена Стратегическая программа таможенного сотрудничества.

В 2018 году ФТС Россия продолжила принимать активное участие в работе крупнейших международных организаций – ВТамО, Шанхайской организации сотрудничества (ШОС), торгово-экономического блока стран БРИКС.

На площадке БРИКС взаимодействие сторон осуществлялось в рамках Комитета таможенного сотрудничества. В 2018 году его усилия были сосредоточены на согласовании проекта межправительственного соглашения о взаимопомощи в таможенных делах стран БРИКС, основной целью которого является закрепление форматов многостороннего сотрудничества на высшем политическом уровне.

На площадке ШОС взаимодействие осуществлялось в рамках Специальной рабочей группы по таможенному сотрудничеству. Это один из наиболее активных и продуктивных отраслевых органов ШОС. В июне 2018 года в г. Циндао (Китай) подписан Меморандум между таможенными службами государств – членов ШОС об обмене информацией о трансграничном перемещении озоноразрушающих веществ.

Одним из наиболее значимых результатов в 2016 году стало избрание заместителя руководителя ФТС России Р.В. Давыдова председателем Совета ВТамО. В Москве в декабре 2016 года была проведена 76-я сессия Политической комиссии в ВТамО, в которой приняли участие более 100 представителей таможенных служб из 33 зарубежных стран, а также представители ЕС [2].

Одним из основных достижений 2017 года по линии ВТамО стало сохранение руководящих позиций в Совете ВТамО, а именно избрание ФТС России на пост вице-председателя по Европейскому региону ВТамО. Кроме того, ФТС России удалось нарастить свое участие в этой организации.

Основным достижением по линии ВТамО в 2018 году стало сохранение Российской Федерацией одной из лидирующих позиций в составе ВТамО – пост Вице-Председателя Совета ВТамО – координатора Европейского региона, что свидетельствует о признании серьезных достижений таможенной службы Российской Федерации и о росте ее международного авторитета.

Используя административный ресурс Европейского региона, ФТС России продолжила работу по сопряжению транзитных систем Российской Федерации и стран ЕС. Продолжена работа по внедрению русского языка в качестве основного рабочего языка ВТамО. Успешная реализация данной инициативы позволит направить финансовые ресурсы ВТамО на перевод основных рекомендаций и инструментов ВТамО на русский язык. Это значительно упростит их применение в деятельности таможенных органов Российской Федерации и стран СНГ.

ФТС России углубляет сотрудничество на двусторонней основе с азиатскими странами. Нашим стратегическим партнером является Китай. С Главным таможенным управлением Китайской Народной Республики реализуется ряд совместных проектов, направленных на упрощение таможенных процедур.

Перспективным направлением сотрудничества ФТС России и ГТУ Китая является взаимодействие по вопросам интернет-торговли, которая набирает всё большую популярность в настоящее время. 7 ноября 2018 года в присутствии глав правительств России и Китая был подписан Меморандум о сотрудничестве в области международной электронной торговли, который позволит наладить регулярный обмен информацией по перемещению товаров, купленных удаленно по сети Интернет, и будет способствовать развитию сотрудничества в области внедрения современных информационных систем, предназначенных для таможенного оформления интернет-товаров.

16 мая 2016 года подписано Соглашение между Правительством Российской Федерации и Правительством Исламской

Республики Иран о сотрудничестве и взаимной административной помощи в таможенных делах. Также ФТС России были заключены двусторонние межведомственные международные договоры с таможенными службами Ирана, Туниса и Израиля об организации обмена предварительной информацией о товарах и транспортных средствах, перемещаемых между Российской Федерацией, Ираном, Тунисом и Израилем.

В 2017 году продолжалась работа по расширению правовой базы таможенного сотрудничества. ФТС России подписала 19 международных правовых актов, два плана развития сотрудничества в таможенной сфере с 15 зарубежными странами (Азербайджан, Бразилия, Киргизия, Китай, Марокко, Македония, Палестина, Сирия, Словакия, Таджикистан, Узбекистан, Уругвай, Финляндия, Эстония, Япония).

Активное взаимодействие в течение 2018 года осуществлялось также с таможенными службами Финляндии, Латвии, Эстонии и Турции, Нидерландов, Южной Кореи, Сербии и Греции. Продолжена работа над совместными проектами с иранскими, сирийскими, марокканскими, польскими, японскими партнерами.

Проводилась работа по расширению участия в реализации многосторонних проектов: Экономический пояс Шелкового пути и Международный транспортный коридор Север – Юг.

В рамках проекта «Экономический пояс Шелкового пути» ФТС России осуществлялось взаимодействие с таможенными службами Китая, Монголии, Казахстана, Финляндии, Словакии.

Проект международный транспортный коридор (МТК) «Север – Юг» – мультимодальный маршрут транспортировки пассажиров и грузов, общей протяженностью от Санкт-Петербурга до порта Мумбаи (Индия). Формирование международного транспортного коридора «Север – Юг» инициировано Минтрансом России в целях реализации стратегического партнерства России со странами Прикаспийского региона, а также для улучшения связей России со странами Персидского залива и Южной Азии, и обеспечения развития транзитных евроазиатских перевозок по отечественным транспортным коммуникациям.

В 2017 году была создана необходимая правовая база по запуску проектов «Зеленый коридор» (упрощенный Зеленый коридор), по обмену данными, характеризующими таможенную стоимость товаров и перемещаемых транспортных средствах, а также по взаимному признанию результатов таможенного контроля в отношении определенных видов товаров.

Акценты в работе со странами дальнего зарубежья были сделаны на реализацию двусторонних и многосторонних проектов, которые нацелены на ускорение и упрощение таможенных операций. Основными из них являются: «Зеленый коридор», взаимное признание результатов таможенного контроля, обмен снимками ИДК. В 2017 году в рамках реализации проекта по взаимному признанию результатов таможенного контроля с таможенной службой Китая в дополнение к Дальневосточному региону эксперимент был расширен на Сибирский регион.

В 2017 году подписан ряд межведомственных соглашений, которые являются основой для запуска «Зеленых коридоров» с Финляндией, Сирией и Марокко. На итальянском направлении проект «Зеленый коридор» расширился еще на две российские компании. Выполнялась работа по согласованию технических аспектов организации «Зеленых коридоров» с Тунисом, Ираном, Индией, Израилем, «упрощенного таможенного коридора» с Ираном, формированию нормативной правовой базы такого проекта с Ливаном и Нидерландами.

Эффективным механизмом развития международного сотрудничества в таможенной сфере на сегодняшний день является институт представительств (представителей) таможенной службы Российской Федерации в иностранных государствах.

В 2018 году проведена значительная работа по вопросу направления представителей ФТС России на работу в составе загранучреждений Российской Федерации в Китай (российские консульства в Шанхае

и Харбине) и Нидерланды. Изданы распоряжения Президента Российской Федерации от 16 августа 2018 г. № 220-рп «О внесении изменения в распоряжение Президента Российской Федерации от 17 февраля 2012 г. № 60-рп «О представителях ФТС России в Китайской Народной Республике», [3] от 28 ноября 2018 г. № 355-рп «О представителях ФТС России в Королевстве Нидерландов» [4]. В ближайшее время планируется открытие представительств ФТС России в Азербайджане и Узбекистане.

Таким образом, таможенное сотрудничество осуществляется на различных площадках, в том числе в рамках международных мероприятий различного формата, проводимых по линии двустороннего и многостороннего таможенного сотрудничества, а также международных организаций и интеграционных объединений.

Библиографический список

1. *Ежегодный сборник* «Таможенная служба Российской Федерации» (за 2014 – 2016 гг.). – [Электронный ресурс]. – URL: http://www.customs.ru/ (дата обращения: 20.03.2019)

2. *Официальный сайт* ФТС России. – [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: http://www.customs.ru/ (дата обращения: 20.03.2019)

3. [*Электронный ресурс]* – Режим доступа: http://prezident.org/articles/rasporjazhenie-prezidenta-rossiiskoi-federacii-ot-16-avgusta-2018-goda-220-rp-17-08-2018.html (дата обращения: 20.04.2019)

4. *[Электронный ресурс]*. – Режим доступа: http://docs.cntd.ru/document/551781971(дата обращения: 20.04.2019)

THE COOPERATION OF THE FCS OF RUSSIA IN INTERNATIONAL EVENTS

I.V. Goman, *candidate of economic sciences, associate professor*
E.E. Vinnikov, *student*
Kaluga state university named after K.E. Tsiolkovsky
(Russia, Kaluga)

Abstract. *The article deals with the main areas of cooperation of the FCS of Russia with various countries, Unions and associations. Today, Russia participates in the creation of a common market and common economic space, the economic Union, the activities of customs organizations, concludes agreements on international customs cooperation, as well as actively cooperates with States and international organizations in the field of customs operations and customs activities. The number of meetings held, in which the most important decisions were taken, including the adoption of a new version of the HS. We note the increased economic relations of our country with the countries of the Asian region, among which China occupies a leading position. According to the results of the study, it can be concluded that the number of events of different formats increases annually.*

Keyword: *international cooperation, legal framework, customs sphere, integration processes, bilateral relations.*

АНАЛИЗ ПРЯМЫХ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В ЭКОНОМИКЕ РОССИИ

И.В. Гомон, *канд. экон. наук, доцент*
Д.Д. Юрков, *студент*
Калужский государственный университет имени К.Э. Циолковского
(Россия, г. Калуга)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-10875

Аннотация. *Наиболее важными для каждого государства являются иностранные инвестиции, которые приносят дополнительное количество ресурсов в страну. Так, масштабные вливания в любую отрасль означают ее развитие: строятся и модернизируются предприятия, воплощаются социально значимые программы, растет производительность и эффективность труда. В статье описаны уровни финансовых вложений в экономику России, а также проведён анализ поступления прямых иностранных инвестиций в отечественную экономику. По результатам проведенного исследования наблюдается негативная динамика вливания инвестиций в экономическую систему нашего государства, а также выявлены факторы, которые привели к этому падению. Таким образом, инвестиционная привлекательность России год от года снижается, хотя существуют предпосылки для дальнейшего роста.*

Ключевые слова: *иностранные инвестиции, иностранный капитал, инвестиционные процессы, финансовые вложения, инвестиционная привлекательность.*

Значение иностранного капитала настолько велико, что страны готовы гарантировать инвесторам определенные преференции – экономические и законодательные. Это тем более важно, что инвестиции стимулируют внешние связи и внутреннее развитие экономики страны.

Россия играет немаловажную роль в международных инвестиционных процессах.

Для РФ особо значим вопрос обновления производственных мощностей. Большинство из них досталось в наследство от советской эпохи, и спустя десятилетия предприятиям необходима модернизация. У текущих собственников собственных средств на перезапуск производства не хватает. Кроме того, ряд компаний находятся в плачевном состоянии после кризисов последних лет. Потому российскую сторону интересуют все уровни финансовых вложений, включая:

– начальные инвестиции – венчурные проекты, запуск новых компаний и предприятий;

– реинвестиции – повторное вложение в бизнес полученной из него прибыли;

– инвестиции на расширение бизнеса – освоение новых и смежных областей в дополнение к достигнутым рубежам;

– инвестиции на частичное изменение бизнеса – модернизацию, реорганизацию и диверсификацию имеющихся компаний.

Проведём анализ иностранных инвестиций в экономике Российской Федерации за 2015 – 2017 гг. Ежегодно в III квартале ЮНКТАД (конференции Организации Объединенных Наций по торговле и развитию) публикует Доклад о мировых инвестициях на официальном сайте (unctad.org/en/publicationslibrary/wir_overview_ru.pdf). Именно поэтому не представляется возможным сделать анализ за последние 3 года.

В соответствии с отчетом, опубликованном ЮНКТАД (конференции Организации Объединенных Наций по торговле и развитию) «World Investment Report» инвестиции в 2017 г. в российскую экономику сократились на 17% (до 31 млрд долл. США), в казахстанскую – на 29% (до 6 млрд долл. США), в Азербайджан – на 29% (до 3 млрд долл. США) и в Украину – на 25% (до 2,5 млрд долл. США) по сравнению с 2016 г. [1].

Приток прямых иностранных инвестиций (далее – ПИИ) в 2017 г. в страны с переходной экономикой Юго-Восточной Европы и Содружества Независимых Государств (СНГ) снизился по сравнению с 2016 г. на 27% до 47 млрд долл. – более низкий уровень за период с 2005 года отмечался только один раз, по сравнению с 2015 г. возрос на 34%. В 2015 году ввоз ПИИ в странах с переходной экономикой составил 35 млрд. долл. США [2]. В основном это снижение объяснялось вялой динамикой ПИИ в четырех основных принимающих странах (Российской Федерации, Казахстане, Азербайджане и Украине). В противоположность этому, вывоз средств вырос на 59% до уровня 40 млрд долл. США в результате крупных вложений в новые проекты и нескольких крупных приобретений, совершенных многонациональными предприятиями, базирующимися в Российской Федерации. После повышения, отмеченного в 2016 году, приток ПИИ в СНГ и Грузию упал в 2017 г. на 31% до 41 млрд долл. США, по сравнению с 2015 г. увеличился на 36%. Приток ПИИ в Содружество Независимых Государств (СНГ) и Грузию составил в 2015 г. 30 млрд. долл. [3] в условиях низких сырьевых цен, снижения конъюнктуры внутренних рынков, изменений в законодательстве, а также прямого и косвенного воздействия ограничительных мер геополитической напряженности.

В 2017 г. сохранялся высокий уровень политической неопределенности, отчасти в связи с геополитическими факторами. В результате приток инвестиций сократился, особенно в Российскую Федерацию (в 2017 г. на 32% до уровня 25,3 млрд долл. США). Во ввозимых в эту страну ПИИ попрежнему доминируют природные ресурсы [4]. Ввоз ПИИ в Российской Федерации в 2015 г. составил 9,8 млрд. долл. – новые ПИИ почти перестали поступать в условиях свертывания операций и серии сделок по выводу инвестиций. Экономический кризис и изменения законодательства в стране также привели к сокращению масштабов и объемов вывоза ПИИ.

Россия находилась на 10 месте в мире по объему поступивших прямых иностранных инвестиций по итогам 2016 и 2017 г. Объем прямых иностранных инвестиций, поступивших в Российскую Федерацию составил 37 и 25 млрд. долларов в 2016 и 2017 гг. соответственно, отток ПИИ в 2015 г., 2016 г. и 2017 г. составил 27, [5] 27 и 36 млрд. долларов соответственно [6].

Общий объем прямых иностранных инвестиций в экономику Российскую Федерацию по данным Банка России за 2015-2017 гг. составил: за 2015 млн $ 6,853, за 2016 млн $ 32,539, за 2017 млн $ 25,338, [7] т.е. в 2017 г. объем ПИИ увеличился на 270%, по сравнению с 2016 г., уменьшился на 22%.

Общий объем иностранных инвестиций в стратегические хозяйственные общества по сделкам, согласованным Правительственной комиссией и осуществленным за 2015-2017 гг. составил: за 2015 млн $ 3,570, за 2016 млн $ 17,870, за 2017 млн $ 6,79. Что составляет 43,6% от общего объема прямых иностранных инвестиций в экономику РФ по данным Банка России. Здесь наблюдается следующая тенденция: в 2017 г. объем иностранных инвестиций по сравнению с 2015 г. увеличился на 90%, по сравнению с 2016 г. уменьшился на 62%.

Не требующие крупных активов модели международного производства

порождают структурные сдвиги в ПИИ. Еще одним серьезным фактором является значительное снижение показателей доходности ПИИ за последние пять лет. В 2017 году глобальная доходность ПИИ, размещаемых в принимающих странах, снизилась до 6,7%. Хотя показатели доходности в среднем по-прежнему выше в развивающихся странах и странах с переходной экономикой, большинство регионов не избежали понижательной тенденции.

Поскольку особенно выраженный характер снижение носит в регионах, которые зависят от ПИИ в сырьевой сектор, происходящее можно частично объяснить падением цен на сырьевые товары в этот период. Однако широкие масштабы падения дают основание говорить о влиянии и структурных факторов, главным образом ограниченных возможностей фискального

арбитража и арбитража на разнице в стоимости рабочей силы при осуществлении международных операций.

Падение объемов прямых иностранных инвестиций было вызвано следующими факторами, отрицательно повлиявшими на экономику России:

1. Инвестиции в новые проекты сокращаются, а обрабатывающая промышленность уже не один год переживает спад.

2. Спад ПИИ означает сокращение крупнейшего источника финансирования для развивающихся стран.

3. Замедление темпов роста международного производства и глобальных производственно - сбытовых систем (далее – ГПСС).

В результате этого влияния инвестиционная привлекательность России существенно снизилась, об этом свидетельствуют данные международных консалтинговых компаний.

Библиографический список

1. [*Электронный ресурс]*. – Режим доступа: https://ru.ictsd.org/bridges-news/мосты/news/юнктад-потоки-иностранных-инвестиций-в-страны-с-переходной-экономикой (Дата обращения 22.03.2019 г.)

2. *Доклад о мировых* инвестициях, 2016. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://unctad.org/en/publicationslibrary/wir2016_overview_ru.pdf (Дата обращения 29.04.2019 г.)

3. *Доклад о мировых* инвестициях, 2016. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://unctad.org/en/publicationslibrary/wir2016_overview_ru.pdf (Дата обращения 29.04.2019 г.)

4. *Доклад о мировых* инвестициях, 2018. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://docviewer.yandex.ru/view/ (Дата обращения 27.03.2019 г.)

5. *Доклад о мировых* инвестициях, 2016. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://unctad.org/en/publicationslibrary/wir2016_overview_ru.pdf (Дата обращения 29.04.2019 г.)

6. *Доклад о мировых* инвестициях, 2018. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://docviewer.yandex.ru/view/ (Дата обращения 22.03.2019 г.)

7. *Итоги деятельности* Правительственной комиссии по контролю за осуществлением иностранных инвестиций в Российской Федерации за 2015-2017 годы. [Электронный ресурс]. (Дата обращения 27.03.2019 г.)

ANALYSIS OF FOREIGN DIRECT INVESTMENT IN THE RUSSIAN ECONOMY

I.V. Gomon, *candidate of economic sciences, associate professor*
D.D. Yurkov, *student*
Kaluga state university named after K.E. Tsiolkovsky
(Russia, Kaluga)

Abstract. *The most important for each state are foreign investments, which bring additional resources to the country. So, large-scale investments in any industry means its development: the construction and modernize enterprises implemented their social programs, increasing productivity and labor efficiency. The article describes the levels of financial investments in the Russian economy, as well as the analysis of foreign direct investment in the domestic economy. According to the results of the study, there is a negative dynamics of investment in the economic system of our state, as well as the factors that led to this fall. Thus, the investment attractiveness of Russia decreases from year to year, although there are prerequisites for further growth.*

Keywords: *foreign investments, foreign capital, investment processes, financial investments, investment attractiveness.*

ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ РОССИИ В МЕЖДУНАРОДНЫХ РЕЙТИНГАХ

И.В. Гомон, *канд. экон. наук, доцент*
Д.Д. Юрков, *студент*
Калужский государственный университет имени К.Э. Циолковского (Россия, г. Калуга)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-10876

Аннотация. *Международные и национальные тенденции в экономической сфере свидетельствуют о заинтересованности стран в повышении инвестиционного рейтинга государства и, как следствие, в увеличении объемов привлечения иностранных инвестиций. Особую значимость эта проблема имеет для России. В статье исследуются позиции России на международной арене рынке инвестиций. Проведённый анализ показывает, что за исследуемый период наблюдается неоднозначная динамика инвестиционной привлекательности страны. Кроме того, в статье отражены негативные факторы, влияющие на позиции страны в рейтинге, а также выделены положительные критерии, среди которых, обеспечение исполнения контрактов и процедуры регистрации прав собственности. В статье представлены отрасли отечественной экономической системы, в которых бизнесу наиболее сложнее привлекать инвестиции. По результатам исследования выявлено, что стране необходимо проводить экономические реформы и упрощать условия ведения бизнеса.*

Ключевые слова: *иностранные инвестиции, инвестиционная привлекательность, международные рейтинги, объемы инвестирования.*

Инвестиционная привлекательность России в целом и ее инновационная активность оцениваются множеством рейтингов в сравнении с другими странами. В зависимости от критериев, у России есть как довольно достойные места, так и крайне низкие позиции, в т. ч. установленные в последние годы из-за геополитической напряженности (например, Moody's, S&P и Fitch).

России не вошла за исследуемый период, в рейтинг 25 самых привлекательных стран для прямых иностранных инвестиций в новом рейтинге A.T. Kearney. На первой строчке рейтинга консалтинговой компании США, в топ-10 также входят Китай, Канада, Германия, Великобритания, Япония, Австралия, Франция, Индия и Сингапур. Россия входила в топ-25 в последний раз в 2013 г. (11 место).

Главные причины, которые не позволяют России войти в рейтинг – это неопределенность в отношении выхода экономики из кризиса, сохраняющаяся геополитическая напряженность и отсутствие серьезных систематических реформ. Инвестиции направляются в страны, где лучше гарантирован доход для акционеров в ближайшей перспективе, и в основном на развитые рынки. Более 50% опрошенных указали, что увеличили бы

объем прямых инвестиций в Россию в случае урегулирования конфликта на Украине, снятия санкций и ослабления геополитической напряженности [1].

По мнению аналитиков агентства Bloomberg в 2015 г. Россия заняла 14 [2] строчку в рейтинге наиболее привлекательных для инвестиций развивающихся стран, в 2016 году 12 строчку, обогнав, например, Австрию, Великобританию, Норвегию и Китай [3]. Рейтинг включает 20 крупнейших развивающихся стран мира, входящих в индекс развивающихся рынков MSCI.

В 2017 году агентство Bloomberg включило Россию в список из семи государств с развивающейся экономикой. Россия находилась на 15 строчке из 20 в рейтинге самых привлекательных для инвестиций развивающихся стран. Причиной стали относительно низкие показатели по

сальдо текущих счетов, оценке активов и суверенного кредитного рейтинга [4].

Среди негативных факторов, отрицательно повлиявших на объемы инвестирования, которые отражены в рейтинге, следует выделить следующие:

1. Спад инвестиций в связи с завершением строительства масштабных строек и инвестиционных проектов.

2. Высокий уровень коррупции и нецелевого использования выделяемых средств.

3. Сложность ведения бизнеса: дорогие кредиты и бюрократические препоны. Несмотря на то, что по итогам 2017 года Россия заняла 35 место, поднялась всего на 5 позиций по условиям ведения бизнеса в мировом рейтинге Doing Business, составляемым Всемирным банком. Этому также препятствуют введение санкций в отношении России и налоговая нагрузка на вновь создаваемый бизнес. В 2015 году Россия в рейтинге занимала 51 место, [5] 2016 году – 40-е место, главным препятствием ведения бизнеса являлась инфляция, в 2017 году переместилась на 35-е, главной помехой для ведения бизнеса была признана коррупция [6]. Россия по данному рейтингу в 2017 г. незначительно, но улучшила свои показатели, обогнав партнеров по Евразийскому экономическому союзу (Белоруссия и Казахстан) и группе БРИКС (Китай, Бразилия, Индия, ЮАР). По степени благоприятности условий для предпринимательской деятельности страна занимала в 2016 году место между Болгарией и Венгрией [7].

Следует, однако, отметить, что в 2016 году авторы исследования поменяли методологию, пересчитав по ней и прошлогодние показатели. В результате оказалось, что Россия занимала в 2015 году не 51, а 36 место, поэтому с учётом новых данных общий рейтинг страны ухудшился на четыре позиции. За 2016 год Россия улучшила условия ведения бизнеса лишь по двум из 10 показателей, рассматриваемых в исследовании, хотя ещё годом ранее входила в первую пятёрку экономик по числу проводимых реформ в области регулирования предпринимательской деятельности [7].

Ключевые показатели Российской Федерации в 2015 г.: по показателю простоты регистрации бизнеса страна занимает 41 место в мире; простоты регистрации прав собственности – 8 место; обеспечению исполнения контрактов – 5 место; возможности кредитования – 42 место; по уровню защиты инвесторов – 66 место; по уровню налогообложения – 47 место; по уровню ведения международной торговли – 170 место; по показателю простоты ликвидации предприятий – 51 место; возможности подключения к системе электроснабжения – 29 место; по показателю простоты получения разрешений на строительство – 119 место. Таким образом, из всех критериев, по которым оцениваются экономики, в России лучше всего обстоят дела с обеспечением исполнения контрактов и процедурой регистрации прав собственности. Впрочем, по некоторым показателям страна всё ещё находится во второй половине рейтинга. Так, для получения разрешения на строительство (119 место) предпринимателям необходимо пройти 19 процедур, что в среднем занимает 244 дня. Кроме того, предпринимателям сложно вести международную торговлю (170 место) – временные затраты и финансовые расходы, необходимые для экспорта и импорта, значительно выше, чем в большинстве стран, отмечается в докладе [8].

Ключевые показатели Российской Федерации за 2016 г. таковы. По показателю простоты регистрации бизнеса страна занимает 26 место в мире; простоты регистрации прав собственности – 9 место; обеспечению исполнения контрактов – 12 место; возможности кредитования – 44 место; по уровню защиты инвесторов – 53 место; по уровню налогообложения – 45 место; по уровню ведения международной торговли – 140 место; по показателю простоты ликвидации предприятий – 51 место; возможности подключения к системе электроснабжения – 30 место; по показателю простоты получения разрешений на строительство – 115 место [7].

По отдельным направлениям в 2017 г. Россия по-прежнему входит в топ-30 стран: подключение к сетям (плюс 20 строк за последний год с выходом на 10-е

место в мире), регистрация собственности (минус 3, 12-е место), обеспечение исполнения контрактов (минус 6, 18-е место), регистрация предприятий (минус 2, 28-е место), кредитование (плюс 15, 29-е место).

На среднем уровне Всемирный банк оценивает защиту в России прав миноритарных акционеров (51-е место), налоговое администрирование (52-е место), разрешение неплатежеспособности (54-е место).

Как и ранее, Всемирный банк считает, что труднее всего бизнесу в России с получением разрешения на строительство (115-е место) и ведением внешнеторговых операций (100-е место). По последнему направлению за последний год отмечен огромный прогресс (+40 позиций) благодаря упрощению порядка уплаты таможенных пошлин, внедрению электронных сервисов, оптимизации работы Большого порта Петербурга.

Согласно нынешней методологии рейтинга на позицию страны влияет не только итоговый балл, рассчитываемый по 10 индикаторам, но и то, насколько активно страна проводит реформы.

Важным является не занимаемое место в рейтинге, а реальные упрощения условий ведения бизнеса, которые фиксируются независимыми экспертами.

Библиографический список

1. *Россия не вошла* в топ-25 стран, привлекательных для инвестиций. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.vedomosti.ru/economics/articles/2016/05/12/640768-rossiya-dlya-investitsii (Дата обращения 22.03.2019 г.)

2. *Привлекательность* регионов России: инвестиции и инновации. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.rosinfocominvest.ru/upload/iblock/947/94774a3858f44073848a7fb80df3e4ad.pdf (Дата обращения 4.05.2019 г.)

3. *Развивающиеся* страны расставили по ранжиру // Агентство Bloomberg выпустило рейтинг инвестиционной привлекательности в 2018 году. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://nangs.org/news/world/razvivayushchiesya-strany-rasstavili-po-ranzhiru-agentstvo-bloomberg-vypustilo-rejting-investitsionnoj-privlekatelnosti-v-2018-godu (Дата обращения 22.03.2019 г.)

4. [*Электронный ресурс]*. – Режим доступа: https://incrussia.ru/news/rossiya-zanyala-15-mesto-v-rejtinge-samyh-privlekatelnyh-dlya-investitsij-razvivayushhihsya-stran/(Дата обращения 4.05.2019 г.)

5. *Россия* поднялась в рейтинге Всемирного банка Doing Business. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://rg.ru/2017/10/31/rossiia-podnialas-na-35-mesto-v-rejtinge-vsemirnogo-banka-doing-business.html (Дата обращения 29.04.2019 г.)

6. *Комментарии* о государстве и бизнесе 11–20 ноября 2017 г. // Институт «Центр развития» НИУ «Высшая школа экономики». – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://dcenter.hse.ru/data/2017/11/22/1160801344/rs_17-18.pdf (Дата обращения 22.03.2019 г.)

7. *Исследование* всемирного банка: ведение бизнеса в 2017 году. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://gtmarket.ru/news/2016/10/26/7312 (Дата обращения 29.04.2019 г.)

8. *Исследование всемирного* банка: ведение бизнеса в 2016 году. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://gtmarket.ru/news/2015/10/28/7261(Дата обращения 29.04.2019 г.)

INVESTMENT ATTRACTIVENESS OF RUSSIA IN INTERNATIONAL RANKINGS

I.V. Gomon, *candidate of economic sciences, associate professor*
D.D. Yurkov, *student*
Kaluga state university named after K.E. Tsiolkovsky
(Russia, Kaluga)

Abstract. *International and national trends in the economic sphere indicate the interest of countries in improving the investment rating of the state and, consequently, in increasing the volume of foreign investment. This problem is of particular importance for Russia. The article examines the position of Russia in the international investment market. The analysis shows that during the study period there is a mixed dynamics of investment attractiveness of the country. In addition, the article reflects the negative factors affecting the position of the country in the ranking, as well as the positive criteria, including the enforcement of contracts and registration of property rights. The article presents the branches of the domestic economic system, in which it is more difficult for business to attract investments. The results of the study revealed that the country needs to carry out economic reforms and simplify the business environment.*

Keywords: *foreign investments, investment attractiveness, international ratings, investment volumes.*

ВИДЫ И СПОСОБЫ РАЗРЕШЕНИЯ РИСКОВ ВОЗНИКАЮЩИХ В СФЕРЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК

О.С. Дровнина, *студент*
Научный руководитель: *П.А. Паулов, канд. юр. наук, доцент*
Самарский государственный экономический университет
(Россия, г. Самара)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-10877

Аннотация. *Государственные закупки – потенциально значимый механизм государственной и социальной политики. В статье рассматриваются основные виды рисков связанных с государственными закупками. Обосновывается значимость системы управления закупками, рассматривается необходимость открытости и прозрачности конкурсных процедур. Возможность современных технологий, благодаря которым можно добиться автоматизации процедуры государственных закупок.*

Ключевые слова: *государственные закупки, управление, риск, потери, бюджет, снижение рисков.*

Важнейшим направлением государственной деятельности является управление государственными закупками. Примерно 10-20% валового внутреннего продукта составляет закупка продукции для обеспечения нужд государства, это активно повышает потребление и приводит к возрастанию валового национального продукта. Также стоит отметить важность системы государственных закупок, потому что она является основополагающей рыночной экономики [1].

Наше государство нуждается в эффективной, точной и прозрачной сфере государственных закупок и достаточно большое количество бюджетных средств тратит, чтобы поспособствовать решению этой проблемы. Проанализировав многие работы, которые направлены на изучение проблемы организации государственных закупок, можно сказать, что большинство вопросов остаются, не изучены [2].

Практически любая деятельность финансово – хозяйственной сферы характеризуется определенными рисками, то и институт государственных закупок не остается в стороне. Изучая работу Р.К. Арыкбаева, чтобы систематизировать виды рисков, нам необходимо их определенным образом сгруппировать, автор разделяет их следующим образом:

1) Риски со стороны государственного заказчика;

2) Риски со стороны поставщика;

3) Риски, присущие государственным заказчикам и исполнителем заказов [3].

Давайте охарактеризуем риски со стороны государственного заказчика, главными рисками можно назвать:

а) Риск заключить договор с участником, который неплатежеспособен;

б) Участник может отказаться заключить контракт;

в) Возможно ненадлежащее исполнение условий договора;

г) Может быть завышена первоначальная цена;

д) Риск непредвиденных расходов.

Как можно предотвратить вышеперечисленные риски? Для ответа на данный вопрос можно обратиться к авторам Э.Д. Газгиреев и Р.А. Набиеев предлагающих следующие способы: на начальном этапе разумно будет изучить потенциальных контрагентов, важно очертить круг главных фирм-контрагентов и фирм-конкурентов по выпускаемой продукции. В определенных случаях необходимо проводить анализ связей с банками [4]. Главное вовремя отследить информацию, она может содержаться в экономических газетах, журналах, каталогах. Существует также реестр недобросовестных поставщиков, размещенный на сайте уполномоченного органа, просматривать его тоже немаловажно. Бывает, что могут возник-

нуть разногласия по условиям договора, в данном случае целесообразно воспользоваться залогом под конкурсное предложение, он будет обеспечивать гарантию выплаты суммы [5].

Важным вопросом является рациональное размещение бюджетных средств, и формирование начальной цены государственно контракта имеет большое значение. Необходимо, чтобы начальная цена государственного контракта отражала желание приобрести товар, а также она должна обеспечивать конкуренцию при размещении заказа [6]. Для того, чтобы данный риск не возник нужно проводить мониторинг цен на начальном этапе формирования заказа. На практике можно заметить, что создание ежемесячного аналитического материала в виде экспресс-анализов по динамике цен, в конечном итоге сказывается благополучно.

Рассмотрим еще несколько видов рисков, риск ухудшения рыночной конъюнктуры, то когда условия контракта становятся невыгодными для исполнителя. Лучшим способом понижения данного риска, является страхование ответственности, хеджирования [8]. Также, стоит отметить про существование такого риска, как риск нанесения ущерба третьими лицами. Он может выражаться в загрязнении окружающей среды, причинение морального и материального вреда. Данный риск можно минимизировать с помощью повышения прозрачности, открытости конкурсных процедур. К этому результату можно придти с помощью автоматизации на основе современных информационных технологий. Для электронного конкурса, заявки и остальные документы, составляются в электронной форме и размещаются в сети интернет. Сервер на официальном сайте госзакупок тщательно проверяет все поступившие заявки и документы, в случае не соответствия отправляет сообщение и объясняет причину отклонения заявки [7].

Таким образом, приведенные в статье виды рисков и примеры разрешения данной проблемы частично раскрывают их возникновение. Это способствует рассмотреть различные варианты способов минимизации потерь при осуществлении государственных закупок.

Библиографический список

1. *Гаджиев Г.А.* Экономическая эффективность, правовая этика и доверие к государству // Журнал российского права. – 2015. – №1. – С. 10–21.

2. *Маркелов К.Б* Проблемы реализации правовых норм, регулирующих государственные и муниципальные закупки // Юрист. – 2015. – №5. – С. 27–33.

3. *Арыкбаев Р.К.* Управление рисками при бюджетных закупках // Региональные проблемы преобразования экономики. – 2009. – № 1 (18). – С. 214-220.

4. *Арыкбаев Р.К.,* Газгалиев Э.Д., Набиев Р.А. Государственные заказы в системе регулирования предпринимательства: Монография / под ред. Р.А. Набиева. – Волгоград: Волгоградское научное издательство, 2008. – 294 с.

5. *Игонина Н.А.* Противодействие сговорам на рынке закупок товаров (работ, услуг) для государственных и муниципальных нужд // Законность. – 2014. – №8. – С. 3-8.

6. *Липкина Т.В.* Цена контракта и риски роста затрат // Финансовая газета. Региональный выпуск. – 2016. – № 18. – С. 4-5.

7. *Салина Л. Актуальные* вопросы применения Закона о размещении заказов // Бюджетные учреждения образования: бухгалтерский учет и налогообложение. – 2014. – № 11.

8. *Паулов П.А.* Реестр государственных контрактов как фактор повышения эффективности государственных закупок // Бюллетень науки и практики. – 2018. – №12. – С. 4-5.

TYPES AND METHODS OF RESOLVING RISKS ARISING IN THE FIELD OF PUBLIC PROCUREMENT

O.S. Drovnina, *student*
Supervisor: *P.A. Paulov, candidate of legal sciences, associate professor*
Samara state university of economics
(Russia, Samara)

Abstract. *Government procurement is a potentially significant mechanism of state and social policy. The article discusses the main types of risks associated with government procurement. The importance of the procurement management system is justified, the need for openness and transparency of tender procedures is considered. The possibility of modern technology, through which you can achieve automation of public procurement procedures.*

Keywords: *government procurement, management, risk, loss, budget, risk reduction.*

ЗАРУБЕЖНЫЕ СИСТЕМЫ УЧЕТА ЗАТРАТ И КАЛЬКУЛИРОВАНИЯ СЕБЕСТОИМОСТИ

Т.С. Каргина, *студент*
Национальный исследовательский Мордовский государственный университет им. Н. П. Огарёва»
(Россия, г. Саранск)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-10878

Аннотация. *В данной статье рассмотрены основные методы учета затрат и калькулирования себестоимости; особенности зарубежных систем учета производственных затрат; указана классификация методов учета затрат на производство и калькулирования себестоимости; рассмотрены особенности каждого метода, а также доказана важность выбора метода учета затрат и калькулирования себестоимости для организации.*

Ключевые слова: *учет, калькулирования производственных затрат, управление затратами, система учета затрат, производственные затраты.*

Величина финансового результата любого предприятия напрямую зависит от выбранной методологии исчисления себестоимости, выбор которой исходит из поставленных задач и специфики объекта калькулирования.

В общем виде калькулирование представляется как процесс исчисления себестоимости объекта калькулирования, под которым можно рассматривать готовую продукцию, полуфабрикаты, работы, услуги, операции бизнес-процессов, каналы дистрибуции и отдельные бизнес-процессы.

В свою очередь под системой учета затрат понимают совокупность правил, методов и процедур многоцелевого процесса исчисления себестоимости продуктов, услуг, процессов.

Данные системы [3, с. 138]:

– предназначены для исчисления себестоимости не только продукции, но и процессов;

– охватывает как прошлый, так и будущий период;

– рассматриваются как системы исчисления не только себестоимости, но и прибыли, так как выбор методологии исчисления себестоимости оказывает прямое воздействие на величину финансового результата.

Выделяются традиционные системы учета затрат, а также новейшие калькуляционные системы. Рассмотрим каждые из них.

Так, в традиционных системам учета затрат особое внимание уделяется задачам определения расходов, непосредственно связанных с производством продукции.

Одной из данных систем выступает система «абсорбшн-костинг» («absorption-costing», который также называют методом полного поглощения затрат) – особенностью данной системы является включение всех производственных затрат в себестоимость продукции. Так, благодаря данной системе можно рассчитать общие затраты продукции и услуг; определить прибыльность различных продуктов и услуг; подходит для отчетов финансового учета, показывающих валовую и чистую прибыль, а также для оценки запасов. Но данный метод имеет существенный недостаток: прибыльность производственных единиц может быть рассчитана неверно, что может привести к закрытию подразделений, приносящих положительную маржинальную прибыль, покрывающих часть постоянных затрат.

Для решения данной проблемы была разработана система «директ-костинг» («direct-costing», метод сокращенной себестоимости), в которой включаются только переменные затраты, а все постоянные списываются на уменьшение прибыли отчетного периода.

Благодаря данной системе возможно: определение нижней границы цены продукции или заказа; проведение сравнительного анализа прибыльности различных видов продукции, а также определение оптимальной программы выпуска и реализации, определить точки безубыточности и запаса прочности предприятия.

В свою очередь существенными недостатками данной системы выступают: отсутствие расчет полной себестоимости продукции; себестоимость запасов незавершенной и готовой продукции оказывается заниженной; возникновение сложности разделения постоянных и переменных затрат, которые во многом зависят от длительности рассматриваемого периода времени и анализируемого диапазона объемов выпуска.

Ещё одной традиционной системой является «стандарт-костс». Данная система основывается на установленных стандартах. Применение метода стандарт-костс наиболее подходит к промышленным предприятиям, т.к. процесс производства продукции основан на повторяющихся однородных операциях. Примером таких предприятий служат автомобильная, швейная, обувная промышленность.

Традиционные системы учета затрат продолжают функционировать, но их возможности не могут в полной мере удовлетворять требования управления предприятием в изменившихся условиях.

В связи с изменением конкурентной среды во второй половине XX века потребовалось совершенствование информационного обеспечения управленческих решений, что вызвало появление новых систем учета затрат.

К таким системам относится Activity-based costing (АВ-костинг, ABC, калькулирование по функциям, видам деятельности). В отечественной практике данный метод получил название «функциональной системы распределения затрат» [2, с. 211] Она позволяет получать показатель себестоимости операции, что оказывает влияние на определение точного показателя плановой и фактической калькуляции. Главным преимуществом данной системы является направленность на детальное поэтапное распределение косвенных расходов компании, так как описываются все операции по видам продукции, он помогает руководству определить себестоимость товарной продукции в те моменты, когда косвенные расходы становятся больше прямых [5, с. 67].

Недостатком данной системы является затратность внедрения и большая трудоемкость процесса ABC, так как необходимо учитывать большое количество бизнес-операций.

В настоящее время широкое распространение получили японские системы учета затрат «target-costing» («Таргет-костинг» - калькулирование по заданным параметрам) и «Kaizen-costing» («Кайзен-костинг» - калькулирование на основе постоянного совершенствования).

Target-costing используется для обеспечения управленческих решений в части разрабатываемого продукта, доведения себестоимости до заданного параметра, то есть ее результатом является формирование прогнозной себестоимости проектируемого или улучшаемого изделия в соответствии с целевыми параметрами. Сначала предприятие проводит маркетинговые исследования: устанавливает равновесную цену, изучает спрос, требования покупателей к качеству продукции, затем предприятие определяет цену реализации данного продукта и устанавливает желаемый размер прибыли, в результате чего рассчитывается целевая себестоимость, которая впоследствии достигается совместными усилиями всех участников производственного процесса: от менеджеров до рабочих [3, с. 47].

Главным недостатком является то, что данную систему сложно использовать на предприятиях, в которых не ведется планирование, так как определить необходимую себестоимость в таких условиях просто невозможно, а также трудоемкость внедрения.

Kaizen-costing предназначена для постепенного усовершенствования качества, бизнес-процессов, снижение затрат. Главная задача данной системы направлена на сокращение разницы между расчетной и фактической себестоимостью продукта по

отдельным статьям затрат. Поэтому недостаток заключается в необходимости мотивации сотрудников и корпоративной культуры, которая поддерживает вовлечение персонала в деятельность компании.

Ещё одной новейшей калькуляционной системой выступает Life-cycle costing (калькулирование по стадиям жизненного цикла). Данная система позволяет учитывать и оценивать затраты каждого производимого продукта от стадии НИОКР и до периода, когда предприятие прекращает обслуживание данного продукта у покупателя. Объект калькулирования-жизненный цикл продукта или отдельные его стадии. Кроме этого метод LCC может быть применен при оценке затрат связанных с воздействием на окружающую среду.

Таким образом, можно сделать вывод, что все вышеперечисленные системы направлены на осуществление управления затратами предприятия, что позволяет эффективно использовать имеющиеся у предприятия ресурсы, что в свою очередь повышает возможность предприятия работать безубыточно. Выбор системы во многом зависит от целей, которые преследует организация от внедрения их практику своей деятельности. Важно правильно рассчитать не только затраты, которые влекут калькуляционные системы, но и эффект, который может быть получен от их внедрения.

Библиографический список

1. *Акашева В. В.* Учебное пособие по курсу «Учет в отраслях» / Акашева В. В., Шибилева О.В. – 6-е изд., Саранск, 2016. – С. 65

2. *Аткинсон Энтони А.,* Банкер Раджив Д., Каплан Роберт С. Янг Марк С. Управленческий учет, 3-е издание // Пер. с англ. Рахубовского А.Д., Рахубовской Д.А. – М.: Издательский дом «Вильямс», 2005. – С. 880.

3. *Костромина А. Ю.* Современные методы учета затрат на производство / А.Ю. Костромина, Н.Ф. Колесник // Контентус. – 2014. – № 9 (26). – С. 46-51.

4. *Соколов Я.В.* Управленческий учет : учеб. пособие (Бакалавриат) / под ред. проф. Я.В. Соколова. – М.: Магистр, 2011. – 428 с.

5. *Khabarova A. A.* The application of activity-based costing (ABC) method in the wholesale trade / A. A. Khabarova // Modern science. – 2018. – № 2. – С. 65-70.

FOREIGN SYSTEM OF ACCOUNTING OF PRODUCTION COSTS AND CALCULATION OF COST OF PRODUCTION

T.S. Kargina, *student*
Ogarev Mordovia state university
(Russia, Saransk)

Abstract. *The article considered the main system of accounting of production costs and calculation of cost of production; features of foreign production cost accounting systems; the classification of system for recording the costs of production and costing is indicated; considered the features of each method, and also proved the importance of choosing a system of cost accounting and cost calculation for the organization.*

Keywords: *accounting, calculation of cost of production, cost management, cost accounting system, production costs.*

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ СТАНОВЛЕНИЯ ЕВРОПЕЙСКОЙ И РОССИЙСКОЙ МОДЕЛИ ИНСТИТУТА ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК

А.А. Каюкова, *студент*
Научный руководитель: *П.А. Паулов, канд. юр. наук, доцент*
Самарский государственный экономический университет
(Россия, г. Самара)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-10879

Аннотация. *В работе исследованы пути становления института государственных закупок европейских стран и России, так же проведен сравнительный анализ становления систем. Описывается, что российская модель государственных закупок переняла от европейской системы государственных закупок. Представлен ряд направлений совершенствования российской модели на основе европейского опыта осуществления государственных закупок.*

Ключевые слова: *система, государственные закупки, услуги, европейские страны, государство.*

При разработке Федерального Закона от 05.04.2013 №44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» [1] некоторые идеи были заимствованы из законодательства других стран, в том числе европейских. Даже сам термин «контрактная система» является заимствованным. Методы и способы реализации государственных закупок так же заимствованы из законодательства европейских стран.

Термин «государственные закупки» можно трактовать следующим образом: это покупка товаров, работ и услуг за счет государства, осуществляющихся на принципах: информационной открытости всех этапов проведения закупок, честности и отсутствия коррупции, равноправия и конкуренции среди поставщиков, экономии госбюджета, наличия ответственности перед законодательством [2].

При европейской интеграции большое значение для ее развития имела сфера государственных закупок, поэтому возникла необходимость включения института государственных закупок в элементы Внутреннего рынка. Должны были обеспечиваться условия, при которых рынок государственных закупок услуг был бы открыт для европейской конкуренции, с тем, чтобы поставщики услуг имели равные возможности при заключении государственных контрактов [2].

Международное законодательство о государственных закупках основано на Типовом законе Комиссии Организации Объединенных Наций по праву международной торговли (ЮНСИТРАЛ). Закон ЮНСИТРАЛ «О закупках товаров (работ) и услуг» регулирует условия, основные методы закупок, обжалование, процедуры торгов.

Государственные закупки в большинстве европейских стран происходят методами: конкурсными процедурами, закупки у единственного торгового источника, закупки в торговой сфере (запрос котировок), закупки на основе переговоров с несколькими альтернативными поставщиками.

Все материалы государственных закупок европейских стран публикуются на сайте Всемирного банка. Опубликованные материалы постоянно анализируются и помогают выделить основные модели, методы, тенденции в построении инфраструктуры систем государственных закупок. Таким образом, можно сделать вывод, что в Европейском Союзе создана система межгосударственного законодательства, активно информационные ресурсы, которые обеспечивают процесс закупок на государственные нужды.

Континентальная (европейская) модель основывается на способе прямого конкурсного размещения денежных средств государственными финансовыми ведомствами и контрактном разделении денежных средств государства в процессе осуществления деятельности государственных закупок.

В настоящее время в Российской Федерации сформировалось конкурсное размещение заказов с привлечением частного сектора экономики, особую роль в этом играет малое предпринимательство. Ранее в российском модели предпочтительным было размещение заказов на предприятиях государственного сектора без участия частного сектора экономики.

В экономике современной России система государственных закупок находится в стадии становления и нуждается в постоянном совершенствовании. Успешное проведение административных реформ, развитие федеральных бюджетов, активное применение принципа финансирование направленного на окончательный результат, внедрение проверок эффективности расходов бюджетных средств являются прямыми предпосылками повышения эффективности деятельности государственных закупок Российской Федерации. Все вышеперечисленные процессы позволяют формировать благоприятные экономические условия в экономике страны, деятельность государственных закупок будет обеспечена адекватной средой для проведения открытых конкурсов. В этих условиях Федеральный закон " от 05.04.2013 №44-ФЗ "О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» позволяет систематизировать действующее до этого законодательство и делает единообразной систему контроля за правильностью размещения государственных заказов.

В современной российской практике государственных закупок могут быть использованы элементы зарубежного опыта:

1. Организация осуществления государственных закупок централизовано с помощью специализированного государственного органа с последующим распределением в государственные учреждения необходимых товаров и услуг.

2. Единая методика конкурсных торгов с использованием библиотек типовых контрактов и банка данных требований к закупаемой продукции.

3. Осуществление проверок процесса закупок органами, в части прогнозирования и планирования закупок, организации торгов, обеспечения чистой конкуренции, контроля за исполнением контрактов, анализа эффективности обеспечения государственных нужд.

Библиографический список

1. *Федеральный закон* "О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд" от 05.04.2013 N 44-ФЗ (последняя редакция)

2. *Паулов П.А.,* Силантьева К.В. Государственное регулирование закупочной деятельности // Бюллетень науки и практики. – 2018. – Т. 4, № 12. – С. 442-446

3. *Постникова Е.В.* Эволюция правового регулирования свободы предоставления услуг в Европейском Союзе // Международное право и международные организации. – 2012. – № 4.

COMPARATIVE ANALYSIS OF THE FORMATION OF THE EUROPEAN AND RUSSIAN MODEL OF THE INSTITUTE OF STATE PURCHASES

A.A. Kayukova, *student*
Supervisor: *P.A. Paulov, candidate of legal sciences, associate professor*
Samara state university of economics
(Russia, Samara)

Abstract. *In this paper, the ways of establishing the institution of public procurement in European countries and Russia are investigated, and a comparative analysis of the formation of systems is also conducted. It is described that the Russian government procurement model took over from the European public procurement system. A number of areas for improving the Russian model based on the European experience in public procurement are presented.*

Keywords: *system, government procurement, services, European countries, state.*

ФИНАНСОВЫЙ КОНТРОЛЬ ГОСУДАРСТВЕННЫХ (МУНИЦИПАЛЬНЫХ) ЗАКУПОК НА ЭТАПЕ ПЛАНИРОВАНИЯ

Е.А. Кузнецова, *студент*
Научный руководитель: *П.А. Паулов, канд. юр. наук, доцент*
Самарский государственный экономический университет
(Россия, г. Самара)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-10880

Аннотация. *В статье рассматриваются особенности действующей контрактной системы в сфере закупок товаров, работ и услуг для государственных и муниципальных нужд и вопросы контроля в данной системе. Изучены особенности контрактной системы, проанализированы и систематизированы виды и механизм осуществления контроля в сфере закупок. По результатам проведённого исследования детализирована система контроля со стороны заказчика.*

Ключевые слова: *контрактная система; государственные закупки; принципы контрактной системы; этапы закупки; финансовый контроль.*

Одним из важнейших элементов экономического развития страны является рынок госзакупок и контрактная система, затрагивающая весь цикл приобретения товаров и услуг: выявление потребностей госзаказчика, прогнозирование и планирование, закупочные процедуры, исполнение контракта и оценку результата [1; с. 80-85].

Доля государственных расходов в валовом внутреннем продукте практически во всех развитых и развивающихся странах возросла в разы, это свидетельствует о важности данного вопроса. Государство стало одним из крупнейших потребителей на рынке товаров, работ, услуг. В связи с этим, данному сегменту рынка присущ ряд проблем, среди которых: нецелевые расходы при госзакупках, прямое воровство и откаты.

Вопросами контрактной системы озадачены многие ученые. Главными являются вопросы регулирования не только заключения самих контрактов, но и всего цикла госзакупок, от составления прогноза государственных и муниципальных нужд до эксперт-анализа и контролирования порядка исполнения заказов [2; с. 1-3].

В пример можно привести мнение Ф.А. Тасалова, который утверждает, что «ввиду значительного влияния государства на рыночную экономику, создание контрактной системы на уровне государства представляется задачей стратегического значения. Порядка 50% бюджетных средств ежегодно расходуются в рамках системы государственных закупок», – подчёркивает учёный.

Контрактная система является совокупностью государственных заказчиков и предпринимательского сообщества, действующих на основании рыночных механизмов. Заключение и дальнейшее исполнение государственных и муниципальных контрактов являются непосредственным результатом их взаимодействия. В целом, в соответствии с Федеральным законом «О контрактной системе в сфере закупок товаров работ и услуг для государственных и муниципальных нужд», контрактная система в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд – совокупность участников контрактной системы в сфере закупок и осуществляемых ими, в том числе с использованием единой информационной системы в сфере закупок действий, направленных на обеспечение государственных и муниципальных нужд.

Матевосян С.С. приводит более краткое определение контрактной системы: «совокупность участников контрактной системы и осуществляемые ими действия» [3; с. 138-140]. Участниками контрактной системы в сфере закупок являются:

1. Государственные и муниципальные заказчики (государственные органы, органы управления государственными внебюджетными фондами, государственная корпорация «Росатом», государственные казённые учреждения, муниципальные органы, муниципальные казённые учреждения).

2. Уполномоченные органы/учреждения.

3. Специализированные организации.

4. Экспертные организации/индивидуальные эксперты.

5. Комиссии по осуществлению закупок (аукционные, конкурсные, котировочные, по рассмотрению заявок на участие в запросе предложений, единые).

6. Участники закупок (юридические и физические лица, индивидуальные предприниматели).

Также, законодательная база определяет основные принципы действия контрактной системы. Практически все принципы контрактной системы предусматривают правила участия государства в закупках товаров, работ, услуг, что соответствует принципам типового закона Комиссии ООН по праву международной торговли о публичных закупках.

Реализация контрактных отношений должна обеспечивать:

– качественное и своевременное удовлетворение потребностей государственных и муниципальных учреждений и организаций; – эффективное расходование бюджетных средств;

– снижение риска возникновения коррупции;

– сохранение баланса интересов заказчиков и поставщиков;

– защиту интересов государства от действий недобросовестных поставщиков, исполнителей и подрядчиков [4; с. 168-171].

В ситуациях, когда расходная часть бюджета уже содержится в плане закупок, который необходимо утверждать каждому государственному или муниципальному заказчику, в определенной степени упрощает подготовку и защиту проекта бюджета.

Надлежащим образом составленные план закупок и план-график позволяют оценить качество и эффективность управленческой политики органов государственной власти и местного самоуправления. Исходя из анализа этих документов, можно определить обоснованность и целесообразность отдельных управленческих решений, соблюдение заказчиками финансовой дисциплины при расходовании денежных средств.

Наиболее распространена такая ситуация у тех заказчиков, руководители которых планируют трудоемкие и длительные работы на четвертый квартал, при этом не учитывая характер работ, что значительно снижает качественный характеристики результата таких работ. Как показывает анализ проблем, возникающих у заказчиков по результатам закупочной деятельности, предпосылкой многих ошибок являются неправильные действия в период, когда заказчик осуществлял планирование своих расходов и формирование программы мероприятий по осуществлению закупок. Подобные ситуации свидетельствуют о халатности и недобросовестности руководителя организации – получателя бюджетных средств и об отсутствии с его стороны контроля над планированием закупок [5; с. 53-57].

На этапе предварительного контроля могут возникнуть нарушения и проблемы, в основном они связаны с расчетом государственными заказчиками начальной (максимальной) цены контракта:

– использование для расчета НМЦК информации о ценах товаров, работ, услуг, в которой коммерческие и (или) финансовые условия несопоставимы с условиями планируемой закупки;

– несоответствие условий запроса и коммерческого предложения, примененного для расчета НМЦК, или использование для расчета контрактов с несопоставимыми условиями исполнения;

– использование информации из различных открытых источников, не являющейся публичной офертой;

– использование коммерческих предложений аффилированных между собой юридических лиц, а также ликвидированных на момент получения предложения организаций или организаций, не осуще-

ствляющих профильную деятельность[6; с. 45-47].

Также, до сих пор встречаются закупки, по которым обоснование НМЦК отсутствует или сделано заказчиком уже после включения закупки в план-график закупок.

За последние три года с начала исполнения функций по контролю в сфере закупок Федеральным казначейством в целом удалось минимизировать количество нарушений, совершаемых государственными заказчиками при планировании закупок. Уменьшилось количество случаев несвоевременного размещения планов и планов-графиков закупок, несоблюдения их формы и формы обоснования закупок. Остались определенные проблемы с выполнением заказчиками требований законодательства по нормированию (предельные цена и характеристики товаров, работ, услуг) [7; с. 442-446]. В большинстве случаев они связаны с отсутствием соответствующего нормативного документа вышестоящего распорядителя бюджетных средств, устанавливающего такие требования для подведомственных организаций.

Библиографический список

1. *Богданович И.С.* Шорохова А.А. Организация контроля государственных закупок в современных условиях // Вестник Псковского государственного университета. Серия: Экономика. Право. – 2016. – №4. – С. 80-85.

2. *Шейхислямова* С.Б. Пути совершенствования государственного финансового контроля в РФ // Таврический научный обозреватель. – 2016. – № 5 (10). – С. 1-3.

3. *Овчаров* А.О. Игнатьева Ю.И. Правовые механизмы формирования эффективной контрактной системы в сфере государственных закупок // Актуальные проблемы российского права. – 2018. – № 3 (88). – С. 138-140.

4. *Юзефович* Ж.Ю. Жемчужников А.А. Финансовый контроль государственных (муниципальных) закупок на этапе планирования // Вестник экономической безопасности. – 2016. – №3. – С. 168-172.

5. *Бахвалов*, В.Л. Вопросы эффективного контроля в сфере государственных закупок Бахвалов // Бюджет. – 2019. – №3. – С. 45-47.

6. *Шепелев* Д.Р. Государственный финансовый контроль в России: проблемы и перспективы // Экономическая наука и практика: материалы V Междунар. науч. конф. – Казань: Изд-во Молодой ученый, 2017. – С. 53-57.

7. *Паулов* П.А. Государственное регулирование закупочной деятельности // Бюллетень науки и практики. – 2018. – № 12. – С. 442-446.

FINANCIAL CONTROL OF STATE (MUNICIPAL) PURCHASES AT THE PLANNING STAGE

E.A. Kuznetsova *student*
Supervisor: *P.A. Paulov, candidate of legal sciences, associate professor*
Samara state university of economics
(Russia, Samara)

Abstract. *The article discusses the features of the existing contract system in the procurement of goods, works and services for state and municipal needs and control issues in this system. The features of the contract system were studied, the types and mechanism of control in the field of procurement were analyzed and systematized. According to the results of the study, the control system is detailed by the customer.*

Keywords: *contract system; state procurements; principles of the contract system; procurement stages; financial control.*

ПРОБЛЕМЫ СТРАХОВАНИЯ В СФЕРЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК

В.О. Кулакова, *студент*
Научный руководитель: *П.А. Паулов, канд. юр. наук, доцент*
Самарский государственный экономический университет
(Россия, г. Самара)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-10881

Аннотация. *Государственные закупки являются достаточно большой сферой, в которую вовлечены многомиллиардные бюджетные средства. Участие в государственных закупках для любого предприятия представляется хорошим шансом повысить эффективность своей деятельности и получить высокую прибыль. Исходя из этого, в статье дается определение понятию государственных закупок. Рассматривается сущность, роль и преимущества страхования при исполнении государственного контракта. Приводятся основные предметы страхования, а также анализируются основные проблемы страхования в сфере закупок на современном этапе развития.*

Ключевые слова: *государственные закупки, государственный контракт, страхование, государственные и муниципальные нужды, подрядчик, заказчик.*

Государственные закупки представляют собой процесс, фактически отражающий и обеспечивающий качество отношений государства, общества и предпринимательства.

Как отмечается в статье Паулова П.А. «Актуальные проблемы государственного регулирования в сфере закупок», на сегодняшний день, государственные и муниципальные закупки являются главным инструментом обеспечения государственных и муниципальных нужд и от их эффективности во многом зависит темп экономического развития страны [1, с. 427].

Для того чтобы государственный или муниципальный заказчик принял решение о подписании контракта с определенной компанией, последняя должна представить весомые доказательства касательно состоятельности своего бизнеса, так как государственный контракт является большой ответственностью для обеих сторон, и необходимо приложить все возможные усилия к тому, чтобы он был выполнен.

Следует отметить, что до вступления в силу Федерального закона № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» [2] одним из возможных видов финансового обеспечения выступало так называемое страхование государственных контрактов.

Так, страхование как способ обеспечения предоставляло подрядчику следующие преимущества [3, с. 63]:

– стоимость около 1% от цены контракта;

– простое и быстрое оформление – минимум документов, срок до двух суток;

– отсутствие необходимости извлекать из оборота денежные средства.

Фактически данная страховка была просто формальностью, которая никак не отражала серьезность намерений подрядчика. С помощью нее можно было лишь оценить солидность его страховой компании. Между тем, страховку могла оформить любая организация, и для этого было достаточно предоставить минимальные данные, а также заплатить комиссию страховой компании. Именно поэтому еще с внесением изменений в 2010 году в Федеральный закон 94-ФЗ «О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд» [4], который уже утратил силу, страхование государственных контрактов в качестве финансового обеспечения больше не принималось.

В большинстве случаев заказчики выбирают банковские гарантии, поскольку риски при неисполнении государственного контракта перед заказчиком несет банк. В свою очередь, для того чтобы выдать га-

рантию, банком проводится юридическая и финансовая проверка участника тендера. Предоставление денежного обеспечения компаниям-участникам является делом достаточно проблематичным, так как на весь срок исполнения контракта, а также на время гарантийного периода, который может достигать нескольких лет, требуется отвлечь денежные средства из оборота в размере от 5 до 30% от стоимости контракта.

Несмотря на это, заключение государственных и муниципальных контрактов, и в настоящее время косвенно связано со страхованием, которое при заключении контракта сможет защитить как организацию заказчика, так и компанию подрядчика.

В свою очередь, предметами страхования могут выступать (табл. 1).

Таблица 1. Предметы страхования [5, с. 42]

Предмет страхования	Содержание
Гражданская ответственность подрядчика при работе на опасных объектах, например, на АЭС	Обязательное страхование, без которого к работам не допускают
Строительно-монтажные риски	В данном случае могут быть разные комплексы страховок. Их наличие является необязательным, но будет плюсом для строительной организации, участвующей в тендере
Ответственность за невыполнение обязательств по контракту	Данный традиционный вид страхования может быть дополнительно оформлен по требованию заказчика, заявленному в тендерной документации, или по собственной инициативе подрядчика

Необходимо отметить, что в настоящее время страхование в сфере закупок имеет ряд проблем, среди которых можно выделить следующие:

1. Несовпадение интересов государственного заказчика и страховщика. Страховые компании с самого начала заинтересованы в том, чтобы свести риск выплаты страховой премии к нулю. Механизм под названием «страхование воздуха» общеизвестен и достаточно распространен. Его можно условно разделить на два вида – общий и отраслевой. К общему, в частности, относится тот, где страховым случаем выступает возникновение ответственности страхователя (причинение вреда или убытка, исходя из чего, был причинен реальный ущерб, упущена выгода), но не сам факт нарушения условий государственного контракта, который повлек его невыполнение или некачественное выполнение. Между тем, доказать реальный ущерб или упущенную выгоду государственного заказчика практически невозможно. Отраслевой механизм достаточно разнообразен и специфичен, так как учитывает узкоотраслевые черты предмета застрахованного государственного контракта, однако страховое покрытие в нем всегда затрагивает те этапы или элементы закупаемых товаров, работ или услуг, где риск неблагоприятного исхода исполнения контракта близок или равен нулю.

2. Страховые компании могут быть равноправными участниками коррупционных сделок. Данных примеров достаточно много. В большинстве случаев выстраивание отраслевых механизмов снижения риска выплаты страховых возмещений, которые требуют узких профессиональных знаний о предмете закупки, не происходит без участия специалистов заказчиков или фирм – исполнителей государственных контрактов.

3. Слабо развитая нормативно-методическая база страхования обеспечения исполнения государственных контрактов, которая направлена на увеличение эффективности и прозрачности данного механизма и снижения риска возможных злоупотреблений.

Также следует отметить, что государственный контракт на поставку импортной продукции может задержаться на таможне, и, как следствие, контракт сорвется. Однако позже товар растаможат, и организация

его получит. Таким образом, страховая компания выплатила и аванс, и товар.

Помимо этого, государственный контракт может быть не выполнен по объективным причинам. В данном случае товар будет испорчен, и тогда его следует страховать как груз [6, с. 125].

Таким образом, страхование является условной формой. Страховщик не платит, если договор не выполняется умышленно. В свою очередь, заказчик никак не защищен. Ряд ограничений, предусмотренных договором касательно судебного урегулирования споров, выплаты лишь в случаях неплатежеспособности подрядчика – многократно усложняют процедуру страхования.

Исходя из всего вышесказанного, следует, что страхование ответственности исполнения государственных контрактов в действительности имеет большое значение. Для этого достаточно обратить внимание на высокую эффективность деятельности страховых компаний в сфере страхования автотранспорта, грузоперевозок, ущерба от пожаров и т.д. С целью защиты интересов организации, а также выявления мошеннических схем крупные страховщики располагают собственными оперативно-розыскными подразделениями, эффективность работы которых можно сопоставить с результатами работы аналогичных государственных служб. Однако данный потенциал страхования ответственности по государственным контрактам на современном этапе практически никак не используется.

Библиографический список

1. *Паулов П.А., Понамаренко С.С.* Актуальные проблемы государственного регулирования в сфере закупок // Современные научные исследования и разработки. – 2017. – №8 (16). – С. 427-428.

2. *Федеральный закон о*т 05.04.2013 № 44-ФЗ (ред. от 27.12.2018) «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» (с изм. и доп., вступ. в силу с 07.01.2019) // Собрание законодательства РФ, 08.04.2013, № 14, ст. 1652.

3. *Мартынюк Ж.С. Сравнение* проекта Федерального закона «О федеральной контрактной системе» и действующего Федерального закона «О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд» / Ж.С. Мартынюк // Вестник Российского экономического университета имени Г. В. Плеханова. – 2015. – № 1. – С. 60-68.

4. *Федеральный закон* от 21.07.2005 № 94-ФЗ (ред. от 02.07.2013) «О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд» // Собрание законодательства РФ, 25.07.2005, № 30 (ч. 1), ст. 3105 (утратил силу 31.12.2013).

5. *Храмкин А.А.* Противодействие коррупции в госзакупках / А.А. Храмкин. – М.: Юриспруденция, 2016. – 149 с.

6. *Бочкова С.С. Правовые* требования к государственному контракту в сфере изменений законодательства о государственных закупках / С.С. Бочкова // Вестник Московского государственного университета приборостроения и информатики. Серия «Социально-экономические науки». – 2014. – № 52. – С. 120-132.

PROBLEMS OF INSURANCE IN THE SPHERE OF STATE PROCUREMENT

V.O. Kulakova, *student*
Supervisor: *P.A. Paulov, candidate of legal sciences, associate professor*
Samara state university of economics
(Russia, Samara)

Abstract. *Government procurement is a fairly large area in which multi-billion budget funds are involved. Participation in government procurement for any enterprise seems to be a good chance to increase the efficiency of its activities and get high profits. Based on this, the article defines the concept of public procurement. The nature, role and benefits of insurance in the performance of a government contract are considered. The main insurance items are presented, and the main problems of insurance in the field of procurement at the present stage of development are analyzed.*

Keywords: *government procurement, government contract, insurance, state and municipal needs, contractor, customer.*

ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТИВНОСТИ МЕРОПРИЯТИЙ ПО ПОВЫШЕНИЮ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВЕННО-ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ СФЕРЫ IT-УСЛУГ

В.В. Макаров, *д-р экон. наук, профессор,*
С.А. Синица, *канд. экон. наук, доцент*
Л.Е. Волыхина, *студент*
Санкт-Петербургский государственный университет телекоммуникаций им. проф. М.А. Бонч-Бруевича
(Россия, г. Санкт-Петербург)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-10882

Аннотация. *Представлена оценка результативности внедрения комплекса организационно-финансовых мероприятий, рекомендуемых для компании, занимающейся консалтингом в области IT-услуг, в целях повышения её конкурентоспособности.*

Ключевые слова: *сфера IT-услуг, конкурентоспособность, производственно-финансовая деятельность, мероприятия, экономическая эффективность, финансовые результаты.*

В результате проведения анализа производственно-финансовой деятельности предприятия сферы IT-услуг ООО «IT-консалтинг» [1] авторами были обнаружены проблемы, снижающие эффективность работы организации:

– отсутствие необходимого запаса свободных оборотных средств для осуществления финансирования текущей деятельности;

– низкий удельный вес собственного капитала, что отражает сильную зависимость от внешних источников финансирования;

– сравнительно невысокие значения рентабельности;

– невысокая доля ликвидных активов (включая денежные средства и краткосрочные финансовые вложения), которые бы могли быть направлены в любой момент на покрытие текущих обязательств.

Для улучшения экономического климата и повышения конкурентоспособности в ООО «IT- консалтинг» необходимо разработать такие мероприятия, которые будут способствовать [3, 5]:

– увеличению прибыли;

– снижению себестоимости,

– улучшению качества обслуживания и качества предоставления услуг.

В целях повышения конкурентоспособности предприятия, оказывающего консалтинговые IT-услуги, в том числе с использованием сети Интернет [2, 9], предлагается комплекс мероприятий по совершенствованию производственно-финансовой деятельности. Подобный комплекс мероприятий можно рассматривать как некую инновационную-бизнес-модель, внедрение которой направлено на обеспечение конкурентных преимуществ компании [8].

Для повышения финансовой устойчивости рекомендовано увеличить сумму собственного капитала предприятия. Предлагаются мероприятия по сокращению объемов кредиторской задолженности и заемных средств, направленные на повышение ликвидности и платёжеспособности.

В рамках увеличения показателей рентабельности, рекомендовано провести мероприятия по оптимизации штатного состава предприятия с целью уменьшения фонда оплаты труда и снижения себестоимости.

По итогам предложенных мероприятий по совершенствованию производственно-финансовой деятельности ООО «IT-консалтинг», представляется актуальным оценить целесообразность влияния внедрения предложенных мер на финансовое состояние предприятия в целом. В таблице 1 представлены показатели финансовой устойчивости организации до и после (прогноз) внедрения рекомендованных ме-

роприятий, связанных с увеличением собственного капитала предприятия.

По данным приведенной таблицы можно сделать вывод, что за счет увеличения собственного капитала, у организации имеется возможность повысить коэффициент автономии и сделать организацию менее зависимой от внешних источников капитала. Кроме того, за счет внедрения мероприятий увеличится коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами и улучшится общий показатель финансовой устойчивости.

Таблица 1. Показатели финансовой устойчивости до и после внедрения мероприятий в практику деятельности ООО «IT- консалтинг»

Показатель	Значение показателя		Прогноз на 31.12.19	Описание
	31.12.2017	31.12.2018		
Собственный капитал	4 807	4 845	13 744,5	Увеличение уставного капитала за счет вклада собственников
Дебиторская задолженность	18 762	1 493	1 090	Снижение за счет операций факторинга
Долгосрочные заемные средства	0	0	15 324	Реструктуризация займа и перевод его в долгосрочную задолженность
Краткосрочные заемные средства	18 073	18 077	2 753	
Кредиторская задолженность	2 294	1 989	1 586	Снижение за счет операций факторинга
Коэффициент автономии	0,1901	0,1938	0,55	Отношение собственного капитала к общей сумме капитала. Нормативное значение для сферы услуг: более 0,55
Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	-0,0670	-0,0403	0,77	Отношение собственных оборотных средств к оборотным активам. Нормативное значение для сферы услуг: более 0,1
Коэффициент финансовой устойчивости	0,1901	0,1938	1,1632	Отношение собственного капитала и долгосрочных обязательств к общей сумме капитала. Нормативное значение для сферы услуг: более 0,75

Этому поспособствует в первую очередь увеличение собственного капитала за счет вкладов собственников, применение в деятельности предприятия операций факторинга, а также проведение реструктуризации задолженности ООО «IT-консалтинг» и перевод ее в долгосрочную задолженность.

В таблице 2 представлено изменение финансовых результатов после внедрения предлагаемых мероприятий.

Таблица 2. Изменение финансовых результатов после внедрения мероприятий

Показатель	Значение показателя, тыс. руб.			Отклонение
	2017	2018	Прогноз (2019)	
Выручка	16 995	19 842	21 826	1 984
Себестоимость продаж	23 916	19 463	18 784	-679
Валовая прибыль	-6 921	379	3 042	2 663
Проценты к уплате	477	1 111	1 111	0
Прочие доходы	51	1 189	0	-1 189
Прочие расходы	381	409	201	-208
Прибыль (убыток) до налогообложения	-7 728	48	1 730	1 682
Налог на прибыль	0	10	273	263
Прочее	1 449	0	0	0
Чистая прибыль	-6 279	38	1 457	1 419

В результате использования резервов увеличения выручки предприятия, а также за счет изменения работы с персоналом организации (мероприятия, рекомендуемые с целью сокращения фонда оплаты труда), прогнозируется увеличение чистой прибыли организации на 1419 тыс. руб. (рисунок 1).

Таким образом, чистая прибыль от внедрения мероприятий в практику деятельности организации сферы услуг увеличится с 38 тыс. руб. до 1 457 тыс. руб. или в 38,24 раз к предыдущему отчетному периоду. Данное изменение позитивно отразится на показателе рентабельности продаж, которая вырастет с 0,19% до 6,68%, что является достаточно высоким значением по сравнению с текущими показателями деятельности организации [6].

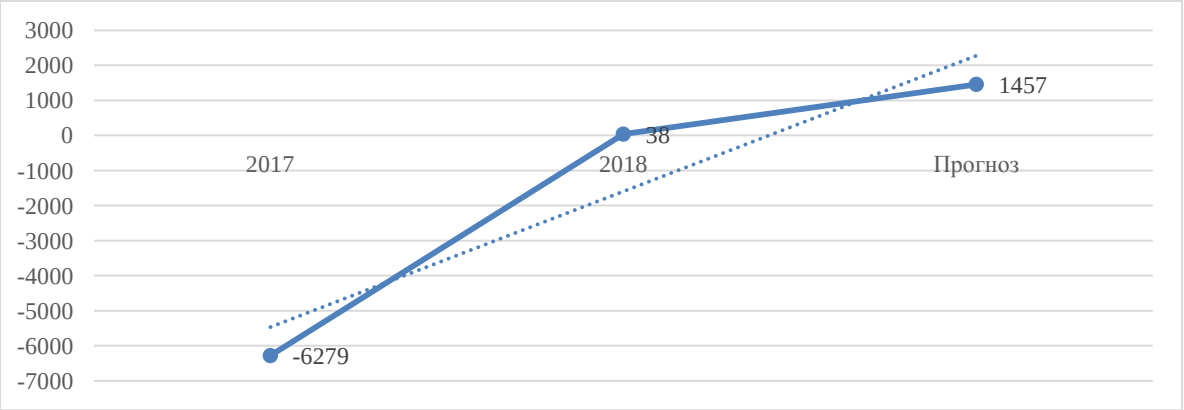

Рис. 1. Изменение чистой прибыли предприятия после внедрения мероприятий в практику деятельности ООО «IT- консалтинг»

Представленные результаты свидетельствуют о существенной экономической эффективности работы предприятия в результате внедрения мероприятий.

Далее представим оценку влияния рекомендуемых к внедрению мероприятий на платежеспособность ООО «IT-консалтинг» (таблица 3). Согласно данным таблицы, можно сделать следующие выводы:

1) мероприятия, заключающиеся в проведении операций факторинга, внесения денежных средств учредителями для увеличения чистых активов, реструктуризация задолженности позитивно повлияют на показатели платежеспособности: снизится дебиторская задолженность и задолженность по краткосрочным обязательствам, вырастет величина уставного капитала.

2) коэффициент абсолютной ликвидности увеличится на 2,0493 п.п. и составит 2,0591 п.п., что является высоким значением, превышающим норматив более чем в 8 раз;

3) коэффициент быстрой ликвидности также сможет достигнуть высоких результатов, увеличившись на 2,2219 п.п. и составив 2,3058 п.п.;

4) коэффициент текущей ликвидности увеличится на 3,4218 п.п. и составит 4,3830 п.п. что также является высоким значением.

Можно сделать вывод, что все основные показатели ликвидности от внедрения мероприятий существенно увеличатся и превысят минимальные значения (рис. 2). За счет этого, в будущих периодах уровень ликвидности будет высоким, что увеличит инновационный потенциал организации и положительно скажется на конкурентоспособности предприятия на рынке сферы IT-услуг [4].

Таблица 3. Изменение показателей платёжеспособности после внедрения мероприятий

Показатель	Значение показателя		Прогноз	Описание
	31.12.2017	31.12.2018		
Дебиторская задолженность	18762	1493	1090	Снижение за счет операций факторинга
Денежные средства	103	197	9097	Внесение денежных средств в счет вклада в уставный капитал
Краткосрочные обязательства	20479	20145	4418	Реструктуризация задолженности
Коэффициент текущей ликвидности	0,9372	0,9612	4,3830	Отношение текущих активов к краткосрочным обязательствам. Нормативное значение для сферы услуг: 1,6-2,5
Коэффициент быстрой ликвидности	0,9212	0,0839	2,3058	Отношение ликвидных активов к краткосрочным обязательствам. Нормативное значение для сферы услуг: более 0,75
Коэффициент абсолютной ликвидности	0,005	0,0098	2,0591	Отношение высоколиквидных активов к краткосрочным обязательствам. Нормативное значение для сферы услуг: более 0,25

Рис. 2. Динамика показателей ликвидности ООО «IT- консалтинг»

В процессе внедрения всех предложенных мероприятий выручка от реализации должна вырасти на 9,99%, прибыль от реализации на 702,64%; чистая прибыль на 3734,21%. Таким образом, предложенные мероприятия, рекомендуемые к внедрению в практику деятельности ООО «IT-консалтинг», являются эффективными и должны быть реализованы на практике [7].

Библиографический список

1. *ГОСТ Р 50646-94* «Услуги населению. Термины и определения» (введен в действие Постановлением Госстандарта РФ от 12.03.1996 г. №164

2. *Козел И.В.* Особенности анализа конкурентоспособности предприятия сферы услуг // НаукаПарк. – 2015. – № 4. – С. 31-39.

3. *Зайнашева З.Г.* Современные тенденции развития предприятий сферы услуг // Вестник БИСТ. – 2016. – №1. – С. 96-102.

4. *Макаров В.В.,* Иванова Н.О. Классификация инфокоммуникационных предприятий на основе инновационного потенциала // Проблемы современной экономики. – 2016. – №1 (57). – С. 76-79.

5. *Бершева Л.А.* Специфика функционирования и развития сервисных организаций // Вестник Университета. – 2016. – №25. – С. 82-86.

6. *Насакина Л.А.* Идентификация стратегий развития и видов управленческого анализа на предприятиях сферы услуг // Экономика и предпринимательство. – 2017. – № 6. – С. 505-510.

7. *Юрина В.С.* Особенности применения традиционного подхода в финансовом анализе предприятий сферы услуг // Наука – промышленности и сервису. – 2015. – №5. – С. 446-452.

8. *Алексеев А.Л.,* Блатова Т.А., Макаров В.В., Шувал-Сергеева Н.С. Инновационные бизнес-модели в цифровой экономике и их конкурентные преимущества //Вопросы радиоэлектроники. – 2018. – № 9. – С. 99-104.

9. *Макаров В.В.,* Колотов Ю.О. Развитие Интернет-коммерции // Экономический анализ: теория и практика. – 2009. – №26 (155). – С. 60-64.

ASSESSMENT OF THE PERFORMANCE OF ACTIVITIES TO IMPROVE EFFICIENCY OF PRODUCTION AND FINANCIAL ACTIVITY OF THE ENTERPRISE SPHERE IT SERVICES

V.V. Makarov, *doctor of economic sciences, professor*
S.A. Sinica, *candidate of economic sciences, associate professor*
L.E. Volykhina, *student*
The Bonch-Bruevich Saint-Petersburg state university of telecommunications
(Russia, St. Petersburg)

Abstract. *Presents an assessment of the effectiveness of the introduction of a complex of organizational and financial measures recommended for a company engaged in consulting in the field of IT services in order to increase its competitiveness.*

Keywords: *IT services, competitiveness, production and financial activities, events, economic efficiency, financial results.*

О СОВЕРШЕНСТВОВАНИИ СИСТЕМЫ АДМИНИСТРИРОВАНИЯ ТАМОЖЕННЫХ ПЛАТЕЖЕЙ

А.П. Манушина, *канд. экон. наук, доцент*
А.В. Карпинская, *студент*
Российская таможенная академия
(Россия, г. Люберцы)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-10883

Аннотация. *В данной статье рассмотрены основные направления совершенствования системы администрирования таможенных и иных платежей как направление повышения результативности деятельности таможенных органов на современном этапе, а также рассмотрены проблемы и перспективы развития существующей системы.*

Ключевые слова: *администрирование, таможенное администрирование, таможенные платежи, анализ рисков, предварительное информирование.*

Администрирование таможенных платежей – деятельность таможенных органов, регулируемая нормами права по осуществлению бюджетного процесса в части планирования, исчисления, взимания таможенных платежей с целью формирования статей доходов федерального бюджета, контроля за исчислением и взиманием платежей, ведения учета и составления отчетности.

Совершенствование администрирования таможенных доходов - приоритетное направление деятельности ФТС в современных условиях. В рамках данного вопроса особенно актуально совершенствование системы администрирования таможенных доходов, начиная с ввоза товара, перемещающего таможенную границу, на территорию Российской Федерации и до момента его реализации.

Так, целью преобразований должно явиться изменение системы таможенного администрирования, повышение собираемости таможенных и иных платежей, сокращение случаев недостоверного декларирования, а также снижение затрат участников внешнеэкономической деятельности.

Предлагаемые меры заключаются в следующем:

– «сквозной контроль» за товарами с момента ввоза до реализации;

– проведение фактического контроля только в отношении товаров с высокой степенью риска;

– приоритетное использование предварительного информирования для низкого и среднего уровней риска;

– осуществление контроля своевременности и полноты уплаты платежей до ввоза товаров и после выпуска под процедуру выпуска для внутреннего потребления (в рамках ТК ПВТ);

– разделение фискальных и нефискальных функций контроля и их перераспределение между ФТС и ФНС.

Для достижения целей реализации предложенных мер необходимо предпринимать также и некоторые шаги в рамках преобразования бизнес-процессов от границы до потребителя, а также в отношении разделения функций таможенных и налоговых органов [1].

Первостепенно в рамках совершенствования существующей системы администрирования внедрение интегрированного контроля, заключающегося в проведении санитарно-карантинного, ветеринарного и иных видов контроля, проводимых в рамках так называемого одного окна. Данный механизм предполагает представление сведений в электронном виде в единую базу данных контролирующих органов, использование данных подобных баз данных зарубежных стран (принцип интеграции).

Использование предварительного информирования для анализа рисков. Следует отметить, что таможенными органами в настоящее время осуществляется осмотр и

досмотр товаров в пунктах пропуска, однако основываются применимые формы таможенного контроля в большей степени на принципе выборочности. Так, анализ рисков должен применяться не только в целях категорирования участников ВЭД и товаров, но также и в выявлении объектов контроля высокого риска. Это минимизирует время проведения контроля, а также способствует выявлению возможных нарушений до проведения иных видов государственного контроля.

Таким образом, представленная перевозчиком информация для выпуска товаров анализируется предварительно, непосредственно до ввоза товаров (через личный кабинет в системе ФТС и ФНС). Устанавливаются факты «нетипичного поведения» и выявляются возможные риски, в рамках анализа особое внимание должно быть сосредоточено на новых участниках ВЭД [2].

В то же время должно быть установлено, достаточен ли размер предоставляемой финансовой гарантии для выпуска товаров. Такие гарантии обеспечивают обязательство импортера принять товары к бухгалтерскому учету (при необходимости – направить отчет с видеофиксацией товаров при их разгрузке на складе, либо уведомить таможенный или налоговый орган о прибытии товаров, чтобы разгрузка осуществлялась под контролем и наблюдением этих органов, либо выполнить другие действия, которые обеспечивают достоверность декларирования товаров) [3].

Генеральная финансовая гарантия обеспечивает «покрытие» уплаты необходимых платежей в максимальном объеме с учетом потенциальной суммы штрафов за возможное неисполнение обязанности по уплате. С использованием предварительного информирования и анализа представленных сведений может быть снижен размер такой гарантии с учетом установленной категории риска товаров или участника ВЭД. Так, если отсутствовали прецеденты для возникновения сомнений в его недобросовестности, размер гарантии обеспечения уплаты таможенных платежей может быть установлен ниже. Таким образом, предлагаемая методика заключается в выпуске товаров в пункте пропуска под предоставление генеральных финансовых гарантий, размер которых может быть оценен заранее с учетом проведенного анализа рисков уклонения от уплаты таможенных платежей.

Основные изменения бизнес-процессов в рамках предлагаемой модели представлены на рисунке 1.

Рис. 1. Основные изменения бизнес-процессов в рамках предлагаемой модели администрирования таможенных платежей в РФ [2]

Таможенное оформление может быть завершено после принятия товаров к бухгалтерскому учету и подтверждения правильности расчета и уплаты таможенных платежей. Учитывая постепенные изменения и преобразования в рамках взаимодействия ФТС и ФНС, указанные операции могут быть осуществимы налоговыми органами по месту регистрации импортера [3].

Такое совершенствование системы таможенного администрирования в большей степени соответствуют существующему подходу ФТС, который применяется в отношении участников ВЭД низкого уровня риска – максимальное использование предварительной информации о ввозимых товарах, ориентация проведения контроля на этапе после выпуска (ТК ПВТ), повышение эффективности использования электронных технологий, в том числе внедрение Единого лицевого счета. Для участников ВЭД иных уровней риска контроль всеобъемлющий, а также иногда усиленный, что приводит в конечном счете к стоимостным и временным издержкам заинтересованных лиц на этапе выпуска [4].

Основные проблемы существующей системы представим на рисунке 2.

Рис. 2. Существующие проблемы системы таможенного администрирования

За счет описанных инструментов, в целевой структуре бизнес-процессов перечисленные проблемы могут быть решены в отношении всех категорий участников ВЭД.

Таким образом, используемые ФТС России на текущем этапе механизмы в основном имплементируются для участников ВЭД с низким уровнем риска (усиление акцента на контроль после выпуска, автоматизация процессов администрирования таможенных доходов таможенными органами РФ, повышение взаимной интеграции с налоговыми органами), в то время как для остальных участников ВЭД происходят более медленные и не столь заметные изменения. До определенного этапа данные меры могут развиваться параллельно с предлагаемыми в работе изменениями и в итоге стать основой для внедрения более системного единого механизма таможенного и налогового администрирования.

Библиографический список

1. *Сокольникова О.Б. У*правление доходами федерального бюджета Российской Федерации. Отчет о научно-исследовательской работе. – М.: РИО Российской таможенной академии, 2014. – 149 с.
2. *Баландина Г.В.,* Пономарев Ю.Ю., Синельников-Мурылев С.Г. и др. Таможенное администрирование в России: Что делать? [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: https://www.csr.ru/wp-content/uploads/2018/02/20180228_Tamozhnya-doklad.pdf (дата обращения: 10.05.2019)
3. *Година Е.А.,* Кусая А.О. Пути развития оценки реализации основных направлений экономической деятельности таможенных органов // Ростовский научный журнал. – 2019. – №3. – С. 56-66.
4. *Сведения о выполнении* основных показателей работы таможенных органов Российской Федерации // Официальный сайт Федеральной таможенной службы. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: http://www.customs.ru/

ON THE IMPROVEMENT OF THE ADMINISTRATION SYSTEM OF CUSTOMS PAYMENTS

A.P. Manushin, *candidate of economic sciences, associate professor*
A.V. Karpinskaya, *student*
Russian customs academy
(Russia, Lyubertsy)

Abstract. *This article discusses the main directions of improving the system of administration of customs and other payments as a direction to improve the performance of the customs authorities at the present stage, as well as the problems and prospects for the development of the existing system.*

Keywords: *administration, customs administration, customs payments, risk analysis, preliminary informing.*

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ КОСВЕННОГО НАЛООБЛОЖЕНИЯ В ЕАЭС И ЕС

А.П.Манушина, *канд. экон. наук*
Д.В. Костикова
Е.А. Прошукина
Российская таможенная академия
(Россия, г. Люберцы)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-10884

Аннотация. *Статья посвящена исследованию косвенного налогообложения в странах Евросоюза и государствах Евразийского экономического союза. Сравниваются нормативно-правовые источники косвенных налогов в экономических сообществах. Анализируются статистические данные по ставкам налога на добавленную стоимость и акцизу в странах ЕАЭС и ЕС за последние годы. Указываются товары, облагаемые косвенными налогами, а также ставки на них в странах ЕАЭС и ЕС.*

Ключевые слова: *косвенный налог, Евразийский экономический союз, Евросоюз, налог на добавленную стоимость, акциз, таможенные платежи.*

Косвенные налоги, в частности, налог на добавленную стоимость (далее – НДС) и акциз являются важнейшими общегосударственными налогами. Они составляют определяющую долю доходов бюджета большинства стран. В данной статье будет рассмотрена законодательная база Евросоюза и Евразийского экономического союза, регулирующая порядок исчисления, уплаты, формирования ставок косвенных налогов в данных экономических объединениях. Тема научной статьи достаточно актуальна в наше время, так как нормативно-правовые источники, касающиеся косвенных налогов, постоянно изменяются и совершенствуются, поэтому мы считаем необходимым изучение и сравнение этих актов в данных союзах для успешного взаимодействия.

Правовой основой по вопросам налогообложения среди участников ЕАЭС является Раздел XVII, а также Приложение № 18 Договора о Евразийском экономическом союзе, которые содержат нормы и принципы налогообложения товаров и услуг, перемещаемых в пределах интеграционного пространства.

Договор о ЕАЭС устанавливает порядок уплаты НДС во взаимной торговле товарами, работами и услугами между налогоплательщиками разных стран – участниц ЕАЭС, а также с налогоплательщиками из третьих стран. Статьи 71, 72 Договора о ЕАЭС определяют общие принципы и условия уплаты НДС в рамках Союза.

В государствах-членах ЕАЭС существуют принципы налогообложения:

1. Недискриминационное налогообложение доходов: «Право граждан государств-членов на недискриминационное налогообложение доходов при работе по найму в любом государстве».

2. Принцип страны назначения (для устранения двойного обложения НДС): «При перемещении товаров: применение нулевой ставки налога на добавленную стоимость и (или) освобождение от уплаты акцизов при экспорте товаров, а также их налогообложение косвенными налогами при импорте»; «при выполнении работ, оказании услуг: осуществляется в государстве-члене, территория которого признается местом реализации работ, услуг» [1].

3. Нейтральность – основополагающий принцип НДС: он нейтрален как по отношении ко всем товарам и услугам (горизонтальная нейтральность), так и по отношению к организациям, производящим и реализующим товары и оказывающим услуги (вертикальная нейтральность). Когда ставка налога, условия администрирования в одной стране не влияют на аналогичные условия в другой [2].

Таблица 1. Ставки НДС и льготы по их уплате в государствах-членах ЕАЭС [3]

Страна	Ставки НДС	Льготы по уплате
Армения	20% - стандартная ставка 0% - в отношении экспорта товаров, международных перевозок, экспорт маркетинговых и прочих услуг	Предусмотрены для субъектов, зарегистрированных в СЭЗ;
Беларусь	0% при реализации товаров, помещенных под процедуру экспорта 20% - при реализации имущественных прав, а также при реализации не указанных выше товаров - при ввозе товаров 25% при реализации услуг электросвязи	Инвесторы имеют право на вычет в полном объеме сумм НДС, признаваемых в соответствии с законодательством налоговыми вычетами
Кыргызстан	12% - стандартная ставка 0% - при экспорте товаров (за исключением экспорта металлосодержащих руд)	Субъекты, зарегистрированне в СЭЗ, Парка высоких технологий. Для переработчиков отечественного с/х сырья предусмотрена льгота в размере 80% от начисленного НДС
Казахстан	12% на облагаемый импорт и оборот 0% при экспорте	Субъекты, зарегистрированных в СЭЗ
Россия	20% - стандартная ставка 0% при экспорте 10% продовольственные товары (по списку), товары для детей (по списку), периодические печатные издания, книжная продукция, медицинские товары	Льготы, предоставляемые при реализации определённых видов товаров (работ, услуг) Льготы, предоставляемые определенным категориям фирм и предпринимателей Льготы для субъектов СЭЗ Льготы, предоставляемые при осуществлении определенных операций

Основными товарами, облагаемыми акцизами, являются алкогольная и табачная продукция. Также в эту группу входят дизельное топливо и моторное масло для автомобильных двигателей. Ставки акциза представлены в абсолютных величинах, в отличие от ставок НДС.

Главным источником дохода в бюджет всех государств-членов ЕАЭС является налог на добавленную стоимость. В 2018 году его доля варьируется от 21,4% в Казахстане до 41,2% в Кыргызстане. Что касается акциза, то его доля в бюджете в 2018 году составляет от 1,1% в Казахстане до 11,6% в Республике Беларусь.

Таблица 2. Структура доходов республиканского бюджета стран ЕАЭС от НДС, 2016-9 мес. 2018., % [3]

	Россия	Беларусь	Казахстан	Армения	Кыргызстан
2016	34%	32%	19,3%	33,4%	33,9%
2017	34%	32,3%	17%	32,8%	33,5%
9 мес. 2018	31, 5%	34,4%	21,4%	32,3%	41,2%

Таблица 3. Структура доходов республиканского бюджета стран ЕАЭС от акцизов, 2016-9 мес. 2018., % [3]

	Россия	Беларусь	Казахстан	Армения	Кыргызстан
2016	5,2%	12,3%	1%	5,1%	7,8%
2017	6,5%	11,8%	0,8%	6,7%	7,1%
9 мес. 2018	5,4%	11,6%	1,1%	7,9%	7,8%

Ставка минимального акциза в странах ЕАЭС в 2010 году составляла 250 рублей за 1000 единиц товара, в 2017 году – 2123 руб./1000 шт. Таким образом, за 7 лет (с 2010 по 2017 гг.) ставка акциза в ЕАЭС выросла в 8,5 раз.

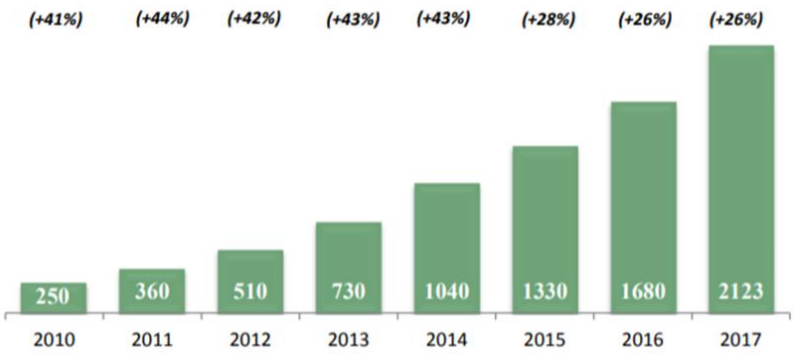

Рис. 1. Динамика роста минимальной ставки акциза в ЕАЭС, руб/1000 шт. [3]

Таблица 4. Ставки акцизов в 2018-2019 гг. по разным видам продукции в РФ [3]

Вид товарной продукции	Размер ставки в рублях	
	2018 г.	2019 г.
Акциз на алкогольную продукцию		
Алкоголь с долей содержания спирта более 9%	523 руб. с каждого литра спирта, входящего в состав реализуемого товара	
Сидры, медовухи, пуаре	21 рубль с литра напитка	
Шампанские (игристые) вина без защищенного географического указания	36 рублей за литр	
Пиво с содержанием спиртовых компонентов 0,5-8,6%	21 рубль с литра	
Акцизы на табак		
Сигары	188 рублей, за каждую штуку	207 рублей за каждую штуку
Сигариллы	2671 рубль за каждую тысячу штук продукции	2938 с тысячи штук
Акцизы на топливо		
Дизтопливо	5665	8541
Моторное масло для автомобильных двигателей	5400	

В 2018 году с июня рост акцизных тарифов на бензин был приостановлен в связи со стремительным увеличением стоимости бензина в розничных сетях, основными клиентами которых является население. Отчетливо видно, что изменения касаются больше табака, где акциз на сигареты вырос на 19 рублей за каждую штуку, и сигарилл, где акциз вырос на 267 рублей за каждую тысячу штук продукции.

Таким образом, после ознакомления с теоретическими аспектами косвенных налогов в ЕАЭС и анализа статистических данных, можно прийти к следующему выводу. Косвенные налоги играют важную роль для государств-членов ЕАЭС, так как являются одним из основных источников дохода в бюджетах стран. Ставки НДС и акциза постепенно растут, принося все больший доход в государственный бюджет стран ЕАЭС.

Налоговое право ЕС – совокупность правовых норм, имеющих международное происхождение и регулирующих общественные отношения по поводу использования налоговой гармонизации. Основными нормативно-правовыми актами, регулирующими косвенное налогообложение действующей системы, являются: Директива Совета ЕС от 28 ноября 2006 г. №2006/112/ЕС (Об общей системе НДС (в редакции от 1 января 2010 г.)), Договор о ЕС, акты органов Союза (включая Совет, Комиссию и Парламент).

Страны, входящие в Европейский союз, также имеют свои национальные законы и нормативно-правовые акты, регулирующие косвенное налогообложение.

Налог на добавленную стоимость считается наиболее перспективным для финансирования деятельности Евросоюза. Данный вид косвенного налога регламен-

тируется Директивой № 2006/112/ЕС Совета Европейского Союза «Об общей системе налога на добавленную стоимость». Единая база для начисления НДС устанавливается в соответствии с положениями Директивы по НДС и Регламента Совета 1553/89 об окончательных единообразных механизмах сбора собственных ресурсов, начисляемых с НДС.

НДС взимается в стране – потребителе товара, именно поэтому в Евросоюзе предусмотрена нулевая налоговая ставка при экспорте товаров. В бюджет ЕС доходы от НДС поступают в виде установленной решением Совета ЕС единой надбавки к ставке НДС в странах-участницах. Государства-члены ЕС вправе устанавливать одну или две льготные ставки минимум в 5% на некоторые виды товаров и услуг из списка.

Методика обложения НДС едина во всех странах-участницах Евросоюза. В статье 2 второго раздела Директивы 2006/112/ЕС устанавливаются 4 вида хозяйственных операций, подлежащих обложению НДС: «поставки товаров в коммерческих целях на территории страны-члена ЕС, осуществляемые лицом, облагаемым налогом»; «приобретение товаров на территории внутреннего рынка ЕС, облагаемые налогом в государстве-принявшем товар, то есть сделки по купле-продаже товаров между лицами-резидентами разных стран-участниц ЕС (внутренние сделки)» [4].

Таблица 5. Установленные ставки НДС в странах Евросоюза 2010-2018 гг. [10]

Страна	Установленные ставки НДС (%)						Снижение (-)/ увеличение (+) стандарт. Ставки (2017г. к 2000г.)
	2000г.		2010 г.		2018 г.		
	стандартная	Сниженная/пониженная/ «сверх-пониженная»	стандартная	Сниженная/пониженная/ «сверх-пониженная»	стандартная	Сниженная/пониженная/ «сверх-пониженная»	
Австрия	20	10/-/-	20	10/-/-	20	13/10/-	0
Бельгия	21	10/6/-	21	12/6/-	21	12/6/-	0
Болгария	20	-/-/-	20	7/-/-	20	9/-/-	0
Великобритания	17,5	5/-/-	17,5	5/-/-	20	5/-/-	2,5
Венгрия	25	12/-/0	25	18/5/-	27	18/5/-	2
Германия	16	7/-/-	19	7/-/-	19	7/-/-	3
Греция	18	8/-/4	23	11/5,5/-	24	13/6/-	6
Дания	25	-/-/-	25	-/-/-	25	-/-/-	0
Ирландия	21	12,5/-/4,2	21	13,5/-/4,8	23	13,5/9/4,8	2
Испания	16	7/-/4	18	8/-/-	21	10/4/-	5
Италия	20	10/-/4	20	10/-/4	22	10/5/4	2
Кипр	10	5/-/-	15	8/5/-	19	9/5/-	9
Латвия	18	-/-/-	21	10/-/-	21	12/5/-	3
Литва	18	5/-/-	21	9/5/-	21	9/5/-	3
Люксембург	15	12/6/-	15	12/6/-	17	14/8/3	2
Мальта	15	5/-/-	18	5/-/-	18	7/5/-	3
Нидерланды	17,5	6/-/-	19	6/-/-	21	6/-/-	3,5
Польша	22	7/-/-	20	7/-/3	23	8/5/-	1
Португалия	17	12/5/-	21	13/6/-	23	13/6/-	6
Румыния	19	-/-/-	24	9/5/-	19	9/5/-	0
Словакия	23	10/-/-	19	10/6/-	20	10/-/-	-3
Словения	19	8/-/-	20	8,5/-/-	22	9,5/-/-	3
Финляндия	22	17/8/-	23	13/9/-	24	14/10/-	2
Франция	19,6	5,5/-/2,1	19,6	5,5/-/-	20	10/5,5/2,1	0,4
Хорватия	22	-/-/0	23	10/-/-	25	13/5/-	3
Чехия	22	5/-/-	20	10/-/-	21	15/10/-	-1
Швеция	25	12/6/-	25	12/6/-	25	12/6/-	0
Эстония	18	5/-/-	20	9/-/-	20	9/-/-	2
Средняя по ЕС	19,3		20,5		21,5		2,2

Правовое регулирование акцизов в ЕС устанавливается в Директиве № 2008/118/ЕС Совета ЕС «Об общих условиях взимания акцизов и отмене Директивы 92/12/ЕЭС». Директива содержит общие правила установления акцизов на товары и услуги, возможность освобождения от акцизов и их компенсации на условиях, предусмотренных в государствах-членах. Страны вправе устанавливать иные косвенные налоги на товары, если это не составляет препятствий их свободному движению на едином рынке.

На рис. 2 изображена динамика поступлений в бюджет ЕС за счет НДС. В 2015 году в бюджет поступила наибольшая сумма дохода от НДС – 146027 млрд. евро, а наименьший доход от налога на добавленную стоимость был начислен в 2017 году и составил 139023 млрд. евро. Такая тенденция может быть связана с низким уровнем внешней торговли товарами или с широким использованием пониженных ставок НДС, подлежащих уплате, связанных с какими-либо льготами.

Рис. 2. Динамика поступлений в бюджет ЕС за счет НДС (2014-2017 гг.) млрд. евро [5]

Анализ косвенных налогов в ЕС привел к следующим выводам. Во-первых, общей правовой базой косвенных налогов стали Директивы ЕС, однако в странах-участницах действуют и национальные законодательные акты. Во-вторых, основной целью Евросоюза в сфере косвенного налогообложения является гармонизация и унификация ставок НДС и ставок акцизов во всех странах-участницах. На данный момент, ставки этих косвенных налогов остаются дифференцированными в каждой стране.

После сравнения теоретических и практических аспектов косвенного налогообложения в ЕАЭС и ЕС, можно сделать некоторые выводы.

Правовая база косвенного налогообложения ЕС и ЕАЭС имеет некие сходства. Косвенные налоги в обоих союзах регулируются как на международном (в ЕАЭС – международные договоры Союза, в ЕС – Директивы), так и на национальном уровне. Ставки акцизов регламентируются внутри каждого государства-членf Союза.

Ставки косвенных налогов в ЕАЭС, в общем случае, коррелируют со ставками Евросоюза, но тем не менее, в таких странах, как Кыргызстан и Казахстан, ставки НДС существенно ниже пороговых в ЕС. В обоих сообществах предусмотрена нулевая ставка косвенных налогов на вывозимые товары. Различия заключаются в определении минимальных ставок НДС в Евросоюзе для стран-участниц.

Библиографический список

1. *Договор о Евразийском* экономическом союзе (Астана, 29 мая 2014 года).

2. *Лапин А.В. П*ринципы косвенного налогообложения и особенности их применения в государствах-членах ЕАЭС // Финансовое право: научно-практическое и информационное издание. – 2017. – № 11 – С. 32-38.

3. *Официальный сайт* Евразийской экономической комиссии. – [Электронный ресурс] URL: http://www.eurasiancommission.org/

4. *Директива Совета* ЕС от 28 ноября 2006 г. №2006/112/ЕС (Об общей системе НДС (в редакции от 1 января 2010 г.)).

5. *Официальный сайт Евросоюза*. – [Электронный ресурс] URL: https://europa.eu/

6. *Директива* № 2008/118/ЕС Совета ЕС «Об общих условиях взимания акцизов».

7. *Директива* № 1024/2012/ЕС Совета ЕС «Об административном сотрудниестве посредством системы обмена информацией на внутреннем рынке».

8. *Линкевич Е.Ф.* Теоретические и практические аспекты гармонизации налоговых систем стран Евросоюза // Политематический сетевой научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. – 2017. – №12. – С. 45-49.

COMPARATIVE ANALYSIS OF INDIRECT TAX IN THE EURASIAN ECONOMIC UNION AND THE EUROPEAN UNION

A.P. Manushina, *candidate of economic sciences*
D.V. Kostikova
E.A. Proshukina
Russian customs academy
(Russia, Lyubertsy)

Abstract. *The article is devoted to the study of indirect taxation in the EU and the States of the Eurasian economic Union. A comparison of regulatory and legal sources of indirect taxes in these economic communities is made. Statistical data on the value added tax and excise tax rates in the EAEU and EU countries in recent years are analyzed. Specify the goods subject to indirect taxes, as well as rates on them in the EAEU and the EU.*

Keywords: *indirect tax, Eurasian economic union, European Union, value added tax, excise, customs payments.*

РОЛЬ РЕЕСТРА НЕДОБРОСОВЕСТНЫХ ПОСТАВЩИКОВ В ПОВЕШЕНИИ ЭФФЕКТИВНОСТИ И ПРОЗРАЧНОСТИ СИСТЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦПАЛЬНЫХ ЗАКУПОК

М.А. Адеянова, *студент*
Научный руководитель: *П.А. Паулов, канд. юр. наук, доцент*
Самарский государственный экономический университет
(Россия, г. Самара)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-10885

Аннотация. *В работе рассматривается реестр недобросовестных поставщиков как одно из средств, направленных на повышение эффективности и прозрачности системы закупок. Особое внимание уделяются раскрытию оснований для включения в данный реестр, к требованиям, предъявляемым к участникам закупок, поскольку именно через них можно определить обоснованность и правомерность включения хозяйствующих субъектов в реестр недобросовестных поставщиков, определить негативные последствия данного действия.*

Ключевые слова: *система закупок, государственный и муниципальный контракт, заказчик, поставщик, реестр недобросовестных поставщиков, деловая репутация.*

Государственные и муниципальные закупки являются одним из важнейших структурных элементов социально-экономической системы любого государства, именно поэтому вопросам их правового регулирования уделяется столь повышенное внимание. Как отмечает Р.Р. Нуреева, в последнее время в большинстве стран имеется тенденция к увеличению общего объема и стоимости закупок совершаемых для удовлетворения государственных и муниципальных нужд [8; с. 189]. Возросла их значимость как средства для обеспечения занятости населения, так и в качестве ресурса способствующего развитию национальной экономики в целом.

Основной целью существования такой сложной и многогранной системы государственных закупок – это обеспечение приобретения товаров, работ и услуг для удовлетворения нужд государственного или муниципального заказчика при эффективном расходовании денежных средств [3; с. 63]. И поставленная задача может быть реализована исключительно при соблюдении некоторых принципов осуществления государственных закупок. Совмещая понятие «принципа» из теории государства и права, с целями и задачами, которые должны быть осуществлены в ходе государственных и муниципальных закупок, можно дать следующее определение принципам реализации системы государственных и муниципальных закупок – это основополагающие начала, руководящие идеи, которые выражают сущность и определяют функционирование главных направлений государственной политики в сфере осуществления закупок товаров, работ и услуг [8; с. 189].

Мировой опыт функционирования системы государственных и муниципальных закупок выработал следующие принципы, лежащие в основе системы централизованных закупок: конкуренция, честность, прозрачность, эффективность, лучшее значение цены, распределение ресурсов, риск расторжения, однородность [4; с. 132]. Каждое из указанных положений призвано обеспечить в процессе осуществления торгов получение доступа к лучшим поставщикам, подрядчикам; наиболее выгодным ценам; передовым технологиям; благоприятным условиям контракта и получения надежных гарантий высокого качества поставляемых товаров и оказываемых услуг [8; с. 190]. В РФ Федеральным законом от 05.04.2013 № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ и услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд», к принципам заку-

пок, обеспечивающих государственные и муниципальные нужды относятся принцип открытости, прозрачности, обеспечение конкуренции, профессионализма заказчиков, стимулирования инноваций, единства, ответственности за результативность обеспечения государственных и муниципальных нужд, эффективности закупок [1].

Принцип открытости и прозрачности системы государственных и муниципальных закупок означает, свободное и безвозмездное обеспечение доступа к полной и достоверной информации о контрактной системе и ее участниках, посредством размещения подобной информации в единой информационной системе [5; с. 97]. Как указывает В.В. Бехер, «открытость и прозрачность всех закупочных процессов должна обеспечить единая информационная система, и благодаря ней открытыми должны быть все стадии закупочной деятельности – от планирования закупок до стадии исполнения заключенного контракта. Открытой и доступной должна быть информация и об участниках данных контрактов, особенно тех, которые недобросовестно отнеслись к исполнению обязательств взятых в рамках исполнения государственного или муниципального контракта» [4; с. 133].

Участниками закупок являются любые юридические лица вне зависимости от их организационно-правовой формы, а также любое физические лица, в том числе являющиеся индивидуальными предпринимателями. Поскольку именно данные лица играют непосредственную роль в реализации закупочной деятельности, к ФЗ № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ и услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» предъявляются особые требования, среди которых можно выделить [7; с. 146]:

– правомочность на заключение контракта;

– неприостановление деятельности участника закупки на дату подачи заявки на участие в закупки;

– непроведение ликвидации участника закупки или отсутствие решения арбитражного суда о признании участника банкротом;

– отсутствие недоимки по налогам, сборам и иным обязательным платежам у участника закупки;

– отсутствие участника в реестре недобросовестных поставщиков;

– отсутствие у участников закупки судимости за преступления в экономической сфере.

Одним из наиболее важных требований предъявляемых к участникам закупки является отсутствие сведений о них в реестре недобросовестных поставщиков. Реестр недобросовестных поставщиков – это информационный список тех контрагентов, которые нарушили положения законодательства о закупочной системе в ходе подписания или исполнения контракта, заключенного по результатам проведения закупок. В РФ существует определённые правовые нормы, которые регулируют ответственность лиц, которые были признаны победителями по результатам проведения закупок. В случае их уклонения от исполнения условий заключенного контракта они попадают в особый список, Реестр недобросовестных поставщиков, и это влечет за собой определенные негативные последствия для таких контрагентов [6; с. 211]. Информация о компаниях и индивидуальных предпринимателях внесенных в такой список размещается на едином информационном портале и доступна к просмотру всеми желающими лицами на бесплатной основе.

Постановлением Правительства РФ от 25.11.2013 № 1062 были утверждены Правила ведения реестра недобросовестных поставщиков (подрядчиков, исполнителей) [2]. Данный правовой документ определяет порядок ведения реестра, включая требования к технологическим, программным, правовым и организационным средствам обеспечения ведения реестра. Все это способствует грамотному и систематизированному изложению информации, удобству практического использования реестра, а также обеспечению целевого использования полученной информации.

Говоря об основаниях, способствующих включению участника закупок в реестр недобросовестных поставщиков, Я.В. Калачев, исходя из положений ФЗ

№ 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ и услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд», выделил следующие:

1. Уклонение от заключение договора;
2. Существенное нарушение исполнителем условий договора, повлекшее за собой его расторжение по решению суда.

Включение в реестр недобросовестного участника в случае его уклонения от заключения договора возможно только в том случае, если было предусмотрено обязательное заключение договора по итогам проведенной закупки [6; с. 212].

Особое внимание следует уделить субъективной стороне рассматриваемого правонарушения. Исходя из того, что включение участника закупок в реестр недобросовестных поставщиков может рассматриваться только в качестве меры юридической ответственности, применяемой к лицу, совершившему правонарушение и влекущей за собой ограничение его экономической деятельности, то данное действие не может быть совершено без установления вины субъекта, выражающейся в осознанном непредставлении заказчику в установленный срок подписанного контракта или обеспечения исполнения контракта, сокрытие информации свидетельствующей о невозможности исполнить обязательства по договору [6; с. 213]. Т.е основанием для включения в реестр может являться только умышленное недобросовестное поведение участника закупки.

Последствия включения хозяйствующего субъекта в реестр недобросовестных поставщиков выражаются в следующем [7; с. 147]:

– во-первых, данное лицо больше не сможет участвовать в закупках;

– во-вторых, любое третье лицо может воспользоваться данной информацией и отказаться от договорных отношений с таким контрагентом.

В результате у недобросовестного поставщика возникают убытки не только в виде упущенной выгоды, но и в ухудшении его деловой репутации.

Как отмечает В.В. Квакина, все это свидетельствует о том, что информация, включаемая в реестр должна быть предельно объективной и проверенной, должна быть учтена действительность недобросовестности поставщика, его виновность [7; с. 147]. Это необходимо еще и для того, чтобы исключить негативное влияние от необоснованного включения лиц в реестр, на правах и интересах заказчиков и неопределённого круга лиц. Ведь с точки зрения указанных лиц, реестр недобросовестных поставщиков выступает в качестве средства правовой защиты заказчиков от потенциально недобросовестных поставщиков. Все это говорит о необходимости контроля уполномоченных органов государственный власти за всем процессов включения лица в данный реестр.

Реестр недобросовестных поставщиков это не только мощный инструмент для защиты интересов заказчиков и третьих лиц, его роль заключается и в том, что благодаря нему формируются некоторая практика по тому, какими поставщикам и подрядчикам следует доверять, а каким нет, исключается возможность нецелевого расходования бюджетных средств на заключение и исполнение заранее «обреченных» проектов [5; с. 100]. Отсутствие такого систематизированного перечня может привести к серьезным финансовым потерям государственного и муниципального бюджета, снижению качества закупочной деятельности. Самих же поставщиков, данный правовой механизм стимулирует к добросовестному отношению к взятым на себя обязательствам, обдуманному участию в закупочной деятельности. Ведь убытки и вред, причиненный деловой репутации, в случае включения в реестр недобросовестных поставщиков никто не возместит, и вполне возможно, что всего лишь одно необдуманное действие приведет к полному прекращению экономической деятельности субъекта.

Безусловно, эффективность системы государственных и муниципальных закупок зависит от огромного количества факторов, и не последнее место здесь играет качество поставщиков, подрядчиков и исполнителей, привлекаемых к работе над контрактом. Без этого организовать процесс обеспечения государственных и муниципальных нужд, прозрачность расхо-

дования денежных средств будет невозможно, поскольку будет снижено как качество выполняемых работ и услуг, так и значительно затруднен весь процесс заключения и исполнения государственного или муниципального контракта. В этом свете, реестр недобросовестных поставщиков, представляется достаточно мощным стимулятор и одновременной суровой санкцией для участников закупок. Однако с учетом тех негативных последствий, которые появляются после включения сведений о юридическом лице или индивидуальном предпринимателе в реестр, уполномоченные органы должны всесторонне исследовать все обстоятельства дела, дать надлежащую (не формальную) оценку существенности нарушения, степени вины участника, ущерб причиненному государственному или муниципальному заказчику [6; с. 216]. Более того, применяемые санкции должны отвечать требованиям Конституции РФ, быть соразмерными защищаемыми целям и ценностям, для того, чтобы формировать правильное отношение к данному инструменту, регулирующему закупочную деятельность и повышающему эффективность и прозрачность всего процесса закупок в целом.

Библиографический список

1. *Федеральный закон* от 05.04.2013 № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» (последняя редакция) [Электронный ресурс] // СПС Консультант Плюс (дата обращения: 16.03.2019).

2. *Постановление Правительства* РФ от 25.11.2013 3 1062 (ред. от 25.12.2014) «О порядке ведения реестра недобросовестных поставщиков (подрядчиков, исполнителей) (вместе с «Правилами ведения реестра недобросовестных поставщиков [Электронный ресурс] // СПС Консультант Плюс (дата обращения: 16.03.2019).

3. *Архипов М.А., Паулов* П.А. Единая информационная система в сфере закупок // Теоретические и практические проблемы развития современной науки. 2017. № 1. С. 63-64.

4. *Бехер В.В., Лайченкова* Н.Н. Отдельные вопросы реализации принципа открытости и прозрачности в рамках контрактной системы в РФ // Вестник Саратовской государственной юридической академии. 2014. № 1. С. 132-136.

5. *Иванова Е.В. Новации* в контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд // Вестник Сибирского института бизнеса и информационных технологий. 2014. № 2 (1). С. 96-102.

6. *Калачев Я.В. Правовая* природа реестра недобросовестных поставщиков// Символ науки. 2017. № 2. С.210-216.

7. *Кванина В.В. Реестр* недобросовестных поставщиков как способ диффамации предпринимателей // Вестник Омского университета. Серия «Право». 2016. № 1. С. 145-150.

8. *Нуреева Р.Р. Принципы* реализации системы государственных и муниципальных закупок // Дискуссия. 2016. № 1 (2). С. 189-194.

THE ROLE OF THE REGISTRY OF UNFINISHABLE SUPPLIERS IN ROUNDING THE EFFICIENCY AND TRANSPARENCY OF THE SYSTEM OF STATE AND MUNICIPAL PURCHASES

M.A. Adeyanova, *student*
Supervisor: *P.A. Paulov, candidate of legal sciences, associate professor*
Samara state university of economics
(Russia, Samara)

Abstract. *The work considers the register of unscrupulous suppliers as one of the means aimed at improving the efficiency and transparency of the procurement system. Particular attention is paid to the disclosure of the grounds for inclusion in this register, to the requirements for procurement participants, because it is through them that it is possible to determine the validity and legitimacy of inclusion of economic entities in the register of unscrupulous suppliers, to determine the negative consequences of this action.*

Keywords: *procurement system, state and municipal contract, customer, supplier, register of unscrupulous suppliers, business reputation.*

К ВОПРОСУ О ФОРМИРОВАНИИ СИСТЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК В ПЕРИОД СУЩЕСТВОВАНИЯ ДРЕВНЕЙ РУСИ

П.А. Антось, *студент*
Научный руководитель: *П.А. Паулов, канд. юр. наук, доцент*
Самарский государственный экономический университет
(Россия, г. Самара)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-10886

Аннотация. *В статье рассматривается вопрос о формировании системы государственных закупок в период с XI по XII вв. Несмотря на укоренившееся мнение о том, что система государственных закупок возникла в России в период правления царя Алексея Михайловича, с принятия указа принятого от 7 июля 1654 года о подрядной цене на обеспечение доставки в город Смоленск сухарей и муки, имеются основания полагать, что зарождение системы закупок для государственных нужд произошло намного раньше – в X – XII вв. В работе анализируются положения древнейших источников русского права, упоминания о порядке исполнения заказов, а также многочисленные личные указы местных князей и их приближенных, направленных на материальное обеспечение княжеств, войск, храмов и т.д.*

Ключевые слова: *государственные закупки, феодальная раздробленность, государственное управление, государственные нужды.*

В современном научном сообществе уже долгие годы укоренилось мнение, что система государственных закупок получила свое начало в период правления царя Алексея Михайловича, с принятия указа принятого от 7 июля 1654 года о подрядной цене на обеспечение доставки в город Смоленск сухарей и муки [1, С. 2-3]. Однако данное утверждение можно оспорить: еще до прихода к власти Алексея Михайловича в России существовал товарооборот между государственными образованиями и частными лицами, занимавшимися подрядными работами, поставкой питания, товаров и оказанием услуг.

Конечно, данные хозяйственные связи между «заказчиками» и «исполнителями» не имели жесткой регламентации и конкретизации в вопросах цен и качества товаров, но отрицать существование самих хозяйственных связей государства с частными исполнителями будет неправомерно.

Можно предположить, что первое упоминание о государственных подрядах можно найти в одном из первых источников русского права – в Правде Ярослава. Документ устанавливал порядок оплаты строительства мостов:

«43. А вот устав мостникам: если замостят мост, то брать за работу ногату, а от каждого устоя моста по ногате; если же ветхий мост починить несколькими дочками, 3-мя, 4-мя или 5-ю, то также» [3]

Из данного положения можно сделать вывод, что в период правления Ярослава Мудрого существовала система государственных подрядов по строительству мостов (так как подобные строительные работы ввиду своей дороговизны могло позволить себе только государство). Настоящая часть Русской правды регулирует вопросы оплаты труда лиц, исполняющих подряд. Можно проследить несколько общих черт с указом Алексея Михайловича: определен круг субъектов (государственные заказчики и частные исполнители), определены публичные цели – строительство для общественных нужд и определена цена подряда.

Позднее данное положение было изменено в последующей редакции Русской правды – в Пространной правде (Правде Ярославичей):

Статьи 96, 97 Пространной редакции Русской Правды указывают на четкое фик-

сирование обязательств в случае, когда государство нанимает на работу мостников. Так, например, ст. 97 гласит:

«А вот подати строителю мостов: при построении моста взимать ему по ногате за (каждые) 10 локтей (моста); если починит старый мост, то взять ему за каждый пролет по куне, сколько бы пролетов ни починил; а строителю моста (следует) ездить с отроком на двух конях; (которым давать) 4 лукна овса в неделю, а кормить (его) досыта» [3].

Данная норма древнерусского закона более детально регламентировала вопросы строительства: была определена системы оплаты по факту построенных метров моста. Кроме того, законодатель утвердил порядок содержания лошадей строителей – за счет самих исполнителей госзаказа.

Однако при сопоставлении данных норм в разных редакциях можно отметить несколько негативных тенденций:

1. Первая редакция закона установила фиксированную цену за каждый мост, что свидетельствует о необходимости реформирования – строительства моста в каждом конкретном месте и для каждой ситуации требует индивидуального расчета стоимости и сроков исполнения.

2. Исполнители господрядов стремились увеличить стоимость подряда путем включения в расходы на строительство оплату корма для лошадей и прочие расходы.

Помимо данных положений Русской правды имелись и иные положения, касающиеся государственных закупок:

В исторических документах имеются упоминания о так называемых заказниках – дружинниках, которые не только распоряжались в соответствии с полученными от князя полномочиями княжьим имуществом, но и могли заключать договоры от имени казны. Первым свидетельством об их существовании является запись в списке с Переяславской летописи (1346 г.) под 6504 (996 г.) годом [5, с. 24]. Данная летопись говорит о том, что князь делегировал часть своих полномочий дружинникам для осуществления закупок для нужд армии [2, с. 2-3].

Можно сказать, что современное понимание государственных нужд базируется на обеспечении различных уровней государственного аппарата: органов законодательной, исполнительной и судебной власти – как на федеральном, региональном и местном уровне. В период существования Древнерусского государства властные органы осуществляли закупки и заключали сделки на подряды для нужд князя, его войска, для нужд церкви и местных поселений. Можно сказать, что нужды князя и его дружинников приравнивались к нуждам государства в целом.

Подобное регулирование вопросов о государственных закупках происходила и на уровне удельных князей после распада Руси на мелкие княжества. Местные князья принимали соответствующие указы и грамоты о закупках и строительстве – об этом свидетельствуют найденные в архивах документы с указаниями о необходимости приобретения продовольствия, на строительство лодок, кораблей, мостов и т.д. [1, с. 5].

Помимо уровня удельных княжеств на Руси существовал и институт закупок для нужд местных поселений. Сельские старосты осуществляли закупки сельскохозяйственной продукции, соли, мяса, пушнины для обеспечения функционирования местных властных органов – будущих администраций [1, с. 7].

Также следует отметить особое место Русской православной церкви в системе государственных закупок. С принятием христианства Русь стала клерикальным государством: часть государственных функций стала выполнять церковь: регистрация актов гражданского состояния, определение метрической системы, создание церковных судов, просвещение и т.д. Закупки для нужд церкви осуществлялись в России самими церковнослужителями: подряды на поставку с//х продукции, строительство и ремонт храмов. Несмотря на то, что сама идея христианской церкви не подразумевает мирских сделок и товарооборота т.к. всю необходимую продукцию должны были выращивать сами монахи, это не мешало привлекать в сельскохозяйственные работы рядовичей и цер-

ковных крестьян. А в последствии сращивания церковного и государственного аппарата вывело вопрос о закупках в пользу церкви на уровень решения вопрос для закупок в пользу мирской власти [5, с. 5-6].

Из вышеизложенного можно сделать вывод, что система государственных закупок появилась в России задолго до воцарения Алексея Михайловича: многочисленные свидетельства о порядке оплаты строительных работ, а также нормы о закупках на уровне удельных княжеств и сельских поселений говорят о наличии отношений в сфере закупок в период существования Древней Руси. Однако в тот исторических период не имели место быть какие-либо торги, аукционы и борьба со злоупотреблениями. Все вопросы о закупках и подрядах регулировались единолично: князей, воеводой или старостой. Также следует отметить наличие церковной стороны в правоотношения по поводу государственных закупок. Позднее, уже в период после татаро-монгольского нашествия и преодоления Смуты, данные положения получат новый толчок к развитию и решению накопившихся проблем [6].

Библиографический список

1. *Атамась А.В.* Государственный контракт на выполнение научно-исследовательских, опытно-конструкторских и технологических работ в Российской Федерации: автореф. дис. … канд. юрид. наук / Атамась Андрей Валерьевич. – М., 2009. – 23 с.

2. *Балтутите И.В.* Институт государственных закупок: от Русской Правды к Федеральному закону «о контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» // Вестник ВолГУ. Серия 5: Юриспруденция. – 2015. – №4. – С. 10.

3. *Русская правда.* Официальный сайт МГУ. Исторический факультет http://www.hist.msu.ru/ER/Etext/RP/prp.htm

4. *Пространная правда*. Официальный сайт МГУ. Исторический факультет http://www.hist.msu.ru/ER/Etext/RP/prp.htm

5. *Бондарева Е.А.* Становление и развитие института государственных закупок в России // Электронный вестник Ростовского социально-экономического института. – 2016. – №3. – С. 7.

6. *Зюзгина К.А., Паулов П.А.* государственные закупки: современные проблемы // Бюллетень науки и практики. 2018. Т. 4. № 12. С. 493-497. https://elibrary.ru/item.asp?id=36634087

TO THE QUESTION OF THE FORMATION OF THE STATE PROCUREMENT SYSTEM IN THE PERIOD OF THE EXISTENCE OF ANCIENT RUSSIA

P.A. Antosh, *student*
Supervisor: *P.A. Paulov, candidate of legal sciences, associate professor*
Samara state university of economics
(Russia, Samara)

Abstract. *The article deals with the issue of the formation of the public procurement system in the period from the XI to XII centuries. Despite the deep-rooted opinion that the public procurement system originated in Russia during the reign of Tsar Alexei Mikhailovich, with the adoption of the decree adopted on July 7, 1654 about the contract price for providing delivery of crackers and flour to the city of Smolensk, Procurement for government needs occurred much earlier - in the X - XII centuries. The work analyzes the provisions of the oldest sources of Russian law, references to the order execution procedure, as well as numerous personal decrees of local princes and their entourage, aimed at providing material support to principalities, troops, churches, etc.*

Keywords: *government procurement, feudal fragmentation, government, state needs.*

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ОХОТЫ (НА ПРИМЕРЕ ЧЕЧЕНСКОЙ РЕСПУБЛИКИ И РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ)

Б.Б. Вахаев
Донской государственный технический университет
(Россия, г. Ростов-на-Дону)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-10887

Аннотация. *Статья посвящена исследованию отдельных аспектов правового регулирования охоты на региональном уровне. Отдельное внимание уделено сравнению правового регулирования охоты в разных субъектах РФ.*

Ключевые слова: *природопользование, охота, правовая охрана, окружающая среда, охотничьи ресурсы, Чеченская республика, Ростовская область.*

Правовое регулирование охоты является совместной компетенцией РФ и субъектов РФ. На федеральном уровне осуществление охоты регулируется:

– специальными законами, направленными на охрану окружающей среды и животного мира, определяющим среди которых является Федеральный закон «Об охоте»;

– специальными подзаконными актами – определяющее значение среди них имеют Постановление Правительства РФ «Об утверждении Положения об охоте и охотничьем хозяйстве» и Типовые правила охоты.

На региональном уровне субъектами РФ принимаются соответствующие нормативно-правовые акты, которые составляют правовую основу осуществления охоты с учётом специфики местных природных условий. На основе типовых правил утверждаются правила ведения охоты в соответствующем субъекте РФ [1].

Чеченская республики – один из самых своеобразных с точки зрения охоты регионов РФ, что делает ее наиболее привлекательным для охотничьего туризма регионом [2]. Специфику Чеченской республики в качестве привлекательности для трофейного охотничьего туризма составляют следующие факторы:

– уникальная возможность встретить в угодьях самых редких представителей горной фауны: безоарового горного козла, дагестанского тура, кавказскую серну.

– большая численность животных, составляющая колоссальных потенциал для трофейной охоты.

– грамотная региональная политика в вопросах управления популяциями и охраны животных [3].

Все это делает Чеченскую республику одним из лучших потенциальных направлений для горной охоты.

Непосредственно сама охота была разрешена в Чечне в 2004 году, когда был охотничий сезон был открыт официально. Охотиться разрешено в угодьях пяти районах – Гудермесский, Наурский, Надтеречный, Грозненский и Шелковской.

Сейчас объектами охоты в республике являются кабаны, волки, лисы, шакалы, пернатая дичь, гиены. Республиканским правовым актом закреплено, что охотой в Чеченской республике является выслеживание с целью добычи, преследование и сама добыча диких зверей и птиц, находящихся в состоянии естественной свободы [4].

Осуществление охоты в Чеченской республике является возможным только при наличии в распоряжении следующих общих и специальных документов. Общими документами являются:

– удостоверение на право охоты;

– специальное разрешение на добычу охотничьих животных.

Специальными документами являются:

– для охоты с охотничьим оружием – разрешение органов МВД на хранение и ношение охотничьего оружия;

– для охоты в закрепленных за охотпользователями охотугодьях –разрешение (путевка) соответствующего охотпользователя;

– для охоты в иных охотугодьях – разрешение государственных органов управления охотничьим хозяйством.

Срок действия охотничьего билета – 5 лет с момента выдачи.

Необходима обязательная ежегодная регистрация охотничьего билет в выдавших его органах до 31 марта каждого года. Это является необходимым условием для его действительности.

В настоящее время действует Указ Главы Чеченской республики «Об определении видов разрешенной охоты и параметров осуществления охоты в охотничьих угодьях на территории Чеченской республики, за исключением особо охраняемых природных территорий федерального значения, регионального значения и иных территорий Чеченской республики, на которых установлен особый режим природопользования» от 30.05.2018 №91, на основе которого определяются виды и параметры разрешенной охоты в охотничьих угодьях на территории Чеченской республики [5].

На территории Чеченской республики могут осуществляться два вида охоты: любительская или спортивная.

Также охота в Чеченской республике может различаться на виды в зависимости от цели и способа ее осуществления. Целями охоты в Чеченской республике могут быть:

– научно-исследовательская или образовательная деятельность;

– регулирование численности охотничьих ресурсов.

Способами названных видов охоты могут быть отлов или отстрел охотничьих ресурсов.

Также целями охоты в Чеченской республике могут быть:

– акклиматизация, переселение и гибридизация охотничьих ресурсов;

– содержание и разведение охотничьих ресурсов в полу вольных условиях или искусственно созданной среде обитания [6].

Способом названных видов охоты может быть только отлов охотничьих ресурсов.

Следовательно, на территории Чеченской республики могут осуществляться два вида охоты: любительская и спортивная. Еще четыре вида классифицируются в зависимости от цели охоты. Такими целями могут быть научно-исследовательская и образовательная деятельность, регулирование численности охотничьих ресурсов, акклиматизация, переселение и гибридизация охотничьих ресурсов, содержание и разведение охотничьих ресурсов.

Параметры охоты в Чеченской республике определяются в зависимости от вида объекта охоты: копытные или пушные животные, пернатая дичь и включают в себя определение сроков охоты на определенное животное. Например, охота на кабана всех половозрастных групп осуществляется в период с 1 июня по 28 (29) февраля, охота на крота обыкновенного – с 1 июня по 25 октября, весенняя охота на пернатую водоплавающую и боровую дичь – в течение 10 календарных дней, с 25 марта по 3 апреля. Охота, целями которой являются научно-исследовательская или образовательная деятельность, или регулирование численности охотничьих животных происходит в течение всего календарного года.

Следовательно, в Чеченской республике действует следующая схема правового регулирования охоты: федеральное законодательство + региональный нормативный акт, определяющий правила охоты + региональных подзаконный акт высшего должностного лица в республике. Этим Чеченская Республика существенное отличается от аналогичного регулирования в других регионах РФ.

Например, охота на территории Ростовской области осуществляется в сроки установленные правилами охоты, утвержденными приказом Минприроды России от 16.11.2010 № 512 «Об утверждении Правил охоты», Распоряжением Губернатора Ростовской области от 7 марта 2013 года N35 «Об определении видов разрешенной охоты и параметров осуществления охоты на территории Ростовской области, за исключением особо охраняемых

природных территорий федерального значения», которым определяются виды и параметры разрешенной охоты [7].

В соответствии с ним охота в Ростовской области может быть промысловой, любительской и спортивной. Также охота в Ростовской области может осуществляется в таких целях, как научно-исследовательская деятельность, образовательная деятельность, регулирование численности охотничьих ресурсов, акклиматизация, переселение, гибридизация охотничьих ресурсов, содержание, разведение охотничьих ресурсов в полувольных условиях или искусственно созданной среде обитания [8].

Следовательно, в Ростовской области закреплен гораздо более широкий перечень видов охоты, чем в Чеченской Республике. В частности, в Ростовской области осуществляется такой вид охоты, как промысловая охота, а также охота в таких целях, как содержание и разведение охотничьих ресурсов в полувольных условиях, в искусственно созданной среде обитания, что объясняется особенностями местности региона (так как в условиях Чеченской республики осуществление промысловой охоты не представляется возможным, в отличии от Ростовской области). Таким образом, нормативно-правовая база регулирования охоты в Ростовской области отличается более четкой регламентацией правил охоты.

Библиографический список

1. *Экологическое право* учеб. пособие / Ю.И. Исакова. – Ростов н/Д: Издательский центр ДГТУ, 2015. – 152 с.

2. *Стратан Д.И., Хвоевская Л.И.* и др. Условия экономической эффективности и конкурентоспособности предприятий сферы туризма // Современная наука: актуальные проблемы теории и практики. Серия: Экономика и право. 2018. № 3. С. 68-73.

3. *Охота* в Чеченской Республике. – Режим доступа: http://mpr-chr.ru/

4. *Постановление Правительства* Чеченской Республики от 22 июля 2003 г. N30 "Об утверждении правил охоты, перечня республиканских заказников, государственных охотничьих заказников местного значение зеленых зон и режима их особой охраны на территории Чеченской Республики". – Режим доступа: https://www.lawmix.ru/zakonodatelstvo/1433471.

5. *Указ Главы* Чеченской Республики «Об определении видов разрешенной охоты и параметров осуществления охоты в охотничьих угодьях на территории Чеченской Республики, за исключением особо охраняемых природных территорий федерального значения, регионального значения и иных территорий Чеченской Республики, на которых установлен особый режим природопользования» от 30.05.2018 №91. – Режим доступа: https://apchr.ru/engine/download.php?id=2743.

6. *Кузьменко Ю.А.* Эколого-правовое обеспечение природопользования и охраны окружающей среды / Ю.А. Кузьменко и др. // Экологические и природоохранные проблемы современного общества и пути их решения Материалы XIII международной научной конференции. В 2-х частях. Под редакцией А.В. Семенова, Н.Г. Малышева, Ю.С. Руденко. 2017. С. 567-574.

7. *Распоряжение Губернатора* Ростовской области от 7 марта 2013 года N35 «Об определении видов разрешенной охоты и параметров осуществления охоты на территории Ростовской области, за исключением особо охраняемых природных территорий федерального значения». – Режим доступа: http://docs.cntd.ru/document/469802311.

8. *Пчельников М.В.* Правовое регулирование создания, использования и транспортировки биологических коллекций (биологических объектов) // Академический вестник Ростовского филиала Российской таможенной академии. 2016. № 4. С. 73-77.

9. *Сагирян И.Г.* Научная публикация студента. / И.Г. Сагирян и др. Учебно-методическое пособие. – Ростов н/Д.: ДГТУ, 2019 – 56 с.

LEGAL REGULATION OF HUNTING (ON THE EXAMPLE OF THE CHECHEN REPUBLIC AND ROSTOV REGION)

B.B. Vakhaev
Don state technical university
(Russia, Rostov-on - don)

Abstract. *The article is devoted to the study of certain aspects of the legal regulation of hunting at the regional level. Special attention is paid to the comparison of legal regulation of hunting in different subjects of the Russian Federation.*

Keywords: *nature management, hunting, legal protection, environment, hunting resources, Chechen Republic, Rostov region.*

ЦИФРОВЫЕ ПРАВА КАК ОБЪЕКТЫ ГРАЖДАНСКИХ ПРАВООТНОШЕНИЙ

Д.К. Воронкова, *студент*
А.С. Воронков, *студент*
МГТУ им. Н.Э. Баумана
(Россия, г. Москва)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-10888

Аннотация. *В данной статье рассмотрено понятие «цифровые права», определено их место в системе гражданских прав, отражены основные особенности, а также правовой статус субъектов и объектов названных общественных отношений. С развитием цифровых технологий автор указывает на необходимость в современных условиях закреплять новые понятия и термины в нормативно-правовых актах.*

Ключевые слова: *цифровые технологии, цифровые права, гражданские права, объекты гражданских прав, закон, право.*

В настоящее время невозможно представить свою жизнь без различных современных технологий, гаджетов и электронных устройств. Они стали неотъемлемой частью жизни человека и используются во всех сферах деятельности. В современном мире с каждым днем возникают все новые и новые цифровые технологии, например, технология блокчейн, различные технологии облачных сервисов, искусственный интеллект и т.д.

На сегодняшний день одной из главных задач государства является обеспечение ускоренного введения цифровых технологий во все сферы человеческой жизни, будь то экономическая, социальная, политическая или духовная.

Необходимо отметить, что наше государство все же в значительной мере отстает от иностранных государств в этой сфере, по данным Всемирного экономического форума Россия занимает 38 место.

С развитием новых цифровых технологий возникает необходимость в создании правовых механизмов, которые смогут обеспечить благоприятный режим для развития новых отношений, в частности: введение основ правовой регламентации объектов и субъектов информационных правоотношений, внедрение специфических прав, обязанностей и ответственности; а также будут способствовать решению ряда проблем. Например, обеспечения сохранности и безопасности информации; обеспечения конфиденциальности пользовательских данных; противодействия киберпреступности, которая в настоящее время лишь «набирает обороты» и т.д.

Для решения вышеперечисленных вопросов необходимо законодательно закрепить термины, которые применяются в сфере цифровых технологий, а также правовой статус субъектов и объектов названных общественных отношений.

С октября 2019 года вступает в силу Федеральный закон от 18.03.2019 № 34-ФЗ «О внесении изменений в части первую, вторую и статью 1124 части третьей Гражданского кодекса Российской Федерации» (далее – Закон № 34-ФЗ [1]), где вводится понятие «цифровых прав» и отражен их статус. Согласно п. 3 ст. 1 Закона № 34-ФЗ, под цифровыми правами следует понимать названные в таком качестве в законе обязательственные и иные права, содержание и условия осуществления которых определяются в соответствии с правилами информационной системы, отвечающей установленным законом признакам. Осуществление, распоряжение, в том числе, передача, залог, обременение цифрового права другими способами или ограничение распоряжения цифровым правом возможны только в информационной системе без обращения к третьему лицу.

В целом термин «цифровые права» сопоставим по объему с термином «токен» (изначально «токен» – это устройство для идентификации, затем этот термин стали использовать для обозначения шифров,

цифровых кодов). В первоначальной редакции законопроекта цифровым правом предлагалось назвать совокупность электронных данных (то есть цифровой код), существующую в информационной системе, отвечающей установленным законом признакам децентрализованной информационной системы. Однако из текста такой редакции исходило, что цифровое право – это имущественное право (об этом говорилось в обновленной ст. 128 Гражданского кодекса Российской Федерации – далее ГК РФ [2]), но в то же время – это цифровой код. В итоге от этой идеи решено было отказаться. В тексте последней редакциионпределение было сформулировано по модели описания ценной бумаги в ст. 142 ГК РФ.

В соответствии с ч. 2 п. 3 ст. 1 Закона № 34-ФЗ обладателем цифрового права признается лицо, которое в соответствии с правилами информационной системы имеет возможность распоряжаться этим правом. Переход цифрового права на основании сделки не требует согласия лица, обязанного по такому цифровому праву.

Таким образом, обладателем цифрового права может считаться лицо, которое обладает неким цифровым шифром-ключом, с помощью которого возможно распоряжаться цифровым правом. Правовой статус субъектов в законе не определен, следовательно, это может быть, как физическое, так и юридическое лицо.

В Законе № 34-ФЗ говорится, что сделки заключаются в письменной форме, при этом письменная форма сделки будет считаться соблюденной, если лицо, при выражении своей воли, будет прибегать к помощи электронных или иных аналогичных технических средств.

Следует отметить, что кроме письменного (электронного) варианта договора возможен и бумажный. Как правило, в нем закрепляются иные условия сделок, которые не были отражены в электронной версии договора. В настоящее время возможность заключения таких сделок есть в блокчейне Corda от R3, где смарт-контракты состоят из двух частей: программная часть и, так называемая, LegalProse-текст на естественном языке.

Можно считать, что выражение воли в интернете приравнено к письменной форме сделок. Например, когда на интернет-странице или в мобильном приложении описаны условия для нажатия клавиши «ОК», из которых следует, что такого нажатия достаточно для выражения волеизъявления. Письменная форма будет считаться соблюденной в случае совершения сделки с помощью электронных либо иных технических средств, позволяющих воспроизвести на материальном носителе в неизменном виде содержание этой сделки. А требование о наличии подписи будет считаться выполненным, если использован любой способ, позволяющий достоверно определить лицо, выразившее волю. Законом и соглашением сторон может быть предусмотрен специальный способ достоверного определения лица, выразившего волю. На основании этих норм будут считаться заключенными сделки, совершаемые дистанционно, в том числе путем заполнения формы в интернете или путем отправки SMS-сообщения. Кроме того, станет возможным заочно голосовать с помощью технических средств на собраниях гражданско-правовых сообществ [3]. Отдельно в ГК РФ были включены нормы о том, что такие правила распространяются на договор страхования и договор номинального счета. То есть эти договоры можно будет заключать не только в форме одного документа или путем обмена документами, но и путем волеизъявления с помощью электронных либо иных технических средств. В то же время предусмотрен запрет на составление завещания с использованием электронных или других технических средств.

Сам процесс заключения сделки состоит в том, что обе стороны подтверждают свое согласие на заключение договора электронной подписью (подпись, позволяющая подтвердить авторство электронного документа). В качестве электронной подписи допускается применять любой способ, с помощью которого можно идентифицировать личность, например, шифр.

Так, после идентификации пользователей в системе дальнейшее их поведение подчиняется алгоритму компьютерной

программы, организующей сетевое взаимодействие. Лицо, покупающее то или иное цифровое право, получит его автоматически при наступлении указанных в пользовательском соглашении обстоятельств.

Для целей исполнения сделок с цифровыми правами вводится правило, что факт совершенного компьютерной программой исполнения сделки не оспаривается. Это положение будет действовать во всех случаях, за исключением случаев несанкционированного вмешательства в действие программы [4].

Таким образом, в России появление данного вида прав, а также их законодательное закрепление дает возможность определить место цифровых прав в системе объектов гражданских прав, описать оборотоспособность объекта, а также предоставить защиту гражданам и юридическим лицам по сделкам, совершаемым с этим объектом.

Библиографический список

1. *Федеральный закон* от 18.03.2019 N 34-ФЗ «О внесении изменений в части первую, вторую и статью 1124 части третьей Гражданского кодекса Российской Федерации» // «Собрание законодательства РФ», 25.03.2019, N 12, ст. 1224 (Документ не вступил в силу).

2. *«Гражданский кодекс* Российской Федерации (часть первая)» от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 03.08.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2019) // «Собрание законодательства РФ», 05.12.1994, N 32, ст. 3301.

3. *Цифровые права* как новый вид объектов гражданских прав. Что еще поменялось в ГК РФ? [Электронный ресурс]. – Режим доступа:https://www.eg-online.ru/article/396138/ (дата обращения: 25.04.2019).

4. «*ОК» вводят в закон*: Госдума готовит базу для цифрового права. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://regnum.ru/news/economy/2395938.html (дата обращения: 25.04.2019).

5. *Буренина В.И. Система* законодательства, регулирующего научно-техническую деятельность: проблемы и противоречия. // Исторические, философские, политические и юридические науки, культурология и искусствоведение. Вопросы теории и практики. 2013. № 9-1 (35). С. 19-24.

6. *Гражданское право*. Общие положения гражданского права: учебно-методическое пособие / В.И. Буренина, Е.С. Попова, М.А. Хватова. – М.: Изд-во МГТУ им. Н.Э. Баумана, 2019. – 81 с.

7. *Обязательственное право:* учебно-методическое пособие / В.И. Буренина, Е.С. Попова, М.А. Хватова. – М.: Изд-во МГТУ им. Н.Э. Баумана, 2019. – 41 с.

DIGITAL RIGHTS AS OBJECTS OF CIVIL LEGAL RELATIONS

D.K. Voronkova, *student*
A.S. Voronkov, *student*
Bauman Moscow state technical university
(Russia, Moscow)

Abstract. *This article discusses the concept of "digital rights", defines their place in the system of civil rights, reflects the main features, as well as the legal status of the subjects and objects of these public relations. With the development of digital technologies, the author points to the need for modern conditions to consolidate new concepts and terms in regulatory acts.*

Keywords: *digital technologies, digital rights, civil rights, objects of civil rights, law, law.*

ОСНОВЫ КОНСТИТУЦИОННОГО ПРАВА ГЕРМАНИИ

Б.И. Габидуллин, *студент*
Башкирский государственный университет
(Россия, г. Уфа)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-10889

Аннотация. *В статье рассмотрены основные особенности конституционно-правовой системы Федеративной Республики Германия. Дана оценка роли Бундесрата, как особого конституционного органа ФРГ, а также особенностям избирательной системы ФРГ в сравнительной характеристике с избирательной системой Российской Федерации. Сделан вывод относительно сбалансированности выбранной Германией системы конституционно-правового регулирования.*

Ключевые слова*: ФРГ, Конституция ФРГ, Бундесрат, избирательная система ФРГ, Германия, парламентская республика.*

Российская Федерация и Федеративная Республика Германия являются государствами, которые неизбежно становятся предметом сравнения. Очевидно, что причиной этого сравнения, являются, во многом, схожие характеристики этих государств: и Россия, и Германия являются федерациями, Россия является крупнейшим государством в Европе по количеству проживающего населения, Германия – вторым по размеру. Наконец, в списке стран по уровне ВВП (по ППС) Россия и Германия занимают пятое и шестое место соответственно [2]. Исходя из вышеизложенного, учитывая схожие во многом характеристики и историческую близость обоих государств, представляется полезным выявление особенностей конституционно-правовой системы Германии.

Форма государства состоит из трех элементов: форма правления, форма государственно-территориального устройства и политический режим [4]. Рассмотрим подробнее каждый из этих элементов формы немецкого государства, так как именно указанные элементы выражаются в нормах конституционного права Германии.

По форме правления, Германия является классической парламентской республикой. Как отмечает А.В. Сегедов, в парламентской республике применяется несколько иной принцип разделения властей. Если для президентской республики характерно разделение власти на исполнительную (во главе с президентом), законодательную и судебную, то в парламентской республике власть делится на партийную (правящая партия и оппозиция), административную и судебную [6].

На первый взгляд, парламентская система ФРГ является типичной для федеративного устройства государства и состоит из двух палат – нижней (Бундестага) и верхней (Бундесрата). Как отмечает Е.В. Битюцкий, члены Бундесрата не избираются напрямую народом, а являются членами правительств земель, которые их назначают и отзывают. Современный Бундесрат представляет собой так называемый «конгресс правительств» [1]. При этом, члены Бундесрата должны следовать указаниям, которые получены ими от своих региональных правительств, то есть не обладают критерием свободы осуществления депутатских полномочий, характерным для всех членов законодательного органа. По большинству законопроектов, в соответствии со статьей 77 Конституции ФРГ, Бундесрат имеет право как отлагательного, так и абсолютного вето. Для применения последнего, необходимо, чтобы за отклонение законопроекта проголосовало не менее 2/3 Бундесрата, однако и это вето может быть преодолено 2/3 членов Бундестага.

Специфической чертой немецкого конституционного права является особая система выборов, применяемая для избрания членов Бундестага. Учитывая федеративную модель государственного устройства

Германии, действует специфическая избирательная система. Как отмечает Р.В. Андропов, немецкий избиратель на выборах в Бундестаг располагает двумя голосами. Свой «первый голос» (нем. Erststimme) гражданин отдает за депутата в своем одномандатном округе, который будет представлять одну из 16 федеральных земель (свой регион) в Бундестаге. «Второй голос» (нем. Zweitstimme) предназначен для голосования за партийный список, от чего в дальнейшем зависит партийная структура парламента, а также и то, какая именно фракция или партийная коалиция будет иметь большинство для избрания бундесканцлера [5]. При этом, если кандидат выиграл округ (получил большинство «первых голосов» в округе), он становится депутатом вне зависимости от того, какое место он занял в итоговом партийном списке. Более того, даже если указанный партийный список не преодолел 5% избирательный барьер, депутат все равно считается избранным, если получил большинство «первых голосов» в округе.

Такая ситуация регулярно приводит к тому, что крупные партии получают больше прямых мандатов («первых голосов»), чем-то количество мандатов, на которые они имеют право претендовать в результате выборов по партийным спискам («вторым голосам»). Для урегулирования этой проблемы, немецкой избирательной системой предусмотрены так называемые «уравнивающие мандаты», которые компенсируются другим партиям для достижения избирательного паритета. Указанные нормы приводят к тому, что численность Бундестага не фиксирована и зависит от разницы в «первых» и «вторых» голосах.

Несмотря на то, что указанная система кажется смешанной, на самом деле она представляет собой вариант пропорциональной системы с открытыми списками, так как итоговый политический расклад в Бундестаге полностью зависит от «вторых голосов», в то время как первые «мажоритарные» голоса служат исключительно для возможности жителя округа выбрать своего депутата, «привязанного» к их округу.

Указанная система в значительной степени отличается от принятой в Российской Федерации смешанной системы, которая представляет собой, по сути, систему параллельных и независимых друг от друга выборов. В отличие от Германии, в Российской Федерации, половина депутатов нижней палаты парламента (Государственной Думы) избираются по партийным спискам, а вторая – по одномандатным округам. При этом, результаты выборов в одномандатных округах никоим образом не зависят от результатов выборов в многомандатном пропорциональном округе, что отличает российскую систему выборов от немецкой.

Анализируя эти отличия, следует отметить, что немецкая система выборов по своей природе в большей степени отвечает критериям парламентского представительства благодаря продуманной системе открытых списков, учитывающей как пропорциональность представления политических партий, так и волю каждого конкретного избирателя, проголосовавшего за конкретного депутата. Российская избирательная система соответствует этим критериям только частично, так как мажоритарная составляющая, с одной стороны, не позволяет развиваться малым и средним партиям, что является критически важным для политической системы с доминирующей партией, а с другой, учитывая большой размер одномандатных округов, - не дает возможности для эффективного представительства интересов граждан, проживающих в этих округах.

В соответствии с классическим принципом распределения власти в парламентской республике, Федеральное правительство формируется Бундестагом, то есть, нижней палатой парламента. При этом Конституция ФРГ не запрещает членам правительства быть депутатами Бундестага.

В парламентских и парламентско-президентских республиках, основным элементом обеспечения ответственности правительства перед парламентом является вотум недоверия. Вотум недоверия неминуемо влечет за собой отставку правительства и, либо назначение нового прави-

тельства при формировании коалиции, либо досрочные парламентские выборы [3]. В то же время, Конституция ФРГ несколько ограничивает возможности Бундестага по вынесению вотума недоверия канцлеру. Фактически, принудительная отставка канцлера возможна только в том случае, если Бундестаг соберет голоса за новую кандидатуру канцлера и подаст ее на утверждение Федеральному президенту. Подобная ситуация делает практически невозможным досрочные парламентские выборы без воли действующего канцлера и создает ситуацию работы правительства меньшинства. Кроме того, эта конституционная норма препятствует возникновению ситуации безвластия, так как действующий канцлер исполняет свои обязанности до назначения нового главы правительства.

Функции Президента ФРГ в мирное время, фактически, сводятся к представительским. В то же время, способ избрания Президента ФРГ довольно сложен: для этого формируется специальный конституционный орган (Федеральное Собрание). Указанный орган состоит из представителей Бундестага и региональных парламентов (лантагов) земель ФРГ. Особый способ избрания Президента ФРГ добавляет этой должности дополнительный политический вес, который базируется не столько на законодательных полномочиях, сколько на политической репутации Президента.

Исходя из всего вышеизложенного, можно сделать вывод, что конституционно-политическая система Федеративной Республики Германия построена на следующих принципах: народовластие, парламентаризм и федерализм. Фактически каждая отличительная черта политической системы ФРГ является следствием федерального статуса ФРГ, а также неудачи предыдущей модели управления (Веймарской Республики). Изменения в избирательную систему и порядок формирования правительство позволили ФРГ избежать многочисленных политических кризисов и отставок правительства, характерных для Веймарской Республики, укрепить демократию, став настоящим оплотом стабильности в центре Европы.

Библиографический список

1. *Битюцкий Е.В.* Бундесрат. Подмена понятий // Бизнес в законе. 2010. №5. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/1-3-bundesrat-podmena-ponyatiy

2. *Данные МВФ:* список стран по ВВП (ППС) [Электронный ресурс] режим доступа: https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%A1%D0%BF%D0%B8%D1%81%D0%BE%D0%BA_%D1%81%D1%82%D1%80%D0%B0%D0%BD_%D0%BF%D0%BE_%D0%92%D0%92%D0%9F_(%D0%9F%D0%9F%D0%A1)

3. *Жебровски В.* Различные формы парламентаризма и факторы, определяющие их разнообразие // Балтийский регион. 2010. №4. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/razlichnye-formy-parlamentarizma-i-faktory-opredelyayuschie-ih-raznoobrazie

4. *Кульков М.О.* Структура формы государства как основание ее типологии // Вестник ВолГУ. Серия 5: Юриспруденция. 2006. №8. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/struktura-formy-gosudarstva-kak-osnovanie-ee-tipologii

5. *Антропов Р.В.* Особенности и современные тенденции развития избирательной системы Германии (на примере выборов в немецкий Бундестаг 2013 года) // Избирательное право. 2016. №2 (34). URL: https://cyberleninka.ru/article/n/ocobennosti-i-sovremennye-tendentsii-razvitiya-izbiratelnoy-sistemy-germanii-na-primere-vyborov-v-nemetskiy-bundestag-2013-goda

6. *Седегов А.В.* Разделение властей как критерий классификации формы государства // Общество и право. 2009. №1 (23). URL: https://cyberleninka.ru/article/n/razdelenie-vlastey-kak-kriteriy-klassifikatsii-formy-gosudarstva

BASES OF THE CONSTITUTIONAL RIGHT OF GERMANY

B.I. Gabidullin, *student*
Institute of law of the Bashkir state university
(Russia, Ufa)

Abstract. *The article discusses the main features of the constitutional legal system of the Federal Republic of Germany. The assessment of the role of the Bundesrat as a special constitutional body of the Federal Republic of Germany, as well as the characteristics of the electoral system of the Federal Republic of Germany is given comparing with electoral system of Russian Federation. The conclusion is drawn regarding the balance of the constitutional legal regulation system chosen by Germany.*

Keywords: *Germany, the Constitution of Germany, the Bundesrat, the electoral system of Germany, Germany, parliamentary republic.*

ПРАВА КОРОЛЯ, ИМПЕРАТОРА, ПРЕЗИДЕНТА ВО ФРАНЦИИ В СУДЕБНОЙ, ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ И ЗАКОНОДАТЕЛЬНОЙ ВЛАСТИ

Б.И. Габидуллин, *студент*
Башкирский государственный университет
(Россия, г. Уфа)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-10890

Аннотация. *В данной статье описаны основные полномочия глав во Франции на протяжении всей ее истории в законодательной, исполнительной и судебной ветвей власти. История правления во Франции является одной из самых показательных во всем мире. Здесь господствовали различные формы политического режима. Республика, империя, монархия были основными формами государственного правления. Поэтому полномочия главы государства постоянно изменялись.*

Ключевые слова: *правление, республика, монархия, полномочия, империя, Франция.*

История правления во Франции имеет глубокие корни, которые простираются в древность. Первая управляющая династия королей во Франции под названием «Королингов» существовала с 751 по 987 годы. Самыми известными королями в то время во Франции были: Карл I Великий, Людовик I, Людовик II, Карл II, Карл III, Людовик V и т.д.

Следующими династиями в управлении Франции являлись «Кетингов» (996-1328 гг.), «Валуа» (1328-1589 гг.), «Бурбонов» (1589-1791 гг.). Эти династии королей во Франции правили вплоть до возникновения Первой империи в данном государстве, которую возглавил в 1799 году Наполеон Бонапарт. До его правления на протяжении с 1791 по 1799 годы действовала Первая республика, которая управлялась следующими органами: Законодательное собрание, Национальный конвент, Исполнительная дирекция [4;101]. Первая империя просуществовала до 1848 года, на смену которой под властью Луи-Наполеон Бонапарт до 1852 года. Вторая империя возглавлялась Наполеоном III с 1852 по 1870 годы. Трития республика просуществовала вплоть до 1940 года, когда было образовано Французское государство, существовавшее до 1946 года, когда была образована четвертая республика Франции (1946-1958 гг.). После этого периода была образована Пятая республика Франции, которая существует по настоящее время [2;35].

Рассмотрим наиболее детально права королей Франции в области исполнительной, судебной и законодательной власти. Основные права королей во Франции утверждаются во второй половине XV века, когда была окончена столетняя война. В данный период времени власть королей во Франции приобретает самостоятельность и становится независимой от феодальных магнатов. Короли в данный период времени стали обладать практически неограниченными правами в судебной, законодательной и исполнительной ветвей власти [3;182]. Во Франции в те времена сложилась абсолютная монархия, которая была заложена при Людовике XI. При этом такой орган, как Генеральные штаты еще действовал, однако по своей сути вся полнота власти была передана французской знати во главе с королем. Собрание нотаблей стало общегосударственным представительным органом, которые давал королю советы, но решения в управлении государством принимал сам король. В те времена у простого народа было одно право: трудиться и уплачивать государственные налоги. На протяжении длительного времени во Франции царила полноценная монархия, когда управление государством полностью находилось в руках одного короля.

В конце 18 века в ходе прохождения правительственного заговора 1799 году во Франции свершился переворот. Его осуществил генерал Наполеон Бонапарт, при

помощи своих войск он изгнал орган законодательной власти [1;87]. Исполнительная власть передавалась Исполнительной комиссии из трех консулов. Реальной властью обладал первый консул, место которого досталось Наполеону Бонапарту. В данный период времени была разработана Конституция 1799 года Франции. Император наполеон Бонапарт обладал следующими полномочиями:

1. вся исполнительная власть была сосредоточена в его руках:

– назначение и смещение министров;

– назначение и смещение послов, чиновников;

– разработка исполнительно политик государства;

2. в сфере судебной власти:

– назначение и смещение судей;

3. в области законодательной власти:

– обладал правом законодательной инициативы.

Второму и третьему консулам достались лишь совещательные полномочия. Однако законопроекты предлагались только Правительством Франции, то есть первый консул.

Таким образом, согласно раскладу политических сил в те времена органы не имели самостоятельного значения, так как были подчинены власти первого консула.

По итогам 1802 года пожизненное место консула было получено Наполеоном Бонапартом. Также в его права стало назначение своего приемника. То есть по своей сути, в те времена произошло новое возрождение монархии.

1804 года ознаменовался тем, что Наполеон получил титул императора Франции, при этом вся полнота власти была сосредоточена в его руках. Он управлял государством посредством использования следующих подвластных ему рычагов:

– церковь;

– армия;

– полиция;

– бюрократия.

Президентская власть во Франции существует по настоящее время. Самыми первыми президентами стали главы государств в период становления первых французских республик. Основной перелом исторического развития института президентства во Франции произошел в 1965 году, когда выборы президента стали являться прямыми и всенародными.

Действующим Президентом Франции является Э. Макрон, вступивший в свои полномочия в 2017 году. Он стал 25 президентом своего государства. Рассмотрим современные полномочия президента Франции в исполнительной, законодательной и судебной власти.

В области исполнительной власти Президент имеет следующие полномочия:

– право формирования исполнительной власти;

– назначение и смещение Премьер-министров;

– создание системы исполнительной власти.

Однако Президент Франции в области исполнительной власти не имеет полных полномочий, так как при назначении того или же иного министра ему необходимо получить одобрение Национального собрания. Это говорит то, правительство Франции находится под двойным подчинением: президенту страны и Парламенту.

В области законодательных полномочий Президент Франции имеет следующие права:

– права роспуска собрания (нижней палаты парламента);

– передача на референдум законопроектов;

– возможность установления единоличной диктатуры в ситуации, когда национальная безопасность государства находиться под угрозой;

– участие в законодательном процессе.

Однако в Конституции Франции указывается то, что роспуск Парламента Президентом не может быть осуществлен в течение года, который идет после предыдущего роспуска, а также в ситуации чрезвычайного положения.

В области судебной власти Президенте Франции имеет следующие полномочия:

– является гарантом независимости судебной власти;

– принимает участие в назначении судей и прокуроров;

– председательствует в Высшем совете магистратуры;

– имеет возможность выступать в роли дисциплинарного суда;

– обладание правом помилования.

Таким образом, высшая власть за все годы правления во Франции имела ряд полномочий, которые изменялись в ходе развития демократических основ в данном государстве и самой формы правления. Практически долгое время на территории Франции господствовала власть королей, которые имели неограниченную власть во всех трех ветвях. Однако в ходе становления империи стали появляться различные органы власти, которые имели в теории некие рычаги влияния на императора, но на практике, это было беспрекословное подчинение главе государства. Демократический строй и выборность главы государства во Франции возникло в связи с приходом президентского режима правления. Власть Президента стала ограничиваться различными органами законодательно и исполнительной ветвей власти, что говорит о развитии демократических основ государственного правления.

Библиографический список

1. *Азимов Айзек.* История Франции. От Карла Великого до Жанны дАрк. – ЗАО «Центрполиграф», 2007 – 358 с.

2. *Арзаканян М.Ц.* История Франции. Учебник для вузов. – М.: Дрофа, 2005. – 474 с.

3. *Колпаков М. Ю.* История и власть во Франции в эпоху Филиппа IV Красивого // Метаморфозы истории. – 2013. – №44. – С. 182-200.

4. *Сироткин В.Г.* История Франции: пятая республика. Учеб. пособие для вузов по спец. "История". – М.: Высшая школа, 1989. – 199 с.

RIGHTS OF THE KING, THE IMPERATOR, THE PRESIDENT IN FRANCE IN JUDICIAL, EXECUTIVE AND LEGISLATIVE AUTHORITY

B.I. Gabidullin, *student*
Institute of law of the Bashkir state university
(Russia, Ufa)

Abstract. *This article describes the main powers of the heads of France throughout its history in the legislative, Executive and judicial branches. The history of government in France is one of the most revealing in the world. It was dominated by various forms of political regime. Republic, Empire, monarchy were the main forms of government. Therefore, the powers of the head of state were constantly changing.*

Keywords: *government, republic, monarchy, powers, empire, France.*

ПРОБЕЛЫ СОВРЕМЕННОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА О КОНТРАКТНОЙ СИСТЕМЕ В РФ

Д.Д. Гражданкина, *студент*
П.А. Паулов, *канд. юр. наук, доцент*
Самарский государственный экономический университет
(Самара, Россия)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-10891

Аннотация. *В статье рассматривается Федеральный закон "О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд", определяются особенности его практического применения, а также анализируются основные проблемы реализации отдельных его положений.*

Ключевые слова: *контрактная система, государственные закупки совокупный годовой объем закупок, существенные условия.*

В российской науке права на сегодняшний день большой интерес у современных юристов и правоведов вызывает тема пробелов и недостатков правового регулирования в контрактной системе РФ. Среди ученых-правоведов, труды которых посвящены исследованию законодательства о контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд, можно выделить Л.В. Андрееву, М.И. Брагинского, А.В. Венедиктова, О.В. Макарова, Л.И. Шевченко и др. [3]. Актуальность данной темы связана, прежде всего, с тем, что институт контрактной системы в РФ был установлен действующим законодательством относительно недавно, однако практическое его применение показало ряд существенных недостатков [6].

Главным источником правового регулирования отношений в сфере государственных и муниципальных заказов является Федеральный закон «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» от 05.04.2013 N 44-ФЗ. С момента принятия данного закона по июль 2016 г. в него было внесено множество поправок, что выразилось в принятии 32-ух Федеральных законов [6]. Такое положение подтверждает нацеленность законодателя на наиболее детальное урегулирование правоотношений, возникающих в контрактной сфере.

Одним из главных пробелов Федерального закона является отсутствие перечня существенных условий при заключении контракта. Исходя из общего смысла отдельных норм закона, можно прийти к выводу, что именно заказчик обязан определять существенные условия договора [1]. Так, в соответствии с ч. 1 ст.40 №44-ФЗ создание комиссии по осуществлению закупок, определение начальной цены контракта, предмета и иных существенных условий контракта осуществляются заказчиком

Решением данной проблемы на наш взгляд является установление обязанности для заказчика указания конкретного перечня условий, которые являются существенными при заключении контракта. Одним из способов преодоления данного пробела законодательства может стать также закрепление в статье 3 ФЗ понятия существенных условий, следующим образом: «существенные условия государственных (муниципальных) контрактов – условия, обязательные для заключения гражданско-правовых договоров данного вида» [5].

Нельзя оставить без внимания и вопрос о порядке согласования условий по поводу изменения наименования производителя товара, являющегося предметом контракта, без изменений характеристик самого товара. Например, когда один из производителей прекратил производство товара, участник вправе обеспечить по-

ставку товара с аналогичными характеристиками, но другого производителя. Статья 95 закона о контрактной системе допускает замену товара на товар с улучшенными характеристиками в части его качества, технических и функциональных характеристик (потребительских свойств) путем заключения дополнительного соглашения [4]. Однако замена наименования производителя ни одной нормой закона не урегулирована, поэтому на практике многие заказчики вынуждены вносить изменения в контракт (договор) в части замены производителя товара с идентичными характеристиками.

Данный пробел законодательства о контрактной системе, по мнению действующих юристов, можно восполнить указанием в законе на конкретные условия, которые будут служить поводом для заключения дополнительного соглашения между заказчиком и поставщиком.

Определенные сложности на практике возникают также при определении случаев ненадлежащего исполнения контракта. Так, часть 8 статьи 34 №44-ФЗ устанавливает штраф в размере, утвержденном постановлением Правительства РФ от 25 ноября 2013 года № 1063. за неисполнение или ненадлежащее исполнение поставщиком условий контракта. Законодательство о контрактной системе не раскрывает понятия «ненадлежащего исполнения» контракта. Отсутствие юридических формулировок и конкретных случаев, являющихся поводом для возложения обязанности по уплате штрафа, может привести к неправильным действиям заказчика при назначении штрафных санкций для поставщика [2].

Наиболее эффективным решением данной проблемы является предоставление права заказчику в проекте контракта указать конкретные случаи, которые предполагают ненадлежащее исполнение обязательств по контракту. Это позволит избежать дальнейших споров, в том числе и в судебном порядке о возможности наложить штраф за то или иное действие поставщика.

Таким образом, нельзя оценить однозначно практический эффект от реализации правовых норм в сфере государственных заказов и закупок. Но уже сейчас становится очевидным, что законодательство о контрактной системе нуждается в комплексном подходе к решению существующих проблем, и начинать нужно, прежде всего, с совершенствования понятийного аппарата.

Библиографический список

1. *Иванова Е.В., Хлянова Ю.А.* Анализ и оценка эффективности функционирования контрактной системы Омской области в сфере государственных и муниципальных закупок за 2014-2017 годы // Вестник СИБИТа. – 2018. – №2 (26).

2. *Паулов П.А., Понамаренко С.С. Актуальные* проблемы государственного регулирования в сфере закупок // Современные научные исследования и разработки. – 2017. – № 8 (16). – С. 427-428.

3. *Самарин Алексей Михайлович*, Мельничук Виктор Александрович Государственные закупки: внедрение федеральной контрактной системы // Вестник СИБИТа. – 2016. – №4 (20).

4. *Торхова И.В.* Нововведения в законодательстве о контрактной системе с 2018 года // Правопорядок: история, теория, практика. – 2018. – №3 (18).

5. *Федотов А.С., Лихтер* А.В. Развитие контрактной системы в Российской Федерации // Символ науки. – 2016. – № 5-1.

6. *Шилина С.В.,* Березина Н.Н. Динамика развития контрактной системы в России // Скиф. – 2018. – №6 (22).

GASES OF MODERN LEGISLATION ON THE CONTRACT SYSTEM IN THE RUSSIAN FEDERATION

D.D. Citizen, *student*
P.A. Paulov, *associate professor*
Samara state university of economics
(Samara, Russia)

Abstract. *The article discusses the Federal Law "On the contract system in the procurement of goods, works, services for state and municipal needs," identifies features of its practical application, and also analyzes the main problems of implementing certain of its provisions.*

Keywords: *contract system, government procurement cumulative annual volume of purchases, essential conditions.*

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ ОРГАНИЗАЦИИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ ЗАКУПОК

Я.А. Зубков, *студент*
Научный руководитель: *П.А. Паулов, канд. юр. наук, доцент*
Самарский государственный экономический университет
(Россия, г. Самара)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-10892

Аннотация. *В статье анализируются основные проблемы процесса проведения госзакупок, как аспекта особого значения для обеспечения экономической безопасности Российской Федерации, исследуются работы различных авторов свидетельствующих о необходимости серьезного реформирования законодательства. Также определены способы ликвидации указанных проблем.*

Ключевые слова: *государственные закупки, государственные нужды, единая информационная система, централизации госзакупок, национальный режим, повышение эффективности закупок.*

В последнее время уделяется повышенное внимание системе государственных и муниципальных закупок. Это вызвано необходимостью более экономно расходовать средства бюджетов всех уровней, извлекая при этом максимальную пользу. Напряженная международная обстановка привели к тому, что в экономике России спад – в такие периоды государство старается увеличить для отечественных предприятий количество заказов, чтобы поддержать их и оживить экономику.

В национальной контрактной системе используется множество способов организации закупок, из которых самые популярные – запрос котировок, электронный аукцион и закупка у единственного поставщика. Такими способами закупается половина товаров и услуг, в том числе, самими органами власти, которые должны поддерживать конкуренцию.

Исследования работ различных авторов свидетельствуют о необходимости серьезного реформирования законодательства [1, с. 57]: эта сфера связана с большим числом коррупционных рисков [2, с. 15]. Необходимо опираться на зарубежный опыт [3, с. 63], поскольку российская практика определения поставщика нередко противоречит требованиям развития конкуренции. Повышение эффективности закупок является их актуальной проблемой [5, с. 55].

Закупочная деятельность имеет ряд особенностей, которые влияют на выбор поставщика. Схемы распределения крупных заказов меняются в зависимости от изменений законодательства. В данной сфере действуют законы, согласно которым, каждое преступление (в данном случае, сговор между заказчиком и поставщиком, подрядчиком, исполнителем) имеет цену.

Административная ответственность в виде, применяемая к должностным лицам, низкие суммы штрафов не способны кардинально повлиять на ход дела. Также, мало эффективна и уголовная ответственность по статьям 178 УК РФ «Ограничение конкуренции» и 285 УК РФ «Злоупотребления служебными полномочиями». Прецедентов в этой области очень мало, их недостаточно, чтобы решить проблему и создать благоприятные условия для нормальной рыночной конкуренции.

В сфере госзаказа фигурируют очень крупные суммы, некоторые из которых сопоставимы с бюджетами небольших городов. Часть таких заказов относится к «государственной тайне» и проводится закрытыми способами. При том, что расходы на оборону и безопасность в нашей стране постоянно растут, суммы сделок постоянно повышаются, такие сферы закрыты от общественного контроля. Ущерб от нарушений в этой сфере очень трудно

выявить при действующей системе противодействия коррупции.

Для повышения эффективности закупок многие авторы предлагают увеличить доли закупок у малого и среднего бизнеса; повысить точность планирования закупок. Однако эти, в целом, верные подходы являются «полумерами», и не способы устранить противоречий между 44-ФЗ и 223-ФЗ.

Во многих странах также существует проблема нецелевого использования бюджетных средств. Не каждое государство или муниципальное образование является образцом законности. Однако есть множество положительных примеров, которым необходимо следовать, чтобы наша контрактная система соответствовала задачам, которые она перед собой ставит.

Когда речь идет о совершенствовании закупочной системы, следует обратить внимание на ответственность, которую несут стороны за ненадлежащее исполнение контракта. Занижая цены, чтобы получить контракт, а затем, нарушая сроки, поставляя ненадлежащего качества товар, недобросовестные поставщики наносят огромный вред бюджету нашей страны. Даже при внесении такого поставщика в реестр недобросовестных поставщиков, поставщик может отрыть новую фирму и снова участвовать в закупке. Из-за длительных процедур и низких штрафов даже возмещение убытков через суд не решает этой проблемы. Много случаев предоставления поддельных или необеспеченных банковских гарантий.

Не менее популярным вопросом является отсутствие законодательно оформленного ответа, единообразной судебной практики в отношении правомерности требования заказчиков о предоставлении новой банковской гарантии взамен старой, выданной поставщику, банком, с отозванной Банком России лицензией. Так как при наличии противоречий в нормах законодательства (ст. 378, 379 ГК, Закон 395-ФЗ «О банках и банковской деятельности», ст. 23, п. 1) есть риск денежных потерь, неисполнения государственного контракта. Поэтому заказчику нужно заранее внести определенность в отношении необходимости замены гарантии поставщиком при выполнении государственного заказа, прописав это в контракте.

Очень важным шагом вперед стало использование единой информационной системы – портала, на котором официально производятся все государственные и муниципальные закупки в РФ. Однако, этого недостаточно. Решение проблемы – в создании единого электронного реестра банковских гарантий и повышении информационной прозрачности всего процесса закупок.

Из вышеизложенного можно сделать вывод, что без устранения основы коррупции развитие рынка госзаказа в России невозможно. Отношения между поставщиком и заказчиком необходимо встроить таким образом, чтобы не было «привилегированных» сегментов, скрывающих сговор заказчика с поставщиком.

Необходимо пристальное внимание правоохранительных органов к самой Федеральной антимонопольной службе, отвечающей за соблюдение правил конкурентной борьбы на рынке.

Совершенствование системы государственных и муниципальных заказов тесно связано с развитием информационных технологий, внедрением их в практику всех бюджетных организаций. При этом целевое использование бюджетных средств остается ведущим приоритетом.

Библиографический список

1. *Яковлев А.А.* Система госзакупок в России: на пороге третьей реформы // Общественные науки и современность. – 2012. – № 5. – С. 54-70.

2. *Доронин С.Н.* Госзакупки: законодательная основа, механизмы реализации, риск-ориентированная технология управления / С.Н. Доронин, Н.А. Рыхтикова, А.О. Васильев. – М.: Инфра-М. – 2013. – 232 с.

3. *Галанов В.А.* Зарубежный опыт закупочной деятельности государства / В.А. Галанов, О.А. Гришина, С.Р. Шибаев. – М.: ИНФРА-М. – 2014. – С. 63.

4. *ФЗ «О контрактной* системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» № 44-ФЗ. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_144624/b85f5b020ef7d215d96e758f87b1985b7eae516a/

5. *Бесманов М.* Как повысить эффективность госзакупок? // Финансовый директор. – 2015. – №11 (83). – С. 55-57.

MODERN PROBLEMS OF THE ORGANIZATION OF STATE AND MUNICIPAL PURCHASES

Ya.A. Zubkov, *student*
Supervisor: *P.A. Paulov, candidate of legal sciences, associate professor*
Samara state university of economics
(Russia, Samara)

Abstract. *The article analyzes the main problems of the public procurement process, as an aspect of particular importance for ensuring the economic security of the Russian Federation, examines the work of various authors that demonstrate the need for serious legislation reform. Also identified ways to eliminate these problems.*

Keywords*: government procurement, government needs, a single information system, centralization of public procurement, national treatment, improving the efficiency of procurement.*

РОДИТЕЛЬ КАК СПЕЦИАЛЬНЫЙ СУБЪЕКТ ПРЕСТУПЛЕНИЯ

Д.М. Зурабова, *магистрант*
И.А. Фаргиев, *д-р юр. наук, профессор*
Российский государственный университет правосудия
(Россия, г. Москва)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-10893

Аннотация. *Современные организационно-правовые методы защиты прав несовершеннолетних являются одними из актуальнейших проблематик теоретических и практических исследований в силу того, что несовершеннолетние выступают особым с психологической точки зрения объектами преступлений. Это означает, что особенно пристального регулирования требуют инструменты оценки высокой степени правовой ответственности родителя по отношению к несовершеннолетнему в случае преступного действия или бездействия по отношению к нему. В связи с этими положениями, целью исследования является актуализация и конкретизация современных правовых норм определения родителя как субъекта преступления. Методология исследования представляет собой методы системного анализа и синтеза. В результате исследования выявлен наиболее спорные положения законодательства, затрудняющие однозначное определение родителя как специального субъекта преступления. В качестве выводов научного исследования внесены предложения по совершенствованию современного законодательства, направленные на минимизацию существующих проблем в теории и практике права.*

Ключевые слова: *специальный субъект права, несовершеннолетние, родители, законные представители, неисполнение обязанностей по воспитанию, правовая ответственность родителей.*

В настоящее время сила правовой системы государства раскрывается через нормы и реальные механизмы защиты граждан, которые в силу своей недееспособности не могут осуществить защиту своих прав самостоятельно. Обязанность нести ответственность за недееспособным гражданином до 18 лет закреплено за его родителями, однако, в случае девиантного отклонения социального поведения возникает опасность совершения преступления по отношению к ребенку со стороны родителя [1, с. 45].

В связи с этим, общественная опасность повышенной степени заключается в деяниях преступного характера, которые совершают родители в отношении своих детей. Если такое случается, то это лицо должно понести адекватную ответственность за совершенное преступление, поскольку каждый, кто отвечает за гармоничное и здоровое развитие ребенка, является авторитетом для ребенка.

В уголовном законодательстве Российской Федерации есть четкая регламентация родителя в качестве специального субъекта преступления. Эти нормы находят отражение в Уголовном Кодексе РФ в статьях 106, 150, 151, 156, 157. Этот статус субъекта закреплен как обстоятельство, которое отягчает наказание, в чем можно убедиться, ознакомившись с 1 ст. 63 УК РФ.

В чем же заключается целесообразность и обоснованность того, что статус родителя учитывается как признак состава преступления? Для ответа на этот вопрос, нам придется обратиться к ст. 106 Уголовного Кодекса РФ, которая касается определения матери новорожденного ребенка в качестве субъекта преступления. Учитывая особенности психического и физиологического состояния женщины во время родового процесса и тех обстоятельств, которые могут возникнуть в данном случае, данный состав принято относить к числу привилегированных. Но параллельно возникает вопрос, который требует определить, возможно ли смягчить ответственность матери, если психологических отклонений,

упомянутых ранее, не было? Отрицательный ответ, который закономерен в данном случае, опирается на то, что есть цели и задачи, исходя из которых создаются нормы, на которых строятся принципы уголовного права. Единственное, на что можно опираться при определении смягчающих факторов - это особое психофизиологическое состояние, но никак не особый статус. Те матери, которые, будучи в нормальном психическом состоянии, совершают убийство новорожденного, проходят как совершившие убийство заведомо беспомощного лица — именно так квалифицируются данные действия в п. «в» ч. 2 ст. 105 УК РФ. Естественно, что у отца ребенка смягчающих обстоятельств, связанных со сложностями психического или физиологического характера, быть не может, ввиду отсутствия на него родового процесса. Если данное преступление совершенно обоими родителями, по заранее обдуманному умыслу, ни один из них не вправе рассчитывать на специальные привилегирующие признаки, а мать утрачивает данные признаки, позволявшие ранее смягчить ответственность. В данном случае их ответственность определяется п. «в» ч. 2 ст. 105 УК РФ и п. «ж» ч. 2 ст. 105 УК РФ [2, с. 7].

Еще один вопрос, вызывающий немало споров в ключе рассматриваемой темы, касается того, может ли быть привлечена к ответственности по упомянутый выше статье суррогатная мать. Принимая во внимание то, что суррогатная мать, находясь в процессе вынашивания и родов, могла испытать на себе влияние определенного психического состояния, можно абсолютно обоснованно применять к ней привилегированный статус. В данном контексте, биологическая мать, совершившая преступное деяние при наличии суррогатной, несет ответственность в полной мере, поскольку преступление рассматривается как квалифицированное убийство в силу того, что она (биологическая мать) не находилась под влиянием психофизиологических отклонений, вызванных влиянием родов, находясь вне родового процесса. В этом случае статус биологической матери уравнен со статусом отца, и в связи с этим, никаких специальных привилегирующих факторов при совершении детоубийства, быть не может.

Если есть иные обстоятельства, которые нельзя отнести к процессу вынашивания ребенка и родов, которые могут быть признаны судом как смягчающие, то для этого каждая конкретная ситуация рассматривается индивидуально, при этом суд руководствуется перечнем, который предусмотрен ст. 61 УК РФ. Вместе с тем с юридической точки зрения неверно расценивать ответственность вышеуказанных лиц в рамках привилегированного состава: когда речь идет о мать ребенка в отсутствие определенных психических отклонений, отце или биологической матери при наличии суррогатной.

Статьи, относящиеся к главе 20 УК РФ, содержат нормы, которые определяют ответственность за преступления против семьи и несовершеннолетних. И в них есть пункты, согласно которым, родитель регламентируется как особый субъект с криминообразующим статусом (ст. 156, ч. 1 ст. 157 УК РФ) или в качестве квалифицирующего признака (ч.2 ст. ст. 150, 151 УК РФ). Но вместе с тем стоит подчеркнуть, что в этих нормах есть такие недочеты, из-за которых невозможно реализовать соответствующие положения надлежащим образом [3, с. 5].

Проанализировав примечания к ст. 151 УК РФ, которая допускает освобождение от уголовной ответственности при вовлечении несовершеннолетнего родителем в занятие бродяжничеством в силу тяжелых жизненных обстоятельств: утрате источника средств существования или отсутствии места жительства, можно обнаружить следующие недостатки:

– фактически за схожие деяния, вызванные одинаковыми обстоятельствами, равными по статусу субъектами, в одном случае может быть назначено уголовное наказание (лишение свободы сроком до 5-ти лет) или освобождение от данного вида ответственности. Например, попрошайничество и бродяжничество - признаки объективной стороны деяния, они могут быть вызваны тяжелой жизненной ситуацией, но вовлечение несовершеннолетнего в по-

прошайничество не влечет освобождения от уголовной ответственности. Это явное противоречие принципам равенства, справедливости и гуманизма;

– несмотря на сопряженность таких деяний, как попрошайничество и бродяжничество, наблюдается непродуманность поощрительной нормы: при вовлечении в попрошайничество нет освобождения от уголовной ответственности, а за бродяжничество оно предусмотрено. Это значит, что исследуемый специальный субъект в большинстве случаев все равно понесет уголовную ответственность за содеянное;

– данная норма не учитывает того, что по причине «паразитирования» родителей за счет добываемых детьми средств, исчезает возможность реализации самого ребенка. Кроме того, требуется учитывать психологическое состояние ребенка и то, что он думает по поводу освобождения родителя от уголовной ответственности (что является обязательным, исходя из ст. 12 Конвенции о правах ребенка, ст. 57 Семейного кодекса РФ) [5, с. 11].

Если дело касается защиты интересов государства, то поощрительные нормы не вызывают спорных вопросов, поскольку у государства есть право распоряжаться своими интересами на свое усмотрение. Но необоснованно игнорировать приоритет защиты прав личности, которые установлены Конституцией РФ и УК РФ, когда не учитывается позиция потерпевшего при освобождении виновного от ответственности за рассматриваемое преступление.

Становится очевидным бессмысленность примечания к ст. 151 УК РФ, поскольку оно не учитывает возможность сопряженности соответствующих антиобщественных действий. Кроме того, оно не учитывает мнение и интересы потерпевшего лица и противоречит неравной ответственности равных по статусу лиц, совершивших аналогичные деяния в идентичных условиях, а это - основополагающие принципы уголовного закона [6, с. 67].

Было бы правильно показать примеры того, как были квалифицированы по этой статье те деяния, которые подчиняются определенным нормам. Речь идет о тех, согласно которым предусматривается ответственность за такие преступления, которые характеризуются большей общественной опасностью. Ярким примером являются систематические издевательства над малолетним ребенком его родителями, к которым относятся:

– избиения;

– оставление без присмотра у посторонних граждан;

– неоднократное причинения вреда здоровью различной степени тяжести.

Данные нарушения были расценены по ст. 156 УК РФ, назначено наказание в виде штрафа. Еще одним примером явилось причинение смерти новорожденному ребенку собственной матерью путем многочисленных ударов об пол также только по ст. 156 УК РФ.

Существующие за рассматриваемое преступление санкции, которые возможно применить к родителю, также обнаруживают некоторые сложности. Например, на ком в том числе отразится назначение штрафа? Однозначно, на ребенке, чьи интересы и так пострадали и должны быть защищены и восстановлены законом. Обязательные, принудительные и исправительные работы тоже имеют определенные ограничения в применении, которые касаются субъектов, обладающих определенным статусом (в том числе – родительским). Лишение права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью более целесообразно в отношении педагогов/ иных лиц, обязанных осуществлять надзор за несовершеннолетним. Соответственно, единственно приемлемым в большинстве случаев видом наказания за данное преступление является лишение свободы (которое некоторое время вообще отсутствовало в санкции ст. 156 УК РФ). В настоящее время максимальное наказание за рассматриваемое преступление – 3 года лишения свободы. Например, в Польше аналогичное деяние может повлечь наказание до 5-и лет лишения свободы, а при применении особой жестокости – до 10-и лет. Последствие в виде покушения потерпевшего на самоубийство влечет назначение наказания в виде лишения свободы на срок до 12-и лет (Польша, КНР) [4, с. 39].

Представляется, что действующий подход российского законодателя в области регламентации ответственности требует корректировки: совершенствование санкции за данное преступное деяние; рассмотрение возможности введения квалифицирующих признаков; расшифровка криминообразующих признаков объективной стороны.

Библиографический список

1. *Алтухов С.А.,* Сафаралиева Ю.А. Виды преступлений, совершаемых в отношении детей, оставшихся без попечения родителей // Философия права. 2018. №2 (75).

2. *Астанин В.В.* Концепция методического обеспечения криминологического просвещения родителей о преступности против несовершеннолетних // Мониторинг правоприменения. 2017. №1 (22).

3. *Городнова О.Н.* Похищение ребенка одним из родителей как уголовно наказуемое деяние // Вестник ЧГУ. 2016. №1.

4. *Назарчук А.Г.* Роль и участие законных представителей несовершеннолетних подозреваемых (обвиняемых) в уголовном процессе // Общество и право. 2014. №2 (24).

5. *Рубченко Александр* Николаевич Субъект злостного уклонения от уплаты средств на содержание детей или нетрудоспособных родителей и его особенности // Вестник ЧелГУ. 2015. №1 (255).

6. *Суровень Д.А.* Преступления против личности в древней и раннесредневековой Японии. Часть 2: преступления против здоровья, свободы, чести и достоинства // Вестник Удмуртского университета. Серия «Экономика и право». 2017. №3.

7. *Щетинина Н.В.* Некоторые вопросы квалификации вовлечения несовершеннолетнего в совершение преступлений или антиобщественных действий, совершенных родителем // Вестник Московского университета МВД России. 2017. №1.

PARENT AS A SPECIAL SUBJECT OF CRIME

D.M. Zurabova, *graduate student*
I.A. Fargiev, *doctor of legal sciences, professor*
Russian state university of justice
(Russia, Moscow)

Abstract. *Modern organizational and legal methods of protecting the rights of minors are one of the most urgent problems of theoretical and practical research due to the fact that minors are especially psychological objects of crime. This means that the tools of assessing a high degree of legal responsibility of a parent towards a minor in the event of a criminal act or inaction against him require particular careful regulation. In connection with these provisions, the purpose of the study is to update and specify the modern legal norms determining the parent as the subject of a crime. The research methodology is a system analysis and synthesis methods. As a result of the study, the most controversial provisions of the legislation were identified, which make it difficult to unambiguously determine the parent as a special subject of the crime. As conclusions of a scientific study, proposals were made to improve modern legislation aimed at minimizing existing problems in the theory and practice of law.*

Keywords: *special subject of law, minors, parents, legal representatives, non-performance of responsibilities for education, the legal responsibility of parents.*

К ВОПРОСУ О СООТНОШЕНИЕ ПОНЯТИЙ ГОСУДАРСТВЕННОЙ И ПУБЛИЧНОЙ ВЛАСТИ

Н.В. Калугина, *магистрант*
Научный руководитель: *П.А. Паулов, канд. юр. наук, доцент*
Самарский государственный экономический университет
(Россия, г. Самара)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-10894

Аннотация. *В научной работе рассматривается соотношение понятий «государственная власть» и «публичная власть», также дается характеристика данных понятий. Рассмотренные позиции правоведов подводят к выводу, что государственная власть есть разновидность публичной (политической) власти, исходящей от имени общества, проявляющейся во властных полномочиях государственных органов на основе верховенства закона.*

Ключевые слова: *государство, публичная власть, государственная власть, частая власть, муниципальная власть, общество.*

Структурными элементами власти являются взаимосвязанные между собой интерес и воля. Власть в любом своем проявлении представляет собой осознанное воплощение посредством воли определенных интересов.

Исходя из этого, ученые выделяют частную и публичную власть как реализующую, соответственно, частные и публичные интересы. И публичная, и частная власти выступают в качестве разновидностей социальной власти.

В самом общем виде, под социальной властью понимается способность чьей-либо воли оказывать определяющее воздействие на поведение другого субъекта. Власть придаёт обществу целостность, служит важнейшим фактором в организации порядка. Под действием власти общественные отношения становятся целенаправленными, приобретают характер управляемых и контролируемых связей. Общеизвестно, что социальная власть проявляет себя в двух основных разновидностях: общественной власти и власти государственной. С исторической точки зрения общественная власть является первой, проявляя себя еще первобытно-родовым строем. С течением времени и развитием человеческой цивилизации возникла и развилась другая разновидность – государственная власть. Если же рассматривать публичную власть как разновидность социальной власти, то данная власть распространяется на все государственно-организованное общество в целом, а не на отдельные социальные группы, обеспечивая порядок и стабильность в обществе посредством экономического, идеологического и организационно-правового воздействия, реализуемого с помощью специального аппарата [1, С. 87-88]. Государственная же власть, будучи связанной с такой социальной организацией общества, как государство, представляет собой особую разновидность социальной власти, опирающуюся на право.

Под публичной властью следует понимать способность и возможность специально уполномоченных обществом и государством субъектов реализовывать общезначимые, системообразующие, публичные интересы в рамках соответствующих правоотношений.

Среди отечественных ученых долгое время преобладала позиция, в соответствии с которой «публичная (политическая) власть» и «государственная власть» являются синонимичными понятиями.

В советское время публичная власть понималась исходя из учения марксизма-ленинизма. Учеными-правоведами было выработано несколько подходов к определению публичной власти. Согласно первому подходу, публичная власть отождествлялась с общественной. Л.А. Григорян

писал, что «термин «публичная власть» означает всего лишь «общественная власть». А общественная власть существует во всяком обществе» [2, С. 16-21]. Также М.И. Байтин указывает, что «политическая, государственная власть представляет собой разновидность общественной, публичной власти» [1, С. 134].

Иные авторы, например, Ф.М. Бурлацкий и Н.М. Кейзеров, разделяли эти понятия. При этом понятие «политическая власть» используется в более широком смысле, поскольку она включает все элементы и звенья политической структуры общества, а не только одно – государство [3, с. 145].

Несколько иного мнения придерживается Т.Н. Семенова, считающая, что публичная власть – это «не всякая существующая в обществе власть, а только такая, которая охватывает всех его членов, власть в пределах всего социального организма в целом» [4, С. 14].

В настоящее время в правовой и политической науке доминирует другой подход понимания публичной власти. Считается, что публичная власть подразумевает разные организационные формы, которые не сводятся к государственной власти. Местное самоуправление выделяется в качестве самостоятельного элемента публичной власти, при этом в систему органов государственной власти не входит в соответствии с Конституцией Российской Федерации, что в свою очередь предполагает разделение категорий «публичная власть» и «государственная власть», несмотря на их отождествление ранее [5, с. 167].

Понятие «публичная власть» намного шире понятия «государственная власть». Выше обозначенное понимание характера публичной власти в РФ подразумевает наличие не менее двух уровней ее реализации: государственной власти и местного самоуправления. Местная власть функционирует на территории муниципальных образований: в городских и сельских поселениях, муниципальных районах и т.д. [6, с. 563]. В свою очередь государственная власть как верховная и суверенная разновидность публичной власти, в РФ реализуется на федеральном (общегосударственном) и региональном уровнях [7, с. 34]. Она занимает центральное место среди иных выражений публичной власти, что связано с особенностями механизма ее реализации, а также особенностями отношений, возникающих на ее основе.

В систему органов публичной власти включены как органы государственной власти, так и органы местного самоуправления. При этом органы, осуществляющие публичную власть, одновременно образуют систему механизма государства. Государственная и муниципальная власть являются двумя подсистемами единой системы публичной власти.

Государственную власть олицетворяет Российская Федерация, то есть государство. Она представлена системой органов государственной власти, разделенных «вертикально» (федеральные органы государственной власти и органы государственной власти субъектов Российской Федерации) и «горизонтально» (на ветви власти: законодательную, исполнительную и судебную). Главной отличительной чертой государственной власти от других видов власти является то, что она единственная и главенствующая в обществе страны [8].

Таким образом, государственная власть не может противопоставляться политической власти, так как политическая власть в обществе не мыслима без государства, государственная власть выступает разновидностью публичной власти, осуществляет властные полномочия от имени народа, государственных органов и должностных лиц на основе верховенства закона, включая возможность легитимного принуждения.

Библиографический список

1. *Байтин М.И.* Государство и политическая власть. – Саратов: Изд-во Саратовского университета, 1972. 239 с.
2. *Григорян Л.Л.* Народовластие в СССР. М., 1972. 296 с.
3. *Комаров С. А.* Общая теория государства и права. – СПб. : Питер, 2015 . – 512 с.

4. *Семенова Т.Н.* Государство и государственная власть в классово-антагонистическом обществе // Философские науки. 1978. №6. С. 14-15.

5. *Тарасова Е.П.* Соотношение понятий «политическая власть» и «государственная власть» // Социология власти. 2014. № 5. С. 164–172.

6. *Паулов П.А., Денисова* О.В. К вопросу о гарантиях местного самоуправления в Российской Федерации // Наука XXI века: актуальные направления развития. Материалы II Международной заочной научно-практической конференции. Самарский государственный экономический университет. 2015. С. 562-564.

7. *Самойлюк Р.Н.* Соотношение государственной и публичной власти// Наука. Мысль: электронный периодический журнал. 2015. № 4. С. 27-37.

8. *Кучеренко А.В. Государственная* и публичная (политическая) власть: вопросы соотношения // Гуманитарные научные исследования. 2016. № 10. URL: http://human.snauka.ru/2016/10/16718 (дата обращения: 26.03.2019).

TO THE QUESTION ABOUT CORRELATION OF CONCEPTS OF STATE AND PUBLIC AUTHORITIES

N.V. Kalugina, *graduate student*
Supervisor: *P.A. Paulov, candidate of legal sciences, associate professor*
Samara state university of economics
(Russia, Samara)

Abstract. *The paper considers the relationship between the concepts of "state power" and "public power", as well as the characteristics of these concepts. The considered positions of jurists lead to the conclusion that the state power is a kind of public (political) power coming from the name of society, manifested in the power of state bodies on the basis of the rule of law.*

Keywords: *state, public power, state power, private power, municipal power, society.*

ОРГАНИЗАЦИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОБЩЕСТВЕННЫХ ИНСПЕКТОРОВ ПО ОХРАНЕ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ НА ТЕРРИТОРИИ РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ

А.З. Калугина, *студент*
Донской государственный технический университет
(Россия, г. Ростов-на-Дону)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-10895

Аннотация. *В работе рассмотрены особенности правового регулирования деятельности в сфере общественного экологического контроля на региональном уровне. Описаны возможности реализации экологических прав граждан при получении статуса общественного инспектора. По итогам выполненного исследования, автор приходит к выводу, что общественные инспекторы оказывают большое содействие органам государственной власти в сфере охраны окружающей среды и данное направление требует развития во всех регионах России.*

Ключевые слова: *общественный инспектор, общественный экологический контроль, правовая охрана, окружающая среда, экологические права, экологическое законодательство.*

Согласно ст. 42 Конституции Российской Федерации [1] каждый гражданин имеет право на благоприятную окружающую среду, а также на достоверную информацию о ее состоянии и на возмещение ущерба, причиненного его здоровью или имуществу экологическим правонарушением.

Для обеспечения должного уровня охраны окружающей природной среды была сформирована система общественного контроля за обеспечением экологической безопасности и создании необходимых условий эффективного взаимодействия общественных организаций, активных граждан и органов государственной власти [2].

12.07.2017 года Министерство природных ресурсов и экологии Российской Федерации (Минприроды РФ) утвердило порядок организации деятельности общественных инспекторов по охране окружающей среды, который вступил в силу с 05.03.2018 года [3].

Часть 4 ст. 68 ФЗ от 10.01.2002 № 7-ФЗ «Об охране окружающей среды» [4] закрепляет возможность граждан, которые изъявили желание оказывать органам государственного надзора содействие в природоохранной деятельности, добровольно и безвозмездно, осуществлять общественный контроль в области охраны окружающей среды (общественный экологический контроль) в качестве общественных инспекторов по охране окружающей среды.

В соответствии с вышеуказанными положениями Минприроды Ростовской области утвердило 03.07.2018 г. Приказ «Об утверждении положений по организации деятельности общественных инспекторов по охране окружающей среды на территории Ростовской области» [5], согласно которому была утверждена комиссия, в обязанности которой входит организация деятельности общественных инспекторов по охране окружающей среды на территории Ростовской области.

Общественные инспекторы по охране окружающей среды (общественные инспекторы) предназначены для оказания содействия Росприроднадзору, Рослесхозу, их региональным органам для содействия в обеспечении охраны окружающей среды [6].

Общественным инспектором может стать гражданин, достигший 18 лет и изъявивший желание в виде заявления в соответствующий орган государственного надзора. Данное заявление рассматривается в комиссии по организации деятельности общественных инспекторов, в течение 30 календарных дней, затем комиссия принимает решение: либо отказать в принятии, либо назначить заседание с участием гражданина с целью оценки его знаний нор-

мативных правовых актов, регулирующих отношения в сфере охраны окружающей среды. В случае удовлетворительной оценки комиссии, гражданину присваивается статус общественного инспектора и выдается удостоверение, сроком на один год с возможностью дальнейшего продления.

Общественные инспекторы по охране окружающей среды на территории Ростовской области обладают определенными правами. К ним можно отнести:

– право фиксации с помощью фото- и видеосъемки, правонарушений в области охраны окружающей среды, а также природопользования;

– направлять соответствующие данные в органы государственного надзора;

– участвовать в работе по экологическому просвещению населения;

– сообщать физическим лицам о совершении ими экологического правонарушения;

– принимать меры для сохранения доказательств подтверждающих экологическое правонарушение;

– содействовать в реализации государственных программ по охране окружающего мира и экологической безопасность и др.

Также, присвоение статуса общественного инспектора влечет за собой и определенные обязанности, а именно соблюдение требований в области охраны окружающей среды и предоставление отчета о результатах деятельности в области охраны окружающей среды и взаимодействии с органами государственного природного надзора [7].

При выявлении нарушений законодательства в сфере охраны окружающей среды, общественный инспектор фиксирует правонарушение и направляет материалы для принятия мер в уполномоченные государственные органы в том числе и в Минприроды Ростовской области и органы местного самоуправления.

Очень важно, что сотрудники природоохранных министерств взаимодействуют с общественными инспекторами, организуют повышение их правовой грамотности в сфере охраны окружающей среды, проводят практические занятия с претендентами на присвоение статуса общественного инспектора, что, конечно, способствует повышению общей экологической культуры населения [8].

Таким образом, общественные инспекторы оказывают большое содействие органам государственной власти в сфере охраны окружающей среды и нельзя отрицать их нужность и значимость в контрольно-надзорной деятельности в сфере охраны окружающей среды и природопользования.

Библиографический список

1. *Конституция Российской Федерации* (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ).

2. *Пчельников, М.В.* Особенности нормативного правового регулирования института общественных инспекторов по охране окружающей среды // Юристъ-Правоведъ. 2017. № 4 (83).

3. *Приказ Минприроды России* от 12.07.2017 N 403 "Об утверждении порядка организации деятельности общественных инспекторов по охране окружающей среды" (Зарегистрировано в Минюсте России 22.02.2018 N 50111) // https://minjust.consultant.ru/documents/38516 (дата обращения 10.05.2019).

4. Фед*еральный закон* "Об охране окружающей среды" от 10.01.2002 N 7-ФЗ // Российская газета, N 6, 12.01.2002.

5. *Приказ Минприроды по Ростовской области* от 03.07.2018 № ПР-119 «Об утверждении положения по организации деятельности общественных инспекторов по охране окружающей среды на территории Ростовской области» // https://xn--d1ahaoghbejbc5k.xn--p1ai/documents/active/?nav-documents=page-8 (дата обращения 10.05.2019).

6. *Экологическое право.* Учеб. пособие / Ю.И. Исакова. – Ростов н/Д: Издательский центр ДГТУ, 2015. – 152 с.

7. *Пчельников М.В.* К вопросу о возможности осуществления лесного контроля и надзора в городских лесах // Сборник научных работ молодых ученых, аспирантов и студентов: Сб. науч. статей. – Ростов н/Д, 2008. – С. 165-170.

8. *Лиманская, А.П.* Повышение экологической культуры населения / А.П. Лиманская и др. // Комплексная безопасность государства и общества материалы международной научно-практической конференции. Филиал ЧОУВО «Московский университет им. С.Ю. Витте» в г. Ростове-на-Дону. – Ростов н/Д, 2017. – С. 144-148.

9. *Сагирян И.Г.* Научная публикация студента / И.Г. Сагирян и др. Учебно-методическое пособие. – Ростов н/Д.: ДГТУ, 2019 – 56 с.

ORGANIZATION OF ACTIVITIES OF PUBLIC INSPECTORS FOR ENVIRONMENTAL PROTECTION ON THE TERRITORY OF THE ROSTOV REGION

A.Z. Kalugin, *student*
Don state technical university
(Russia, Rostov-on-Don)

Abstract. *The paper discusses the features of legal regulation of activities in the field of public environmental control at the regional level. The possibilities of implementing the environmental rights of citizens when obtaining the status of a public inspector are described. According to the results of the study, the author comes to the conclusion that public inspectors provide great assistance to state authorities in the field of environmental protection and this area requires development in all regions of Russia.*

Keywords: *public inspector, public environmental control, legal protection, environment, environmental rights, environmental legislation.*

ОБЩЕСТВЕННЫЙ ЭКОЛОГИЧЕСКИЙ КОНТРОЛЬ ЗА ОХРАНОЙ АТМОСФЕРНОГО ВОЗДУХА

М.В. Колесникова
Донской государственный технический университет
(Россия, г. Ростов-на-Дону)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-10896

Аннотация. *В статье рассматривается общественный экологический контроль за охраной атмосферного воздуха. Отмечено, что общественный контроль за охраной атмосферного воздуха осуществляется в порядке, определенном законодательством в области охраны окружающей природной среды и законодательством об общественных объединениях. Предложены варианты совершенствования режима охраны атмосферного воздуха: режим соблюдения согласованных нормативов в области охраны атмосферного воздуха и режим соблюдения общих нормативов в области охраны атмосферного воздуха.*

Ключевые слова: *экология, общественный экологический контроль, охрана атмосферного воздуха.*

На сегодняшний день наиболее остро стоит вопрос о необходимости общественного экологического контроля при проведении оценки воздействия на окружающую среду, когда заказчик (инвестор, застройщик, орган государственной власти, орган местного самоуправления) в обязательном порядке должен информировать общественность о намечаемой хозяйственной и иной деятельности. Между тем, как отмечают ученые, государственный экологический контроль значительно превалирует в своей компетенции над общественным, тем самым ставя административные барьеры при осуществлении общественного экологического контроля, а также создавая пресловутый коррупциогенный фактор при осуществлении государственного экологического контроля [1, 2].

Необходимость «контролировать» субъектов общественного контроля порождает двойной контроль, лишая подчиняющийся общественный контроль собственно независимости [3].

Общественный контроль за охраной атмосферного воздуха осуществляется в порядке, определенном законодательством в области охраны окружающей природной среды и законодательством об общественных объединениях. Важное преимущество общественного экологического контроля над другими видами контроля – это его реальная независимость от государственных структур и ведомственных интересов, он в большей степени отражает экологические интересы населения [4, 5].

Порядок проведения общественного экологического контроля регулируется также Законом РФ от 19.05.1995 N 82-ФЗ «Об общественных объединениях». В соответствии с этим законом под общественным объединением понимается добровольное, самоуправляемое, некоммерческое формирование, созданное по инициативе граждан, объединившихся на основе общности интересов для реализации общих целей, указанных в уставе [6].

Вредные вещества в атмосфере населенного пункта оказывают влияние на каждого жителя: взрослого или ребенка, больного или здорового, при этом оно круглосуточно и непрерывно на протяжении всей жизни. Вследствие этого для одних и тех же загрязняющих веществ могут быть определены значительно отличающиеся друг от друга значения предельно допустимых концентраций. Обычно коэффициент ПДК веществ в воздухе рабочей зоны намного выше ПДК [7].

Общие токсины вызывают сильное отравление организма в целом. Наиболее явные нарушения заметны со стороны нервной системы человека: возникают судоро-

ги, расстройства сознания, паралич. К группе веществ общих токсинов относят ароматические углеводороды и их нитро- и амидопроизводные, органические соединения с фосфором, хлором, а также некоторые неорганические вещества.

Как зарубежный, так и отечественный опыт свидетельствует о необходимости делегирования части экологических полномочий органам местного самоуправления. Вместе с тем следует иметь в виду, что в соответствии со ст. 42 Конституции РФ каждый имеет право на безопасную для жизни и здоровья окружающую среду и на возмещение заданной нарушением этого права вреда.

Возникает вопрос по выработке системы охраны окружающей среды, которая сможет:

а) обеспечить за счет общенациональных административно-правовых мер охрану прав человека на жизнь, здоровье и безопасную окружающую среду;

б) обеспечить возможность территориальным общинам, организациям гражданского общества и отдельным субъектам влиять на процесс и результат решения вопросов управления окружающей средой;

в) сбалансировать на наиболее децентрализованном уровне преимущества экологических решений с точки зрения результатов финансово-хозяйственной деятельности субъектов хозяйствования и экономического благосостояния территориальной общины и с точки зрения изменений окружающей природной среды.

Несмотря на это, а также принимая во внимание отдельные элементы механизма охраны атмосферного воздуха по действующему законодательству РФ и возможности его совершенствования, приведем возможную модель общественного контроля охраны атмосферного воздуха, решающее значение в которой имеет позиция территориальных общин административно-территориальных единиц, расположенных в пределах зоны загрязнения атмосферного воздуха конкретным субъектом хозяйствования, за исключением того, что обеспечивается вмешательство государства в деятельность соответствующих субъектов в случае возникновения угрозы жизни и здоровью граждан или недопустимых рисков разрушения экосистем [8].

В свете вышеизложенных соображений считаем, что отечественное законодательство [9] должно предусмотреть два режима охраны атмосферного воздуха: режим соблюдения согласованных нормативов в области охраны атмосферного воздуха и режим соблюдения общих нормативов в области охраны атмосферного воздуха.

Вышеизложенная модель предоставляет необходимую гибкость субъектам хозяйствования и местным сообществом, включая общественные организации, создавать возможность для взаимодействия, которое сможет обеспечить максимально возможное сбалансирование экономических и экологических интересов всех сторон.

Таким образом, общественный экологический контроль за охраной атмосферного воздуха – это совместная деятельность всех субъектов экологических правоотношений, направленная на обеспечение эффективной охраны и рационального использования атмосферного воздуха в целях обеспечения благоприятной для человека окружающей среды обитания, улучшения качества атмосферного воздуха на основе соблюдения режима законности в области его охраны.

Библиографический список

1. *Исакова Ю.И.* Процессы институционализации гражданского контроля в области земельного надзора (контроля) / Ю.И. Исакова и др. Монография. – Ростов н/Д.: ДГТУ, 2014. – 202 с.

2. *Кузина С.И.* Коррупция в сфере государственной службы как угроза экономической безопасности российского государства / С.И. Кузина и др. // Правовые вопросы обеспечения экономической безопасности государства в условиях информатизации общества. Сборник научных статей Всероссийской научно-практической конференции. – Ростов н/Д.: ФГБОУ ВО «ДГТУ», 2018. – С. 330-336.

3. *Пчельников М.В.* Особенности нормативного правового регулирования института общественных инспекторов по охране окружающей среды // Юристъ-Правоведъ. – 2017. – № 4 (83).

4. *Пчельников М.В.* Вопросы организации общественного контроля в области охраны окружающей среды // Общественно-правовой контроль и мониторинг за состоянием окружающей среды как важная часть процесса формирования правового государства и гражданского общества. – М.: Изд-во «Юрист», 2014. – 240 с.

5. *Шерстобоев О.Н.* Общественный контроль в системе государственного управления // Государственная власть и местное самоуправление. – 2012. – № 4.

6. *Пчельников М.В.* Деятельность общественных объединений в сфере экологического контроля в Российской Федерации // Вестник Северо-Кавказского гуманитарного института. – 2012. – № 2. – С. 99-104.

7. *Исакова Ю.И.* Экологическое право: учеб. пособие. – Ростов н/Д: Издательский центр ДГТУ, 2015. – 152 с.

8. *Кузьменко Ю.А.* Эколого-правовое обеспечение природопользования и охраны окружающей среды / Ю.А. Кузьменко и др. // Экологические и природоохранные проблемы современного общества и пути их решения Материалы XIII международной научной конференции. В 2-х частях. Под редакцией А.В. Семенова, Н.Г. Малышева, Ю.С. Руденко. – 2017. – С. 567-574.

9. *Федеральный закон* от 04.05.1999 г. № 96-ФЗ «Об охране атмосферного воздуха» // СПС «КонсультантПлюс».

10. *Сагирян И.Г.* Научная публикация студента / И.Г. Сагирян и др. Учебно-методическое пособие. – Ростов н/Д.: ДГТУ, 2019. – 56 с.

PUBLIC ENVIRONMENTAL CONTROL OVER ATMOSPHERIC AIR PROTECTION

M.V. Kolesnikova
Don state technical university
(Russia, Rostov-on - Don)

Abstract. *The article deals with the public environmental control over the protection of atmospheric air. It is noted that the public control over the protection of atmospheric air is carried out in the manner prescribed by the legislation in the field of environmental protection and the legislation on public associations. The variants of improving the regime of air protection are proposed: the regime of compliance with the agreed standards in the field of air protection and the regime of compliance with General standards in the field of air protection.*

Keywords: *ecology, public environmental control, air protection.*

ПОНЯТИЕ ОБЯЗАТЕЛЬНЫХ, ИСПРАВИТЕЛЬНЫХ И ПРИНУДИТЕЛЬНЫХ РАБОТ В СОВРЕМЕННОМ РОССИЙСКОМ УГОЛОВНОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ

А. Коряк, *студент*
Ростовский филиал Российский государственный университет правосудия (Россия, г. Ростов-на-Дону)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-10897

Аннотация. *В статье исследовано понятие обязательных, исправительных и принудительных работ как видов наказаний, не связанных с лишением свободы и носящих характер принудительного трудового воздействия. Приводятся статистические данные, характеризующие динамику количества осужденных к названным видам наказаний, их соотношение с другими видами наказаний. Выделены некоторые проблемы организационного и правового характера, предложены пути их решения.*

Ключевые слова: *уголовное наказание, трудовое воздействие, обязательные работы, исправительные работы, принудительные работы.*

Наказания, применяемые к лицам, совершившим преступление и признанным виновными в судебном порядке, являются неотъемлемой частью общественной жизни. В истории человечества наказание как средство судебно-уголовной репрессии изначально было направлено на причинение виновному в преступлении телесных страданий (пытки, казни, членовредительство, клеймение и др.); на причинение виновному душевных страданий и унижение человеческого достоинства (публичное обозрение, позорящее преступника). Наказание - месть за совершенное преступное деяние, наказание – публичное зрелище трансформировалось в наказание – средство исправления и перевоспитания преступника, цель которого – восстановить социальную справедливость, предупредить совершение новых преступлений [1].

Современное российское уголовное законодательство предусматривает ряд наказаний, не связанных с лишением свободы, что соответствует международно-правовым актам (Всеобщая Декларация прав человека [2], Международный пакт о гражданских и политических правах [3], Стандартные минимальные правила ООН в отношении мер, не связанных с тюремным заключением [4] и др.), содержащим рекомендации о гуманизации уголовных наказаний.

Отметим, что уголовные наказания, связанные с принудительным привлечением к труду по приговору суда, применялись в России с конца XVII в. (каторжные работы, заключение в работных домах). После революции 1917 г. правовое регулирование применения уголовных наказаний, связанных с некоторыми ограничениями трудовых и материальных прав и интересов осужденных, претерпело множество изменений.

К лицам, признанным виновными в преступлениях небольшой и средней тяжести, применялись «обязательные общественные работы» (1917) [5]; «принудительные работы без помещения в места лишения свободы» (1919) [6]; «исправительно-трудовые работы» по месту жительства осуждённого или по месту ссылки (УК РСФСР 1922 [7], 1926 [8]); «исправительные работы» по месту работы или в установленных определёнными органами местах жительства осуждённого (УК РСФСР 1960 [9]). Несмотря на различные названия и условия назначения и отбывания, эти наказания объединяло то, что они были основаны на трудовом воздействии, не связанном с лишением свободы.

В ст. 44 действующего УК РФ [10] перечислены 13 видов наказаний, в число которых входят обязательные, исправительные и принудительные работы, относящиеся в соответствии со ст. 45 УК РФ к

основным видам наказаний. Названные наказания не влекут за собой изоляцию от общества и связаны с принуждением осужденного к труду, в связи с чем имеют определенные особенности назначения, содержащиеся соответственно в ст. 49, ст. 50, ст. 53.1 УК РФ и особенности исполнения, установленные ст. 25 – 30, ст. 39 - 46, ст. 60.1 – 60.21 УИК РФ [11], ст. 398 УПК РФ [12].

Наказание в виде обязательных работ является наиболее мягким видом трудового принуждения. В соответствии с ч. 1 ст. 49 УК РФ, обязательные работы - это выполнение осужденным в свободное от основной работы или учебы время бесплатных общественно полезных работ, вид которых и место, где они отбываются, определяются органами местного самоуправления по согласованию с УИИ. При этом срок обязательных работ не должен быть больше 4 час. в день; а их общая длительность – от 60 до 480 час. Общественно полезный и безвозмездный труд на благо общества, дает возможность осужденному, не меняя привычного уклада жизни, отбывать наказание за совершенное преступление без существенного ущемления своих прав [13, с. 81].

Исправительные работы как вид наказания, согласно ч. 1 ст. 50 УК РФ, назначается осужденному, имеющему (или не имеющему) основное место работы. Если осужденный имеет основное место работы, то он отбывает исправительные работы по этому месту работы. Осужденный, который не имеет основного места работы, отбывает исправительные работы там, где укажут органы местного самоуправления по согласованию с УИИ, в районе места жительства осужденного. Срок, на который назначаются исправительные работы, составляет от 2 до 24 мес. (ч. 2 ст. 50 УК РФ). В отличие от обязательных работ, при отбывании исправительных работ из заработной платы осужденного удерживается в доход государства от 5 до 20 % (устанавливает суд, ч. 3 ст. 50 УК РФ).

В ч. 1 ст. 53.1 УК РФ принудительные работы называются альтернативой лишению свободы за преступления небольшой или средней тяжести, или за совершение тяжкого преступления в первый раз. В ч. 2 ст. 53.1 установлено ограничение, заключающееся в том, что замена наказания в виде лишения свободы на принудительные работы осуществляется судом при условии, что осужденный приговорен к наказанию в виде лишения свободы, и судом сделан вывод о возможности исправления осужденного без реального отбывания этого наказания. При этом к осужденному к лишению свободы на срок более 5 лет, принудительные работы не применяются (ч. 4 ст. 53.1 УК РФ, исключение - ст. 80 УК РФ). Принудительные работы могут назначаться на срок от 2 до 60 мес., (исключение, если назначается в порядке замены - ст. 80 УК РФ). Как и в случае исправительных работ, из дохода осужденного удерживается от 5 до 20 % дохода (в данном случае - на счет территориального органа УИС РФ), в соответствии с приговором суда (ч. 5 ст. 53.1 УК РФ).

В соответствии с ч. 4 ст. 49 УК РФ, ч. 5 ст. 50 УК РФ обязательные и исправительные работы не назначаются инвалидам 1 группы, беременным женщинам и женщинам, имеющим детей в возрасте до 3 лет, военнослужащим, проходящим военную службу по призыву или рядовым или сержантам, проходящим военную службу по контракту (в пределах срока службы по призыву). В ч. 7 ст. 53.1 УК РФ, кроме вышеперечисленных лиц, не допускается назначение принудительных работ в отношении несовершеннолетних; инвалидов 2 группы, женщин, достигшим 55 лет и мужчин, достигших 60 лет, а также в отношении всех военнослужащих.

В случае злостного уклонения осужденного от отбывания обязательных (исправительных) работ они заменяются принудительными работами или лишением свободы. При этом время, в течение которого осужденный отбывал обязательные работы (исправительные) работы, учитывается при определении срока принудительных работ или лишения свободы из расчета 1 день принудительных работ или 1 день лишения свободы за 8 часов обязательных работ (ч. 3 ст. 49 УК РФ); или за 3 дня исправительных работ (ч. 4 ст. 50 УК РФ).

Основное отличие принудительных работ от обязательных и исправительных заключается в том, что осужденный выполняет эти работы в исправительных центрах, определяемых учреждениями и органами УИС РФ (ч. 3 ст. 53.1 УК РФ). В исправительных центрах осуществляется надзор за соблюдением осужденными установленных правил поведения и исполнением ими своих обязанностей в соответствии с назначенными принудительными работами. Если осужденный уклоняется от принудительных работ или злостно нарушает порядок и условия их отбывания, то неотбытую часть этого наказания заменяют лишением свободы из расчета 1 день за 1 день принудительных работ (ч. 6 ст. 53.1 УК РФ).

Рост применения таких наказаний, как обязательные, исправительные или принудительные работы отражает реализацию на практике принципа справедливости, согласно которому наказание за совершенное преступное деяние должно быть сопоставимо с характером и степенью общественной опасности преступления, обстоятельств его совершения и личностных особенностей виновного [14, с. 46]. В настоящее время удельный вес лиц, осужденных к лишению свободы, составляет 28,9% от общего числа осужденных, удельный вес лиц, к которым применено наказание в виде обязательных работ – 17,3%, исправительных работ – 8,4%, принудительных работ – 0,2% (рис. 2).

Рис. 2. Применение основных видов наказания в 2018 г. [15]

По статистическим данным Судебного департамента при Верховном Суде РФ, в 2011-2018 гг. наблюдается тенденция к увеличению доли лиц, к которым применены наказания, связанные с трудовым воздействием: с 16,6% в 2011 г. до 25,9% в 2018 г. (рис. 3).

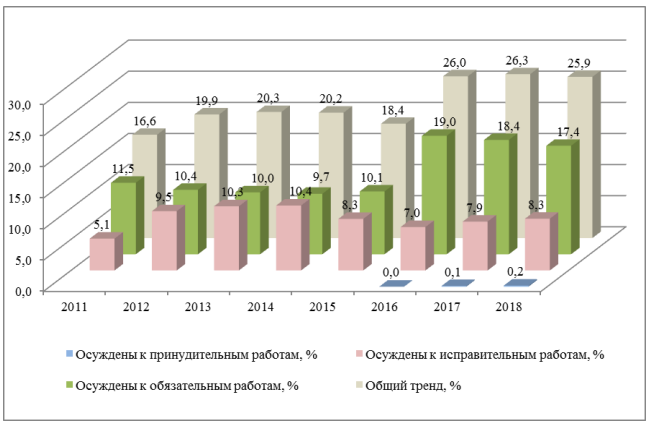

Рис. 3. Доля осужденных к обязательным, исправительным работам и принудительным работам в общей численности лиц, состоявших на учете в УИИ в 2011–2018 гг. [16]

Практический опыт применения наказаний в виде обязательных, исправительных и принудительных работ показывает, что происходит совершенствование правовой базы их назначения и исполнения, развитие соответствующей инфраструктуры. Как отмечают исследователи [17], сегодня постепенно наказание в виде лишения свободы отходит на второй план, что, несомненно, является положительным. Вместе с тем в теории уголовного права обращают внимание на то, что нормы, регламентирующие исследуемые виды наказаний нуждаются в совершенствовании [18].

Существующие проблемы в рассматриваемой сфере носят прежде всего организационный характер. Например, имеются сложности при назначении объекта для отбывания исправительных работ для осужденных, не имеющих основного места работы и для отбывания обязательных работ. Решению этой проблемы может способствовать меры стимулирования предприятий, предоставляющих рабочие места для осужденных к исправительным и обязательным работам (предоставление налоговых льгот, содействие при организации профессионального обучения, при создании дополнительных рабочих мест, при обеспечении безопасных условий труда и пр.).

Из проблем правового характера можно отметить, что нормы ч. 4 ст. 49, ч. 5 ст. 50 УК РФ, ч. 7 ст. 53.1 УК РФ в качестве лиц, к которым не применяются обязательные, исправительные и принудительные работы, не называют мужчин, имеющих детей в возрасте до 3 лет, которые являются единственным родителем (как это определяет, например, ст. 82 УК РФ). Представляется целесообразным исключение возможности назначения названных видов наказания для этих категорий граждан.

Реализация данных предложений позволит более эффективно применять обязательные, исправительные и принудительные работы как наказания, не связанные с лишением свободы (способствовать исправлению осужденных, их социализации и предупреждению совершения новых преступлений).

Библиографический список

1. *Фуко М.* Надзирать и наказывать: рождение тюрьмы. М.: Ад Маргинем Пресс, 2015. 416 с.

2. Всеобщая декларация прав человека (принята Генеральной Ассамблеей ООН 10.12.1948) // Российская газета. 10.12.1998.

3. Международный пакт о гражданских и политических правах (Принят 16.12.1966 Резолюцией 2200 (XXI) на 1496-ом пленарном заседании Генеральной Ассамблеи ООН) // Бюллетень Верховного Суда РФ. № 12. 1994.

4. Резолюция Генеральной Ассамблеи ООН от 14.12.1990 № 45/110 «Стандартные минимальные правила Организации Объединенных Наций в отношении мер, не связанных с тюремным заключением (Токийские правила)» Электронный ресурс https://constitution.garant.ru/act/right/megdunar/12123833/chapter/ 53f89 421b bdaf 741eb2d1ecc4ddb4c33/ (дата обращения: 02.05.2019).

5. Инструкция СНК от 19.12.1917 «О революционном трибунале, его составе, делах, подлежащих его ведению, налагаемых им наказаниях и о порядке проведения его заседаний» (утратила силу) Электронный ресурс http://istmat.info/node/28274 (дата обращения: 02.05.2019).

6. Постановление ВЦИК от 01.06.1922 (ред. от 25.08.1924) «О введении в действие Уголовного Кодекса Р.С.Ф.С.Р. (вместе с Уголовным Кодексом Р.С.Ф.С.Р.) (утратило силу) // СУ РСФСР. 1922. №. 15. Ст. 153.

7. Постановление Наркомюста РСФСР от 12.12.1919 «Руководящие начала по уголовному праву Р.С.Ф.С.Р.» (утратило силу) // СУ РСФСР. 1919. № 66. Ст. 590.

8. Уголовный кодекс РСФСР от 22.11.1926 (утратил силу) // Собрание узаконений РСФСР. 1926. № 80. Ст. 600.

9. Уголовный кодекс РСФСР от 27.10.1960 (утратил силу) // Ведомости Верховного Совета РСФСР. 1960. № 40. Ст. 591.

10. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 23.04.2019) // Собрание законодательства РФ. 17.06.1996. № 25. Ст. 2954.

11. Уголовно-исполнительный кодекс Российской Федерации от 08.01.1997 № 1-ФЗ (ред. от 27.12.2018) // Российская газета. № 9. 16.01.1997.

12. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 01.04.2019, с изм. от 17.04.2019) // Российская газета. № 249. 22.12.2001.

13. Казакова В.А., Гарник С.В. Совершенствование регламентации наказаний, связанных с трудовым воздействием // Уголовно-исполнительное право. 2018. Т. 13 (1–4), № 1. С. 80–83.

14. Нечаева Е.В. Перспективы трансформации наказания в виде принудительных работ // Уголовно-исполнительное право. 2018. Т. 13, №1. С. 45-49.

15. Данные судебной статистики Судебного департамента при ВС РФ Электронный ресурс http://www.cdep.ru/index.php?id=79&item=4894(дата обращения: 05.05.2019).

16. Краткая характеристика уголовно-исполнительной системы. Электронный ресурс http://xn--h1akkl.xn--p1ai/structure/inspector/iao/statistika/Kratkaya%20har-ka%20UIS/ (дата обращения: 02.05.2019).

17. Подройкина И.А. Теоретические основы построения системы наказаний в уголовном законодательстве России. Дисс.…д-ра юрид. наук. Омск, 2017. 498 с.

18. Подройкина И.А. Система уголовных наказаний в истории России и в современном зарубежном законодательстве: монография. М.: Юстицинформ, 2017. 112 с.

THE CONCEPT OF MANDATORY, CORRECTIONAL AND FORCED LABOUR IN THE MODERN RUSSIAN CRIMINAL LAW

A. Koryak, *student*
Rostov branch Russian state university of justice
(Russia, Rostov-on-Don)

Abstract. *The article investigates the concept of compulsory, corrective and forced labor as a type of punishment not related to deprivation of liberty and having the character of forced labor impact. Statistical data characterizing the dynamics of the number of persons sentenced to these punishments, their relationship with other types of sentences. Some problems of organizational and legal character are allocated, ways of their decision are offered.*

Keywords: *criminal punishment, labor impact, compulsory work, corrective labour, forced labor.*

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ОСОБЕННОСТЕЙ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ СИСТЕМ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК В СТРАНАХ С РАЗВИТОЙ И РАЗВИВАЮЩЕЙСЯ ЭКОНОМИКОЙ

С.О. Приходько, *студент*
Научный руководитель: *П.А. Паулов, канд. юр. наук, доцент*
Самарский государственный экономический университет
(Россия, г. Самара)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-10898

Аннотация. *В статье выявляются основные принципы действующего законодательства США, Германии и Украины, регламентирующего функционирование систем государственных закупок. Рассматривается особенность построения органов государства, регулирующих данную сферу общественных отношений.*

Ключевые слова: *государственные закупки, контракты, экономическое развитие, правовое регулирование.*

Государственные закупки являются одним из ключевых факторов, влияющих на экономическое развитие страны, независимо от степени влияния государства на рыночные отношения. Система государственных закупок в странах с различным уровнем экономического развития обусловлена развитием правовой базы, регламентирующей её функционирование. Вследствие этого, полнота и качество законодательного регулирования данного процесса определяет эффективность работы института государственных закупок как инструмента, способствующего удовлетворению общественных интересов, развитию предпринимательства, обеспечению стабильного функционирования, роста и модернизации экономики.

Использование сравнительного метода познания при изучении систем государственных закупок в странах с развитой и развивающейся экономикой позволит выявить их особенности, а также преимущества и недостатки на примере отдельных государств.

Экономика США относится к числу развитых, её система государственных закупок на сегодняшний день является крупнейшей в мире, в которую вовлечены более 160 тыс. компаний, а объём перераспределяемых ежегодно средств достигает 500 млрд. долларов [1, с. 55]. Этим объясняется выбор США в качестве одного из объектов сравнения.

В целях управления государственными закупками в США создана Федеральная контрактная система, осуществляющая свои функции на основе национального специального свода правил, которые регламентируют как организацию, так и планирование государственных закупок. Ответственным лицом за создание контрактных систем выступает Управление политики федеральных закупок [2, с. 403]. Планирование осуществляется путём прогнозирования государственных потребностей. Данный прогноз детализируется в индивидуальных планах закупки по объектам, предметам и направлениям государственного заказа [3, с. 170]. Планирование происходит, в соответствии с принципами прозрачности, открытости, экономичности и строгой отчётности о проведённых закупках и их результатах. Основными требованиями для поставщиков выступают соответствие всем установленным техническим и экономическим параметрам, гарантия качества. Однако некоторые авторы, например, А.С. Уметалиев [3], А.А. Кабанов и М.О. Крячек [4] предполагают, что выбор поставщика основывается, в первую очередь, на принципе экономии, т.е. основным критерием выступает наиболее экономичная цена при точном соблюдении остальных необходимых условий.

Правовое регулирование государственных закупок в США имеет двухуровневую

систему. Первый уровень регулируется федеральными законами и актами США и регламентируетусловия осуществления государственных закупок и порядок расходования денежных средств. Второй уровень состоит из Свода правил государственных закупок, включая подзаконные акты соответствующих ведомств, и характеризует этапы проведения государственных закупок и ответственность сторон. Первый уровень определяет общие положения и принципы функционирования системы государственных закупок США.

В основе структуры государственных органов США, осуществляющих закупки для федеральных ведомств, находится Администрация общих услуг. Министерства и ведомства подают заявки на приобретение товаров, услуг, включая движимое и недвижимое имущество, контракты на обеспечение зданий водой, электроэнергией и т.д., а затем перекупают всё необходимое у Администрации общих услуг по оптовым ценам с небольшой надбавкой [1, с. 61].

Самостоятельностью в сфере закупок для своих нужд обладают только Министерство обороны США, НАСА, Агентство по НИОКР в энергетике.

Германия также относится к числу стран с развитой экономикой, её система государственных закупок во многом схожа с США. В Германии федеральный орган по управлению государственными закупками, действующий на принципах конкуренции и противодействии монополизации. Особенностью является существование системы контроля при осуществлении государственной закупочной деятельности, состоящая из апелляционной и судебной инстанций [3, с. 170]. Это позволяет оспаривать итоги государственных закупок как в судебном, так и в досудебном порядке.

Сходство в осуществлении государственных закупок в вышеназванных странах проявляется в строгом соответствии предложений поставщика техническим требованием и экономической выгоде. Однако некоторые исследователи, например, В.В. Савченко [3], под экономической выгодой понимают получение ресурсов, характеризующихся высоким уровнем качества по соизмеримой цене.

Общим для Германии и США является функционирование систем государственных закупок в соответствии с принципом открытости, т.е. информация по контрактам находится во всеобщем доступе. При этом в Германии создан экспертный форум, выступающий в качестве общественного контроля и осуществляющий научную экспертизу проведённых конкурсов.

Таким образом, система государственных закупок в странах с развитой экономикой основывается на принципе открытости, который способствует прозрачности функционирования системы и развитию конкуренции в данной сфере. Достижению этой цели способствует государственный и общественный контроль над итогами конкурсов.

Система государственных закупок Украины как страны с развивающейся экономикой регулируется Законом Украины «Об осуществлении государственных закупок». Характеризуя указанный нормативно-правовой акт Украины, эксперты Всемирного Банка отметили, что он «предусматривает более широкое участие гражданского общества на различных этапах процесса закупок. Банк ценит инициативы, которые способствуют прозрачности процесса закупок и позволяют проведения общественного контроля и способствуют повышению стандартов отчётности» [5, с. 118]. Так, указанный закон предусматривает обязанность для государственных, казённых, коммунальных организаций опубликовывать основную информацию о закупках, которые превышают 1 млн. гривен для товаров и услуг и 5 млн. гривен для работ. К тому же, победитель закупок обязан сообщать заказчику о субподрядчиках, получающих более двадцати процентов от стоимости договора, и размещать эту информацию на государственном веб-портале и в отчёте о результатах проведения процедуры закупки. Таким образом, законодательство Украины в сфере государственных закупок способствует осуществлению принципа открытости.

Принятие Закона Украины «Об осуществлении государственных закупок» по-

способствовало усовершенствованию института общественного контроля над процессом закупочной деятельности государства [6, с. 118]. Данное положение наблюдается при сравнительном анализе норм двух редакций данного закона, регулирующих процедуру вскрытия предложений конкурсных торгов. Ранняя редакция регламентировала присутствие на указанном этапе только участников и журналистов.

Новая редакция правом присутствовать при вскрытии предложений наделила «уполномоченных представителей общественных объединений». При этом заказчики обязаны обеспечить их право фиксировать процедуру раскрытия техническими средствами.

Таким образом, анализируя определённые положения законодательств государств с различным уровнем экономического развития в сфере государственных закупок, можно сделать вывод об их существенном различии. При этом значительное количество положений, имеющих большой опыт применения в государствах с развитой экономикой, находят своё закрепление в нормах соответствующей национальной правовой системе государств с развивающейся экономикой. Прежде всего, это связано с повышением открытости, прозрачности, гибкости осуществления государственных закупок, построением правовой системы регулирования данной сферы и т.д.

Библиографический список

1. *Мажарова Л.А.* Системы государственных закупок РФ и США: сравнительный анализ // Научный вестник Воронежского государственного архитектурно-строительного университета. – 2016. – №1. – С. 55-62.

2. *Паулов П.А.,* Сотникова В.А. Опыт управления закупками в США // Бюллетень науки и практики. – 2018. – №11. – С. 401-404.

3. *Савченко В.В.* Анализ зарубежного опыта управления государственными и корпоративными закупками // МИР (Модернизация. Инновации. Развитие). – 2016. – № 2. – С. 166-172.

4. *Уметалиев А.С. Зарубежный* опыт проведения государственных закупок // Наука, новые технологии и инновации. – 2013. – № 6. – С. 124-125.

5. *Кабанов А.А.,* Крячек М.О. Информационные аспекты противодействия коррупции при организации государственных закупок // Правовое поле современной экономики. – 2013. – № 10. – С. 116-131.

6. *Цыганков С.С.,* Сыропятов В.А. Сравнительный анализ систем государственных закупок в Украине и Российской Федерации // Современные проблемы регионального развития. – 2014. – С. 117-120.

7. *Закон Украины от* 10.04.2014 г. №1197-VII «Об осуществлении государственных закупок» http://zakon4.rada.gov.ua.

COMPARATIVE ANALYSIS OF THE FEATURES OF THE FUNCTIONING OF PUBLIC PROCUREMENT SYSTEMS IN COUNTRIES WITH DEVELOPED AND DEVELOPING ECONOMY

S.O. Prikhodko, *student*
Supervisor: *P.A. Paulov, candidate of legal sciences, associate professor*
Samara state university of economics
(Russia, Samara)

Abstract. *The article identifies the main principles of the current legislation of the United States, Germany and Ukraine, which regulates the functioning of public procurement systems. The peculiarity of building state bodies regulating this sphere of social relations is considered.*

Keywords: *government procurement, contracts, economic development, legal regulation.*

ЛИЦЕНЗИРОВАНИЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Е.М. Самсонова, *магистрант*
П.А. Паулов, *канд. юр. наук, доцент*
Самарский государственный экономический университет
(Россия, г. Самара)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-10899

Аннотация. *В статье раскрывается сущность процесса лицензирования образовательной деятельности, рассмотрены образовательные услуги которые требуют лицензирования, в отношении каких организации осуществляется этот процесс. Так как система образования это элемент, который подвергается изменениям и реформам.*

Ключевые слова: *лицензирование, образовательная деятельность, законодательство, образовательное учреждение, организация.*

Конституция РФ говорит о том, что одним из основных конституционных прав гражданина РФ является право на получение образования (ст. 43 К РФ). В соответствии с этим правом гарантируется общедоступность и бесплатность дошкольного, основного общего и среднего профессионального образования, а общие вопросы образования отнесены к ведению Российской Федерации и ее субъектов.

Лицензирование образовательных учреждений является одной из форм обеспечения государственных гарантий получения качественного образования.

Лицензирование – это процедура по выявлению соответствия образовательной деятельности заявленным программам. На основании проведенной экспертизы выдается свидетельство на право осуществления образовательной деятельности. Предметом и содержанием экспертизы является установление соответствия условий осуществления образовательного процесса, предлагаемых образовательным учреждением государственным и местным требованиям в части строительных норм и правил, санитарных и гигиенических норм, охраны здоровья обучающихся, работников образовательного учреждения, оборудования учебных помещений, особенности учебного процесса, образовательного ценза педагогических работников и укомплектованности штатов.

После лицензирования выдается свидетельство об аккредитации на право, осуществлять образовательную деятельность и выдавать документы подтверждающие прохождение обучения в образовательной организации.

Законодательные акты, на основании которых возможно получение образовательной лицензии:

– Закон «Об образовании в РФ» №273-ФЗ

– Закон «О лицензировании отдельных видов деятельности» №99-ФЗ

– Постановление Правительства РФ №966

Осуществляет лицензирование образовательной деятельности Рособрнадзор в отношении следующих организаций:

– организаций, осуществляющих образовательную деятельность по образовательным программам высшего образования;

– федеральных государственных профессиональных образовательных организаций, реализующих образовательные программы среднего профессионального образования в сферах обороны, производства продукции по оборонному заказу, внутренних дел, безопасности, ядерной энергетики, транспорта и связи, наукоемкого производства по специальностям, перечень которых утверждается Правительством Российской Федерации;

– российских образовательных организаций, расположенных за пределами территории Российской Федерации, образовательных организаций, созданных в соответствии с международными договорами Российской Федерации, а также осуществ-

ляющих образовательную деятельность дипломатических представительств и консульских учреждений Российской Федерации, представительств Российской Федерации при международных (межгосударственных, межправительственных) организациях;

– иностранных образовательных организаций, осуществляющих образовательную деятельность по месту нахождения филиала на территории Российской Федерации.

Лицензирование образовательной деятельности осуществляется по видам образования, по уровням образования, по профессиям, специальностям, направлениям подготовки (для профессионального образования), по подвидам дополнительного образования (часть 1 статьи 91 Федерального закона об образовании).

Виды образовательных услуг, при оказании которых нужна лицензия:

– Дошкольное и среднее общее образование – вид образовательной деятельности, с которым сталкивается абсолютно каждый человек. После внесения изменений в федеральное законодательство, подобные услуги могут оказывать как некоммерческие, так и коммерческие организации. При этом им требуется обязательное получение лицензии.

– Профессиональное образование – один из самых распространенных видов образовательной услуги. Он включает в себя четыре уровня: среднее профессиональное; высшее с присвоением степени бакалавра; высшее с присвоением степени магистра или специалиста; высшее с подготовкой специалистов высшей категории (аспирантура, стажировка, ординатура). Профессиональным образованием имеют право заниматься только образовательные организации.

– Дополнительное профессиональное образование – вид образовательных услуг могут оказывать только некоммерческие организации. Различают два основных типа образовательных программ, целью которых является: повышение квалификации; профессиональная переподготовка.

– Профессиональное обучение – образовательные услуги по профессиональному обучению также могут оказываться любыми организациями, как коммерческими, так и некоммерческими. При этом различают три вида программ: подготовка рабочих по профессиям, служащих по должностям; переподготовка рабочих и служащих; повышение квалификации рабочих и служащих.

Перечисленные выше виды услуг содержат практически полный перечень ситуаций, когда нужна лицензия на образовательную деятельность.

Существуют случаи, когда лицензия на образовательную деятельность не требуется. В настоящее время действующим законодательством предусматривается лишь один случай, когда лицензия на образовательную деятельность не требуется. Он представляет собой ситуацию, при которой услугу оказывает лично официально зарегистрированный индивидуальный предприниматель. При этом он не может нанимать других специалистов, работая только самостоятельно. Примерами такой деятельности являются услуги репетитора, частного преподавателя, обладающего необходимым стажем работы и образованием. Также без лицензии допускается личное ведение кружков, секций или студий, осуществляемое индивидуальным предпринимателем без привлечения дополнительных специалистов. До введения в действие Постановления № 966 получение лицензии не требовалось в тех случаях, когда в результате учебы не производилась аттестация, и не выдавался итоговый документ о полученном образовании. Примерами подобных ситуаций являются тренинги, семинары или лекции. Последние изменения привели к тому, что данной деятельностью можно заниматься без лицензии, но это связано с тем, что она не является образовательной. По новой классификации подобные услуги относятся к культурным или досуговым.

Таким образом, лицензирование представляет собой сложный процесс, который основывается на нормативно-правововом регулировании, осуществляется по определенным видам образовательной деятельности и специальными федеральными органами власти.

Библиографический список

1. *Федеральный закон* "О лицензировании отдельных видов деятельности" от 04.05.2011 N 99-ФЗ // Собрание законодательства РФ, 09.05.2011, N 19, ст. 2716
2. *Федеральный закон* «Об образовании в Российской Федерации» от 29.12.2012 N 273-ФЗ // "Собрание законодательства РФ", 31.12.2012, N 53 (ч. 1), ст. 7598
3. *Постановление Правительства* РФ от 28.10.2013 N 966 (ред. от 29.11.2018) "О лицензировании образовательной деятельности" // Собрание законодательства РФ, 04.11.2013, N 44, ст. 5764.
4. *Паулов П.А., Паулова Е.О.* Представительство как вид адвокатской деятельности // Наука XXI века: актуальные направления развития. – 2016. – № 1-2. – С. 278

LICENSING OF EDUCATIONAL ACTIVITY IN THE RUSSIAN FEDERATION

E.M. Samsonova, *graduate student*
Supervisor: *P.A. Paulov, candidate of legal sciences, associate professor*
Samara state university of economics
(Russia, Samara)

Abstract. *The article reveals the essence of the process of licensing of educational activities, educational services that require licensing, in respect of which organizations this process is carried out. Since the education system is an element that is subject to change and reform.*

Keywords*: licensing, educational activity, legislation, educational institution, organization.*

ПРОБЛЕМЫ УЧАСТИЯ ЭКСПЕРТОВ В ПРОЦЕДУРАХ ЗАКУПКИ

В.В. Слепова, *студент*
П.А. Паулов, *канд. юр. наук, доцент*
Самарский государственный экономический университет
(Россия, г. Самара)

DOI: 10.24411/2500-1000-2019-10900

Аннотация. *В данной статье рассматриваются проблемы участия экспертов в процедурах закупки в соответствии с ФЗ от 5 апреля 2013 г. № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд». Говорится об ответственности экспертов в случае ненадлежащим образом выполнения своих обязанностей и анализируется случай одностороннего отказа от исполнения контракта.*

Ключевые слова: *экспертиза, эксперт, ФЗ № 44, односторонний отказ от исполнения контракта, экспертные организации.*

Анализируя Федеральный закон от 5 апреля 2013 г. № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» (далее – ФЗ № 44) обратим внимание на введенный институт экспертов при проведении процедур закупок, а также обратим внимание на особенности, которые связаны с работой учреждений [1].

Согласно ФЗ № 44 существует три случая, при которых необходимо участие эксперта:

1. при приёме товаров, работ, услуг при исполнении контракта (ст. 94 ФЗ № 44);
2. при расторжении контракта по инициативе заказчика (ст. 95 ФЗ № 44);
3. ст. 58 ФЗ № 44 – для обеспечения заявок на участие в конкурсах, экспертной оценки.

Эксперт – это лицо, обладающее специальными знаниями в области науки и технике, искусства и ремесла, также индивидуальный предприниматель либо юридическое лицо, они на основе договора осуществляют деятельность, которая связана с изучение и оценкой предмета экспертизы и подготавливают экспертные заключения по поставленным заказчиком или участником закупки вопросам [3].

К экспертам помимо общих предъявляемых требований предъявляются и другие (ст. 41 ФЗ № 44). Так, например, экспертом не может быть физическое лицо, которое имеет имущественные интересы при заключении контракта, в отношении которого проводится экспертиза. Эксперты не вправе быть членами конкурсной, аукционной и других похожих комиссий у соответствующего заказчика.

Если обнаружится, что эксперт не может проводить данную экспертизу, то на заказчике лежит обязанность принять меры, которые направлены на привлечение иного эксперта, иной экспертной организации.

Прогнозируется, что вместе с иными услугами, которые намерены продвигать специализированные организации, на рынок придут органы по сертификации и независимые оценщики [5].

Должностные лица экспертной организации несут ответственность в случае предъявления недостоверного экспертного заключения, результата в соответствии с законодательством РФ (ст. 17.9 Кодекса об административных правонарушениях Российской Федерации и ст. 307 Уголовного кодекса Российской Федерации).

Самым распространённым участием экспертов является экспертиза результатов выполненной работы, поставленного товара либо оказанной услуги (п.1 ч.1, ч.5 ст.94 ФЗ № 44).

Теперь проанализируем ч.3 ст. 94 ФЗ № 44, она сдержит такие важные положения: экспертиза является обязательной; эксперты отбираются в установленном за-

коном порядке; заказчик может провести экспертизу сам, не привлекая в это эксперта, за исключением, если закупка осуществляется у единственного поставщика.

В ряде случаев Правительство РФ может установить и другие ситуации, когда участие экспертов будет обязательным [6].

Необходимо обратить внимание, что проведение экспертизы может занять не мало времени, поэтому заранее нужно подумать об оптимизации контрактов, которые касаются выполненной работы или оказанной услуги. В особенности это касается случаев, когда привлекаются эксперты из других населённых пунктов [2].

Нужно внимательно подходить к выбору экспертной организации, так как поставка некачественных товаров для государственных нужд сопровождается технической сложностью споров. В арбитражном суде заключение эксперта будет являться важным доказательством, если независимость и компетентность эксперта не будут оспорены.

Случай одностороннего отказа от исполнения контракта.

ФЗ № 44 предусматривает возможность одностороннего отказа от исполнения контракта в соответствии с гражданским законодательством РФ, при этом это должно быть предусмотрено контрактом.

У заказчика имеется право провести экспертизу поставленного товара, оказанной услуги либо выполненной работы с привлечением экспертов. Это возможно лишь до отказа от исполнения контракта. Данные случаи могут привести к длительным скандалам и судебным разбирательствам, поэтому заключение эксперта никогда не будет лишним.

Если заказчиком была проведена такая экспертиза, то решение об одностороннем отказе принимается при наличии условия, что в заключении эксперта будут подтверждены нарушения, которые явились основанием для такого отказа от исполнения контракта [4].

Экспертиза, проведенная после принятия решения об одностороннем отказе от исполнения контракта также будет учитываться судом, но уже в меньшем значении, так как в ФЗ № 44 она проводится до принятия такого решения.

Если в течение десятидневного срока с даты принятия решения об одностороннем отказе устранено нарушение условий контракта и возмещены заказчику все затраты на экспертизу, то заказчик обязан отменить не вступившее в силу решение об одностороннем отказе от исполнения контракта. Данное правило применяется, если нарушение было совершено впервые (ч.14 ст.95 ФЗ № 44).

Подводя итог вышесказанному, необходимо сказать, что принятие ФЗ РФ № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» стало важнейшим шагом на пути становления государственных закупок, и данный закон внёс значительные изменения, которые касаются в частности института экспертов. И чтобы это звено заработало в контрактной системе необходимо приложить максимум усилий.

Библиографический список

1. *Федеральный закон Российской* Федерации от 5.04.2013 г. № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» // Российская газета. 2013. 12 апреля. № 80.

2. *Вайпан В.А.* Состояние и тенденции развития контрактной системы // Журнал предпринимательского корпоративного права. 2016. № 3. С. 8-9.

3. *Кауфова Ф.Б.* Проблемы контрактной системы государственных закупок и пути совершенствования законодательства // Молодой учёный. 2017. № 50. С. 296-298.

4. *Кичик К.В.* Государственный (муниципальный) заказ России. Правовые проблемы формирования, размещения и исполнения. – М.: Юстицинформ, 2012. – 260 с.

5. *Паулов П.А.* Государственный закупки: современные проблемы // Бюллетень науки и практики. 2018. № 12. С. 493-497.

6. *Титова Г.Г.* Проблемы, возникающие в ходе закупки товаров у единственного поставщика // Конкурентное право. 2015. № 4. С. 24-27.

PROBLEMS OF PARTICIPATION OF EXPERTS IN PROCUREMENT PROCEDURES

V.V. Slepova, *student*
Supervisor: *P.A. Paulov, candidate of legal sciences, associate professor*
Samara state university of economics
(Russia, Samara)

Abstract. *This article discusses the problems of participation of experts in procurement procedures in accordance with the Federal law of April 5, 2013 № 44-FZ "on the contract system in the procurement of goods, works and services for state and municipal needs." It refers to the responsibility of experts in the case of improper performance of their duties and analyzes the case of unilateral refusal to perform the contract.*

Keywords: *expertise, expert, Federal law № 44, unilateral refusal to perform the contract, expert organizations.*

ISSN 2500-1000 (Print)
ISSN 2500-1086 (Online)

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЖУРНАЛ
гуманитарных и естественных наук

№5-1, май 2019

Редактор: Д.М. Матвеев
Верстка: К.С. Шаев

Статьи, поступающие в редакцию, рецензируются.
За достоверность сведений, изложенных в статьях,
ответственность несут авторы.
Материалы публикуются в авторской редакции.

Учредитель и издатель: ООО «Капитал»

Контактная информация:
E-mail: info@intjournal.ru
Сайт: http://intjournal.ru/
Телефон: +7-903-997-73-15

Подписано в печать 07.06.2019 г.
Усл. печ. л. 13,1. Уч.-изд. л. 10,6 Тираж 500 экз.

Отпечатано в типографии «Медиа центр»
г. Новосибирск, Кр. проспект, 220, корпус 2, офис 109.
Тел. 8(383)263-32-11, print@mcholding.ru