

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЖУРНАЛ

ГУМАНИТАРНЫХ И ЕСТЕСТВЕННЫХ НАУК



16+

ISSN 2500-1000 (Print)
ISSN 2500-1086 (Online)

*International Journal of Humanities and
Natural Sciences*

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЖУРНАЛ
гуманитарных и естественных наук
№ 1-2

2019

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЖУРНАЛ *гуманитарных и естественных наук*

№ 1-2 январь 2019 г.

международный ежемесячный научный журнал

Журнал включен в систему Российского индекса научного цитирования (РИНЦ) на платформе Elibrary.ru

Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ № ФС 77 — 66830 от 15.08.2016

Главный редактор – Матвеев Данил Максимович, канд. экон. наук, доцент

Члены редакционной коллегии

Тогусаков О.А. – д-р филос. наук, профессор, член-корреспондент НАН (Киргизия)

Ионесов В.И. – д-р культурологии, канд. ист. наук, доцент (Россия)

Ларионов М.В. – д-р биол. наук, профессор (Россия)

Чертыкова М.Д. – д-р филол. наук, ведущий научный сотрудник (Россия)

Коробейников А.Г. – д-р техн. наук, профессор (Россия)

Кондрашихин А.Б. – д-р экон. наук, канд. техн. наук, профессор (Россия)

Жеребкин М.В. – д-р полит. наук, профессор (Россия)

Логинова М.В. – д-р филос. наук, профессор (Россия)

Герасимов Б.Н. – д-р экон. наук, профессор (Россия)

Окулич-Казарин В.П. – д-р пед. наук, профессор (Польша)

Ниценко В.С. – д-р экон. наук, доцент (Украина)

Эрастов Е.Р. – д-р мед. наук, доцент (Россия)

Датий А.В. – д-р мед. наук (Россия)

Саидов С.Ш. – политолог (Узбекистан)

В Международном журнале гуманитарных и естественных наук публикуются результаты научных исследований фундаментального и прикладного характера в области физики, химии, биологии, экономики, философии, финансов, управления и других наук. К публикации принимаются статьи как уже состоявшихся ученых, так и начинающих (аспирантов, магистров, студентов).

Рабочий язык журнала русский и английский.

Все статьи, поступающие в редакцию, рецензируются.

За достоверность сведений, изложенных в статьях, ответственность несут авторы.

Редакция оставляет за собой право отклонить поданные на публикацию материалы научных исследований без объяснения причин.

Материалы публикуются в авторской редакции

Контактная информация:

E-mail: info@intjournal.ru

Сайт: <http://intjournal.ru/>

Телефон: +7-903-997-73-15

Ответственный редактор: Шаев Константин Сергеевич

Учредитель и издатель: ООО «Капитал»

СОДЕРЖАНИЕ

Галяева Л.Е., Платонова Ю.Ю., Павличенко Е.С. Меры государственной поддержки малого и среднего предпринимательства на современном этапе _____	6
Гарифова К.Ф. Инструменты управления конкурентоспособностью предприятий реального сектора российской экономики (на примере ПАО «Камаз») _____	10
Гатин А.Д. Структура трудового потенциала региона и основные подходы к его оценке _____	14
Гвасалия К.Д. Финансовый анализ ПАО «НК Роснефть» на платформе Bloomberg Terminal _____	17
Герасимов Б.Н. Технологизация коммуникаций организации _____	22
Губайдуллина И.Н. Роль отдела экономической безопасности в управлении рисками функционирования кредитных организаций _____	32
Ершова А.А. Государственная поддержка промышленности в Краснодарском крае _____	36
Зайцева М.В., Логинова А.А. Роль муниципальных служащих в развитии территории _____	41
Ибатуллова Ю.Т., Марфина Л.В. Направления трансформации туристической сферы в современной экономике _____	44
Икрамов М.М., Абдуллаев А.Ф. Тенденции развития экономики Республики Узбекистан _____	48
Луцик Р.В. Оптимальные планы производства продукции двух видов с учётом влияния нормы выпуска одного из продуктов _____	51
Матюнина М.В., Моргун О.О., Царан Д.Д. Дэвид Аакер: 10 факторов капитала бренда _____	57
Махова А.В., Печенкина А.В. Анализ санкций в отношении РФ в период 2015-2018 _____	60
Меняйкин Д.В. Карта оценок использования средств производства потребительских товаров и ВПК в условиях приоритета выпуска потребительских товаров _____	64
Муртазалиев Ш.А. Оценка эффективности и страхование рисков при проектном финансировании _____	72
Пашаева И.А. Институт уполномоченных экономических операторов: проблемы теории и практики _____	75
Пожарицкая И.М. Особенности отражения в учете доходов и расходов по инвестиционной составляющей договоров страховых организаций _____	79
Ричард Аду Факторы, препятствующие росту малого и среднего бизнеса в Западной Африке _____	82
Строгонова Е.И. Внедрение банковских продуктов и услуг, влияющих на стабильное сочетание финансовой и экономической систем страны _____	85
Султанова А.В. Исследование качества проектирования систем управления организацией _____	90
Сырма А.А. Оценка тенденций развития строительного комплекса города Краснодар _____	97

Тарас О.Б. Роль инноваций в эффективной реализации образовательного процесса вуза _____	101
Усманова К.Н. Рейтинговая система стран БРИКС и её влияние на инвестиционную деятельность России _____	105
Файзуллина Р.М. Оценка эффективности использования налоговых инструментов в реализации социальных задач налоговой системы _____	110
Хватова А.Е. Теоретические основы факторного анализа и его применение на примере торговой организации _____	114
Хватова А.Е. Теоретико–методологические аспекты управления операционной прибылью _____	119
Шаповалов В.И., Гапотченко Г.А., Полозов И.М., Сморкалов В.А., Шагова А.А., Щедров М.С. Методический подход к исследованию портрета современного руководителя педагогического коллектива _____	126
Шекунов Е.В. Роль университета в реализации стратегических задач и достижении показателей социально-экономического развития субъектов Российской Федерации _____	132
Ширинов А.Ш. Оценка эффективности системы управления маркетингом на предприятии реального сектора российской экономики _____	141
Юридические науки	
Брылева А.С. Уголовная ответственность лиц, совершивших преступление в состоянии опьянения _____	145
Джаркымбаева А.К. Кыргызская Республика в системе международного обязательства в области защиты прав человека _____	149
Джаркымбаева А.К. Эволюция международных стандартов право на жизнь и здоровье _____	153
Мустафина А.И. Развитие эффективного налогового администрирования в Российской Федерации _____	158
Паулов П.А., Алабаева Н.С. Значимость таможенных льгот в кодексе Евразийского экономического союза и законодательстве Российской Федерации _____	162
Рogaва И.Г., Жуков А.К. К вопросу о понятии стадии возбуждения уголовного дела _____	166
Рogaва И.Г., Кругликова Д.А. Доказательства в уголовном судопроизводстве _____	169
Рogaва И.Г., Махмудова Ф.С. Актуальные проблемы применения мер пресечения в уголовном процессе _____	172
Руднева Ю.В., Кавкаева Ю.А. Электронное правосудие в гражданском процессе _____	176
Русанова Д.Ю. Экологические права граждан Российской Федерации _____	181
Серова А.А., Французова М.С. Проблемы взыскания расходов на оплату услуг представителя в гражданском судопроизводстве _____	185
Сочеева В.Е. Международные механизмы, направленные на недопущение дискриминации в сфере труда _____	188
Стародубова В.С., Тимохина М.И. Актуальные вопросы оказания юридической помощи в Российской Федерации и зарубежом _____	191
Старцева С.В., Сычева Д.А. Отдельные аспекты возмещения морального вреда _____	194

Тотубаева А.Т. Институт законодательной инициативы как форма участия граждан Кыргызской Республики в управлении делами государства в законодательной власти _____	198
Тотубаева А.Т. Правовые основы работы депутата Жогорку Кенеша Кыргызской Республики с избирателями _____	203
Фадеев А.В., Прокудина Н.О. Участие прокурора в гражданском процессе: актуальные проблемы _____	208
Фадеев А.В., Русанова Д.Ю. Проблема представления электронных документов в качестве доказательства в гражданском процессе _____	211
Фастович Г.Г., Жикулина А.С., Рахвалова Н.А. Дипломатическая защита: вопросы теории и практики _____	214
Филиппова Д.Е. Убийство в целях использования органов или тканей потерпевшего: проблемы оценки _____	218
Цельникер Г.Ф., Солдатов Р.С. Особенности консолидированной группы налогоплательщиков _____	222

МЕРЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Л.Е. Галяева, канд. экон. наук, доцент

Ю.Ю. Платонова, канд. экон. наук, доцент

Е.С. Павличенко, магистрант

Кубанский государственный университет
(Россия, г. Краснодар)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10465

Аннотация. В статье исследуется сектор малого и среднего предпринимательства в России, представлены меры по поддержке кредитования малого и среднего предпринимательства, которые позволят снизить операционные затраты банков и приведут к росту портфеля кредитов МСП за счет развития стимулирующего регулирования.

Ключевые слова: малое и среднее предпринимательство, Российская Федерация, Банк России, государственная поддержка, экономика.

Малые и средние предприятия (МСП) в Российской Федерации – это 5,6 млн хозяйствующих субъектов, рабочие места для 18 млн граждан. Около одной пятой валового внутреннего продукта Российской Федерации, а во многих субъектах Российской Федерации треть и более валового регионального продукта создаются такими организациями.

Сектор малого предпринимательства сосредоточен в основном в сферах торговли и предоставления услуг населению. В России создана Правительственная комиссия по вопросам конкуренции и развитию малого и среднего предпринимательства.

Следует рассмотреть роль субъектов МСП в экономике страны (рисунок).



Рисунок. Влияние МСП на экономику страны

Малое и среднее предпринимательство оказывает благоприятное влияние на весь экономический и хозяйственный процесс внутри страны, оживляет экономику, содействует занятости, укрепляет хозяйственные связи между субъектами экономики, способствует распределению благ

внутри общества, а также перераспределению финансовых ресурсов и т.д.

На сегодняшний день существуют некоторые трудности, связанные с государственной поддержкой МСП, такие как:

1. Недостаток собственных финансовых ресурсов, относительно невысокие фи-

нансовые показатели субъектов малого бизнеса, обуславливают необходимость государственных мер поддержки финансовой направленности.

2. Финансовая составляющая господдержки малого бизнеса в России имеет согласно официальной государственной доктрине три основных направления: формирование стимулирующих условий налогообложения и учета (1), снижение фактической финансовой нагрузки (2), в том числе, за счет субсидирования, софинансирования и (3) – финансирование организаций инфраструктуры поддержки предпринимательства. Основной формой господдержки является субсидирование в рамках целевых программ, условия предоставления и объемы которой зависят от уровня бюджета.

3. Относительно низкая эффективность финансовой составляющей господдержки малого бизнеса, среди основных причин которой можно выделить:

- ограниченность в перечне налоговых льгот, большие сложности в получении инвестиционного налогового кредита или налоговых каникул, а использование специальных режимов зачастую не дает должного эффекта;

- сложность процедур, механизмов получения доступа к бюджетными и кредитным ресурсам;

- не обоснованно высокий уровень государственного финансового контроля (особенно, по выданным субсидиям) и требовательности к составлению и ведению финансовой отчетности;

- низкая привлекательность предоставляемых малому бизнесу объектов государственной (муниципальной) собственности и (или) слишком высокая плата за ее использование в предпринимательской деятельности [1].

Банк России в 2018 г. разработал меры по поддержке кредитования малого и среднего предпринимательства. «Дорожную карту по развитию финансирования субъектов малого и среднего предпринимательства» регулятор представил бизнес-объединениям и участникам финансового рынка 9 октября этого года на заседании рабочей группы при Банке России по фи-

нансированию малого и среднего предпринимательства.

В документе выделены ключевые проблемы, препятствующие развитию финансирования малого и среднего предпринимательства, обозначены направления развития, а также ожидаемый результат. Так, предполагается, что меры по развитию банковского кредитования позволят снизить операционные затраты банков и приведут к росту портфеля кредитов МСП за счет развития стимулирующего регулирования [2].

Предусматривается развитие инструментов лизинга и факторинга и, соответственно, повышение их доступности для предпринимателей. На расширение альтернативных источников финансирования направлены меры по развитию микрофинансирования, кредитных потребительских кооперативов и инвестиционных платформ. Доступность финансовых услуг для малого и среднего предпринимательства, в том числе в интернет-сегменте, планируется повысить с помощью реализации так называемой концепции «цифровой клиент».

На наш взгляд, данная карта позволит перевести некоторые этапы взаимодействия клиента малого и среднего предпринимательства с банком в электронный формат, тем самым повысив скорость обслуживания. С целью повышения доступности финансовых услуг планируется также оптимизировать взаимодействие банков с бюро кредитных историй и ФНС. Кроме того, росту эффективности финансирования предпринимателей будет способствовать повышение финансовой грамотности, полагают разработчики документа.

Изучая государственную политику в отношении частных предпринимателей, можно отметить, что действующие программы финансовой и нематериальной поддержки ориентированы преимущественно на представителей малого и среднего бизнеса. Чтобы выяснить, относится ли отдельно взятая компания к этой категории, необходимо принять во внимание среднесписочную численность работников и объем годового оборота. Таким образом,

на получение помощи ИП от государства в 2018 г. мог претендовать исключительно указанные субъекты предпринимательства при условии, что они соответствуют некоторым дополнительным требованиям:

1. Срок существования – не более двух лет
2. Субъект МСП зарегистрирован в налоговой службе
3. У предприятия нет задолженности по налоговым и фондовым отчислениям.

Средства распределяются между соискателями неравномерно: чтобы повысить вероятность успеха в привлечении стороннего финансирования, предприниматель должен работать в одном из приоритетных на сегодняшний день направлений: производство товаров первой необходимости; услуги экологического туризма; различные направления народного творчества; агропромышленный сектор; жилищно-коммунальное хозяйство; социальное предпринимательство; научно-техническая сфера [3].

Совет при Президенте по стратегическому развитию утвердил комплекс мер, направленных на поддержку малого и среднего бизнеса. Данные меры включают упрощение регистрации и отчетности, получение новых льгот, а также расширение доступа к муниципальному имуществу и госзаказам. Срок реализации всех мер – 2018-2024 гг.

1 января 2019 г. вступил в силу Федеральный закон от 03.08.2018 № 322-ФЗ, который позволяет страховать банковские вклады или счета малого бизнеса – юридические лица – малые предприятия, которые внесены в соответствующий реестр. В

Библиографический список

1. Зайков В.П., Ковеза Б.Т. Финансовая составляющая в государственной поддержке малого бизнеса России // Научный форум: Экономика и менеджмент. – 2017. – №2(4). С. 56-60.
2. Распоряжение Правительства Российской Федерации. – Код доступа <http://static.government.ru/media/files/jFDd9wbAbApXgEiHNaXHvEytq7hfPO96.pdf> (дата обращения 3.01.2019).
3. Идеи для бизнеса – Код доступа <http://volgoust.ru/malyj-biznes/gosudarstvennaya-podderzhka-malogo-biznesa-v-rossii-v-2018-godu.html> (дата обращения 3.01.2019).
4. Электронный журнал Современный предприниматель – Код доступа <https://zen.yandex.ru/media/spmag/chto-izmenitsia-dlia-malogo-biznesa-v-2019-godu-5ba20327d657fa00aabcd85> (дата обращения 5.01.2019).

случае проблем с банком малые предприятия получают обратно часть денег, размещенных на их счетах и вкладах. Раньше это касалось только индивидуальных предпринимателей.

Максимальный размер страхового возмещения составляет 1,4 млн рублей. Сведения об организации-получателе возмещения будут вноситься в единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства. Система страхования вкладов распространяется на организации, относящиеся к малым предприятиям (и микробизнесу). Средний бизнес закон не коснется [4].

В ходе проведенного исследования было выяснено, что поддержка для малого предпринимательства в России от государства в первую очередь нацелена на то, чтобы максимально снизить риски, связанные с ведением малого бизнеса. Необеспеченность ресурсами вынуждает государство поддерживать малый бизнес по таким основным направлениям, как:

- финансовая поддержка;
- информационная и консультативная поддержка;
- материально-техническая поддержка;
- создание рыночной инфраструктуры [5].

Для того, чтобы расширить масштабы деятельности малого и среднего предпринимательства, необходимо увеличить их вклад в экономику и сформировать социальную стабильность, что требует дальнейшей системной и комплексной поддержки развития малого и среднего предпринимательства на федеральном, региональном и муниципальном уровнях.

5. Железовская О.С., Полякова А.В., Крылова О.В. Государственная поддержка малого бизнеса в России // Международный научный журнал «Символ науки». – 2017. – №05. С. 91-93.

MEASURES OF STATE SUPPORT FOR SMALL AND MEDIUM-SIZED BUSINESSES AT THE PRESENT STAGE

L.E. Galyaeva, *candidate of economic sciences, associate professor*

Yu.Yu. Platonova, *candidate of economic sciences, associate professor*

E.S. Pavlichenko, *graduate student*

Kuban state university

(Russia, Krasnodar)

***Abstract.** The article examines the sector of small and medium-sized enterprises in Russia, presents measures to support lending to small and medium-sized businesses, will reduce the operating costs of banks and will lead to an increase in the portfolio of SME loans through the development of stimulating regulation.*

***Keywords:** small and medium business, Russian Federation, Bank of Russia, state support, economy.*

ИНСТРУМЕНТЫ УПРАВЛЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬЮ ПРЕДПРИЯТИЙ РЕАЛЬНОГО СЕКТОРА РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ (НА ПРИМЕРЕ ПАО «КАМАЗ»)

К.Ф. Гарифова, канд. экон. наук, доцент
Казанский (Приволжский) федеральный университет
(Россия, г. Казань)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10466

***Аннотация.** В статье представлен анализ факторов конкурентоспособности автомобилестроительного предприятия на внутреннем и внешнем рынках, а также в сформулированы инструменты управления ею с целью увеличения объема экспорта и повышения эффективности реализации конкурентного потенциала (на примере ПАО «КамАЗ»). Выделены стратегии развития предприятий автомобилестроения, реализация которых обеспечивает достижение конкурентных преимуществ: стратегия лидерства в издержках, стратегия диверсификации производства, стратегия дифференциация производства. Представлены организационные меры, направленные на повышение уровня конкурентоспособности предприятия автомобилестроения.*

***Ключевые слова:** факторы конкурентоспособности, автомобилестроительное предприятие, отраслевой рынок, инструменты управления конкурентоспособностью предприятия, конкурентные стратегии.*

Активизация процессов глобализации экономических процессов привело к формированию мировых рынков факторов производства и конечной продукции. Это предопределило необходимость внедрения в систему управления предприятиями инструментов, обеспечивающих повышение уровня их конкурентоспособности с учетом изменений факторов внутренней и внешней среды. В этой связи требуется обоснование методических подходов, использование которых позволяет представить оценку уровня конкурентоспособности субъектов хозяйствования. Для обоснования трактовки ключевых категорий исследования и методических подходов к решению проблемы государственного регулирования конкурентных отношений использованы работы российских (И.П.Богомолова, Н.И.Диденко, М.Г.Долинской, Л.М.Калашниковой, А.Ш.Хасановой, Е.В.Хохлова и др.) и зарубежных (К.Р. Макконелл, С.Л. Брю, М.Портера и др.) авторов, нормативные правовые акты, данные официальной статистики и материалы общественных организаций.

По мнению М.Портера, целями стратегии конкурентной борьбы являются нахо-

ждение и занятие предприятием такого положения в отрасли, при котором оно наилучшим образом защищено от воздействия сил конкурентной борьбы или может обратить силы в свою пользу [2, с. 89]. Чем большим количеством устойчивых преимуществ обладает предприятие, тем выше конкурентоспособность. Применительно для предприятий автомобилестроения наиболее приемлемыми являются следующие стратегии достижения конкурентных преимуществ [2, с. 89]:

1. Лидерство в издержках предполагает достижение преимуществ посредством низких издержек и улучшения технико-эксплуатационных показателей, экономии за счет улучшения организации труда и обучения персонала, что привлекает большое количество покупателей.

2. Диверсификация производства предусматривает одновременное развитие многих, не связанных друг с другом видов производства, расширение ассортимента предоставляемых услуг. Так, на автомобилестроительном предприятии наряду с выпуском продукции могут осуществляться и организовываться техническое обслуживание и ремонтные работы, мойка, заправка, платная автостоянка для персонала

предприятия и частных лиц на коммерческой основе.

3. Дифференциация производства предполагает, что предприятие стремится к уникальности, исключительности, эксклюзивности в аспектах, важных для потребителей и клиентуры (мастерство, опыт, квалификация работников; признанный имидж, престиж предприятия; местоположение предприятия).

Повышение конкурентоспособности предполагает необходимость реализации следующих организационных мер: обеспечение технико-экономических и качественных показателей, создающих преимущество предприятия на рынке; постоянное снижение издержек производства на всех этапах и во всех звеньях технологического процесса производства; изучение поведения конкурентов на рынке; бюджетирование, контроллинг: использование жестких систем контроля над затратами путем предварительного утверждения структуры и состава обоснованных и лимитированных расходов; выявление и использование ценовых факторов повышения конкурентоспособности предприятия (скидок, форм и условий оплаты, взаимозачетов); использование маркетинговых методов (реклама, маркетинговое исследование рынка, интервьюирование, анкетирование, опрос потребителей).

Факторами повышения конкурентоспособности предприятия с учётом особенностей современного состояния мирового рынка являются:

1. Внедрение инновационной политики предприятия, которая определяет возможность предприятия конкурировать не только на внутреннем, но и на внешних рынках. Предприятие должно имплантировать в систему управления предприятием инструментов инновационного менеджмента, позволяющих комплексно управлять всем инновационным циклом, что обеспечивает его конкурентоспособность и долгосрочную эффективность.

2. Наличие квалифицированных трудовых ресурсов, соответствующим требованиям международного рынка труда. Трудовые ресурсы являются одним из важнейших составляющих деятельности

предприятия и важнейшим фактором повышения конкурентоспособности в глобальной экономике. Опыт зарубежных предприятий подтверждает необходимость усиления роли трудовых ресурсов в системе факторов, которые обеспечивают конкурентоспособность предприятия.

3. Система управления качеством на предприятии. Соответствие системы управления качеством на предприятии международному стандарту ISO 9001 предполагает изменение организационной структуры предприятия, перестроения всех этапов производственного цикла: от проектирования продукции до её сбыта. Предприятие должно сертифицировать всё производство в целом и произвести «сертификацию системы качества».

4. Непрерывное совершенствование реализуемой на внутреннем рынке продукции национальных производителей и расширение их деятельности на международном рынке, что включает обеспечение приоритетности продукции, изменение качества товара и его технических параметров с целью удовлетворения потребностей и конкретных запросов потребителя, определение преимуществ товара в сравнении с заменителями, определение недостатков товаров-аналогов, которые выпускают конкуренты, изучение методов конкурентов по совершенствованию аналогичных товаров, определение и использование ценовых факторов повышения конкурентоспособности продукции, новые приоритетные сферы использования продукции, дифференциацию продукции, обеспечивающую относительно стойкие преимущества потребителям, которым предоставляются определённые виды взаимозаменяемых товаров, влияние непосредственно на потребителя путём ограничения появления на рынке новых товаров, проведение рекламы, предоставление денежного или товарного кредита [1, С. 83-84].

Повышение конкурентоспособности ПАО «КАМАЗ» предполагает необходимость предвидения долгосрочных трендов развития рынков; долгосрочного прогнозирования, подготовки сценариев и анализ рисков; быстрого и соразмерного реагирования на быстро изменяющиеся условия

рынка; развития продаж в соответствии с направлением развития спроса на рынке. Обеспечение удовлетворенности клиентов как фактор конкурентоспособности товара предполагает необходимость обеспечения соответствия продуктов по ключевым свойствам, требованиям клиентов; низкую стоимость владения продуктами для потребителей; лидерство в крупных сегментах рынка грузовых автомобилей России (магистральная, строительная, внедорожная, коммунальная, сельскохозяйственная автотехника и другие сегменты); адаптацию продуктов к условиям эксплуатации. Источником конкурентного потенциала автомобилестроительного предприятия на внешнем рынке выступают инновационные технологии и разработки, что отражается в разработке и вывод на рынок новых продуктов с принципиально новыми техническими характеристиками и потребительскими свойствами, а также в разработке перспективных продуктов, на которые ожидается значительный спрос на рынке в будущем (беспилотные автомобили и телематические сервисы, гибриды, электро-автомобили); использование передовых информационных технологий при создании автомобильной техники; сотрудничество с инновационными лидерами по направлениям.

Конкурентоспособность товара и конкурентный потенциал предприятия реализуются в широком модельном ряде автомобилей, спецтехники и шасси, который включает грузовые автомобили (более 60

моделей и 1500 комплектаций); специальную автомобильную технику и надстройки (самосвалы, вахтовые автобусы, бетоносмесители и бетононасосы, автоцистерны и автотопливозаправщики, коммунальные машины, автомобили с *краноманипуляторной установкой*, пожарная автотехника); более 2000 моделей спецтехники на шасси КАМАЗ; автобусные шасси и автобусы малого и большого классов городского, пригородного и международного сообщения; прицепную технику для большегрузных автомобилей (прицепы, полуприцепы, в том числе прицепная емкостно-наливная техника) [3].

Конкурентный потенциал ПАО «КАМАЗ» определяется состоянием товаропроводящей и сервисной сети предприятия. Анализ ее современного состояния показывает, что дилерская сеть ПАО «КАМАЗ» в России включает 180 субъектов. Это позволяет ее рассматривать как самую широкую дилерскую сеть в Российской Федерации, включающую разветвленную авторизованную сервисную сеть в России, осуществляющую сервисное обслуживание продукции ПАО «КАМАЗ», насчитывающую 161 субъекта [3].

Таким образом, внедрение в систему управления предприятием мер, направленных на реализацию конкурентного потенциала обеспечит повышение уровня конкурентоспособности субъекта хозяйствования и конкурентоспособности его продукции на внешнем рынке.

Библиографический список

1. *Годовой отчет ПАО «КАМАЗ» за 2016 г.* – Электрон.дан. – Режим доступа: file:///C:/Users/usr/Downloads/2017_%D0%97%D0%B0%202016%20%D0%B3%D0%BE%D0%B4.pdf [дата обращения 01.05.2018].
2. *Гальчинский А.С.* Трансрыночные трансформации // *Экономическая теория.* – 2010. – №1. – С. 83-84.
3. *Портер М.* Конкурентная стратегия. – М.: Альпина Паблишер, 2015. – 456 с.

**COMPETITIVENESS MANAGEMENT TOOLS
ENTERPRISES OF THE REAL SECTOR OF THE RUSSIAN ECONOMY
(ON THE EXAMPLE OF KAMAZ PJSC)**

K.F. Garifova, *candidate economic sciences, associate professor*
Kazan (Volga region) federal university
(Russia, Kazan)

***Abstract.** The article presents an analysis of the factors of competitiveness of a car manufacturing enterprise in the domestic and foreign markets. It formulated management tools, which increase exports and improve the efficiency of the implementation of competitive potential (for example, the PJSC KamAZ). It is highlighted the development strategy of the automotive industry, the implementation of which ensures the achievement of competitive advantages: a leadership strategy in costs, a strategy, which diversifies production, a strategy of differentiation of production. It is presented organizational measures aimed at improving the competitiveness of the automotive industry.*

***Keywords:** factors of competitiveness, automotive industry, industry market, tools for managing enterprise competitiveness, competitive strategies.*

СТРУКТУРА ТРУДОВОГО ПОТЕНЦИАЛА РЕГИОНА И ОСНОВНЫЕ ПОДХОДЫ К ЕГО ОЦЕНКЕ

А.Д. Гатин, канд. экон. наук, доцент

Казанский национальный исследовательский технический университет
им. А.Н. Туполева-КАИ
(Россия, г. Казань)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10467

Аннотация. В статье представлена трактовка содержания трудового потенциала региона, определен состав его элементов. Особое внимание уделено составляющим трудового потенциала региона, включающим демографическую, социально-экономическую и социально-психологическую подсистемы, выделение которых определяет состав показателей потенциала. Определены этапы формирования и реализации трудового потенциала.

Ключевые слова: трудовой потенциал региона, подсистемы трудового потенциала, показатели трудового потенциала, стадии формирования трудового потенциала, трудовые ресурсы.

Трудовой потенциал (государства в целом или входящих в его состав региональных образований) – это совокупность всех демографических, социальных, а также духовных характеристик и качеств трудоспособного населения, которые воплощены или могут быть воплощены в рамках и посредством существующей в обществе системы отношений по участию в воспроизводственном процессе. На микроуровне трудовой потенциал – это индивидуальные (то есть наличие определенных умений и навыков, а в какой то степени и талантов) интеллектуальные, то есть (наличие мыслительных способностей), психологические (наличие таких качеств как коммуникативность, терпимость, рассудительность) и, конечно же, физиологических возможностей личности [7, с. 180]. Отдельные авторы под трудовым потенциалом понимают, определенные ресурсы, запасы, которые могут быть использованы для осуществления целей, и которые в свою очередь приносят пользу [6, с. 20].

Неоднозначность трактовки содержания трудового потенциала государства (региона) и необходимость определения инструментов его оценки определили выбор темы данного исследования.

Проведенное исследование показывает, что трудовой потенциал в своем становлении проходит несколько стадий:

Первая стадия. Трудовые ресурсы существуют как потенциальная рабочая сила. Для любого региона очень важно иметь определенное количество трудоспособных работников, которые владеют совокупностью физических и умственных способностей. Для этого очень важно организовать региону определенную подготовку и обучение с целью формирования у трудоспособной части населения соответствующей совокупности общекультурных и профессиональных компетенций. Региональные органы власти должны принимать участие в формировании государственного заказа на подготовку квалифицированных специалистов с целью обеспечения равновесия на рынке труда.

Вторая стадия. Определяется сфера применения полученных компетенций уровень. Региональные органы государственного управления наделены полномочиями формирования объектов жилищно-коммунальной, социальной и инженерной инфраструктуры, наличие которых обеспечивает формирование определенного уровня и качества жизни населения, что является необходимым условием привлечения носителей трудовых ресурсов на территорию данного субъекта РФ.

Третья стадия. Реализация трудового потенциала с учетом особенностей вида экономической деятельности и места ре-

гиона в общенациональном разделении труда. Стоит отметить, что в трудовом потенциале учитываются только занятые, так как это является формой воспроизведения человеческого фактора производства экономики [1, с. 184-196].

При управлении трудовым потенциалом региона следует учитывать три его подсистемы, которые взаимодействуют друг с другом: демографическая подсистема, социально-экономическая подсистема, социально-психологическая подсистема [2, с. 213].

Демографическая подсистема является наиболее важной и в ее состав входит демографическое воспроизводство, которое обеспечивает обновление поколений, как физических лиц, так и основных социальных качеств и отношений между ними. В демографической подсистеме можно выделить оценку здоровья населения, в частности определенных групп людей, их возрастную структуру, а также миграционное перемещение, трудовую мобильность, которые выступают в качестве одного из факторов изменения численности возрастных групп трудоспособного населения. Показатели демографической подсистемы входят в состав количественных характеристик трудового потенциала. Анализ демографической подсистемы показывает, что в условиях ускоренного или расширенного воспроизводства населения из поколения в поколение, происходит непрерывное увеличение и некое омоложение трудового потенциала, в условиях простого или суженного воспроизводства происходит его старения и четко выраженное количественное уменьшение потенциала [2, с. 213-218].

Если состояние демографической подсистемы находит отражение в совокупности количественных показателей, то социально-экономическая подсистема характеризуется совокупностью качественных индикаторов. Анализ основных проблем данной подсистемы показывает, что среди них центральное место занимает проблема трудовой активности населения, которая выражается в инструментах мотивации работников. Органы регионального управления должны создавать эффективную сис-

тему социальных гарантий и поддержки населения для возмещения издержек при потере или перемене места работы и переквалификации [2, с. 222], а также обеспечивать защиту конституционных прав.

Социально-психологическая подсистема обеспечивает решение проблемы становления личности трудоспособного субъекта. Эту подсистему можно определить как системообразующую, поскольку она обеспечивает воспитание, обучение и профессиональную подготовку.

В трудовом потенциале региональной экономики четко выражается половозрастная группы, которая характеризуется своим профессиональным потенциалом, образованием, профессиональной квалификацией и, конечно же, профессиональным стажем работы в выбранной специальности [3, с. 99]. Количественная характеристика наиболее четко показывает структуру трудового потенциала региона и благодаря количественным показателям выявляют острые проблемы региональной экономики, которые связаны не только с трудовым потенциалом, а также к другими процессами экономики. Именно благодаря количественным показателям проводят мониторинг региона и дают региону описание и характеристики [4, с. 207].

Количественный аспект можно охарактеризовать следующими критериями:

1. Общая численность трудоспособного населения.

2. Количество общего времени, которое использует трудоспособное население для поднятия уровня производительности и интенсивности труда.

На количественные характеристики большое влияние оказывают следующие факторы:

1. Интенсивность труда (то есть активность работника)

2. Изменение спроса на производимую продукцию

3. Условия труда

4. Кризисное положение отдельно взятого региона

Количественная характеристика в полном объеме создает абсолютную меру, определяющую трудовой потенциал. Количественный аспект трудового потенциа-

ла составляет его экстенсивную составляющую.

Существует трактовка понятия ресурсного потенциала региона, как совокупности, реализуемых и не реализуемых возможностей результативного и продуктивного использования ресурсов территории в целях удовлетворения многообразных общественных потребностей. Исходя из этого следует учитывать не только количество, но и качество трудовых ресурсов [5, с. 209].

Качественная характеристика включает в себя три составляющие, представленные физическими характеристиками трудовых ресурсов (то есть состояние здоровья, отсутствия различного ряда недугов); интеллектуальные характеристики; волевые и

лидерские качества, наличие или отсутствие соответствующего профессионального и жизненного опыта.

Таким образом, трудовой потенциал региона может трактоваться как совокупность физических и умственных способностей трудоспособного населения – резидентов данного территориального образования, которое фактически вовлечено или потенциально может быть задействовано в воспроизводственный процесс, направленный на производство конечных товаров личного и производительного потребления. Многоаспектность данного явления предполагает множественность его показателей, которые выступают составной частью системы показателей регионального развития.

Библиографический список

1. Адамчук В.В., Кокин Ю.П., Яковлев Р.А. Экономика труда. М.: Финстатинформ, 2015.
2. Генкин Б.М. Экономика и социология труда: Учебник для вузов –9 изд. М.:Норма, 2016.
3. Горелов Н.А. Экономика трудовых ресурсов. М.: Высш. шк., 2017.
4. Жуков Л.И., Горшков В.В. Справочное пособие по труду и заработной плате. М.: Финансы и статистика, 2017.
5. Кокин В.А. Экономика труда. М.: Экономика, 2009.
6. Корнейчук Б.В. Экономика трудовых ресурсов. М.: Гардарика, 2017.
7. Мумладзе Р.Г., Гужина Г.Н. Экономика и социология труда. М.: КноРус, 2011.

STRUCTURE OF THE LABOR POTENTIAL OF THE REGION AND THE MAIN APPROACHES TO ITS ESTIMATION

A.D. Gatin, *candidate of economic sciences, associate professor*
Kazan national research technical university A.N. Tupolev-KAI
(Russia, Kazan)

Abstract. *The article presents an interpretation of the content of the labor potential of the region, defines the composition of its elements. Particular attention is paid to the components of the labor potential of the region, including the demographic, socio-economic and socio-psychological subsystems, the allocation of which determines the composition of the indicators of the potential. The stages of formation and implementation of labor potential are defined.*

Keywords: *labor potential of the region, demographic, socio-economic and socio-psychological subsystems of labor potential, quantitative and qualitative indicators of the labor potential of the region, the stages of formation of the labor potential of the region.*

ФИНАНСОВЫЙ АНАЛИЗ ПАО «НК РОСНЕФТЬ» НА ПЛАТФОРМЕ BLOOMBERG TERMINAL

К.Д. Гвасалия, магистрант

Финансового университета при Правительстве РФ
(Россия, г. Москва)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10468

Аннотация. В работе анализируется финансовая политика и стратегия развития корпорации ПАО «НК Роснефть». Автором рассмотрена стратегия корпорации, основные финансовые показатели, тенденции развития, сделаны выводы и даны рекомендации по ее дальнейшему развитию. Основным инструментом анализа и исследования выбрана компьютерная система Bloomberg Terminal, расположенная в финансовой лаборатории Финансового университета при правительстве РФ.

Ключевые слова: Bloomberg Terminal, финансовая стратегия, нефтяной сектор, корпорация, «НК Роснефть».

ПАО «НК «Роснефть» – лидер нефтяного сектора в России и крупнейшая публичная нефтегазовая корпорация мира. Осуществляя деятельность по добыче и геологоразведке газа и нефти, переработке прилущенного сырья и сопутствующих нефтепродуктов, компания входит в перечень стратегически важных предприятий Российской Федерации.

Основными направлениями развития компании являются восполнение запасов

полезных ископаемых, рост добычи на зрелых месторождениях за счет новых проектов, создание новых кластеров добычи на шельфе, развитие технологий, монетизация газовых запасов и конкурентный рост добычи, прибыльная реализация продукции.

Краткая информация по финансовому положению компании представлена на рисунке 1.

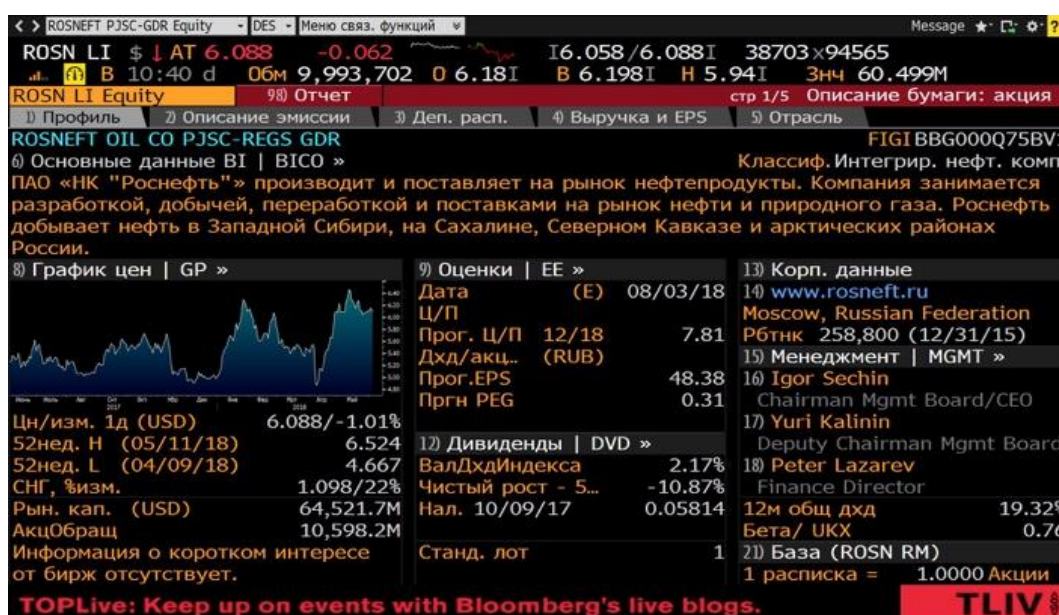


Рис. 1. Краткая финансовая сводка по компании в Bloomberg Terminal

Динамика основных показателей ПАО «НК «Роснефть» дана в табл.1.

Таблица 1. Динамика основных показателей деятельности ПАО «НК «Роснефть» за 2015-2017 гг.

Показатель	2015, тыс. руб.	2016, тыс. руб.	2017, тыс. руб.	Абс. отклон. 2016/2015 тыс. руб.	Отн. отклон. 2016/2015, %	Абс. отклон. 2017/2016 тыс. руб.	Отн. отклон. 2017/2016, %
Выручка от реализации	3831094945	4318055268	4892934388	486960323	113	574879120	113,31
Себестоимость продукции	2612932721	2846770153	3459587329	233837432	109	612817176	121,53
Валовая прибыль	1201154615	1443788402	1419197570	242633787	120	-24590832	98,30
Коммерческие расходы	1018103482	955153203	990299266	-62950279	94	35146063	103,68
Управленческие расходы	66251075	66238766	68941225	-12309	10	2702459	104,08
Прибыль (убыток) от продаж	116800058	422396433	359957079	305596375	362	-62439354	85,22
Прибыль (убыток) до налогообложения	173284786	84279463	83106878	-89005323	49	-1172585	98,61
Прибыль чистая	239413255	99236214	138969980	-140177041	41	39733766	140,04
Дебиторская задолженность	51445066	57272596	72598729	5827530	111	15326133	126,76
Кредиторская задолженность	1416028642	1753787381	1785522679	337758739	124	31735298	101,81

Основываясь на результатах деятельности компании в 2017 году, можно утверждать, что используемая компанией в целом стратегия эффективна и позволяет прогнозировать дальнейшее устойчивое развитие. Помимо общей стратегии, компанией регулярно разрабатывается финансовая стратегия. Действующая стратегия развития утверждена советом директоров Компании 09.12.2014 и определяет основные направления и ключевые ориентиры долгосрочного развития Компании до 2030 г.

Миссией ПАО «НК «Роснефть» является эффективная реализация энергетическо-

го потенциала России, обеспечение энергобезопасности и бережное отношение к природным ресурсам. Компания вносит существенный вклад в развитие страны, в частности за счет реализации масштабных проектов по добыче нефти и газа, переработке, а также регулярного снабжения потребителей энергоресурсами.

Говоря о дальнейшем развитии компании, можно проследить следующие позитивные и негативные тенденции, в том числе влияющие на эффективную реализацию стратегии. Данная информация представлена в виде таблицы 2.

Таблица 2. Тенденции развития компании

Позитивные тенденции	Негативные тенденции
Рост добычи углеводородов на 11% по сравнению с 2016 г. Основываясь на стратегии развития компании, добыча нефти к 2022 году достигнет 250 млн. тонн р.а. и добыча газа 100 млрд.м3. Учитывая фин. показатели компании, данное увеличение производственных мощностей вполне реалистично.	Высокая долговая нагрузка, возникшая в результате сделок на рынке М&А и новых инвестиционных проектов. При этом прогнозируется продолжение увеличения чистого долга в ближайшие 2 года, пока не окупятся инвестиции.
Рост показателя EBITDA в 2017 г на 11%. Вероятнее всего, данное улучшение связано со сделками на рынке М&А: покупкой Башнефти в 2016 г, покупкой 49% Essar Oil Limited в, покупкой 20% ВЧНГ китайской компании Beijing Gas в 2017 г. Прогнозируется дальнейшее ежегодное увеличения EBITDA на 2,5 %, в связи с началом использования месторождения Саматлор.	Потеря некоторых торговых партнеров в результате санкций ЕС и США.
Высокий потенциал развития нефтеперерабатывающего сегмента, связанный с консолидацией нефтеперерабатывающего завода в Уфе, принадлежащего Роснефти, и запуском добычи на Юрубчено-Тохомском месторождении.	Рост CapEX(капитальные расходы) компании на 19% с 2016 в связи с большими инвестиционными вложениями в новые проекты и сделками М&А , которые достигнут своего пика в 2019 г., когда завершится финальная стадия некоторых стратегических проектов, и только с 2020 г. капитальные расходы будут снижаться.
Развитие нефтехимии, что несомненно поможет сократить издержки и увеличить прибыль компании.	

Если сравнивать компанию с другими компаниями по рыночным мультипликаторам EV/EBITDA и P/E, то показатели Роснефти лучше, чем в среднем по России и на уровне средних показателей по рынку раз-

вивающихся стран, но при этом значительно ниже средних показателей по рынку развитых стран, рассмотрим данные показатели на рисунке 3.

Market multipliers							
Company	Country	EV, \$bn	Market capitalization, \$bn	EV/EBITDA		P/E	
				2017F	2018F	2017F	2018F
Gazprom	Russia	113	64	3,8	4,2	4,0	4,7
Rosneft	Russia	134	67	6,0	5,7	20,9	13,8
Lukoil	Russia	64	58	3,2	4,4	7,9	7,3
Gazprom neft	Russia	35	24	4,0	4,6	5,4	5,5
Novatek	Russia	41	39	11,1	11,7	12,7	13,9
Tatneft	Russia	25	23	5,4	7,5	9,9	10,1
Bashneft	Russia	9	7	2,8	3,5	6,3	6,7
Median				4,0	4,6	7,9	7,3
Developed markets							
Company	Country	EV, \$bn	Market capitalization, \$bn	EV/EBITDA		P/E	
				2017F	2018F	2017F	2018F
Exxon Mobil Corp	USA	418	375	12,8	10,4	25,0	24,1
Chevron Corp	USA	286	250	12,1	9,1	45,6	31,7
ConocoPhillips	USA	84	72	17,8	9,7	n/a	102,0
BP PLC	Great Britain	233	127	7,4	7,1	37,7	24,4
Royal Dutch Shell PLC	Netherlands	462	300	8,1	7,6	27,6	18,8
Total SA	France	172	148	6,6	5,3	18,6	14,3
ENI SpA	Italy	86	67	5,1	5,0	32,2	26,0
StatoilHydro ASA	Norway	92	80	4,6	4,1	n/a	18,8
Median				7,7	7,4	29,9	24,3
Emerging markets							
Company	Country	EV, \$bn	Market capitalization, \$bn	EV/EBITDA		P/E	
				2017F	2018F	2017F	2018F
Petroleo Brasileiro SA	Brasil	174	84	5,2	5,8	35,8	19,9
PetroChina Co Ltd	China	272	255	6,4	7,0	39,0	34,0
China P&C	China	127	133	4,2	5,1	12,2	12,6
Ecopetrol SA	Columbia	45	34	4,6	6,9	34,1	24,7
MOL	Hungary	13	10	5,1	5,1	8,1	8,1
ONGC	India	40	42	6,7	4,6	13,1	11,0
Indian Oil Corp	India	39	30	7,2	7,1	9,4	10,0
Bharat Petroleum	India	21	16	9,2	9,7	10,8	11,2
SK Energy	South Korea	19	17	4,9	4,9	9,5	7,8
S-Oil Corp	South Korea	17	12	11,7	10,1	13,3	11,4
PTT PCL	Thailand	64	44	5,3	5,8	11,8	11,4
Median				5,3	5,8	12,2	11,4

Source: Bloomberg

Рис. 2. Рыночные мультипликаторы

Проанализировав полученные данные по финансовому анализу компании и основные тенденции, можно сказать, что на данный момент компания показывает стабильное развитие, при этом учитывая недавние сделки на рынке M&A, модернизацию заводов и разработку новых технологий в сфере добычи нефти, компании удастся добиться роста финансовых показателей в среднесрочной перспективе и улучшить свое финансовое положение.

Первостепенной задачей предприятия по-прежнему остается повышение рентабельности в условиях повышенной конкуренции, что в совокупности с уменьшением

стоимости выпускаемой продукции, способно заметно повлиять на размер полученной прибыли. Что, непременно, позитивно скажется на показателе безубыточной работы предприятия. В тоже время для преодоления проблем в формировании и реализации финансовой стратегии, ПАО «Роснефть» необходимо обеспечить качество каждого этапа разработки стратегии, что в целом позволит достигнуть повышения уровня ключевых финансовых показателей, и приведения их к нормативному значению, с учетом отраслевой специфики компании.

Библиографический список

1. *Bloomberg Terminal*
2. *Официальный сайт* компании «Роснефть» URL: <https://www.rosneft.ru/> (дата обращения 28.12.2018)
3. *Сводная бухгалтерская отчетность* ОАО «НК «Роснефть», подготовленная в соответствии с Российскими стандартами бухгалтерского учета (РСБУ) URL: https://www.rosneft.ru/Investors/statements_and_presentations/Statements/ (дата обращения 28.12.2018)

FINANCIAL ANALYSIS of ROSNEFT ON THE BLOOMBERG TERMINAL PLATFORM

K.D. Gvasaliya, *graduate student*

**Financial university under the Government of the Russian Federation
(Russia, Moscow)**

***Abstract.** The paper analyzes the financial policy and development strategy of the Corporation of Rosneft. The author considered the strategy of the corporation, the main financial indicators, development trends, made conclusions and made recommendations for its further development. The Bloomberg Terminal computer system, located in the financial laboratory of the Financial University under the Government of the Russian Federation, was chosen as the main tool for analysis and research.*

***Keywords:** Bloomberg Terminal, financial strategy, oil sector, corporation, Rosneft.*

ТЕХНОЛОГИЗАЦИЯ КОММУНИКАЦИЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Б.Н. Герасимов, д-р экон. наук, профессор
Самарский университет государственного управления
«Международный институт рынка»
(Россия, г. Самара)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10469

***Аннотация.** Коммуникации являются важнейшим компонентом управления, в которое погружены все процессы и человеческие отношения организации. Проведено исследование и описание нескольких, наиболее эффективных видов коммуникаций. Представлены технологии презентации и дискуссии в рамках деятельности организаций. Адекватное и своевременное использование разных видов коммуникаций обеспечивает эффективное управление взаимодействием с работниками организации и с партнерами во внешней среде.*

***Ключевые слова:** организация, коммуникации, операции, технологии, инновационные предложения.*

Управление процессами и человеческими отношениями в организациях и во внешней среде является основным фактором деятельности и поведения сотрудников, групп и организации в целом. Очевидно, что именно коммуникации служат интеграции процессов поведения и деятельности работников для эффективного решения всех видов задач, заданий, поручений и т.д., а также способствует консолидации коллектива организации для достижения её целей и стратегии [1, 2]. Для этого используется информация, которая позволяет понимать и осмысливать все события, процессы, явления и другие феномены.

Использование актуальной информации должно приносить долгосрочный положительный эффект для любой организации – максимально обеспечивать в решении задач эффективного управления процессами организации и раскрытия потенциала сотрудников. Однако действительность зачастую далеко отстоит от желаемого, так как информация далеко не всегда адекватна.

Управление процессами организации будет невозможно, если отсутствует представление о информационном потенциале, который оказывает влияние, прежде всего, на предметное содержание операционной и управленческой деятельности [13]. При этом наблюдается прямая зависимость

между богатством информационного потенциала субъекта и его возможностями понимать, направлять и использовать этот потенциал в определенной области деятельности.

При работе с информацией возможны случаи, при которых для разных потребителей один и тот же ресурс может иметь различные выявленные признаки и разную степень оценки каждого из них. Так, к примеру, для одного потребителя предлагаемая информация может оказаться совершенно новым, чрезвычайно актуальным и полезным материалом с точки зрения получения новых знаний и их использования на практике. Другой же потребитель с учетом степени его квалификации или уровня развития не может оценить смысл и содержания информации [5].

Коммуникации или деловое общение – один из основных инструментов взаимодействия специалистов, управленцев, а также людей на всех уровнях мышления, деятельности и поведения. Можно быть преуспевающим физиком-теоретиком или программистом и не владеть коммуникациями. Однако не может быть преуспевающего управленца, испытывающего трудности с использованием коммуникаций в любой среде [4].

Коммуникации – двусторонний процесс, в котором восприятие, понимание и осмысление идей и мнений от других людей за-

нимает в полтора раза больше времени, чем изложение своих. Поэтому умение слушать и подтверждать партнеру понимание его идей очевидно для установления взаимопонимания на любом уровне. Информационный процесс в рамках общения включает в себя фазы формирования идеи и облечения ее в слова, передачи и восприятия сообщения, обратной связи. В каждой фазе возможны искажения, ошибки, противоречия, приводящие к потере контакта и взаимопонимания.

Информационные сообщения отражают различные индивидуальные картины мира и событий, интересы и позиции, эмоции и чувства. Понятия и категории, облеченные в слова и термины, также могут иметь свой, особенный для каждого участника общения смысл и содержание [14]. Неправильную интерпретацию можно предотвратить, если использовать общепринятые профессиональные термины, в т.ч. понимаемые собеседником и конкретные слова. При этом полезно пояснять содержание тех слов и символов, которые могут иметь несколько значений.

Слова также могут иметь эмоциональную окраску, причем различную для разных собеседников [12]. Любые сообщения необходимо подтверждать обратной связью, которая позволяет оценить степень восприятия и понимания.

Поэтому для установления контакта с людьми нужно четко представлять цели сообщения и аудиторию, сконцентрироваться на сути и избавиться от лишних деталей, выделить ключевые идеи аргументы, а также дать им необходимую смысловую поддержку, устранить искусственный шум, использовать энергию аудитории.

Технологии коммуникаций представляют собой совокупность операций (процедур) как управление социальными позициями, взглядами, оценками и т.д. Каждый акт коммуникаций включает цепь совокупность фраз, взаимосвязанных смыслов и толкований. Структура взаимодействий, взаимосвязей, представлений субъектов и объектов коммуникаций представляют собой систематическое устойчивое выполнение речевых действий, которые направлены на вызов ответной реакции партнера или

партнеров [3]. При этом эта реакция порождает новую реакцию воздействующего и далее эта цепь продолжается. Взаимодействие – это процесс, который складывается из нескольких атрибутов: физического контакта, совместного перемещения в пространстве, совокупности групповых или даже массовых речевых посылок.

Деятельность управленцев постоянно сопряжена с коммуникационными процессами. При этом круг объектов коммуникаций, с которыми приходится общаться, очень широк и разнообразен, также, как и формы и содержание атрибутов общения. Рассмотрим наиболее часто используемые в организациях виды коммуникационных технологий по работе [9].

Совещание представляет собой способ открытого коллективного обсуждения, разработки и принятия совместных решений. Регламент совещания, как правило, открывается в назначенное время, независимо от того, сколько человек уже подошло. Далее поддерживается стремление соблюдать продолжительность и повестку совещания. Существующая продолжительность совещаний: оперативных – 10-30 мин.; проблемно-ситуационных 1,5-2 час.

Рассмотрение одного большого вопроса, чаще всего, укладывается в 30-45 мин., выступления в прениях – 5-10 мин. Рекомендуется на совещании с десятками участников через каждый час. перерыв примерно 10 мин. При наличии сотен участников – через каждые 1,5 час., а перерыв составляет 15 мин.

На совещаниях обычно избирается комиссия по подготовке проекта решения, который зачитывается и обсуждается на совещании. Участники совещания вносят проект изменения, а затем оно утверждается.

Переговоры – это процесс взаимодействия людей или групп на уровне передачи информации и который предназначен для принятия совместных решений [8]. При этом важную роль играет выбор темы, партнера, места и времени, уровня подготовки документов. Лица, участвующие в переговорах, излагают цели, проблемы, позиции, представляют собственные аргументы, осуществляют поиск компромиссного

решения, формулируют и уточняют все решения по результатам переговоров.

Презентация применяется в современном сообществе в качестве средства привлечения деловых партнеров и установления деловых контактов и отношений. Презентации устраиваются по любым важнейшим поводам и событиям: открытие выставки, организации; премьеры в социокультурном учреждении; выход книги, альбома, проспекта; представление новых правил или законов и т.д.

Технология презентации формируется, как правило, на уровне операционных атрибутов приведена на рис. 1.

При проведении презентации необходимо учитывать следующее [10]:

- время проведения не должно быть слишком ранним или поздним;
- обеспечение взаимодействия в группе организаторов;
- обеспечение соответствующего внешнего вида организаторов;
- максимальное использование иллюстративного материала;

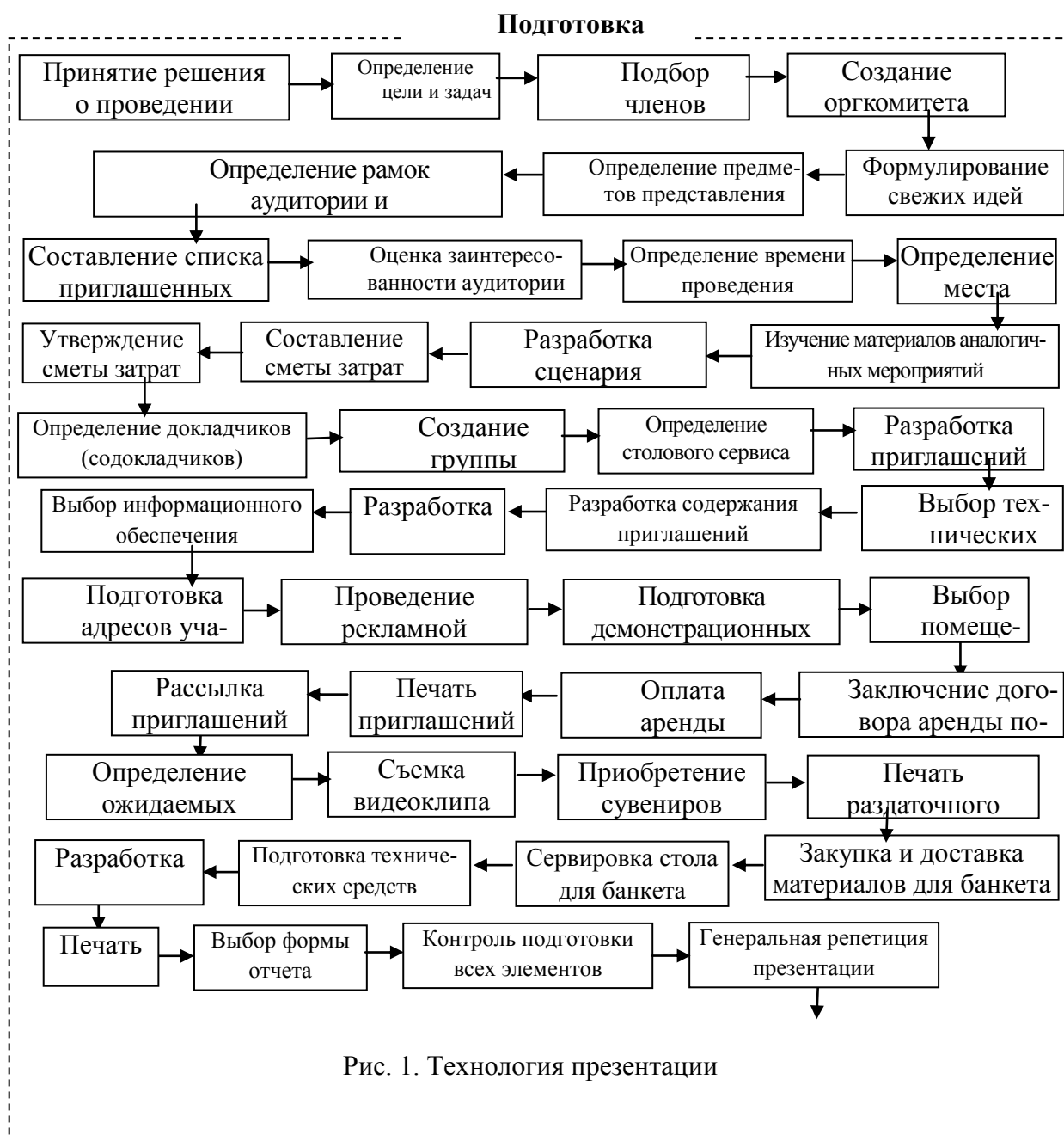


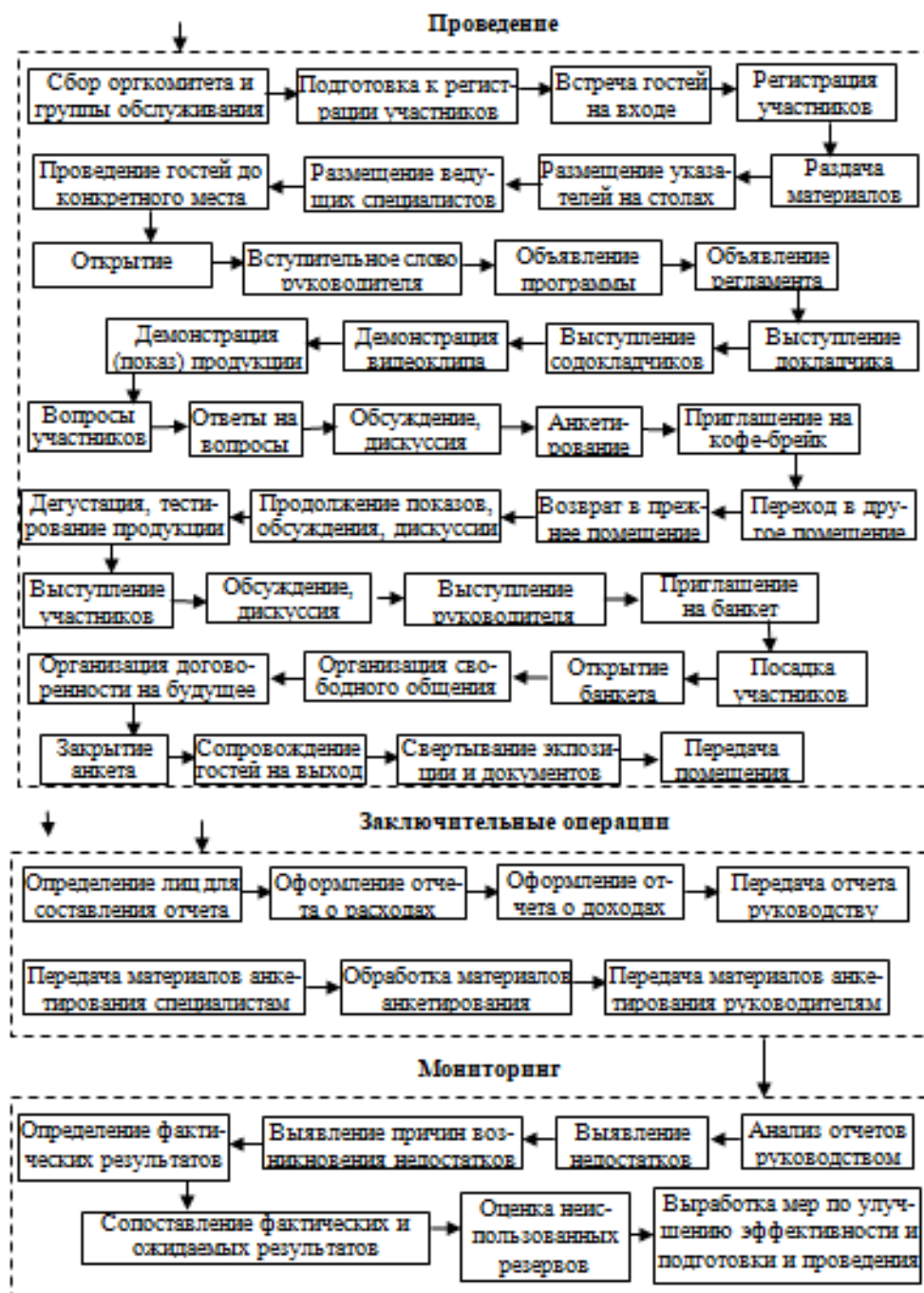
Рис. 1. Технология презентации

– создание атмосферы непринужденности, установление обратной связи с участниками;

– максимальная концентрация участников;

– проявление терпимости к нестандартным и эмоциональным высказываниям;

– регулирование процесса в связи с выходом его за рамки темы, времени или характера;



Окончание рис. 1. Технология презентации

– если в повестке дня несколько вопросов, то процедуры принятия решений повторяются;

– регулирование процесса в связи с выходом его за рамки темы, времени или характера;

– если в повестке дня несколько вопросов, то процедуры принятия решений повторяются;

– выражение благодарности участникам и персоналиям за участие.

Презентация дает возможность, используя тематический повод пригласить известных политических и общественных деятелей, представителей бизнеса, власти, общественных организаций, спонсоров для поддержания и укрепления старых и формирования новых связей, а также для установления партнерских деловых контактов [16].

Для проведения презентации определяются определенные места и сроки, разрабатывается сценарий (программа), печатаются проспекты. При этом особое внимание уделяется списку лиц, которым заранее посылают приглашения. Продолжительность презентации 1,5 – 2 час., начало, как правило, до 15-16 час.

Ожидаемые результаты – привлечение приглашенной аудитории к программе, целям и задачам организации, проводящей презентацию.

Стратегия презентации – единство оповещения, четкость и качество протокола, сюрпризы и эксклюзивная информация для участников.

Дополнительные цели презентации: информирование участников и гостей; завоевание их симпатий в течение всего мероприятия; удивление различными аспектами стиля и содержания его проведения.

Элементы развлечения презентации должны увести участников от скуки и обыденности [15]. Вначале должны понравиться носители идей, то затем возможно понравятся и сами идеи.

Что-то должно быть неповторимое и оригинальное в процессе презентации (сувенир, талисман, буклет, редкая книга и т.п.). Не следует сопровождать презентацию бесконечным каскадом сообщений и информации, чтобы не превратить мероприятие в аттракцион. В сценарии любой презентации предусматриваются беседа с публикой, диалог, ответы на вопросы, показы. Эта часть должна быть минимальной по времени, так как должен быть предусмотрены и другие виды неформальных коммуникаций. В программу презентации может быть включена пресс-конференция или встреча с известными людьми, заранее предусмотрен обмен мнениями за круглым столом.

Необходимо включить в сценарий презентации показ, а возможно и обсуждение, видеоматериалов: схем, графиков, таблиц, лозунгов и транспарантов, слайдов и даже фильмов, ТВ-клипы, компьютерная графика, видеоролики пр., которые, как известно, воздействует на аудиторию наилучшим образом (если это подключение целесообразно) [18]. При этом не нужно стремиться к использованию максимального набора видеотехники. В каждом виде презентации эффективны лишь некоторые из них.

Презентация может включать концертные и эстрадные номера. Во второй её части проходит прием коктейлей, фуршет, кофе-брейк, буфет. На презентациях сервировка должна быть очень сложна, но правила и манеры поведения не так строги: все проще и уютнее, ближе к домашнему варианту.

Важная задача презентации – организация коммуникаций между участниками, знакомство, установление контактов и взаимоотношений. Не следует жалеть своих визитных карточек, проспектов, рекламных материалов. При этом необходимо обмениваться ими только с заинтересованными людьми. По итогам презентации следует выпустить пресс-релиз, видеосюжет или другие материалы, которые дублируют основные идеи презентации. Это может стать материалом для последующих публикаций и ТВ-передач.

Деловая беседа – это, в основном, речевая коммуникация между людьми, которая имеет целью установление контактов, отношений, обмен мнениями, передача информации или поручения, устранение недопонимания, выдвижение предложения и т.д.

Конференция является наиболее популярным и востребуемым видом коммуникаций в различных общественных кругах. Другими видами коммуникаций являются семинар, конгресс, симпозиум, которые имеют свои процедурные особенности. Это самые демократические формы коммуникаций людей. Подготовка данных видов коммуникаций может занимать от нескольких месяцев до нескольких лет.

Выставка – это эффективный ресурс для организации и проведения социокуль-

турных и маркетинговых исследований, так как они дают заинтересованным организациям обширную прикладную информацию.

Дискуссия формирует и продвигает коммуникации людей или их групп на базе определенных аргументов на грани столкновения, спора и даже конфликта. При этом выработка и принятие решения производится на основе сопоставления различных мнений определения консенсуса.

Дискуссия - это может включать только обмен мнениями и аргументами, представление позиций и даже оснований этих позиций по каким-либо противоречиям и барьерам [6]. Дискуссия – это сложный многоступенчатый процесс, чаще всего, с циклическими повторами.

Технология дискуссии на уровне операций представлена на рис. 2.



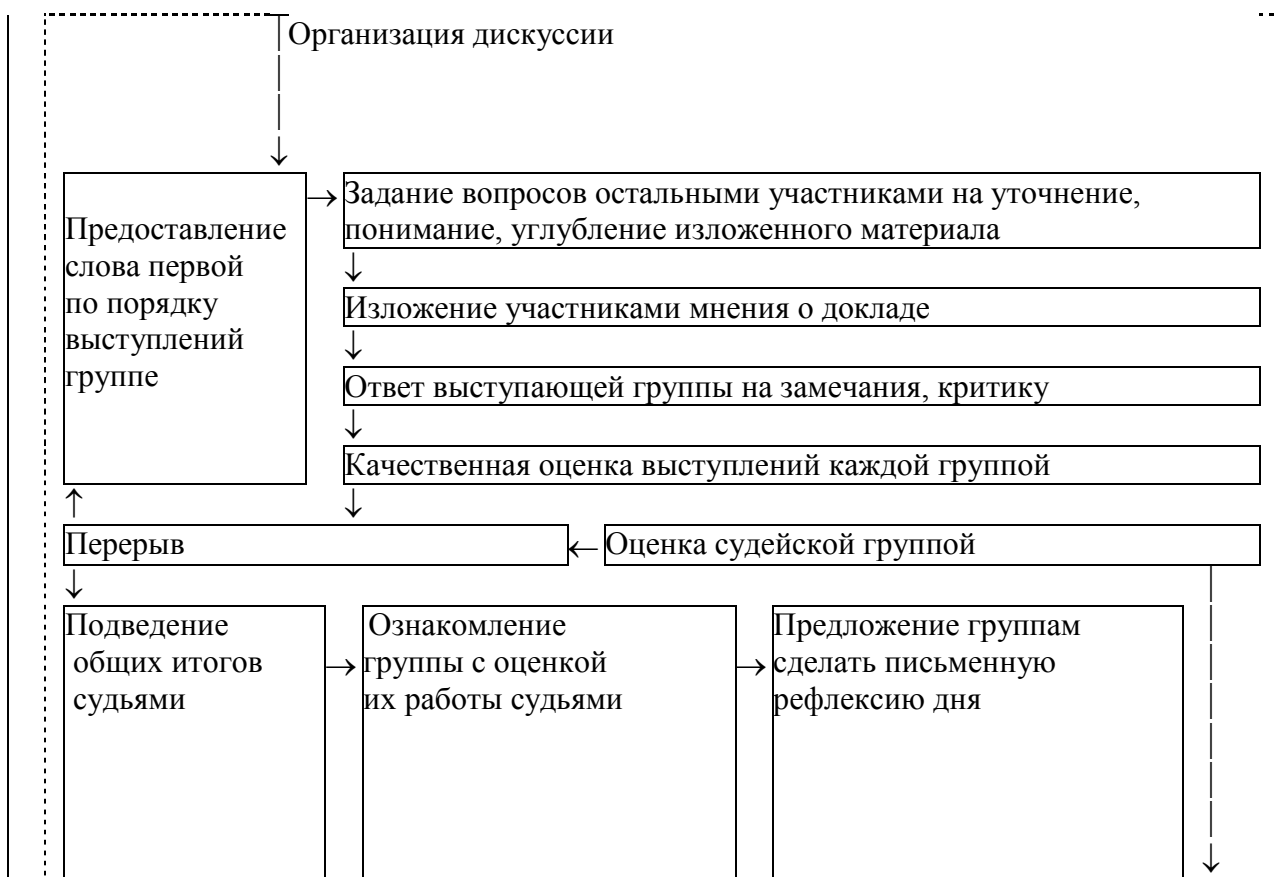
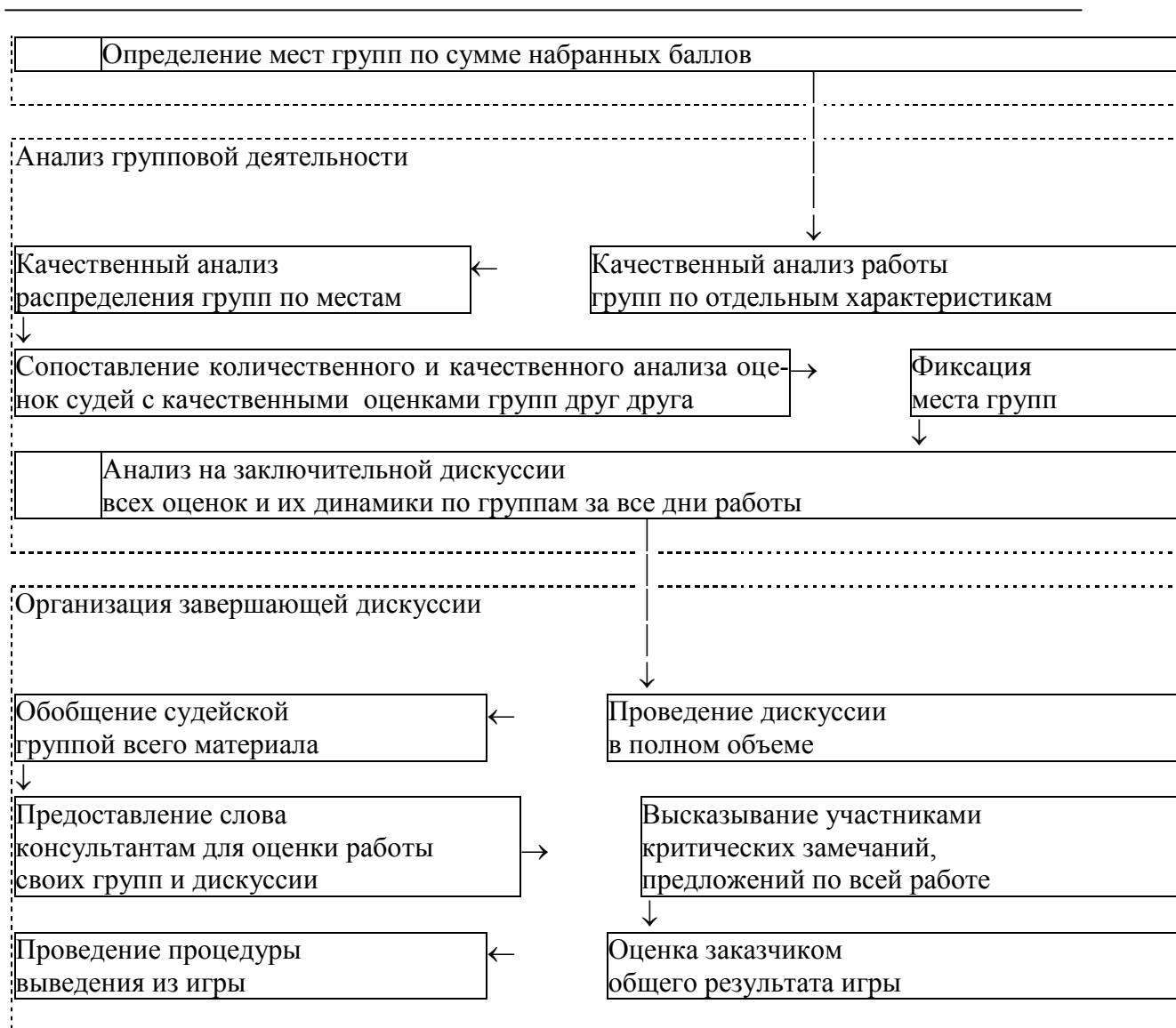


Рис. 2. Технология дискуссии





Окончание рис. 2. Технология дискуссии

Групповая работа является тем инструментом мышления и деятельности, которая содержит несколько важных операций: формирование групп, позиционная динамика, конфликт, сотрудничество, соревнование.

Прием делегации гостей организации – это синтетический вид коммуникаций, включающий несколько видов общения, рассмотренных выше, например, деловую беседу и презентацию или переговоры и семинар [7].

Отметим, что представленными выше технологиями коммуникации не исчерпываются. Эффективность всех видов деловых коммуникаций зависит от времени и места проведения, опыта специалистов, уровня затрат и других факторов и, глав-

ное, умения правильно выстроить сценарий и технологию коммуникаций для полноценного выполнения заданных идей.

Кроме того, в представленные коммуникации могут встраиваться игровые и тренинговые технологии, которые значительно оживляют любые мероприятия делового общения [15]. Как показала практика, очень уместно в рамках некоторых видов делового общения применение фрагментов деловых, проблемно-ситуационных и инновационных игровых моделей и сценариев [17]. Адекватное использование интенсивных образовательных технологий наполняет, озвучивает и расцветивает коммуникационные процессы и создает предпосылки к формированию, поддержанию и развитию интеллектуальные пространства внутри

коллектива организации и его в отношениях с постоянными партнерами [11].

Повышение качества коммуникаций – это неотъемлемая часть эффективного управления организациями. Чтобы внедрить ответственность за качество коммуникаций на всех уровнях организации, следует оценивать личный вклад каждого работника в процесс повышения качества коммуникаций как часть периодического анализа их деятельности [8].

На практике нередки ситуации, когда качество коммуникаций «влетает в копеечку». И управленческому персоналу необходимо понимать, когда стоит потратить эту «копеечку», а когда – сберечь. Следует квалифицировано прогнозировать затраты ресурсов для определения средств, которые следует потратить, чтобы управленческая информация в коммуникациях была качественной и результативной.

Большой объем информации в процессе коммуникаций приводит к возникновению информационных перегрузок, влекущих за собой недопонимание, невыполнение решений, стрессы, кризисные ситуации и

даже конфликты. С информационными перегрузками сталкиваются многие работники, особенно управленцы организаций. Появление информационных перегрузок связано с возрастающей доступностью информации, особенно в Интернете.

Использование коммуникаций как средства административного контроля дает эффект, обратный желаемому: избыточность информации создает перегрузки и, как следствие, вызывает ослабление некоторых функций управления, в частности, контроля, регулирования и координации. Но и недостаточный объем коммуникаций приводит к противоречиям, двойному толкованию, недоразумениям, а в экстремальных случаях к дисфункциональному поведению и остановке деятельности.

Таким образом, коммуникации следует использовать в тех формах, структуре и в том объеме, которые необходимы организации для решения конкретных своих проблем (комплекса задач), но при этом оценивать затраты на их проведение и сравнивать полученные результаты с затратами.

Библиографический список

1. Анисимов О.С. Методология: функция, сущность и становление. М., 1996. 353 с.
2. Афоничкин А.И., Михаленко Д.Г. Моделирование механизма формирования стратегии развития экономических систем // Вестник Волжского университета им. В.Н. Татищева. 2012. №1(25). С. 5-12.
3. Глейк Дж. Хаос. Создание новой науки. М.: Амфора, 2001. 160 с.
4. Герасимов Б.Н. Универсальная модель организационного реинжиниринга // Вестник Самарского аэрокосмического университета. 2003. № 2(4). С. 21-28.
5. Герасимов Б.Н. Механизм отношений элементов структуры организации // Менеджмент и бизнес-администрирование. 2018. №1. С. 157-165.
6. Герасимов Б.Н. Моделирование содержания и взаимоотношений процессов организации // Russian Journal of Management. М.: ИНФРА-М. 2017. Т. 5. Вып. 4. С. 549-557.
7. Герасимов Б.Н. Структура и содержание процессов деятельности организаций // Менеджмент и бизнес-администрирование. 2017. №4. С. 17-26.
8. Герасимов Б.Н. Игровое моделирование управленческих процессов организации // Менеджмент и бизнес-администрирование. 2017. №2. С. 33-40.
9. Герасимов Б.Н., Чумак В.Г. Поведенческий менеджмент организации: Самара: СГАУ, 2003. 376 с.
10. Герасимов Б.Н., Чуриков Ю.В. Команда топ-менеджеров: структура, технологии, развитие. Самара: МАКУ, ПДЗ, 2006. 163 с.
11. Герасимов Б.Н., Шимельфениг О.В. Личностное постижение мира. Саратов: «Амирит», 2018. 448 с.
12. Ионесов В.И. Вещи в пространстве культуры: предметы, меняющие мир // Креативная экономика и социальные инновации. 2012. № 2(3). С. 75-94.
13. Российский менеджмент: технологии успеха / Б.Н. Герасимов, В.Н. Иванов, С.Б. Мельников и др. М.: Муниципальный мир, 2005. 400 с.

14. Хэмэл Г., Брин Б. Будущее менеджмента. СПб.: BestBusinessBooks, 2013. 280 с.
15. Чумак В.Г., Герасимов Б.Н. Проблемно-ситуационные игры в инновационной деятельности организации // Вестник Самарского университета. Аэрокосмическая техника, технологии и машиностроение. 2003. № 2(4). С. 68-75.
16. Шимельфениг О.В. Живая Вселенная. Сюжетно-игровая картина мира. XXI век: «САМОЗАВЕТ» или «САМОАПОКАЛИПСИС». Саратов: Научная книга, 2005. 688 с.
17. Шимельфениг О.В., Герасимов Б.Н. Игровое моделирование поведенческой деятельности управленцев // Поведенческий менеджмент в организациях: сб. ст. междунар. науч.-метод. конф. Пенза: ПДЗ, СГАУ, 2009. С. 73-77.
18. Gerasimov Boris N., Gerasimov Kirill B. Modeling the Development of Organization Management System // Asian Social Science. 2015. Vol.11. №20. P. 82-89.

THE TECHNOLOGIZATION OF COMMUNICATION OF THE ORGANIZATION

B.N. Gerasimov, *doctor of economic sciences, professor*
Samara state university of management «International market institute»
(Russia, Samara)

***Abstract.** Communication is an essential component of management, in which all processes and human relations of the organization are immersed. The study and description of several, the most effective types of communication. The technologies of presentation and discussion within the framework of organizations are presented. Adequate and timely use of different types of communications ensures effective management of interaction with employees and partners in the external environment.*

***Keywords:** organization, communications, operations, technologies, innovative proposals.*

РОЛЬ ОТДЕЛА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В УПРАВЛЕНИИ РИСКАМИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

И.Н. Губайдуллина, канд. экон. наук, доцент
Уфимский юридический институт МВД
(Россия, г. Уфа)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10470

Аннотация. В статье обоснован тезис, согласно которому в организационной структуре банка должен быть представлен отдел (департамент) экономической безопасности. Сформулированы цель и задачи функционирования отдела, определен состав функций, выполняемых отделом в целях предупреждения угроз и нейтрализации последствий их реализации. Представлены основные виды информационных рисков банка и роль отдела экономической безопасности по защите банковской тайны.

Ключевые слова: экономическая безопасность банка, угрозы экономической безопасности банка, управление банковскими рисками, отдел экономической безопасности банка, банковская тайна, информационные риски.

В условиях активизации процессов информатизации современного общества усиливаются угрозы безопасности банковских организаций, что обуславливает необходимость создания и (или) совершенствования деятельности отдельных структур, входящих в организационную структуру управления безопасностью. В этой связи возникает необходимость изучения роли подобных подразделений и выполняемых ими функций, что определило выбор темы данного исследования.

Термин «экономическая безопасность» имеет много значений, что определяет содержание инструментов управления рисками. В компетенцию отдела экономической безопасности банка (ОЭББ) входит принятие решений, направленных на нейтрализацию (предупреждение) отдельных рискообразующих факторов. Главной задачей отдела является защита экономических интересов банка от противоправных посягательств и недобросовестной конкуренции путем сбора, обобщения и предоставления информации руководству банка для принятия решений по минимизации банковских рисков. Работниками отдела при проведении кредитных операций проводятся мероприятия по предотвращению убытков банка и обеспечению доходности путем проведения проверок документов, кредитных и инвестиционных проектов, предоставленных заемщиками банка, ме-

роприятий по осуществлению контроля над обоснованностью выдачи, использования, а также своевременности возвращения средств, выданных для реализации этих проектов.

Риск понести убытки от мошенничества в сфере кредитования может быть значительно снижен путем осуществления совокупности мер предосторожности, которые осуществляют работники отдела экономической безопасности. Для реализации мер предосторожности работники банка выполняют следующие действия: проверяют подлинность сведений и документов, удостоверяющих право организации заключить договор займа в объеме и на условиях, предусмотренных проектом договора, а также подлинность документов, удостоверяющих личность руководителя или представителя организации, наличие у них соответствующих полномочий на получение кредита, правильность оформления доверенности и т.п. Работники банка получают сведения, подтверждающие реальное существование организации-заемщика путем изучения уставных документов, сведений из налоговых органов и других источников, устанавливают соответствие кредитной сделки законодательству и уставным документам заемщика. При выполнении указанных проверочных действий работники службы банковской безопасности не ограничиваются только изучением до-

кументов, а выполняют дополнительные мероприятия по сбору и анализу данных относительно заемщика.

Кроме того, работники службы банковской безопасности устанавливают наличие у заемщика способности заработать средства для погашения долга и возратить кредит. С этой целью анализируются сведения о продолжительности присутствия фирмы на рынке товаров и услуг, о наличии положительных значений экономических показателей ее работы. Изучается кредитная история фирмы-заемщика: получал ли заемщик кредиты в других кредитных организациях, не допускал ли нарушений при их получении; как использовались деньги, полученные в качестве кредита; не было ли проблем с возвратом денег банку. Оценивается репутация фирмы-заемщика в деловом мире партнеров - контрагентов, кредиторов, банков [2; 3].

Работники службы банковской безопасности проверяют достаточность вложения собственного капитала заемщика в кредитное дело (проект). О значении этих показателей можно судить по данным балансовых ведомостей, расчетно-кассовых документов и другой документации первичного учета. Соответствующим подтверждением добросовестности намерений заемщика может служить наличие у него достаточных объемов реального товара или продукции.

Работники службы банковской безопасности проводят тщательную юридическую и фактическую оценку подлинности документов во вторичных источниках погашения долга - договорах о залоге, гарантиях, поручительствах, страховых свидетельствах. В частности, проверяют их точное соответствие нормам гражданского законодательства, наличие возможных признаков материального и интеллектуального подлога [4]. После заключения кредитного договора работники банковской безопасности контролируют ход его выполнения с целью своевременного выявления обстоятельств, которые могут препятствовать возврату кредита.

Предупреждение попыток проникновения в коллектив банка нежелательных лиц, а также возникновение неправомерных по-

сягательств на персонал банка является частным направлением деятельности отдела экономической безопасности, который связан с выявлением и устранением угроз безопасности банка. Это объясняется тем, что такие попытки, как правило, представляют собой подготовительный этап к совершению преступных посягательств на имущество банка, на информацию и другие охраняемые объекты права собственности банка.

Для укомплектования банка персоналом кадровые подразделения банков используют специально разработанные методики. Такие методики включают: набор требований к деловым и личным характеристикам работников; описание процедур отбора и приема кандидатов на работу; рекомендации по планированию мероприятий по обучению, расстановке и воспитанию сотрудников; рекомендации и методику оценки профессиональных и личных качеств сотрудников; рекомендации по другим кадровым действиям.

Современный рынок банковских услуг характеризуется наличием многих его участников, интересы которых могут не совпадать и приводить к возможности противодействия, что порождает риск возникновения убытков. Кроме того, непредсказуемость развития рыночной ситуации является дополнительным источником риска. Поэтому рискованными оказывается большинство операций банка. Так как все управленческие решения банка и его конкурентов принимаются на основе конкретной информации, именно информационные риски являются одним из возможных источников возникновения убытков в деятельности банка.

Из опыта работы российских банков по обеспечению их информационной безопасности установлено наличие четырех основных видов информационных рисков банка [4]: риск утечки и (или) разрушения необходимой для функционирования банка информации, в том числе такой информации, которая содержит государственную тайну или сведения конфиденциального характера; риск использования в деятельности банка информации, явно не соответствующей действительности; риск отсут-

ствия у руководства банка объективной информации; риск распространения кем-либо во внешней среде информации, порочащей деловую репутацию банка или опасной для банка. Количественная оценка типового соотношения информационных рисков позволяет утверждать, что риск утечки информации и риск распространения информации, невыгодной для банка, в сумме составляют более 50%. Следовательно, основные мероприятия защиты информации должны быть направлены на снижение именно этих видов информационных рисков банка. Однако наибольшие потери в деятельности банка могут возникнуть при реализации риска утечки сведений, составляющих банковскую или коммерческую тайну [5].

Особенностью банковской тайны является то, что в соответствии с законодательством обязанность охраны конфиденциальных сведений клиентов банка возложена на сам банк в связи со спецификой его деятельности. Из опыта работы банка по защите банковской тайны от противоправных посягательств следует, что в зависимости от субъекта посягательства могут быть внешними и внутренними. Внешние посягательства осуществляются конкурирующими банками, криминальными эле-

ментами и другими заинтересованными в этом лицами, внутренние посягательства реализуются работниками банка, его акционерами и клиентами. По имеющимся данным, удачными являются более половины посягательств на закрытую банковскую информацию со стороны конкурентов и криминальных элементов, т.е. эффективность существующей системы защиты банковской тайны не превышает 50%. При этом практически все попытки получения информации, составляющей банковскую тайну, выполняются с привлечением работников банков [1].

Таким образом, в условиях усиления угроз для системы безопасности банковских организаций возникает необходимость создания специального подразделения в организационной структуре управления банком, наделенного полномочиями по выявлению и своевременному предупреждению источников угроз. Деятельность данного отдела направлена на защиту интересов банка и предупреждение противоправных посягательств и недобросовестной конкуренции на основании выявления, аккумуляции и систематизации информации, которая используется топ-менеджментом банка для принятия решений по управлению рисками.

Библиографический список

1. Гамза В.А., Ткачук И.Б. Безопасность коммерческого банка – М. Изд-ль Шумилова И.И., 2002. – 251 с.
2. Меры по обеспечению экономической безопасности, направленные на противодействие незаконной банковской деятельности, связанной с оборотом наличных денежных средств: методические рекомендации / О.Г. Шмелева, Г.Н. Хадиуллина. – Казань: КЮИ МВД России, 2017.
3. Обеспечение экономической безопасности в банковской сфере при использовании инструментов электронного банкинга: Монография / Н.Р. Шевко, О.Г. Шмелева, Г.Н. Хадиуллина. – Казань: КЮИ МВД России, 2017.
4. Побережный С.Н. Модели и методы обеспечения банковской безопасности: Монография // С.Н. Побережный, Б.А. Дадашев, А.Л. Пластун. – Сумы, ГВУЗ «УАБД НБУ», 2010. – 239 с.
5. Экмалян А.М. Банковская система и вопросы национальной безопасности Российской Федерации // Труды Института государства и права РАН. 2017. Том 12. № 5. С. 127-148.

THE ROLE OF THE ECONOMIC SECURITY DEPARTMENT IN THE RISK MANAGEMENT OF THE FUNCTIONING OF CREDIT ORGANIZATIONS

I.N. Gubaidullina, *candidate economic sciences, associate professor*
Ufa law institute of the Ministry of Internal Affairs
(Russia, Ufa)

Abstract. *The article substantiates the thesis that a division (department) of economic security should be represented in the organizational structure of a bank. The purpose and tasks of the functioning of the department are formulated, the composition of the functions performed by the department in order to prevent threats and neutralize the consequences of their implementation is defined. The main types of information risks of the bank and the role of the economic security department for the protection of bank secrets are presented.*

Keywords: *economic security of the bank, threats to the economic security of the bank, bank risk management, department of economic security of the bank, bank secrecy, information risks.*

ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОДДЕРЖКА ПРОМЫШЛЕННОСТИ В КРАСНОДАРСКОМ КРАЕ

А.А. Ершова, студент

Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина
(Россия, г. Краснодар)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10471

Аннотация. Отражена характеристика развития промышленного комплекса и проведен обзор мер государственной поддержки промышленных предприятий в Краснодарском крае. Особое внимание уделено анализу реализации краевой программы развития промышленности, в рамках которой субъектам промышленной деятельности предоставляются различные субсидии. Осуществлена оценка ожидаемых результатов от эффективной реализации представленных мер государственной поддержки.

Ключевые слова: промышленность, государственная поддержка, поручительства, льготные кредитные займы, специальный инвестиционный контракт, государственная программа, субсидии

Краснодарский край в экономическом отношении является одним из наиболее развитых регионов Южного федерального округа. Значительное воздействие на экономику края оказывает выгодное географическое положение, высокий ресурсный и кадровый потенциал. Важное место в экономике края имеет промышленный комплекс. В Краснодарском крае выпускается разнообразный ассортимент промыш-

ленной продукции. По целому ряду товарных позиций организации края входят в круг монополистов, либо занимают значительный удельный вес на российских отраслевых рынках, а также являются экспортерами. Это – различные виды цемента, гипс, серная кислота, сахар, кофе, масла растительные, и др. [1]. Показатели динамики развития промышленности Краснодарского края приведены в таблице 1.

Таблица 1. Динамика развития промышленности Краснодарского края по видам деятельности, млн руб. [2]

Показатель	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2017 г. к 2015 г., %
Объем отгруженных товаров собственного производства, выполненных работ и услуг по промышленным видам деятельности – всего	919389,7	983856,5	1115520,3	121,3
в том числе:				
- обрабатывающие производства	784407,1	823893,4	923475,5	117,7
- производство и распределение электроэнергии, газы и воды	107736,6	120380,4	138902,3	128,9
- добыча полезных ископаемых	27246,0	39582,7	53142,5	195,0

Как видно из таблицы 1, в 2017 году промышленными производствами края отгружено продукции на сумму 1115,5 млрд руб., что в 1,2 раза больше уровня 2015 года. Это обусловлено ростом по всем видам промышленной деятельности. Наибольшими темпами увеличился объем отгрузки промышленной продукции в рамках добычи полезных ископаемых – почти в 2 раза. Это связано с увеличением объе-

мов добычи гранул каменных, крошки и порошка, в том числе для строительства транспортного перехода через Керченский пролив и реконструкции дорожного полотна федеральных дорог и дорог краевого значения [3].

Доминирующим видом промышленной деятельности в крае являются обрабатывающие производства, доля которых в структуре промышленности составляет

82,8%. В обрабатывающей промышленности 39% объема отгруженной продукции принадлежит производству пищевых продуктов и 32,5% продуктам нефтепереработки. В 2017 году удельный вес крупы, производимой в крае, составил 26,3% от общего объема по России, масел растительных и их фракций нерафинированных – 13,3%. Также в крае активно развиваются такие отрасли как металлургическая промышленность (8,3% в структуре обрабатывающей промышленности), промышленность строительных материалов (6%), машиностроение (4,5%).

В настоящее время промышленный комплекс Краснодарского края включает в себя более 7000 предприятий. Для государственной поддержки их деятельности в Краснодарском крае используются следующие механизмы:

1. Гарантийный фонд поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства Краснодарского края предоставляет поручительства предпринимателям Краснодарского края по банковским кредитам и гарантиям при недостаточной залоговой базе. Максимальная сумма поручительства – 20 млн рублей для одного субъекта малого и среднего предпринимательства, 30 млн рублей для группы связанных компаний, но не более 70% от суммы кредита. Для этого необходимо обратиться в банк-партнер, принятие решения о предоставлении поручительства принимается в течение 3-х рабочих дней [4].

2. Фонд развития промышленности Краснодарского края предоставляет промышленным предприятиям льготные кредитные займы на реализацию инвестиционных проектов по двум схемам финансирования:

– стандарт «Проекты развития (краевое финансирование)» предполагает предоставление займа в размере от 5 до 50 млн рублей из краевого бюджета под процентную ставку 6% годовых со сроком возврата займа до 5 лет;

– стандарт «Проекты развития» предполагает предоставление займа в размере от 20 до 100 млн рублей на условиях софинансирования краевого бюджета из феде-

рального бюджета под процентную ставку 5% годовых со сроком возврата займа до 5 лет [5].

3. Департамент промышленной политики Краснодарского края является уполномоченным органом, заключающим специальные инвестиционные контракты от имени Краснодарского края. Специальный инвестиционный контракт – это соглашение между инвестором и краевой администрацией, в соответствии с которым инвестор обязуется освоить производство промышленной продукции в предусмотренный срок, администрация – гарантировать стабильность налоговых и регуляторных условий и предоставить меры стимулирования и поддержки. Срок действия контракта равен сроку выхода проекта на операционную прибыль плюс 5 лет, но не более 10 лет.

Цель заключения контракта – стимулирование инвестиций в создание и модернизацию промышленного производства на территории края путем предоставления инвесторам отраслевых льгот и преференций и обеспечения стабильных условий ведения бизнеса при условии выполнения инвестором обязательств по созданию или модернизации промышленного производства. В частности, по данному контракту предоставляются такие меры стимулирования промышленной деятельности как освобождение предприятия от уплаты налога на имущество, применение пониженной ставки налога на прибыль [6].

4. Предоставление субсидий субъектам промышленной деятельности осуществляется в рамках государственной программы Краснодарского края «Развитие промышленности и повышение ее конкурентоспособности» на 2016-2021 годы. Координатором программы является департамент промышленной политики Краснодарского края.

Для стимулирования процесса обновления основных производственных фондов, повышения качества и конкурентоспособности промышленной продукции, снижения ее энергоемкости программа использует механизм субсидирования затрат субъектов промышленной деятельности. В частности, программа предусматривает

субсидирование произведенных затрат на техническое перевооружение и модернизацию, технологическое присоединение, а также предоставление субсидий управляющим компаниям промышленных парков и технопарков на возмещение понесенных затрат по созданию объектов инфраструктуры. Таким образом, реализация мероприятий направлена на формирование благоприятных условий для технологического развития и модернизации субъектов промышленной деятельности, в том числе обновления парка оборудования посредством финансовой поддержки.

Показатели реализации мероприятий программы приведены в таблице 2.

Таблица 2. Показатели реализации мероприятий государственной программы «Развитие промышленности Краснодарского края и повышение ее конкурентоспособности» на 2016-2021 годы

Показатель	2016 г.		2017 г.	
	млн руб.	ед.	млн руб.	ед.
Субсидии субъектам промышленной деятельности на возмещение части затрат:				
- на уплату процентов по кредитам, полученным на пополнение оборотных средств и финансирование текущей производственной деятельности	-	-	42,7	18
- на уплату процентов по кредитам или лизинговым платежам на создание новых промышленных производств, модернизацию, приобретение и монтаж оборудования, проведение пуско-наладочных работ	14,0	6	19,4	10
- на реализацию инвестиционных проектов по модернизации и развитию промышленных производств	-	-	20,0	4
- на осуществление образовательной деятельности по дополнительным профессиональным программам	-	-	1,9	2
Субсидии субъектам промышленной деятельности, созданным общественными объединениями инвалидов, на производство товаров в части заработной платы инвалидов	-	-	2,2	3
Организация и проведение выставок, ярмарок, конференций в рамках информационно-консультационной поддержки субъектов промышленной деятельности	0,4	-	2,1	-
Субсидии управляющим компаниям индустриальных (промышленных) парков на возмещение части затрат на реализацию инвестиционных проектов создания инфраструктуры парков на территории края	-	-	349,8	1
Объем финансирования программы – всего	14,4	6	438,0	38

В целом реализация мер государственной поддержки промышленности в Краснодарском крае направлена на достижение следующих результатов:

- формирование конкурентоспособного, экономически устойчивого промышленного комплекса как основы повышения качества жизни населения;

- модернизация и техническое перевооружение производственных мощностей,

Реализация программы началась в 2016 году. При этом, как видно из таблицы 2, в 2017 году произошло существенное расширение мер поддержки промышленности. Так, по сравнению с уровнем 2016 года финансирование программы увеличилось в 30 раз, составив 438 млн рублей. В 2017 году оказана поддержка 38 субъектам промышленной деятельности, что выше уровня 2016 года в 6 раз. Как видно из таблицы 2, в рамках программы также предусмотрены мероприятия, направленные на кадровое и информационно-консультационное обеспечение субъектов промышленной деятельности.

- ввод в строй современных конкурентоспособных производств, в том числе по выпуску импортозамещающей продукции;

- создание новых высокопроизводительных рабочих мест;

- рост объемов промышленного производства за счет выпуска широкого ассортимента качественной конкурентоспособной продукции, в том числе импортозамещающей;

– развитие межрегионального и международного сотрудничества субъектов промышленной деятельности, а также обеспечения информационной открытости промышленной политики по результатам проведения выставок, ярмарок, конференций;

– формирование эффективной системы целевой подготовки кадров для промышленного комплекса, а также системы непрерывного образования с учетом потребности промышленности в кадровых ресурсах требуемой квалификации;

– повышение доступности займов для субъектов промышленной деятельности [7, 8].

Таким образом, эффективная реализация системы мер государственной поддержки позволит переориентировать промышленность Краснодарского края с инерционного сценария на сценарий нового промышленного роста, в результате чего возрастет инвестиционная активность действующих предприятий, появятся новые высокотехнологичные производства, существенно возрастут объемы промышленного производства, налоговые поступления во все уровни бюджета, доходы населения и, соответственно, инвестиционная привлекательность края в целом.

Библиографический список

1 Плотникова Е.В., Мазнинов В.В. Развитие сельскохозяйственной логистической инфраструктуры в Краснодарском крае / Е.В. Плотникова, В.В. Мазнинов // Экономика и предпринимательство. – 2018. – №3(92). – С. 1080-1086.

2 Промышленность Краснодарского края: Статистический сборник. – Краснодар: Краснодарстат, 2018. – 100 с.

3 Плотникова Е.В. Современное состояние и проблемы развития промышленности строительных материалов Российской Федерации // Экономика и управление: актуальные вопросы теории и практики: Материалы V международной научно-практической конференции: в 2-х томах. – 2016. – С. 61-67.

4 Сидоренко Б.М. Программно-целевое регулирование развития малого предпринимательства в Краснодарском крае // Б.М. Сидоренко, Е.В. Плотникова // Экономика и управление в условиях современной России: Материалы всероссийской научно-практической конференции. – 2018. – С. 266-271.

5 Плотникова Е.В., Сидоренков Б.М. Развитие инфраструктуры поддержки малого предпринимательства в Краснодарском крае / Е.В. Плотникова, Б.М. Сидоренков // Экономика и предпринимательство. – 2018. – №9(98). – С. 539-545.

6 Плотникова Е.В. Развитие сельскохозяйственных логистических центров как фактор активизации аграрного потенциала Краснодарского края // Современные тенденции развития экономики и управления: проблемы и решения: Материалы международной научно-практической конференции. – 2016. – С. 67-73.

7 Сводные годовые доклады о ходе реализации и оценке эффективности государственных программ Краснодарского края, 2016-2017 гг. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://economy.krasnodar.ru/gos-prog-kk/itogi>.

8 Постановление главы администрации (губернатора) Краснодарского края от 30 ноября 2015 г. №1138. Об утверждении государственной программы Краснодарского края «Развитие промышленности Краснодарского края и повышение ее конкурентоспособности».

STATE SUPPORT OF INDUSTRY IN THE KRASNODAR REGION

A.A. Ershova, *student*

Trubilin *Kuban state agrarian university*

(Russia, Krasnodar)

Abstract. *The characteristic of development of an industrial complex is reflected and the review of measures of the state support of the industrial enterprises in Krasnodar region. Particular attention is paid to the analysis of the implementation of the regional program of industrial development, in which the subjects of industrial activity are provided with various subsidies. The evaluation of the expected results from the effective implementation of the presented measures of state support.*

Keywords: *industry, state support, sureties, preferential credit loans, special investment contract, state program, subsidies.*

РОЛЬ МУНИЦИПАЛЬНЫХ СЛУЖАЩИХ В РАЗВИТИИ ТЕРРИТОРИИ

М.В. Зайцева, старший преподаватель

А.А. Логинова, студент

Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т.Трубилина
(Россия, г. Краснодар)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10472

Аннотация. Современный этап развития местного самоуправления характеризуется усиленным вниманием к вопросам связанным с влиянием муниципальной службой. Данный правовой институт можно рассматривать и как административно-правовой, так и муниципально-правовой. В статье рассматривается роль муниципальных служащих в развитии территории муниципального образования и внутренние направления оценки результатов их деятельности населением.

Ключевые слова: муниципальная служба, местное самоуправление, роль муниципальных служащих, уровень жизни населения, развитие территории, муниципальное образование, население.

В период развития российской государственности этап местного самоуправления характеризуется повышенным вниманием к вопросам связанным с муниципальной службой. Муниципальные служащие являются организационным механизмом осуществления изменений, связанных с социально-экономическим развитием на местном уровне. Развитие самоуправления в настоящее время и социально-экономического состояния регионов является одной из ключевых проблем России. Решение ее, как правило, зависит от лиц, работающих в органах местной власти – муниципальных служащих, от их профессионализма, компетентности и приближенности к населению.

Основным главным фактором является то, что вся система местного самоуправления может быть воспринята неправильно в глазах местного населения при отсутствии у муниципальных служащих необходимых навыков во взаимодействии с людьми. Это связано с тем, что именно здесь решаются вопросы местного значения, которые определяют уровень жизни населения. Следовательно, важно применять научное изучение влияния муниципальных служащих на обеспечение развития территории.

Муниципальная служба отличается от других органов власти тем, что она имеет государственно-общественный характер. Из этого вытекают особенности и проти-

воречия нынешнего состояния муниципальной службы и роли муниципальных служащих.

С одной стороны, муниципальная служба в лице муниципальных служащих выступает в роли связующего элемента между населением и государственной властью. Она относительно независима от органов государственной власти и финансово, и территориально, что нашло отражение в регламентирующих законодательных актах и нормативных документах. Муниципальная служба осуществляет свою деятельность в интересах населения своего муниципального образования и интересах государственных органов [1].

С другой стороны, как институт власти муниципальная служба реализует государственную политику на территории муниципального образования, подконтрольна и ответственна перед ним. Она является обязательным элементом государственного устройства в демократическом государстве, основой конституционного строя [1].

Согласно федеральному закону № 25-ФЗ «О муниципальной службе в Российской Федерации» муниципальным служащим является гражданин, исполняющий в порядке, определенном муниципальными правовыми актами в соответствии с федеральными законами и законами субъекта Российской Федерации, обязанности по должности муниципальной службы за де-

нежное содержание, выплачиваемое за счет средств местного бюджета. Помимо основных обязанностей муниципального служащего, закрепленных в данном правовом акте, хочется выделить то, что он должен соблюдать при исполнении должностных обязанностей права, свободы и законные интересы человека и гражданина независимо от расы, национальности, языка, отношения к религии и других обстоятельств, а также права и законные интересы организаций. По моему мнению, ориентированность на каждого гражданина является неотъемлемой задачей каждого служащего для дальнейшего взаимодействия и развития муниципальной территории [2].

Являясь одной из основ демократического строя, местное самоуправление, будучи выражением власти народа, обеспечивает приближение управления к гражданам. Помимо обязанностей, у муниципальных служащих есть важные задачи, которые они должны исполнять.

С учетом роли муниципальных служащих в организации и осуществлении власти народа, можно выделить следующие основные задачи:

1. Защита прав, свобод и интересов граждан, создание условий для развития человеческой личности и обеспечение участия населения в решении вопросов местного значения.

При помощи местного самоуправления, вопросы местного значения решаются самостоятельно населением муниципального образования. Именно поэтому, важным аспектом муниципальной службы является создание условий для участия граждан в осуществлении местного самоуправления. Это, прежде всего: наличие выборных органов, использование в муниципальной деятельности институтов прямой демократии, наличие финансового обеспечения для решения вопросов местного значения.

2. Гарантия удовлетворения потребностей в коммунально-бытовых, социально-культурных и других жизненно важных услугах.

Основной обязанностью муниципального служащего является выполнение своих должностных обязанностей. Из этого

следует, что к деятельности служащих относится улучшение условий жизни граждан, создание благоприятной среды для населения муниципального образования. Важную роль в достижении этих целей играют органы местного самоуправления, что предполагает развитие местной инфраструктуры, организации обслуживания населения, развитие досуговых услуг.

3. Защита интересов и прав местного самоуправления и охрана общественного порядка, гарантированных Конституцией РФ [3].

Важным элементом правовой основы жизнедеятельности граждан является общественный порядок. Поэтому успешное осуществление и контроль данной функции выступает одним из условий решения общегосударственной задачи обеспечения законности, правопорядка в стране.

Помимо этого, у муниципального служащего содержится ряд организационно-контрольных задач, из которых можно выделить:

1. Организационное, информационно-методическое обеспечение деятельности администрации города по реализации местного самоуправления.

2. Разработка планов мероприятий.

3. Проведение подготовки на территории города выборов, референдумов, содействие избирательным комиссиям и избирателям города в осуществлении ими своих полномочий.

4. Обеспечение и своевременное рассмотрение устных и письменных обращений граждан, направленных в адрес городской администрации [3].

Кроме того, важным аспектом является также оценка населением деятельности муниципальных служащих. Ежегодно на официальных сайтах органов местного самоуправления проводится опрос на тему «Удовлетворенность населения деятельностью органов местного самоуправления городского округа (муниципального района)» по нескольким направлениям: транспортное обслуживание, необходимость строительства новых автомобильных дорог, качество содержания автомобильных дорог, организация теплоснабжения, водоснабжения, электроснабжения и

газоснабжения. Наличие обратной связи с населением позволяет выявить острые проблемы и первоочередные задачи, исполнение которых необходимо в сфере организации муниципального управления. Можно выделить основные организационные мероприятия, требующие внимания муниципальных служащих для улучшения оценки их деятельности населением:

– оптимизация расходных обязательств органов местного самоуправления;

– повышения эффективности использования бюджетных средств бюджета муниципального образования и увеличения поступлений налоговых и неналоговых доходов местного бюджета;

– разработка плана мероприятий по повышению инвестиционной привлекательности муниципального образования и активизации инвестиционной деятельности.

Подводя итог вышесказанному, органы местного самоуправления при помощи муниципальных служащих создают нужные условия для «сближения» власти и населения, исполняя свои обязанности и выполняя задачи, поставленные им для улучшения уровня жизни людей. Также, они содействуют процессу развития гражданских инициатив, из чего следует, что вся их деятельность целиком направлена на развитие территории муниципального образования и его самого.

Библиографический список

1. *Абрамян Н.А., Зайцева М.В.* Оценка эффективности деятельности органов местного самоуправления. В сборнике: Экономика и управление в условиях современной России. Материалы всероссийской научно-практической конференции. 2018. С. 10-13.

2. *Федеральный закон "О муниципальной службе в Российской Федерации" от 02.03.2007 N 25-ФЗ* [Электронный ресурс], – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_66530/

3. *Кочетков А.В., Сульдина Г.А., Халилова Т.Л., Занко Т.А.* Государственная и муниципальная служба: учебник. – М.: Юрайт, 2017 – С. 196-200.

THE ROLE OF MUNICIPAL EMPLOYEES IN THE DEVELOPMENT OF THE TERRITORY

Mv Zaitseva, senior lecturer

A.A. Loginova, student

**Trubilin Kuban state agrarian university
(Russia, Krasnodar)**

***Abstract.** The present stage of development of local self-government is characterized by increased attention to issues related to the influence of municipal service. This legal institution can be considered both administratively and municipally. The article discusses the role of municipal servants in the development of the territory of a municipal entity and the internal directions for assessing the results of their activities by the population.*

***Keywords:** municipal service, local government, the role of municipal employees, the standard of living of the population, the development of the territory, the municipality, the population.*

НАПРАВЛЕНИЯ ТРАНСФОРМАЦИИ ТУРИСТИЧЕСКОЙ СФЕРЫ В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ

Ю.Т. Ибатуллова¹, канд. экон. наук, доцент

Л.В. Марфина², канд. экон. наук, доцент

¹Поволжская государственная академия физической культуры, спорта и туризма

²Казанский государственный архитектурно-строительный университет

(Россия, г. Казань)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10473

Аннотация. В статье представлен анализ тенденций развития сферы туристических услуг, выделены ключевые факторы трансформации индустрии путешествий, туризма и гостеприимства в один из наиболее динамично развивающихся видов экономической деятельности в мире. Определен механизм воздействия туристической сферы на динамике основных макроэкономических индикаторов. Показано, что в сфере туристических услуг усиливается роль потребителей в повышении уровня дифференцированности конечной продукции, что определяет необходимость совершенствования инструментов управления маркетингом и формирования территориального бренда.

Ключевые слова: туристические услуги, туристический продукт, специальные виды туризма, внутренний и международный туризм, макроэкономические индикаторы.

Дальнейшее углубление общественного разделения труда, положительная динамика основных макроэкономических индикаторов и качественное изменение состава потребностей предопределили активное развитие туризма в начале XXI века. Особую роль в активизации сферы туризма сыграли информационные технологии, которые обеспечивают активное взаимодействие потребителей туристических услуг, туропреаторов, турагентов, отельеров, транспортных перевозчиков и иных участников данного сегмента рынка. Впечатления становятся объектом рыночных транзакций, что кардинально изменяет механизмы ценообразования, порядок регулирования, способы вовлечения потребителей в процесс оказания услуг и др. При этом появляются качественно новые виды туристических услуг – экологический туризм, индустриальный туризм, религиозный туризм и др. [1]. Органы государственной власти признают значимость сферы туристических услуг для развития экономики в целом, что находит отражение в принятии ряда программных документов [4]. Все это предусматривает необходимость переосмысления роли туризма в развитии мирового хозяйства, что определило выбор темы данного исследования.

Несмотря на определенные факторы, оказывающих негативное воздействие на темпы роста мирового туризма и представленных мировыми финансово-экономическими кризисами, терроризмом, длительными политическими конфликтами в некоторых регионах мира, войнами, стихийными бедствиями, – желание путешествовать остается неизменным, что определяет низкую эластичность спроса на туристический продукт. Население некоторых стран мира расценивает отпуск как почти обязательную часть потребительских расходов, и многие индивиды желают посвятить отпуск путешествиям, воздерживаясь от других форм потребления. В условиях кризиса и падения доходов они не отказываются от путешествий, предпочитают перераспределить потребительские расходы и изменить структуру туристического продукта, что определяет вектор развития индустрию путешествий, туризма и гостеприимства.

Несмотря на то, что внутренний туризм сегодня преобладает в различных регионах мира, международный туризм продолжает развиваться. И внутренний, и международный туризм находятся под влиянием таких факторов, как международная торговля, международное разделение труда и

сложившаяся система взаимосвязей между отдельными странами и межрегиональных взаимодействий. Гостиничные предприятия, работающие в международной среде, должны ясно оценивать глобальную перспективу развития всех аспектов деятельности: финансирование, маркетинг и управление, поведения и системы ценностей. С другой стороны, местные гостиницы, конкурирующие с иностранными отелями, которые проникли на локальный рынок, должны понимать содержание и источники конкурентных преимуществ межнациональных компаний, обладающих рыночной властью.

Конкурентные преимущества межнациональных туристских и гостиничных компаний заключаются в их способности внедрять глобальный маркетинг и глобальные сети сбыта, а также в качестве туристических услуг. Лидерами на современном рынке гостеприимства являются межнациональные туристские и гостиничные компании, которые смогли внедрить и закрепить свой бренд и создать последовательную систему контроля за качеством предоставляемых услуг. Индустрия туризма представляет собой комплекс разнообразных продуктов и услуг, реализуемых через сложную цепь дистрибуции. Помимо услуг сектора проживания, туризм включает услуги транспорта), предприятия общественного питания, экскурсии, развлечения, финансовые услуги и многое другое. Сфера туризма трансформировалась под влиянием «революции услуг», которая оказала значительное влияние на воспроизводственные пропорции национальной и региональной экономики, а также на динамику показателей глобальной экономики. Сфера услуг превратилась в доминирующий по удельному весу занятых сектор экономики развитых государств. Потребитель стал непосредственным участником процесса производства и оказания услуг, что предопределило процессы индивидуализации конечной продукции и ориентации производителей услуг на будущего потребителя.

Индустрия туризма в настоящее время является наиболее динамично развивающейся отраслью хозяйствования. Прави-

тельства многих странах играют первостепенную роль в развитии внутреннего и международного туризма и видят в нем способ создания новых рабочих мест, получения дополнительных поступлений в бюджет, источника притока иностранных инвестиций и формирования благоприятного имиджа страны на международной арене. Влияние туризма на общество находит отражение не только в положительной динамике экономических показателей, но и в создании социальных ценностей, среди которых – укреплению взаимопонимания между гражданами различных государств (резидентами различных регионов – в случае внутреннего туризма), что является гарантией мира, а также обеспечивает повышение уровня толерантности в обществе.

Сфера туризма является одним из ведущих секторов мировой экономики с общим объемом продаж \$3,4 трлн., что составляет 10,1% от всемирного валового национального продукта (ВВП). Туризм является также самой быстро развивающейся отраслью в мире. Начиная с 1990-х гг., международные расходы на туризм росли в среднем на 8% ежегодно. Индустрия туризма составляет 7% мирового экспорта и приблизительно 26% международной торговли услугами [2].

Внутренний туризм значительно превышает международный туризм в развитых странах с большим населением, которое имеет доступ к разнообразным местам отдыха и развлечений в пределах страны. Например, в США внутренний туризм составляет более 80% от общего числа путешествий, главным образом это путешествия на частном автомобиле. По этой причине сектор услуг проживания США главным образом сфокусирован на внутреннем рынке. Приблизительно 80% мирового туристического потока находится в пределах Европы и Северной Америки. Европу посещает 60% международных туристов, а Северную Америку – 12%. Однако при этом увеличиваются темпы роста туристического потока в азиатские страны [3].

Многие страны имеют абсолютные преимущества, такие как климат или гео-

графическое расположение, что привлекает туристов. Однако спрос на туристические продукты может определяться не только абсолютными, но и относительными преимуществами принимающей стороны, в качестве которых выступают: качество жизни и демографические изменения. Другие факторы, определяющие международные туристические потоки – это транспорт, безопасность места отдыха и мода.

Основными экономическими переменными, влияющими на развитие международного туризма в настоящее время, являются: уровень экономического развития в странах, отправляющих и принимающих туристов; стоимость туристического продукта; валютный курс; изменения в реальных доходах потребителей; сравнительная цена внешнего и внутреннего туристического продукта. Экономический рост в стране ведет к увеличению реальных доходов потребителей и изменению в социальных предпочтениях людей. Рост совокупных расходов как следствие экономического роста, увеличивает спрос на деловой туризм, и наоборот, уровень делового туризма падает при нестабильной экономике и высоком уровне безработицы. Между обменным курсом валюты и количеством иностранных туристов в стране име-

ет место обратная связь. Международный туризм является частью экспорта: укрепление национальной валюты приводит к падению спроса на выездной туризм и наоборот.

Поставщики туристических услуг (гостиницы, транспортные фирмы, предприятия общественного питания, страховые компании и др.) при постоянном контроле и улучшении качества, цены, использовании маркетинговых акций и эффективной системе управления маркетингом, увеличивают объем предоставляемых услуг. В свою очередь выражают производный спрос на государственные и частные инвестиции в транспорт, инфраструктуру, гостиницы, рестораны и иные объекты инфраструктуры. Тем самым, развитие туризма может инициировать инвестиционную активность в национальной экономике и способствовать положительной динамике основных экономических и социальных индикаторов. При этом мультипликационный эффект инвестиционных расходов определяет прирост совокупного дохода, что, в свою очередь, оказывает положительное влияние на состояние смежных и вспомогательных сфер деятельности, вовлеченных в производство туристического продукта.

Библиографический список

1. Бабкин А.В. Специальные виды туризма. Ростов-на-Дону: Феникс, 2013.
2. *Официальный сайт* Всемирного совета туризма и путешествий. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.wttc.org> Rochelle Turner Travel & Tourism Economic impact 2013 (дата обращения: 01.01.2019)
3. *Официальный сайт* Всемирной туристской организации. [Электронный ресурс]. URL: unwto.org/ru/ (дата обращения: 01.01.2019)
4. *Федеральная целевая программа «Развитие внутреннего и въездного туризма в Российской Федерации (2011-2018 годы)»* [Электронный ресурс]. URL: <https://www.russiatourism.ru/contents/deyatelnost/programmy-i-proekty/federalnaya-tselevaya-programma-razvitie-vnutrennego-i-vezdnogo-turizma-v-rossiyskoy-federatsii-2011-2018-gody-/> (дата обращения: 01.01.2019)

DIRECTIONS OF TRANSFORMATION OF THE TOURIST SPHERE IN MODERN ECONOMY

Yu.T. Ibatullova¹, *candidate economic sciences, associate professor*

L.V. Marfina², *candidate economic sciences, associate professor*

¹**Volga state academy of physical culture, sports and tourism**

²**Kazan state university of architecture and civil engineering**

(Russia, Kazan)

***Abstract.** The article presents an analysis of the trends in the development of tourism services, highlights the key factors in the transformation of the travel, tourism and hospitality industry into one of the most dynamically developing economic activities in the world. The mechanism of the impact of the tourism sector on the dynamics of the main macroeconomic indicators has been determined. It is shown that in the field of tourism services the role of consumers in the rise of the level of differentiation of final products is increasing, which determines the need to improve marketing management tools and the formation of a territorial brand.*

***Keywords:** tourism services, tourism product, special types of tourism, domestic and international tourism, macroeconomic indicators.*

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН

М.М. Икрамов, канд. экон. наук, доцент

А.Ф. Абдуллаев, преподаватель

Ташкентский финансовый институт
(Узбекистан, г. Ташкент)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10474

Аннотация. В статье рассмотрены этапы становления экономики Республики Узбекистан. Описано дальнейшее развитие социально-экономического роста, проанализирован рост развития малого бизнеса и частного предпринимательства Узбекистана. Представлены современные этапы развития экономики.

Ключевые слова: экономика, малый бизнес, развитие, Республика Узбекистан.

В последние годы экономика Узбекистана развивается большими темпами. Дальнейшее развитие экономики являются одним из важных направлений, определенных в Стратегии действий по развитию Республики Узбекистан на 2017-2021 гг. В ней предусмотрены достижение макроэкономической стабильности и устойчивых темпов роста экономики и ее отраслей, углубление структурных и институциональных преобразований, повышение конкурентоспособности производимой продукции за счет углубленной переработки минерально-сырьевых ресурсов, развитие потенциала регионов, районов и городов, интенсивное развитие сельского хозяйства.

После приобретения независимости, по итогам проведения первого этапа реформ, была сформирована нормативно-законодательная основа, создавшая условия для формирования класса предпринимателей, конкурентной среды, рыночной инфраструктуры и создания фундамента рыночных отношений. На этом этапе, наряду с преодолением последствий влияния на экономику страны административно-командной системы, сформировались новые экономические отношения собственности, зародился и стал поступательно развиваться класс собственников-предпринимателей.

Интенсивное развитие малого бизнеса и частного предпринимательства при всемерной поддержке государства сопровождалось процессами приватизации и демонополизации. Так, к концу 1994 года 54000 предприятий изменили формы хозяйство-

вания, из них 34% преобразовались в частные, 48% – в акционерные, 16% – в коллективные, 1% – в арендные. В результате роста доли негосударственного сектора в экономике страны в 1995 году 44% промышленной, 97% сельскохозяйственной продукции производилось на предприятиях и в хозяйствах негосударственного сектора, в торговле негосударственный сектор составил около 82% [1].

Следующий, второй этап реформ в Узбекистане был направлен на укрепление и стабилизацию финансового сектора. В результате в структуре экономики появились новые отрасли и сектора. Объем иностранных инвестиций, привлеченных в реальный сектор экономики, превысил 10 млрд. долл., из которых только в 1996 г. было освоено более 3,6 млрд. долл. В итоге страна обеспечила свою топливно-энергетическую и зерновую независимость, укрепила промышленность. Государство сумело создать условия для перехода от стабилизации к устойчивому экономическому росту.

Переход к устойчивому экономическому росту – третий этап реформ, с 1998 года по 2000 год. На этом этапе был создан фундамент современной экономики, достигнута макроэкономическая стабильность, осуществлена большая работа по созданию новых институтов и органов управления. Радикальные изменения претерпела финансовая, налоговая и кредитно-денежная системы. Только в течение 1998 года объем ВВП увеличился на 4,4%, промышленного производства – на 5,8%, а

сельского хозяйства – на 4%. Финансовый кризис 1998 г., прошедший во многих развитых странах мира, не мог не отразиться на финансово-промышленном положении Узбекистана. Но он не приостановил поступательного движения республики в осуществлении экономических преобразований. В этот период продолжался процесс разгосударствления. В 1999 г. доля негосударственного сектора в ВВП составила 64,5%, в промышленности – 64%, в сельском хозяйстве – 98,7%, 74,2% населения занято на приватизированных предприятиях. Так, по оценкам зарубежных источников, по темпам роста промышленного производства в конце 90-х годов XX века наша республика вышла на одно из первых мест среди стран СНГ: 117% в 1999 г. к уровню 1991 г., в то время как в России этот показатель составлял 45%, Украине – 44%, Казахстане – 41%. В 2000 г. объём промышленного производства достиг в Узбекистане 1 трлн. 980,6 млрд. сумов.

Начиная с 2000 года решающим фактором экономического роста становятся глубокие структурные преобразования. Основной прирост промышленной продукции обеспечивали вновь созданные предприятия. На развитие новых производственных отраслей направлено свыше 56% общего объёма инвестиций. Исходя из анализа ситуации, руководство Узбекистана определило данный этап как дальнейшие реформы в русле системной либерализации.

Современный этап развития экономики Узбекистана начался с 2008 года и продолжается по настоящее время. Он характеризуется началом мирового финансово-экономического кризиса. Диверсифицированная структура внешнеторгового оборота Узбекистана, которая явилась результатом следования принципам «узбекской модели» развития, стала надёжной в условиях экспансии мирового экономического кризиса. Антикризисная программа (2009-2015 гг.), реализуемая в республике, продемонстрировала эффективность мер, направленных на обеспечение устойчивости и дальнейшего развития экономики даже в нелегких условиях кризиса, на продолжение важнейших социальных программ, ко-

торые призваны повысить уровень занятости и благосостояния населения. Согласно рейтингу авторитетного Всемирного экономического форума, Узбекистан входит в пятерку стран с самой быстро развивающейся экономикой в мире по итогам 2016-2017 годов.

Выступая на совместном заседании Олий Мажлиса 14 декабря 2016 года, Президент Республики Узбекистан Ш.М. Мирзиёев отметил следующее: «Модернизация отраслей и регионов, повышение их конкурентоспособности, развитие экспортного потенциала всегда будут находиться в центре нашего внимания. Для этого надо еще более активно привлекать во все сферы иностранные инвестиции, передовые технологии, в том числе информационно-коммуникационные. Именно на этой основе мы сможем достичь увеличения до 2030 года объема валового внутреннего продукта более чем в 2 раза», чтобы добиться такого роста ВВП, достаточно обеспечить среднегодовые темпы прироста на уровне 4,8%, тогда как за истекшие 11 лет среднегодовые темпы роста ВВП в стране составили не менее 8% [2].

Согласно публикуемым прогнозам темпы роста ВВП республики сохранятся в течение 2018 г. и к 2020 году составят 6,8%, что означает сохранение позитивной динамики. При этом ВВП на душу населения вырастет до 1973 долл. в 2018 г. и, по прогнозу, к 2020 г. до 2229 долл. США.

Узбекистан является одной из индустриально развитых республик Центрально-азиатского региона. Около 24% его ВВП формируется в промышленности.

Узбекистан имеет самую диверсифицированную экономику в регионе. В доле всего произведенного странами Центральной Азии конечного продукта доля Узбекистана, по данным Государственного комитета по статистике, составляет 80% минеральных удобрений, 94% химических волокон, 54% естественного газа, 59% цемента, 65% хлопка-сырца.

Таким образом, в Узбекистане на всех этапах экономических реформ ведущую роль играет государство. И сегодня государственная поддержка, направленная на

продолжение и углубление прогрессивных структурных преобразований, процессов обновления жизни нашего общества, дает мощный импульс для еще большего повышения потенциала, устойчивости и сба-

лансированности национальной экономики, реализации важнейших социальных проектов с целью дальнейшего улучшения качества жизни населения страны.

Библиографический список

1. Юлдашев Ш.Г., Зокирова Н.К., Ходжаева М.Я. Узбекская модель – как фактор развития национальной экономики / Под общей ред. Доктора экономических наук, профессора К.Х. Абдурахманова: Монография. – Т.: Ташкентский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова, 2016. – С. 22-39.

2. Доклад Президента Республики Узбекистан Шавката Мирзиёева, посвященный итогам 2016 года и важнейшим приоритетным направлениям экономической программы на 2017 год. Источник: http://fundamental-economic.uz/article_

3. Самторкулов О. Т., Янгибоев Б. Ф. Структурные сдвиги в экономике Узбекистана // Молодой ученый. – 2016. – №11. – С. 962-964.

TRENDS OF DEVELOPMENT OF THE ECONOMY OF THE REPUBLIC OF UZBEKISTAN

M.M. Ikramov, *candidate of economic sciences, associate professor*

A.F. Abdullaev, *lecturer*

Tashkent financial institute

(Uzbekistan, Tashkent)

Abstract. *The article describes the stages of the formation of the economy of the Republic of Uzbekistan. The further development of social and economic growth is described, the growth of development of small business and private entrepreneurship of Uzbekistan is analyzed. Presents the current stages of economic development.*

Keywords: *economy, small business, development, Republic Uzbekistan.*

ОПТИМАЛЬНЫЕ ПЛАНЫ ПРОИЗВОДСТВА ПРОДУКЦИИ ДВУХ ВИДОВ С УЧЁТОМ ВЛИЯНИЯ НОРМЫ ВЫПУСКА ОДНОГО ИЗ ПРОДУКТОВ

Л.В. Луцик, студент

Новосибирский государственный аграрный университет
(Россия, г. Новосибирск)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10475

Аннотация. Статья из ряда работ, в которых определяется система оптимальных планов для задачи об использовании ресурсов двух ресурсов в производстве двух видов продукции. В работе рассматривается модификация задачи, в которой учитывается влияние двух факторов: относительной нормы производства первого вида продукции ко второму виду и норма выпуска продукции второго вида. Система оптимальных планов строится для общих решений задач, в которых наблюдается влияние трёх из четырёх ограничений. Задачи рассматриваются в рыночных условиях, при которых есть приоритет выпуска продукции первого вида.

Ключевые слова: задача об использовании ресурсов, задача линейного программирования, отношение следствия для оптимальных планов, сетевой график оптимальных планов.

В работе [1] была рассмотрена модифицированная задача об использовании ресурсов двух ресурсов в выпуске двух видов продукции, в которой учитывалось влияние факторов производства в виде условий на нормы выпуска продукции. В качестве факторов влияния были выбраны ограничения: на минимальное отношение объёмов выпуска продукции первого вида ко второму и на минимальную норму выпуска второго вида продукции. В этой работе ([1]) для модифицированной задачи об использовании ресурсов была предложена модель в виде задачи линейного программирования и проведено решение самой задачи и двойственной к ней при различных значениях параметров задачи. В результате были найдены оптимальные решения обеих задач. В работах [2-9] был проведён анализ решений задачи при различных условиях. В качестве условий рассматривались ограничения на использование ресурсов и на нормы выпуска продукции. Всего таких ограничений четыре. В статьях [2-5] был проведён анализ оптимальных решений, когда при оптимальных планах равенствами были все четыре ограничения, а в статьях [6-9], когда равенствами были три из четырёх ограничений. В работах [2] и [6] анализ был проведён для производства с приоритетным выпуском

продукции первого вида, в [3] и [7] – для производства с приоритетным выпуском продукции второго вида, в [4] и [8] – без приоритета выпуска продукции, в [5] и [9] – в особых рыночных условиях.

На основе проведённого анализа решения пары двойственных задач в работах [10-13] были исследованы системы оптимальных планов двойственной задачи для каждого рыночного условия и построены сетевые графики при равенстве во всех ограничениях прямой задачи: в статье [10] при приоритете выпуска первого вида продукции, в статье [11] – второго вида, в статье [12] – без приоритета, в статье [13] – в особых рыночных условиях.

1. Цель и задача исследования

Целью данной работы является построение системы оптимальных решений для модифицированной задачи, рассмотренной в [1], в которых три ограничения являются равенствами и есть приоритет выпуска продукции первого вида.

Данная работа продолжает построение систем оптимальных решений в виде сетевых графиков. Дальнейшие исследования предполагают построение сетевых графиков оптимальных решений пары двойственных задач для приоритетного выпуска второго вида продукции, без приоритета, в особых рыночных условиях для оптималь-

ных планов, в которых три ограничения являются равенствами.

2. Методология, методы и методика исследования

Задача исследования, для которой будем строить сетевой график, представлена в работах [1, С. 24] и [14, С. 546-547].

Анализ её решения предполагает использование теории двойственности в линейном программировании. Анализ исследуемой задачи проведён в работе [2].

Построение сетевого графика будем осуществлять, используя методику построения сетевых графиков в теории графов.

3. Результаты исследования

В работах [10-13] была предложена методика построения системы оптимальных решений в двойственной задаче с помощью множеств оптимальных планов, которые формируются на основе решения частных задач при частных значениях параметров решений.

Из определения таких множеств получаем, что пустое множество планов \emptyset следует за любым множеством планов.

Двойственная задача к задаче (1) представлена в работах [1, С. 25] и [14, С. 547] и имеет вид:

$$\begin{cases} a_{11}u_1 + a_{12}u_2 + u_3 \geq c_1 \\ a_{11}u_1 + a_{22}u_2 - \beta_0 u_3 + u_4 \geq c_2 \end{cases} \quad (1)$$

$$W = \begin{matrix} u_1 \geq 0 & u_2 \geq 0 & u_3 \leq 0 & u_4 \leq 0 \\ b_1 u_1 & + b_2 u_2 & & + n u_4 \end{matrix} \rightarrow \min.$$

При исследовании будем использовать дополнительные коэффициенты в модели, которые были предложены в работе [1, С. 25]. Условие предпочтения выпуска первого вида продукции предполагает, что $k < k_1$.

Анализ оптимальных планов, проведённый в работах [1], [2], [6], [10] и [15], показал, что при приоритетном выпуске продукции первого вида влияние трёх факторов наблюдается в оптимальных планах, в которых:

1) равенствами являются ограничения для минимальных норм и одного из используемых ресурсов,

2) равенствами являются ограничения по использованию обоих ресурсов и по минимальной норме выпуска продукции второго вида.

Всего получается три общих оптимальных решения. Для каждого из них построим свой сетевой график.

3.1. Оптимальные планы влияния обеих норм и одного из ресурсов

Рассмотрим оптимальные планы в которых наблюдается влияние обеих норм и использования одного из ресурсов. Общее оптимальное решение, когда наблюдается влияние только ресурса R_1 имеет вид [10]:

$$u_1^* = \frac{c_1}{a_{11}} \cdot \frac{\beta_0 + k}{\beta_0 + k_1} \cdot t, \quad u_2^* = 0, \quad u_3^* = -c_1 \left(\frac{\beta_0 + k}{\beta_0 + k_1} \cdot t - 1 \right), \quad u_4^* = -c_1 \beta_0 + k t - 1, \quad (2)$$

где $t \geq \frac{\beta_0 + k_1}{\beta_0 + k}$. Это общее решение является множеством планов $T(1; 0; 1; 1)$.

Общее оптимальное решение, когда наблюдается влияние только ресурса R_2 имеет вид [10]:

$$u_1^* = 0, \quad u_2^* = \frac{c_1}{a_{21}} \cdot \frac{\beta_0 + k}{\beta_0 + k_2} \cdot s, \quad u_3^* = -c_1 \left(\frac{\beta_0 + k}{\beta_0 + k_2} \cdot s - 1 \right), \quad u_4^* = -c_1 \beta_0 + k s - 1, \quad (3)$$

где $s \geq \frac{\beta_0 + k_2}{\beta_0 + k}$. Это общее решение является множеством планов $T(0; 1; 1; 1)$.

Построим сетевые графики для каждого из решений по отдельности.

3.1.1. Оптимальные планы влияния обеих норм и первого ресурса

Рассматриваем общее решение (2), в котором продукция обоих видов выпускается по относительной норме β_0 , продукция второго вида по норме n и ресурс R_1 расходуется полностью. При значении параметра t равно: $t = \frac{\beta_0 + k_1}{\beta_0 + k}$. Получаем:

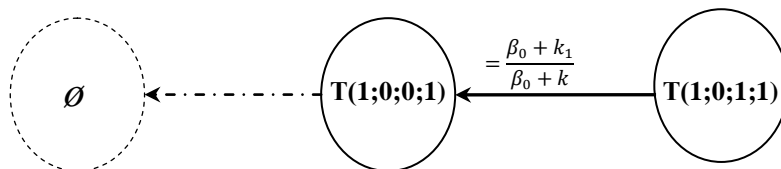
$$u_1^* = \frac{c_1}{a_{11}}, \quad u_2^* = 0, \quad u_3^* = 0, \quad u_4^* = -c_1(k_1 - k). \quad (4)$$

Это решение составляет множество $T(1; 0; 0; 1)$, поэтому

$$T(1; 0; 1; 1) \rightarrow T(1; 0; 0; 1). \quad (5)$$

Оптимальный план $U^* = \left(\frac{c_1}{a_{11}}; 0; 0; -c_1(k_1 - k) \right)$ предшествует \emptyset . Получаем сетевой график (рис. 1).

Пусть наблюдается влияние минимальной нормы продукции второго вида n и использования обоих ресурсов. Общее оптимальное решение имеет вид [10]:



1. Сетевой график оптимальных планов при влиянии обеих норм и использования ресурса R_1

3.1.2. Оптимальные планы влияния обеих норм и второго ресурса

Пусть продукция обоих видов выпускается по относительной норме β_0 , продукция второго вида по норме n , но расходует

$u_1^* = \frac{c_1}{a_{11}} \cdot \frac{\beta_0 + k}{\beta_0 + k_1} \cdot t$, $u_2^* = \frac{c_1(k + \beta_0)}{a_{21}(k_2 + \beta_0)} \cdot s$,
 $u_3^* = 0$, $u_4^* = -c_1(k_1 t + k_2 s - k)$, (8)
 где $t \geq 0$, $s \geq 0$, $t + s = 1$. Это общее решение является множеством планов $T(1; 1; 0; 1)$.
 При $t=0$, тогда $s=1$, получаем:

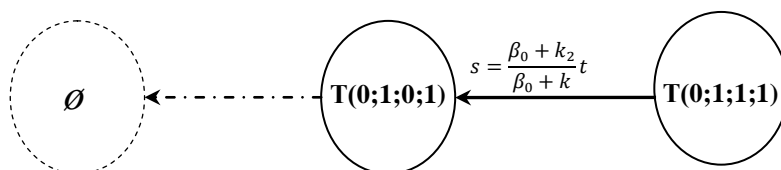


Рис. 2. Сетевой график оптимальных планов при влиянии обеих норм и использования ресурса R_2 Рис.

ется полностью ресурс R_2 . При $s = \frac{\beta_0 + k_1}{\beta_0 + k}$ получаем:

$$u_1^* = 0, u_2^* = \frac{c_1}{a_{21}}, u_3^* = 0, u_4^* = -c_1(k_2 - k). \quad (6)$$

Это решение составляет множество $T(0; 1; 0; 1)$, поэтому

$$T(0; 1; 1; 1) \rightarrow T(0; 1; 0; 1). \quad (7)$$

Оптимальный план $U^* = \left(0; \frac{c_1}{a_{21}}; 0; -c_1(k_2 - k) \right)$ предшествует \emptyset . Получаем сетевой график (рис. 2).

3.2. Оптимальные планы влияния нормы выпуска второго вида продукции

$$u_1^* = 0, u_2^* = \frac{c_1(k + \beta_0)}{a_{21}(k_2 + \beta_0)}, u_3^* = 0, u_4^* = -c_1(k_2 - k). \quad (9)$$

Этот план составляет множество $T(0; 1; 0; 1)$. Значит,

$$T(1; 1; 0; 1) \rightarrow T(0; 1; 0; 1). \quad (10)$$

Теперь в (8) подставим $s=0$, тогда $t=1$, получаем:

$$u_1^* = \frac{c_1}{a_{11}} \cdot \frac{\beta_0 + k}{\beta_0 + k_1}, u_2^* = 0, u_3^* = 0, u_4^* = -c_1(k_1 - k). \quad (11)$$

Этот план составляет множество $T(1; 0; 0; 1)$. Значит,

$$T(1; 1; 0; 1) \rightarrow T(1; 0; 0; 1). \quad (12)$$

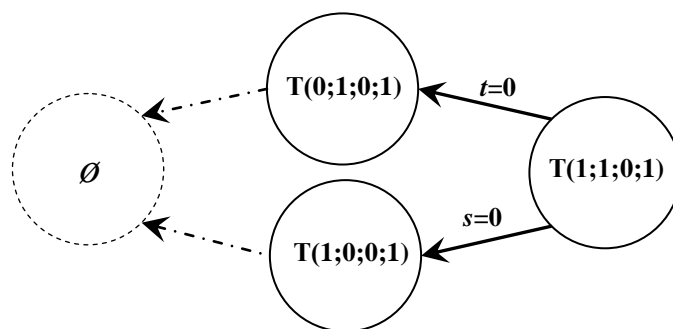


Рис. 3. Система оптимальных планов при влиянии нормы выпуска второго вида продукции

Оптимальный план $U^* = \left(0; \frac{c_1(k+\beta_0)}{a_{21}(k_2+\beta_0)}; 0; -c_1(k_2 - k) \right)$ и оптимальный план

$U^* = \left(\frac{c_1}{a_{11}} \cdot \frac{\beta_0+k}{\beta_0+k_1}; 0; 0; -c_1(k_1 - k) \right)$ предшествуют \emptyset . Получаем график (рис. 3).

4. Выводы

В работе определены связи оптимальных планов в модифицированной задаче об использовании двух ресурсов и влиянии норм выпуска двух видов продукции в рыночных условиях, когда отдан приоритет выпуска первого вида продукции, для решений, в которых имеется влияние трёх из

четырёх факторов. Связи решений представлены в виде сетевых графиков. Рассмотрены три оптимальных решения:

1) продукция выпускается по относительной норме первого вида продукции ко второму, по норме выпуска второго вида продукции и полностью расходуется ресурс R_1 (рис. 1);

2) продукция выпускается по относительной норме первого вида продукции ко второму, по норме выпуска второго вида продукции и полностью расходуется ресурс R_2 (рис. 2);

3) продукция выпускается по норме выпуска второго вида продукции и полностью расходуется оба ресурса (рис. 3).

Библиографический список

1. Мамонов О.В., Бикеева М.В. Решение задачи об использовании двух ресурсов для предприятия, выпускающего два вида продукции, с учётом влияния минимальной относительной нормы производства одного вида продукции к другому и минимальной нормы выпуска продукции второго вида // Агропродовольственная экономика: научно-практический электронный журнал. – 2018. – №3. – С. 7-42.

2. Меняйкин Д. В. Анализ решения задачи о влиянии минимальной относительной нормы одного вида продукции к другому виду и минимальной нормы второго вида в случае баланса влияния обоих факторов и использования обоих ресурсов и приоритета первого вида продукции // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2018. – №8 – С. 83-88.

3. Конюхова А.В., Мамонов О.В. Анализ решения задачи о влиянии минимальной относительной нормы одного вида продукции к другому виду продукции, минимальной нормы второго вида продукции в случае баланса влияния обоих факторов, использования обоих ресурсов при приоритете выпуска второго вида продукции / Актуальные направления развития аграрной науки в работах молодых учёных: сборник научных статей молодых учёных, посвященный 190-летию опытного дела в Сибири, 100-летию сельскохозяйственной науки в Омском Прииртышье и 85-летию образования Сибирского НИИ сельского хозяйства. ФГБНУ «Омский АНЦ». – Омск: ЛИТЕРА, 2018. –С. 194-198.

4. Ерназарова С.А. Анализ решения задачи о влиянии разных видов минимальных норм выпуска продукции в условиях отсутствия приоритета какого-нибудь вида продукции // Молодой учёный. – 2018. – №34 (220). – С. 40-43.

5. Луцук Р. В. Анализ решения задачи о влиянии разных видов минимальных норм выпуска продукции в условиях, когда показатели эффективности производства пропорциональны расходу одного из ресурсов // Молодой учёный. – 2018. – №34 (220). – С. 47-50.

6. *Осипов И. В.* Анализ влияния минимальной нормы продукции в случае баланса использования двух ресурсов с приоритетом выпуска продукции первого вида / Новая наука: новые вызовы. Сб. трудов I Международной научно-практической конференции. – Краснодар: АНО ДПО «ИСС и М», 2018. – С. 32-36.

7. *Крючкова И.В.* Анализ влияния минимальной относительной нормы продукции в случае баланса использования обоих ресурсов с приоритетом выпуска второго вида продукции // Молодой учёный. – 2018. – №35 (221). – С. 47-50.

8. *Шишина Л.Г.* Анализ влияния норм продукции при бесприоритетном выпуске продукции / Актуальные проблемы агропромышленного комплекса: сб. трудов научно-практической конференции преподавателей, аспирантов, магистрантов и студентов Новосибирского государственного аграрного университета (г. Новосибирск, 29-30 октября 2018 г.), Выпуск 3, том 2 / Новосиб. гос. аграр. ун-т. – Новосибирск: ИЦ НГАУ «Золотой колос», 2018. – С. 324-329.

9. *Багрова К.С., Шишина Л.Г.* Анализ влияния норм продукции, когда показатели эффективности производства пропорциональны расходу одного из ресурсов / Актуальные проблемы агропромышленного комплекса: сб. трудов научно-практической конференции преподавателей, аспирантов, магистрантов и студентов Новосибирского государственного аграрного университета (г. Новосибирск, 29-30 октября 2018 г.), Выпуск 3, том 2/Новосиб. гос. аграр. ун-т. – Новосибирск: ИЦ НГАУ «Золотой колос», 2018. – с. 22-27.

10. *Мамонов О.В.* Система оптимальных планов производства двух видов продукции при влиянии минимальной относительной и абсолютной норм с приоритетом выпуска продукции первого вида / Актуальные проблемы агропромышленного комплекса: сб. трудов научно-практической конференции преподавателей, аспирантов, магистрантов и студентов Новосибирского государственного аграрного университета (г. Новосибирск, 29-30 октября 2018 г.), Выпуск 3, том 2 / Новосиб. гос. аграр. ун-т. – Новосибирск: ИЦ НГАУ «Золотой колос», 2018. – С. 198-202.

11. *Мамонов О.В.* Сетевой график оптимальных планов производства двух видов продукции при влиянии норм выпуска с приоритетом выпуска продукции второго вида / Актуальные проблемы агропромышленного комплекса: сб. трудов научно-практической конференции преподавателей, аспирантов, магистрантов и студентов Новосибирского государственного аграрного университета (г. Новосибирск, 29-30 октября 2018 г.), Выпуск 3, том 2 / Новосиб. гос. аграр. ун-т. – Новосибирск: ИЦ НГАУ «Золотой колос», 2018. – С. 202-205.

12. *Мамонов О.В.* Система оптимальных планов производства двух видов продукции при влиянии норм выпуска продукции без приоритета / Роль аграрной науки в устойчивом развитии сельских территорий: сб. III Всероссийской (национальной) научной конференции (г. Новосибирск, 20 декабря 2018 г.) / Новосиб. гос. аграр. ун-т. – Новосибирск: ИЦ НГАУ «Золотой колос», 2018. – С. 1117-1121.

13. *Мамонов О.В.* Оптимальные планы производства двух видов продукции при влиянии норм выпуска в особых рыночных условиях / Роль аграрной науки в устойчивом развитии сельских территорий: сб. III Всероссийской (национальной) научной конференции (г. Новосибирск, 20 декабря 2018 г.) / Новосиб. гос. аграр. ун-т. – Новосибирск: ИЦ НГАУ «Золотой колос», 2018. – С. 1112-1116.

14. *Мамонов О.В., Конюхова А.В.* Влияния технологических факторов производства в случае использования двух ресурсов / Теория и практика современной аграрной науки: сб. национальной (всероссийской) научной конференции (г. Новосибирск, 20 февраля 2018 г.) / Новосиб. гос. аграр. ун-т. – Новосибирск: ИЦ «Золотой колос», 2018. – С. 546-550.

15. *Меняйкин Д.В.* Экономический анализ задачи о влиянии минимальной относительной нормы и минимальной нормы в случае баланса влияния обоих факторов и использования двух ресурсов и приоритета выпуска первого вида продукции // Международный

журнал гуманитарных и естественных наук.– 2018. – №9. – С. 171-174. DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10037

OPTIMAL PLANS TWO TYPES OF PRODUCTION TAKING INTO ACCOUNT THE IMPACT OF THE RELEASE OF THE STANDARDS OF ONE OF THE PRODUCTS

R.V. Lucik, *student*
Novosibirsk state agrarian university
(Russia, Novosibirsk)

Abstract. Article from a number of works, which define the optimum plans for system tasks on the utilization of resources two resources in the production of two types of products. The paper considers the modification task that takes into account the influence of two factors: the relative standards of manufacture of the first product the second type and the output of the second kind. The system is built for optimum plans of common solutions to the challenges that are experiencing the impact of three of the four limitations. Tasks are discussed in the market conditions in which there is a priority to production of the first type.

Keywords: The objective of the use of resources, the task of linear programming, the attitude of the investigation for optimal plans, network graph optimal plans.

ДЭВИД ААКЕР: 10 ФАКТОРОВ КАПИТАЛА БРЕНДА

М.В. Матюнина, канд. экон. наук, доцент

О.О. Моргун, магистрант

Д.Д. Царан, магистрант

**Крымский федеральный университет имени В. И. Вернадского
(Россия, г. Симферополь)**

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10476

***Аннотация.** На сегодняшний день, в мире существует большое количество определений научной литературы, посвящённых понятию «капитал бренда». Каждый автор, сформировал свой подход по изучению данного вопроса. Среди множества подходов, есть те, которые заслуживают отдельного внимания, поскольку они, более точно собирают во едино все аспекты капитала бренда. Один из таких подходов написал американский профессор, специалист в области маркетинга, рекламы и брэндинга, Аакер Дэвид Аллен.*

***Ключевые слова:** маркетинг, брэнд, доля рынка, изучение потребителя.*

Капитал бренда, по Д. Аакеру, это ряд активов и пассивов, связанных с брендом, его названием и символом. Дэвид Аакер написал книгу «Создание сильных брендов», в которой он подобрал и изучил все комбинации к рассмотрению капитала брендов, разных маркетинговых и коммуникационных агентств, и в базе исследований, вывел собственные аспекты изменения капитала бренда.

Многие теоретики брэндинга, однако, критикуют Аакера за отсутствие основополагающей теории, которая объединила бы эти пять категорий; а некоторые считают, что такой основополагающей теории не существует в принципе. В последнем случае аакеровскую идею капитала бренда, конечно, нельзя назвать научной Нобелевскую премию за нее никто бы не дал.

Именно Дэвид Аакер вывел брэндинг на совершенно новый уровень понимания. Он определил подход Interbrand к оценке капитала бренда как бизнес-ориентированный (в отличие от подходов, ориентированных на изучение потребителя). Эта теория была признана во всем мире, её приняли почти все маркетологи и главы фирм, она развивается до сих пор.

Теория оказалась весьма полезной для бизнеса в целом, дала возможность сблизить маркетологов и управляющих фирм в создании единых стратегических целей фирмы. Многие критики полагают, то что Аакер в своем подходе очень теоретичен,

хотя и дают согласие на то, что концепции его обоснованы и логичны.

Согласно их мнению, в практике нередко попадается противостояние среди подразделений и недопонимание взаимодействия среди начальников и маркетологами. Прочие, напротив, с полной уверенностью принимают с структурированного и точного использованного материала Аакера практические советы в области маркетинга и бизнеса с целью формирования удачной работы фирмы.

Основываясь на моделях оценки капитала бренда Аакер так же разработал «десять факторов капитала бренда», отображающих основные нюансы производительности, либо силы бренда. К ним относятся:

1. Наличие отличительных особенностей.
2. Удовлетворённость брендом.
3. Воспринимаемое качество.
4. Лидерство на рынке.
5. Осознаваемая выгода.
6. Индивидуальность бренда.
7. Ассоциации, возникающие при упоминании бренда.
8. Осведомлённость о бренде.
9. Занимаемая доля рынка.
10. Рыночная цена и география распространения.

Аакер не взвешивает данные характеристики. Он полагает, то что следует анализировать каждый признак по отдельности.

Ключевым элементом в системе марочного капитала Аакер выделил лояльность к бренду. Он выделил его, как «входной барьер для конкурента». Ведь если потребитель, имеет предпочтения к определённому бренду, то он будет готов платить за него, намного больше, чем за товар конкурента, который будет аналогичным. Данная переплата называется ценовой премией, и достаточно часто, оказывает весомое влияние на финансовых показателях стоимости бренда. По этим причинам, Аакер, отметил «наличие отличительных особенностей» как самый лучший показатель.

«Удовлетворённость брендом» достаточно легко просмотреть, через прямые вопросы к потребителю, отзывах и т.д.

Следующий атрибут, который выделил Аакер, это «Воспринимаемое качество» по-другому, концепция ценности, которую возможно получить за деньги, что связано на напрямую с качеством товара.

Что касается лидерством на рынке, по шкале показателей консалтинговая агентства в области брэндинга, одного из мировых лидеров Interbred, именно «лидерство» обладает наибольшим весом 25 баллов.

«Осознаваемая выгода» напрямую связана с отличительными особенностями бренда, и отвечает за функциональную выгоду.

Библиографический список

1. Аакер Дэвид А. Создание сильных брендов (2-е издание). – М.: Издательский дом Гребенникова, 2008. – 440 с.
2. Матюнина М.В., Проблемы и перспективы развития концепции бренд менеджмента на отечественных предприятиях сферы гостеприимства / М.В. Матюнина, А.С. Красуля // Таврический научный обозреватель. – 2017. – №7 (24). – С. 28-33.
3. Матюнина М.В. Национальная экономика: рост и развитие // Современная научная мысль. – 2018. – №4. – С. 184-188.
4. Щербаков С.Э. Информационное обеспечение маркетингового управления предприятием / С.Э. Щербаков, М.В. Матюнина // Таврический научный обозреватель. – 2015. – № 4-1. – С. 63-66.

«Индивидуальность бренда» это прежде всего те характеристики, которые отличают его от других брендов, и являются основой для взаимоотношений бренда и потребителя.

Одним из важных показателей является «Ассоциации с организацией», более простыми словами то что помогает нам быстро вспомнить данную, марку, товар, бренд

Что касается «осведомлённости о бренде», то здесь можно смело сказать, что именно этот показатель говорит о степени проникновения бренда на рынок, а также его популярности.

«Доля рынка» это отражение капитала бренда суммарного показателя.

Последний показателя «Рыночная цена» это помогает точнее определить позицию бренда на рынке, и избежать ошибок в ситуациях, когда доля рынка растёт, в связи с промо действиями или снижениями цен конкурентов, а не за счёт увеличения капитала бренда.

Советуя указанные выше факторы буквально в качестве концепции оценки бренда, Д. Аакер, этим далеко не меньше, допускает, то что абсолютной оценки для абсолютно всех его данных никак не существует.

DAVID AAKER: 10 FACTORS OF CAPITAL BRAND

M.V. Matyunina, *candidate of economic sciences, associate professor*

O.O. Morgun, *graduate student*

D.D. Tsaran, *graduate student*

Vernadsky Crimean federal university

(Russia, Simferopol)

***Abstract.** Today, in the world there are more number of definitions of scientific literature devoted to the concept of "brand equity". Each author has formed his own approach to the study of this issue. Among the multitude of approaches, there are those that deserve special attention, since they, more accurately, bring together all aspects of brand equity. One such approach was written by an American professor, a specialist in marketing, advertising and branding, Aaker David Allen.*

***Keywords:** marketing, brand, market share, consumer research.*

АНАЛИЗ САНКЦИЙ В ОТНОШЕНИИ РФ В ПЕРИОД 2015-2018

А.В. Махова, канд. экон. наук, доцент

А.В. Печенкина, студент

Кубанский государственный университет филиал в г. Славянск-на-Кубани
(Россия, г. Славянск-на-Кубани)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10477

Аннотация. Авторами представлены результаты анализа воздействия антироссийских санкций на экономику страны, а так же выявлены пути нейтрализации их негативного воздействия. В рамках выполненного исследования выявлены тенденции антисанкционной политики страны и её основные результаты.

Ключевые слова: санкции, импортозамещение, политика, производство, конкурентоспособность.

Санкции, в своем общем понятии, представляют собой некую меру воздействия, которая в свою очередь носит принудительный характер и вводится за различные нарушения установленных правил и порядков. Если обратиться к «латыни», то слово «Sanctio» означает «распоряжение», или же «указание» [1]. Ограничения для какой-либо страны, или же для отдельной категории лиц, вводимые с целью «наказания» правительства страны, за определенные нарушения международных соглашений.

Взяв во внимание историю, то можно увидеть, что санкции существуют уже довольно долгое время. Происхождение санкций определено тем, что любое государство всегда испытывает желание оказывать влияние на соседние ей государства, используя при этом не прямые методы воздействия. Но как показывает практика, введение санкций только усиливали проблемы, на решение которых они были направлены. Самым первым примером применения санкций может послужить событие, зафиксированное еще в Древней Гре-

ции: жители Афин ограничили доступ купцам из области Мегара к своим рынкам и портам. Наложение подобной санкции вылилось в военном конфликте [2].

Санкции, примененные против России в связи с присоединением Крыма и завязавшимся конфликтом в восточной части Украины, выражались в ограничительных экономических и политических мерах, принятых в отношении России, а так же некоторых российских организаций. Конечно же, инициатором этих ограничительных санкций являлось правительство США. Основная цель введения санкций – привести Россию к международной изоляции. США также оказало давление на страны Евросоюза и те, рискуя понести экономический ущерб, присоединились к санкционной политике по отношению к России. Так же санкции поддерживали страны Большой семерки и некоторые другие государства, которые являются партнерами США и ЕС. Рассмотрим более детально, как санкции влияют на производство продукции в РФ.

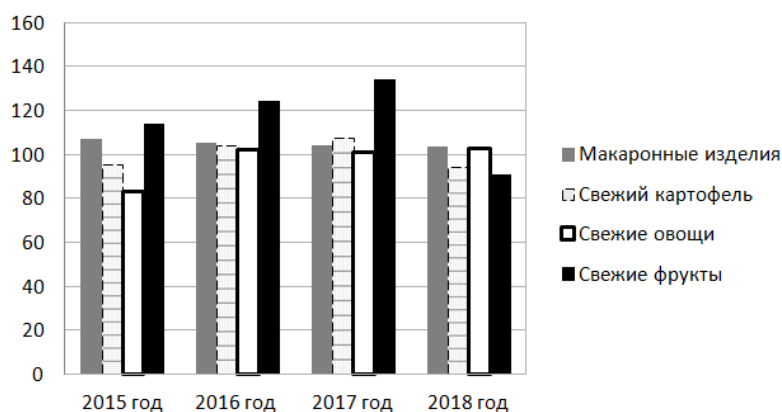


Рис. 1. Запасы основных продуктов питания (в % к предыдущему году, в сопоставимых ценах)

Проанализируем изменения в процентном соотношении производительности на макаронные изделия, свежий картофель, свежие овощи, а также на свежие фрукты за последние четыре года (рисунок 1). В России в период с 2015 по 2018 год в условиях действия санкций. Производство макаронных изделий на протяжении всего периода практически не изменилось, наблюдаем незначительные колебания с 2015 по 2018 год спад в 3%. Выращивание свежего картофеля с 2015 по 2018 год увеличилось с 83,2% до 107,8% на 24,6%, а в

2018 году резко упало до 94,6%. Рисунок предоставляет, убедительные доказательства того, что выращивание свежих овощей на протяжении всего периода резко увеличилось на 19,4%. Согласно рисунку, изготовление свежих фруктов с 2015 по 2017 год мы наблюдаем резкий рост на 20,1%, а с 2017 по 2018 год процент упал на 43,6%.

Таким образом, на основе выше изложенного можно сделать вывод о том, что в целом производство в отрасли сельского хозяйства увеличилось.

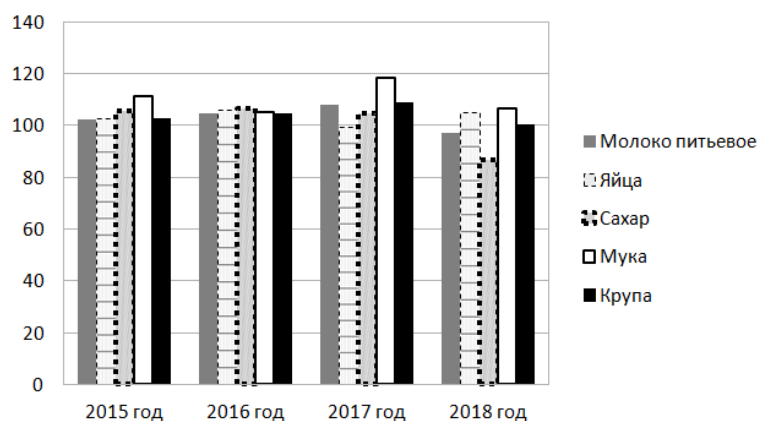


Рис. 2. Запасы основных продуктов питания (в % к предыдущему году, в сопоставимых ценах)

Проанализируем изменения в процентном соотношении производительности на молоко питьевое, яйца, сахар, мука, а также на крупы за последние четыре года (рисунок 2). В России в период с 2015 по 2018 год в условиях действия санкций. Изготовление молока питьевое с 2015 по 2017 год мы наблюдаем рост с 102,5% до 107,9% на 5,4%, а с 2017 по 2018 год про-

цент снизился с 107,9% до 97,3% на 10,6%. Производство яиц с 2015 по 2016 год процент увеличился на 3,5%, а в 2017 году незначительно снизился по сравнению с 2016 годом на 6,5%, а в 2018 году опять вырос на 5,5%. Изготовления сахара с 2015 по 2017 год незначительно варьировалось, а затем понизилось в 2018 году с 105,6% до 86,7 на 18,9%. Производство муки на про-

тяжении всего времени увеличивалось, а в 2017 году достигло пика производительности. Согласно рисунку, изготовление крупы с 2015 по 2017 год увеличилось на 5,9%, а в 2018 году наблюдаем спад в 8,6%.

Таким образом, на основе выше изложенного можно сделать вывод о том, что диаграмма явно иллюстрирует рост производительности в целом.

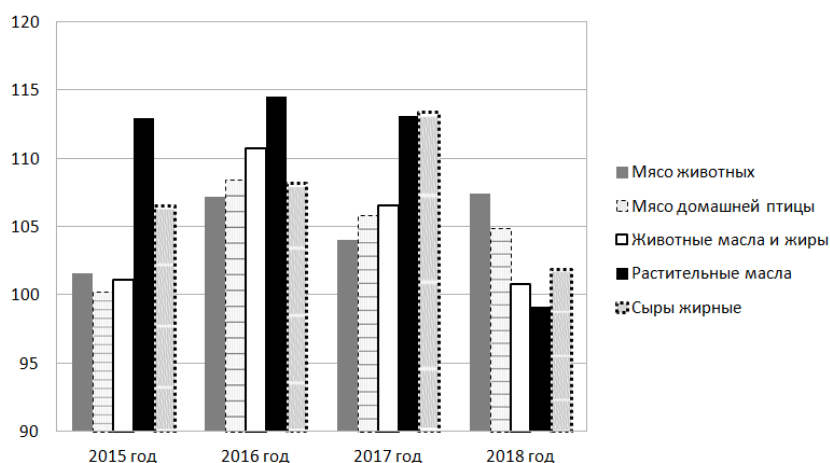


Рис. 3. Запасы основных продуктов питания (в % к предыдущему году, в сопоставимых ценах)

Проанализируем изменения в процентном соотношении производительности на мясо животных, мясо домашней птицы, животные масла и жиры, растительные масла, а также на сыры жирные за последние четыре года (рисунок 3). В России в период с 2015 по 2018 год в условиях действия санкций. Рисунок предоставляет убедительные доказательства того, что производительность мяса живого с 2015 по 2018 год выросла с 101,6% до 107,6% на 5,8%. Производство домашней птицы так же на протяжении всего периода увеличивалось на 4,7%. Животные масла и жиры с 2015 по 2016 год наблюдаем большой скачек с 101,1% до 110,7% на 9,6%, а с 2017 по 2018 процент снизился до отметки 2015 года. Согласно рисунку, изготовление растительных масел с 2015 по 2017 год наблюдается незначительное варьирование в виде прироста, а в 2018 резкий спад производства. Производительность сыров жирных с 2015 года по 2017 год выросла с 100,2% до 105,8% на 5,6%, а с 2017 по 2018 процент значительно снизился на 0,9%.

Таким образом, мы видим тенденцию к развитию аграрного сектора страны. Западные эксперты в свою очередь отмеча-

ют, что санкционные меры в отношении РФ не дали предполагаемого и ожидаемого результата как экономического, так и политического характера.

Антироссийские санкции даже дали некоторые положительные результаты для экономики РФ, которые выразились в расширении экономических взаимоотношений с Китаем. Например, Россия и Китай договорились о взаиморасчетах при проводимых сделках в юанях и рублях, тем самым снизив зависимость от доллара.

Так же следует отметить, что механизм импортозамещения, который запустила Россия, является весьма актуальной мерой в санкционный период. В августе 2014 года Россия ответила странам запада на вводимые санкции запретом на ввоз некоторых видов продовольственных товаров. Российские товаропроизводители получили большую часть рынка для реализации своих товаров. Была выработана государственная поддержка аграрного сектора, которая обеспечила условия импортозамещения и продовольственной независимости.

Осуществляя политику импортозамещения, РФ проводит курс, который позволяет повысить конкурентоспособность

отечественной продукции, а так же повысить эффективность производства, его модернизацию, а так же улучшить качество выпускаемой продукции. В свою очередь, это привело к повышению уровня производственных отраслей до уровня ведущих стран.

Зарубежные и отечественные эксперты-экономисты отмечают, что в отличие от Ирана, Кубы и КНДР, Россия является важнейшим игроком в сфере международной торговли. Так известный эксперт-экономист по санкциям в Национальном совете внешней торговли Ричард Савайя утверждает, что Россия является частью мировой экономики, она относится к Всемирной торговой организации. Из этого следует вывод, что российские банки связаны со всей Европой и США.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что ввод экономических санкций в отношении России невыгоден, так как идет сложное переплетение интересов, как частного бизнеса, так и интересов властей. Конечно, точно воздействовать на Россию можно, но это приводит к реакции, выраженной в ответных санкциях со стороны РФ.

Санкции нанесли огромный удар по отечественной экономике, но экономика России смогла «удержаться на плаву». Зависимость от Запада начала постепенно уменьшаться. Антироссийские санкции стимулировали курс развития импортозамещения, который в свою очередь является основным экономическим механизмом в целях повышения ВВП России, а так же успешного восстановления и оздоровления экономических процессов.

Библиографический список

1. *Исторический словарь* галлицизмов русского языка [Электронный ресурс]. – URL: <https://gallicismes.academic.ru/34599>
2. *История санкций* Специальный проект «Коммерсантъ FM» [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.kommersant.ru/doc/3374130>

ANALYSIS OF SANCTIONS WITH RESPECT TO THE RUSSIAN FEDERATION IN THE PERIOD 2015-2018

A.V. Makhova, *candidate economic sciences, associate professor*

A.V. Pechenkina, *student*

Kuban state university branch in Slavyansk-on-Kuban
(Russia, Slavyansk-on-Kuban)

Abstrac. The authors presented the results of the analysis of the impact of anti-Russian sanctions on the country's economy, as well as ways to neutralize their negative impact. As part of the study, the trends of the country's anti-sanction policy and its main results were revealed.

Keywords: *sanctions, import substitution, politics, production.*

КАРТА ОЦЕНОК ИСПОЛЬЗОВАНИЯ СРЕДСТВ ПРОИЗВОДСТВА ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ ТОВАРОВ И ВПК В УСЛОВИЯХ ПРИОРИТЕТА ВЫПУСКА ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ ТОВАРОВ

Д.В. Меняйкин, магистр

Новосибирский государственный аграрный университет
(Россия, г. Новосибирск)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10478

***Аннотация.** Предлагается графический инструментарий для анализа использования ресурсов в виде карты предельных полезностей ресурсов и оценок влияния факторов. Карта строится для двух ресурсов на плоскости r_1Or_2 , в которой строятся области для постоянных аналитических выражений оптимальных решений двойственной задачи к модифицированной задаче об использовании двух ресурсов с двумя видами продукции и с влиянием двух норм выпуска продукции.*

***Ключевые слова:** модифицированная задача использования ресурсов, минимальная норма выпуска продукции, минимальная относительная норма выпуска продукции, оценка влияния фактора, карта предельных полезностей ресурсов.*

Вопросы, связанные с распределением фондов средств производства в невоенной сфере и в военно-промышленном комплексе (ВПК), являются актуальной повесткой экономической политики государства. Как использовать эти фонды при выпуске товаров невоенного и военного предназначения? Хватит ли, произведённой продукции в обеих сферах для поддержания уровня безопасности страны и осуществления социальных программ? Для исследования этих вопросы в статье [1] была предложена модифицированная модель задачи использования ресурсов, в которой рассматривается выпуск двух видов продукции (потребительские товары и вооружения), используются два вида ресурсов (средства производства невоенной сферы и ВПК) при влиянии двух факторов (ограничение на относительное количество потребительских товаров и вооружения, и ограничение на вооружение).

Анализ решения такой задачи был проведён в работах [2] и [3], экономический анализ производства таких товаров рассмотрен в статье [4], а формирование стратегии для повышения эффективности производства в [1].

1. Постановка задачи исследования

Представим модифицированную задачу использования ресурсов с влиянием двух норм выпуска продукции [1, С. 21-22].

«Рассмотрим производство продукции двух сфер: потребительских товаров (продукция A_1) и вооружения (продукция A_2). Предполагаем, что в производстве этих двух видов продукции используются средства производства соответствующих отраслей: потребительских товаров и военного производства. Использование средств производства будем рассматривать в стоимостном виде и положим b_1 у. е. – стоимость средств производства потребительской сферы, b_2 у. е. – стоимость средств производства в военно-промышленном комплексе. Стоимостной расход средств производства продукции A_1 и A_2 определяется технологическими коэффициентами a_{ij} , где a_{11} – стоимостная оценка средств производства потребительской сферы на производство продукции A_1 стоимостью 1 у. е., a_{12} – стоимостная оценка средств производства потребительской сферы на производство продукции A_2 стоимостью 1 у. е., a_{21} – стоимостная оценка средств производства военного комплекса на производство продукции A_1 стоимостью 1 у. е., a_{22} – стоимостная оценка средств производства военного комплекса на производство продукции A_2 стоимостью 1 у. е.

Производство продукции предполагает, что минимальное отношение объёма продукции A_1 к объёму продукции A_2 равно β_0 ,

а минимальный объём продукции A_2 равна n у. е.

Также положим, что c_1 – доход государства от производства продукции A_1 стоимостью 1 у. е., c_2 – доход государства от производства продукции A_2 стоимостью 1 у. е.

Целью производства является получение максимального дохода государства.»

Целью исследования является определения зависимости предельных оценок использования средств производства двух отраслей (невоенной и ВПК), предельных оценок влияния норм выпуска продукции на доход государства от количеств средств производства в каждой сфере, которые обозначим r_1 и r_2 соответственно.

2. Методология, методы и методика исследования

Для определения зависимости предельных полезностей и оценок влияния факторов построим карту областей, в которых предельные полезности и оценки влияния факторов имеют постоянное аналитическое выражение. Такое представление связи решения двойственной задачи с объёмами запасов двух ресурсов было рассмотрено в статье [5]. В этой статье строилась карта предельных полезностей трёх ресурсов при изменении запасов двух ресурсов для предприятия, выпускающего два вида продукции. Поэтому методику построения карты будем использовать из этой статьи. Последовательность определения областей возьмём такую же как и в статье [2].

3. Результаты исследования

3.1. Модифицированная модель использования ресурсов на предприятии, выпускающем два вида продукции, использующего два ресурса, на производство которого влияют относительная и абсолютная нормы производства

Математической модель производства двух видов продукции была сформулирована в [4, С. 171-172] и [6, С. 546-547]:

$$\left\{ \begin{array}{l} a_{11}x_1 + a_{12}x_2 \leq r_1 \\ a_{21}x_1 + a_{22}x_2 \leq r_2 \\ x_1 - \beta_0 x_2 \geq 0 \\ x_2 \geq n \\ x_1 \geq 0 \quad x_2 \geq 0 \end{array} \right. \quad (1)$$

$$Z = c_1 x_1 + c_2 x_2 \rightarrow \max$$

В этой модели коэффициенты определялись следующим образом:

x_1, x_2 – объёмы выпуска продукции A_1 и A_2 ;

a_{ij} – расход ресурса R_i на единицу продукции A_j ($i=1, 2, j=1, 2$);

b_1 – запас ресурса R_1, b_2 – запас ресурса R_2 ;

c_1 и c_2 – значения показателей эффективности производства единицы продукции A_1 и A_2 .»

Предполагаем, что ресурс R_1 – это средства производства сферы потребления, ресурс R_2 – это средства производства ВПК. Также, продукция вида A_1 – товары потребления, продукция вида A_2 – вооружение.

Для решения задачи и анализа решения в работах были использованы в работах [1-8] вспомогательные коэффициенты, которые определялись в работе [2, С. 25]:

«1. относительный расход для каждого ресурса в производстве продукции вида A_2 к продукции A_1 : $k_1 = \frac{a_{12}}{a_{11}}, k_2 = \frac{a_{22}}{a_{21}}$;

2. относительный расход ресурсов R_1 и R_2 в производстве каждого вида продукции: $\beta_1 = \frac{a_{21}}{a_{11}}, \beta_2 = \frac{a_{22}}{a_{12}}$;

3. отношение дохода от реализации единицы продукции вида A_2 к доходу от реализации единицы продукции вида A_1 ($k = \frac{c_2}{c_1}$), отношение запасов ресурсов вида R_2 и R_1 , ($\beta = \frac{b_2}{b_1}$).

По умолчанию полагается, что $k_1 < k_2$ и $\beta_1 < \beta_2$.

Приоритет выпуска продукции первого вида определяется условием, что $k < k_1$.»

Двойственная задача для задачи (1) была рассмотрена в [2, С. 25], [4, С. 172] и [6, С. 545]:

$$\left\{ \begin{array}{l} a_{11}u_1 + a_{21}u_2 + u_3 \geq c_1 \\ a_{12}u_1 + a_{22}u_2 - \beta_0 u_3 + u_4 \geq c_2 \\ u_1 \geq 0 \quad u_2 \geq 0 \quad u_3 \leq 0 \quad u_4 \leq 0 \end{array} \right. \quad (2)$$

$$W = r_1 u_1 + r_2 u_2 + n u_4 \rightarrow \min$$

3.2. Оптимальные планы, в которых наблюдается влияние двух факторов

Рассмотрим оптимальные решения пары двойственных задач (1) – (2). когда наблюдается влияние обоих рассматриваемых

мых факторов, и минимальной относительной нормы β_0 , и минимальной нормы n . Тогда оптимальный план выпуска продукции будет $X^*=(n\beta_0; n)$. Дополнительные переменные ограничений факторов равны $y_3^*=y_4^*=0$. Максимальный доход предприятия равен $Z_{\max}=c_1n(\beta_0+k)$.

Последовательно рассмотрим расход средств производства обеих отраслей:

1. средства производства обеих отраслей используются полностью,

2. средства производства потребительских товаров используются полностью, а ВПК нет,

3. средства производства ВПК расходуются полностью, а потребительских товаров нет.

3.2.1. Оптимальные планы, при которых полностью используются средства производства обеих сфер

Пусть производство товаров потребления и вооружения определяется использованием средств производства обеих сфер. Тогда объёмы неиспользованных средств производства в обеих сферах равны нулю: $y_1^*=y_2^*=0$. Для прямой задачи получаем, что $y_1^*=y_2^*=y_3^*=y_4^*=0$. Оптимальный план удовлетворяет системе уравнений:

$$\begin{cases} a_{11}x_1^* + a_{12}x_2^* = r_1 \\ a_{21}x_1^* + a_{22}x_2^* = r_2 \\ x_1^* - \beta_0x_2^* = 0 \\ x_2^* = n \end{cases} \quad (3)$$

Из этих уравнений следует, что:

$$r_1 = a_{11}n(\beta_0 + k_1), \quad (4)$$

$$r_2 = a_{21}n(\beta_0 + k_2). \quad (5)$$

Получаем первую область D_1 , которая определяется уравнениями:

$$\begin{cases} r_1 = a_{11}n(\beta_0 + k_1) \\ r_2 = a_{21}n(\beta_0 + k_2) \end{cases} \quad (6)$$

В этой области решение двойственной задачи имеет постоянное аналитическое выражение, которое было найдено в [2, С. 27-28] и [3, С. 84], и имеет вид: $U^* = c_1a_{11}\beta_0 + k_1\beta_0 + k_1t; c_1a_{21}\beta_0 + k_2\beta_0 + k_2s; c_1(1-\beta_0+k\beta_0+k_1t-\beta_0+k\beta_0+k_2s); c_1\beta_0+k_1-t-s$; $V^* = 0; W_{\min} = c_1n\beta_0+k$, (7) где параметры t и s удовлетворяют условиям:

$$\begin{cases} t \geq 0, \quad s \geq 0, \\ \frac{\beta_0+k}{\beta_0+k_1} \cdot t + \frac{\beta_0+k}{\beta_0+k_2} \cdot s \geq 1 \end{cases} \quad (8)$$

Обозначим значения $a_{11}n(\beta_0 + k_1)$ и $a_{21}n(\beta_0 + k_2)$ через b_{10} и b_{20} соответственно. Они означают минимальные объёмы средств производства сферы потребления и ВПК, при которых достигается минимальный уровень безопасности государства. Отметим на плоскости r_1Or_2 точку $A(b_{10}; b_{20})$ (рис. 1). Точка A и есть область D_1 (рис.).

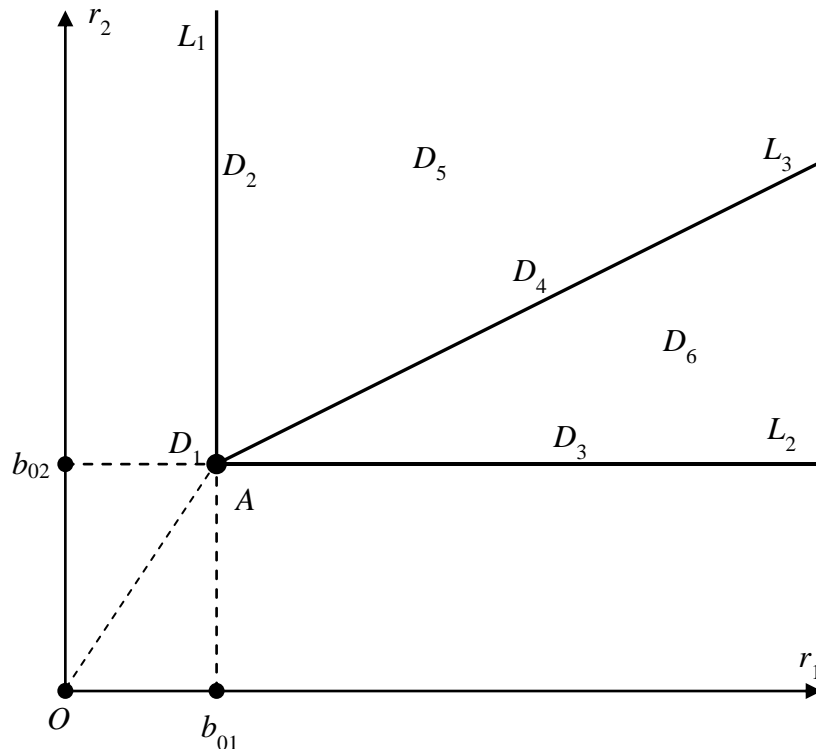


Рисунок. Карта областей запасов двух ресурсов, в которых двойственные оценки имеют постоянное аналитическое выражение

3.2.2. Оптимальные планы, при которых полностью используются средства производства потребительских товаров и не полностью средства производства ВПК

Теперь рассмотрим производство, при котором полностью используются средства производства товаров потребления и не полностью средства производства ВПК. Тогда объёмы неиспользованных средств производства потребительских товаров равно нулю, а в ВПК строго больше нуля: $y_1^* = 0, y_2^* > 0$. Получаем, что $y_1^* = y_3^* = y_4^* = 0$, а $y_2^* > 0$. Оптимальный план удовлетворяет системе уравнений:

$$\begin{cases} a_{11}x_1^* + a_{12}x_2^* = r_1 \\ a_{21}x_1^* + a_{22}x_2^* < r_2 \\ x_1^* - \beta_0 x_2^* = 0 \\ x_2^* = n \end{cases} \quad (9)$$

Из этих уравнений следует, что:

$$r_1 = a_{11}n(\beta_0 + k_1), \quad (10)$$

$$r_2 > a_{21}n(\beta_0 + k_2). \quad (11)$$

Получаем вторую область D_2 , которая определяется уравнением и неравенством:

$$\begin{cases} r_1 = a_{11}n(\beta_0 + k_1) \\ r_2 > a_{21}n(\beta_0 + k_2) \end{cases} \quad (12)$$

В этой области решение двойственной задачи имеет значение, которое было найдено в [2, С. 29] и [3, С. 85]:

$$U^* = c_1 a_{11} \beta_0 + k_1 \beta_0 + k_1 t; 0; c_1 1 - \beta_0 + k_1 \beta_0 + k_1 t; c_1 \beta_0 + k_1 - t V^* = 0; 0 W \min = c_1 n \beta_0 + k_1, \quad (13)$$

где параметр t удовлетворяет условию $t \geq \frac{\beta_0 + k_1}{\beta_0 + k_1}$.

Прямую $r_1 = a_{11}n(\beta_0 + k_1)$ обозначим L_1 (рис. 1). Тогда областью D_2 будет луч (A, L_1) , направленный вверх (рис. 1).

3.2.3. Оптимальные планы, при которых полностью используются средства производства ВПК и не полностью сред-

ства производства потребительских товаров

Осталось рассмотреть случай, когда полностью используются средства производства ВПК и не полностью средства производства товаров потребления. Тогда объёмы неиспользованных средств производства потребительских товаров равно нулю, а в ВПК строго больше нуля: $y_1^*=0$, $y_2^*>0$. Имеем, что $y_1^*=y_3^*=y_4^*=0$, а $y_2^*>0$. Оптимальный план удовлетворяет системе уравнений:

$$\begin{cases} a_{11}x_1^* + a_{12}x_2^* < r_1 \\ a_{21}x_1^* + a_{22}x_2^* = r_2 \\ x_1^* - \beta_0 x_2^* = 0 \\ x_2^* = n \end{cases} \quad (14)$$

Из этих уравнений следует, что:

$$r_1 < a_{11}n(\beta_0 + k_1), \quad (15)$$

$$r_2 = a_{21}n(\beta_0 + k_2). \quad (16)$$

Получаем третью область D_3 :

$$\begin{cases} r_1 > a_{11}n(\beta_0 + k_1) \\ r_2 = a_{21}n(\beta_0 + k_2) \end{cases} \quad (17)$$

В этой области решение двойственной задачи имеет значение, которое было найдено в [2, С. 30] и [3, С. 85]:

$$U^*=0; c_1 a_{21} \beta_0 + k \beta_0 + k_2 s; c_1 1 - \beta_0 + k \beta_0 + k_2 s; c_1 \beta_0 + k_1 - s V^*=0; 0 W \min = c_1 n \beta_0 + k, \quad (18)$$

где параметр s удовлетворяет условию $s \geq \frac{\beta_0 + k_2}{\beta_0 + k}$.

Прямую $r_2 = a_{21}n(\beta_0 + k_2)$ обозначим L_2 (рис. 1). Область D_3 совпадает с лучом ($A L_2$), направленным вправо (рис. 1).

3.3. Оптимальные планы, в которых наблюдается влияние минимального уровня безопасности от военной угрозы

Перейдём к исследованию условий, когда влияние имеет только один из факторов. Сначала обратим внимание на то, что при приоритетном выпуске товаров потребления ($k < k_1$) среди планов, при которых наблюдается влияние только относительной нормы выпуска продукции потре-

бительских товаров и вооружений, оптимальных планов нет. Это было доказано в [2, С. 32], когда оба ресурса дефицитные, в [2, С. 33], когда дефицитный только ресурс R_1 , в [2, С. 34], когда дефицитный только ресурс R_2 . Также об этом говорится [8].

Поэтому рассмотрим производство, когда влияет только минимальная норма безопасности выпуска вооружений. Это означает, что $y_3^* < 0$, $y_4^* = 0$.

Также, как и в 3.2, рассмотрим три случая использования средств производства:

1. средства производства обеих отраслей используются полностью,

2. средства производства потребительских товаров используются полностью, а ВПК нет,

3. средства производства ВПК расходуются полностью, а потребительских товаров нет.

3.3.1. Оптимальные планы, при которых полностью используются средства производства обеих сфер

Исследуем случай, когда производство товаров потребления и вооружения определяется использованием средств производства обеих сфер. Объёмы неиспользованных средств производства в обеих сферах равны нулю: $y_1^*=y_2^*=0$. Для прямой задачи получаем, что $y_1^*=y_2^*=y_4^*=0$, $y_3^* < 0$. Оптимальный план удовлетворяет системе уравнений:

$$\begin{cases} a_{11}x_1^* + a_{12}x_2^* = r_1 \\ a_{21}x_1^* + a_{22}x_2^* = r_2 \\ x_1^* - \beta_0 x_2^* > 0 \\ x_2^* = n \end{cases} \quad (19)$$

Оптимальным будет план:

$$X^* = \left(\frac{r_1 - a_{12}n}{a_{11}}; n \right), \quad Y^* = \left(0; 0; -\frac{r_1 - a_{12}n(\beta_0 + k_1)}{a_{11}}; n; 0 \right), \\ Z_{\max} = c_1 \left(\frac{r_1}{a_{11}} - n(k_1 - k) \right). \quad (20)$$

Из системы уравнений (19) следует, что:

$$r_1 > a_{11}n(\beta_0 + k_1) = b_{10}, \quad (21)$$

$$\frac{r_1 - a_{12}n}{a_{11}} = \frac{r_2 - a_{22}n}{a_{21}}. \quad (22)$$

Из уравнения (22) получается равенство:

$$r_2 = \beta_1 r_1 - a_{12} n (k_2 - k_1). \quad (23)$$

Получаем область D_4 , удовлетворяющую неравенству (21) и уравнению (23):

$$\begin{cases} r_1 > a_{11} n (\beta_0 + k_1) \\ r_2 = \beta_1 r_1 - a_{12} n (k_2 - k_1) \end{cases} \quad (24)$$

В этой области решение двойственной задачи имеет аналитическое выражение, [2, С. 35-36] и [3, С. 85]:

$$U^* = c_1 a_{11} \beta_0 + k \beta_0 + k_1 t; c_1 a_{21} \beta_0 + k \beta_0 + k_2 s; 0; c_1 \beta_0 + k_1 - t - s V^* = 0; 0 W_{min} = c_1 r_1 a_{11} - n k_1 - k, \quad (25)$$

где параметры t и s удовлетворяют условиям:

$$\begin{cases} t \geq 0, \quad s \geq 0, \\ \frac{\beta_0 + k}{\beta_0 + k_1} \cdot t + \frac{\beta_0 + k}{\beta_0 + k_2} \cdot s = 1. \end{cases} \quad (24)$$

Прямую $r_2 = \beta_1 r_1 - a_{12} n (k_2 - k_1)$ обозначим L_3 (рис. 1). Область D_4 совпадает с лучом ($A L_3$), направленным вправо и вверх (рис. 1).

3.3.2. Оптимальные планы, при которых полностью используются только средства производства потребительских товаров

Переходим к случаю, когда производство товаров потребления и вооружения определяется использованием только средств производства потребительских товаров. Объём неиспользованных средств производства потребительских товаров равен нулю, а средств производства ВПК строго больше нуля: $y_1^* = 0, y_2^* > 0$. Для прямой задачи получаем, что $y_1^* = y_4^* = 0, y_2^* > 0, y_3^* < 0$. Оптимальный план удовлетворяет системе уравнений:

$$\begin{cases} a_{11} x_1^* + a_{12} x_2^* = r_1 \\ a_{21} x_1^* + a_{22} x_2^* < r_2 \\ x_1^* - \beta_0 x_2^* > 0 \\ x_2^* = n \end{cases} \quad (25)$$

Теперь оптимальным будет план:

$$X^* = \left(\frac{r_1 - a_{12} n}{a_{11}}; n \right), Y^* = (0; r_2 - \beta_1 r_1 + a_{21} n (k_2 - k_1); -r_1 - a_{12} n \beta_0 + k_1 a_{11}; n; 0), \quad (26)$$

$$Z_{max} = c_1 \left(\frac{r_1}{a_{11}} - n (k_1 - k) \right). \quad (27)$$

Из системы уравнений (25) следует, что:

$$r_1 > a_{11} n (\beta_0 + k_1) = b_{10}, \quad (27)$$

$$r_2 > \beta_1 r_1 - a_{12} n (k_2 - k_1). \quad (28)$$

Получаем область D_5 , которая определяется системой неравенств:

$$\begin{cases} r_1 > a_{11} n (\beta_0 + k_1) \\ r_2 > \beta_1 r_1 - a_{12} n (k_2 - k_1) \end{cases} \quad (29)$$

В этой области решение двойственной задачи имеет аналитическое выражение, [2, С. 37]:

$$\begin{cases} U^* = \left(\frac{c_1}{a_{11}}; 0; 0; -c_1 (k_1 - k) \right) \\ V^* = (0; 0) \\ W_{min} = c_1 \left(\frac{r_1}{a_{11}} - n (k_1 - k) \right) \end{cases} \quad (30)$$

Область D_5 лежит правее прямой L_1 и выше прямой L_3 (рис. 1).

3.3.3. Оптимальные планы, при которых полностью используются только средства производства ВПК

Осталось рассмотреть случай, когда производство товаров потребления и вооружения определяется использованием только средств производства ВПК. Объём неиспользованных средств производства потребительских товаров строго больше нуля, а средств производства ВПК равен нулю: $y_1^* > 0, y_2^* = 0$. Для прямой задачи получаем, что $y_2^* = y_4^* = 0, y_1^* > 0, y_3^* < 0$. Оптимальный план удовлетворяет системе уравнений:

$$\begin{cases} a_{11} x_1^* + a_{12} x_2^* < r_1 \\ a_{21} x_1^* + a_{22} x_2^* = r_2 \\ x_1^* - \beta_0 x_2^* > 0 \\ x_2^* = n \end{cases} \quad (31)$$

Оптимальным станет план:

$$X^* = \left(\frac{r_2 - a_{22}n}{a_{21}}; n \right), Y^* = \left(r_1 - \frac{r_2}{\beta_1} + a_{11}n(k_2 - k_1); 0; -r_2 - a_{21}n\beta_0 + k_2a_{21}; n; 0 \right), \quad (32)$$

$$Z_{\max} = \frac{r_2}{a_{21}}c_1 - c_1n(k_2 - k_1). \quad (33)$$

Из системы уравнений (25) следует, что:

$$r_2 > a_{21}n(\beta_0 + k_2) = b_{20}, \quad (34)$$

$$r_2 < \beta_1r_1 - a_{12}n(k_2 - k_1). \quad (35)$$

Получаем область D_5 , которая определяется системой неравенств:

$$a_{21}n(\beta_0 + k_2) < r_2 < \beta_1r_1 - a_{12}n(k_2 - k_1). \quad (36)$$

В этой области решение двойственной задачи имеет аналитическое выражение, [2, С. 37]:

$$\begin{cases} U^* = \left(0; \frac{c_1}{a_{21}}; 0; -c_1(k_2 - k_1) \right) \\ V^* = (0; 0) \\ W_{\min} = \frac{r_2}{a_{21}}c_1 - c_1n(k_2 - k_1) \end{cases}. \quad (37)$$

Область D_6 лежит правее прямой L_1 и ниже прямой L_3 (рис. 1).

Библиографический список

1. *Меняйкин Д.В.* Использование методов линейного программирования при формировании стратегических решений в области производства потребительских товаров и военной продукции // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2018. – №11-3. – С. 21-26. DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10232.

2. *Мамонов О.В., Бикеева М.В.* Решение задачи об использовании двух ресурсов для предприятия, выпускающего два вида продукции, с учётом влияния минимальной относительной нормы производства одного вида продукции к другому и минимальной нормы выпуска продукции второго вида // Агропродовольственная экономика: научно-практический электронный журнал. – 2018. – №3. – С. 7-42.

3. *Меняйкин Д.В.* Анализ решения задачи о влиянии минимальной относительной нормы одного вида продукции к другому виду и минимальной нормы второго вида в случае баланса влияния обоих факторов и использования обоих ресурсов и приоритета первого вида продукции // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2018. – №8. – С. 83-88.

4. *Меняйкин Д.В.* Экономический анализ задачи о влиянии минимальной относительной нормы и минимальной нормы в случае баланса влияния обоих факторов и использования двух ресурсов и приоритета выпуска первого вида продукции // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2018. – №9. – С. 171-174.

5. *Мамонов О.В.* Анализ использования двух ресурсов предприятия с двумя видами продукции с помощью графического способа решения задачи линейного программирования

4. Вводы

Предложен один из инструментов анализа использования ресурсов при влиянии факторов производства на выпуск продукции двух сер производства: потребительских товаров и вооружения. Карта предельных полезностей ресурсов и предельных оценок влияния двух норм производства продукции (рис. 1) могут применяться при анализе изменения производства в зависимости от объёмов используемых средств производства сферы производства потребительских товаров и ВПК. По полученной карте можно определить направления развития производительных сил в сторону их увеличения в пропорции β_1 . Такое расширение предполагает, что достигнуты минимальные уровни объёмов средств производства потребительских товаров и ВПК, обеспечивающих безопасность страны и достаточные для потребления в социальной сфере.

Построенная карта является преобразованием карты использования двух ресурсов представленной на рис. 5 в работе [8, С. 40]. Построенная карта получается смещением координат объёмов ресурсов на минимальные объёмы, необходимые для обеспечения обеих норм выпуска продукции.

ния // Агропродовольственная экономика: научно-практический электронный журнал. – 2016. – №10. – С. 7-43.

6. Мамонов О.В., Колюхова А.В. Влияния технологических факторов производства в случае использования двух ресурсов / Теория и практика современной аграрной науки: сб. национальной (всероссийской) научной конференции (г. Новосибирск, 20 февраля 2018 г.) / Новосиб. гос. аграр. ун-т. – Новосибирск: ИЦ «Золотой колос», 2018. – С. 546-550.

7. Осипов И.В. Анализ влияния минимальной нормы продукции в случае баланса использования двух ресурсов с приоритетом выпуска продукции первого вида/ Новая наука: новые вызовы. Сб. трудов I Международной научно-практической конференции. – Краснодар: АНО ДПО «ИССиМ», 2018. – С. 32-36.

8. Мамонов О.В. Анализ эффективного использования двух ресурсов для предприятия, выпускающего два вида продукции // Агропродовольственная экономика: научно-практический электронный журнал. – 2016. – №12. – С. 30-62.

MAP OF ESTIMATES OF USE OF PRODUCTION FACILITIES CONSUMER GOODS AND MICERS IN THE PRIORITY CONDITIONS PRODUCTION OF CONSUMER GOODS

D.V. Menyaykin, master
Novosibirsk state agrarian university
(Russia, Novosibirsk)

***Abstract.** Proposed graphic toolbox to analyze the use of resources in the form of card limit benefits resources and assessments of the impact factors. Map is built for two resources on the plane $r1Or2$, which built the field for regular analytical expressions of optimal solutions of dual tasks to retrofit task on the use of two resources with two kinds of products and the impact of two rules of production.*

***Keywords:** modified task resource use, minimum standard output, minimum relative norm of production, assessing the impact factor, map marginal information resources.*

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ И СТРАХОВАНИЕ РИСКОВ ПРИ ПРОЕКТНОМ ФИНАНСИРОВАНИИ

Ш.А. Муртазалиев, магистрант

Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
(Россия, г. Москва)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10479

***Аннотация.** Крупные инфраструктурные проекты решают не только конкретные задачи инвестора, региона, государства и общества, но и увеличивают объемы поступления доходов в бюджеты различных уровней, создают новые рабочие места, обеспечивают прирост ВВП, создают условия для развития различных регионов Российской Федерации, включая самые отдаленные. Таким образом, принимая во внимание масштабность таких проектов и значимость их результатов для экономики страны, появляется потребность просчитывать макроэкономические последствия реализации таких проектов. Путем расчета показателей общественной эффективности проекта оценивают инвестиционную привлекательность проекта на прединвестиционном этапе.*

***Ключевые слова:** страхование, показатели эффективности, проектное финансирование, инвестиции, инвестор.*

На этапе финансирования проекта и на последующих этапах его жизненного цикла расчет коммерческой эффективности проекта показывает инвестиционную привлекательность проекта для конкретного участника проекта с учетом его функций и инструментов участия.

Отечественные компании обычно рассчитывают только коммерческую эффективность инвестиционного проекта с позиции своих интересов. Расчет экономического эффекта проекта осуществляют методом дисконтирования денежных потоков с использованием показателя средневзвешенной стоимости капитала (WACC) для выбора значения ставки дисконтирования.

Конечно же, методика оценки эффективности инвестиционных проектов методом дисконтирования вызывает множество нареканий в среде специалистов, но практически все инвестиционные проекты оцениваются именно посредством дисконтирования денежных потоков. При отборе и подготовке к реализации инвестиционного проекта с проектным финансированием крайне важной процедурой является стоимостной анализ проекта, то есть оценка потоков затрат на реализацию проекта с учетом всего механизма проектного финансирования и, соответственно, всей его структуры.

Расчетная величина полной стоимости проекта определяет необходимый объем финансирования проекта и используется на стадии его реализации для оценки и контроля участниками проекта.

При доходном подходе стоимость проекта отражает полезность реализации проекта для экономики и общества, так как учитывает все виды доходов и затрат, связанных с реализацией проекта. Таким показателем стоимости проекта является все тот же показатель NPV, отражающий величину экономической добавленной стоимости, которую можно получить, реализовав проект. При этом показатель NPV одновременно отражает чистую дисконтированную стоимость проекта и потенциальный экономический эффект от него.

Проблема корректности расчета показателя NPV и его применения на разных стадиях жизненного цикла проекта является определяющей в методологии оценки экономической эффективности инвестиционных проектов [1].

На практике при оценке проекта зачастую показатель NPV рассчитывается суммированием свободного денежного потока (FCFt), дисконтированного по ставке, равной прогнозируемому значению WACC – средневзвешенной стоимости фондирования проекта, принимая ее равной стоимости

капитала проектной компании в случае проектного финансирования.

Получаемый результат представляет собой прогнозную стоимость (V_c) проектной компании, учитывает состояние ее баланса, но при этом не характеризует полезность самого проекта.

Особенностью оценки NPV при доходном подходе является то, что в расчетах величины полной стоимости проекта учитывается полная стоимость проекта, рассчитанная методами затратного подхода. Именно учет полной стоимости проекта в расчетах показателя NPV на прединвестиционной стадии позволяет определять потенциальный экономический эффект проекта.

Важным преимуществом зарубежной практики проектного финансирования является наличие больших информационных баз данных, позволяющих строить статистические зависимости стоимости проекта от других параметров проекта и решать иные задачи стоимостной оценки в рамках проектного финансирования. Наличие таких баз данных позволяет использовать сравнительный подход при оценке стоимости и эффективности инвестиционного проекта.

Возможности применения методов сравнительного подхода к оценке стоимости проекта зависят, прежде всего, от особенностей инвестиционного проекта. С одной стороны, каждый проект индивидуален и характеризуется определенной уникальностью. Однако имеются проекты, например, в сфере гражданского строительства, которые реализуются по типовой проектно-сметной документации. В отношении таких проектов можно использовать метод аналогов с соответствующей корректировкой результата оценки стоимости проекта.

Решающим фактором в проектом финансировании является риск, так как именно риск влияет на изменения в способности проекта покрывать затраты, обслуживать кредиты и производить выплаты по ценным бумагам.

Для смягчения последствий риска используются три стратегии:

- оставление риска (принятие риска);
- передача риска на одного ключевого контрагента;
- передача риска профессиональным агентам, деятельность которых состоит в управлении рисками.

В проектом финансировании обычно применяют вторую и третью стратегии.

При второй стратегии любые ключевые контракты механизма проектного финансирования содержат права и обязанности перед проектной компанией и ее контрагентами. Таким образом, сами договоры, их условия выступают в роли инструментов по управлению рисками, так как контрагенты, согласно условиям соглашений, понесут существенные издержки в случае нарушения принятых обязательств.

Третья стратегия применяется в качестве дополнительного инструмента предотвращения риска. Имеются труднопреодолимые риски, которые невозможно передать на одного контрагента. В этой ситуации используется такой хорошо известный инструмент, как страхование.

Страхование инвестиционных рисков обычно представляет собой профессиональную защиту от многочисленных простых рисков реального инвестирования. Это, к примеру, риски несвоевременного завершения проектно-конструкторских, строительно-монтажных работ по проекту, невыхода на запланированную проектную производственную мощность и иные риски.

Поэтому, предположение, что проектное финансирование позволяет эффективно перераспределять риски, не совсем верно, так как при реализации механизма проектного финансирования риски изначально существенно выше, нежели, к примеру, при простом кредитовании. Если же в рамках проектного финансирования реализуется международный проект, то риски возрастают на порядок.

Библиографический список

1. Никонова И.А., Смирнов А.Л. Проектное финансирование в России: проблемы и направления развития – М.: Издательство «Консалтбанкир», 2016. – С. 41.

ASSESSMENT OF EFFICIENCY AND RISK INSURANCE IN PROJECT FINANCING

Sh.A. Murtazaliev, *graduate student*

**Financial university under the Government of the Russian Federation
(Russia, Moscow)**

Abstract. *Large infrastructure projects solve not only the specific tasks of the investor, the region, the state and society, but also increase revenues to budgets of various levels, create new jobs, provide GDP growth, create conditions for the development of various regions of the Russian Federation, including the most distant ones. Thus, taking into account the scale of such projects and the significance of their results for the country's economy, there is a need to calculate the macroeconomic consequences of the implementation of such projects. By calculating the indicators of public project efficiency, the investment attractiveness of the project is estimated at the pre-investment stage.*

Keywords: *insurance, performance indicators, project financing, investments, investor.*

ИНСТИТУТ УПОЛНОМОЧЕННЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОПЕРАТОРОВ: ПРОБЛЕМЫ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ

И.А. Пашаева, студент

**Научный руководитель: Е.Ю. Кияшко, канд. полит. наук, доцент
Российская таможенная академия (Владивостокский филиал)
(Россия, г. Владивосток)**

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10480

Аннотация. В рамках данной работы автором проведен анализ изменений в институте уполномоченных экономических операторов в связи со вступлением в силу ТК ЕАЭС в 2018 году. Определен ряд проблем института УЭО и выявлены направления решения данных проблем.

Ключевые слова: уполномоченный экономический оператор, Евразийский экономический союз, организации УЭО, свидетельство УЭО, таможенный представитель.

Уполномоченный экономический оператор – это специализированный участник таможенной сферы, включенный, после ряда проверок, в реестр уполномоченных экономических операторов Федеральной таможенной службы Российской Федерации, относящийся к категории низкого уровня риска и обладающий правом пользования специальными упрощениями на таможенной территории ЕАЭС.

Институт уполномоченного экономического оператора законодательно закреплен в Таможенном кодексе Евразийского экономического союза, вступившим в законную силу на территории ЕАЭС с 01.01.2018. Введение «союзного кодекса» предполагает ряд существенных изменений в сравнении с Таможенным кодексом ТС:

– предусмотрено введение трех типов свидетельств (категорий) уполномоченных экономических операторов с разными «наборами упрощений» и условиями для их получения;

– юридическое лицо имеет возможность одновременно оформить несколько типов свидетельств, на основании чего и будет предоставляться клиентам услуга аутсорсинг ВЭД;

– имеется возможность выбора категории УЭО, что позволяет участникам ВЭД самостоятельно выбирать оптимальный набор упрощений с учетом специфики работы;

– перечень полагающихся уполномоченному экономическому оператору упрощений в «союзном Таможенном кодексе» значительно расширен.

Сразу хочется обратить внимание, что потенциальный круг заинтересованных в программе УЭО лиц, участвующих в международной торговле, расширился либо правильнее отметить – не ограничен. Это в первую очередь необходимо для создания безопасной и надежной цепи поставок. Понятно, что компании по-разному подходят к процессу организации своей деятельности. Одни самостоятельно осуществляют все внешнеэкономические операции, другие пользуются услугами сторонних организаций, в том числе на основе аутсорсинга.

Особенно это актуально для групп компаний, где может существовать четкое разделение по направлениям деятельности. Поэтому даже в рамках одной группы каждая организация может самостоятельно претендовать на получение статуса УЭО, независимо от того, производственное это подразделение либо специализированная организация, занимающаяся таможенным оформлением товаров.

Кодекс Союза создал возможность для включения в реестр УЭО и самое главное – для применения специальных упрощений перевозчиками, таможенными представителями, экспедиторами, владельцами складов временного хранения (СВХ) и иными лицами. Такой подход позволяет

двигаться к созданию безопасной цепи поставок. Охват УЭО всех этапов перемещения товаров, начиная от погрузки в стране отправления и заканчивая реализацией в стране назначения, обеспечивает постоянный контроль и, соответственно, создает максимальный эффект от данной программы.

При этом таможенные представители сетуют, что в Кодексе Союза сделаны определенные изъятия в применении отдельных упрощений. Вместе с тем, для лиц, включенных в иные реестры и изъявивших желание получить статус УЭО, сделаны беспрецедентные шаги в части возможности внесения максимальной суммы обеспечения при одновременном включении в несколько реестров, то есть, одного, а не двух, например, при включении в реестр УЭО и реестр таможенных представителей.

К сожалению, отсутствие практики порождает проблемные вопросы, в том числе связанные с проверкой соблюдения ряда условий. Резерв для их привлечения огромен, а предусмотренные упрощения, даже с учетом изъятий, могут быть востребованы и таможенными представителями, и перевозчиками, и владельцами СВХ [3, с. 46].

По мнению многих УЭО, вступление с начала 2018 года в силу Таможенного кодекса Евразийского экономического союза (ТК ЕАЭС) и произошедшие в последнее время изменения порядка и правил регулирования деятельности УЭО не принесли ожидаемых улучшений. Даже наоборот, в ряде случаев ситуация стала хуже и сложнее, чем была в период действия утратившего силу Кодекса Таможенного союза (ТК ТС).

Одной из проблем является снижение привлекательности для участников внешнеэкономической деятельности (ВЭД) технологии выпуска товаров до подачи таможенной декларации. Оно обусловлено невозможностью указать в одной декларации сведения о нескольких товарных партиях, выпущенных до подачи в разные дни; изменением действовавшей ранее процедуры завершения доставки товаров на площадку оператора; использованием

таможней механизма приостановления деятельности УЭО при возбуждении в отношении него дела об административном правонарушении.

Исходя из нынешней ситуации, если посмотреть на полгода–год вперед, можно утверждать, что вскоре перед каждой работающей компанией-УЭО встанет вопрос о переоформлении свидетельства о получении статуса УЭО. Как известно, в соответствии с ТК ЕАЭС документ должен быть заменен на новый, который будет признаваться всеми странами Союза.

Здесь также имеются вопросы, которые вызывают серьезные опасения у действующих и потенциальных УЭО. Среди них требование о предоставлении таможне удаленного доступа к системе учета оператора. Также беспокоят новые требования к оборудованию площадок УЭО, предназначенных для временного хранения товаров и совершения таможенных операций. Все это в комплексе с другими неоднозначными моментами создает у операторов ощущение, что ситуация вокруг них не только не улучшается, а наоборот – условия деятельности УЭО неуклонно становятся менее комфортными и привлекательными для бизнеса.

Если посмотреть на сложившуюся ситуацию со стороны, то, как нам представляется, большая часть описанных выше негативных моментов – это некие временные сложности, связанные с отсутствием синхронизации союзного и национального законодательства в сфере таможенного дела.

Значительная часть обозначенных проблем, несомненно, имеет свое решение, которое в ближайшее время будет найдено. Например, за счет корректировки соответствующих решений ЕЭК или издания долгожданного Регламента ФТС России о деятельности компаний-УЭО [2, с. 200].

Гораздо более серьезную угрозу развитию института УЭО в России несут системные проблемы, которые пока не очень видны. Первая и самая главная из них – отсутствие эффективного канала получения таможней от операторов информации о возникающих проблемных моментах в

области применения технологий УЭО и учета мнения компаний.

В этих условиях компании-УЭО, сталкиваясь с проблемами, пытаются решать их традиционным способом – писать индивидуальные жалобные письма в ФТС России, которая в ответ вынуждена принимать решения по каждому частному вопросу, каковых множество. При этом, как правило, для других УЭО решения, принятые по той или иной проблеме конкретного оператора, остаются недоступными для ознакомления.

На практике это оборачивается недостаточной информированностью операторов о складывающейся в отношении них правоприменительной практике и создает предпосылки для принятия таможенными на местах по аналогичному вопросу решений, которые зачастую кардинально отличаются от тех, что вышли из-под пера специалистов ФТС России.

Еще одной серьезной проблемой, препятствующей развитию института УЭО в России, является отсутствие у таможи стимула к увеличению числа операторов. Существующая пока лишь теоретически возможность высвобождения в некой перспективе ресурсов явно не привлекает ФТС России и не является для службы стимулом, который мог бы направить ее творческий потенциал, который, несомненно, имеется, на дальнейшее развитие и совершенствование технологий и механизмов функционирования института УЭО. Более того, ФТС России в целом и региональные таможенные органы в частности в некоторых случаях воспринимают УЭО не как партнера, а как компании, по-

тенциально создающие различные риски, например неплатежей.

К сожалению, ради объективности следует признать: практика последних нескольких лет показывает, что такое отношение ведомства к операторам имеет под собой определенные основания, причем в ряде моментов достаточно серьезные. Закономерно, что тенью на репутацию всех без исключения компаний-УЭО ложатся незаконные деяния тех немногочисленных нарушителей, которые используют свой статус для неблагоприятных целей.

Это исключительно сложная проблема. Она предполагает формирование репутации УЭО как добросовестных партнеров таможи, а это достаточно длительный процесс. Решить ее можно путем проведения категорирования операторов. С учетом нынешних относительно либеральных условий получения статуса УЭО всегда будут те, кто сознательно и осознанно будет допускать для себя возможность использования тех или иных незаконных способов ведения бизнеса.

Одним лишь ужесточением условий включения в Реестр УЭО проблему не решить, а вот серьезное осложнение деятельности всех компаний, включая и добросовестные, данный подход со стороны таможи точно обеспечит. Защиту добросовестных УЭО от репутационных потерь в случае совершения нарушений недобросовестными участниками рынка может обеспечить создание четко прописанного, всем понятного механизма категорирования УЭО, построенного на принципе открытости и прозрачности деятельности компаний.

Библиографический список

1. *Таможенный кодекс* Евразийского экономического союза (приложение №1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) // Справочно-правовая система Консультант Плюс.
2. *Вейсель Каяоз Проблемы* уполномоченных экономических операторов в развивающихся странах // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. – 2018. – №6. – С. 200-202.
3. *Терешенкова А.Ю.* Развитие института уполномоченного экономического оператора // Техничко-технологические проблемы сервиса. – 2017. – №3 (41). – С. 45-50.

THE INSTITUTE OF AUTHORIZED ECONOMIC OPERATORS: THEORY AND PRACTICE**I.A. Pashaeva**, *student***Supervisor:** *E.Y. Kiyashko, candidate of political sciences, associate professor***Russian customs academy (Vladivostok branch)****(Russia, Vladivostok)**

***Abstract.** As part of this work, the author analyzes the changes in the Institute of authorized economic operators in connection with the entry into force of the EAEU TC in 2018. A number of problems of Institute of AEO are defined and directions of the decision of these problems are revealed.*

***Keywords:** authorized economic operator, Eurasian Economic Union, the organization of the AEO certificate, the AEO and customs.*

ОСОБЕННОСТИ ОТРАЖЕНИЯ В УЧЕТЕ ДОХОДОВ И РАСХОДОВ ПО ИНВЕСТИЦИОННОЙ СОСТАВЛЯЮЩЕЙ ДОГОВОРОВ СТРАХОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

И.М. Пожарицкая, канд. экон. наук, доцент

**Крымский федеральный университет имени В. И. Вернадского
(Россия, г. Симферополь)**

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10481

***Аннотация.** Рассмотрены особенности выделяемой инвестиционной составляющей в основном договоре страхования. Предложен авторский вариант отражения признания дохода по инвестиционной составляющей в учете страховых организаций.*

***Ключевые слова:** страхование, договоры страхования, инвестиционная составляющая, учет доходов страхования*

Постоянное реформирование страхового рынка Российской Федерации и переход на международные стандарты учета и отчетности приводит к необходимости периодического пересмотра методических подходов в системе бухгалтерского учета страховых организаций.

Так, в соответствие с вновь введенным в действие на территории РФ международным стандартом финансовой отчетности IFRS 17 «Договоры страхования» приказом Минфина РФ от 04.06.2018 № 125н (дата публикации – 03.07.2018), договор страхования может содержать «инвестиционную составляющую или сервисную составляющую (либо то и другое)» [3, п.10]. При этом в ныне действующем МСФО 4 «Договоры страхования» говорится только о встроенных производных финансовых инструментах и депозитных составляющих [2]. Принимая во внимание тот факт, что применение IFRS 17 «Договоры страхования» планируется только с 01.01.2021 года, то исследование вопросов учета инвестиционной составляющей является актуальным.

Анализ опубликованных научных и практических работ по тематике учета договоров в страховой деятельности свидетельствует о скудном исследовательском материале. Так, обширная статья проф. Широбокова В.Г. и Павлюченко Т.Н. об учете договоров страхования в настоящее время устарела, так как освещала только предвестники внедрения международных стандартов учета и отчетности страховыми

организациями [6]. Информация, изложенная Алексеевой Г.И., Семеновой О.Н. касается общих вопросов реформирования учета страхования [1]. Автором уже были рассмотрены особенности определения и признания инвестиционных договоров в страховании, но без детальной оценки доходов и расходов при осуществлении операций по инвестиционной составляющей [5].

Следует отметить, что в IFRS 17 «Договоры страхования» инвестиционная составляющая определяется как «суммы, которые организация должна выплатить держателю полиса по договору страхования даже в том случае, если страховой случай не наступит» [3, с. 27]. При этом в страховом деле возможен вариант инвестиционного договора с условиями дискреционного участия, который представляет собой «финансовый инструмент, который предоставляет конкретному инвестору предусмотренное договором право получить, помимо сумм, не зависящих от усмотрения страховщика, дополнительные суммы» [3, с. 27].

Так, требование отделения от основного договора инвестиционной составляющей представлено в п.11 IFRS 17 «Договоры страхования» в категоричной форме только в том случае, если эта составляющая является отличимой.

В таблице 1 представлены отличия выделяемой и невыделяемой инвестиционной составляющей в страховом договоре согласно IFRS 17 «Договоры страхования».

Таблица 1. Условия выделения инвестиционной составляющей из договора страхования

Выделяемая инвестиционная составляющая	Невыделяемая инвестиционная составляющая
1) инвестиционная и страховая составляющая не находится в тесной взаимосвязи с друг с другом	1) организация не в состоянии оценить инвестиционную составляющую без страховой составляющей.
2) договор с аналогичными условиями продается или может быть продан на том же рынке или в той же юрисдикции организациями, которые выпускают договоры страхования	2) держатель полиса не может получить выгоду от одной составляющей, если отсутствует другая составляющая.

Таким образом, необходимо применять МСФО (IFRS) 17 для учета объединенных инвестиционной и страховой составляющих, если:

– стоимость одной составляющей изменяется в зависимости от стоимости другой составляющей;

– сокращение срока действия или срока погашения одной из составляющих приводит к сокращению срока действия или срока погашения другой составляющей.

При этом указано, что организация не обязана осуществлять исчерпывающий поиск информации, чтобы определить, продается ли инвестиционная составляющая отдельно.

По своей сути из методики учета и практики страховых организаций должно уйти понятие НВПДВ – негарантированной возможности получения дополнительных выгод. Ведь получить выплату держатель полиса должен в любом (гарантированном) случае, даже без наступления страхового случая. При этом получение инвестиционного дохода не ниже установленного договором уровня (суммы) также гарантируется. К тому же этот термин, присутствующий в МСФО 4 «Договоры страхования», отсутствует в МСФО 17 «Договоры страхования».

Страхование жизни с инвестиционной составляющей является (англ. unit-linked insurance plan) является относительно новым страховым продуктом на российском рынке. Мы не будем останавливаться на преимуществах и недостатках такого вида страхования, а изучим возможную методику отражения инвестиционной составляющей в бухгалтерском учете страховых организаций. И для этого необходимо будет учитывать требования

МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты».

В настоящее время доходы по инвестиционным договорам отражаются аналогично страховым премиям (взносам) по договорам страхования жизни с использованием бухгалтерских счетов 71401 «Заработанные страховые премии по страхованию жизни – нетто-перестрахование» и 48032 «Расчеты по страховым премиям (взносам) со страхователями по договорам, классифицированным как инвестиционные, с негарантированной возможностью получения дополнительных выгод» [4]. Однако, на наш взгляд, необходимо в названии счета 48032 убрать термин НВПДВ. При этом признание премии по договору страхования жизни с инвестиционной составляющей зависит от периодичности взносов. Общий порядок подразумевает признание премии по договору на дату начала несения ответственности. На момент признания премии из общей суммы признаваемых взносов должна быть выделена инвестиционная составляющая. Таким образом, если премия по договору оплачивается единовременно, страховщик отражает начисление премии в бухгалтерском учете следующим образом:

Дебет счета 48032 «Расчеты по страховым премиям (взносам) со страхователями по договорам, классифицированным как имеющие отделяемую инвестиционную составляющую»;

Кредит счета 71401 «Заработанные страховые премии по страхованию жизни – нетто-перестрахование»;

Символ ОФР – 11101.

Поскольку соединение накопительного страхования жизни с инвестиционной со-

ставляющей происходит в виде активов инвестиционных инструментов. Это значит, что часть страхового портфеля по желанию клиента размещается в более рискованные и потенциально доходные финансовые инструменты (например, ПИ-Фы), состав которых в программе страхования можно периодически менять. Значит, и учет расходов страховых организаций будет зависеть от вида применяемого финансового инструмента в долгосрочном периоде.

В бухгалтерском учете выплаты по договору, имеющим выделяемую инвести-

ционную составляющую представляют собой расходы страховщика и отражаются на счете 71406 «Выплаты по страхованию жизни – нетто – перестрахование» в корреспонденции со счетами по учету денежных средств. При этом поступление и выбытие финансовых активов (финансовых инструментов) производится в общепринятом порядке.

Дальнейшему исследованию подлежат вопросы отражения в учете операции инвестиционного договора с условиями дискреционного участия.

Библиографический список

1. Алексеева Г.И., Семенова О.Н. Проблемы применения положений МСФО IFRS) 4 "Договоры страхования" // Международный бухгалтерский учет. – 2012. – № 39 (237). – С. 24-31.
2. *Международный стандарт* финансовой отчетности (IFRS) 4 "Договоры страхования" (введен в действие на территории Российской Федерации Приказом Минфина России от 25.11.2011 N 160н) (ред.от 26.08.2015) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2017) // [Электронный ресурс]: Режим доступа: https://www.minfin.ru/ru/document/?id_4=121814
3. *Международный стандарт* финансовой отчетности (IFRS) 17 "Договоры страхования" (введен в действие на территории Российской Федерации Приказом Минфина России от 04.06.2018 N 125н // [Электронный ресурс]: Режим доступа: <http://www.consultant.ru/law/hotdocs/54078.html/>
4. *Положение о Плане счетов* бухгалтерского учета в некредитных финансовых организациях и порядке его применения (утв. Банком России 02.09.2015 N 486-П) (ред.от27.12.2016) // [Электронный ресурс]: Режим доступа: <https://base.garant.ru/57418838/>
5. *Пожарицкая И.М.* Инвестиционный договор в учете страховых организаций // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2018. – № 11-3. – С. 71-74.
6. *Широков В.Г., Павлюченко Т.Н.* Учет договоров страхования // Международный бухгалтерский учет. – 2009. – № 8 (128). – С. 34-40.

PECULIARITIES OF REFLECTION IN ACCOUNTING INCOME AND EXPENSES UNDER THE INVESTMENT COMPONENT CONTRACT INSURANCE ORGANIZATIONS

I.M. Pozhariskaya, *candidate of economic sciences, associate professor*
Vernadsky Crimean federal university
 (Russia, Simferopol)

Abstract. *The features of the allocated investment component in the main insurance contract are considered. The author proposes an option to reflect the recognition of income from the investment component in the accounting of insurance organizations.*

Keywords: *insurance, insurance contract, investment contract, investment component, income insurance accounting.*

ФАКТОРЫ, ПРЕПЯТСТВУЮЩИЕ РОСТУ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА В ЗАПАДНОЙ АФРИКЕ

Ричард Аду, аспирант

Волгоградский государственный технический университет
(Россия, г. Волгоград)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10482

Аннотация. В данной статье рассмотрены факторы, препятствующие росту малого и среднего бизнеса в Африке. Доказана важность поощрения роста МСП, поскольку они играют важную роль в национальном развитии. МСП помогают снизить уровень безработицы, поскольку на этих предприятиях занято большинство молодежи, которая работает на рынке труда.

Ключевые слова: малый и средний бизнес в Африке, экономический рост, государство, конкуренция, финансирование, инновационные технологии.

Малые и средние предприятия (МСП) являются движущей силой экономического роста и развития в Африке. На их долю приходится почти 90% предприятий как в ведущих, так и в развивающихся странах благодаря созданию рабочих мест, обеспечению занятости, налогообложению и вкладу в валовой внутренний продукт (ВВП). Однако в Африке, несмотря на их важную роль, многие МСП сталкиваются с многочисленными проблемами, включая нехватку электроэнергии, отсутствие капитала, плохие управленческие навыки и компетентность, а также неадекватность информации и коррупцию. Следует отметить, что правительства большинства африканских стран оказывают МСП весьма незначительную поддержку, игнорируя тем самым жизненно важный экономический фактор, который должен лежать в основе развития.

Основные проблемы, препятствующие росту малого и среднего бизнеса в Нигерии, включают:

1. Недостаток средств – малым предприятиям нужны средства для роста от малого бизнеса до крупного бизнеса и даже многонационального финансирования, но большинство банков в Нигерии и в Африке в целом отказываются давать кредиты владельцам МСП из-за отсутствия залогового обеспечения.

2. Недооценивание интернета как средства ведения бизнеса – пользование Интернетом важно не только для крупного

бизнеса, актуально ведение бизнеса в интернете для всех. Тем не менее, малые предприятия в Нигерии не пользуются этим, вероятно, потому, что они считают это сложным и дорогостоящим.

3. Плохие маркетинговые навыки – большинство владельцев малого бизнеса в Нигерии не имеют знаний о том, как продавать свою продукцию, и это мешает им привлечь новых клиентов, следовательно, ограничивают их способность к расширению.

Малые и средние предприятия Кении также сталкиваются со следующими проблемами:

1. Эффект бедности – многие из тех, кто ведет бизнес, стремятся вырваться из нищеты и сделать его обеспечение дешёвым для ежедневного содержания. Это затрудняет расширение деятельности в различных областях, а также приводит к плохим бытовым условиям ведения бизнеса в целом.

2. Относительные границы – этнические группы, религиозные различия, региональные ограничения и образование стали серьезной проблемой в настоящее время для этих предприятий. Движущие силы этой экономики не обладают универсальностью, поскольку не воспринимают всех как людей, способных вести бизнес. Учитывая людей с точки зрения регионов и языковой группы, их рынок слишком мал. А идея включения большего количества людей даже не рассматривается.

3. Конкурентоспособность – низкое сравнительное преимущество в производстве отдельных товаров по сравнению с торговыми партнерами, включая Китай; ограничен доступ к бизнесу, поскольку стоимость производства может быть высокой по сравнению с дешевыми импортными товарами.

4. Отсутствие передовых технологий – технология имеет фундаментальное значение и является предпосылкой для повышения уровня производства и снижения производственных затрат. Это не позволяет им процветать и участвовать в региональной торговле из-за низкого качества продукции.

5. Ограничения в области образования – многие не имеют достаточной информации о сбережениях и участии банков в финансировании бизнеса и процентных ставках. Они хранят деньги, никуда не вкладывая. Кроме того, плохие дорожные сети, отсутствие поддержки со стороны правительства, торговля одними и теми же товарами, демпинг, более высокие налоги и отсутствие субсидий или рынков и хранилищ негативно влияют на эти предприятия, хотя выживание кенийцев в значительной степени зависит от них. Правительство должно внести свой вклад и принять законодательство для этих предприятий, чтобы спонсировать любое изобретение.

6. Опасное положение - безопасность представляет большую проблему для владельцев малого бизнеса в Кении. Многие из предприятий несут потери из-за ограблений и террористической деятельности,

которые вызывают большое количество потерь. Существуют различные средства, чтобы помочь предотвратить или сдержать эту проблему, такие как: использование охранных фирм или охранников для защиты своего бизнеса, в то время как другие предпочитают спать в своих деловых помещениях в качестве меры безопасности. Поэтому это означает более высокую стоимость ведения бизнеса в ответ на вызовы безопасности.

7. Конкурс – конкурсы приходят с точки зрения хорошего обслуживания клиентов, а затем дисконтные предложения, которые варьируются в зависимости от клиентов, в результате чего использование цены в качестве конкурентного преимущества. Продажа разнообразных товаров, продажа в кредит, продажа качественных товаров и услуг, а также предоставление клиентам дополнительных услуг, таких как бесплатное обучение и транспортировка позволят увеличить доход и быть более конкурентоспособными.

Поэтому использование цены для конкуренции может означать более низкую прибыль, даже если это может привести к увеличению объемов. Однако эта стратегия может быть использована каждым предприятием, поэтому нужно учитывать жесткую конкуренцию в написании стратегии предприятия.

Все перечисленные выше проблемы не ограничиваются только МСП в Кении и Нигерии, но характерны для всех предприятий малого и среднего бизнеса в Западной Африке и Африке в целом.

Библиографический список

1. *Hammond, P.* (1995). Magnitude and Demand for credit by smes. A paper presented at the West African/sub regional seminar on enterprise credit, Accra, Ghana: March, 15-17.
2. *Honourary Presidential Advisory Council on Investment In Nigeria* (HPACI, 2002), "Sectoral Profiles on Small and Medium Scale Enterprises". Vol. 1 & 2, May
3. *Idowu, F. C.* (2008). Impact of Microfinance on Small and Medium sized Enterprises in Nigeria, Proceedings of the 7th International Conference on Innovation and Management. Pp.1864 – 1871 IEG World Bank/IFC/MIGA (2013). Evaluation of the World Bank Group's Targeted Support for Small and Medium Enterprises. Approach Paper. January 7, 2013.
4. *Kauffmann, C.* (2005). Financing SMEs in Africa [J]. Policy Insights, 2005 (7) Lagos Policy Review (LPR) (2012): Contributions and Inputs. Economic Planning Department, Vol. 1 No. 1, September, 2012
5. . *A publication of the Ministry of Economic Planning and Budget, Lagos State.* Onakoya, A. B. O., Fasanya, I. O. and. Abdulrahman, H. D. (2013). European Journal of Business and

Management www.iiste.org; ISSN 2222-1905 (Paper) ISSN 2222-2839 (Online) Vol.5 (4), pp 130-136. Osagie, C. (2012).

6. *FG Releases First National Survey on SMEs* Survey shows 99 per cent of firms are micro enterprises. This Day Live Online published 20 July 2012.

7. <http://www.thisdaylive.com/articles/fgreleases-first-national-survey-on-smes-survey-shows-99-per-cent-of-firms-are-microenterprises/120425/> Accessed 6/3/14 Osagie, C. (2013).

8. *As CBN Earmarks N220bn for Micro Small and Medium Enterprises*. This Day Live Online published 01 September, 2013. <http://www.thisdaylive.com/articles/as-cbn-earmarks-n220bn-formicro-small-and-medium-enterprises/157775/> Accessed 20/3/14 Pfeffer, J., and G. R. Salancik (1978). *The External Control of Organizations: A Resource Dependence Perspective*. New York: Harper and Row.

9. <https://www.kenyaplex.com/resources/5705-major-challenges-facing-small-scale-businesses-in-kenya.aspx>

10. https://www.researchgate.net/publication/315516536_AFRICAN_SMALL_AND_MEDIUM_ENTERPRISES_SMES_CONTRIBUTIONS_CHALLENGES_AND_SOLUTIONS

11. <https://moluch.ru/archive/70/11981/>

FACTORS THINKING SMALL AND MEDIUM BUSINESS GROWTH IN WESTERN AFRICA

Richard Adu, *postgraduate*
Volgograd state technical university
(Russia, Volgograd)

Abstract. *This article discusses the factors that hinder the growth of small and medium-sized businesses in Africa. The importance of promoting the growth of SMEs has been proven, as they play an important role in national development. SMEs help reduce unemployment, as these enterprises employ the majority of young people who work in the labor market.*

Keywords: *small and medium business in Africa, economic growth, government, competition, financing, innovative technologies.*

ВНЕДРЕНИЕ БАНКОВСКИХ ПРОДУКТОВ И УСЛУГ, ВЛИЯЮЩИХ НА СТАБИЛЬНОЕ СОЧЕТАНИЕ ФИНАНСОВОЙ И ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИСТЕМ СТРАНЫ

Е.И. Строгонова, канд. экон. наук, доцент
Южный институт менеджмента
(Россия, г. Краснодар)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10483

***Аннотация.** В современных условиях финансово-экономических отношений банковская система страны функционирует на принципах самоуправления, самостоятельности и заинтересованности в результатах своей деятельности. Актуальностью данной статьи является исследование современных технологических банковских продуктов влияющих на стабильное сочетание финансовой и экономической систем. Использование новых банковских продуктов требует широкого использования финансовых ресурсов для формирования потенциала экономики. Современные финансово-экономические отношения существенно переоценили многие постулаты финансов, поскольку стали внедряться новые современные банковские продукты. Усиление активности работы банковского сектора выступает центральным фактором роста не только финансового, но и интегрального кредитного потенциала работы банковской сферы, в связи, с чем растет конкурентоспособность банковско-кредитной индустрии.*

Функционирование стабильной, институциональной банковской среды станет важной тенденцией повышения активной работы банков, что приведет к увеличению поступления финансовых средств, в доходы бюджетов на всех трех уровнях бюджетной системы, а так же повысит финансовые доходы и различных внебюджетных фондов.

***Ключевые слова:** финансово-экономические отношения, активность банковской системы, потенциал, банковский сектор, финансовый рынок.*

В современной динамично развивающейся хозяйствующей системе экономических отношений существует высокая зависимость сферы финансов от действия государства по взаимосвязи экономики и финансовых рынков. Институционализация банковской отрасли является бесспорным доказательством того, что взаимосвязь финансовой и экономической систем находятся в глубокой зависимости от действий государства по ее регулированию, через глобальный банковский сектор [1].

В рыночных условиях в финансовой деятельности банковских институтов происходят кординальные изменения в функционировании финансово-кредитных отношениях, которые иногда вызывают «болезненные» процессы жизнеспособности коммерческих банков. Многие экономисты в стране утверждают, что развитие банковских, кредитно-финансовых и экономических систем в ос-

новном зависит от денежно-кредитной политики Центрального Банка, однако не надо и забывать о том, что банковская система, являясь частью финансовой и экономической систем. Активность финансовых потоков в свою очередь используется как инструмент хозяйствования государства, тем самым обеспечивая экономические интересы населения, его социальную защиту. К основным факторам, влияющим на развитие функционирования взаимосвязанных систем можно отнести: стабильность экономической политики государства; развитие промышленности и сельского хозяйства, науки и высоких технологий; механизм регулирования налоговой политики; расходы государства на помощь в развитии частного бизнеса; денежно-кредитную политику Центрального Банка.

До настоящего времени, в условиях ограниченности финансовых ресурсов, способных обеспечить экстенсивное финансово-экономическое развитие страны, имен-

но банковские инновационные продукты и услуги способны поддержать конкурентоспособность не только национальной финансовой системы, но и всей банковской институционализации. Возникла необходимость ввести новый механизм организации движения денежных потоков от одного субъекта экономической деятельности к другому.

С введением экономических санкций против России перед Центральным банком России встала задача по принятию новых инновационных программ по повышению уровня доходности санкционированных и не санкционированных банковских систем через новые финансово-кредитные отношения. Выполнение данной задачи связано не только с целью поддержания конкурентоспособности банковской индустрии, но и удержанию снижения валового внутреннего продукта и национального дохода. Происходящие, сегодняшние перемены заставляют ведущих экономистов России незамедлительно реагировать на складывающиеся отношения, нарушая, таким образом, стратегическую политику развития функционирующих финансовых и экономических систем, догмой которых являлась стабильность российской банковской системы на мировом рынке и внутри страны. Однако, до настоящего времени, в банковском секторе сохраняется некоторое напряжение в обеспечении ликвидности, даже несмотря на то, что он адаптирован к проведению диверсификации. Научные работы ведущих экономистов России, доказывают, что достичь долгосрочного экономического эффекта, по привлечению доступных долгосрочных ресурсов, на фоне сохранения влияния санкций, в настоящее время не предоставляется возможным, так как стоимость их остается сравнительно высокой.

В современном развитии финансово-экономических отношений можно выделить основные катализаторы активности банковской институционализации:

- рост конкуренции ипотечного кредитования;
- новейшие постулаты в надежности формирования финансов домашних хозяйств, их стабильность и защиту;

– развитие и внедрение с позиции использования систем криптовалют.

В условиях экономической безопасности функционирования финансовой и экономической систем Центральному банку России необходимо разрабатывать и внедрять новый механизм финансово-кредитных отношений, соперничающий с зарубежными аналогами:

- социальная и экономическая защита финансов домашних хозяйств, своевременный возврат не только кредитного риска, но и ссуженного процента, установленного на момент вклада;
- отмена страховых рисков по ипотечному кредитованию для физических лиц;
- внедрение так называемых «криптовалют», влияние которых на мировую экономику, а также на экономическую политику отдельных государств, становится все более значительным с каждым годом на рынке банковских продуктов и услуг.

Однако, кратко проанализировав тенденции развития функционирования финансовых, экономических и кредитных отношений, на современном этапе можно сделать следующие выводы:

– банковская индустрия страны имеет положительные и динамичные показатели, характеризующие многостороннюю диверсификацию финансово-кредитных отношений, что способствует устойчивости экономического роста государства.

– механизм работы воспроизводственного процесса обеспечивается не только внедрением новых инновационных проектов, но и количественным внедряемых инвестиционных проектов. Но при этом необходимо учитывать неопределенное количество параметров риска;

– воспроизводственная капитализация банковской индустрии возможна только на основе воспроизводственных процессов по детерминантным отраслям.

Активизация банковской системы в условиях функционирования финансово-экономических и кредитных отношений является стратегической целью развития любого современного банка. Фаза неустойчивости функционирования хозяйствующего субъекта в стране, вызванная ежеквартальными изменениями финансо-

во-экономической политики Центрального банка России сменяется то взлетами, то падением для процесса воспроизводства их капитализации. На современном этапе развитии банковской системы сложилось четкое понимание того, что стабильное функционирование банковской индустрии предполагает стабильное сочетание финансовой и экономической систем, а также внедрение современных технологий высокопрофессионального управления банком [2].

Одной из основных задач работы Российской банковской системы в условиях функционирования финансово-экономических отношений – это финансовая поддержка государства в виде трансфертов. Такая поддержка будет оказывать существенное влияние на этапе разработки и анализа эффективности по активизации работы банковской системы России с децентрализованными финансами и финансами домашних хозяйств. Сохраняя такие финансово-экономические отношения требуемые затраты со стороны государства будут окупаться в будущем в основном за счет роста производительности участников финансовой сферы, роста эффективности функционирования объектов банковской сферы от внедрения новых банковских продуктов услуг, через поступления финансовых средств в доходы бюджетов и различные фонды. Современное и своевременное внедрение активизации работы банковских институтов, является ключевым фактором развития финансово-экономических отношений, повышение финансового и экономического потенциала страны [3].

Трансформация развития активизации банковского сектора требует от Правительства Российской Федерации, Центрального банка выработки стратегических решений направленных на обеспечение устойчивого развития функционирования финансово-экономических отношений, удовлетворение потребности клиентов, защиты их интересов, конкурентоспособности банковских продуктов и услуг и др.

В большинстве стран фактор активизации работы банковского сектора стимули-

рует развитие социальной сферы государства, и его безопасности. В связи со сложившимися обстоятельствами в нашей стране этот фактор как никогда важен в кризисное и посткризисное время. Он может послужить толчком, своеобразным “трамплином” для развития экономической активности страны, роста ее благосостояния, выполнение государством своих не только экономических и политических задач, но и стабильности социальной защиты населения. Исследование современных тенденций финансово-экономических отношений в активизации коммерческих банков позволяет выделить, прежде всего, понимание необходимости адекватного инновационного развития, для выхода конкурентоспособности банков на более высокий уровень.

В настоящее время в активизации работы банковской системы просматривается негативные отношения крупнейших банков, которые стремятся позиционировать себя не только на национальном рынке, но и мировой рынок банковских продуктов и услуг. В условиях глобализации банков, формирования единого информационного пространства и единого финансового рынка происходит выделение основополагающего колючего фактора как эффективное развитие банков, основанное на их инновационном потенциале. Обострение конкурентной борьбы на банковском рынке способствует трансформации деятельности банковских институтов не столь в количественной интерпретации сколь в качественно новом скачке их развития. Это проявляется в развитии продуктового и клиентского сегмента, а также обеспечении качества банковского сервиса на основе современных инновационных технологий, банковской политики, направленной на укрепление конкурентных позиции на рынке розничных продуктов [4].

Создание действенных финансово-экономических законов, а также благоприятных условий, включая систему стимулов для выявления инновационных гипотез и идей, создаст предпосылки для активизации банковской системы в условиях функ-

ционирования финансово-экономических отношений.

Современное развитие финансово-экономических отношений с целью развития активности институциональных банковских субъектов, следует выделить:

- поддержку роста активизации работы банковского сектора, который способствует росту конкурентоспособности функционирования финансовых отношений на отечественном и зарубежном рынках;

- ориентационную поддержку базисных и улучшаемых инноваций, которые составляют основу современного финансово-экономического уклада;

- совершенствование взаимодействия государственного регулирования деятельности с эффективным функционированием конкурентных рыночных финансово-экономических отношений.

Для быстрой адаптации к внедрению инновационных стандартов на международном уровне, а так же для учета формирования повышения степени институциональной зрелости, банковских игроков, Центральному банку Российской Федерации и органам управления санкционированных несанкционированных банковских систем необходима новая отвечающая международным стандартам нормативно-правовая база [1].

Понимание адекватности в создании новых банковских продуктов с учетом современных запросов конечных потребителей основанное на постоянном мониторинге является еще одной тенденцией повышения активизации работы банковского сектора. Рассмотрев основные тенденции развития активизации работы банковского

сектора в условиях функционирования финансово-экономических отношений, органам управления санкционированных и несанкционированных банков России, следует учитывать, что эффективность работы банковской индустрии может быть достигнута только в условиях экономической стабилизации.

В заключении можно сказать, что необходимость современного формирования системы стратегической активности работы банковского института, и стандарты его качества должны представлять самое необходимое:

- совокупность требований, которые отражают лучшие мировые и российские банковские практики;

- инструменты оценки потребителями, а также инструменты самооценки специфических финансовых продуктов;

- инструменты перераспределения финансовых рисков, как между государствами, так и во внутренних финансово-экономических отношениях.

Выполнение данных основных условия, которые необходимы при переходе к новой финансово-экономической модели лежат в основе системы функционирования финансово-экономических отношений и требуют концентрации финансовых ресурсов для их освоения. В целом активизация работы банковской системы позволит государству четко обозначить стратегическую ориентацию развития банковских услуг и целенаправленно применять инструменты финансового и экономического развития всей системы финансовых отношений.

Библиографический список

1. *Космачевская А.И.* Взаимосвязь финансовой и экономической систем на примере России // Научное сообщество студентов XXI столетия. Экономические науки: сб. ст. по мат. XIX междунар. студ. науч.-практ.конф. №4 (19). URL: [http://sibac.info/archive/economy/4\(19\).pdf](http://sibac.info/archive/economy/4(19).pdf)

2. *Никулина О.В., Броварец А.К.* Инновационная деятельность банков в условиях глобализации (на примере ПАО "Сбербанк России") / В сборнике: Институты и механизмы инновационного развития: мировой опыт и российская практика Сборник научных статей 6-й Международной научно-практической конференции г. Курск. Ответственный редактор А.А. Горохов. 2016. С. 179-181.

3. *Strategic issues of the state policy implementation of import substitution at industrial enterprises* Strogonova E.I., Mokropulo A.A., Ermolenko O.M., Cushu S.O. Journal of Internet Banking and Commerce. 2016. Т. 21. № 3. С. 223.

4. Мокропуло А.А. Конкурентоспособность как фактор устойчивого развития предприятия // Научный вестник Южного института менеджмента. – 2017. – № 3 (19). – С. 57-62.

INTRODUCTION OF BANKING PRODUCTS AND SERVICES THAT AFFECT THE STABLE COMBINATION OF FINANCIAL AND ECONOMIC SYSTEMS OF THE COUNTRY

E.I. Stroganov, *candidate of economic sciences, associate professor*
South institute of management
(Russia, Krasnodar)

***Abstract.** In modern conditions of financial and economic relations, the banking system of the country operates on the principles of self-government, independence and interest in the results of its activities. The relevance of this article is the study of modern technological banking products affecting the stable combination of financial and economic systems. The Use of new banking products requires extensive use of financial resources to build the potential of the economy. Modern financial and economic relations have significantly overestimated many postulates of Finance, as new modern banking products have been introduced.*

Strengthening the activity of the banking sector is a Central factor in the growth of not only financial, but also the integral credit potential of the banking sector, in connection with which the competitiveness of the banking and credit industry is growing.

The functioning of a stable, institutional banking environment will be an important trend to increase the active work of banks, which will lead to an increase in the flow of funds to budget revenues at all three levels of the budget system, as well as increase financial revenues and various extra-budgetary funds.

***Keywords:** financial and economic relations, activity of the banking system, potential, banking sector, financial market.*

ИССЛЕДОВАНИЕ КАЧЕСТВА ПРОЕКТИРОВАНИЯ СИСТЕМ УПРАВЛЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИЕЙ

А.В. Султанова, канд. экон. наук, доцент
Самарский государственный технический университет
(Россия, г. Самара)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10484

Аннотация. Проектная деятельность является одним из главных атрибутов исследования и развития современных организаций. Приведена технология процесса оценки качества проекта СУО или субпроектов. Определены состав, содержание и структура процесса анкетирования качества проектирования системных элементов проекта. Представлена общая схема состава и последовательности отдельных этапов проекта СУО или его субпроектов.

Ключевые слова: организация, управление, качество, модель, структура, технология, эффективность.

Методология организационного проектирования экономических систем типа «организация» на основе процессного подхода начала формироваться в 60-70-х гг. 20 в. и получила широкое распространение в начале 90-х гг. 20 в. Важную роль при этом сыграли зарубежные технологии проектирования процессов и их составных частей, которые в поисках конкурентоспособных образцов вышли за границы типовых технологий управления и менеджмента [1]. Одновременно велась и продолжает выполняться и научная деятельность, обсуждая, обосновывая и развивая основные положения методологии организационного проектирования.

Исследования в области проектирования систем управления организациями (СУО), способных расширить доступ субъекта взаимодействия к возможностям партнера, составили основу российских научных школ организационного проектирования [14]. Современные тенденции в сфере построения организаций обусловлены развитием взаимодействия науки и практики, а также потребностью использовать эффективные инструменты для организационного развития.

Рассмотрим определения, используемые в процессах создания систем управления организациями (СУО) и оценки качества их проектирования [7].

Процесс – это деятельность организации, выделенная в рамках определенного инфор-

мационного или материального потока, ориентированная на управление деятельностью конкретных феноменов (процесса, объекта, явления) [13, 20].

Подпроцесс – это деятельность в рамках процесса, выделенная определенным образом и имеющая право на существование.

Функциональная задача управления (ФЗУ) – это совокупность действий по выполнению некоторой части управленческого цикла в рамках одной функции и данного подпроцесса. Для того, чтобы выделить ФЗУ в любой сфере управления необходимо использовать структуры организации и управленческой деятельности.

Таким образом, СУО состоит из некоторого количества процессов. Каждый процесс состоит из некоторого числа подпроцессов, состоящие из конечного числа ФЗУ, взаимосвязанных между собой в рамках типового управленческого цикла [6]. Для проектирования СУО (процесса или подпроцесса) необходимы концепция, модель или механизм; технология, инструменты, а также несколько видов обеспечения, в т.ч. правовое, информационное, техническое, методическое и кадровое обеспечение [8]. В настоящее время актуально улучшать процессы и подпроцессы управления и постоянно повышать качество и эффективность СУО или отдельных сторон её деятельности. Для этого выбирается некоторая сфера деятельности организации, которая особенно нуждается в

поддержании или развитии в самое ближайшее время.

Реализации основных идей поддержания и/или развития того или иного процесса производится на основе выбора одного или нескольких подпроцесса внутри того или иного процесса [2, 3]. Чтобы обеспечить новое состояние деятельности в подпроцессах управления необходимо научно обоснованно построить каждый подпроцесс, включенный в процесс. Методологические основы построения одного подпроцесса или процесса аналогичны. Это связано с системными свойствами всех структур управления и одинаковой элементной

базой. Единственное отличие: требуется больше усилий по проектированию и объединению моделей различных подпроцессов в единую модель всего процесса [11].

Управление качеством проектирования СУО – это совокупность организационных, экономических, технических, технологических и правовых атрибутов (видов обеспечения), осуществляемых для удовлетворения требований к качеству выполняемых работ в течение всего жизненного цикла проекта или субпроекта (части проекта). Технология оценки качества проекта СУО представлена на рис. 1 [10].

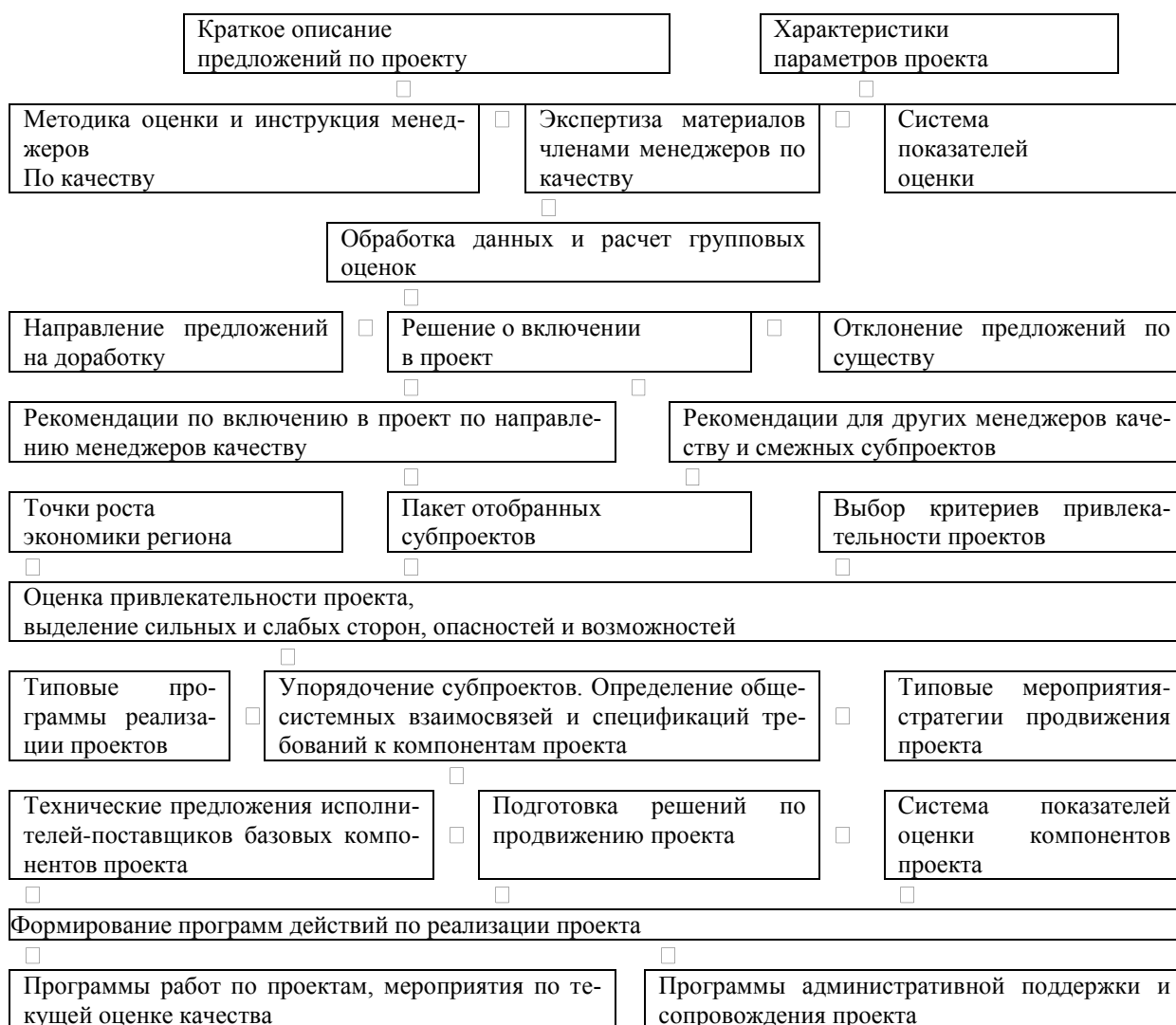


Рис. 1. Технология оценки качества проекта СУО

Первоочередными задачами по обеспечению качества проектирования СУО являются [18]: разработка методологического обеспечения процесса управления каче-

ством, создание организационно-экономического механизма управления качеством проектов, разработка инструментальных средств оценки и управления

качеством проектов, совершенствование системы социально-правовых отношений при разработке и реализации обеспечения управления качеством проектов (субпроектов), мероприятий, создание информационного обеспечения качества объекта проектирования.

Решение поставленных задач должно базироваться на принципах приоритетности интересов пользователя (потребителя) проекта, экономичности управления созданием и применением проекта, системности, т.е. комплексности решения поставленных задач в течение всего жизненного цикла объекта, состязательности вариантов, использовании высокоэффективных технологий разработки, изготовления и сопровождения проекта.

При решении проблемы обеспечения качества проектов СУО необходимо учитывать следующие основные факторы, влияющие на качество [4]:

конкретный объект проектирования;

соответствие организационно-экономических условий разработки;

наличие средств контроля и обеспечения качества проекта на каждой стадии жизненного цикла;

инструментально-технологическая оснащенность процессов создания, использования и сопровождения проекта; обеспеченность нормативно-технической документацией [17];

направленность социально-правовых условий на создание и использование механизмов реализации проекта;

человеческий фактор при создании проекта.

Для обеспечения качества проектирования СУО предлагается введение графика оценки качества элементов проекта, благодаря которому осуществляется слежение за процессами проектирования и сроками выполнения мероприятий по качеству проектирования (табл. 1).

Таблица 1. График оценки качества проектирования СУО

(наименование проекта)

№ п/п	Наименование мероприятия	Срок выполнения	Ответственный исполнитель	Отметка о выполнении
1	Краткое описание предложений по проекту	15.10	А.Н. Петров	
2	Характеристики параметров проекта	30.10	В.В. Иванов	
3	Методика оценки и инструкция экспертам (рабочим группам)	30.12	К.Л. Сизов	
...				
N				

Управление качеством проекта СУО должно проводиться в связи с выработанными мероприятиями по стандартизации в данной области [12]. При этом в полной мере должны учитываться и однозначно трактоваться понятия, являющиеся объектами стандартизации, а также содержание процессов, которые непосредственно влияют на процесс разработки проекта СУО и его качество [16]. Методология оценки качества проекта СУО базируется на интегральных результатах анализа по-

требительских свойств проектов с учетом конъюнктурных требований и требований заказчика. Оценка может формироваться на применении многоуровневой системы показателей качества проектирования СУО, построенной по принципам квалиметрии и таксономических методов исследования содержания проектов [19].

Выбор, экспертиза и ранжирование показателей качества производятся с учетом функциональной принадлежности и классов проектов, отдельных этапов, стадий и

технологических операций в жизненном цикле процесса проектирования [5].

Важную роль в процессе проектирования и процессах повышения качества имеют инструменты оценки качества (критерии, показатели, методы измерения)

[21]. Для исследования процессов проектирования экспертам предлагается анкета для сбора мнений о формах и содержании качества проектирования СУО и возможностях его улучшения (табл. 2).

Таблица 2. Анкета оценки качества проектирования
Код эксперта

Наименование проекта.....									
Наименование субпроекта.....									
1. Ваше отношение к качеству проекта	Очень отри- цательное	-3	-2	-1	0	+1	+2	+3	Очень поло- жительное
2. Можно ли улучшить качество проектирования?	Да					Отчасти			Нет
3. Что Вы ожидаете получить от применяемых инструментов качества проекта (субпроекта)?									
4. Есть ли целесообразность использования новых инструментов оценки качества проекта (субпроекта)?									
5. Что могут дать новые инструменты определения качества проектирования?									
6. Какие технологии управления Вы предлагаете для улучшения качества проектирования?									
7. Какие показатели следует использовать для оценки качества проектирования?									

Процесс использования оценок менеджеров по качеству предназначен для определения уровня процесса проектирования и выбора технологий управления проектированием (субпроектированием) по оценкам самих менеджеров качества и включает следующие операции [9]:

сбор менеджеров по качеству для проведения установки по проектирования;

обучение менеджеров по качеству пониманию и идентификации процесса проектирования, оценок параметров этого процесса и методов обработки экспертных оценок;

предложение менеджерам по качеству до начала проектирования СУО или его части заполнить анкету;

предложение менеджерам по качеству после окончания проектирования СУО или его части заполнить ту же анкету по тем же параметрам;

качественное и количественное исследование ответов менеджеров по качеству в анкетах;

обработка результатов анкетирования; интерпретации результатов обработки анкетирования;

доведение результатов обработки анкетирования до сведения менеджеров по качеству и руководства;

выявление менеджеров по качеству ошибок, динамики и факторов, влияющих на процесс анкетирования;

разработка предложению по устранению негативных аспектов процесса экспертизы, подбора менеджеров по качеству и процесса проектирования в целом и его отдельных этапов;

принятие решений по устранению негативных аспектов процесса экспертизы, а также процесса проектирования в целом и/или отдельного субпроекта.

Процесс развития менеджеров по качеству проектирования предназначен для определения эффективности применения показателей качества проектирования и технологий управления качеством проектирования (субпроектирования).

Основные процедуры оценки качества проектирования (субпроектирования): предложение менеджерам по качеству ежедневно после рабочего дня сделать рефлексивный анализ того, что происходило в течение дня.

Примеры вопросов для рефлексивного анализа:

что нового и полезного дал лично мне сегодняшний день?

как сегодня работало подразделение в целом?

что изменилось в представлениях о ситуации, проблеме?

что мне сегодня больше всего не понравилось?

как я себя сейчас чувствую?

определение в конце работы менеджеров у кого имела место динамика представлений, рост нового и полезного, снижение неудовлетворенности;

По ответам выполняется определение того, как работали менеджеры по качеству в отдельности, подразделение качества проектирования в целом в позитивном направлении и наличие синергетического эффекта [15]. Количество и содержание процедур, позволяющих исследовать и оценивать эффективность применения инструментария и технологий управления качеством проектирования СУО, не исчер-

пывается приведенными выше процедурами.

Суть методики оценки качества проектирования заключается в следующем: в группу менеджеров по качеству вносится предложение заполнить карточки оценки получения возможных результатов после использования инструментов и технологий управления качеством проектирования.

Каждому менеджеру по качеству предоставляется возможность проставить наиболее приемлемые оценки результатов, использования технологий управления по 10-балльной шкале. После обработки материалов исследования определяются направления повышения качества проектирования СУО.

Процедуры измерения показателей управления качеством проектирования должны быть ориентированы на использование автоматизированной системы оценки. Следует отметить, что известные принципы управления качеством проектирования должны соответствовать имеющимся технологиям управления, используемым в реализации проектов, а также иметь возможность развития и использования.

Любая идея, мобилизующая возможности отдельных людей (работников организаций и учреждений), формальных или неформальных коллективов, населения территорий, регионов и даже целых стран может оказаться необходимой и плодотворной инициативой в развитии экономических систем любого уровня, в т.ч. современных организаций.

Таким образом, что рассмотренная методологическая концепция позволяет также улучшать методическую и технологическую оснащенность и профессионализм современных менеджеров по качеству, повышая стабильность и устойчивость всей системной и процессной архитектуры проектирования и управленческой деятельности организаций в обозримом будущем.

Библиографический список

1. *Анисимов О.С.* Методология: функция, сущность и становление. М., 1996. 353 с.
2. *Волкова В.Н., Денисов А.А.* Основы теории систем и системного анализа. Изд. 2-е. СПб.: СПб.ГТУ, 1999. 442 с.
3. *Гейн К., Сарсон Т.* Структурный системный анализ: средства и методы / пер. с англ. М.: Эйтэкс, 1993. Ч. 1. 186 с. Ч. 2. 214 с.
4. *Герасимов Б.Н.* Теория управления. Самара: СИБиУ, 2014. 404 с.
5. *Герасимов Б.Н.* Универсальная модель организационного реинжиниринга // Вестник Самарского аэрокосмического университета. 2003. № 2(4). С. 21-28.
6. *Герасимов Б.Н.* Механизм отношений элементов структуры организации // Менеджмент и бизнес-администрирование. 2018. №1. С. 157-165.
7. *Герасимов Б.Н.* Моделирование содержания и взаимоотношений процессов организации // Russian Journal of Management. М.: ИНФРА-М. 2017. Т. 5. Вып. 4. С. 549-557.
8. *Герасимов Б.Н.* Структура и содержание процессов деятельности организаций // Менеджмент и бизнес-администрирование. 2017. №4. С. 17-26.
9. *Герасимов Б.Н.* Игровое моделирование управленческих процессов организации // Менеджмент и бизнес-администрирование. 2017. №2. С. 33-40.
10. *Герасимов Б.Н., Чуриков Ю.В.* Управление качеством. М.: Вузовский учебник: ИНФРА-М, 2011. 304 с.
11. *Герасимов Б.Н., Чумак В.Г.* Поведенческий менеджмент организации. Самара: СГАУ, 2003. 376 с.
12. *Герасимов Б.Н., Шимельфениг О.В.* Личностное постижение мира. Саратов: «Амирит», 2018. 448 с.
13. *Глейк Дж.* Хаос. Создание новой науки. М.: Амфора, 2001. 160 с.
14. *Дончевский Г.Н.* Начала общей теории конкурент-менеджмента. Ростов-на-Дону, 2008. 328 с.
15. *Ионесов В.И.* Вещи в пространстве культуры: предметы, меняющие мир // Креативная экономика и социальные инновации. 2012. № 2(3). С. 75-94.
16. *Неизвестный С.М.* Мозг проекта. М.: Russian Science Publisher, 2007. 400 с.
17. *Новиков А.М., Новиков Д.А.* Методология научного исследования. М.: Либроком. 2010. 280 с.
18. *Пригожин А.И.* Методы развития организаций. М.: МЦФЭР, 2003. 864 с.
19. *Российский менеджмент: технологии успеха* / Б.Н. Герасимов, В.Н. Иванов, С.Б. Мельников и др. М.: Муниципальный мир, 2005. 400 с.
20. *Щедровицкий Г.П.* Организация, руководство, управление. URL: http://sadykov.org/files/lib/organizaciya_schedrovickiy.pdf
21. *Gerasimov Boris N., Gerasimov Kirill B.* Modeling the Development of Organization Management System // Asian Social Science. 2015. Vol. 11. № 20. P. 82-89.

**INVESTIGATION OF QUALITY SYSTEMS DESIGN MANAGEMENT
OF THE ORGANIZATION**

A.V. Sultanova, *candidate of economic sciences, associate professor*
Samara state technical university
(Samara, Russia)

***Abstract.** Project activity is one of the main attributes of research and development of modern organizations. The technology of the process of quality assessment of the project of SLA or sub-projects is given. The composition, content and structure of the questionnaire quality design system elements of the project. A General scheme of the composition and sequence of the individual stages of the LMS project or its subprojects is presented.*

***Keywords:** organization, management, quality, model, structure, technology, efficiency.*

ОЦЕНКА ТЕНДЕНЦИЙ РАЗВИТИЯ СТРОИТЕЛЬНОГО КОМПЛЕКСА ГОРОДА КРАСНОДАР

А.А. Сырма, студент

Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина
(Россия, г. Краснодар)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10485

Аннотация. Обоснованы роль и значение строительного комплекса в экономике города Краснодара. Проведен анализ показателей городского строительного комплекса. Сделаны выводы об основных тенденциях его развития, в том числе о доминирующей доле субъектов малого бизнеса в объеме строительных работ и сокращении количества крупных и средних субъектов, отражены причины сложившейся ситуации. Представлена информация о строительных организациях города, лидирующих по объему ввода жилья. Осуществлена оценка ситуации на рынке жилищного строительства. Несмотря на позитивную ситуацию в этой сфере в Краснодаре в целом, в сельских населенных пунктах города выявлены проблемы, в том числе недостаточный уровень обеспеченности жильем.

Ключевые слова: строительный комплекс, строительные организации, объем выполненных строительных работ, жилищное строительство, уровень обеспеченности населения жильем

Необходимым условием реализации всех поставленных задач территориального развития является наличие современного высокоэффективного строительного комплекса. В частности, повышение качества жизни населения невозможно без увеличения объемов жилищного строительства. Реализация комплекса мер по пространственному развитию и территориальному планированию напрямую зависит от роста объемов строительно-монтажных работ и увеличения инвестиций в строительный комплекс [1].

Строительная отрасль является третьей по значимости сферой деятельности для

Краснодара после розничной торговли, на долю которой приходится 52% валового муниципального продукта, и промышленного производства (15% ВМП). Краснодар является одним из лидеров в России по темпам строительства. Объем выполненных строительных работ в общей структуре экономики составляет 11%. Таким образом, строительный комплекс занимает ключевое место в городской экономике, обеспечивая темпы социально-экономического развития города [2]. Основные показатели строительного комплекса Краснодара представлены в таблице 1.

Таблица 1. Показатели строительного комплекса города Краснодара [3]

Показатель	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2017 г. к 2015 г., %
Объем выполненных строительных работ – всего, млн руб	74766,1	78711,2	81241,5	108,7
в том числе без субъектов малого предпринимательства	25471	32053	35002	137,4
Инвестиции в новое строительство, млн руб	59631,9	53406,0	70786,9	118,7
- к общему объему инвестиций, %	53,4	54,5	58,5	-
Число строительных организаций – всего, ед	3987	4049	4069	102,1
в том числе:				
- организации, не относящиеся к субъектам малого предпринимательства	220	194	182	82,7
- малые предприятия	3767	3855	3887	103,2

Показатель	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2017 г. к 2015 г., %
Среднесписочная численность работающих в строительных организациях, чел	14304	13355	11718	81,9
- к среднесписочной численности работающих в организациях города, %	5,0	4,6	4,0	-
Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата работников строительства, руб	35052	37511	41289	117,8
- к среднегородскому уровню, %	91,1	93,2	98,2	-

Основным индикатором развития строительного комплекса является объем выполненных строительных работ. Как видно из таблицы 1, за анализируемый период объем выполненных строительных работ увеличился на 8,7%, в том числе по крупным и средним организациям – почти в 1,4 раза. Наибольший удельный вес в объеме выполненных строительных работ имеют субъекты малого предпринимательства. Так, в 2017 году их доля в данном показателе составила 56,9%. Негативной тенденцией является сокращение среднесписочной численности работающих в строительных организациях на 2586 человек или на 18,1%, их доля в общем количестве работающих в городских организациях сократилась на 1%. Это обусловлено сокращением количества строительных крупных и средних организаций. Наиболее значимыми факторами, препятствующими производственной деятельности строительных организаций, являются высокий уровень налогов, конкуренция со стороны

других строительных фирм, недостаток финансирования и другие факторы [4].

В 2017 году 8,6% субъектов малого и среднего предпринимательства города Краснодара было занято в строительстве – это 2-е место (1-е – у потребительской сферы, 32,7%). В строительном комплексе доминируют малые предприятия с численностью работников до 100 человек [5]. Так, доля малых строительных организаций в их общем количестве в 2017 году составила 95,5%.

Основные усилия организаций строительного комплекса города направлены на строительство объектов жилищного назначения. В настоящее время строительством многоквартирных жилых домов на территории Краснодара занимается порядка 100 строительных компаний, строительством домов из быстровозводимых конструкций – более 26 компаний. Лидеры по вводу жилья в эксплуатацию по итогам 2017 года приведены в таблице 2.

Таблица 2. Лидеры по вводу многоквартирных домов в эксплуатацию среди застройщиков города Краснодара, 2017 г.

Место	Наименование застройщика	Объем ввода, м ²
1	ООО «Строительное управление-3 «ЮгСтройИнвестКубань»	201814
2	ООО «Нефтестройиндустрия-Юг»	165690
3	ООО «ЕкатеринодарИнвест-Строй»	99520
4	ООО «СпецСтройКубань»	67999
5	ООО «Доступное жилье»	64735
6	ООО «Регион-Строй»	60898
7	ООО «ЮгСтройИмпериал»	60718
8	ООО «АльфаСтроительная Компания»	54419
9	ООО «Стройэлектросевкавмонтаж»	50158
10	ООО «КраснодарИнвестСтрой»	49754
11	ООО «Южная региональная строительная компания»	48846
12	ООО «ИНСИТИ»	46612
13	ООО «Сибирь»	44083
14	ООО «Бауинвест»	43231
15	ООО «КраснодарСтройЦентр»	41731
16	ООО «СпецСтройКубань»	40011

Индикатором развития строительного комплекса и функционирования строительных предприятий является общая ситуация на рынке жилищного строительства Краснодара. В городе образовано четыре внутригородских округа, в границах которых находятся 2 поселка городского ти-

па, 5 сельских округов и 29 сельских населенных пунктов, в том числе 21 поселок, 2 станицы и 6 хуторов. Таким образом, органы Краснодарстата ведут мониторинг ввода и обеспеченности жильем в разрезе городской и сельской местности Краснодар (табл. 3).

Таблица 3. Показатели жилищного строительства города Краснодар [3]

Показатель	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2017 г. к 2015 г., %
Общая площадь жилых помещений, тыс кв м	28225,6	30362,0	32821,8	116,3
- приходящаяся в среднем на 1 жителя, кв м	29,9	31,2	33,1	110,7
Общая площадь жилых помещений, приходящаяся на 1 жителя, кв м:				
- в городской местности	30,7	32,2	34,2	111,4
для сравнения в среднем по краю	25,4	26,1	27,1	106,7
- в сельской местности	21,9	22,0	22,6	103,2
для сравнения в среднем по краю	23,3	23,6	24,0	103,0
Ввод в действие общей площади жилых домов, тыс кв м	2009,5	2128,1	2451,1	122,0
- на 1000 человек населения, кв м общей площади	2158,8	2220,5	2497,1	115,7
Ввод в действие индивидуального жилья, построенного населением за счет собственных и заемных средств – всего, тыс кв м	191,0	193,6	297,2	155,6
в том числе:				
- в городской местности	191,0	193,6	293,3	153,6
- в сельской местности	-	-	3,9	-

Как видно из таблицы 3, общая площадь жилых помещений, как в целом, так и в расчете на одного жителя за исследуемый период имеет тенденцию к росту. На территории города ежегодно увеличивается ввод в эксплуатацию жилья. Как видно из таблицы 3, в 2017 году на территории Краснодар введено в эксплуатацию 2451,1 тыс кв м жилья, что выше соответствующего показателя 2015 года в 1,2 раза.

По обеспеченности населения жильем в среднем на 1 жителя (33,1 кв м) Краснодар в 2017 году занял 3-е место после Геленджика (37,1 кв м) и Анапы (34,8 кв м). По объемам жилищного строительства Краснодар занимает 25,8% в Южном федеральном округе и 52,7% в Краснодарском крае [6].

Однако следует выделить недостаточный уровень обеспеченности жильем в сельских населенных пунктах города Краснодар. Так, показатель общей пло-

щади жилых помещений, приходящейся на 1 жителя в сельской местности, на протяжении всего анализируемого периода ниже среднекраевого уровня в среднем на 6%. Кроме того, следует отметить низкий уровень введения в действие индивидуального жилья в сельской местности, построенного населением за счет собственных и заемных средств. Данный показатель имеет место только в 2017 году, составив 3,9 тыс кв м или 1,3% от общего ввода в действие индивидуального жилья, построенного населением. Это говорит об ограниченности земельных участков под застройку из-за наличия особо ценных сельскохозяйственных земель и неэффективной государственной политике жилищного кредитования [7].

Таким образом, несмотря на значительные объемы жилищного строительства, жилищная проблема для города по-прежнему остается весьма острой.

Библиографический список

1. Русинова Ю.С. Стратегическое планирование развития жилищно-коммунального хозяйства в Российской Федерации / Ю.С. Русинова, Е.В. Плотникова // Экономика и управ-

ление: актуальные вопросы теории и практики: Материалы IV международной научно-практической конференции. – 2016. – С. 331-335.

2. Плотникова Е.В. Современное состояние и проблемы развития промышленности строительных материалов Российской Федерации // Экономика и управление: Экономика и управление: актуальные вопросы теории и практики: Материалы V международной научно-практической конференции: в 2-х томах. – 2016. – С. 61-67.

3. Паспорт города Краснодара: Статистический сборник. – Краснодар: Краснодарстат, 2018. – 59 с.

4. Плотникова Е.В. Основные проблемы развития малого предпринимательства на муниципальном уровне и направления их решения // Экономика и управление: актуальные вопросы теории и практики: Материалы V международной научно-практической конференции: в 2-х томах. – 2016. – С. 72-76.

5. Сидоренко Б.М. Программно-целевое регулирование развития малого предпринимательства в Краснодарском крае // Б.М. Сидоренко, Е.В. Плотникова // Экономика и управление в условиях современной России: Материалы всероссийской научно-практической конференции. – 2018. – С. 266-271.

6. Плотникова Е.В., Сидоренков Б.М. Развитие инфраструктуры поддержки малого предпринимательства в Краснодарском крае / Е.В. Плотникова, Б.М. Сидоренков // Экономика и предпринимательство. – 2018. – №9 (98). – С. 539-545.

7. Плотникова Е.В., Мазнинов В.В. Развитие сельскохозяйственной логистической инфраструктуры в Краснодарском крае / Е.В. Плотникова, В.В. Мазнинов // Экономика и предпринимательство. – 2018. – №3 (92). – С. 1080-1086.

ASSESSMENT OF TRENDS OF DEVELOPMENT OF THE CONSTRUCTION COMPLEX OF KRASNODAR CITY

A.A. Syrma, *student*

Trubilin Kuban state agrarian university
(Russia, Krasnodar)

Abstract. The role and importance of the construction complex in the economy of the city of Krasnodar are substantiated. The analysis of indicators of the city construction complex. The conclusions about the main trends of its development, including the dominant share of small businesses in the volume of construction works and the reduction in the number of large and medium-sized entities, reflect the causes of the situation. Information on the construction organizations of the city, leading in terms of housing input, is presented. The assessment of the situation in the housing construction market is carried out. Despite the positive situation in this area in Krasnodar as a whole, in rural areas of the city identified problems, including the lack of housing.

Keywords: construction complex, construction organizations, the volume of construction works, housing construction, the level of security of the population with housing.

РОЛЬ ИННОВАЦИЙ В ЭФФЕКТИВНОЙ РЕАЛИЗАЦИИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ВУЗА

О.Б. Тарас, магистрант

Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации
(Россия, г. Москва)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10486

Аннотация. Статья посвящена анализу роли инноваций в эффективной реализации образовательного процесса вуза. В статье определены механизмы управления инновациями, обуславливающие способность вуза к изменению, улучшению, устойчивому развитию и достижению нового качественного состояния. Рассмотрены критерии оценки инновационной образовательной деятельности. Предложены направления инновационного развития вуза, способные повысить его престижность и конкурентоспособность на рынке образовательных услуг.

Ключевые слова: вуз, инновации, инновационная деятельность, управление инновационной деятельностью, инновационное развитие, конкурентоспособность, стратегии, качество образования, образовательный процесс.

В настоящее время не вызывает сомнений тот факт, что в условиях развития общества закономерным процессом является инновационная образовательная деятельность. Современная образовательная деятельность характеризуется такой отличительной особенностью, как быстрая изменчивость знаний вместе с растущей информатизацией общества, а также модернизацией всей преподавательской деятельности. Образовательная деятельность, при этом, в любом случае сохраняет элемент научно-исследовательской активности в качестве одного из структурных звеньев процесса получения образования.

Внедрение инноваций в организацию образовательного процесса с каждым годом увеличивается, что обуславливает актуальность исследования в области инновационного управления. С.Ф. Закиров и Э.Р. Сафаргалиев отмечают, что инновации в области управления вузом способствуют тому, что осуществляется развитие инноваций других видов, при этом они являются основой, базисом всего инновационного процесса вуза [1, с. 1188].

Современная образовательная деятельность осуществляется в форме реализации различными образовательными организациями и иными организациями, действующими в образовательной сфере, соот-

ветствующих инновационных проектов (программ).

Существующая в настоящее время политика государства в сфере высшего образования ориентирована на то, чтобы образовательная система в целом совершенствовалась, чтобы в общественном сознании укреплялась значимость образования для всего российского общества. Проведенные в вузах реформы привели к тому, что на рынке образовательных услуг появилась конкуренция, произошел рост свободы и самостоятельности вузов, запросы государства и общества в области услуг вузов увеличились. Все это обусловило рост ответственности вузов за эффективность той деятельности, которую они осуществляют.

В России активно внедряются федеральные государственные стандарты третьего поколения, что обусловило постановку новых масштабных задач перед современными вузами. Такие задачи связаны с тем, что в учебном процессе необходимо применять балльно-рейтинговую систему оценки освоения образовательных программ, заниматься разработкой компетентностной модели выпускника вуза, проектировать такие образовательные программы, чтобы они были привлекательными для абитуриентов, и кроме того были ориентированы на запросы работо-

дателей. В целом это усложняет процессы управления как учебным процессом, так и самим вузом.

О.Г. Архипова называет одним из факторов конкурентноспособности вуза повышение качества образования, достигаемого в результате реализации в рамках образовательного процесса инноваций [2, с. 10]. Стоит признать, что для того, чтобы вуз был конкурентноспособным на рынке образовательных услуг объективной необходимостью является выработка инновационных подходов к управлению соответствующими структурно-функциональными компонентами вуза. Такие подходы позволят согласовывать интересы вуза с соответствующими задачами всей системы высшего образования, а также потребностями заказчиков образовательных услуг.

Я.В. Соколенко в качестве главной задачи управления обоснованно называет формирование благоприятных внешних и внутренних условий для эффективной совместной деятельности людей, которые работают в конкретном вузе [3, с. 74]. При этом, руководитель сможет создать такие условия в вузе, если он будет шагать в ногу со временем и использовать в управленческом процессе всевозможные инновации. Г.И. Лазарев в своем научном труде справедливо констатирует, что именно руководитель вуза, который в полной мере владеет ситуацией в своем вузе, сможет организовать и дальнейшем осуществлять управление инновациями [4, с. 20].

Для большинства вузов в современных условиях одним из важнейших факторов повышения их устойчивости является обеспечение связи вузовской стратегии с той стратегией, которая принята государством, регионом, основными потребителями и работодателями. Среди таких стратегических целей можно отметить:

– подготовку таких выпускников, которые будут конкурентоспособными на рынке труда, уровень их образования должен удовлетворять требованиям соответствующих государственных образовательных стандартов;

– подготовку таких выпускников, чья компетенция будет в полной мере соответ-

ствовать запросам и требованиям работодателей;

– увеличение экономической эффективности функционирования самого вуза.

Постоянный мониторинг удовлетворенности работодателей уровнем подготовки выпускников вузов является важным, причем в том числе с точки зрения контроля качества образования и в целом его повышения. Целью такого мониторинга является измерение на непрерывной основе удовлетворенности организаций-работодателей уровнем подготовки тех выпускников вузов, которые принимаются на работу.

Следует также учитывать потенциальный контингент системы высшего образования, обращая внимание на такие факторы, как: демографическая обстановка, уровень благосостояния населения, степень привлекательности разных уровней образования, информация о потоках в миграционной сфере, информация относительно востребованности тех или иных направлений подготовки.

Образовательный процесс не сможет эффективно развиваться, если не будут предприниматься инновационные меры по созданию обновленной системы образования во всех российских вузах. Справедливо высказывание О.Г. Селивоненко, Т.А. Кулаковой и В.Ю. Подуевой о том, что образование инновационного типа лишь в том вузе можно получить, в котором и студенты, и преподаватели, всецело вовлечены в процессы создания инновационных технологий [5, с. 66]. В связи с этим, нужно принимать всевозможные меры, направленные на повышение правовой и экономической культуры как руководителей всех уровней управления, так и рядовых сотрудников. В вузе должны четко осознавать суть идеи становления инновационного вуза и его функционирования. Не вызывает сомнений, что в любой организации реализация инновационной стратегии всегда зависит от конкретных сотрудников, на которых можно опереться. Согласимся с тем, что там, где происходит генерация проектов (новация), следует формировать новое мировоззрение, вне-

дрять основы новой организационной культуры.

Сутью инновационного развития образовательного процесса является продуманный и взвешенный подход к формированию цели развития образовательного процесса. В данном случае имеется в виду формирование механизмов, необходимых для устойчивого повышения качества системы образования. Иными словами, для того, чтобы образовательный процесс развивался в инновационном плане, необходимо создание условий для выработки и в дальнейшем реализации соответствующей нормативно-регламентной базы вуза.

Общество, организации и граждане должны стимулироваться к непосредственному участию в инновационном развитии образовательного процесса. Управление образовательным процессом должно выступать в качестве основы инновационного развития вуза, а также базовым элементом увеличения его конкурентоспособности на рынке образовательных услуг. Указанная цель может быть достигнута посредством расстановки соответствующей системы приоритетов управления образовательным процессом: создание в образовании эффективных экономических отношений, формирование условий для обеспечения соответствующего качества образования, гарантирование доступности образования (причем, именно качественного образования), рост качества профессионального образования, разделение между субъектами образовательной политики ответственности, обеспечение всей системы образования высококвалифицированными кадрами, поддержка их со стороны государства и общества.

В качестве основного критерия оценки инновационной образовательной деятельности следует признать качество обучения в вузе, то есть готовность и способность выпускников такого вуза к тому, чтобы осуществлять профессиональную деятельность эффективно.

В современных условиях новую систему управления образовательным процессом в вузе следует ориентировать на то, чтобы потенциал вуза был максимально задействован в вопросе самостоятельного

изыскания средств. Эта проблема сейчас является одной из ключевых. Это необходимо, так как в условиях отсутствия должного финансирования внедрение инноваций в вузах является проблематичным. Ведь очевидно, что регулярные денежные ресурсы должны направляться на обновление, модернизацию, инновационную деятельность, а не только на осуществление текущих расходов, что наблюдается во многом в настоящее время.

На все компоненты образовательного процесса в вузе огромный системный эффект влияния оказывают инновации. Можно в связи с этим определить ряд направлений инновационного развития вуза, среди которых: полное и широкомасштабное развитие в вузе инновационной среды; субъекты инноваций - заинтересованные сотрудники вузов должны быть ориентированы на инновационный путь развития; создание устойчивого инновационного климата как системы факторов внешней среды вуза, влияющих на реализацию в целом инновационного потенциала; формирования инновационной культуры; увеличение инновационного потенциала вуза. Данные направления непосредственно характеризуют способность вуза к тому, чтобы изменяться, улучшаться, развиваться и достигать новое качественное состояние.

Инновационная деятельность в вузе способствует многостороннему развитию такого вуза, его сложного образовательного процесса. Это говорит о том, что нужно принимать во внимание уже имеющуюся концептуальную модель управления образовательной организацией. При этом, нужно определить, каково соответствие между новой моделью управления и той, которая уже существует. Это позволит обеспечить целостный рост, эффективное развитие и функционирование всех систем образовательного процесса вуза. Целесообразные инновации в области управления будут способствовать дальнейшему развитию инноваций в вузе, и в целом повышению качества образовательных услуг.

Конечно, перемены – это нелегко. Однако, трудно отрицать, что инновации в настоящее время нужны больше, чем ко-

гда-либо прежде. Если будет создана система мероприятий, которая в конечном счете приведет к разработке, внедрению и практической реализации новых знаний, формируемых для определенной потребительской группы с целью удовлетворения их запросов на рынке образовательной активности, то в таком случае можно уверенно говорить о развитии вуза в инновационном плане.

Итак, можно с уверенностью утверждать, в эффективной реализации образовательного процесса инновации выполняют важную роль. При этом, одной из ключевых обязанностей управленцев в настоящее время является внедрение инноваций в образовательный процесс. Эффективная реализация инновации в образовательном процессе вуза обязательно повысит его престижность и конкурентоспособность на рынке образовательных услуг.

Библиографический список

1. Закиров С.Ф., Сафаргалиев Э.Р. Инновации в управлении образовательным учреждением // Форум молодых ученых. 2018. № 5-1 (21). С. 1188-1191.
2. Архипова О.Г. Управление инновационным развитием образовательного процесса в вузе: автореферат на соискание ученой степени кандидата экономических наук: 08.00.05: Москва, 2005. 26 с.
3. Соколенко Я.В. Управление инновационной деятельностью в образовательной организации // Интерактивная наука. 2017. № 4 (14). С. 74-76.
4. Лазарев Г.И. Управление инновациями в системе высшего профессионального образования: автореферат на соискание ученой степени доктора экономических наук: 08.00.05: Москва, 2003. 46 с.
5. Селивоненко О.Г., Кулакова Т.А., Подуева В.Ю. Оптимизация механизмов управления инновационной деятельностью вуза // Международный научно-исследовательский журнал. 2017. № 5-2 (59). С. 66-68.

ROLE OF INNOVATIONS IN EFFECTIVE REALIZATION OF EDUCATIONAL PROCESS OF HIGHER EDUCATION INSTITUTION

О.И. Taras, graduate student

**Russian Presidential academy of national economy and public administration
(Russia, Moscow)**

Abstract. Article is devoted to the analysis of a role of innovations in effective realization of educational process of higher education institution. In article the mechanisms of management of innovations causing ability of higher education institution to change, improvement, sustainable development and achievement of a new qualitative state are defined. Criteria for evaluation of innovative educational activity are considered. The directions of innovative development of higher education institution capable to increase its prestigiousness and competitiveness on roar of educational services are offered.

Keywords: higher education institution, innovations, innovative activity, management of innovative activity, innovative development, competitiveness, strategy, quality of education, educational process.

РЕЙТИНГОВАЯ СИСТЕМА СТРАН БРИКС И ЕЁ ВЛИЯНИЕ НА ИНВЕСТИЦИОННУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ РОССИИ

К.Н. Усманова, магистрант

Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
(Россия, г. Москва)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10487

Аннотация. В статье описывается введение новой рейтинговой системы странами БРИКС и возможное влияние этой системы на инвестиционную привлекательность России для международных инвесторов.

Ключевые слова: рейтинг, БРИКС, рейтинговые агентства, кредитный риск, инвестиционная привлекательность, приток инвестиций

Коллективное лидерство – это новый опыт, который цивилизация реализует в рамках БРИКС в условиях глобализации. Задача БРИКС заключается в разработке новой глобальной модели управления, которая должна быть не однополярной, а консолидированной и конструктивной. Цель также состоит в том, чтобы избежать негативного сценария разворачивающейся глобализации и начать сложное слияние глобальных растущих экономик, не искажая и не нарушая единого финансово-экономического континуума мира. В последнее десятилетие в международном академическом сообществе прошли многочисленные дебаты о современном мире и современном миропорядке. Некоторые эксперты считают, что, несмотря на падение американской мощи, мировой порядок остается прежним, поскольку международный порядок является либеральным и основан на лидерстве США, которое все еще хорошо работает. Она может ассимилировать растущие державы, такие как Китай, Индия и Бразилия. Таким образом, борьба между существующими и вновь возникающими державами ведется не за основополагающие принципы, а за дополнительные лидерские преимущества в ее рамках.

Профессор из Принстона Джон Икенберри, один из ведущих стратегов Запада, является одним из главных сторонников этой идеи (Ikenberry 2011). Итак, в 2016 году Роберт Д. Каплан, ведущая фигура геополитики в США, опубликовал статью, в которой он советует США и Западу уже

сточить отношения с Китаем и Россией. Г-н Каплан считает, что и Китай, и Россия являются ревизионистскими державами, и они демонстрируют свои мускулы не потому, что они сильны, а потому, что они слабы.

В рамках последних политических, геополитических и экономических событий актуальность данной статьи имеет большое значение. Отношения Соединенных Штатов и России всегда были под особым вниманием общества, и их трудно было назвать равномерными и спокойными. Однако, с приходом к власти в США Дональда Трампа, не только Россия как член БРИКС, но и другие страны-участницы ощутили на себе давление со стороны запада. За последние 2 года произошли серьезные сдвиги мировой экономической системы в целом: Торговая война с Китаем, экономические санкции против всех стран БРИКС (за исключением Южно-Африканская Республика), санкции против компаний стран БРИКС и др. Все это даёт ясно осознать, что США, как и все западное сообщество с опаской смотрит на развитие интеграционного объединения БРИКС. Президент США Дональд Трамп ещё в предвыборной кампании говорил о том, что США потеряла своё былое величие, и главной причиной является «опасное» развитие развивающихся стран, таких как страны-участницы БРИКС, и в особенности Китай. И западное сообщество и БРИКС понимают, что если не развивать свои экономические, финансовые и другие основополагающие системы, то равнове-

сие сил может быстро измениться. Именно поэтому, БРИКС начинает серьезную внутреннюю трансформацию, которая может очень серьезно повлиять на весь мир.

Одним из таких изменений стал шаг к созданию своего рейтингового агентства. Рейтинговые агентства играют важную роль в процессе секьюритизации, помогая инвесторам принимать обоснованные решения относительно инвестирования в базовые ценные бумаги. Ожидается, что рейтинговые агентства как хранители общества, проводящие исследования, анализ и оценку различных рисков, будут защищать инвесторов от чрезмерного кредитного риска. Рейтинги позволяют таким учреждениям, как страховые компании и пенсионные фонды, которым соответствующими регуляторами запрещено инвестировать в ценные бумаги с рейтингом ниже инвестиционного, активно участвовать в секьюритизированном рынке в качестве инвесторов. Инвестиционный рейтинг передает инвесторам информацию о том, что базовый инструмент будет выплачивать купонные проценты и основную сумму в соответствии с условиями договора.

Кредитный рейтинг страны, предоставляемый рейтинговыми агентствами, безусловно, является также немаловажным элементом. Кредитный рейтинг государства подразумевает под собой оценку возможности страны отвечать по принятым обязательствам, возвращать кредиты, насколько безопасно инвестировать денежные средства в развитие экономики. Чем выше этот показатель, тем интереснее становится страна для иностранных инвесторов. Рейтинговую информацию чаще всего используют инвесторы при приобретении облигационных ценных бумаг, чтобы точно знать, когда и сколько он получит.

На данный момент существует три основных и наиболее влиятельных агентства в мире: Fitch, Moodys, Standart & Poors. Несмотря на то, что данные агентства являются независимыми и международными, факты предвзятости выставляемого рейтинга неоднократно наблюдалось. Таким образом можно выделить следующие причины для БРИКС по созданию собственно-

го международного независимого агентства:

- американская юрисдикция, т.е. их деятельность контролируется единым органом – Комиссией по ценным бумагам и биржам (SEC);

- высокая роль государственного регулирования;

- неформальные инструменты воздействия в отношении «большой тройки» (Fitch, Moodys, Standart & Poors);

- у США имеется возможность безосновательного с экономической точки зрения отзыва присвоенных ранее рейтингов;

- слабые возможности национальных агентств по признанию своих рейтингов на международном уровне;

- субъективность мнения.

Идея создания альтернативного кредитного рейтингового агентства во главе с блоком стран БРИКС набирает обороты. Но есть вопросы о том, будет ли он процветать, учитывая основные проблемы, с которыми он должен столкнуться.

Лидеры блока из Бразилии, России, Индии, Китая и Южной Африки выступают за эту идею. Идея ранее возникла в ходе саммита БРИКС 2015 года в Уфе и была подтверждена декларацией Гоа на 8-м саммите БРИКС. Совсем недавно президент Южной Африки Джейкоб Зума сказал, что страны БРИКС приняли решение, что они могут оценить себя, и, возможно, другие тоже. Цель будет заключаться в обеспечении более «сбалансированного подхода» при составлении рейтингов.

И Бразилия, и Россия недавно были понижены Moody's. И вот уже более года Южная Африка живет с возможным понижением рейтинга «большой тройки» западных кредитных рейтинговых агентств Standard & Poor's, Moody's и Fitch.

Большая тройка столкнулась с растущей критикой. Критики утверждают, что частые понижения рейтинга развивающихся стран несправедливы и служат политическим интересам Запада.

БРИКС начал привлекать финансовых экспертов к разработке бизнес-модели нового рейтингового агентства, а также методологии его работы.

Это не первая попытка бросить вызов большой тройке. Китай, Россия, Индия и Бразилия создали свои собственные рейтинговые агентства. Но никто никогда не приближался к тому, чтобы утвердиться в качестве альтернативы.

Уровень доверия ещё в 2008 году стал под сомнения, когда «большая тройка» присваивала «мусорным» ипотечным облигациями максимально положительный рейтинг. Тогда рейтинговые агентства были вынуждены выплатить более 2,2 млрд долларов штрафов за соучастие в кредитном кризисе. Это еще больше подорвало их авторитет и усилило обвинения, особенно в развивающихся странах.

Критики также атаковали модель оплаты эмитентов рейтинговых агентств. По этой системе кредитные рейтинговые агентства оплачиваются рейтинговыми учреждениями (эмитентами долгов), а не инвесторами, которые используют информацию, создавая конфликт интересов. Критики также утверждают, что это закрепляет геополитические предубеждения.

Есть надежда, что новое агентство компенсирует предполагаемую предвзятость в глобальной финансовой архитектуре. Это также создаст конкуренцию и предложит инвесторам, эмитентам и другим заинтересованным сторонам более широкий выбор и более разнообразный взгляд на кредитоспособность.

Учитывая, что БРИКС является домом для половины населения мира, на его долю приходится более четверти мирового экономического производства и недавно был создан зарождающийся Новый банк развития, страны под его знаменем имеют между собой потенциал для создания влиятельного кредитного рейтингового учреждения.

Но были подняты вопросы о том, удовлетворяет ли новое рейтинговое агентство финансовые потребности или политически мотивировано. И будет ли он компетентно предоставлять независимую, объективную и заслуживающую доверия услугу кредитного рейтинга, основанную на надежной методологии.

Помимо всего прочего перед странами-участницами БРИКС встают и другие про-

блемы. Во-первых, это высокая стоимость проекта. Поиск альтернативной модели бизнес-проекта, создание бизнес-плана, привлечение иностранных специалистов, обслуживание необходимого оборудования – всё это требует колоссальных финансовых вложений, а это как известно может стать серьезным камнем преткновения между странами-участницами. Во-вторых, не менее важной проблемой является создание принципиально новой модели рейтингового агентства. Как показывает практика, страны часто объединяются для создания рейтингового агентства, но по факту они лишь реплицируют уже имеющуюся модель. В качестве примера можно взять неудачный опыт подобных проектов в частном секторе (России, КНР и США (Universal Credit Ratings Group), а также Бразилия, Индия, ЮАР совместно с Малайзией и Португалией (Arc Rating)).

Самой большой задачей для нового кредитного рейтингового агентства БРИКС будет убедить инвесторов, особенно из США и Европы, в том, что присвоенные рейтинги политически беспристрастны. Один из способов сделать это – принять модель “инвестор платит”, когда инвесторы подписываются на рейтинги, публикуемые агентствами, а доходы от подписки становятся источником дохода. Это обеспечит прозрачность и доверие, избегая при этом конфликта интересов.

Но принятие новой модели может не сработать, учитывая, что основными пользователями информации о кредитном рейтинге являются глобальные пенсионные и паевые фонды, которые в настоящее время используют по крайней мере одно из рейтинговых агентств “большой тройки”. Возможно, нужно будет начать с мелких и средних клиентов и дальше расширять свою базу подписчиков.

Самое главное может оказаться фактор того, что инвесторы будут скептически относиться к способности нового рейтингового агентства БРИКС компенсировать убытки в случае, если оно будет выдавать ложные рейтинги, как это сделала “большая тройка” в США.

Агентство БРИКС, вероятно, будет еще одним провальным рейтинговым агентст-

вом, если оно не сможет преодолеть эти препятствия.

Однако согласно словам политиков стран БРИКС проект будет полностью запущен в 2019 году. Правда дата уже несколько раз переносилась. Тем не менее данная идея заслуживает высокой оценки, и по мнению Фрэнсис Корнегей, старшего научного сотрудника Института глобального диалога Университета Южной Африки, что «успешное создание рейтингового агентство будет иметь отношение к глобальному экономическому балансу сил относительно того, есть ли достаточные рычаги влияния среди стран БРИКС и других развивающихся держав».

Темпы экономического роста БРИКС растут. «Начиная с 2017, все страны БРИКС демонстрируют положительную динамику экономического роста. Более того, мы ожидаем, что темпы роста будут расти до 2019 и 2020 годов, особенно в Индии», - отметил Ярослав Лисоволик, главный экономист и управляющий директор по исследованиям Евразийского банка развития.

Проект может быть реализован на базе создаваемого Нового банка развития БРИКС. Это позволит решить сразу несколько задач:

- усилить независимость деятельности агентства от влияния отдельных государств и их регулирующих органов;
- сохранить на начальном этапе возможность учета региональной специфики экономики, особенностей делового этикета стран, приоритетных для деятельности агентства;
- обеспечить поддержку агентства на нескольких национальных рынках и повысить тем самым его международную конкурентоспособность;
- диверсифицировать источники финансирования и по возможности отказаться от принципа оплаты объектом оценки.

Библиографический список

1. *BRICS information portal* URL: <http://infobrics.org/> (Обращение от 09.01.2019 г.).
2. "Credit Rating Agencies-NRSROs". U.S. Securities and Exchange Commission. 25, September 2008.
3. *Does the BRICS grouping need its own rating agency?* URL: <https://www.postwesternworld.com/2015/08/17/grouping-rating-agency/> (Обращение от 09.01.2019 г.).

Логично предположить, что наибольший интерес данный проект вызывает у России и Китая. Остальные страны-участницы, скорее проявляют нейтралитет, чем активное участие и заинтересованность.

Россия заинтересована в данном проекте, прежде всего, потому что инвестиционный рейтинг страны очень сильно пострадал с конца 2013 года. Безусловно, это отразилось на инвестиционном климате страны. Инвестиции в период с 2013 по 2014 год сократились в 10 раз, хоть сейчас и наблюдается постепенный рост, это, к сожалению все равно не достигает предыдущих результатов. Экономика последние пятилетие находилась в состоянии упадка или стагнации. Стране крайне необходим крупный приток прямых инвестиций в реальные сектора экономики.

Высокая вовлеченность Китая в данный проект также понятна. Китай, который имеет более широкие планы медленно развивать "параллельный порядок", чтобы медленно уменьшить свою зависимость от институтов, возглавляемых Западом. Таким образом, создание собственного рейтингового агентства является лишь одной из многих других инициатив, начиная от интернационализации юаня, продвижения China Union Pay (в дополнение к MasterCard и Visa) и Азиатского банка инфраструктурных инвестиций (в дополнение к Азиатскому банку развития).

Суммируя все выше сказанное, хочется сказать, что риск краха проекта очень высок. Ввиду того, что за последние 30 лет альтернативный проект «большой тройки» никто не смог предложить задача кажется очень тяжело выполнимой. Однако нельзя отрицать, что успех проекта может кардинально изменить баланс сил в мире.

4. *Dr.S.Gurusamy*, Financial Services and Systeml, Thomson Publishers, First edition – 1. 2008.
5. *Fitch Ratings*, URL: <https://www.fitchratings.com/site/search?content=research&request=country%20ratinngs%20russia> (Обращение от 09.01.2019 г.).
6. *General assembly* examines growing role of credit rating agencies as arbiters of risk, while speakers call for common standards, objectivity, reforms / UN General Assembly. Thematic Debate // United Nations: website. 2013 September 10 URL: <http://www.un.org/press/en/2013/ga11409.doc.htm> (дата обращения: 08.01.2019).
7. *Global financial stability* report: Sovereigns, funding, and systemic liquidity. P. 88.
8. *James Robbins*, Trump accuses China of election 'meddling' against him, 26 сентября 2018 года, <https://www.bbc.com/news/world-us-china-45656466> (Обращение от 09.01.2019 г.).
9. *Rating Action*: Moody's withdraws Transoil's ratings // Moody's investor service, URL: https://www.moody's.com/research/Moodys-withdraws-Transoils-ratings--PR_296531 (дата обращения: 09.01.2019)
10. *The Role Of Brics In Theworld Economy& International Development* <https://reddytoread.files.wordpress.com/2017/09/brics-2017.pdf> (Обращение от 09.01.2019 г.).
11. *Всемирный банк*, Всемирный банк Open Data, <https://data.worldbank.org> (Обращение от 09.01.2019 г.).
12. *Егоров А.* Глобальная финансовая инфраструктура: момент истины // Банковское дело. 2013. № 7. С. 10
13. *Клаус Алексей* «Брикс против диктатуры доллара»

BRICS RATING SYSTEM AND ITS IMPACT ON THE RUSSIAN INVESTMENT ACTIVITY

K.N. Usmanova, *graduate student*

**Financial university under the Government of the Russian Federation
(Moscow, Russia)**

***Abstract.** The article describes the introduction of a new rating system by the BRICS countries and the possible impact of this system on Russia's investment attractiveness for international investors.*

***Keywords:** rating, BRICS, rating agencies, credit risk, investment attractiveness, investment inflow*

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ НАЛОГОВЫХ ИНСТРУМЕНТОВ В РЕАЛИЗАЦИИ СОЦИАЛЬНЫХ ЗАДАЧ НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЫ

Р.М. Файзуллина, магистрант

Научный руководитель: Р.Р. Бакирова, канд. экон. наук

Уфимский филиал Финансового университета при Правительстве РФ
(Россия, г. Уфа)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10488

Аннотация. В данной статье определена необходимость в эффективной налоговой системе, которая будет обеспечивать не только пополнение государственного бюджета, но и социальную справедливость. Выделены основные инструменты налоговой системы при реализации социальных задач.

Ключевые слова: налоговая система, налоговые инструменты, социальные задачи, бюджет, государство.

Стабильность финансовой системы государства, включая исполнение социальных обязательств, реализацию государственных программ, направленных на поддержку и развитие экономики, повышение обороноспособности страны, напрямую зависит от объемов и динамики налоговых поступлений. В настоящее время налоговые поступления составляют почти 70% от объема доходов консолидированного бюджета Российской Федерации.

В общественном мнении доминирует тезис о том, что рост налоговых поступлений обеспечивается только за счет увеличения ставок налогов. Вместе с тем на протяжении последних 5 лет (2013-2017 гг.) поступления налогов в консолидированный бюджет Российской Федерации показывали устойчивый рост и увеличились почти в 1,6 раза (рис. 1), в то время как ставки по основным налогам – налогу на прибыль организаций, НДС, НДФЛ – не изменялись.

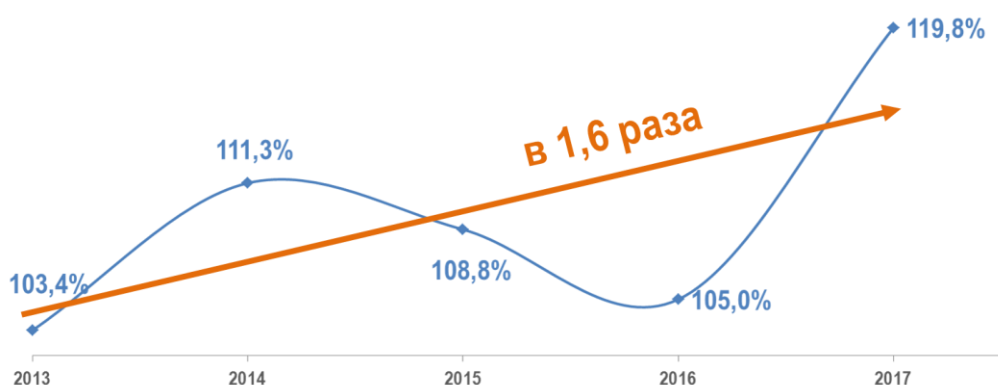


Рисунок. Номинальные темпы роста налоговых поступлений

Одновременно подчеркнем, что рост налоговых поступлений был сформирован в условиях крайне волатильной конъюнктуры на основные товары сырьевого экспорта, введения внешних ограничений и общего замедления экономики: в реальном выражении (т. е. с учетом инфляции) он

составил 19,9 %, в то время как накопленный за 5 лет рост ВВП только 1,2% .

Интересно, что наиболее высокие темпы роста налоговых поступлений за 5 лет сложились по итогам 2017 года, когда началось оживление экономики после снижения в 2015-2016 гг.: в 2017 году поступления в консолидированный бюджет Рос-

сийской Федерации по сравнению с 2016 годом выросли на 20%, или почти на 2,9 трлн руб., и превысили 17 трлн руб. Почти 40% прироста поступлений было обусловлено корректировкой цены на нефть, которая увеличилась на 29 % в декабре 2016 г. – ноябре 2017 г. (с 40,3 до 52,1 долл. за баррель), что дополнительно принесло 1,2 трлн руб. нефтегазовых доходов. Однако 60% прироста поступлений, или 1,7 трлн руб., обеспечили ненефтегазовые доходы, поддержанные хорошей динамикой ключевых макроэкономических показателей.

В 2018 году поступления страховых взносов продолжают тенденцию 2017 года: за 5 месяцев они выросли на 13,1% и превысили 2,4 трлн руб. Такие значительные результаты – свидетельство высокого качества администрирования налоговыми органами страховых взносов.

Накопленные компетенции ФНС России по администрированию НДС позволили проводить комплексные мероприятия по легализации заработной платы, сопоставительному мониторингу поступлений, выявлению и взысканию задолженности, что в конечном итоге привело к повышению платежной дисциплины и росту поступлений страховых взносов.

За 10 месяцев 2018 года в консолидированный бюджет Российской Федерации поступило 17,6 трлн рублей – это на 23%, или на 3,3 трлн рублей больше соответствующего периода 2017 года. В федеральный бюджет за 10 месяцев поступило 9,8 трлн рублей, что на 2,3 трлн рублей, или на 30% больше. Поступления страховых взносов в государственные внебюджетные фонды составили 5,1 трлн рублей, что на 11,6%, или на 530 млрд рублей больше, чем в январе-октябре 2017 года.

Более половины прироста поступлений (1,6 трлн рублей) обеспечили не нефтегазовые доходы:

- по налогу на прибыль – 3,5 трлн рублей, что на 23%, или на 661 млрд рублей больше;

- по НДС – 2,8 трлн рублей, это или на 12,5%, на 317 млрд рублей больше;

- по НДС – 3 трлн рублей - это на 14,1%, на 368 млрд рублей больше.

За вычетом внешних факторов, сформировавших прирост поступления не нефтегазовых налогов - это экономика и изменения законодательства, на долю налогового администрирования пришлось 21%, или 345 млрд рублей.

Сравнивая периоды максимального роста цен на нефть, нужно отметить, что средняя цена на нефть в 2008 году по отношению к 2004 году выросла в 2,7 раза (с 34,5 до 94 долл./барр.). При этом рост экономики в реальном выражении составил 140,9%, налоговые поступления выросли чуть быстрее экономики - 142,4%. Через 10 лет средняя цена на нефть в 2018 году снизилась относительно 2014 года почти на 30% (с 97,7 долл./барр. до 71,2 долл./барр.). Экономика при этом подросла на 1,2% в реальном выражении. Одновременно поступления на этом фоне выросли в реальном выражении на 39,6%».

Данные цифры свидетельствуют о сокращении теневого сектора за счет создания прозрачных условий администрирования и комфортных условий для добросовестных плательщиков.

За последние 10 лет (с 2008 по 2017 годы) количество выездных проверок сократилось более чем в четыре раза с 87,9 тысячи до 20,2 тысячи. За девять месяцев 2018 года их число сократилось на 4,7 тысячи, или на 30% (с 15,6 тыс. до 10,9 тыс. проверок). В настоящее время ФНС проверяет всего двух налогоплательщиков из 1000. Среди представителей малого бизнеса проверяется один налогоплательщик из 4000. При этом поступления по одной проверке растут и составляют свыше 12 млн рублей, что на 30% больше девяти месяцев прошлого года.

Эффективность контрольной работы объясняется внедрением специальных программных комплексов, которые позволяют дистанционно определять зоны риска, проводить качественный предпроверочный анализ и проводить выездные налоговые проверки в крайних случаях. Один из таких инструментов – это АСК НДС-2 – система, которая автоматически отслеживает цепочки формирования НДС по сделкам в масштабах всей страны, это 15 млрд операций в год. В результате, на-

логовый разрыв по НДС сокращен до 1% (с 8% на начало 2016 года).

Кроме того, результативность контрольных мероприятий повышается за счет взаимодействия налоговых, правоохранительных и следственных органов. За девять месяцев 2018 года с органами внутренних дел проведено около 3,4 тыс. совместных проверок. Эффективность одной проверки составила 37 млн рублей и выросла на 20% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. В ходе доследственных проверок и расследования уголовных дел по материалам ФНС России удалось возместить 15,3 млрд рублей.

Также высокий фискальный эффект достигнут благодаря интеграции информационных систем с таможенными органами. За девять месяцев 2018 года проведено 127 проверок, по результатам которых доначислено 4,6 млрд рублей.

Основной акцент в работе ФНС России делает не на «добор» налогов проверками, а на побуждение налогоплательщиков к добровольной уплате текущих налоговых обязательств в полном объеме. За девять месяцев без проведения налоговых проверок дополнительно поступило в бюджет 56 млрд рублей с ростом почти на 27%. Это – четверть от поступлений по результатам контрольно-аналитической работы».

В 2018 году прошел второй этап кассовой реформы. В новом порядке работает 835 тыс. налогоплательщиков, зарегистри-

ровано 2,3 млн касс. В сутки пробивается 150 млн чеков на сумму 90 млрд рублей.

Новые технологии в налоговом администрировании также позволяют значительно повысить качество обслуживания налогоплательщиков. Имущественные налоги физлица теперь могут оплатить не только в Личном кабинете на компьютере, но и в мобильном приложении.

Личные кабинеты разработаны для всех категорий налогоплательщиков. ЛК ФЛ пользуются 24,2 млн человек, ЛК ЮЛ – 707 тыс. организаций, ЛК ИП – более 1,3 млн индивидуальных предпринимателей.

«QR-анкетирование» – это сервис, благодаря которому можно оценить работу территориальных налоговых органов по шести критериям: комфортность условий в инспекции, доступность информации об услуге, длительность обслуживания, вежливость и компетентность сотрудников, время ожидания в очереди и результат обслуживания. Проанализировав данные сервиса «QR-анкетирование», можно сказать, что за три квартала 2018 года налогоплательщики дали 1,6 млн оценок с помощью сервиса «QR-анкетирование». Положительные оценки составили более 99%.

Общество должно понимать для чего необходимо полно и в срок уплачивать налоги, сборы и страховые взносы в бюджет. В свою очередь государство должно эффективно использовать полученные средства на решение задач социального характера.

Библиографический список

1. Буряк А.С., Иванова Е.В. За счет чего растут налоговые поступления. Налоговая политика и практика. 2018. № 8 (188). С. 63-65.
2. Бакирова, Р.Р. Общая теория статистики: учебное пособие // Р.Р. Бакирова, Г.А. Салимова. – М.: «Издательский дом Центросоюза», 2012. – 246 с.
3. Бакирова, Р.Р. Статистические методы оценки структурных сдвигов в динамике // Кооперация в науке и инновациях. Материалы Международной научно-практической конференции профессорско-преподавательского состава, сотрудников, докторантов и аспирантов вузов по итогам работы за 2014 год (19 февраля 2015 г.). Часть 1. – Ярославль-Москва: Издательство «Канцлер», 2015. – 480 с.
4. Растегаева Ф.С., Сахирова И.П., Князева И.Н. Создание риск-ориентированного внутреннего контроля: анализ законодательной базы // Вестник Поволжского государственного университета сервиса. Серия: Экономика. 2015. № 3 (41). С. 163-169.
5. Растегаева Ф.С., Шашкова Т.Н. Консолидированное налогообложение: экономико-правовое обеспечение // Путеводитель предпринимателя. 2017. № 35. С. 242-250.
6. Шашкова Т.Н., Шеина А.Ю., Токарева Г.Ф. Антикризисный механизм налогового прогнозирования и планирования на макроуровне // В сборнике: Закономерности и тен-

денции инновационного развития общества. Сборник статей Международной научно-практической конференции: в 3 частях. 2017. С. 108-110.

7. Растегаева Ф.С., Шашкова Т.Н., Шалина О.И., Токарева Г.Ф. Изменение роли бюджетно-налоговой политики в условиях рецессии мировой экономики // Российское предпринимательство. 2017. Т. 18. № 6. С. 1049-1058.

ESTIMATION OF EFFICIENCY OF USING TAX INSTRUMENTS IN THE IMPLEMENTATION OF SOCIAL TASKS OF THE TAX SYSTEM

R.M. Faizullina *graduate student*

Supervisor: *R.R. Bakirov, candidate of economic sciences*

Ufa branch of the Financial university under the Government of the Russian Federation (Russia, Ufa)

***Abstract.** This article identifies the need for an effective tax system that will ensure not only the replenishment of the state budget, but also social justice. The main tools of the tax system in the implementation of social tasks are highlighted.*

***Keywords:** tax system, tax instruments, social tasks, budget, state.*

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ФАКТОРНОГО АНАЛИЗА И ЕГО ПРИМЕНЕНИЕ НА ПРИМЕРЕ ТОРГОВОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

А.Е. Хватова, магистрант

Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова
(Россия, г. Иваново)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10489

Аннотация. Данная статья посвящена изучению теоретическим основам факторного анализа. Рассмотрен каждый этап метода факторного моделирования прибыли. В рамках выполненного исследования был проведен факторный анализ на примере торговой организации города Иваново.

Ключевые слова: прибыль, фактор, анализ, организация, метод, категория, товар, рынок, влияние.

Каждая коммерческая организация, которая работает на рынке в условиях высокой конкуренции, должна высокоэффективно управлять внутренними ресурсами и быстро реагировать на постоянно меняющиеся условия. Эти цели как раз преследует соответствующее аналитическое мероприятие, о котором и пойдём речь в статье. Под пристальным вниманием компании всегда находится прибыль, так как именно она говорит об эффективности ее работы, поэтому так важно уметь анализировать этот показатель, делая верные выводы. Факторный анализ прибыли как раз является составляющей анализа финансовой деятельности организации и используется для определения уровня воздействия различных показателей на результат всей работы.

Теоретические основы факторного анализа

Одной из самых крупных статей формирования чистой прибыли считается прибыль от продаж товаров, продукции, работ, услуг. Поэтому в анализе важно оценить влияние факторов, которые вызвали изменение этого показателя.

В общем, на прибыль от продаж оказывают влияние такие основные факторы, как [3]:

– объем продаж (чем больше организация продает рентабельной продукции, тем соответственно больше она получает прибыли);

– структура продаж (отдельные виды продаваемой продукции, работ, услуг

имеют различную рентабельность. Какие-то из них могут нести убытки для предприятия. Поэтому тут важен правильно подобранный ассортимент продаваемой продукции, от этого во многом зависит величина прибыли организации);

– цены на продаваемую продукцию, работы и услуги (их повышение позволяет предприятию получить дополнительную прибыль). Однако повышение цены не всегда благотворно влияет на организацию, повышение имеет ограничения в условиях высокой конкуренции, поскольку продавцы строят свою ценовую политику, исходя не только из уровня приемлемой для себя рентабельности, сколько из средней цены на товары-аналоги);

– уровень затрат, которые включены в себестоимость продукции (их рост приводит к уменьшению прибыли в том же размере).

Метод факторного моделирования прибыли как инструмент обоснования управленческих решений.

Метод факторного моделирования прибыли – это один из самых сложных методов, так как он требует очень глубокого анализа и широких прогнозных расчетов [4].

Если рассматривать каждый этап, то первый этап использования этого метода – это определение системы основных факторов, имеющих прямую логическую взаимосвязь с формированием показателя чистой операционной прибыли предприятия

[1]. Обычно, в составе этих факторов рассматривают:

1. Объем реализации продукции в условных натуральных показателях.

2. Структуру реализации продукции по отдельным ее видам.

3. Средний уровень цен на реализуемую продукцию.

4. Средний уровень операционных затрат в процентах к объему реализуемой продукции.

5. Коэффициент операционного левериджа.

6. Коэффициент рентабельности операционных активов.

7. Коэффициент налогообъемности реализации продукции (в разрезе трех основных групп налогов по источникам их уплаты) и другие.

Второй этап представляет собой анализ степени влияния отдельных факторов на формирование чистой операционной прибыли данного предприятия и производится их распределение по этому показателю.

В рамках третьего этапа отбираются факторы, которые оказывают наибольшее влияние на сумму формируемой чистой операционной прибыли, и с учетом того, как они влияют, строится многофакторная модель регрессии (включающая обычно 3-4 наиболее весомых факторов).

Четвертый этап – прогнозируется изменение факторов, которые включены в модель регрессии, в предстоящем периоде.

Данное прогнозируемое изменение каждого фактора отражается соответствующими количественными показателями.

Во время пятого этапа путем подстановки прогнозируемых значений факторов в модель регрессии получают прогнозируемый/планируемый показатель чистой операционной прибыли.

Шестой этап представляет собой: на основе рассчитанной чистой операционной прибыли моделям, которые были рассмотрены ранее, определяются плановые значения соответственно валовой и маржинальной операционной прибыли [2].

Использование вышеизложенного метода позволяет осуществлять многовариантные плановые расчеты суммы операционной прибыли путем последовательного изменения заданных значений отдельных факторов. Можно сказать, что планирование формирования операционной прибыли может рассматриваться как конечный или как начальный этап планирования всей операционной деятельности предприятия.

Применение факторного анализа на примере торговой организации города Иваново.

Для анализа была выбрана крупная торговая организация города Иваново.

После проведения были выбраны 3 категории товара, которые имеют большую выручку, а именно: лакокрасочные материалы и клей, плитка и сопутствующий товар, обои.

Таблица 1. Исходные данные для проведения факторного анализа операционной прибыли торговой организации

Товарная группа	Объем реализации, нат ед.		Цена, руб.		Удельная себестоимость, руб.	
	2016 г	2017 г	2016г	2017г	2016г	2017г
ЛКМ и Клей	1240235	1201235	186	190	155	158
Плитка и сопутствующий товар	930541	997564	38	43	35	39
Обои	259964	262473	344	348	320	321
Итого	2430740	2461272	569	581	510	518
Товарная группа	Выручка, руб.			Себестоимость, руб.		
	2016г	2017г	2017г в ценах 2016г	2016г	2017г в ценах 2016г	2017г
ЛКМ и Клей	231087654	228647124	223820952	191802753	185771390	189777113
Плитка и сопутствующий товар	35246214	42523782	37784852	32426517	34762064	39121879
Обои	89541263	91457632	90405456	83273375	84077074	84141021
Итого	355875131	362628538	352011260	307502645	304610529	313040013
Товарная группа	Прибыль, руб.					
	2016 г			2017г		
ЛКМ и Клей	39284901			38870011		
Плитка и сопутствующий товар	2819697			3401903		
Обои	6267888			7316611		
Итого	48372486			49588525		

Для расчета были использованы следующие показатели:

$$\Delta P_{ц} = N1 - N1.0, \text{ где } (1)$$

$\Delta P_{ц}$ – изм–ие прибыли под влиянием изменения отпускных цен на реализацию;

$N1$ – выручка от реализации в отчетном периоде (2017 год);

$N1.0$ – выручка от реализации в отчетном периоде в ценах базисного года (2016).

$$\Delta P_{q} = P_0 * K1 - P_0, \text{ где } (2)$$

$$K1 = S1.0 / S_0, \text{ где } (3)$$

ΔP_{q} – изм-ие прибыли под влиянием изменения объема продукции;

P_0 – прибыль базисного года;

$K1$ – коэф-т роста объема реализации продукции;

$S1.0$ – себестоимость отчетного периода в ценах базисного;

S_0 , – себестоимость базисного периода.

$$\Delta P_{с} = P_0 * (K2 - K1), \text{ где } (4)$$

$$K2 = N1.0 / N_0, \text{ где } (5)$$

$K2$ – коэф-т роста объема реализации в оценке по отпускным ценам;

N_0 – выручка от реализации в базисном периоде.

$$\Delta P_{с/с} = S1.0 - S_1, \text{ где } (6)$$

S_1 – себестоимость отчетного периода.

$$\Delta P_{с,с/с} = S_0 * K2 - S1.0 (7)$$

$$\Delta P = P1 - P_0, \text{ где } (8)$$

$P1$ – прибыль отчетного периода.

$$\Delta P_{ц} = 362628538 - 352011260 = 10617278$$

$$\Delta P_{q} = 48372486 * 0,99 - 48372486 = -483725$$

$$K1 = 304610529 / 307502645 = 0,99$$

$$\Delta P_{с} = 48372486 - (0,99 - 0,99) = 0$$

$$K2 = 352011260 / 355875131 = 0,99$$

$$\Delta P_{с/с} = 304610529 - 313040013 = -8429485$$

$$\Delta P_{с,с/с} = 307502645 * 0,99 - 304610529 = -182910$$

$$\Delta P = 49588525 - 48372486 = 1216038$$

Таблица 2. Факторный анализ операционной прибыли компании Кенгуру

Фактор влияния	Размер влияния, руб.	Вклад в общее изменение прибыли, %
изменение прибыли под влиянием изменения отпускных цен на реализованную продукцию	+10617278	873
изменение прибыли под влиянием изменения объема продукции	-483725	-40
изменение прибыли под влиянием изменения структуры продукции	0	0
изменение прибыли под влиянием изменения себестоимости продукции	-8429484	-693
изменение прибыли под влиянием изменения себестоимости за счет структурных сдвигов в составе продукции	-182910	-15
общее изменение прибыли от реализации	+1216039	100

Заключение

По данным проведенного анализа можно сделать вывод о том, что увеличение прибыли на 1216039 тыс. руб. обусловлено, прежде всего, ценовым фактором, именно под влиянием роста цен получен прирост операционной прибыли в сумме 10617278 тыс. руб. Однако положительное влияние ценового фактора компенсировано негативным влиянием роста себестоимости товаров и издержек обращения, который повлек за собой потери операционной прибыли в сумме 8429484 тыс. руб. Негативное влияние на динамику операционной прибыли оказали структурные сдвиги в товарном ассортименте, которые привели к потере операционной прибыли

на сумме 182910 тыс. руб., и сокращение объемов реализации продукции.

Таким образом, по результатам проведенного факторного анализа можно в качестве первоочередных, назвать такие мероприятия по управлению операционной прибылью как работа с поставщиками по снижению закупочных цен на товары, сокращение издержек обращения и оптимизация ассортиментной политики компании. Факторный анализ имеет большое значение при оценке финансового состояния предприятия, но не является единственным документом, на основании которого формируется окончательное заключение.

Библиографический список

1. *Абрамов А.Е.* Основы анализа финансовой, хозяйственной и инвестиционной деятельности предприятия: Часть 1. – М.: АКДИ «Экономика и жизнь», 2008. – 135 с.
2. *Антипин А.И.* Инвестиционный анализ в строительстве. – М.: Академия, 2011. – 16 с.
3. *Бланк И.А.* Управление прибылью. М.: Ника-Центр, Эльга, 2009. – 768 с.
4. *Гусева Т.А.* Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия. Учебное пособие. Таганрог, 2008. – 147 с.
5. *Гиляровская Л.Т., Ендовицкий Д.А.* Финансово-инвестиционный анализ и аудит коммерческих организаций. – Воронеж: Издательство Воронежского государственного университета, 1997. – 336 с.

**THEORETICAL BASES OF FACTOR ANALYSIS AND ITS APPLICATION ON THE
EXAMPLE OF TRADE ORGANIZATION**

A.E. Khvatova, *graduate student*
Plekhanov Russian economic university
(Russia, Ivanovo)

***Abstract.** This article is devoted to the study of the theoretical foundations of factor analysis. Considered each stage of the method of factor modeling of profit. In the framework of the study, a factor analysis was carried out using the example of the trade organization of the city of Ivanovo.*

***Keywords:** profit, factor, analysis, organization, method, category, product, market, influence.*

ТЕОРЕТИКО–МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ УПРАВЛЕНИЯ ОПЕРАЦИОННОЙ ПРИБЫЛЬЮ

А.Е. Хватова, магистрант

**Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова
(Россия, г. Иваново)**

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10490

Аннотация. *Статья посвящена изучению управления операционной прибылью организации. Была рассмотрена актуальность выбранной темы. Выявлены основные определения прибыли, ее характеристика. Представлены функции управления прибылью организации. Рассмотрен механизм управления прибылью.*

Ключевые слова: *прибыль, анализ, рынок, функции прибыли, организация, система, метод, доход.*

В условиях рыночной экономики деятельность предприятия зависит от большого количества факторов. Возрастающие требования потребителей к качеству товаров и услуг, экономическая нестабильность, инфляция придают рынку неопределенный и быстро меняющийся характер. В таких условиях от руководства предприятий требуется умение своевременно реагировать на изменение рыночной ситуации, принимать оптимальные с точки зрения затрат и эффективности управленческие решения, в том числе в области планирования и управления прибылью.

Извлечение прибыли является основной целью деятельности коммерческих организаций, в связи с этим показатели прибыли являются наиболее важными при анализе их финансово-хозяйственной деятельности. Рыночные условия хозяйствования побуждают предприятия искать способы максимизации прибыли и повышения уровня рентабельности. Рост прибыли создает финансовую базу для расширенного воспроизводства, решения проблем социально-экономического развития предприятия. В этой связи анализ показателей прибыли и рентабельности позволяет вовремя выявить проблемы в финансово-хозяйственной деятельности предприятия и использовать необходимые инструменты для их устранения, чем и обуславливается актуальность выбранной автором темы исследования.

Понятие прибыли и какова её роль в деятельности организации

На первый взгляд, прибыль кажется самой простой категорией в рыночной экономике, но, если смотреть шире, она является одной из самых сложных категорий в экономике. Она представляет собой главную движущую силу экономики рыночного типа, это основной мотив, который побуждает к началу предпринимательской деятельности. Марксистская теория объясняла прибыль как одну из форм стоимости. В соответствии с прибылью труд человека стали определять как единственный товар, стоимость которого выше затрат на его приобретение, и капиталист извлекает из этого прибавочную стоимость, то есть разницу между издержками производства рабочей силы и ее реальной стоимостью [1]. Но, получилось так, что марксистская философия не получила мировой поддержки и распространения. Данная теория мало что объясняет в ситуации нынешней смешанной экономики, субъектами которой выступают такие субъекты как предприятие, предприниматели, государство.

Прибыль представляет собой разницу между доходами и расходами предприятия за определенный период [1]. Расходы, в свою очередь, включают кредитные сделки и переоцененную стоимость активов, сделки за наличный расчет и колебания запасов реальных активов. Прибыль за какой-либо период времени – это разница между величиной чистых активов на конец и на начало периода.

Существуют следующие определения прибыли в литературе:

Прибыль – это такая экономическая категория, отражающая доход, созданный в сфере хозяйственной деятельности [3].

Прибыль – это результат соединения разных факторов производства, а именно: труда, капитала, природных ресурсов, предпринимательской способности. Вместе данные факторы приносят тот финансовый эффект, который именуется прибылью [6].

Прибыль – это некая форма дохода предпринимателя, который осуществляет определенный вид деятельности [5]. Это наиболее простая форма выражения прибыли из существующих, и является не совсем четкой для ее полной характеристики, потому что деятельность в какой-либо сфере может быть не связана с получением прибыли (например, политическая, благотворительная деятельность и т.п.).

Прибыль – это форма дохода для предпринимателя, который вкладывает свой капитал с целью достижения определенного коммерческого успеха. Категория прибыли неразрывно будет связана с категорией капитала – особым фактором производства – и в усредненном виде характеризует цену функционирующего капитала.

Прибыль не всегда является гарантированным доходом предпринимателя, который уже вложил свой капитал в бизнес. Прибыль достигается только путем умелого управления ею, а также успешным осуществлением бизнеса.

Прибыль не характеризует весь доход, который был получен в процессе предпринимательской деятельности, она характеризует только ту часть, которая «очищена» от понесенных затрат на осуществление этой деятельности. Иными словами, прибыль является остаточным показателем, представляющим собой разность между совокупным доходом и совокупными затратами в процессе осуществления предпринимательской деятельности.

Прибыль является стоимостным показателем, выраженным в денежной форме.

Если учесть все, что было сказано выше, учесть понятие прибыли и ее основные характеристики, то определение прибыли в обобщенном виде будет звучать так: «прибыль представляет собой выраженный в денежной форме чистый доход предпринимателя на вложенный капитал, характеризующий его вознаграждение за риск осуществления предпринимательской деятельности, представляющий собой разницу между совокупным доходом и совокупными затратами в процессе осуществления этой деятельности».

Для предпринимателя прибыль является главной целью и главным мотиватором предпринимательской деятельности. В условиях рыночных отношений – это превращенная форма прибавочной стоимости. Учет прибыли позволяет установить, насколько эффективно ведется хозяйственная деятельность.

Таблица 1. Виды прибыли [4]

Признаки классификации прибыли	Виды прибыли по соответствующим признакам классификации
Источники формирования прибыли, которые отражаются в бухгалтерском учете	Прибыль от реализации продукции Прибыль от прочих операций, в том числе реализации имущества Балансовая прибыль
Метод расчета	Валовая (банковская) прибыль Чистая прибыль Маржинальная прибыль
Источники формирования прибыли по основным видам деятельности предприятия	Прибыль от операционной деятельности Прибыль от инвестиционной деятельности Прибыль от финансовой деятельности
Характер налогообложения прибыли	Налогооблагаемая прибыль Прибыль, не подлежащая налогообложению
Характер инфляционной «очистки» прибыли	Прибыль номинальная Прибыль реальная
Временной период формирования прибыли	Прибыль прошлых лет Прибыль отчетного периода (нераспределенная прибыль) Прибыль планового периода (планируемая прибыль)
Характер использования прибыли	Капитализированная прибыль Потребленная (распределенная) прибыль
Значение итогового результата хозяйствования	Положительная прибыль Отрицательная прибыль (убыток) Нормальная прибыль

Прибыль от реализации продукции зависит от внутренних и внешних факторов. К внутренним факторам можно отнести следующее:

1. Уровень хозяйствования.
2. Компетентность руководства и менеджеров организации.
3. Конкурентоспособные преимущества продукции.
4. Уровень организации производства и труда и др.

К внешним факторам, которые не зависят от деятельности предприятия, относятся:

1. Конъюнктура рынка.
2. Уровень цен на потребляемые материально-технические ресурсы; нормы амортизации.
3. Система налогообложения и др.

От прибыли будет зависеть нормальная деятельность любого предприятия, так как:

1. Прибыль обеспечивает расширенное воспроизводство (капитальные вложения в основные фонды и прирост оборотных средств).

2. Прибыль необходима для развития НИОКР (научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы), обеспечивающие НТП.

3. За счет прибыли финансируются затраты на социальные нужды.

4. Прибыль необходима для выплаты дивидендов, а следовательно, от нее зависят инвестиции.

Кроме вышперечисленного, прибыль предприятия имеет более широкое значение, т.к. из нее выплачивается налог на прибыль, который является частью доходов и за счет которых формируется бюджет государства.

Прибыль, которая осталась в распоряжении предприятия после выплаты налогов, используется им самостоятельно и направляется на дальнейшее развитие его

бизнеса. Никакие органы, даже государство, не имеют права вмешиваться в процесс использования чистой прибыли предприятия, она полностью направлена на его развитие. Рыночные условия хозяйствования определяют приоритетные направления собственной прибыли. Развитие конкуренции вызывает необходимость расширения производства, его совершенствования, а самое главное – это удовлетворение материальных и социальных потребностей трудовых коллективов.

Предприятие будет получать прибыль, если:

1. Если выручка превышает себестоимость.
2. Если выручка равна себестоимости, тогда удается лишь возместить затраты на производство и реализацию продукции и прибыль отсутствует;
3. Если затраты превышают выручку, то предприятие получает убыток, т.е. отрицательный финансовый результат, что ставит его в трудное финансовое положение, которое не исключает банкротство.

Планируется прибыль раздельно по видам:

- от реализации товарной продукции;
- от реализации прочей продукции и услуг нетоварного характера;
- от реализации основных фондов и другого имущества;
- от внереализационных доходов и расходов.

Расчет плановой прибыли должен быть экономически обоснованным, это позволит осуществлять своевременное и полное финансирование инвестиций, прироста

собственных оборотных средств, соответствующих выплат работникам, а также своевременные расчеты с бюджетом, банками и поставщиками.

Экономически обоснованная система распределения прибыли в первую очередь должна гарантировать выполнение финансовых обязательств организации перед государством и по максимуму обеспечить производственные, материальные и социальные нужды предприятий.

Функции управления прибылью организации

Система управления прибылью достигает свою главную цель и задачи путем осуществления определенных функций. Функции делятся на две группы.

Функции управления прибылью как управляющей системы. Эти функции будут составными частями любого процесса управления вне зависимости от вида деятельности предприятия, его организационно-правовой формы, размера, формы собственности и т.д. В теории управления эти функции характеризуются как общие.

Функции управления прибылью как специальной области управления предприятием. Состав этих функций определяется конкретным объектом соответствующей управляющей системы. Теория управления рассматривает эти функции как специфические. Как в каждой управляющей системе, при управлении прибылью достигается главная цель, и решаются основные задачи этого процесса за счет осуществления определенных функций (табл. 2)

Таблица 2. Функции управления прибылью [6]

Функции управления прибылью
1. Разработка целенаправленной комплексной политики управления прибылью предприятия
2. Создание организационных структур, обеспечивающих принятие и реализацию управленческих решений по формированию и использованию прибыли на различных уровнях
3. Формирование эффективных информационных систем, обеспечивающих обоснование альтернативных вариантов управленческих решений
4. Осуществление анализа различных аспектов формирования и использования прибыли
5. Разработка действенной системы стимулирования формирования прибыли и ее эффективного использования
6. Осуществление эффективного контроля за принятыми решениями в области формирования и использования прибыли

Главными функциями в группе управления прибылью как специальной области управления предприятием являются [1]:

1. Управление формированием прибыли. Данная функция включает в себя: подтверждение целевой потребности в общей сумме прибыли, надлежащий эффективному развитию предприятия; прогнозирование возможных путей получения прибыли в разрезе конкретных видов деятельности организации; формирование целевых критериев нормы прибыли по предприятию и обеспечение их достижения.

2. Управление использованием и распределением прибыли. В ходе реализации этой функции осуществляется своевременная уплата налогов за счет прибыли; обеспечивается формирование финансовых ресурсов за счет прибыли для развития различных видов деятельности; формируется система пропорций распределения прибыли на капитализируемую и потребляемую ее части.

Основные принципы управления прибылью как специальной области управления предприятием рассмотрены в наиболее агрегированном виде. При осуществлении данных функций, каждая из них может быть конкретизирована более целенаправленно с учетом специфики производственно-хозяйственной деятельности конкретных предприятий. При выполнении такой конкретизации на отдельном предприятии может быть составлена многоуровневая функциональная система управления прибылью.

Механизм управления прибылью – это система ведущих элементов, которые регулируют процесс реализации и разработки управленческих решений в области ее распределения, использования и формирования [6]. Элементы, входящие в структуру механизма управления прибылью, а именно:

1. Рыночный механизм регулирования использования и формирования прибыли предприятия. Роль рыночного механизма регулирования использования и формирования прибыли предприятия будет увеличиваться по мере углубления рыночных отношений.

2. Государственное нормативно-правовое регулирование вопросов формирования и распределения прибыли организации. Принятие законов и каких-либо других нормативных актов, которые будут регулировать формирование и распределение прибыли предприятия, представляет собой одно из направлений экономической политики государства. Законодательные и нормативные основы этой политики регулируют получение и распределение прибыли предприятий в разных формах.

3. Внутренний механизм регулирования отдельных аспектов формирования, использования и распределения прибыли предприятия. Такие механизмы регулирования формируются внутри конкретной организации, соответственно регламентируя какие-либо оперативные управленческие решения по следующим вопросам: как формировать, как использовать и как распределять прибыль. Совокупность этих аспектов может быть ограничена требованиями устава предприятия. Отдельные из этих аспектов корректируются формируемой на предприятии целевой политикой управления прибылью.

4. Система конкретных методов и приемов осуществления распределения прибылью. В процессе анализа, планирования и контроля использования и формирования прибыли организации применяется обширная система методов, с помощью которых и будут достигнуты нужные результаты. Зафиксируем основные методы: технико-экономических расчетов, экономико-статистические, балансовый, метод сравнения, экономико-математические методы и пр. др.

Если организация будет использовать эффективный механизм управления прибылью, то это позволит ему в полной мере достигнуть стоящие перед ним цели и задачи, поможет результативному осуществлению функций этого управления.

Механизм управления прибылью предполагает определенные влияния на факторы финансово-хозяйственной деятельности, которые будут содействовать увеличению доходов и снижению расходов.

Заключение

Операционная прибыль – прибыль предприятия от основной (обычной) деятельности, равная разности между нетто-выручкой (выручкой за вычетом себестоимости) и расходами по обычной деятельности (в последние включаются прямые и операционные расходы) или, что то же самое, между валовой прибылью и операционными расходами. Операционная прибыль фактически эквивалентна прибыли от продаж. Операционная прибыль также является прибылью до налогообложения и уплаты процентов.

Эффективный механизм управления прибылью позволяет в полном объеме реализовать стоящие перед ним цели и задачи, способствует результативному осуществлению функций этого управления.

Механизм управление прибылью подразумевает определенные воздействия на факторы финансово-хозяйственной деятельности, такие, которые бы содействовали, во-первых, увеличению доходов, а, во-вторых, снижению расходов.

Систему управления прибылью организации следует рассматривать как одну из подсистем управления предприятием, функциями которой является выявление и анализ факторов, влияющих на размер прибыли, определение резервов ее повышения и формирование стратегии ее использования для достижения определенного уровня конкурентоспособности организации с учетом её потенциальных возможностей и ограничений внешней среды.

Система организационного обеспечения управления прибылью является взаимосвязанной совокупностью внутренних структурных служб и подразделений предприятия, обеспечивающие разработку и принятие управленческих решений по отдельным аспектам формирования, распределения и использования прибыли от хозяйственной деятельности, которые несут ответственность за результаты этих решений.

Библиографический список

1. Балабанов И.Т. Финансовый анализ и планирование хозяйствующего субъекта. – 2-е изд. доп. – М.: Финансы и статистика, 2000. – 208 с.
2. Барышников Н.П. Бухгалтерский учет, отчетность и налогообложение / В 2 т. – М: Информационный издательский дом «Филинь», 1998. – Т. 2. – 351 с.
3. Беннет Р. Секреты эффективного управления = Effectivemanagement.: Пер. с англ. – М.: ЛОРИ, 1999. – 216 с.
4. Бланк И.А. Управление прибылью. – Киев: НикаЦентр, Эльга, 1998. – 544 с.
5. Вещунова Н.Л., Фамина Л.Ф. Бухгалтерский учет на предприятиях различных форм собственности. – М.: Финансы, 1999. – 246 с.
6. Гиляровская Л.Т., Ендовицкий Д.А. Финансово-инвестиционный анализ и аудит коммерческих организаций. – Воронеж: Издательство Воронежского государственного университета, 1997. – 336 с.
7. Глазунов В.Н. Критерии оценки рентабельности и платежеспособности. – М.: Дело, 2000. – №1. – С. 67-72.

**THEORETICAL – METHODOLOGICAL ASPECTS OF OPERATING
PROFIT MANAGEMENT**

A.E. Khvatova, *graduate student*
Plekhanov Russian economic university
(Russia, Ivanovo)

***Abstract.** The article is devoted to the study of the management of the organization's operating profit. The relevance of the chosen topic was considered. The main definitions of profit, its characteristics are revealed. Presents profit management functions of the organization. The mechanism of profit management is considered.*

***Keywords:** profit, analysis, market, profit functions, organization, system, factor, method, income.*

МЕТОДИЧЕСКИЙ ПОХОД К ИССЛЕДОВАНИЮ ПОРТРЕТА СОВРЕМЕННОГО РУКОВОДИТЕЛЯ ПЕДАГОГИЧЕСКОГО КОЛЛЕКТИВА

В.И. Шаповалов, *д-р пед. наук, профессор*

Г.А. Гапотченко, *магистрант*

И.М. Полозов, *магистрант*

В.А. Сморкалов, *магистрант*

А.А. Шагова, *магистрант*

М.С. Щедров, *магистрант*

**Сочинский государственный университет
(Россия, г. Сочи)**

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10491

Аннотация. В статье предлагается методика для определения личностного портрета современного руководителя педагогического коллектива на основе выбора определенных показателей, характеризующих эффективность его деятельности. В методике синтезируются подходы: контент-анализ, групповой отбор и оценка показателей руководителей педагогического коллектива, а также идеи метода семантического дифференциала. Методика позволяет выявлять потребности в развитии индивидуальных показателей руководителей конкретного педагогического коллектива, используемых для разработки целенаправленных программ дополнительного профессионального образования.

Ключевые слова: руководитель педагогического коллектива, личностный портрет, методы оценки, методика семантического дифференциала, потребность в развитии руководителя, дополнительное профессиональное образование.

Актуальность исследования обусловлена важностью установления личностного портрета современного руководителя в педагогической сфере, который, являясь эталоном, позволяет корректировать личностные свойства других руководителей, повышая их качественные характеристики. В настоящее время, в результате процесса глобализации и развития информационных технологий меняется деятельность руководителя в педагогической сфере, что предъявляет новые повышенные требования к его личностным качествам [1]. Предполагается, что результаты исследования должны способствовать запуску механизма самоменеджмента руководителей, необходимого для формирования их уровня компетентности [2]. В данном случае мы исходим из того, что личностные свойства руководителя непосредственно определяют эффективность его деятельности [3].

Обзор литературных источников показывает, что проблема выявления личностных свойств руководителя педагогическо-

го коллектива и их влияние на эффективность функционирования руководителя в течение длительного периода интересовала многих отечественных ученых (О.О. Алехина, А.Л. Кладиенко, Г.Ф. Кунгурцев, М.А. Пономарев, А.А. Трус и др.). Несмотря на продолжительное изучение данной проблемы, она до сих пор остается актуальной, прежде всего в связи с тем, что является глубоко индивидуальной для каждого педагогического коллектива.

Цель статьи – исследование личностного портрета современного руководителя.

Задачи:

1) подбор методики для исследования личностных свойств руководителя педагогического коллектива;

2) определение личностных свойств эффективного руководителя;

3) проведение оценки личностных показателей руководителя, анализ и интерпретация результатов.

1) Подбор методики для исследования личностных свойств руководителя педагогического коллектива. Для оценки лично-

стных качеств руководителя в педагогическом менеджменте существует большое количество разнообразных методов. Рассмотрим преимущества и недостатки основных из них [4].

«Биографический метод» относится к традиционным методам оценки личности руководителя. Это, по сути, метод выявления особенностей личности руководителя и на этой основе разработка методов коррекции и проектирования его профессиональной и жизненной траектории.

Недостатки: (1) – консерватизм методики – и для оценки, и для проверки этой оценки на истинность требуется длительное время. В силу этого ошибки в кадровых перемещениях (особенно, если речь идет о руководителях высокого должностного ранга) стоят очень дорого. Они влекут большой экономический, и социально-психологический ущерб, который наносится плохим руководителем за то время, пока ошибка в назначении на руководящую должность может быть исправлена; (2) – ограниченная прогностическая значимость, т.е. способность опережающе отражать будущее оцениваемого субъекта.

Метод «оценки целей». Сущность метода заключается в том, что в начале года руководитель сам определяет свои цели на предстоящий год, и эксперты оценивают их по степени важности числом (от 1 до 3). В конце года эксперты дают оценку выполнения этих целей по 15-балльной шкале, а затем умножают каждую оценку на коэффициент важности соответствующей цели. Результаты суммируют и сумму делят на число целей. Полученное число и выражает эффективность деятельности руководителя.

Положительными сторонами метода «оценки целей» являются эффект самостоятельности руководителя (от него самого зависит, сколько он получит баллов) и то, что появляется объективная оценка руководителя – по результатам достижения им же самим поставленных целей. Методологический недостаток метода «оценки целей» заключается в том,

что этот метод не предполагает исследования личностных показателей руководителя и дает оценку, исходя только из достигнутых результатов.

Метод тестовых испытаний. При помощи тестов определяется степень выраженности некоторого психического свойства или способности личности. Тесты представляют собой опросники со стандартизированным набором вопросов, направленных на исследование личности испытуемого и мотивов его поведения. В результате тестирования выявляются различные качества личности (или личностные «факторы»). Предполагается, что некоторые из последних («лидерство», «авторитарность», «социальная уверенность» и др.) влияют на эффективность управленческой деятельности.

«Метод оценок». Оценка качеств осуществляется экспертами, в числе которых могут быть вышестоящие руководители, «равные» и подчиненные; используется иногда и самооценка качеств. Экспертная оценка неизбежно зависит от понимания того или иного качества: в одно и то же качество разные эксперты вкладывают различное содержание. Неизбежен также произвол в квантификации каждого качества. Кроме того, качеств личности очень много, а выбор из этого множества таких качеств, которые «действительно» определяют эффективность управленческой деятельности, в той или иной степени произволен.

Дальнейшее развитие методы оценки деловых и личностных качеств руководителей и специалистов получили в **методике групповой оценки личности**. Суть методики состоит в том, что оценку личностных и деловых качеств руководителя производят эксперты разных уровней: вышестоящие (руководители), нижестоящие (подчиненные) и руководители одного уровня с оцениваемыми. В результате обработки информации получается обобщенная оценка, приближающаяся к объективной. Методы групповой оценки личности получили значительное распространение и

в настоящее время пользуются всеобщим признанием [5].

Основной недостаток приведенных методик – ограниченное влияние на выбор оцениваемых параметров руководящего состава. Неиспользование огромного опыта реально работающих специалистов для определения оцениваемых параметров может вызвать в практике серьезные конфликты при предъявлении окончательных результатов оценки. Оцениваемые руководители «задним числом» пытаются критиковать показатели разработанного опросника. Поэтому участие руководителя в разработке опросника является гарантией успеха всей процедуры оценки [6].

Изучив традиционные методы оценки личности руководителя, рассмотрев их преимущества и недостатки, мы решили для нашего исследования использовать идеи метода семантического дифференциала, основанного на психолингвистическом подходе к оценке личностных качеств руководителя Ч. Осгута [7].

Суть нашего подхода созвучна с идеей основоположника компетентностного подхода МакКлелланда [8]. Он состоит в

том, что, если психологи пытались на основе проведения множества исследований сформировать показатели конкурентоспособного руководителя [9], то МакКлелланд, стремился изучить непосредственно процесс работы человека и определить, что послужило эффективному выполнению этой работы – это касалось личных качеств работника, его умений, поведения и т.д. в конкретном работающем коллективе. Для этого он использовал групповой метод выявления личных качеств эффективного руководителя.

2) Определение личностных свойств эффективного руководителя. Наш подход к выбору параметров для оценки современного руководителя педагогического коллектива основывается на участии в этом процессе самих руководителей в качестве экспертов. Действительно, кто еще лучше знает требования к современному руководителю и их динамику в новых условиях глобализированного мира? Экспертам была предоставлена возможность в свободной дискуссии определить 12 наиболее важных полярных показателей руководителя (табл.).

Таблица 1. Полярные показатели эффективного руководителя

Отрицательные качества руководителя	Баллы										Положительные качества руководителя	
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10		
Авторитарность			+					○				Демократизм
Экстернальность (ищет причины перенести ответственность на других)				+					○			Интернальность (принимает ответственность на себя)
Консерватизм						+				○		Новаторство
Конфликтность				+				○	*			Бесконфликтность
Ригидность					⊕	+		*				Гибкость
Безответственность					+	х				○		Ответственность
Безразличие				+					○			Эмпатия
Осторожность			+						○			Решительность
Рассеянность								⊕				Пунктуальность
Рутинность									+	○		Креативность
Закрытость								+	○			Коммуникабельность
Пассивность в принятии решений			+					○				Готовность к принятию решений

Правая часть таблицы характеризует основные показатели, которые по результатам опроса руководителей должны быть присущи современному конкурентоспособному руководителю. Кратко опишем их.

Демократизм – осуществление процесса обучения на основе субъект-субъектного отношения в системе «педагог – обучаемый», т.е.: сотрудничество педагогов и учащихся как равноправных субъектов учения, где последние являются полноправными участниками учебного процесса и создателями собственного самосовершенствования; уважение личности ученика как саморегулирующейся, саморазвивающейся и самоутверждающейся социально-психологической системы.

Интернальность – умение руководителя принимать ответственность на себя в различных ситуациях взаимодействия с учащимися с необходимой ориентацией на нравственно-воспитательный эффект. Нравственно-воспитательный эффект проявляется в обязательной обратной связи ученика, т.е. осознание этой ответственности и ее разделение, осознанное принятие части ответственности на себя.

Новаторство – компетенции руководителя в области нововведений в соответствии с требованиями глобализации современного образования.

Бесконфликтность – умение переводить любой конфликт – столкновение разных точек зрения в позитивный конфликт – такое совместное обсуждение проблемы (вопроса), когда каждый из участников учитывает чужую точку зрения, даже, если она не совпадает с общепринятой. Для этого необходимо соблюдать некоторые простые правила: высказываться уважительно, не претендовать на «истину в последней инстанции», не критиковать «носителя новых идей» и пр.

Гибкость – умение руководителя произвольно менять свою позицию с целью получения желаемого результата с учетом текущей ситуации, ее сложности, неоднозначности, ожиданий, культуры и т.д. Гибкость поведения для современного руководителя является базой для разнообразных педагогических PR-технологий, на-

правленных на формирование конкурентоспособной личности подчиненных (или учащихся).

Ответственность в педагогике – это не только адекватное понимание руководителем последствий своих поступков в разных ситуациях, но и умение их добровольно принять как важный обязательный элемент педагогической деятельности.

Эмпатия – готовность к осознанному сопереживанию текущего эмоционального состояния другого человека.

Решительность – направленность на достижение цели, несмотря на препятствия и возможные осложнения.

Пунктуальность – способность систематически следовать правилам, четко выполнять возложенные на себя обязанности.

Креативность – творческая способность, характеризующаяся готовностью к принятию и созданию инновационных идей.

Коммуникабельность – умение организовывать и поддерживать эффективное, плодотворное общение.

Готовность к принятию решений – способность человека осознанно принимать ответственные решения и осуществить их в условиях риска.

3) Проведение оценки, анализ и интерпретация результатов. Экспериментальная часть включала: (1) оценку экспертами-руководителями уровня показателей, характеризующих эффективного руководителя образовательного учреждения (знак \circ), (2) оценку экспертами-подчиненными руководителей по тем же показателям (знак $+$) (табл.).

Результаты двух оценок:

(1) существенно разнятся следующие показатели: «Демократизм – Авторитарность», «Интернальность – Экстернальность», «Эмпатия – Безразличие», «Решительность – Осторожность», «Готовность к принятию решений – Пассивность в принятии решений»;

(2) имеют несущественные отличия показатели: «Новаторство – Консерватизм», «Бесконфликтность – Конфликтность», «Ответственность – Безответственность»;

(3) совпадают или практически совпадают показатели: «Гибкость – Ригид-

ность», «Пунктуальность – Рассеянность», «Креативность – Рутинность», «Коммуникабельность – Закрытость».

Чем ближе оценки внешних экспертов (подчиненных) к оценке эффективного руководителя, тем более конкурентоспособный руководитель; чем дальше – тем в большей мере руководитель нуждается в коррекции своей деятельности. С одной стороны, разница в оценках внешних экспертов и оценках эффективного руководителя является мерой потребности в развитии деятельности руководителя, которая может быть использована в разработке программы дополнительного профессионального образования. С другой стороны, по линии обратной связи при повторной оценке руководителей, после проведения переподготовки руководящих кадров, разница в оценках внешних экспертов и оценках эффективного руководителя является мерой качества проведенного профессионального обучения.

Выводы:

– методика направлена на выявление потребности в развитии индивидуальных показателей руководителя конкретного педагогического коллектива и на этой основе разработку целенаправленной программы дополнительного профессионального образования;

– методика позволяет определить «сильные» стороны» руководителей кон-

кретного педагогического коллектива и всеми силами поддерживать их на необходимом уровне;

– методика не аморфна – показатели руководителя могут произвольно меняться в зависимости от их важности для современных условий;

– методика индивидуальна для каждого конкретного коллектива; в других педагогических коллективах будет иной портрет руководителя;

– методика универсальна – процедура подбора и оценки показателей, математический аппарат обработки данных, представление результатов, анализ данных, выявление потребности в развитии руководителя, разработка программ дополнительного профессионального образования инвариантны [10].

Теоретическая значимость исследования обусловлена необходимостью установления критериев личностного портрета руководителя в педагогической сфере с возможностью использования полученных данных в практической деятельности.

Практическая значимость исследования обусловлена возможностью выработки новых экспериментальных методов по осуществлению руководителем своей деятельности по руководству педагогическим коллективом, исходя из установленного личностного портрета.

Библиографический список

1. *Мальшев К.Б.* Психология управления. М., 2000.
2. *Пономарев М.А.* Психологическая компетентность руководителя. М.: Форум, 2012. – 208 с.
3. *Шаповалов В.И.* Теоретико-методологические основы психологии менеджмента: учебное пособие / М-во образования и науки РФ, Сочинский гос. ун-т туризма и курортного дела. Сочи, 2010.
4. *Кунгурцева Г.Ф.* Оценка качеств современного руководителя: теоретические подходы и эмпирические индикаторы // Соц. политика и социология. 2010. №8. С. 416-421.
5. *Борисова Е.М., Логинова П.П., Мдивани М.О.* Диагностика управленческих способностей // Вопр. психологии. 1997. № 2. С. 112-121.
6. *Шаповалов В.И.* Система профессионального самоопределения и социально-ориентированные технологии формирования конкурентоспособной личности: монография / Сочин. гос. ун-т туризма и курорт. дела, Юж. отделение Рос. акад. образования. Сочи, 2003.
7. *Петренко В.Ф.* Метод семантического дифференциала. Гуманитарная энциклопедия [Электронный ресурс] // Центр гуманитарных технологий, 2002-2018 (последняя редакция: 25.08.2018). URL:<https://gtmarket.ru/concepts/7035> (дата обращения: 15.12.2018).

8. McClelland D. C, Koester R., Weinberger J. How do implicit and self-attributed motives differ? // Psychological Review. 1990. № 96, P. 690-702.
9. Шаповалов В.И. Компетентностные характеристики конкурентоспособности руководителя // Известия Сочинского государственного университета. 2012. № 1 (19). С. 81-90.
10. Шаповалов В.И., Ветитнев А.М., Вербин Ю.И. Развитие системы дополнительного профессионального образования в контексте наследия XXII олимпийских зимних игр // Фундаментальные исследования. 2014. № 9-9. С. 2077-2081.

METHODICAL TECHNIQUE TO THE PORTRAIT RESEARCH OF A MODERN PEDAGOGICAL COLLECTIVE LEADER

V.I. Shapovalov, *doctor of pedagogical sciences, professor*

G.A. Gapotchenko, *graduate student*

I.M. Polozov, *graduate student*

V.A. Smorkalov, *graduate student*

A.A. Shagova, *graduate student*

M.S. Shedrov, *graduate student*

Sochi state university

(Russia, Sochi)

Abstract. *This article offers a technique for definition of the modern personal leader portrait of pedagogical collective that is based on the choice of certain indicators characterizing efficiency of its activity. Next approaches are being synthesized in this technique: content analysis, group selection and assessment of indicators of pedagogical collective leaders and ideas of semantic differential method. The technique allows to reveal the needs for development of individual leaders indicators needs for specific pedagogical collective development of purposeful additional professional education programs.*

Keywords: *leader of pedagogical collective, personal portrait, assessment methods, technique of semantic differential, need for development of the leader, additional professional education.*

РОЛЬ УНИВЕРСИТЕТА В РЕАЛИЗАЦИИ СТРАТЕГИЧЕСКИХ ЗАДАЧ И ДОСТИЖЕНИИ ПОКАЗАТЕЛЕЙ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ СУБЪЕКТОВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Е.В. Шекунов, магистрант

Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации
(Россия, г. Москва)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10492

Аннотация. В данной статье проводится сравнительный анализ Стратегий социально-экономического развития регионов Российской Федерации по включению в них стратегических задач в части высшего образования. Именно через высшее образование происходит развитие человеческого капитала, который является главным ресурсом любого государства. В данной статье подчеркивается возрастание значения университета для государства.

Ключевые слова: человеческий капитал, социально-экономическое развитие, стратегия развития, субъекты Российской Федерации, региональная политика.

Российская Федерация является быстро развивающимся государством с огромным ресурсным потенциалом. Ресурсы Российской Федерации не ограничиваются полезными ископаемыми, главный ресурс России – это человеческий капитал. Для поддержания динамичного развития в государстве есть все необходимое, однако для перехода на новый уровень развития необходимо уделить больше внимания не добычи полезной руды, древесины или продуктов питания, а развитию человеческого капитала. Экономист Теодор Шульц, а позже и все мировое сообщество, признали важность развития именно человеческого капитала, так как именно накопленные знания и навыки человека играют ключевую роль в процессе эволюции и развития.

Подобного точки зрения также придерживается и Российская Федерация. Так, намечен курс на развитие образования, на обучение и использование образования как инструмента для ускорения процесса эволюции. В частности, одним из законов, работающих в указанной плоскости, является Федеральный закон от 28 июня 2014 г. №172-ФЗ «О стратегическом планировании в Российской Федерации».

В соответствии с указанным законом, предусматривается составление стратегий социально-экономического развития ре-

гионов. Каждый регион самостоятельно определяет вектор развития с учетом индивидуальных особенностей и возможностей. Однако, человеческий капитал – это обедняющая составляющая каждой стратегии социально-экономического развития региона (далее – Стратегия), где федеральные органы исполнительной власти должны сконцентрировать наибольшее внимание.

Вопросом человеческого капитала занимались многие ученые, такие как Т. Шульц, Г. Беккер, Э. Эдисон, Р. Слоу и многие другие [1, с. 7]. Впервые мировое сообщество серьезно заинтересовалось теорией «человеческого капитала» после опубликования труда американского экономиста Теодора Уильяма Шульца «Human Capital: Policy Issues and Research Opportunities» в 1975 году [2].

Шульц Т. хотел донести, что благосостояние людей находится в большей зависимости от накопленных знаний и навыков, чем от техники, усилий и природных факторов, в связи с чем, невозможно получить социально-экономический рост, рассчитывая лишь на технологии и инвестиции. Шульц предложил понимать под человеческим капиталом – приобретенные качества, знания, здоровье людей и благоприятный социальный климат, что являет-

ся основным залогом успешного социально-экономического роста [2].

Шульц Т. был не единственным экономистом занимавшимся теорией человеческого капитала. Данную теорию на микроуровне развивал американский экономист Гэри Беккер. Исходя из теории Г. Беккера, человеческий капитал – это совокупность навыков и знаний персонала, где инвестирование происходит в обучение и образование [1, с. 2; 3; 4].

Теория государственного управления изобилует определениями понятия «социально-экономическое развитие регионов». Принципиальных отличий в данных определениях не наблюдается, а те которые присутствуют, сводятся к элементарной «авторской» интерпретации, единственно представленного, корневого смысла.

Так, под стратегией социально-экономического развития регионов понимается законодательно закреплённая система мероприятий, которая наиболее эффективно способствуют достижению задач регионального развития, проявляющихся в виде качественных и положительных изменений в экономике региона, а также улучшение качества жизни, качества образования, переход на более высокий уровень культуры и науки [1; 5-7].

По своей природе данное направление является ключевым видом деятельности региональных властей. Следует отметить, что успех социально-экономического развития регионов напрямую связан с человеческим капиталом. В данном смысле данные понятия находятся в одной плоскости и представлены в связке при реализации государственной политики регионального развития.

В данном контексте, необходимо определить степень отражения требований Федерального закона от 28 июня 2014 г. №172-ФЗ «О стратегическом планировании в Российской Федерации» в стратегиях социально-экономического развития субъектов Российской Федерации по включению в них стратегических задач в части высшего образования, т.е. проанализировать стратегии социально-экономического развития субъектов Российской Федерации, что также соответст-

вует результатам приоритетного проекта «Вузы как центры пространства создания инноваций» (далее – приоритетный проект) [8].

При анализе региональных Стратегий учитывалось наличие задач, механизмов и показателей, стимулирующих взаимодействие университетов, региональных органов исполнительной власти и организаций реального сектора экономики региона, в том числе с использованием объектов инновационной инфраструктуры. Учтён уровень социально-экономического развития регионов (приняты во внимание показатели полученного объёма налоговых и неналоговых доходов, нормализованные показатели инновационного потенциала (концентрации субъектов малого и среднего предпринимательства, числа получивших диплом о высшем образовании и обучающихся), бюджеты университетов).

Таким образом, регионы, которые попали в зону внимания можно поделить на три группы:

– Субъекты Российской Федерации, актуализировавшие и утвердившие стратегии социально-экономического развития в соответствии с требованиями Федерального закона;

– Субъекты Российской Федерации, актуализировавшие стратегии, которые на данный момент находятся на рассмотрении в Минэкономразвития России;

– Субъекты Российской Федерации, в которых ведутся работы по актуализации стратегий, но действуют утверждённые ранее стратегии.

При отборе регионов для анализа Стратегий учитывались следующие критерии:

а) наличие актуализированной стратегии социально-экономического развития в период 2014-2018 гг. и утверждённой соответствующим органом исполнительной власти субъекта Российской Федерации (в соответствии с Федеральным законом от 28 июня 2014 г. №172-ФЗ «О стратегическом планировании в Российской Федерации»);

б) наличие проекта актуализированной стратегии социально-экономического развития (в соответствии с Федеральным законом от 28 июня 2014 г. №172-ФЗ «О

стратегическом планировании в Российской Федерации») и размещенного на портале Минэкономразвития России и/или на портале субъекта Российской Федерации;

в) наличие процесса актуализации стратегии социально-экономического развития субъекта Российской Федерации;

г) наличие в субъекте Российской Федерации образовательных организаций высшего образования:

– участников Проекта повышения глобальной конкурентоспособности ведущих российских университетов среди ведущих мировых научно-образовательных центров (проект «5-100») (13 субъектов Российской Федерации);

– победителей конкурсных отборов образовательных организаций высшего образования на реализацию программ развития опорных университетов (32 субъекта Российской Федерации);

– в отношении которых установлена категория «Национальный исследовательский университет» (13 субъектов Российской Федерации);

– в отношении которых установлена категория «Федеральный университет» (10 субъектов Российской Федерации).

Так, под заданные критерии подпадает 51 субъект Российской Федерации, и они будут нами разделены на три группы:

– Регионы, утвердившие органом государственной власти субъекта Российской Федерации актуализированные Стратегии в 2014-2016 гг. – 10 регионов;

– Регионы, разработавшие проекты актуализированных Стратегий для последующего утверждения – 10 регионов;

– Регионы, в которых проводится работа по актуализации Стратегии – 31 регион.

К регионам, утвердившим актуализированные Стратегии в период 2014-2016 гг., относятся:

- Томская область [9];
- Республика Татарстан [10];
- Санкт-Петербург [11];
- Свердловская область [12];
- Саратовская область [13];
- Республика Крым [14];
- Вологодская область [15];
- Забайкальский край [16];
- Ульяновская область [17];

- Ярославская область [18].

Стратегии указанных субъектов Российской Федерации актуализированы в соответствии с требованиями Федерального закона от 28 июня 2014 г. №172-ФЗ «О стратегическом планировании в Российской Федерации».

Основными характеристиками данных Стратегий в части определения роли высшего образования в решении задач социально-экономического развития региона являются следующие:

– Встраивание системы высшего профессионального образования в региональную экономику, повышение взаимосвязи с приоритетными направлениями федеральной инновационной, экономической и промышленной политики.

– Включение направления «развитие человеческого капитала» в перечень ключевых приоритетов развития региона.

– Обозначается приоритетность требования усиления связи научно-исследовательской деятельности университетов с потребностями региональной экономики и определяется связь инновационных процессов с инфраструктурой высшего образования.

Регионы, разработавшие для последующего утверждения проекты актуализированных Стратегий, насчитывают 10 единиц, к ним относятся:

- Самарская область [19];
- Иркутская область [20];
- Красноярский край [21];
- Республика Башкортостан [22];
- Республика Саха [23];
- Костромская область [24];
- Кабардино-Балкарская республика [25];
- Город Севастополь [26];
- Ханты-Мансийский автономный округ – Югра [27];
- Камчатский край [28].

Проекты Стратегий указанных регионов подготовлены с учетом основных положений Федерального закона от 28 июня 2014 г. №172-ФЗ «О стратегическом планировании в Российской Федерации».

Основными характеристиками данных Стратегий в части определения роли выс-

шого образования в решении задач социально-экономического развития региона являются следующие:

– Соответствие деятельности университетов и образовательных программ приоритетным отраслям экономики региона, направлениям научно-технологического развития Российской Федерации, деятельности кластеров и иных форм объединения бизнеса, органов власти и науки для расширения масштаба практического применения результатов научной деятельности и вовлечения университетов в процессы регионального развития.

– Учитываются инициативы Минобрнауки России в части повышения международной конкурентоспособности университетов, развития международной научной кооперации, повышения роли университетов в региональной экономике и т.д.

– Учитываются федеральные инициативы, направленные на вовлечение жителей региона дошкольного, школьного и студенческого возраста в научную и научно-техническую деятельность (детские технопарки, центры молодежного инновационного творчества, студенческие научно-технические общества и т.д.).

– Определена необходимость усиления научно-исследовательской составляющей деятельности университетов в увязке с потребностями реального сектора экономики:

– Включение направления «развитие человеческого капитала» в перечень ключевых приоритетов развития региона, предусматривающего, в том числе, развитие/модернизацию системы высшего образования в партнерстве с федеральными организациями, институтами развития и иными структурами.

– Взаимоувязка приоритетов регионального развития с рынками Национальной технологической инициативы.

К регионам, проводящим работу по актуализации стратегий, относится 31 субъект Российской Федерации: Ростовская область [29], Новосибирская область [30], Пермский край [31], Волгоградская область [32], Омская область [33], Тюменская область [34], Воронежская область [35], Челябинская область [36], Ставро-

польский край [37], Приморский край [38], Архангельская область [39], Калининградская область [40], Орловская область [41], Республика Мордовия [42], Кировская область [43], Нижегородская область [44], Белгородская область [45], Алтайский край [46], Краснодарский край [47], Тверская область [48], Хабаровский край [49], Амурская область [50], Кемеровская область [51], Псковская область [52], Республика Карелия [53], Республика Коми [54], Республика Марий Эл [55], Тульская область [56], Чеченская Республика [57], Чувашская Республика [58], Москва [59].

Данные стратегии предусматривают следующие действия:

– Развитие научно-исследовательской и инновационной деятельности с использованием (развитием) инновационной инфраструктуры университета.

– Развитие инновационных технологий, где университет занимает первостепенную позицию.

– Повышение качества образовательных услуг, в т.ч. за счет использования современных технологий, обновления материально-технической базы, создания новых объектов инфраструктуры и т.д.

– Ориентация и отведение соответствующей роли университетам в создании и развитии на территории региона кластеров (в т.ч. отраслевых).

– Ориентация (необходимость ориентации) на запросы рынка труда и требования социально-экономического развития региона, но без формулирования конкретных механизмов, направлений работ.

Наиболее часто встречающаяся формулировка задач в этой части в стратегиях социально-экономического развития регионов – синхронизация рынка труда и рынка профессионального образования, поддержка системы подготовки кадров по приоритетным для рынка труда специальностям. Ряд стратегий содержат наиболее сформулированные задачи в части ориентации на потребности рынка.

– Ориентация на развитие студенческого предпринимательства.

Сравнительный анализ стратегий социально-экономического развития субъектов Российской Федерации показал существ-

венное продвижение в понимании региональных возможностей вклада университета в региональное развитие. При анализе стратегий были выявлены:

- конкретные механизмы и мероприятия вовлечения университета в реализацию региональной инновационной, промышленной и экономической политики;
- обозначение партнерства региона и университета по направлению «развитие человеческого капитала»;
- сохранение соответствия образовательной деятельности университета отрас-

левой специализации региона; использование инициатив Минобрнауки России для развития взаимодействия университета и региональных органов власти;

- возрастание значения университета (в том числе, в части развития новых рынков Национальной технологической инициативы) и признание возможного вклада университета в развитие предпринимательского сектора региональной экономики.

Библиографический список

1. *Гаврилов А.И.* Региональная экономика и управление. М: ЮНИТИ-ДАНА, 2002. – 239 с
2. *Schultz T. UL.* Human Capital: Policy Issues and Research Opportunities. - In: Human Resources, Fiftieth Anniversary Colloquium VI. № Y., 1975
3. *Becker, Gary S.* Human Capital. N.Y.: Columbia University Press, 1964
4. *Лауреаты Нобелевской премии.* [Электронный ресурс] – Научный портал – URL: <http://www.nobeliat.ru/year.php?year=1979> (дата обращения: 08.10.2018).
5. *Атаманчук Г.В.* Управление: сущность, ценность, эффективность. – Изд-во: Культура Академический проект, 2006. – 544с.
6. *Атаманчук Г.В.* Теория государственного управления: курс лекций. – Омега-Л, 2006. – 584с.
7. *Федеральный закон от 28 июня 2014 г. №172-ФЗ (ред. от 31.12.2017г.) «О стратегическом планировании в Российской Федерации»* [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: <http://www.kremlin.ru/acts/bank/38630> (дата обращения: 08.10.2018)
8. *«Паспорт приоритетного проекта «Вузы как центры пространства создания инноваций»* (утв. президиумом Совета при Президенте РФ по стратегическому развитию и приоритетным проектам, протокол от 25.10.2016 N 9) [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: <http://legalacts.ru> (дата обращения: 08.10.2018) (дата обращения: 08.10.2018)
9. *Стратегия социально-экономического развития Томской области до 2030 года* [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: <https://tomsk.gov.ru/ctregeija-sotsialno-ekonomicheskogo-razvitiija> (дата обращения: 06.10.2018)
10. *Стратегия социально-экономического развития республики Татарстан до 2030 года* [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: <http://mert.tatarstan.ru/strategiya-sotsialno-ekonomicheskogo-razvitiya.htm> (дата обращения: 06.10.2018)
11. *Стратегия социально-экономического развития до 2030 года утверждена* Постановлением Правительства Санкт-Петербурга от 13.05.2014 № 355 [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: https://www.gov.spb.ru/gov/otrasl/c_econom/strategiya-socialno-ekonomicheskogo-razvitiya-sankt-peterburga-do-2030/ (дата обращения: 06.10.2018)
12. *Свердловская область Стратегия – 2030* [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: <http://economy.midural.ru/content/strategiya-2030> (дата обращения: 06.10.2018)
13. *Об утверждении Стратегии социально-экономического развития Саратовской области до 2030 года* [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: <http://saratov.gov.ru/gov/docs/ob-utverzhdennii-strategii-sotsialno-ekonomicheskogo-razvitiya-saratovskoy-oblasti-do-2030-goda/> (дата обращения: 05.10.2018)
14. *Закон от 09 января 2017 года №352-ЗПК/2017 «О стратегии социально-экономического развития Республики Крым до 2030 года»* [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: <http://docs.pravo.ru/document/view/90575189/104987610> (дата обращения: 05.10.2018)

15. *Стратегия социально-экономического развития Вологодской области до 2030 года* [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: <https://vologda-oblast.ru/strategiya2030/strategiya/> (дата обращения: 05.10.2018)
16. *Стратегия социально-экономического развития Забайкальского края на период до 2030 года* [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: <http://правительство.зabayкальскийкрай.рф/action/programs/strategiya-socialno-ekonomicheskogo-razvitiya-zabaykalskogo-kрая/> (дата обращения: 05.10.2018)
17. *Об утверждении Стратегии социально-экономического развития Ульяновской области до 2030 года* [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: <https://ulgov.ru/page/index/permlink/id/11712/> (дата обращения: 05.10.2018)
18. *Стратегия социально-экономического развития Ярославской области до 2030 года* утверждена постановлением Правительства Ярославской области от 6 марта 2014 года №188-п (в редакции постановления Правительства Ярославской области от 01 февраля 2016 г. №73-п) [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: <http://docs.cntd.ru/document/412703993> (дата обращения: 03.10.2018)
19. *Стратегия социально-экономического развития Самарской области до 2030 года* [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: http://economy.samregion.ru/programmy/strategy_programm/proekt_strateg/ (дата обращения: 03.10.2018)
20. *Проект стратегии социально-экономического развития Иркутской области до 2030 года* [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: <http://irkobl.ru/sites/economy/socio-economic/project2030/> (дата обращения: 03.10.2018)
21. *Проект стратегии социально-экономического развития Красноярского края до 2030 года* [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: <http://www.krskstate.ru/2030/plan> (дата обращения: 03.10.2018)
22. *Проект Стратегии социально-экономического развития Республики Башкортостан на период до 2030 года* [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: <https://economy.bashkortostan.ru/deyatelnost/strategicheskoe-planirovanie/strategiya-razvitiya-respubliki-bashkortostan/strategiya-respubliki-bashkortostan-2030/> (дата обращения: 03.10.2018)
23. *Стратегия социально-экономического развития республики Саха (Якутия) на период до 2030 года с определением целевого видения до 2050 года* [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: <http://economy.gov.ru/minec/activity/sections/strategterplanning/komplstplanning/stsubject/stratupdate/2017190401> (дата обращения: 01.10.2018)
24. *Администрация костромской области распоряжение от 27 августа 2013 года N 189-ра Об утверждении Стратегии социально-экономического развития Костромской области на период до 2025 года* [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: <http://docs.cntd.ru/document/430638345> (дата обращения: 01.10.2018)
25. *Стратегия социально-экономического развития Кабардино-Балкарской Республики до 2034 года* [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: <http://economy.gov.ru/minec/activity/sections/strategterplanning/komplstplanning/stsubject/projects/2017190112> (дата обращения: 01.10.2018)
26. *Стратегия развития Севастополя* [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: <https://sevastopol.gov.ru/city/strategiya.php> (дата обращения: 01.10.2018)
27. *Стратегия социально-экономического развития Ханты-Мансийского автономного округа – Югры до 2020 года и на период 2030 года* [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: <https://depeconom.admhmao.ru/deyatelnost/sotsialno-ekonomicheskoe-razvitie/strategiya-sotsialno-ekonomicheskogo-razvitiya-okruga/297873/strategiya-sotsialno-ekonomicheskogo-razvitiya-khanty-mansiyskogo-avtonomnogo-okruga-yugry-do-2020-g> (дата обращения: 01.10.2018)

28. *Об утверждении Стратегии социально-экономического развития Камчатского края до 2030 года* [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: <http://docs.cntd.ru/document/446224042> (дата обращения: 01.10.2018)
29. *Стратегия социально-экономического развития Ростовской области до 2020 года* [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: <http://www.donland.ru/?pageid=85416> (дата обращения: 20.09.2018)
30. *Стратегия социально-экономического развития Новосибирской области на период до 2025 года* [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.nso.ru/page/2412> (дата обращения: 20.09.2018)
31. *Стратегия развития Пермского края* [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.permkrai.ru/government/activity/strategiya-razvitiya-kрая/> (дата обращения: 20.09.2018)
32. *Стратегия социально-экономического развития Вологодской области до 2030 года* [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: <https://vologda-oblast.ru/strategiya2030/strategiya/> (дата обращения: 20.09.2018)
33. *Стратегия социально-экономического развития Омской области до 2025 года* [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.omskportal.ru/ru/government/strategy2025.html> (дата обращения: 20.09.2018)
34. *Стратегическое планирование // Тюменская область* [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: https://admtyumen.ru/ogv_ru/finance/economics/prognosis.htm (дата обращения: 20.09.2018)
35. *Стратегии социально-экономического развития Воронежской области* [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: <https://econom.govvrn.ru/its/se-strategy> (дата обращения: 20.09.2018)
36. *Стратегия социально-экономического развития Челябинской области до 2020 года* [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: <http://udg74.ru/strategiya-socialno-ekonomicheskogo-razvitiya-chelyabinskoj-oblasti-do-2020-goda> (дата обращения: 18.09.2018)
37. *Стратегия социально-экономического развития Ставропольского края* [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: <http://www.stavinvest.ru/work/sub21/sub98> (дата обращения: 18.09.2018)
38. *Стратегия социально-экономического развития Приморского края до 2025 года* [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: <https://primorsky.ru/authorities/executive-agencies/departments/economics/development/strategy/pk-25.php> (дата обращения: 18.09.2018)
39. *Стратегия социально-экономического развития Архангельской области до 2030 года* [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: <https://old.dvinaland.ru/economy/strategy/> (дата обращения: 18.09.2018)
40. *Калининград Стратегия до 2035* [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: <https://www.klgd.ru/economy/strategy/> (дата обращения: 18.09.2018)
41. *Стратегия социально-экономического развития Орловской области* [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://orel-region.ru/index.php?head=6&part=73&unit=291&op=8&in=64> (дата обращения: 18.09.2018)
42. *Стратегия социально-экономического развития Республики Мордовия до 2025 года* [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: http://mineco2.e-mordovia.ru/index.php?option=com_content&view=category&id=69&Itemid=146 (дата обращения: 18.09.2018)
43. *Стратегия социально-экономического развития региона до 2020 года // Правительство Кировской области* [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: <https://www.kirovreg.ru/strategy/> (дата обращения: 18.09.2018)
44. *Стратегия развития Нижегородской области* [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: <https://strategy.government-nnov.ru> (дата обращения: 15.09.2018)

45. *Распоряжение Правительства Белгородской области от 20.03.2017г. № 128-рп «Об утверждении мероприятий по реализации Стратегии социально-экономического развития Белгородской области на период до 2025 года»* [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: <http://www.derbo.ru/deyatelnost-old/strategicheskoe-planirovanie-i-socialno-ekonomicheskoe-razvitiye/strategicheskoe-planirovanie/strategiya-socialno-ekonomicheskogo-razvitiya-do-2025-goda/> (дата обращения: 15.09.2018)
46. *Стратегия развития Алтайского края до 2025 года* [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: <https://www.altairegion22.ru/territory/investic/strategiya-razvitiya-altayskogo-kraya-do-2025-goda/> (дата обращения: 15.09.2018)
47. *Стратегия развития Краснодарского края* [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: <http://economy.krasnodar.ru/strategic-planning/the-strategy-of-development-of-krasnodar-region/> (дата обращения: 15.09.2018)
48. *О стратегии социально-экономического развития Тверской области на период до 2030 года* [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: <http://docs.cntd.ru/document/430628871> (дата обращения: 15.09.2018)
49. *О Стратегии социально-экономического развития Хабаровского края на период до 2025 года* [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: <https://www.khabkrai.ru/officially/Gosudarstvennye-programmy/Dokumenty-strategicheskogo-planirovaniya/146062> (дата обращения: 15.09.2018)
50. *Стратегия социально-экономического развития области // Министерство экономического развития Амурской области* [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: <http://mer.amurobl.ru/ru/sections/53> (дата обращения: 15.09.2018)
51. *Проект стратегии социально-экономического развития Кемеровской области на период до 2035 года* [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: <http://economy.gov.ru/minec/activity/sections/strategterplanning/komplstplanning/stsubject/projects/201820071> (дата обращения: 15.09.2018)
52. *Стратегическое планирование* [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: <http://economics.pskov.ru/strategicheskoe-planirovanie> (дата обращения: 15.09.2018)
53. *Стратегия социально-экономического развития Республики Карелия до 2020 года* [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: <http://www.gov.karelia.ru/Leader/Document/Strategy2020/> (дата обращения: 15.09.2018)
54. *Стратегия социально-экономического развития Республики Коми до 2020 года* [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: <http://rkomu.ru/services/strategia/> (дата обращения: 15.09.2018)
55. *Стратегия социально-экономического развития Республики Марий Эл до 2030 года* [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: <http://mariel.gov.ru/strategy/Pages/development.aspx> (дата обращения: 14.09.2018)
56. *Концепция создания в Томской области инновационного территориального центра «ИНО Томск»* [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: <http://old.duma.tomsk.ru/page/20935/> (дата обращения: 14.09.2018)
57. *Стратегия социально-экономического развития Чеченской Республики на период до 2025г.* [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: <http://economy-chr.ru/?p=100> (дата обращения: 14.09.2018)
58. *Стратегия социально-экономического развития Чувашской Республики до 2035 года* [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: <http://economy.cap.ru/action/activity/soc-econom-razvitiye/strategiya-socialjno-ekonomicheskogo-razvitiya-chu> (дата обращения: 14.09.2018)
59. *Стратегия социально-экономического развития Москвы до 2025 года* [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: <https://ramenki.mos.ru/gosprogram/17.pdf> (дата обращения: 14.09.2018)

**THE ROLE OF UNIVERSITY IN PROVIDING THE POLICY CHALLENGE AND
SOCIO-ECONOMIC DEVELOPMENT OF THE MEMBERS OF THE RUSSIAN
FEDERATION**

E.V. Shekynov, *graduate student*

**Russian presidential academy of national economy and public administration
(Russian, Moscow)**

***Abstract.** The article deals with the comparative study of the strategies of the members of the Russian Federation concerning the socio-economic development through the prism of higher education. University provides the development of the human resources, meanwhile human resources are found to be the main resource of any country. The article emphasizes the importance of university for a country.*

***Keywords:** human resources, socio-economic development, development strategy, the members of the Russian Federation, regional policy.*

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ МАРКЕТИНГОМ НА ПРЕДПРИЯТИИ РЕАЛЬНОГО СЕКТОРА РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ

А.Ш. Ширинов, соискатель

Казанский (Приволжский) федеральный университет
(Россия, г. Казань)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10493

Аннотация. В статье анализируется проблема оценки эффективности инструментов управления маркетингом на предприятии реального сектора экономики. Предложен методический подход к оценке эффективности маркетинговых мероприятий, основанный на выделении функций, которые осуществляются службой маркетинга. Обоснована необходимость использования количественных и качественных методов оценки.

Ключевые слова: управление маркетингом, функции маркетинга, управленческие решения, предприятие реального сектора экономики, функции маркетинга, служба маркетинга.

Повышение уровня конкуренции внешней среды промышленных предприятий вызывает необходимость поиска инструментов управления, применение которых обеспечивает повышение показателей финансово-хозяйственной деятельности. Многообразие подобных инструментов обуславливает проблему выбора, которая решается на основе сопоставления эффективности их применения. Формирование предприятиями реального сектора российской экономики управленческих решений, направленных на выявление потребностей рынка и (или) формирование качественно новых запросов потребителей, что позволяет сформировать актуальную товарную политику, выступает объектом и результатом управления маркетингом. Признавая управление маркетингом составной частью системы управления предприятием, в то же время следует признать необходимость разработки системы показателей его эффективности, динамика которых позволит уточнить состав и содержание используемых технологий. Это определил выбор темы исследования, его теоретическую и практическую значимость.

Анализ работ, посвященных данному вопросу, показывает, что исследователи рассматривают в качестве показателя эффективности маркетинга отношение результатов маркетинговой деятельности (продаж, прибыли, доли рынка) к объему затрат на ведение маркетинговой деятель-

ности. Признавая обоснованность данного подхода, следует отметить, что представляется сложным решение задачи вычленения в общих результатах деятельности предприятия те, которые были получены вследствие осуществления маркетинговых мероприятий. В этой связи для того, чтобы оценить эффективность маркетинга, используют сложные методы, основанные преимущественно на качественных оценках. Применяемые при этом показатели, как правило, рассчитываются как отношение эффекта и затрат. В то же время отдельные показатели (например, количество транзакций за посещение) не являются показателями производительности и эффективности коммерческой деятельности [7].

На наш взгляд, задача оценки эффективности системы управления маркетингом на отдельном предприятии может быть решена на основе декомпозиции маркетинговых функций и оценки эффективности управленческих решений, принимаемых в рамках реализации последних. В соответствии с данным подходом представляется возможным выделение следующих направлений оценки эффективности:

1. Анализ эффективности предварительного планирования, которое включает исследование рынка; сегментирование, позиционирование и выбор целевых рынков. Оценка управленческих решений в рамках

реализации данной функции управления маркетингом с помощью количественных методов не представляется возможной. Это связано с тем, что добавленная стоимость формируется под влиянием множества факторов. В этой связи представляется необходимым использование качественных методов оценки (например, метода экспертных оценок) [5].

2. Эффективность планирования. Оценка эффективности развития всех видов маркетинговых планов (стратегических планов, планов маркетинговой деятельности на отдельных отраслевых рынках и др.) может осуществляться на основе качественных оценок поведенческой ориентации персонала предприятия – цели (долгосрочность), ориентиров (целевые группы), клиентов (персонифицированные), отношения с клиентами (сотрудничество), ценовой политики (конкурентоспособная) и др.

3. Определение эффективности товарной политики, включающей разработку товарного бренда, сервиса, типа рыночной стратегии и др.). В рамках мониторинга эффективности политики продвижения отдельных видов продукции используются такие показатели как прибыль, доходы, доля рынка. Оценка эффективности бренда основана на определении его влияния на динамику стоимости нематериальных активов и на уровень капитализации предприятия.

4. Определение эффективности ценовой политики. Критериями эффективности управления ценами выступают прямые индикаторы (процент роста прибыли, процент роста выручки, процент увеличения стоимости компании, процент увеличения доли рынка и численности клиентов и др.) и косвенные (процент роста расходов на рекламу и др.).

5. Оценка эффективности каналов распределения продукции осуществляется на основе определения суммы прибыли (дохода), полученных с использованием данного канала с учетом затрат на его и об-

служивание [4]. Оценить отдельные методы продвижения товара крайне сложно. В этой связи может использоваться относительный показатель (балльная система), позволяющий оценить числу контактов (звонков, визитов, ответных сообщений и т.д.) пользователей. Однако применение исключительно данного подхода может привести к выводу, что наиболее эффективным методом продвижения товара является реклама в средствах массовой информации (хотя в абсолютном выражении - это самый дорогой способ продвижения), а самым неэффективным - личный визит маркетолога.

6. Эффективность организации маркетинга включает оценку эффективности организационной структуры экономического управления; эффективности распределения задач, обязанностей и прав в службе маркетинга; эффективности взаимодействия службы маркетинга с другими подразделениями предприятия. Эта оценка может быть проведена только специалистами в выборе конкретных типов систем контроля и аудита управления маркетингом.

Эффективность функционирования многих подразделений предприятия (бухгалтерский учет, планово-экономического отдела, отдела кадров и др.) как и службы маркетинга достаточно сложно измерить. Затраты, связанные с их функционированием (зарботная плата, стоимость покупки и эксплуатации оборудования, техническое обслуживание основных средств и др.) подлежат количественной оценке. Основная проблема заключается в оценке результатов их работы и значимости этих результатов для предприятия в целом [1]. Эффективность службы маркетинга зависит от двух аспектов: организационного потенциала (полномочий) данного подразделения и эффективности его реализации.

Общие показатели эффективности маркетинговой деятельности предприятия представлены в таблице 1.

Таблица 1. Показатели эффективности маркетинговой деятельности предприятия

Показатель	Способ определения эффективности
Эффективность предпланового анализа	маркетинговые исследования; сегментирование, позиционирование и выбор целевых рынков
Эффективность планирования	оценка эффективности разработки всех видов планов маркетинга (стратегических, текущих, в разрезе отдельных рынков, продуктов)
Эффективность организации маркетинга	эффективность организационной структуры управления маркетингом; эффективность распределения задач, обязанностей и прав в службе маркетинга; эффективность взаимодействия службы маркетинга с другими подразделениями организации.
Эффективность мотивации труда менеджеров и сотрудников службы маркетинга, а также торгового персонала	оценка эффективности деятельности персонала занимающегося продажами
Эффективность контроля за выполнением отдельных вышеприведенных функций маркетинга	аудит маркетинга

Следует отметить, что инструменты оценки эффективности маркетинговых мероприятий на предприятии является высокотратным процессом. Стоимость всех

необходимых исследований для оценки эффективности маркетинга часто сопоставимы с размерами маркетингового бюджета.

Библиографический список

1. Аникеев С.Н. Методика разработки плана маркетинга: Сер. «Практика маркетинга». – М.: Фолиум, 1998.
2. Афанасьев М. Маркетинг: стратегия и практика фирмы. – М.: Финстатинформ, 1995.
3. Голубков Е.П. Маркетинг: выбор лучшего решения. – М.: Экономика, 1993.
4. Дурович А.П. Маркетинг в предпринимательской деятельности. - Мн.: НПЖ «Финансы, учет, аудит», 1997.
5. Малков М.И. Подходы к измерению эффективности маркетинга // Маркетинг, 2007. №3
6. Турусина А.Ю. Операционная эффективность маркетинга // Маркетинг и маркетинговые исследования. 2006. №1.
7. Фатхутдинов Р.А. Производственный менеджмент: Учебник. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Издательско-торговая корпорация "Дашков и К", 2002. – 74 с.

**EVALUATION OF THE EFFECTIVENESS OF THE MARKETING
MANAGEMENT SYSTEM AT THE ENTERPRISE OF THE REAL SECTOR OF THE
RUSSIAN ECONOMY**

A.Sh. Shirinov, *applicant*

Kazan (Volga region) federal university
(Russia, Kazan)

***Abstract.** The article substantiates the thesis that in the conditions of regionalization of the economic space, which is a part of special economic zones, regional-level zones play a special role, whose activities are primarily aimed at increasing the investment attractiveness of the home region and improving the investment climate. Their value as a driver of innovation and investment activity can be realized, if there is implementation of control measures by federal and regional authorities. The analysis of individual indicators of the functioning of a special economic zone of technology-innovative type (SEZ TVT) "Innopolis" was carried out.*

***Keywords:** technology-specific special economic zones, investment attractiveness, investment climate, tax preferences, regional economy.*

УГОЛОВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЛИЦ, СОВЕРШИВШИХ ПРЕСТУПЛЕНИЕ В СОСТОЯНИИ ОПЬЯНЕНИЯ

А.С. Брылева, студент

Научный руководитель: К.В. Дядюн, канд. юрид. наук, доцент
Владивостокский филиал Российской таможенной академии
(Россия, г. Владивосток)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10494

Аннотация. В статье рассматриваются особенности привлечения к уголовной ответственности лиц, совершивших преступление в состоянии опьянения. Проведен анализ доктринальных источников, позволивших установить определение понятия «опьянения», изучена статистика, а также судебная практика совершения преступлений в состоянии опьянения. В результате предложено расширить круг составов, в которых состояние опьянения являлось бы квалифицирующим признаком.

Ключевые слова: совершение преступления в состоянии опьянения, опьянение в уголовном праве, отягчающий фактор, смягчающий фактор, состояние психики, психоактивные вещества.

В настоящее время преступления, совершенные в состоянии опьянения, относятся к категории наиболее распространенных в Российской Федерации. В соответствии со ст. 23 УК РФ «Лицо, совершившее преступление в состоянии опьянения, вызванном употреблением алкоголя, наркотических средств, психотропных веществ или их аналогов, новых потенциально опасных психоактивных веществ либо других одурманивающих средств, подлежит уголовной ответственности». Т.е. по общему правилу совершение преступного деяния в состоянии опьянения никак не влияет на пределы наказания.

Следует более подробно остановиться на том, что представляет из себя состояние опьянения, поскольку законодатель не дает четкого определения данному понятию. По мнению Е.А. Шищенко «опьянение в уголовном праве – это такое состояние, при котором вменяемое лицо не осознает фактический характер и общественную опасность своих действий (бездействий) в полном объеме, либо не в полной мере может руководить ими в результате осознанного употребления алкоголя, наркотических или других одурманивающих средств» [12, с. 5]. Следует отметить, что данное определение в наибольшей мере раскрывает сущность и потенциальную общественную опасность лица, находяще-

гося в состоянии опьянения. Фактически оно означает, что лицо своими осознанными и волевыми действиями привело себя в состояние опьянения, осознавая, либо не осознавая, но не придавая надлежащего значения возможным последствиям своего состояния.

Возникает большое количество споров относительно правовой оценки состояния опьянения и его влияния на уголовную ответственность.

Безусловно, существуют разные состояния опьянения, которые, соответственно, разным образом влияют на физическое и психическое состояние лица, более того, в некоторых случаях даже на вменяемость последнего. Например, патологическое опьянение представляет собой особый вид опьянения, который является расстройством психической деятельности лица и исключает его вменяемость [1]. Следует отметить, что в означенном виде опьянения определяющим фактором является не количество употребленного алкоголя или иных одурманивающих средств, а длительное болезненное состояние психики лица, которое характеризуется преимущественно искажением восприятия действительности. Из этого следует, что все действия, совершенные лицом в состоянии патологического опьянения, не могут при-

знаваться преступлениями, поскольку такие субъекты признаются невменяемыми.

Одним из классических видов опьянения следует рассматривать физиологическое опьянение, по поводу которого возникает большое количество споров относительно того является ли лицо, находящееся в данном состоянии вменяемым или нет. Безусловно, внимание лица и возможность контролировать свои действия в состоянии опьянения значительно уменьшается, но это в каждом случае является индивидуальным и будет зависеть от особенностей лица, а также количества, а в некоторых случаях, качества употребленных веществ [9;10].

Конечно, не поддается сомнению тот факт, что лицо, находящееся в нормальном состоянии может успешно сдерживать негативные личностные свойства своего поведения, например, агрессивность и вспыльчивость, однако в состоянии опьянения данное лицо отчасти теряет контроль над поведением, более того, не исключено, что уровень агрессивности в состоянии опьянения только возрастет, что может привести к неблагоприятным последствиям. Одно и то же лицо может кардинально различно вести себя в состоянии опьянения и трезвости, это обусловлено тем, что наркотические средства, алкоголь и аналогичные вещества влияют на функционирование центральной нервной системы, именно данный факт определяет потерю самоконтроля лица. Способность контролировать свои действия возвращается к лицу в процессе протрезвления. Данное состояние не означает невменяемости лица, фактически мыслительная и физическая деятельность замедляется, способность к контролю снижается, но возможность контролировать свои действия сохраняется [6; 9, с. 124]. Более того, данное состояние является временным и организм имеет возможность восстановить утраченные функции, поэтому можно сделать вывод о том, что лицо, находящееся в состоянии опьянения, является вменяемым.

Ряд современных исследователей придерживается мнения относительно того, что в некоторых случаях состояние опья-

нения следует рассматривать как смягчающий фактор, в то время какотягчающим он становится в случае, если лицо своими осознанными действиями привело себя в состояние опьянения, чтобы в последующем ввести в заблуждение сотрудников, сославшись на ненормальное состояние психики [2; 5; 9]. Также отсутствует однозначная правоприменительная позиция относительно квалификации действий лиц, наводящихся в состоянии опьянения, и совершивших аналогичные преступные деяния.

Рассмотрим соответствующие примеры из судебной практики по ст. 105 УК РФ:

I. Г., Б., С. и А., находясь в квартире, совместно употребляли спиртные напитки. В процессе распития спиртных напитков между С. и А. произошла ссора из-за несогласия с одним из тостов, которая переросла в драку. В помещении кухни Г., Б. и С., действуя совместно группой лиц, будучи в состоянии алкогольного опьянения, поочередно нанесли А. множественные, не менее трех ударов каждый, руками и ногами в область головы и туловища. Опасаясь ответственности за причиненные А. телесные повреждения, Г. взял находившуюся на террасе веревку и передал ее Б. Б. накинул переданную ему веревку и затянул ее на шее А. После этого к Б. подошел Г. и взял в руки один конец указанной веревки, а Б. - второй конец, которую они затянули на шее А. В результате этих действий А. перестал подавать признаки жизни. Учитывая характер и степень общественной опасности преступления, обстоятельства его совершения и личность подсудимых Московский областной суд г. Красногорска в силу ч. 1.1 ст. 63 УК РФ признает состояние опьянения обстоятельством, отягчающим наказание [7].

II. Х. находился в состоянии алкогольного опьянения совместно со своей сожительницей Н., которая в ходе ссоры с ним взяла в руку имевшийся в доме нож и попыталась ударить данным ножом Х., однако он, блокировав удар, перехватил указанный нож в свою руку, после чего, не имея умысла на ее убийство, нанес Н. ножом множественные удары в область груди, шеи, туловища, верхних и нижних ко-

нечностей, повлекшие смерть Н. В данном случае Ногинский городской суд Московской области признал состояние опьянения смягчающим обстоятельством [8].

Таким образом, можно сделать вывод, что судебная практика относительно учета влияния состояния опьянения на уголовную ответственность действительно сложилась довольно неоднозначно. Фактически это означает тот факт, что в уголовном законодательстве существует пробел, который провоцирует дискриминацию лиц, осужденных по данному преступлению, поскольку в одних случаях состояние опьянения рассматривается как отягчающее обстоятельство, в то время как в других не принимается во внимание [9].

Согласно Порталу правовой статистики, за 2017 год на территории Приморского края было предварительно расследовано 5884 преступлений, совершенных в состоянии алкогольного опьянения, из них: 303 – особо тяжких, 810 – тяжких преступлений. В сравнение с Хабаровским краем, в котором количество расследованных преступлений, совершенных в состоянии алкогольного опьянения – 4706, из которых: 248 – особо тяжких, 490 – тяжких преступлений, можно сделать вывод о том, что преступления, совершенные в состоянии алкогольного опьянения, отличаются некоторой стабильностью, зависящей от численности населения и уровня жизни. Так же за 2017 год на территории Приморского края было предварительно расследовано 497 преступлений, совершенных в состоянии наркотического опьянения, из них: 35 – особо тяжких, 110 – тяжких преступлений [3]. На основе данной статистической информации можно сделать вывод, что в Российской Федерации большая доля преступлений совершается в состоянии опьянения, более того можно проследить некоторую стабильность в соверше-

нии данных преступлений в разных административно-территориальных образованиях. Законодатель, в свою очередь, всяческими способами пытается снизить процент употребления населением алкогольных напитков, например, ограничивая время приобретения алкогольной продукции, но фактически соответствующие правила зачастую игнорируются как населением, так и юридическими лицами, и индивидуальными предпринимателями, которые осуществляют розничную продажу алкогольной продукции. Следует также отметить, что в отношении лиц, совершающих преступления в состоянии наркотического опьянения законодатель имеет довольно четкую императивную позицию, запрещающую употребление наркотических средств, более того, ведутся продолжительные работы по искоренению данного явления среди населения страны, а лица, которые имеют отношение к хранению и распространению наркотических средств подлежат уголовной ответственности.

Поскольку по нынешнему уголовному законодательству состояние опьянения является признаком, отягчающим уголовную ответственность, только по ст. 264 УК РФ, на основе вышепредставленной информации, мы пришли к выводу, что необходимо увеличить список составов, в которых данное состояние являлось бы квалифицирующим признаком. К ним стоит отнести:

1. Статьи, которые обеспечивают защиту половой неприкосновенности и свободы (ст. 131 – 135 УК РФ);
2. Нормы, регулирующие защиту права на жизнь и здоровье (ст. 105 – 125);
3. Статьи, регламентирующие уголовную ответственность за деяния, посягающие на общественную безопасность (206, 213 – 214);
4. Нормы, направленные на охрану собственности (ст. 161 – 164, 166 – 168).

Библиографический список

1. *Агильдин В.В.* Уголовная ответственность за преступления, совершенные в состоянии опьянения // Всероссийский криминологический журнал. – 2010. – № 3 (13). – С. 9-13.
2. *Вторушина Ю.С.* Состояние опьянения в системе норм общей и особенной частей УК РФ // Сибирский юридический вестник. – 2018. – №2 (81). – С. 71-75.
3. *Генеральная прокуратура* Российской Федерации. Портал правовой статистики // <http://crimestat.ru> (дата обращения: 26.09.2018).

4. Козаренко Ю.И. Уголовная ответственность лиц, совершивших преступление в состоянии опьянения // Юридическая наука и практика: Вестник Нижегородской академии МВД России. – 2015. – № 1 (29). – С. 270-274.
5. Кострова М.Б. Парадоксы российской уголовной политики усиления ответственности лиц, совершивших преступление в состоянии опьянения // Lex Russica. – 2017. – №7 (128). – С. 125-138.
6. Маслов И.И. Состояние опьянения как признак, дифференцирующий уголовную ответственность // Юридическая наука. – 2011. – №3. – С. 57-62.
7. Московский областной суд г. Красногорска. Официальный сайт// <http://oblsud.mo.sudrf.ru> (дата обращения: 07.10.2018).
8. Ногинский городской суд Московской области. Официальный сайт// <http://noginsk.mo.sudrf.ru> (дата обращения: 07.10.2018).
9. Семенцова И.А. Особенности уголовной ответственности лиц, совершивших преступление в состоянии опьянения // Известия высших учебных заведений. Северо-Кавказский регион. Общественные науки. – 2014. – №6. – С. 122-126.
10. Таюрская Е.А. Уголовно-правовая оценка состояния опьянения // Вестник Восточно-Сибирского института МВД России. – 2014. – № 1. – С. 1-6.
11. Уголовный кодекс Российской Федерации. – М., 2018. – 336 с.
12. Шищенко Е.А., Самсоненко Ю.А. Уголовная ответственность лиц, совершивших преступление в состоянии опьянения // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. – 2017. – № 129 (05). – С. 1-19.

CRIMINAL RESPONSIBILITY OF PERSONS WHO MADE A CRIME IN THE CONDITION OF THE DRINKING

A.S. Bryleva, student

Supervisor: *K.V. Dyadyun, candidate of legal sciences, associate professor*

Vladivostok branch Russian customs academy

(Russia, Vladivostok)

***Abstract.** The article discusses the features of bringing to criminal responsibility of persons who have committed a crime while intoxicated. The analysis of doctrinal sources, which allowed establishing the definition of the concept of «intoxication», studied the statistics, as well as the judicial practice of committing crimes while intoxicated. As a result, it was proposed to expand the range of compositions in which the state of intoxication would be a qualifying attribute.*

***Keywords:** commission of a crime while intoxicated, intoxication in criminal law, aggravating factor, mitigating factor, state of mind, psychoactive substances.*

КЫРГЫЗСКАЯ РЕСПУБЛИКА В СИСТЕМЕ МЕЖДУНАРОДНОГО ОБЯЗАТЕЛЬСТВА В ОБЛАСТИ ЗАЩИТЫ ПРАВ ЧЕЛОВЕКА

А.К. Джаркымбаева, науч. сотр.

Национальная академия наук Кыргызской Республики
(Кыргызская Республика, г. Бишкек)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10495

Аннотация. В статье рассматривается правовая система Кыргызской Республики, а также нормы международного права и нормы национального права. В Кыргызской республике международные нормы преобладают над национальными нормами. А в некоторых государствах основной закон гласит, что международные договоры вступают в силу после имплементации.

Ключевые слова: конституция, закон, ратификация, правительство, международные нормы, референдум, международный договор.

Кыргызская Республика стала частью международного права – это является одним из важнейших достижений. Правовая система Кыргызской Республики образуется из международных стандартов [1, с. 96]. В предыдущей редакции Конституции Кыргызской Республики от 27 июня 2010 года п. 3. ст. 6 гласила «Вступившие в установленном законом порядке в силу международные договоры, участницей которых является Кыргызская Республика, а также общепризнанные принципы и нормы международного права являются составной частью правовой системы Кыргызской Республики». Но 11 декабря 2016 года, граждане, которые были включены в списки участников референдума проголосовали за принятие Закона Кыргызской Республики «О внесении изменений в Конституцию Кыргызской Республики», проект которого вынесен Жогорку Кенешем Кыргызской Республики на референдум (всенародное голосование) Кыргызской Республики в соответствии с Законом Кыргызской Республики ««О назначении референдума (всенародного голосования) по проекту Закона Кыргызской Республики «О внесении изменений в Конституцию Кыргызской Республики» от 3 ноября 2016 года № 174. И в новой редакции основного закона Кыргызской Республики, вступившие в установленном законом порядке в силу международные договоры, участницей которых является Кыргызская Республика, а также общепризнанные принципы

и нормы международного права являются составной частью правовой системы Кыргызской Республики. Порядок и условия применения международных договоров и общепризнанных принципов и норм международного права определяются законами. Таким образом, народ Кыргызской Республики ограждает себя от относительного приоритета норм международного права над нормами национального права. А возможно ли говорить вообще о сопоставимости национального и международного права? Ведь как мы знаем международное право – это нормы регулирующие отношения между государствами, а национальное право – это нормы регулирующие отношения внутри государства. Таким образом, невозможно даже их сопоставить. Также необходимо указать, что в международном праве действует принцип, согласно которому международные договора должны исполняться в обязательном порядке. Из этого следует, что нормы международного права в любом случае преобладают над национальными нормами. В некоторых государствах основной закон гласит, что международные договоры вступают в силу после имплементации. Это говорит о том, что международные договоры имеют равную силу с основным законом, или менее, но ни в коем случае не более. Можно сделать вывод, что игнорирование международного права приводит к уничтожению обязательства национального права этого государства. В

странах, входящих в состав Евразии международные договоры вступают в силу только после их ратификации или утверждения. Международные договоры являются составной частью правовой системы стран ЕАЭС. Внутри государства, ратифицированные международные договоры стоят выше нормы национального законодательства, но не выше чем Конституция каждого государства. Например: «В конституции Республики Армения ст.6. «Если ратифицированными международными договорами устанавливаются иные нормы, чем те, которые предусмотрены законами, то применяются эти нормы. Международные договоры, противоречащие Конституции, не могут быть ратифицированы».

Существуют примеры того, что международные договоры не применяются в силу того, что они не были имплементированы в национальные законы, даже после этой процедуры они могут быть изменены путем принятия нового закона, который отменит действие предыдущего аналогичного закона. Так, например, США...Если международные договоры будут противоречить национальным интересам, власти примут новый закон который будет отвечать их интересам, и ее юридическая сила будет выше первой. Юридически очень правильный подход, в таком случае США выигрывают, вдвойне оставаясь участником международного права они имеют право применять тот закон, который им более выгоден с политического, экономического и других взглядов. А судебная ветвь власти США осуществляют правосудие только исходя из принципа соблюдения привилегии не международного, а национального права. При существующих многочисленных стандартов права на жизнь, только обязательное соблюдение трех стандартов присущи данным властям.

При всем этом американские власти не единственные кто ставит национальное право на первое место. В некоторых странах конкретно прописано, что все международные договоры не имеют юридической силы до его реализации внутри государства вот некоторые из них:

1. Конституция Ирландии ст. 29. «Никакое международное соглашение не

должно быть частью внутреннего закона государства, если иное не определено Парламентом» [2].

2. Конституция Сингапура принята 16 сентября 1963 года ст. 7 (b) «подписания любого соглашения, контракта, пакта или другого договора с любым другим суверенным государством или любой Федерацией, Конфедерацией, страной или странами или любой ассоциацией, органом или организацией в их пределах, где такое соглашение, контракт, пакт или договор обеспечивает взаимную или коллективную безопасность или любой другой объект или цель, который несёт или должен нести преимущества и выгоду для Сингапура каким-либо образом» [3].

3. Конституция Швеции (Королевства Швеция) глава 10 § 2. «Правительство не может заключать международное соглашение, налагающее на государство обязательство, без ратификации его Риксдагом» [4].

4. Конституция Ливанской Республики ст. 52 «Международные договоры считаются ратифицированными только после одобрения их Советом министров. Правительство информирует о них Палату депутатов, как только интересы и безопасность государства это позволяют. Договоры, касающиеся государственных финансов, торговые договоры и все другие договоры, которые не подлежат денонсированию по окончании каждого года, не могут быть ратифицированы, пока они не одобрены Палатой депутатов» [5].

Представляем вашему вниманию Конституции государств где международное право обладает относительным приоритетом тех или иных норм именно в системе национального права:

1. Конституция Республики Казахстан ст. 4 «Международные договоры, ратифицированные Республикой, имеют приоритет перед ее законами. Порядок и условия действия на территории Республики Казахстан международных договоров, участником которых является Казахстан, определяются законодательством Республики» [6].

2. Конституция Португальской Республики ст. 8. «Нормы, исходящие от компе-

тентных органов международных организаций, в которых состоит Португалия, действуют непосредственно во внутреннем праве, поскольку это установлено в соответствующих учредительных договорах» [7].

3. Конституция Республики Мозамбик п.2. ст. 62 «Республика Мозамбик признает, соблюдает и действует согласно принципам Устава Организации Объединённых Наций и Устава Организаций африканского единства» [8].

4. Конституция Республики Армения ст. 6. «Международные договоры являются составной частью правовой системы Республики Армения. Если ратифицированными международными договорами устанавливаются иные нормы, чем те, которые предусмотрены законами, то применяются эти нормы» [9].

5. Конституция Российской Федерации п.4. ст. 15 «Общепризнанные принципы и нормы международного права и международные договоры Российской Федерации являются составной частью ее правовой системы. Если международным договором Российской Федерации установлены иные правила, чем предусмотренные законом, то применяются правила международного договора» [10].

6. Конституция Румынии п. 2. ст. 11 «Ратифицированные Парламентом договоры, согласно закону, составляют часть внутреннего права» [11].

Кыргызская Республика признает высшим правом человека – право на жизнь. В подтверждение этого 26 апреля 2007 года были внесены соответствующие изменения и дополнения касательно отмены смертной казни в:

– Кодексы: Уголовный; Уголовно-процессуальный; Об административной ответственности; Уголовно-исполнительный;

– А также в законы: «О Верховном суде КР и местных судах»; «О прокуратуре КР»; «О порядке и условиях содержания под стражей лиц, задержанных по подозрению и обвинению в совершении преступлений»; «Об общих принципах амнистии и помилования»; «О введении в действие Уголовно-процессуального кодекса КР»;

«О введении в действие Уголовного кодекса КР».

На сегодняшний день в ст. 21 основного закона Кыргызской Республики указано «Каждый имеет неотъемлемое право на жизнь. Смертная казнь запрещается».

Итак, являясь приверженным основным целям Устава ООН, верховенству права, защите прав человека и демократическим принципам, Кыргызстан активно работает в сфере прав человека на жизнь. Страна ратифицировала 7 из 9 универсальных международных договоров по правам человека в рамках ООН, в числе которых: «Международный пакт о гражданских и политических правах»; «Международный пакт об экономических, социальных и культурных правах»; «Международная Конвенция о ликвидации всех форм расовой дискриминации»; «Конвенция против пыток и других жестоких, бесчеловечных или унижающих достоинство видов обращения и наказания»; «Конвенция о защите прав всех трудящихся-мигрантов и членов их семей»; «Конвенция о ликвидации всех форм дискриминации в отношении женщин»; «Конвенция о правах ребенка». В общей сложности Кыргызской Республикой были приняты обязательства по 40 международным документам в сфере прав человека в рамках ООН, 42-м Конвенциям Международной организации труда, а также Хельсинскому Заключительному акту, подтвердив тем самым свои обязательства следовать принципам и нормам ООН и ОБСЕ в области защиты и поощрения универсальных ценностей, верховенства права, прав человека и демократии.

Кыргызская Республика исполняет свои международные обязательства в области защиты прав человека, включая обеспечение подготовки национальных периодических докладов в международные органы по правам человека, а также осуществление мероприятий по реализации рекомендаций международных органов в данном направлении. Постоянно работает над совершенствованием механизмов реализации прав человека создает учреждения, деятельность которых позволит повысить эффективность в выполнении принятых Кыргызской Республикой международно-

правовых обязательств и внесет важный вклад в повышение ответственности к соблюдению международных норм в области защиты прав человека.

Библиографический список

1. *Кыргыз Республикасынын Конституциясы*=Конституция Кыргызской Республики [Текст]: 2010 ж. 27 июнунда Референдумда (буткул элдик добуш берүүдө) кабыл алынды. – Бишкек: Изд-во Академия, 2015. – 96 б.
2. *Конституция Ирландии* от 29 дек. 1937 г. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.concourt.am/armenian/legal_resources/world_constitutions/.../irelnd-r.htm. – Загл. с экрана.
3. *Конституция Сингапура* принята 16 сент. 1963 г. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: worldconstitutions.ru/?p=294&page=7. – Загл. с экрана.
4. *Конституция Швеции* (Королевства Швеция) от 27 февр. 1974 г.
5. *Конституция Ливанской Республики* 23 мая 1926 г. В редакции конституционного закона 21 сент. 1990 г.
6. *Конституция Республики Казахстан* принята на республиканском референдуме 30 авг. 1995 г.
7. *Конституция Португальской Республики* от 2 апр. 1976 г.
8. *Конституция Республики Мозамбик*: Введена в действие 2 нояб. 1990 г.
9. *Конституция Республики Армения* (с изменениями). Принята 05.07.1995
10. *Конституция Российской Федерации*" (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/. – Загл. с экрана.
11. *Конституция Румынии*. Принята Конституционной ассамблеей 21 нояб. 1991 г., одобрена референдумом и вступила в силу 8 дек. 1991 г.

KYRGYZ REPUBLIC IN THE SYSTEM OF INTERNATIONAL OBLIGATION IN THE FIELD OF PROTECTION OF HUMAN RIGHTS

A.K. Dzharkymbaeva, researcher
Research of the National Academy of sciences
(Kyrgyz Republic, Bishkek)

***Abstract.** The article considers the legal system of the Kyrgyz Republic, as well as the norms of international law and the norms of national law. In the Kyrgyz Republic, international norms prevail over national norms. And in some states, the main law states that international treaties enter into force after implementation.*

***Keywords:** constitution, law, ratification, government, international norms, referendum, international treaty.*

ЭВОЛЮЦИЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ СТАНДАРТОВ ПРАВО НА ЖИЗНЬ И ЗДОРОВЬЕ

А.К. Джаркымбаева, науч. сотр.

Национальная академия наук Кыргызской Республики
(Кыргызская Республика, г. Бишкек)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10496

***Аннотация.** В данной статье рассматривается правосубъектность индивида который имеет отношение к международному сообществу. А также исследуются первые международно-правовые стандарты права человека, в том числе и «Вестфальской системы». На международном уровне признается позитивистская норма о том, что как государство, так и индивид является субъектом международного права и права каждого человека необходимо соблюдать, гарантировать и защищать.*

***Ключевые слова:** международный стандарт, государство, декларация, договор, гарантия, гражданин, принцип, международная организация.*

Кратко опишем содержание юридического позитивизма с середины XIX - начало XX вв. Гражданин имеет права на гарантию соблюдения и реализацию защиты своих прав, как внутри государства, так и за ее пределами. Связь, воплощенная в гражданстве дает право государству защищать права своего гражданина в любой точке мира. И наконец, элементарный принцип международного права, который был указан в постановлении постоянной палаты международного правосудия еще в 1924 году «в международной арене единственным истцом который выступает в роли правового защитника является - государство, он обязан защищать своих подданных» [1, с. 127-130].

Подобным способом, делается явной значимость определения гражданства, что дает возможность коренному населению одного государства, пребывающим в местности иной, использовать согласно инициативе своей страны дипломатическую охрану, то что заставит правительство, в чьей местности они пребывают, к осуществлению собственных интернациональных обязанностей сравнительно жителей других стран, к примеру, к осуществлению интернационального соглашения о законном состоянии жителей других стран.

Двадцатые годы прошлого столетия дала толчок для распространения «прогрессивной» концепции, идея которого заключалась преодоление рамок внутригосудар-

ственного сообщества, индивид признавался правосубъектным который имеет отношение к международному сообществу. Знаменитый юрист Ж. Селль занимался распространением концепции, о том что, государство – это нечто иное как фиктивное образование и акт юридической техники выполняет человек, таким образом государство само зависимо от человека. А человек выполняет все эти действия для того чтобы давать гарантию и защиту коллективному интересу. Таким образом можно прийти к выводу что юрист Ж. Селль придерживался мнения, что человек это индивид, и только он является субъектом международного права. Такое представление об индивиде дает право думать что человек встает на равне как субъект международной системы, как и международные организации, государства, а также частные объединения международного масштаба.

Декларация прав человека 1948 года является первым нормативным актом, в котором развернут перечень признанных большинством права человека. А, именно права человека на жизнь, свободу, труд, культуру, отдых, не подвергаться пыткам и унижениям и так далее. Таким образом, Декларация прав человека 1948 года отличается от «Законодательного статута республики Сан-Марино» 1600 года тем что, первый защищает права человека как индивида, а второй приняли до того, как на-

чалось развитие концепции «соблюдения прав человека». Но эту Конституцию дополнили спустя 374 года. В 1974 году в состав Конституции Сан-Марино вошла Декларация гражданских прав, закрепляющая права подданных этого государства.

Итак, вернемся к исследованию темы. Что толкнуло человечество разработать стандарты прав человека? Как эволюционировали международные стандарты права человека? Какие международные стандарты права на жизнь существуют? Почему с первого раза не удалось внедрить стандарты? Попытаемся дать ответы на вышеуказанные вопросы. Одним из первых источников разработки стандартов прав человека считается «Вестфальская система» оформление которой связано с завершением Тридцатилетней войны и заключением в 1648 г. Вестфальского мира. Эта модель имела исключительную длительность фазы консолидации, растянувшейся вплоть до Утрехтского мира (1713 г.). Важной чертой этой модели была географическая ограниченность сферы ее действия (ее влияние ограничивалось лишь Западной и Центральной Европой) [2, с. 184].

Характеристика Вестфальской модели системы международных отношений: приверженцы крупнейших течений христианства на территории Священной Римской империи (католицизма, лютеранства и кальвинизма) обрели равные права; крушение – папства и Империи; создание Швейцарского союза; Испания уступила Франции доминирующее положение в Европе; Португалия, Чехия, Дания, Италия и Нидерланды сложились в национальные государства.

Принципы Вестфальской системы международных отношений: приоритет национального интереса; принцип баланса сил; приоритет государств - наций; принцип государственного суверенитета: право требовать невмешательства в свои дела, равенство прав европейских государств, обязательство выполнять подписанные договоры; принцип действия международного права и применения дипломатии в международных отношениях [3, с. 400].

Современная система международных отношений имеет общепринятое название Вестфальской системы международных отношений. Так как в прошлом, так и в настоящем времени ведущим актором международных отношений выступает национальное государство. До первой мировой войны почти нет международных договоров, а те, которые есть, регулируют отношения касающихся проблем войны и гуманитарного права – это декларация Гагская конвенция, отменяющая требование легализации иностранных официальных документов, от 5 октября 1961 года. После первой мировой войны появляется резонанс, на международном уровне появляется проблемы: защиты прав беженцев (гражданское население в целях сохранения своей жизни оставляют государства где происходит конфликт); территориальное разделение (после первой мировой войны организуются границы между государствами раньше для того чтобы поехать с одной страны в другую не нужно было иметь паспорта вообще паспортов не было паспорта появляются после первой мировой войны); защита прав национальных меньшинств (появляются договоры касающийся проблем национальных меньшинств это не конвенции - это двухсторонние договоры).

В 1919 году выдающимися Европейскими юристами была начата процесс внедрения международно – правовых стандартов обеспечения и защиты права на жизнь, он касался, не только побежденных государств, но Советского государства и национально-освободительного движения в колониях и зависимых странах. Разработали очень большое количество таких стандартов:

– Сен-Жерменский мирный договор, который включал статут Лиги наций (ч. I) и Международного бюро труда (ч. XIII) от 10.09.1919 г.;

– Нейский мирный договор предусматривал отторжение от Болгарии Южной Добруджи в пользу Румынии (тем самым отменялись постановления Бухарестского мирного договора 1918 года) подписан 27 ноября 1919 года в пригороде Па-

рижа Нёйи сюр-Сен в рамках Парижской мирной конференции 1919-1920 гг.;

– Трианонский мирный договор 1920, подписан 4 июня в Большом Трианонском (Trianon) дворце Версаля Венгрией, участницей потерпевшего поражение в 1-й мировой войне 1914-18 блока центральных держав, с одной стороны, и одержавшими победу в войне «союзными и объединившимися державами» (США, Великобритания, Франция, Италия, Япония, Греция и др.) - с другой по итогам договора Венгрия теряет территории и возможность вмешиваться во внутренние дела других стран;

– Севрский мирный договор 1920, подписан 10 августа в Севре между султанским правительством Турции и победившими в первой мировой войне 1914-18 союзными государствами. Соответствующие статьи Севрского мирного договора разрешали добровольный обмен населения предусматривали меры по защите меньшинств; признавали незаконность принятого в 1915 Османским правительством закона об оставленном имуществе.

Большинство мирных договоров имели антисоветскую направленность проявлялась она таким образом «признать полную силу всех договоров и соглашений, которые союзные и объединившиеся державы заключили бы с государствами, которые образовались или образуются на всей или на части территории бывшей Российской империи». А также не имели никакой юридической силы и обязательство к их реализации.

Итоги Первой Мировой войны были документально изложены Версальском договоре. Версальско-Вашингтонская система – это первая глобальная, мировая и длительная международная система (1919-1939 гг.). Система Версальского договора стала разрушительной для прав человека отдельных государств, например, в ней содержались такие статьи, что по отношению к Германии должны быть предприняты самые жесткие и даже унижительные меры принуждения к миру. Крупный немецкий ученый Эрнст Трельч обоснованно писал, что «Версальский договор – это воплощение садистски-ядовитой ненависти французов, фарисейски-

капиталистического духа англичан и глубокого равнодушия американцев» [4, с. 256]. Профессор А. И. Патрушев так оценивал Версальский договор «Германия осталась единым государством, но беспомощным, в военном отношении, экономически разоренным и политически униженным [5, с. 708]. Французский военный теоретик Фердинанд Фош сказал: «Версальский договор – это не мир, а все лишь перемирие на двадцать лет». Из всего этого следует отметить, что Версальский договор был юридическим документом об окончании войны, содержал в себе недовольства США, Италии, Японии, проблемы национальных меньшинств и унижения Германии. Ближайшие 26 лет не нашлось не одного субъекта, который бы хотел реанимировать попытки внедрения какого-либо международного стандарта. Но на удивление, международные стандарты в области трудовых отношений получили признание. Статья 23 международного стандарта описывает: условия труда, справедливое и гуманное отношения к работникам вне зависимости от того частное или государственное предприятие. А также несколько предложений охватывали некоторые моменты в области медицинского страхования. Второй толчок правовых стандартов сотряс мир через некоторое время, появлением договоров, государственных деклараций которые гарантировали что права меньшинств, несомненно, должны соблюдаться, в случае преднамеренного отказа или не исполнения в силу незнания основ декларации, гарантирующая защиту прав меньшинств и наказание за их неисполнения, что и привело ко второй мировой войне.

Опыт второй мировой войны поставил перед человечеством первоочередные задачи: во-первых не допустить использование демократических механизмов для наступления свободы личности; во-вторых, перевести права человека из сферы моральных норм и идеалов в систему четко прописанных государственных законов и государственных институтов, охраняющих общественную зону; в-третьих, ограничить суверенитет государств в области прав человека и создать международную органи-

зацию, наделенную контрольными функциями; в-четвертых, разработать стандарты прав человека. С четвертой задачей медлить было уже невозможно. Стандарт по регулированию сложных ситуаций (1929 г.), была первоисточником в разработке международных стандартов. Добровольно-принудительно каждому государству навязывался стандарт поведения по отношению к людям, гражданам и не только. Человечество постепенно приходит к тому чтобы забыть доктрину, которая имела вековую историю в утверждениях о том, что государство – субъект международного права. Наступил момент, когда на международном уровне признается непозитивистская норма о том, что как государство, так и индивид является субъектом международного права и права каждого человека необходимо соблюдать, гарантировать и защищать.

В январе 1946 года Генеральная ассамблея ООН приняла решение о подготовке международного «Билля о правах» для реализации этой задачи была создана комиссия по правам человека. 10 декабря 1948 года в Париже Генеральная ассамблея ООН приняла всеобщую декларацию «Прав человека» после принятия началась работа целью, которой стала создание международных пактов на основе положений декларации. К сожалению, работа над пактами шла медленнее, чем предполагалось ранее. В силу того, что во многих государствах существовала проблема: расизма и концепция что все люди рождаются равными в достоинствах и правах она не нравилась; проблема колониализма и элгант-

ные жители Парижа и Амстердама они не хотят принимать, что люди в Индонезии или в Африке они рождаются равны им в достоинстве и в правах в Советском союзе есть нарушение прав человека концепция, что все люди равные им не интересна.

Для того чтобы подготовить два основных договора «Международный пакт об экономических социальных и культурных правах» и «Международный пакт о гражданских и политических правах и факультативным договорам» потребовалось почти 20 лет работы и только в 1966 году генеральная Ассамблея ООН приняла оба пакта и протокол. Для того чтобы «Билль о правах» вступил в силу должны были подписать 35 государств для его ратификации уходит еще 10 лет и только в 1976 году вступает в силу. Защита прав человека на законодательном уровне обогатилось 8 июня 1977 г. двумя протоколами, дополняющими Женевские соглашения от 12.08.1949 года, целью которых была защита жертв международных и немеждународных вооруженных конфликтов.

Подводя итог можно сказать, что человечество пришло к системе, задачей которой является защита права человека, при определенных обстоятельствах и от собственного государства. Соблюдение прав человека стало даже своего рода международным критерием оценки политики государств. Государства принимают на себя обязательства, имеющие законную обязательную силу при вступлении в такие международные организации как: ООН, ВОЗ, ОБСЕ, МККК, ЕврАзЭС, ОДКБ, ШОС, РАЦ, ИСЕСКО, АЦСРСБ, ВК и т.д.

Библиографический список

1. Джаркымбаева, А. К. Место права на жизнь в системе конституционных прав и свобод человека и гражданина в Кыргызской Республике // Изв. ВУЗов Кыргызстана. – 2016. – №4. – С. 127-130.
2. Алексеев, В. М. Тридцатилетняя война [Текст] / В. М. Алексеев. – Л.: Учпедгиз, 1961. – 184 с.
3. Карпов, С. П. История средних веков [Текст] / С. П. Карпов, З. В. Удальцова. – М.: Высш. шк. 1991. – Т. 2. – 400 с.
4. Патрушев, А. И. П. 20 Германская история [Текст] / А. И. Патрушев. – М.: Изд-во Весь Мир, 2003. – 256 с. – (Весь Мир Знаний).
5. Патрушев, А. И. Германская история: через тернии двух тысячелетий [Текст] / А. И. Патрушев. – М.: Изд. дом Междунар. ун-та, 2007. – 708 с.

EVOLUTION OF INTERNATIONAL STANDARDS THE RIGHT TO LIFE AND HEALTH

A.K. Dzharkymbaeva, *researcher*
Research of the National Academy of sciences
(Kyrgyz Republic, Bishkek)

***Abstract.** In this article considers the legal personality of an individual who is related to the international community. The first international legal standards of human rights, including the Westphalian system, are also being investigated. At the international level, the non-positivist rule is recognized that both the state and the individual are subject to international law and the rights of every person must be respected, guaranteed and protected.*

***Keywords:** international standard, state, declaration, contract, guarantee, citizen, principle, international organization.*

РАЗВИТИЕ ЭФФЕКТИВНОГО НАЛОГОВОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

А.И. Мустафина, студент

Научный руководитель: Г.Ф. Цельникер, канд. юр. наук, доцент

**Самарский государственный экономический университет
(Россия, г. Самара)**

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10497

***Аннотация.** В данной статье рассматривается налоговое администрирование, которое в значительной степени устанавливает эффективность налоговой системы. Формы и методы налоговой политики государства находятся в зависимости от характера, поставленных задач и соответствующей стадии формирования функций налоговых органов по контролю над соблюдением налогового законодательства. Таким образом, особую роль в развитии налогового администрирования в Российской Федерации обретает детальное исследование ключевых определений и стадий налогового администрирования.*

***Ключевые слова:** налоги, налоговое администрирование, функции государства, финансы, финансовая и налоговая политика государства, этапы развития налогового администрирования.*

Налогообложение ровно как принудительное изымание доли национального дохода в централизованные денежные фонды предусматривает строгий учет и надзор со стороны государства. Сущность налогообложения ровно как конфликт между участниками налоговых отношений, с одной стороны – государства, а с другой – налогоплательщиков, подразумевает администрирование данных отношений. С этапа возникновения налогообложения как метода объединения небольших капиталов в общий государственный фонд данная процедура подвергалась строгому, а в некоторых случаях и ожесточенному контролю. Развитие общества, а вместе с ним и налогообложения значительно изменили способы и формы налогового администрирования. На сегодняшний день оно основывается на законе, правах и обязанностях. В связи с этим налоговое администрирование обретает новую сущность и на постоянной основе является предметом дискуссий.

Налоговое администрирование - это многогранная и непростая категория. Ее можно представить в различных аспектах. Налоговое администрирование содействует устойчивому функционированию экономики государства и является одним из элементов управления налоговой систе-

мой. Управление налоговой системой обуславливается целями налоговой политики, а кроме того, характером экономического развития. По этой причине исследование этапов формирования налогового администрирования в России и дает возможность выявить характерные черты его трансформации во времени, а кроме того социально-экономическую сущность.

«Администрирование» как понятие прежде крайне редко использовалось в управленческой деятельности. Однако его значение соответствует понятию «управление». Таким образом, налоговое администрирование обуславливается как управление налогообложением. Руководящим органом в данном процессе являются государственные органы.

Сам процесс заключается в деятельности по увеличению налоговых поступлений в государственный бюджет. Он может реализоваться по-разному: путем повышения налоговых ставок, расширения налоговой базы или увеличения сбора налогов. Основным вектором налоговой политики на данный момент является недопущение увеличения налоговой нагрузки, на первый план выходит увеличение сборов действующих налогов.

Научной основой налогового администрирования являются правовые и экономи-

ческие науки, в первую очередь налоговое право и финансы, нацеленные на развитие централизованных денежных фондов, полностью реализуются в рамках налогообложения. В то же время, налоговое администрирование, как прикладная наука, является неотъемлемой частью налогообложения. Налоговое право гарантирует цивилизованные, а главное законные отношения в процессе налогового администрирования. Большая часть операций со стороны налоговых органов и налогоплательщиков в рамках налоговых правоотношений установлены законом.

Сущность налогового администрирования заключается в том, что в него входят административные органы государства по контролю над уплатой налогов. С другой стороны, налоговые органы осуществляют контроль над поведением налогоплательщиков и налоговых агентов при исчислении и уплате налогов, используя права, учитывая обязанности и права налогоплательщиков. Таким образом, сущность налогового администрирования заключается в том, что оно применяет все элементы налоговой системы, представляя собой внутренний фактор ее формирования.

Категория налогового администрирования шире категории налогового контроля. Налоговый контроль является неотъемлемой частью налогового администрирования. Помимо контроля, компонентами налогового администрирования являются налоговое планирование, регулирование, консультирование, налоговый учет и аналитическая работа в налоговых органах.

Развитие системы налогового администрирования происходило одновременно с формированием налоговой системы Российской Федерации. Его деятельность неотделима от формирования государства.

Связь между развитием налогов и государства отмечал К. Маркс, который подчеркивал императивный характер налогов, указывая «в налогах воплощено экономически выраженное существование государства» [1]. Вознесенский А.Э. отмечал взаимосвязь финансов и государства [2].

Можно сделать вывод, что одним из важных условий существования налогового администрирования является норма-

творчество. Формирование налоговой системы также основано и на экономических условиях.

Особенностью налогового администрирования является его комплексный характер. Система управления налоговыми отношениями затрагивает абсолютно всех граждан РФ и организаций. Главной целью налогового администрирования считается развитие централизованных денежных фондов на законных основаниях [3]. Система налогового администрирования основывается на ряде принципов. К основным из них относится принцип единства, экономичности и прозрачности системы налогового администрирования [4]. Вследствие соблюдения правил налогового администрирования, налоговые отношения между должностными лицами налоговых органов и налогоплательщиками формируются в цивилизованной форме.

С 2006 года в Федеральную налоговую службу вводится система налогового администрирования. Она основана на подготовке информационной базы, применение проектировок, учитывающих многие факторы, анализе налогового законодательства и налогового потенциала. Обработка информации в налоговых органах осуществляется автоматизированной системой, возникает возможность применения статистических способов прогнозирования и анализа налоговых доходов и рисков [5].

За короткое время налоговая служба Российской Федерации прошла долгий путь становления и развития. Она довольно часто меняла свой статус, наделялась дополнительными обязанностями и правами. Неоднократно менялась и структура налоговой службы, что отражалось в порядке проверок. Значительно увеличилось количество налоговых чиновников. Такую динамику можно объяснить обновлением налоговой системы Российской Федерации. Кроме того, каждая административная система должна периодически реформироваться, иначе будут стагнация и застой в управлении.

Эффективность системы налогового администрирования зависит от степени развития государства, экономики и общества.

В широком смысле налоговое администрирование – это система управления государством налоговыми отношениями в действии. Налоговые отношения являются предметом налогового администрирования. Между государством и субъектами налогообложения – юридическими и физическими лицами, на которых лежит обязанность уплаты налогов за счет собственных средств появляются налоговые отношения. Возникновению налоговых отношений предшествует система правовых мер, принимаемых субъектами налогового контроля, которые обеспечивают предпосылки для осуществления контрольных функций [6].

Налоговое администрирование – важнейшая сфера научно-практических исследований и методических действий, входящих в общую теорию и практику управления. Она также базируется на знаниях политических, экономических, правовых и других наук, обогащенных современной практикой.

Можно сделать вывод, что налоговое администрирование – это совокупность методов, приемов и средств информационного обеспечения, посредством которых органы власти и управления придают функционированию налогового механизма заданное законом направление и координируют налоговые действия при существенных изменениях в экономике и политике.

Элементами налогового администрирования являются: налоговый учет, налого-

вые проверки, разрешение налоговых задолженностей и другие методы налогового администрирования.

На сегодняшний день налоговое администрирование требует постоянного совершенствования и модернизации методов. В рамках действующего законодательства налоговые органы совершенствуют способы реализации своих прав и обязанностей. С момента своего создания в начале 1990-х годов налоговая служба Российской Федерации прошел короткий, но насыщенный путь развития и становления. Многие особенности налоговой службы были обновлены и изменены. В процессе своего развития, налоговая служба получила новые функции и полномочия. Такие изменения обусловлены динамичными изменениями в российской экономике. Налоговые отношения являются лишь частью общих экономических отношений. Они призваны служить целям общества, поэтому реформируются в процессе эволюции экономической среды России. Налоговое администрирование как прикладная часть налоговых отношений соответствует этим изменениям. Дальнейшими путями модернизации налогового администрирования являются: расширение прав налогоплательщиков, сокращение числа дублирующих функций налоговых органов, упрощение процедур налогового администрирования, достижение прозрачности налоговых органов, повышение экономической эффективности и гибкости налогового администрирования.

Библиографический список

1. *Озеров И.Х.* Основы финансовой науки. – Рига, 1923. – Вып. II. – С. 102.
2. *Вознесенский Э.А.* Соотношение финансов и права // Правоведение. – 1971. – №3. – С. 128-131.
3. *Джамурзаев Ю. Д.* Концепция формирования эффективного налогового администрирования в национальной налоговой системе: автореф. дис. д-ра экон. наук. Орел, 2012.
4. *Цельникер Г.Ф., Казанкова Т.Н.* Принципы финансового права и их значение // Правовая политика и правовая жизнь. – 2016. - № 2. – С. 73-78.
5. *Клюкович З. А.* Налоги и налогообложение. – Ростов н/Д: Феникс, 2009. – 344 с.
6. *Цельникер Г.Ф.* Правовая защита при осуществлении государственного контроля (надзора) над субъектами малого и среднего предпринимательства // Экономика и предпринимательство. – 2017. – №2. – С. 1186-1191.

**DEVELOPMENT OF EFFECTIVE TAX ADMINISTRATION
IN THE RUSSIAN FEDERATION**

A.I. Mustafina, *student*

Supervisor: *F.T. Chelniker, candidate of legal sciences, associate professor*

Samara state university of economics

(Russia, Samara)

***Abstract.** In this article tax administration which substantially sets efficiency of a tax system is considered. Forms and methods of tax policy of the state are depending on character, objectives and the corresponding stage of forming of functions of tax authorities on control over observance of the tax law. Thus, the special role in development of tax administration in the Russian Federation is found by a detailed research of key definitions and stages of tax administration.*

***Keywords:** taxes, tax administration, functions of the state, finance, financial and tax policy of the state, stages of development of tax administration.*

ЗНАЧИМОСТЬ ТАМОЖЕННЫХ ЛЬГОТ В КОДЕКСЕ ЕВРАЗИЙСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЮЗА И ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

П.А. Паулов, доцент

Н.С. Алабаева, магистрант

Самарский национальный исследовательский университет имени академика

С.П. Королёва

(Россия, г. Самара)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10498

Аннотация. В статье проводится анализ таможенных льготы в кодексе Евразийского экономического союза и в законодательстве Российской Федерации. Рассматриваются правовые основы нетарифного и технического регулирования в условиях Евразийского экономического союза. Оценивается значимость использования термина таможенные льготы при перемещении товаров через таможенную границу Евразийского экономического союза.

Ключевые слова: Евразийский экономический союз, Таможенный кодекс Таможенного союза, законодательство Российской Федерации о таможенном деле, Налоговый кодекс Российской Федерации, таможенные льготы, льготы по уплате таможенных платежей, запреты и ограничения, меры нетарифного и технического регулирования, таможенные процедуры, экспорт и импорт.

Таможенные льготы всегда вызывают практический интерес. Обыденное восприятие льгот обусловлено какими-либо преимуществами. В таможенной сфере такие преимущества могут иметь достаточно высокую оценку (стоимостную, временную и логическую). Для комплексного анализа содержания данного понятия обратимся к правовым актам, предоставляющим таможенные льготы в праве Евразийского экономического союза (далее - ЕАЭС) и в законодательстве Российской Федерации.

Полномочия по принятию решений в сфере таможенно-тарифного регулирования в соответствии с Договором о Евразийской экономической комиссии переданы наднациональному органу – Евразийской экономической комиссии. Решения ЕЭК входят в договорно-правовую базу ЕАЭС и подлежат непосредственному применению на территориях государств – членов ЕАЭС.

По итогам 2015 года объем взаимной торговли стран-участниц ЕАЭС составил 45,4 млрд. долл., что на 26% ниже уровня взаимного товарооборота стран-участниц ЕАЭС в 2014 году. Внешний товарооборот

ЕАЭС за первое полугодие 2016г. составил 228,6 млрд. долларов США (экспорт 140,5, импорт 88,1 млрд. долларов), что меньше на 23% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Объем экспорта сократился на 29,3%, а объем импорта на 10,3%. Уменьшение объема торговли между государствами ЕАЭС в 2015 году было менее глубоким, чем сокращение объема торговли с третьими странами, в результате чего удельный вес взаимной торговли в общем объеме внешней торговли в целом по ЕАЭС увеличился с 11,7% по итогам 2014 года до 13,5% по итогам 2015 года. Отметим, что единственный рост взаимной торговли в долларовом эквиваленте в 2015 году наблюдался между Арменией и Кыргызстаном (рост на 8,1%), взаимный товарооборот остальных стран сократился, наибольшее сокращение наблюдается в паре Казахстан – Белоруссия (на 39,2%).

Таким образом, институционально таможенными льготами охвачены таможенные платежи, меры нетарифного регулирования, таможенные операции и таможенный контроль. В отраслевом отношении таможенные льготы встречаются в таких сферах правового (в том числе между-

народно-правового) регулирования как таможенное регулирование, таможенно-тарифное регулирование, нетарифное регулирование, налоговое регулирование.

Принимая во внимание все уровни регулирования внешнеторгового товарооборота, получаем достаточно большой массив документов, содержащих определенные таможенные преимущества. Пример с таможенными льготами для определенных категорий иностранных лиц удобен своей исключительностью, по причине целого ряда преимуществ. Большую упрощенность содержит только порядок перемещения товаров физическими лицами для личного пользования при прохождении по «зеленому коридору».

Изучая льготы, предоставляемые таможней, отметим, что в зависимости от их применения, они сегодня классифицируются следующим образом:

- применимые в отношении личных вещей частных лиц, а также товарной продукции;
- применимые непосредственно при осуществлении таможенной проверки на границе;
- тарифные преференции (такое название стало использоваться в таможенной практике совсем недавно).

Как элементы таможенно-тарифного регулирования данные институты, с одной стороны предоставляют участникам ВЭД преимущества в виде освобождения от уплаты ввозной таможенной пошлины или применения сниженной ставки, с другой стороны, по праву ЕАЭС рассматриваются отдельно от тарифных льгот. При этом в соответствии с подпунктом 1 пункта 1 статьи 74 ТК тарифные преференции отнесены к льготам по уплате таможенных платежей. По мнению Суда ЕАЭС в рамках тарифной квоты также предоставляется право на применение льготной ставки ввозной таможенной пошлины.

Льготы в области таможенного контроля в виде освобождений от таможенного досмотра и (или) иных форм таможенного контроля «уходят» на национальный подзаконный уровень (пункты 1-4 статьи 94 ТК ТС, статья 162 ФЗ «О таможенном регулировании», приказ ФТС России от

11.04.2016 №732 «Об утверждении Порядка действий должностных лиц таможенных органов при сборе и анализе информации для определения категории уровня риска лиц, осуществляющих производственную деятельность»).

Тарифные преференции предоставляются в соответствии с Договором о Союзе и предусматривающими применение режима свободной торговли международными договорами Союза с третьей стороной. Тарифные преференции восстанавливаются в случаях и при соблюдении условий, которые определяются Комиссией.

Таким образом, освобождения от выполнения определенных требований (полностью либо частично) при перемещении товаров через таможенную границу ЕАЭС возможны применительно к:

- таможенным платежам;
- таможенным операциям;
- таможенному контролю;
- запретам и ограничениям (в контексте пункта 3 статьи 101 Договора о ЕАЭС).

Экспортная (вывозная) сумма актуального налога взимается в случае пересечения границы, однако применяется достаточно редко. Необходимо отметить, что в настоящее время широко используются импортные (ввозные) пошлины. Таможенные льготы при уплате предусматриваются при ввозе в страну той или иной продукции из развивающихся государств в виде полного освобождения. Помимо этого, не уплачивается пошлина за предметы, отвечающие определенным требованиям в плане страны-изготовителя либо целевого назначения. Помимо этого, освобождаются физические лица в случае ввоза автомобиля, который принимает участие в перевозках международного значения; снаряжения; предметов технического снабжения; ГСМ для удовлетворительного функционирования представленного транспорта.

Отдельный интерес могут предоставлять преимущества, предусмотренные таможенными процедурами (таможенный транзит, переработка, временный ввоз, таможенный склад и другие). Например, при перевозке товаров в соответствии с таможенной процедурой таможенного транзита

предоставляются освобождения от уплаты таможенных пошлин, налогов, таможенных сборов за таможенные операции, а также не применяются меры нетарифного и технического регулирования. При помещении иностранных товаров под таможенные процедуры переработки на таможенной территории или таможенного склада не взимаются таможенные пошлины, налоги, не применяются меры нетарифного и технического регулирования.

Существуют таможенные льготы, имеющие место в случае добровольного переселения в Российскую Федерацию соотечественников, которые проживают за рубежом. Важно знать, что при переселении на постоянное место жительства предполагаются следующие преференции в соответствии с действующим российским законодательством: Исключение налога в случае провоза вещей персонального типа пользования в страны таможенного союза переселенцам и беженцам. Так или иначе вещи должны быть приобретены до даты приезда в Российскую Федерацию или до присвоения статуса особого значения. В случае возвращения с пребывания за рубежом на временный срок посредством пятого пункта третьего Приложения граждане Российской Федерации имеют возможность не уплачивать таможенные пошлины тогда, когда провозимые вещи являются предметами личного пользования, а стоимость их не превышает пять тысяч евро в рублях. Необходимо отметить, что гражданам, которые получили наследство за рубежом, дается освобождение тогда, когда наследственные имущественные комплексы удостоверяются свидетельством. При обратном ввозе ранее вывезенной товарной продукции последняя не облагается таможенной пошлиной, если пребывает в изначальном состоянии. В случае обращения гражданина, который сам не планирует посещать иностранное

государство, к услугам перевозчика государственная пошлина не уплачивается на ту товарную продукцию, вес которой не превышает тридцати одного килограмма, а сумма в рублях – тысячи евро.

В затронутых таможенных процедурах преимущества (за исключением освобождений от уплаты таможенных пошлин) имеют иную, то есть не «таможенную» правовую природу. Так, освобождения от уплаты налога на добавленную стоимость и акцизов предусмотрены в рамках соответствующих таможенных процедур статьями 151 и 185 части 2 Налогового кодекса РФ.

На основании абзаца 3 пункта 3 статьи 101 Договора о ЕАЭС положения ТК ТС, о применении (неприменении) запретов и ограничений, к которым относятся, в том числе меры нетарифного и технического регулирования, не применяются. При попадании товаров под таможенные процедуры соблюдение запретов и ограничений (в частности, мер нетарифного и технического регулирования) подтверждается в случаях, установленных Евразийской экономической комиссией или нормативными правовыми актами государств-членов ЕАЭС в соответствии с Договором о ЕАЭС (абзац 4 пункта 3 статьи 101 Договора о ЕАЭС).

С помощью таможенных льгот можно объединить и структурировать все законные дозволения, предоставляющие возможности извлекать определенные выгоды в связи с перемещением товаров через таможенную границу и (или) использованием иностранных товаров на таможенной территории ЕАЭС (за ее пределами). В дальнейшем такая наглядность будет способствовать формированию системного представления о вариантах оптимизации внешнеторговой деятельности, связанной с перемещением товаров через таможенную границу ЕАЭС.

Библиографический список

1. «*TEXTARCHIVE.RU*» навигатор по научным и научно-популярным ресурсам [Электронный ресурс]. URL: <http://textarchive.ru/c-1556213-pall.html> (дата обращения: 11.01.2019).

2. *Экономический анализ*: учебное пособие / коллектив авторов; под ред. Н.В. Парушиной. – М.: КНОРУС, 2013.

3. Журов В.А. Процесс разработки моделей для прогнозирования банкротства // Финансовый менеджмент. – 2018. – №1.
4. «Allbest» электронная база научных и студенческих работ [Электронный ресурс]. URL: https://knowledge.allbest.ru/economy/2c0a65625b3bc68b4c43a88421316c37_0.html (дата обращения: 11.01.2019).
5. Крейнина М.Н. Финансовое состояние предприятия: учебное пособие. – М.: Финансы и статистика, 2011. – 440 с.

IMPORTANCE OF CUSTOMS PRIVILEGES IN THE CODE OF THE EURASIAN ECONOMIC UNION AND LEGISLATION OF THE RUSSIAN FEDERATION

P.A. Paulov, *associate professor*
N.S. Alabaeva, *graduate student*
Samara university
(Russia, Samara)

***Abstract.** In article the analysis customs privileges in the code of the Eurasian Economic Union and in the legislation of the Russian Federation is carried out. Legal basics of non-tariff and technical regulation in the conditions of the Eurasian Economic Union are covered. The importance of use of the term customs privileges is estimated when moving goods through customs border of the Eurasian Economic Union.*

***Keywords:** The Eurasian Economic Union, the Customs Code of the Customs Union, the legislation of the Russian Federation on customs affairs, the Tax Code of the Russian Federation, customs privileges, privileges on customs payment, the bans and restrictions, measures of non-tariff and technical regulation, customs procedures, export and import.*

К ВОПРОСУ О ПОНЯТИИ СТАДИИ ВОЗБУЖДЕНИЯ УГОЛОВНОГО ДЕЛА

И.Г. Рogaва, старший преподаватель

А.К. Жуков, магистрант

**Ростовский филиал Российского государственного университета правосудия
(Россия, г. Ростов-на-Дону)**

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10499

***Аннотация.** В статье рассматривается стадия возбуждения уголовного дела как уголовно-процессуальный институт, как деятельность уполномоченных лиц и органов, как заключительный акт и как начальная стадия уголовного процесса. Выделяются такие признаки возбуждения уголовного дела, как цели, сроки, участники, средства и итоговое решение. На основе анализа признаков дается определение данной стадии.*

***Ключевые слова:** возбуждения уголовного дела, стадия, уголовное судопроизводство, участники, срок, следственные действия, процессуальные действия.*

Стадия «возбуждение уголовного дела», а вернее ее определение и понимание, является одним из самых неоднозначно трактуемых терминов в науке уголовного процесса. Во-первых, возбуждение уголовного дела – это уголовно-процессуальный институт, состоящий из группы уголовно-процессуальных норм, регулирующих качественно однородные общественные отношения, возникающие в связи с получением и проверкой компетентными органами сообщения о преступлении и принятии по нему решения.

Во-вторых, возбуждение уголовного дела – это деятельность уполномоченных органов и должностных лиц, регламентированная законом и направленная на получение, регистрацию, проверку и разрешение сообщений о преступлениях. В-третьих, возбуждение уголовного дела заключительный акт, вынесенный уполномоченным сотрудником правоохранительных органов с указанием наличия доказательств преступления в полученном заявлении о совершении преступления, с принятием которого начальная стадия уголовного разбирательства заканчивается и, в то же время, начинается следующие стадия – стадия предварительного расследования. Принятие решения о возбуждении уголовного дела является основанием для совершения ряда процессуальных действий, направленных непосредственно на последующее расследование преступления и ра-

зоблачение лица, виновного в его совершении [1].

И, наконец, в-четвертых, возбуждение уголовного дела является начальным независимым этапом уголовного судопроизводства, в ходе которого решается вопрос о целесообразности уголовного преследования в связи с наличием или отсутствием события преступления в поступающем сообщении о преступлении. При этом, стадии возбуждения уголовного дела, как и любой другой стадии уголовного судопроизводства, свойственны свои цели и задачи, сроки, конкретный круг участников и специальные процессуальные средства, заключительный документ, в котором выражается решение должностного лица уполномоченного органа.

Исходя из содержания главы 16 Уголовно-процессуального кодекса РФ, целью возбуждения уголовного дела является установление законности повода и достаточности основания для принятия решения о возбуждении уголовного дела посредством средств, указанных в ч. 1 ст. 144 УПК РФ. Для достижения поставленной цели перед стадией возбуждения уголовного дела стоят следующие задачи:

– прием и регистрация сообщения о любом совершенном или готовящемся преступлении;

– установление законности повода возбуждения уголовного дела, то есть соответствие полученного сообщения о пре-

ступлении, совершенном или готовящемся, требования статей 20, 141-143 УПК РФ;

– установление достаточности оснований возбуждения уголовного дела, т.е. данных, указывающих на признаки преступления, необходимых для принятия решения о возбуждении уголовного дела на основании соответствующих пункта, части и статьи УПК РФ;

– установление оснований для принятия решения об отказе в возбуждении уголовного дела;

– принятие окончательного процессуального решения, обеспечивающего ход уголовного судопроизводства;

– уведомление о решении соответствующих участников.

Что касается сроков стадии возбуждения уголовного дела, то, ч. 1, ст. 144 УПК РФ закрепляет, что сообщение о любом совершенном или готовящемся преступлении должно быть проверено и разрешено не позднее трех суток с даты получения указанного сообщения [2]. При этом руководитель следственного органа и руководитель органа дознания имеют право продлить срок проверки сообщения и принятия по нему и решения на срок до десяти суток на основе ходатайства, поступившего от следователя или дознавателя. Кроме того, при необходимости проведения документальной проверки, ревизии, судебно-медицинской экспертизы и т.д., а также проведения оперативно-розыскных мероприятий, руководитель следственного органа по ходатайству следователя и прокурор по ходатайству дознавателя вправе продлить этот срок до тридцати суток с обязательным указанием на конкретные фактические обстоятельства, послужившие основой для такого продления.

Переходя к рассмотрению круга участников начальной стадии уголовного процесса, следует отметить, что УПК РФ в разделе II «Участники уголовного судопроизводства» предусматривает обвиняемого, дознавателя, органа дознания, следователя, начальника следственного органа, прокурора и защитника. Кроме того, в главе 19 УПК РФ указаны лица, не упомянутые в разделе II «Участники уголовного

судопроизводство», это заявитель и лица, участвующие в производстве процессуальных действий при проверке сообщения о преступлении.

Отличительной особенностью стадии возбуждения уголовного дела является то обстоятельство, что ч. 1 ст. 144 УПК РФ дает лицам, участвующим в уголовном судопроизводстве в ходе проверки сообщения о преступлении, ряд прав и гарантирует, что эти права будут осуществляться в той части, где процессуальные действия и процессуальные решения затрагивают их интересы, в том числе право не давать показания против самого себя, его супруга (его супруга) и других близких родственников, пользоваться услугами адвоката, а также обжаловать действия (бездействие) и решения следователя, органа дознания, руководителя следственного органа. Также, участники стадии возбуждения уголовного дела, могут быть специалист и эксперт.

Стадия возбуждения уголовного дела обладает своими средствами проверки сообщения о преступлении, к которым относятся следственные и процессуальные действия. Так, ч. 1 ст. 144 УПК РФ среди средств проверки называет: получение объяснений, образцов для сравнительного исследования, истребование документов и предметов, осмотр места происшествия, освидетельствование, назначение судебно-медицинской экспертизы и др. [1].

Таким образом, на основе анализа признаков, свойственных каждой стадии уголовного процесса, можно сформулировать следующее определение стадии возбуждения уголовного дела: это начальный обязательный этап уголовного судопроизводства, в ходе которого должностные лица уполномоченных органов обязаны принять и проверить в течение установленного срока, указанными процессуальными средствами, любое сообщение о преступлении и, в зависимости от наличия или отсутствия доказательства преступления, принять решение о возбуждении уголовного дела или об отказе в возбуждении уголовного дела.

Библиографический список

1. *Ажибеков М.А., Румянцева М.О.* Понятие и значение стадии возбуждения уголовного дела // Вестник Института мировых цивилизаций. 2017. № 14. С. 6-11.
2. *Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ //* Собрание законодательства РФ. 24.12.2001. № 52 (ч. I). Ст. 4921.

ON THE CONCEPT OF THE CONCEPT OF THE STAGE OF THE EXCITATION OF CRIMINAL CASE

I.G. Rogava, *senior lecturer*

A.K. Zhukov, *graduate student*

**Rostov branch of the Russian state university of justice
(Russia, Rostov-on-Don)**

***Abstract.** The article considers the stage of initiation of a criminal case as a criminal procedure institute, as the activity of authorized persons and bodies, as a final act and as the initial stage of the criminal process. Such signs of initiation of a criminal case as goals, terms, participants, means and final decision are highlighted. Based on the analysis of signs, the definition of this stage is given.*

***Keywords:** initiation of a criminal case, stage, criminal proceedings, participants, term, investigative actions, procedural actions.*

ДОКАЗАТЕЛЬСТВА В УГОЛОВНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ

И.Г. Рогава¹, старший преподаватель

Д.А. Кругликова², студент

¹Ростовский филиал ГКОУ ВО "Российская таможенная академия"

²Ростовский филиал Российского государственного университета правосудия (Россия, г. Ростов-на-Дону)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10500

Аннотация. Статья посвящена анализу доказательств и процессу доказывания в уголовном процессе. Особое внимание уделяется теоретической обоснованности использования оценочных понятий при характеристике свойств доказательств. Кроме того, авторами рассматриваются проблемы использования материалов оперативно-розыскной деятельности в суде, а также вопросы, препятствующие использованию производных доказательств в уголовном судопроизводстве.

Ключевые слова: доказательства, свойства, сведения, допустимость, относимость.

Конституция Российской Федерации в ч. 1 ст. 49 провозгласила: «Каждый обвиняемый в совершении преступления считается невиновным, пока его виновность не будет доказана в предусмотренном федеральным законом порядке и установлена вступившим в законную силу приговором суда» [1]. Закрепление принципа презумпции невиновности в уголовном, законодательстве акцентирует внимание на возможность признания лица виновным в совершении преступления только посредством совокупности собранных по делу доказательств. Способы совершения преступления не стоят на месте, с развитием современных технологий они модернизируются, что приводит к необходимости изменения методики поиска доказательственной базы и возможности ее использования в уголовном судопроизводстве при разрешении конкретного дела. В связи с этим существует огромное количество вопросов, требующих своего разрешения, особенно на начальных стадиях уголовного судопроизводства.

Уголовно-процессуальное доказывание представляет собой познание события прошлого, осуществляемого по отображениям события совершенного общественно опасного противоправного деяния, которое оставило след на материальных объектах, в явлениях, процессах и в сознании людей. В соответствии со статьей 74 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации (далее – УПК РФ) доказа-

тельствами по уголовному делу являются: «... любые сведения, на основе которых суд, прокурор, следователь, дознаватель в порядке, определенном УПК РФ, устанавливают наличие или отсутствие обстоятельств, подлежащих доказыванию при производстве по уголовному делу, а также иных обстоятельств, имеющих значение для уголовного дела» [2].

В первом случае под сведениями понимается конкретная информация о конкретных обстоятельствах (ранее в УПК РСФСР 1960 года характеризовался более точным понятием «фактические данные») [3]. Данный признак устанавливает запрет на использование в качестве доказательств по уголовному делу мнения, догадки, предположения. Однако, они «не сбрасываются со счетов», поскольку позволяют обнаруживать и получить судебные доказательства. Сведения, полученные из законного источника, образуют доказательственный факт, который является доказательством по уголовному делу (т.е. уже проверенные сведения, достоверность которых сомнения не вызывает). Поскольку фактические данные по уголовному делу должны «добываться» путем производства четко предусмотренных УПК РФ процессуальных действий, то с отступлением от установленной законом процедуры, достоверность доказательственного материала оказывается под сомнением. В силу этих соображений доказательства, полученные с нарушением требований УПК РФ, являются

недопустимыми, поскольку не имеют юридического значения, а в соответствии с этим не могут быть положены в основу обвинения и использованы для доказывания любого из обстоятельств дела (ч. 1 ст. 75 УПК РФ) [2]. Помимо этого, доказательства в уголовном процессе должно обладать признаком достоверности, которые нигде не раскрываются. В толковом словаре Ожегова Сергея Ивановича установлено следующее: «Достоверность – это не признак понятия доказательства, а результат его, доказательства, оценки» [5]. Получается, что доказательством по уголовному делу являются лишь сведения и факты, которые удостоверены вступившим в законную силу приговором суда. А, следовательно, все, что на законном основании было представлено следователем и дознавателем, то, на чем основывали версии и свои решения, каждый день исследовали, оценивали и анализировали, – не являются доказательствами. Между тем, каждый из названных ранее признаков фактически является доказательством, достоверность которого предстоит еще доказать.

Чаще всего возникают проблемы с использованием доказательств, полученных в результате осуществления оперативно-розыскной деятельности, поскольку распространённость негласных методов получения информации не позволяет в ходе судебного заседания их проверить, а соответственно, полностью и всесторонне оценить. Этот тезис подтверждается тем, что Европейский суд по правам человека неоднократно в своих решениях указывал, что российские суды должны получать доступ к фактическому материалу, подтверждающему обоснованность и законность производства тех или иных ОРМ, прежде всего проведенных негласно, дабы избежать наличия подстрекательства либо провокации совершения преступлений. Достаточно жесткую позицию по данному

вопросу занимает и Конституционный Суд РФ, в нескольких своих решениях указав, что результаты ОРД не являются доказательствами до тех пор, пока они не закреплены в предусмотренном УПК РФ порядке, в связи с чем, суды особое внимание обращают на соблюдение законодательства об оперативно-розыскной деятельности в части способов получения и фиксации процессуально значимой информации. Резюмируя изложенное считаем, что основным недостатком понятия доказательств в уголовном судопроизводстве является то, что в легальном их определении под ними понимаются «любые сведения» (статья 74 УПК РФ), однако в последующих статьях накладываются признаки, без которых они таковыми признаны быть не могут. Предлагаем убрать из дефиниции слово «любые» и оставить просто «сведения».

Помимо этого, имеются также проблемы с использованием производных доказательств (получены из промежуточных источников). Например, показания свидетеля об исследуемом судом событии, которое он лично не наблюдал, но о котором ему рассказывало другое лицо. Суды не могут считать такие доказательства истинными. Обычно суд не всегда склонен верить свидетелям, присутствующим в момент события, поскольку на показания может повлиять отношения свидетеля к происходящему, а что же тогда говорить о сведениях, «пересказанных» третьим лицом? В зарубежных странах использование научно-технических средств при разрешении дел позволяет сделать судопроизводство более эффективным и справедливым. Так, применение полиграфа позволяет оценивать достоверность предоставляемой информации посредством считывания психо-физиологических особенностей организма [4]. Считаем, что необходимо его активное внедрение в Российской Федерации.

Библиографический список

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) // СПС «КонсультантПлюс».
2. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 N 174-ФЗ // СПС «КонсультантПлюс».

3. Уголовно-процессуальный кодекс РСФСР (утв. ВС РСФСР 27.10.1960) // СПС «КонсультантПлюс» (утратил силу).

4. Кудрявцева А.В, Петров А.В. О доказательственном значении психофизиологических исследований с использованием полиграфа в уголовном судопроизводстве // Вестник ЮУрГУ. Серия: Право. 2009. №40 (173) URL:<https://cyberleninka.ru/article/n/o-dokazatelstvennom-znachenii-psihofiziologicheskikh-issledovaniy-s-ispolzovaniem-poligrafa-v-ugolovnom-sudoproizvodstve> (дата обращения: 20.11.2018).

5. Ожегов С.И. Словарь русского языка. М., 1981. С. 158.

EVIDENCE IN CRIMINAL PROCEEDINGS

I.G. Rogava¹, *senior lecturer*

D.A. Kruglikova², *graduate student*

¹Rostov branch of the Russian customs academy

²Rostov branch of the Russian state university of justice
(Russia, Rostov-on-Don)

***Abstract.** The article is devoted to the analysis of evidence and the process of proving in criminal proceedings. Particular attention is paid to the theoretical validity using the evaluation concepts in the characteristic of the evidence properties. In addition, the authors consider the problems using the materials of operational-search activity in court, as well as issues that prevent using of derivative evidence in criminal proceedings/*

***Keywords:** evidence, property, information, admissibility, relevance.*

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ МЕР ПРЕСЕЧЕНИЯ В УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ

И.Г. Рогова¹, старший преподаватель

Ф.С. Махмудова², студент

¹Ростовский филиал ГКОУ ВО "Российская таможенная академия"

²Ростовский филиал Российского государственного университета правосудия (Россия, г. Ростов-на-Дону)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10501

Аннотация. В статье рассматривается институт мер пресечения. На основе анализа данных Судебного Департамента делается вывод о том, что наиболее часто применяемыми являются такие меры пресечения, как домашний арест, залог и заключение под стражу. Отмечаются сложности, возникающие при применении домашнего ареста, залога и заключения под стражу. Делается вывод о необходимости реформирования уголовно-процессуального законодательства относительно института мер пресечения.

Ключевые слова: уголовный процесс, меры пресечения, заключение под стражу.

Чезаре Беккариа писал: «... не надо мучить обвиняемого, потому что не надо мучить невинного, а по закону тот невинен, чье преступление еще не доказано» [4].

Современный период времени характеризуется изменением процедур, обеспечивающих защиту личных прав. Государство, чья миссия состоит в защите интересов своих граждан, не должно, прежде всего, причинять ненужные страдания гражданам, особенно тем, кто еще не был признан виновным по приговору суда, вступившему в законную силу. Все это в равной степени относится и к институту мер пресечения, применяемым к лицам, обвиняемым или подозреваемым в совершении преступления.

Несомненно, действующий Уголовно-процессуальный кодекс сделал значительный шаг вперед в направлении гуманизации уголовной политики, защиты прав и свобод граждан. Это также относится к применению мер пресечения как на досудебных этапах, так и на стадии судебного разбирательства.

Сохраняющий последние годы стабильно высокий уровень преступности, требует все чаще обращаться к таким уголовно-процессуальным средствам, как меры пресечения. Роль данного юридического института побуждает законодателя постоянно совершенствовать правовую базу для его применения.

Мера пресечения, предусмотренная Уголовно-процессуальным кодексом Российской Федерации, является разновидностью уголовно-процессуальных принудительных мер, направленных на лишение или ограничение свободы обвиняемого, а в исключительных случаях подозреваемого. Она применяется к лицам, которые еще не были признаны виновными и осуждены за преступление, и поэтому должны быть исключительными и соразмерными. Несоразмерными являются меры, цель которых может быть достигнута более мягкими способами.

Из содержания статьи 97 Уголовно-процессуального кодекса вытекает, что под мерами пресечения понимаются применяемые следователем, дознавателем судом меры уголовного процессуального принуждения, которые оказывают определенное психологическое воздействие на обвиняемого (подозреваемого) или ограничивают его личную свободу с целью лишить его возможности скрыться от до следствия или суда, продолжать по-прежнему заниматься преступной деятельностью или препятствовать уголовному судопроизводству, а также в целях обеспечения исполнения приговора. К мерам пресечения УПК РФ относит: подписку о невыезде; личное поручительство; наблюдение командования воинской части; присмотр за несовершеннолетним обвиняемым; залог; запрет определенных дей-

ствий; домашний арест; заключение под стражу. При этом первые семь мер не связаны с лишением свободы лица, однако они редко применяются в уголовном судопроизводстве, чаще всего используется заключение под стражу.

Основания избрания меры пресечения указаны в ст. 97 Уголовно-процессуальный кодекс. В первой части этой статьи указывается, что следователь, дознаватель или суд в пределах предоставленных им полномочий имеют право избрать обвиняемому, подозреваемому, одну из мер пресечения, предусмотренных Уголовно-процессуальным кодексом, если есть достаточные основания полагать, что обвиняемый, подозреваемый может:

- 1) скрыться от дознания, предварительного следствия или суда;
- 2) продолжать заниматься преступной деятельностью;
- 3) угрожать свидетелю, другим участникам уголовного процесса;
- 4) уничтожить доказательства или иным образом препятствовать уголовному судопроизводству.

Достаточность оснований должна определяться двумя критериями – достаточности доказательств и достаточности фактических обстоятельств, определяющих необходимость применения меры пресечения.

По данным Судебного департамента при Верховном суде РФ, за 2017 г. наиболее часто избираемыми мерами пресечения явились домашний арест, залог и заключение под стражу. При этом было удовлетворено 6907 ходатайств об удовлетворении меры пресечения в виде домашнего ареста, 164 – залог, 123296 – заключение под стражу. [2] Результат, как мы видим, не в пользу конституционных прав подозреваемых и обвиняемых. При этом основным доводом суда в пользу избрания заключения под стражу выступает тяжесть деяния, вменяемого обвиняемому лицу. Однако Президиум Верховного Суда Российской Федерации в своем Постановлении № 421п10 от 9 февраля 2011 года определил, что «только тяжесть содеянного не может служить оправданием длительного задержания». По нашему мнению, до

установления виновности лица судом, вступившим в законную силу обвинительным приговором, мера принуждения должна ограничивать права и свободы этого лица в минимальной степени. Нахождение лица в следственном изоляторе в рамках отбытия меры пресечения в виде заключения под стражу оказывает существенное влияние на его психику, сознание, поведение человека. Лишение (ограничение) свободы вызывает у человека чувства переживания, отчаяния, особенно у таких категорий заключенных под стражу, как несовершеннолетние, женщины и мужчины в возрасте до 30 лет. Поэтому следственные и судебные органы должны быть более осторожными в применении меры пресечения в виде заключения под стражу в отношении вышеупомянутых лиц. [3, с. 16, 17]. Статья 98 Уголовно-процессуального кодекса содержит такие альтернативные заключению под стражу меры пресечения, как домашний арест и запрет определенных действий.

В современном уголовно-процессуальном законодательстве мерой, создающей дополнительные гарантии соблюдения прав и законных интересов граждан в уголовном судопроизводстве, выступает домашний арест. Однако практика применения домашнего ареста незначительна, в силу неготовности правоохранительной системы к его применению. Гарантией соблюдения прав и законных интересов граждан может служить и запрет определенных действий, но данная мера пресечения была введена в УПК РФ совсем недавно.

При применении домашнего ареста, суд должен удостовериться, в том, что лицо, к которому она применяется имеет постоянное место жительства и есть возможность установить постоянный надзор.

В данном вопросе возникают проблемы, так как часто постоянное место жительства лица не совпадает с местом регистрации.

При решении вопроса о применении меры пресечения в виде домашнего ареста, важно брать во внимание реальную возможность исполнения данной меры. Например, если лицо проживает в общежи-

тии, то применение данной меры пресечения недопустимо, так как соблюдение ограничений в данных условиях невозможно.

В качестве ограничений можно рассматривать следующие меры:

1. Запрет на выход из жилья, полностью, либо в определенное время;
2. Запрет общения с определенными лицами;
3. Запрет телефонных переговоров;
4. Возложение обязанности на контрольные телефонные звонки и иные сигналы контроля;
5. Установление наблюдения за подозреваемым, обвиняемым или его жилище;
6. Иные меры.

Судебным решением должны определяться исполнительные органы, которые будут осуществлять контроль над соблюдением меры пресечения. Обычно это органы внутренних дел по месту жительства обвиняемого. В последнее время распространение получило такое техническое средство, как электронный браслет. Технически данное устройство представляет собой передатчик, посылающий сигналы на специальное устройство, соединенное по каналам связи с устройством контроля.

Домашний арест должен применяться к лицам, которые в силу своего возраста, состояния здоровья, семейного положения и других обстоятельств не могут содержаться в местах временного содержания обвиняемых (подозреваемых). Обвиняемые содержатся в следственных изоляторах уголовно-исполнительной системы в чрезвычайно сложных условиях размещения, с плохим питанием, с риском заражения туберкулезом, что «превратило российские следственные изоляторы в места пыток для людей». Поэтому введение домашнего ареста в качестве альтернативы задержанию вполне разумно с точки зрения обеспечения прав человека, не признанных судом виновными в совершении преступления, в нормальных условиях при применении мер государственного принуждения. Суть этой меры пресечения - это определенная изоляция подозреваемого, обви-

няемого путем запрета покидать дом без разрешения лица, ведущего уголовное дело, как в течение всего периода расследования, так и в определенный период. Позитивным моментом в выборе такой превентивной меры является то, что лицо не изымается из обычной микросреды и не испытывает суровых условий содержания под стражей.

В своем докладе Уполномоченный по правам человека в Российской Федерации Т.Н. Москалькова обратила внимание на проблемы судебной практики использования превентивных мер в виде заключения под стражу. Она отметила, что «любая мера пресечения должна быть минимально достаточной, чтобы помешать подозреваемому или обвиняемому вмешаться в уголовное судопроизводство, и поэтому более жесткая превентивная мера избирается, если будет доказано, что более мягкая не будет эффективна. Но, как видно на практике, чаще всего это происходит совершенно по-другому: при наличии наименьших оснований для применения меры пресечения немедленно выбирается самая строгая – заключение под стражу» [1].

Таким образом, основные проблемы выбора меры пресечения в виде заключения под стражу во многом аналогичны проблемам, возникающим при выборе личного поручительства. А именно:

- 1) нехватка времени для выполнения всего комплекса мер, необходимых для избрания меры пресечения;
- 2) недооценка дознавателями, следователями эффективности мер пресечения;
- 3) заинтересованность судов в скорейшем рассмотрении дела;
- 4) низкий профессиональный уровень судей.

Для решения данной проблемы необходимо на законодательном уровне, обязать следователя или суд обосновывать соответствующие ходатайства и постановления об избрании меры пресечения в виде заключения под стражу, имеющимися в деле реальными доказательствами, подтверждающие основания избрания меры, а не своими доводами.

Библиографический список

1. Доклад Уполномоченного по правам человека в Российской Федерации за 2017 год. Эл. ресурс. Режим доступа: <http://ombudsmanrf.org>
2. Официальный сайт Судебного департамента при Верховом Суде Российской Федерации. Эл. ресурс. Режим доступа <http://www.cdep.ru>
3. Петроченков А.Я. Актуальные проблемы судебной защиты прав и свобод человека и гражданина при применении мер пресечения в виде заключения под стражу, залога и домашнего ареста» // Судебная защита прав и свобод человека и гражданина при применении мер пресечения в виде заключения под стражу, залога или домашнего ареста: Материалы Всероссийской межведомственной научно-практической конференции. 25-26 ноября 2015 г. Н. Новгород: НКИ, 2017.
4. Чезаре Беккариа. О преступлениях и наказаниях (1764 г.). Эл. ресурс. Режим доступа: <http://www.index.org.ru/turma/in/bekkaria.htm>

CURRENT PROBLEMS OF APPLICATION OF RECOGNITION MEASURES IN THE CRIMINAL PROCESS

I.G. Rogava¹, *senior lecturer*

F.S. Mahmudova², *student*

¹Rostov branch of the Russian customs academy

²Rostov branch of the Russian state university of justice

(Russia, Rostov-on-Don)

***Abstract.** The article considers the institution of preventive measures. Based on the analysis of the data of the Judicial Department, it is concluded that such preventive measures as house arrest, bail and imprisonment are the most frequently applied. There are difficulties arising from the application of house arrest, bail and imprisonment. The conclusion is made and the need to reform the criminal procedure legislation regarding the institution of preventive measures.*

***Keywords:** criminal trial, preventive measures, detention.*

ЭЛЕКТРОННОЕ ПРАВОСУДИЕ В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ

Ю.В. Руднева, старший преподаватель

Ю.А. Кавкаева, студент

Самарский государственный экономический университет
(Россия, г. Самара)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10502

Аннотация. В данной статье рассматриваются актуальные вопросы электронного правосудия в гражданском процессе, анализируется законодательство в данной сфере, а также освещаются положительные и отрицательные аспекты электронного правосудия.

Ключевые слова: электронное правосудие, гражданский процесс, электронная подача документов, видеоконференцсвязь, видеопотоколирование, аудиозапись, информатизация.

Приводя статистику ежегодного рассмотрения судами общей юрисдикции дел, можно сказать о возрастающей роли судов и нагрузки на них. При этом следует отметить, что фундамент судебной системы составляет делопроизводство, которое должно способствовать прозрачности деятельности судов. Развитие России в рамках правового государства, демократии, требует подотчетности судебной власти перед обществом, а работа судебных органов должна быть доступна широкой общественности. Следовательно, вполне последовательным является принятие программ по развитию судебной системы России, которая бы соответствовала мировым стандартам в области судопроизводства. При этом обеспечение прозрачности, открытости правосудия, обеспечение доступности, эффективности рассмотрения дел, повышения доверия общества к правосудию предполагается достичь, в том числе благодаря развитию информационных технологий. На сегодняшний день активно внедряются современные средства и технологии электронного правосудия: электронная подача документов, видеоконференцсвязь, видеопотоколирование, аудиозапись во время судебного заседания [1].

Так что же такое электронное правосудие? Понятие электронного правосудия дано в п. 1.3 Концепции развития информатизации судов до 2020

года. Электронное правосудие – это способ и форма осуществления предусмотренных законом процессуальных действий, основанных на использовании информационных технологий в деятельности судов, включая взаимодействие судов, физических и юридических лиц в электронном (цифровом) виде [2].

Необходимо отметить, что информатизация правосудия не должна изменять его основной цели: обеспечению защиты прав и свобод человека и гражданина, которые закреплены в ст. 18 Конституции РФ [3].

Конкретизация указанной выше цели урегулирована ст. 2 Гражданского процессуального кодекса РФ (далее ГПК РФ): «правильное и своевременное рассмотрение и разрешение гражданских дел в целях защиты нарушенных или оспариваемых прав, свобод и законных интересов граждан, организаций, прав и интересов Российской Федерации, субъектов Российской Федерации, муниципальных образований, других лиц, являющихся субъектами гражданских, трудовых или иных правоотношений. Гражданское судопроизводство должно способствовать укреплению законности и правопорядка, предупреждению правонарушений, формированию уважительного отношения к закону и суду» [4].

Начало внедрения информатизации в судопроизводство положено на V Всероссийском съезде судей в ноябре 2000 года, где была высказана позиция об усилении авторитета судебной власти и необходимости обеспечения доверия граждан к правосудию. Принятые Правительством РФ целевые программы «Развитие судебной системы России на 2002-2006 гг.» [5], «Развитие судебной системы России на 2007-2011 гг.» [6], «Развитие судебной системы России на 2013-2020 гг.» [7], способствовали развитию судебной системы, в том числе информатизации отечественной судебной системы.

Технологии, направленные на информатизацию судебной системы, нацелены на обеспечение:

- открытости и доступности информации о деятельности судов;
- достоверности информации о деятельности судов и своевременности её предоставления;
- соблюдение прав и законных интересов участников судебного процесса при предоставлении информации о деятельности судов;
- невмешательство в осуществление правосудия при предоставлении информации о деятельности судов.

При всей необходимости развития информатизации судебной системы существует необходимость сохранения базовых элементов российской судебной системы, интеллектуальная деятельность судьи, судовоговорение, принятие решений на основе гуманистического правосудия. Среди высказываний юристов существуют скептические мнения о сохранении в связи с нововведениями базовых, фундаментальных принципов гражданского процесса [8].

Давая понятие электронному правосудию, можно сказать, что это правоприменительная деятельность компетентных органов и должностных лиц с использованием электронных документов, а процессуальная основа электронного правосудия являет собой совокупность (систему) правовых норм,

регламентирующих порядок, форму такой деятельности [9].

Начальным шагом участника процесса в рамках гражданского судопроизводства является подача электронного документа или образа электронного документа. Это закреплено в ч. 1.1 ст. 3 ГПК РФ. При этом подача такого документа в суды общей юрисдикции осуществляется через личный кабинет и подписывается в зависимости от вида документа электронной подписью, усиленной квалифицированной электронной подписью. Последствием подачи участником процесса электронного документа является строго определенная последовательная деятельность суда, одним из которых является порядок извещения участников процесса (органов власти и местного самоуправления, организаций) о времени судебного заседания. Так, ч. 2.1 и 7 ст. 113 ГПК РФ указывают на то, что если у суда есть информация об извещении лиц о первом судебном заседании, то в дальнейшем извещение возможно посредством размещения соответствующей информации на сайте суда. При этом следует отметить, что такой порядок не актуален для граждан и для участников процесса, ходатайствующих о направлении извещений почтой в связи с отсутствием технической возможности получения информации через интернет.

С 2017 года суды общей юрисдикции оформляют судебные акты не только на бумажном носителе, но и в электронной форме с помощью усиленной квалифицированной электронной подписи. Однако граждане в рамках гражданского процесса получают копию судебного документа в бумажном варианте (ч. 1 ст. 197 ГПК РФ). Размещение электронного судебного акта возможно лишь по ходатайству или с согласия физического лица в режиме доступа только для участников процесса (ч. 1 ст. 214 ГПК РФ). Следует отметить, что судебные акты, содержащие государственную тайну или иную охраняемую законом тайну, дело по которым рассматривалось в закрытом судебном заседании, будут выноситься

только в бумажном варианте (абз. 2 ч. 1 ст. 13 ГПК РФ).

Невозможно умолчать при рассмотрении возможностей электронного правосудия об использовании в ходе судебного заседания видеоконференцсвязи, о транслировании заседаний в режиме онлайн, о ведении аудиозаписи, которая стала обязательным процессуальным электронным документом судебного процесса, отсутствие которого рассматривается как грубое процессуальное нарушение.

Внедрение в работу судебной системы ГАС «Правосудие» повлекло внесение в нормы процессуального права серьезные изменения [1].

Более того, 26 декабря 2017 г. Пленум Верховного суда РФ принял Постановление № 57 «О некоторых вопросах применения законодательства, регулирующего использование документов в электронном виде в деятельности судов общей юрисдикции и арбитражных судов», в котором дал разъяснения о том, что поданные в электронном виде документы не изготавливаются на бумажном носителе и не прикладываются к направляемой заявителю копии определения об отказе в принятии или о возврате обращения в порядке ст. 134, 135 ГПК РФ, как того требуют ч. 2 ст. 134 и ч. 2 ст. 135 ГПК РФ [10].

Кроме того, Пленум суда РФ разъяснил положения, описанные ранее и касающиеся понятия первоначального судебного извещения и первого судебного акта по делу.

Интересными являются содержащиеся в п.9 Пленума ВС РФ № 57 разъяснения, указывающие на оставление без рассмотрения электронное обращение в случае непредставления по требованию суда подлинника или надлежаще заверенной копии документа, подтверждающего уплату государственной пошлины. Причем основанием для оставления обращения без рассмотрения является предусмотренная ч. 4 ст. 1 ГПК РФ аналогия закона.

Заслуживает безусловного внимания и п. 21 Пленума ВС РФ №57, в соответствии с которым проект мирового соглашения может быть предоставлен в суд в виде электронного документа, подписанного сторонами усиленной квалифицированной электронной подписью или в виде электронного образа документа, содержащего графические подписи сторон, заверенного простой электронной подписью одной из сторон. При этом соглашение о примирении сторон в соответствии с ч. 1 и 2 ст. 173 ГПК РФ рассматривается в судебном заседании. Пленум разъяснил, что мировое соглашение возможно и без участия в судебном заседании участников процесса путем направления мирового соглашения под усиленной квалифицированной подписью обеих сторон и направления данного соглашения обеими сторонами в отдельности. Стоит обратить внимание на то, что последствия заключения мирового соглашения, предусмотренные ч. 2 ст. 173 ГПК РФ должны содержаться в тексте мирового соглашения.

Подводя итоги использования электронных технологий в правоприменительной деятельности судов, следует отметить, что регулирование в сфере электронного правосудия не существует отдельно от общих норм процессуального права и является его неотделимой частью, указывающей порой на промахи и нестыковки норм гражданского процесса и электронного правосудия.

Несмотря на это, электронное правосудие имеет как ряд положительных аспектов применения средств электронного правосудия, так и ряд проблем, тормозящих использование возможностей электронного правосудия.

Среди положительных аспектов электронного правосудия можно назвать:

– экономию средств как для граждан, так и для судов при обращении в суды общей юрисдикции в рамках электронного судопроизводства. Конечно, не всегда можно говорить об экономии средств для юридических лиц, когда для взаимодействия с судом, им необходимы

дополнительные материальные затраты для обновления техники и программного обеспечения;

– экономию времени работников суда и участников процесса. Естественно, что электронный документооборот должен сократить затрачиваемое на каждый гражданский процесс время, но не секрет, что если не работник суда, то уж точно не каждый участник гражданского процесса хорошо разбирается в современных технологиях. Как следствие, излишне затраченное время на подачу в суд электронных документов и их обработка работниками суда;

– доступность и открытость судебной системы. Но по данному аспекту А.Т. Боннер высказал точку зрения о том, что «существенным недостатком электронного обмена документами через каналы Интернет, равно как и недостатком электронного документа вообще, является легкость внесения в него изменений и, как следствие, отсутствие уверенности в достоверности» [11, с. 85-98];

– оперативность размещения информации на сайтах судов. Действительно, очень важный и стопроцентно положительный аспект электронного правосудия, правда для тех, кто имеет доступ в Интернет и обладает практическими знаниями для работы в нём;

– скоростное взаимодействие с органами государственной власти, органами местного самоуправления и организациями.

К проблемным, тормозящим использование электронного правосудия аспектам относятся:

– недостаточно развитое законодательство по защите и безопасности электронного правосудия. Единственно верным для повышения уровня защиты информации, хранимой в системах электронного правосудия, является создание нормативной базы по её защите, развитие технических, финансовых и трудовых ресурсов.

– несовершенство процессуального законодательства при использовании технологий в судебной системе. Ярким

примером является выше приведенный пример по направлению в судебные органы электронного мирового соглашения и заключение мирового соглашения между сторонами спора в судебном заседании. Или второй яркий пример несоответствия электронного правосудия и процессуальных норм: проведение судебного заседания с использованием видеоконференсвязи и сложности с немедленным ознакомлением участника процесса с документами, представленными другой стороной. При этом отсутствие возможности ознакомления с представленными электронными документами может повлечь отмену решения вышестоящими судами. Конечно, пути решения данной проблемы заключаются во внесении в ГПК РФ соответствующих изменений в части более детальной регламентации элементов и механизма электронного правосудия.

– различный уровень оснащённости судов регионов.

– низкий уровень образованности и информирования граждан страны. Для устранения данной проблемы необходимо повышение правовой и информационной грамотности граждан и работников аппарата суда, бесплатные тренинги и демонстрация работы с новыми системами.

– практическое отсутствие открытости и прозрачности деятельности судебной власти в связи с доступностью электронного правосудия ограниченным числом лиц по числу участников процесса.

– легкость внесения в электронный документ изменений и как следствие, отсутствие уверенности в их достоверности, о чем уже говорилось выше.

Подводя итоги значимости электронного правосудия, следует указать на то, что перспективы развития электронного правосудия на текущий момент находятся на этапе развития и формирования. И в целях дальнейшего его развития необходимо, на мой взгляд, проведение поэтапного, осторожного внедрения новых технологий в судебную систему с целью минимизации рисков,

зачастую возникающих при реформировании устоявшихся устоев.

Библиографический список

1. Хисамов А.Х. Тенденции интеграции информационных технологий в цивилистический процесс // Вестник гражданского процесса. 2018. №20.
2. Концепция развития информатизации судов до 2020 г., утвержденная Постановлением Президиума Совета судей РФ от 19.02.2015 № 439 [Электронный ресурс] // <http://base.garant.ru/71062432/>
3. Конституция Российской Федерации от 12.12.1993 г. // Российская газета. 1993.25 декабря.
4. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации" от 14.11.2002 г. N 138-ФЗ (ред. от 03.08.2018) Правовой Сервер КонсультантПлюс [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения 08.11.2018).
5. Постановление Правительства РФ от 20.11.2001 г. № 805 «О федеральной целевой программе «Развитие судебной системы России» на 2002-2006 годы» // СЗ РФ. 2001 № 49. Ст. 4623.
6. Постановление Правительства РФ от 21.09.2006 г. № 583 «О федеральной целевой программе «Развитие судебной системы России» на 2007-2011 годы» // СЗ РФ. 2006 № 41. Ст.4248
7. Постановление Правительства РФ от 27.12.2012 г. № 1406 «О федеральной целевой программе «Развитие судебной системы России» на 2013-2020 годы»// СЗ РФ. 2013 № 1. Ст. 13.
8. Петрунина Д. Актуальные проблемы применения электронного правосудия в России [Электронный ресурс] // Режим доступа или URL: https://zakon.ru/blog/2012/1/12/aktualnye_problemy_primeneniya_elektronnoego_pravosudiya_v_rossii (Дата обращения: 22.11.2018).
9. Кириллов А.Е. Процессуальные основы электронного правосудия // «Вестник гражданского процесса». 2018. № 1.
10. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 26.12.2017 г. № 57 «О некоторых вопросах применения законодательства, регулирующего использование документов в электронном виде в деятельности судов общей юрисдикции и арбитражных судов» // Российская газета. № 297. 2017. 29 декабря.
11. Боннер А.Т. Доказательственное значение информации, полученной из Интернета // Закон. 2007. №12. С. 85-98.

ELECTRONIC JUSTICE IN THE CIVIL PROCESS

Yu.V. Rudneva, *senior lecturer*

J.A. Kavkaeva, *student*

Samara state university of economics
(Russia, Samara)

Abstract. This article examines current issues of e-justice in civil proceedings, analyzes legislation in this area, and also highlights the positive and negative aspects of e-justice.

Keywords: e-justice, civil procedure, electronic filing of documents, video conferencing, video recording, audio recording, informatization.

ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ ПРАВА ГРАЖДАН РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Д.Ю. Русанова, студент

Научный руководитель: А.П. Коробова, канд. юр. наук, доцент

Самарский государственный экономический университет
(Россия, г. Самара)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10503

Аннотация. В данной статье рассмотрены основные экологические права граждан, законодательные источники их закрепления, а также виды ответственности за экологические правонарушения. Рассказывается о недостатках правового регулирования и недостатках законодательства. Также актуальность представленной статьи состоит в назревшей потребности обеспечения экологической безопасности России как важного условия устойчивого развития, что возможно только на основе проведения государственной политики, учитывающей не только экономические, но и экологические приоритеты.

Ключевые слова: права человека, экологические права, право на благоприятную окружающую среду, доступ к экологической информации, экологическое правонарушение, экологическая безопасность.

Экологическими правами человека являются признанные и законодательно закрепленные права человека и гражданина в области взаимодействия общества и окружающей средой для удовлетворения собственных потребностей и при этом не ставящие под угрозу удовлетворение потребностей будущих поколений. Несмотря на достаточную теоретическую разработанность данного вопроса, вопрос о происхождении правовой природе и содержании этих прав все еще остается открытым [1].

Об экологических правах начали говорить лишь в конце XX века. В этот период вопросы об экологической безопасности и экологических правах начали обсуждать на международной арене, и экологическое право начало формироваться как самостоятельная отрасль права. Причиной этого послужило развитие промышленного производства и как следствие загрязнение окружающей среды, а также появление множества глобальных экологических проблем, которые могли решить только при совместном участии с другими странами.

Поскольку в Российской Федерации экологическое право является относительно молодой отраслью права, то и его институты тоже находятся в состоянии ста-

новления и развития. Хотя в последние годы институт экологических прав развивается активнее, благодаря ученым, которые выделяют основные направления его развития [2].

Согласно ст. 42 Конституции РФ каждый гражданин имеет право на благоприятную окружающую среду, достоверную информацию о ее состоянии и на возмещение ущерба, причиненного его здоровью или имуществу экологическим правонарушением [3].

Исходя из содержания Федерального закона № 7 от 10.01.2002 «Об охране окружающей среды» (далее ФЗ-№7) благоприятной является окружающая среда, качество которой обеспечивает устойчивое функционирование естественных экологических систем, природных и природно-антропогенных объектов. Иными словами, в процессе жизнедеятельности человека и его взаимодействия с природой состояние экологической обстановки не должно ухудшаться [4].

С 1 января 2019 вышел закон «О раздельном сборе мусора», по которому устанавливаются правила обращения с отходами и их сортировке. Раздельный сбор отходов позволяет разгрузить свалки и сортировочные линии мусороперерабатывающих заводов и снизить уровень загряз-

нения окружающей среды. Продукты распада загрязняют воздух, водоемы и почву. Данный закон является первым шагом на пути к развитию, защите, охране природной среды [5].

Не менее важное экологическое право граждан – право на достоверную информацию о состоянии окружающей среды. Экологическим законодательством закреплено не только право на достоверную информацию о состоянии окружающей среды, но и право на получение иных сведений, относящихся к экологической информации. Так, согласно ст. 23 Федерального закона от 9 января 1996 года № 3-ФЗ «О радиационной безопасности населения» граждане и общественные объединения имеют право на получение объективной информации о радиационной обстановке и принимаемых мерах по обеспечению радиационной безопасности [6].

Помимо норм природоохранного законодательства право на доступ к экологической информации регулируется и иными отраслями. Федеральный закон от 27.07.2006 г. №149-ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» закреплено, что к информации о состоянии окружающей среды не может быть ограничен доступ [7].

В соответствии с законодательством, которое регулирует вопросы о государственной тайне в РФ, сведения о чрезвычайных происшествиях и катастрофах, которые угрожают жизни и здоровью населения, о стихийных бедствиях и их последствиях, а также информация о состоянии экологии, здравоохранения и санитарии не относятся к государственной тайне, а значит, подлежат огласке среди граждан. Право на доступ к экологической информации необходимо, чтобы защитить граждан, в случае возникновения опасности для их жизни и здоровья, поэтому государство обязано своевременно оповещать население о неблагоприятной окружающей обстановке в целях обеспечения безопасности.

Право на возмещение ущерба, причиненного здоровью гражданина либо его имуществу, возникает только в результате совершения экологического правонаруше-

ния. Данное правонарушение представляет собой виновное, противоправное деяние, нарушающее экологическое законодательство. При этом важно причинение вреда имуществу или здоровью лица. Право граждан на возмещение вреда окружающей среде реализуется в процессе применения к виновным лицам гражданско-правовой ответственности за совершенное экологическое правонарушение [8]. Однако, законодатель не ограничился установлением одного вида ответственности. Она зависит от характера совершенного деяния и от наступления общественно-опасных последствий, поэтому могут применяться такие виды ответственности, как уголовная, административная и дисциплинарная.

Экологические права граждан все чаще стали нарушаться. Это связано с тем, что меры ответственности за их несоблюдение носят недостаточно строгий характер, то есть, не являются мерами предупреждения совершения противоправного деяния снова.

Кодекс об административных правонарушениях приоритетно использует к экологическим правонарушениям такой вид наказания, как штраф. При уплате штрафа экологические права граждан не восстанавливаются. Это говорит о недостаточно развитом механизме защиты прав в экологической сфере. В ФЗ-№7 также содержит перечень прав граждан в сфере экологии. Например, таких как, право создавать общественные объединения и иные некоммерческие организации, осуществляющие деятельность в области охраны окружающей среды; принимать участие в собраниях, митингах, демонстрациях, шествиях и пикетировании, сборе подписей под петициями, референдумах по вопросам охраны окружающей среды и в иных не противоречащих законодательству Российской Федерации акциях; выдвигать предложения о проведении общественной экологической экспертизы и участвовать в ее проведении в установленном порядке, но на практике этого не происходит, так как население не заинтересовано в реализации данной категории прав [9].

В Федеральном Законе от 24.06.1998 г. № 89-ФЗ «об отходах производства и по-

требления» заметны недоработки в реализации переработки отходов [10]. Администрации муниципалитетов, не имея средств на строительство нового полигона при переполнении старого, принимают решение об организации свалки не соответствующего нормам (не оборудованного мембранами, дренажной системой, системами вывода свалочного газа). Многие свалки образуются стихийно, без отчуждения земель и официального оформления, загрязняя экологию и нанося вред здоровью граждан. Полигоны, наносят огромный вред экологии, продукты распада, разлагаясь, отравляют почву и водоёмы. В следствии с этим, мы должны на государственном уровне вести пропаганду защиты окружающей среды. Ввести альтернативу

полигонам для мусора, а также запретить несанкционированные свалки и мусоросжигательные заводы.

Таким образом, экологические права имеют огромную значимость. Развитие промышленности и техники оказывает огромное влияние на состояние окружающей среды, на здоровье населения. Следовательно, при должном участии государства и сознательности самих граждан, наша страна может прийти к тому моменту, когда нарушение этих прав станет минимальным, а их защита будет являться отлаженным и четким механизмом, позволяющим всем гражданам жить в благоприятной окружающей среде, не нанося ущерба ни природе, ни своему здоровью.

Библиографический список

1. Боголюбова С.А. Экологическое право. 2-е изд., перераб. И доп. – М.: Издательство Юрайт 2011. С. 70.
2. Зиновьева Т.Н. К вопросу об экологических правах гражданина // Общество и личность: гуманистические тенденции в развитии современного общества. Сборник научных статей преподавателей, обучающихся вузов, научно-практических работников. 2017. – С. 578-581.
3. Конституция Российской Федерации: офиц. текст. – М.: ЭКСМО, 2018. С. 36.
4. Федеральный закон от 10.01.2002 N 7-ФЗ (ред. от 19.12.2018) «Об охране окружающей среды» // СПС «КонсультантПлюс» (дата обращения: 04.05.2018).
5. Федеральный закон от 24.06.1998 89-ФЗ (ред. от 31.12.2018) «Об отходах производства и потребления» // СПС «КонсультантПлюс» (дата обращения: 04.01.2019).
6. Федеральный закон от 09.01.1996 N 3-ФЗ (ред. от 19.07.2011) «О радиационной безопасности населения» // СПС «КонсультантПлюс» (дата обращения: 19.12.2018).
7. Жаворонкова Н.Г., Краснова И.О. Экологическое право: учебник для бакалавров. М.: Проспект, 2017. – 376 с.
8. Саркисов О.Р., Любарский Е. Л., Казанцева С.Я. Экологическая безопасность и эколого-правовые проблемы в области загрязнения окружающей среды. Учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция». М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2012. – 231 с.
9. Куликова К.В. К вопросу об экологических правах гражданина // Аллея науки. 2018. С. 740-742.
10. Федеральный закон от 24.06.1998 89-ФЗ (ред. от 31.12.2018) «Об отходах производства и потребления» // СПС «КонсультантПлюс» (дата обращения: 04.01.2019).

ENVIRONMENTAL RIGHTS OF CITIZENS OF THE RUSSIAN FEDERATION

D.Yu. Rusanova, *student*

Supervisor: *A.P. Korobova, candidate of legal sciences, associate professor*

Samara state university of economics

(Russia, Samara)

***Abstract.** This article discusses the basic environmental rights of citizens, the legislative sources of their fixation, as well as the types of responsibility for environmental offenses. It describes the shortcomings of the legal regulation and the shortcomings of the legislation. Also, the relevance of the presented article is the urgent need to ensure the environmental security of Russia as an important condition for sustainable development, which is possible only on the basis of state policy, which takes into account not only economic but also environmental priorities.*

***Keywords:** human rights, environmental rights, the right to a favorable environment, access to environmental information, environmental offense, environmental safety.*

ПРОБЛЕМЫ ВЗЫСКАНИЯ РАСХОДОВ НА ОПЛАТУ УСЛУГ ПРЕДСТАВИТЕЛЯ В ГРАЖДАНСКОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ

А.А. Серова, студент

М.С. Французова, студент

Научный руководитель: Ю.В. Руднева, старший преподаватель

Самарского государственного экономического университета

(Россия, г. Самара)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10504

Аннотация. В статье рассматриваются вопросы, касающиеся возмещения расходов на оплату услуг представителя в гражданском судопроизводстве. Установлены условия возмещения расходов на оплату услуг представителя, выработаны критерии разумных пределов возмещения и предложены способы преодоления данных проблем. Судебные расходы являются одним из наиболее актуальных и спорных современных процессуальных институтов, а наличие ряда теоретических и практических проблем, пробелов в их правовом регулировании, неоднозначной судебной практики только подогревает интерес юридической общественности.

Ключевые слова: иск, арбитражный суд, судебные расходы, услуги представителя, расходы, гражданский процесс, представительство.

Обращаясь за защитой нарушенных прав, лица часто прибегают к услугам адвокатов или представителей. Лица, представляющие интересы сторон в суде и заявляющие требования о взыскании расходов, постоянно сталкиваются с проблемами доказывания размера понесенных ими расходов.

В настоящее время большинство дел, которые разрешаются судами, рассматриваются с участием представителей и других лиц, оказывающих юридическую помощь. Так как в рассмотрении дел участвуют представители, встает вопрос, касающийся судебных расходов, а именно возмещения расходов по оплате услуг представителей.

Судебные расходы на оплату услуг представителя – это предусмотренные законом и относимые на других участников процесса затраты лиц, участвующих в деле и государства, в связи с привлечением к ведению дела представителя или иных лиц, оказывающих юридическую помощь.

Судебная защита влечет за собой расходы на оплату услуг представителя, а также иных лиц, оказывающих юридическую помощь. Стоит отметить, что вовсе не все расходы могут быть включены в судебные издержки. В этом случае возме-

нию подлежат только те расходы, которые были фактически понесены лицом в связи с подготовкой и ведением судебного разбирательства.

Вопросы взыскания судами расходов на оплату услуг представителя при разрешении судебных споров остаются одними из самых неоднозначных. В российской судебной системе нет единого подхода по разрешению данных вопросов, поскольку нет централизованно принятой методики и разработанного регламента по определению пределов разумности расходов на оплату юридических услуг. Четкое значительное урегулирование данного вопроса судами и положение сторон, претендующей на их возмещение. Несомненно, было бы целесообразно, чтобы законодатель более конкретно определил критерии разумности расходов на оплату услуг представителя и компенсации за потерю времени.

«Понесенные расходы взыскиваются судом с другого лица, участвующего в деле, в разумных пределах, чем обеспечивается прекращения злоупотребление правом и не допускается получение победителем спора несоразмерных нарушенному праву сумм» [1]. Критерием, служащим

для присуждения судебных расходов, является заключение суда о правомерности, либо неправомерности заявленного требования, данное заключение связано с частью судебного вывода о том, подлежит ли иск удовлетворению. Как мы видим, законодатель закрепил только один критерий определения размера сумм расходов на оплату услуг представителя – это разумность.

Существенной сложностью остается распределения расходов между истцом и ответчиком, при удовлетворении исковых требований частично. Ч. 1 ст. 102 ГПК РФ закреплено правило распределении расходов пропорционально. В случае удовлетворения иска частично, расходы удовлетворяются пропорционально требованиям. По заявлению ответчика суд обязан произвести компенсацию расходов на оплату услуг представителя пропорционально размеру иска, в удовлетворении которого отказано. При применении судами правил о том, что данный принцип не применяется, так как при удовлетворении требований частично решение следует считать принятым именно в пользу истца, является ошибочным. Расходы, подлежат взысканию в пользу ответчика, лишь при полном отказе в иске. Если удовлетворение иска признано частичным, соответственно часть удовлетворенных требований суд подтверждает правомерность истца, а часть требований правомерность ответчика [2].

Проблемой, требующей разрешения, является также ситуация, когда после предъявления иска ответчик утратил санкции и сумму долга. После того, как истец предъявил иск, а ответчик добровольно уплатил сумму долга, то оснований для принудительного взыскания не имеется. Истец в таком случае может предъявить требования об отказе от иска и компенсировать расходы ответчику. В случае отказа истца от иска, при добровольном удовлетворении ответчиком заявленных требований после возбуждения производства по делу судом не признается оснований для отказа в возмещении судебных расходов на оплату услуг представителя.

При отказе истца от иска без указания причин и без удовлетворения требований, ответчик вправе требовать возмещения понесенных судебных расходов. В данном случае, отказ истца не освобождает от обязанности по возмещению судебных расходов [3]. Так, по смыслу ч. 1 статьи 101 ГПК РФ при отказе истца от иска, понесенные им судебные расходы ответчиком не возмещаются [4]. Ответчику возмещаются все издержки связанные с ведением дела. В случае, если истец не поддерживает свои требования при добровольном удовлетворении их ответчиком после предъявления иска, все понесенные по делу судебные расходы, взыскиваются с ответчика.

Кроме того, расходы на оплату услуг представителя возмещаются и третьим лицам, заинтересованным в исходе дела и участвовавшими в деле на стороне, в пользу которой принят итоговый судебный акт. Обязательным условием удовлетворения заявления является то, что процессуальное поведение этих лиц способствовало принятию итогового судебного акта.

Таким образом, проблемные вопросы, связанные с выплатой расходов на оплату услуг представителей, остаются не разрешенными. По мнению многих юристов, «разумность размера расходов на оплату услуг адвоката как представителя в гражданском процессе вызывает немало вопросов» [5]. Сложность вызвана тем, что понятия разумности пределов и критериев ГПК не определяет. Определение разумности всегда остается за специальным субъектом – судом, только он вправе определить разумные пределы оплаты услуг представителя.

Во внимание должны в первую очередь приниматься такие критерии как:

- количество времени, затраченное представителем на его подготовку;
- оценка сложности рассмотрения дела исходя из объема документов;
- расходы по оплате юридических услуг;
- вознаграждение за предоставление интересов в суде, уплачиваемое штатному работнику организации по гражданско-правовому договору, заключенному для

представления интересов работодателя в суде.

– транспортные расходы, а также расходы на проживание представителя стороны;

– расходы на проезд и проживание в гостинице, на выплату суточных работником в связи с судебным процессом.

Данные вопросы должны быть учтены, в целях единообразного понимания, при разработке нового единого гражданского процессуального законодательства, концепция которого предполагает отнесение к числу судебных расходов любые связанные с рассмотрением дела расходы, понесенные участниками гражданско-правовых отношений.

Библиографический список

1. Бахарев В.Л. Некоторый вопрос судебных издержек в гражданском судопроизводстве // Заметки ученого. 2018. – №3 (28). – С. 36.

2. Бакулин А.Ф., Кузьмина А.В. Возмещение арбитражным судом расходов на оплату услуг представителя по гражданско-правовым спорам // Марийский юридический вестник. – 2015. – №4. – С. 83.

3. Порохов М.Ю. К вопросу определения разумных пределов возмещения судебных расходов // Проблемы судопроизводства по делам, возникающим из гражданских и административных правоотношений сборник статей по материалам международной научно-практической конференции. – 2017. – С. 144.

4. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации" от 14.11.2002 N 138-ФЗ // Российская газета №220 20.11.2002.

5. Зайков Д. Е. Расходы на оплату услуг представителя: изменения судебной практики // Арбитражный и гражданский процесс. – 2016. – №8. – С. 59.

PROBLEMS OF COLLECTION OF EXPENSES FOR PAYMENT OF REPRESENTATIVE SERVICES IN CIVIL PROCEEDINGS

A.A.Serova, student

M.S. Frenchman, student

Supervisor: Yu.V. Rudneva, senior lecturer

Samara state university of economics

(Russia, Samara)

***Abstract.** The article deals with issues related to the reimbursement of expenses for the services of a representative in civil proceedings. The conditions for the reimbursement of expenses for representative services were established, criteria for reasonable reimbursement limits were developed, and ways to overcome these problems were proposed. Court costs are one of the most relevant and controversial modern procedural institutions, and the presence of a number of theoretical and practical problems, gaps in their legal regulation, ambiguous judicial practice only stirs the interest of the legal community.*

***Keywords:** lawsuit, arbitration court, court costs, representative services, expenses, civil procedure, representation.*

МЕЖДУНАРОДНЫЕ МЕХАНИЗМЫ, НАПРАВЛЕННЫЕ НА НЕДОПУЩЕНИЕ ДИСКРИМИНАЦИИ В СФЕРЕ ТРУДА

В.Е. Сочеева, магистрант

**Самарский национальный исследовательский университет им. академика С.П. Королёва
(Россия, г. Самара)**

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10505

Аннотация. В данной статье рассматривается вопрос дискриминации в сфере труда, анализируются международно-правовые стандарты, регулирующие вопросы недопущения дискриминации в сфере труда, даются рекомендации по недопущению дискриминации.

Ключевые слова: трудовая дискриминация, ограничения, трудовой кодекс.

Дискриминация в сфере труда – это установление ограничений или предпочтений, преимуществ в зависимости от пола, расы, национальности, отношения к религии, политических убеждений, возраста, места жительства и других факторов, не связанных с деловыми качествами.

Современная экономика труда выделяла следующие виды трудовой дискриминации: дискриминация в заработной плате одних работников или групп работников по сравнению с другими, дискриминация при найме на работу, увольнении с работы, дискриминация при продвижении по службе тех, кто уже работает в организации, дискриминация в образовании и профессиональной подготовке, заболевание ВИЧ/СПИД, возраст, пол, национальность, вероисповедание, политические убеждения, место жительства, социальное положение, ограниченная трудоспособность.

Главную роль в подготовке и принятии международных соглашений по данным вопросам играет Международная организация труда (МОТ), специально созданная для решения задач, связанных с трудом [1].

В настоящее время МОТ особое внимание уделяет вопросам достойного труда, созданию новых рабочих мест, искоренению детского труда, повышению профессионального уровня работников, безопасности и гигиене труда, защите прав трудящихся-мигрантов и др.

Миссия Организации заключается в том, чтобы помочь людям найти достойную работу в условиях свободы, равенст-

ва, безопасности и человеческого достоинства.

Она делает это с помощью постоянного контакта с работниками, работодателями и правительствами - учредителями МОТ - помогая создавать новые и более совершенные виды занятости, рынки труда и учебные программы.

Международно-правовые стандарты, регулирующие вопросы недопущения дискриминации в сфере труда, представляют собой систему международных актов как общего, так и специального характера.

К первой группе относят международные договоры универсального и регионального характера, посвященные защите прав и свобод человека в целом. Например, Всеобщая декларация прав человека 1948 г., Международный пакт о гражданских и политических правах 1966 г., Международный пакт об экономических, социальных и культурных правах 1966 г., Международная конвенция о ликвидации всех форм расовой дискриминации 1965 г., Европейская социальная хартия 1996 г. и др.

Вторая группа международных договоров, прежде всего, содержит в себе Конвенции и Рекомендации МОТ, касающиеся обеспечения равенства в сфере труда, а также недопущению дискриминации в отношении отдельных категорий трудящихся. К ним относятся Конвенция № 100 о равном вознаграждении 1951 г., Конвенция № 111 о дискриминации в области труда и занятий 1958 г., Конвенция № 156 о трудящихся с семейными обязанностями

1981 г., Конвенция № 159 о профессиональной реабилитации и занятости инвалидов 1983 г., Конвенция № 182 о худших формах детского труда 1999 г. и др. Положения конвенций развивают и конкретизируют многочисленные рекомендации МОТ (например, Рекомендация № 90 одноименная с Конвенцией № 100, Рекомендация № 165 одноименная с Конвенцией № 156 и т.д.).

Наиболее общим по содержанию международным договором является Конвенция МОТ №111 о дискриминации в области труда и занятий 1958 г. Она обязывает государства определить и проводить национальную политику, направленную на поощрение равенства возможностей и обращения в отношении труда и занятий с целью искоренения всякой дискриминации [2].

Необходимо отметить, что Международная Организация Труда уделяет значительное внимание по вопросам борьбы с дискриминацией, в том числе в Российской Федерации действует специальная Конвенция «О дискриминации в области труда и занятий». Однако, разрабатывая национальную систему охраны труда, возникают проблемы в связи с потребностями страны.

Содержание ст. 3 ТК РФ, где закреплен принцип дискриминации, полностью соответствует Конвенции МОТ №111 «О дискриминации в области труда и занятий» (1958), действующей на территории Российской Федерации.

Данная Конвенция запрещает прямую и косвенную дискриминацию.

Прямая дискриминация заключается в неблагоприятном обращении с дискриминируемой категорией работников по сравнению с остальными работниками.

Косвенная же дискриминация - это формально равное обращение работодателя со всеми работниками, но приводящее к тому, что одна категория работников оказывается в заведомо худшей ситуации по сравнению с другой.

Гусов К.Н. и Лютов Н.Л. приводят следующий пример косвенной дискриминации. В США был подан иск в отношении школы о косвенной дискриминации жен-

щин в связи с установлением школой в качестве квалификационного требования для всех учителей, независимо от пола и возраста, а также преподаваемого предмета, обязанности сдачи тестов по физической культуре, которые женщинам и пожилым работникам сдать было значительно труднее, чем молодым мужчинам.

Косвенной дискриминацией по признаку пола может быть также признан отказ работодателя заключать трудовой договор на условиях неполного рабочего времени без достаточных оснований, поскольку большинство работников, желающих заключить такого рода договоры - это женщины с семейными обязанностями.

В Российской Федерации основы правовой защиты от дискриминации закреплены в Конституции РФ, в Трудовом кодексе РФ (далее - ТК РФ) и других нормативных актах.

Так, согласно ч. 2 ст. 19 Конституции РФ, государство гарантирует равенство прав и свобод человека и гражданина независимо от пола, расы, национальности, языка, происхождения, имущественного или должностного положения, места жительства, отношения к религии, убеждений, принадлежности к общественным объединениям, а также других обстоятельств. Часть 3 данной статьи закрепляет положение о том, что мужчина и женщина имеют равные права и свободы и равные возможности для их реализации.

Конституция РФ провозглашает, что каждый имеет право на вознаграждение за труд без какой бы то ни было дискриминации и не ниже установленного федеральным законом минимального размера оплаты труда (ч. 3 ст. 37).

Трудовой кодекс РФ (ст. 3) придерживается положений о недопущении дискриминации, закрепленных в Конституции РФ. При этом, как отмечает Н. Бацвин, ТК РФ, прямо не формулируя понятие дискриминации в сфере труда, тем не менее по сути определяет дискриминацию через категории «ограничения прав» и «преимущества». Тем самым отсутствие четкого понятийного аппарата в трудовом законодательстве дает возможность недобросовестным работодателям толковать нор-

мы выгодным для себя образом, а работники сталкиваются со сложностью отстаивать свои права в судебном процессе.

В Российской Федерации зачастую имеют место случаи нарушения положений Конвенций МОТ и, соответственно, Трудового кодекса РФ, когда работодатели требуют от претендентов на рабочее место выполнение различных условий, касающихся предельного возраста, пола, регистрации в субъекте Федерации, где будет осуществляться трудовая деятельность и т.д.

Подводя итоги, хочется сказать, что, несмотря на положения Конституции, законов, международных соглашений проблема дискриминации носит очень негативный характер и практически не получила никакого разрешения. К сожалению, неравенство в сфере труда всегда существовало, и будет существовать. Я считаю, что

необходимо применять такие действия и механизмы, которые будут направлены на борьбу с коррупцией, чтобы уничтожить систему привилегий, повышением судебной власти, которая, в первую очередь, будет направлена на защиту работников от дискриминации и разрешать проблемы, связанные с этническим составом населения, экономическим потенциалом и т.д.

Итак, ликвидация дискриминации нужна для того, чтобы люди спокойно могли развивать свои профессиональные навыки, свободно выбирать сферу деятельности, получать вознаграждения за свои достижения. Уничтожение неравенства в трудовой сфере позволит искоренить его и во всех других важнейших отраслях, что, несомненно, положительно скажется на демократии нашей страны, снижении конфликтов и росте экономики.

Библиографический список

1. URL: <https://www.ilo.org/moscow/lang--en/index.htm> (дата обращения: 09.01.2019)
2. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_120760/ (дата обращения: 06.01.2019)
3. Бацвин Н. Анализ судебной практики по делам, связанным с дискриминацией на работе // Трудовое право. – 2013. – №4. – С. 19-38.

INTERNATIONAL MECHANISMS AIMED AT PREVENTING DISCRIMINATION IN EMPLOYMENT

V.E. Socheeva, *graduate student*

Samara national research university academician S.P. Korolev
(Russia, Samara)

Abstract. *This article discusses the issue of discrimination in the field of labor, analyzes international legal standards governing the prevention of discrimination in the field of labor, provides recommendations for non-discrimination.*

Keywords: *labor discrimination, restrictions, labor code.*

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ОКАЗАНИЯ ЮРИДИЧЕСКОЙ ПОМОЩИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И ЗАРУБЕЖОМ

В.С. Стародубова, студент

М.И. Тимохина, студент

Научный руководитель: А.В. Фадеев, преподаватель

**Самарский государственный экономический университет
(Россия, г. Самара)**

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10506

Аннотация. В научно-исследовательской работе проводится сравнительный анализ развития института юридической помощи в Российской Федерации. Анализируется институт адвокатской монополии на примере Соединенных Штатов Америки. Рассматриваются основные характеристики и цели осуществления данной деятельности.

Ключевые слова: адвокат, адвокатура, адвокатская деятельность, адвокатская монополия, юридическая помощь.

Конституция Российской Федерации (далее – Конституция РФ) определяет, что главной ценностью современного правового государства являются права и свободы человека и гражданина. В частности, ст. 48 Конституции РФ гарантируется право каждого на получение квалифицированной юридической помощи, а в некоторых случаях, предусмотренных законом, юридическая помощь оказывается бесплатно. Стоит отметить, что единственным, прямо указанным в Конституции РФ институтом, имеющим цель оказания профессиональной юридической помощи, является адвокатура.

Деятельность по оказанию юридической помощи регулируется как национальными нормативными правовыми актами, так и международными договорами. В частности, Федеральным законом «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации» [1] и Федеральным законом «О бесплатной юридической помощи в Российской Федерации» [2].

На законодательном уровне устанавливаются основные принципы и виды оказания бесплатной юридической помощи, ограничивается круг субъектов, имеющих право на осуществление данной деятельности, а также предъявляются квалификационные требования к ним. По мнению некоторых авторов, следствием вышеуказанных положений явилось формирование

мощного и независимого института адвокатуры [3, С. 54].

Необходимо отметить, что в процессе подготовки проекта Концепции регулирования рынка профессиональной юридической помощи, предложенного Министерством юстиции РФ, разрастается дискуссия по вопросам введения адвокатской монополии в России [4, С. 139]. В связи с этим, как никогда актуально изучение зарубежного опыта, например, опыта США, поскольку именно в этом государстве монополия на осуществление адвокатской деятельности практикуется с успехом очень длительное время.

Отличительные особенности адвокатской монополии в США состоят в том, что защиту интересов может осуществлять только юрист, ставший таковым после получения профессионального образования.

Немаловажными отличиями выступают и такие, как:

– возможность представлять интересы только при наличии соответствующей лицензии;

– возможность представлять интересы своего клиента в суде только того штата, в котором адвокату была выдана лицензия.

В каждом штате имеется ассоциация адвокатов штата. В большинстве штатов установлено обязательное членство в ассоциации для всех лиц, допущенных к адвокатской практике.

Однако в ряде штатов для занятия адвокатской деятельностью не обязательно быть членом ассоциации адвокатов. В таких штатах ассоциации адвокатов создаются на основе добровольных организаций. Общенациональной организацией адвокатов с добровольным членством является Американская ассоциация юристов [5, С. 261].

Адвокат, представляющий интересы клиента в суде без соблюдения указанных выше правомочий, может быть привлечен к уголовной ответственности [6, С. 8].

Получение лицензии на право адвокатской деятельности в США осуществляется следующим образом: обучение в соответствующем учебном заведении и соответствующая экзаменационная проверка. Юрист, получивший право на профессио-

нальное разрешение, может быть не только адвокатом, но и судьей.

Некоторые правоведы отмечают, что «все государства мира, которые исповедуют принцип верховенства права, идут по пути формирования единого рынка юридических услуг и установления общих правил в сфере профессиональной юридической помощи» [6, С. 16].

Таким образом, можно сделать вывод, что развитие современного правового института адвокатуры необходимо формировать с учетом ранее установленных правил и принципов.

Полагаем, что совершенствовать данный институт необходимо с учетом зарубежного опыта, в котором основной формой оказания квалифицированной правовой помощи является адвокатура.

Библиографический список

1. *Федеральный закон* от 31. 05. 2002 №63-ФЗ (ред. от 29.07.2017) «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации» // «Собрание законодательств РФ» 10.06.2002, № 23, ст. 2102.
2. *Федеральный закон* от 21. 11. 2011 №324-ФЗ «О бесплатной юридической помощи в Российской Федерации» // СПС КонсультантПлюс
3. *Анисимов В.Ф., Дядькин Д.С., Акинина Н.Ю.* Развития института адвокатуры и защиты прав граждан в условиях евроазиатской интеграции // *Адвокатская практика*. 2018. №1. С. 53-58.
4. *Цискаришвили А.В.* Адвокатская монополия: опыт зарубежных стран // *Вопросы российского и международного права*. 2016. №5. С. 138-146.
5. *Ярошенко Ю.О., Зубарев А.А.* К вопросу о соотношении бесплатной юридической помощи и помощи Pro bono в РФ // *Социально-экономические исследования, гуманитарные науки и юриспруденция: теория и практика*. 2016. №11. С. 260-265.
6. *Натаркус С.О., Чуракова Е.Н., Кокин А.В.* «Адвокатская монополия», или вековая конкуренция юристов // *Вопросы экономики и права*. 2016. №102. С. 7-13.
7. *Кабыш Н.Ф., Сидельникова К.Н.* Институт «Pro bono» в России: к вопросу о сущности и особенностях // *Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук*. 2017. №5-2. С. 15-17.

**CURRENT ISSUES OF RENDERING A LEGAL AID IN THE RUSSIAN FEDERATION
AND FOREIGN AFFAIRS**

V.S. Starodubova, *student*

M.I. Timokhina, *student*

Supervisor: A.V. Fadeev, *lecturer*

**Samara state university of economics
(Russia, Samara)**

***Abstract.** In research work a comparative analysis of the development of the institute of legal assistance in the Russian Federation is carried out. The lawyer monopoly institute is analyzed on the example of the United States of America. The main characteristics and goals of this activity are considered.*

***Keywords:** lawyer, advocacy, advocacy, legal monopoly, legal assistance.*

ОТДЕЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ВОЗМЕЩЕНИЯ МОРАЛЬНОГО ВРЕДА

С.В. Старцева, старший преподаватель

Д.А. Сычева, студент

Самарский государственный экономический университет
(Россия, г. Самара)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10507

Аннотация. В настоящей статье определяется понятие вреда, рассматриваются формы его возмещения. Исследуются теоретические и правовые аспекты института возмещения морального вреда. Выявляются проблемы возмещения морального вреда.

Ключевые слова: вред, ущерб, моральный вред, материальный вред, возмещение морального вреда, компенсация морального вреда.

Актуальность темы исследования обусловлена социальной значимостью правоотношений, складывающихся в сфере ответственности при причинении морального вреда. Ежегодно в судах рассматривается множество споров, связанных с причинением морального вреда гражданам. В связи с этим изучение возможных способов восстановления нарушенного права и проблем ответственности за причинение морального вреда имеет как теоретическое, так и практическое значение для разрешения споров, связанных с использованием мер гражданско-правовой защиты.

В широком смысле «вред» рассматривается как всякое умаление охраняемого законом материального или нематериального блага, любые неблагоприятные изменения в охраняемом законом благе, которое может быть как имущественным, так и неимущественным. «Вред» – это необходимое условие возникновения гражданско-правовой ответственности [1].

Белякова А.М. отмечает, что вред как одно из условий внедоговорной ответственности представляет собой неблагоприятные последствия нарушения принадлежащих потерпевшему имущественных и неимущественных субъективных прав, которые могут выражаться в уничтожении или повреждении личного имущества, потере прибыли, лишении или уменьшении способности потерпевшего к труду, смерти кормильца и т. д.

Чтобы сделать окончательный вывод о том, что же понимается под понятием «вред», необходимо обратиться к положе-

ниям Гражданского кодекса Российской Федерации от 30 ноября 1994 года №51-ФЗ (далее – ГК РФ) [2], в которых затрагиваются вопросы о причинении вреда и гражданско-правовых последствиях его причинения.

Анализ норм, содержащихся в главе 59 ГК РФ [3] («Обязательства вследствие причинения вреда»), позволяет утверждать, что для законодателя вред – это определенного рода фактический результат. Выражения «причинение вреда», «причинитель вреда» свидетельствуют о том, что вред представляет собой следствие, которое наступает в результате воздействия определенной причины. Учитывая, что причинение вреда рассматривается законодателем как вмешательство (с целью умаления) в чужую фактическую сферу, которое влечет за собой для причинителя вреда возникновение обязанности возместить причиненный вред (абз. 1 п. 1 ст. 1064 ГК РФ), под вредом понимается нежелательное, негативное для потерпевшего последствие.

Опираясь на нормы ГК РФ, отметим, что устанавливается обязанность возмещения вреда, причиненного как материальным благам, так и нематериальным. Соответственно, выделяют как материальный, так и моральный вред.

«Моральный вред» – нравственные или физические страдания, причиненные действиями (бездействием), посягающими на принадлежащие гражданину от рождения или в силу закона нематериальные блага (жизнь, здоровье, достоинство личности,

деловая репутация, неприкосновенность частной жизни, личная и семейная тайна и т.п.), или нарушающими его личные неимущественные права (право на пользование своим именем, право авторства и другие неимущественные права в соответствии с законами об охране прав на результаты интеллектуальной деятельности) либо нарушающими имущественные права гражданина [4].

Одним из способов защиты гражданином его нарушенных прав является компенсация морального вреда.

В отличие от возмещения материального вреда, компенсация морального вреда возможна только в денежной форме. К сожалению, законодательство не предусматривает возмещение вреда в какой либо иной форме ввиду того, что нет определенных критериев для определения причиненного морального вреда.

Если говорить о способах взыскания морального вреда, то их существует два, один является досудебным, а второй в судебной инстанции.

Статья 151 ГК РФ закрепляет тот факт, что при определении размеров морального вреда суд принимает во внимание степень вины нарушителя. Но в свою очередь, ст. 1101 ГК РФ закрепляет основания для компенсации морального вреда вне зависимости от вины причинителя вреда.

Таковыми являются:

1. причинение вреда жизни или здоровью гражданина источником повышенной опасности;

2. причинение вреда гражданину в результате его незаконного осуждения, незаконного привлечения к уголовной ответственности, незаконного применения в качестве меры пресечения заключения под стражу или подписки о невыезде, незаконного наложения административного взыскания в виде ареста или исправительных работ;

3. причинение вреда распространением сведений, порочащих честь, достоинство и деловую репутацию.

Процессуальный порядок рассмотрения и разрешения гражданских дел о возмещении вреда закреплен Гражданским процес-

суальным кодексом РФ от 14 ноября 2002 г. № 138-ФЗ [5].

К сожалению, система возмещения ущерба, действующая на территории Российской Федерации, далеко не идеальна, что подразумевает большое количество различных ситуаций, когда получить причитающиеся денежные средства со страховой компании не представляется возможным либо сумма, выплаченная страховой, не может покрыть расходы на восстановление транспортного средства. В подобных случаях за возмещением материального ущерба, например после ДТП, следует обращаться непосредственно к виновнику аварии.

Сторонами любого правоотношения в общем понимании являются кредитор и должник.

Кредитор – сторона в обязательстве, выступающая в качестве требующей стороны выполнения всех обязательств другой стороны сделки.

Должник – физическое или юридическое лицо, имеющее обязательства перед кредитором на основании заключенного ими договор или соглашения.

В качестве долга в этих отношениях выступают следующие факторы: деньги, имущество, услуга, действие [6].

Вопрос возмещения морального вреда можно решить в добровольном порядке – вторая сторона (должник) полностью покрывает расходы, или в судебном – истребование ущерба происходит через суд путем подачи потерпевшим (кредитором) искового заявления о возмещении ущерба с виновника ДТП [7].

Практика возмещения ущерба при ДТП показывает, что таких ситуаций, когда выплата денежных средств необходимо требовать с виновника аварии, достаточно много, рассмотрим самые распространенные из них:

– Сумма материального ущерба с учетом износа превышает лимит страховой компании. Например, стоимость восстановления транспортного средства составляет 500000 руб., а лимит страховой компании составляет – 400000 руб., в этом случае разницу можно взыскать с виновника ДТП.

– Данные о страховом полисе виновника не известны/виновник аварии не имеет страхового полиса (его полное отсутствие, окончание до момента аварии), равно как и наличие недействительного («липового»). Потерпевший имеет право требовать возмещения ущерба с виновной стороны.

– Ущерб транспортному средству был причинен не во время движения. Например, при неосторожном открытии двери автомобиля на стоянке один водитель поцарапал транспортное средство другого. Это не является страховым случаем, следовательно, ОСАГО не возмещает страхователю убытки. Материальный ущерб будет возмещать виновник происшествия.

– Виновником возмещается вред, причиненный жизни и здоровью, если сумма ущерба превышает лимит страховой организации.

– По ОСАГО не возмещается моральный вред, следовательно, компенсацию морального вреда следует взыскивать с виновника ДТП в судебном порядке.

При осуществлении процесса взыскания ущерба с виновника дорожно-транспортного происшествия следует понимать, что возмещение средств производится исключительно с учетом износа транспортного средства. То есть, вряд ли получится взыскать с виновника денежные средства, потраченные на ремонт автомобиля в полном объеме, поскольку улучшение автомобиля за счет виновного лица считается неправомерным. Виновник обязан возместить ущерб, а не увеличить стоимость автомобиля потерпевшего за счет установки в ходе ремонта новых деталей.

При наличии вреда здоровью, будут учитываться страдания, которые истец перенес, а также которые могут возникнуть у него в будущем, в связи с данным делом.

Как уже говорилось выше, суд должен учитывать степень, а также характер физических и нравственных страданий потерпевшего. При этом в законе не содержится указаний, о том, каким образом можно измерить степень и глубину страданий. Это можно объяснить тем, что каждый человек индивидуален и единого критерия для определения степени страдания,

выделить невозможно. Однако это порождает неоднозначный характер судебной практики по делам о взыскании компенсации за моральный вред, что нарушает права сторон судопроизводства, а именно - принцип правового равенства.

Таким образом, видится справедливым, обращение внимания судов на обоснованность размера суммы компенсации морального вреда и недопущение неосновательного обогащения лиц за счет слишком завышенных сумм. На наш взгляд, для того чтобы устранить существующие проблемы при определении размера компенсации морального вреда, нужно создать более четкие критерии. Но, на сегодняшний день, у судей почти неограниченные полномочия в данном вопросе.

Данные проблемы можно решить следующим образом.

Во-первых, создать определенные критерии, в соответствии с которыми будет устанавливаться наличие или отсутствие нравственных страданий лица.

Во-вторых, установить общие нормы физических и нравственных страданий для психически здоровых людей и установить для них соответствующую фиксированную компенсацию, которая будет меняться только в зависимости от степени тяжести страданий. При этом необходимо воспользоваться помощью экспертов-психологов.

В-третьих, для установления степени страданий следует проводить судебно-психологическую, судебно-психиатрическую, судебно-медицинскую и иные экспертизы.

В-четвертых, при расчете размера компенсации за моральный вред, необходимо предусмотреть его влияние не только на потерпевшего, но и на его близких родственников, в том числе на несовершеннолетних детей.

Кроме того, для выявления мнения граждан о размерах компенсации морального вреда лицам, пострадавшим в тех или иных ситуациях, возможно инициированное государством проведение массовых социологических опросов, что позволит сформировать наиболее справедливые размеры компенсаций.

Данные меры помогут сделать подход судов к вопросам определения размеров компенсации морального вреда более систематизированным, и судебная практика перестанет быть столь неоднозначной.

Некоторые авторы, предлагают рассмотреть вопрос создания отдельного законодательного акта, чтобы устранить существующие проблемы, касающиеся всего института компенсации морального вреда,

отмечая, что явной необходимостью в законодательстве России видится создание отдельного унифицированного документа, содержащего основные термины и понятия института морального вреда, критериев его оценки, а также обобщения и приведение к общему знаменателю неоднородной судебной практики по рассматриваемому вопросу.

Библиографический список

1. Амелина К.Е., Ковалева М.А., Коган Б.Р. Правоведение. – М.: Изд-во МГТУ им. Н.Э. Баумана, 2006. С. 24.

2. "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 03.08.2018) // Российская газета. 1994. №238-239

3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 29.07.2018) // Собрание законодательства РФ. 1996. №5. Ст. 410.

4. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 20.12.1994 г. № 10 (ред. от 06.02.2007)"Некоторые вопросы применения законодательства о компенсации морального вреда" // Российская газета. 1995. №29.

5. Гражданский процессуальный кодекс РФ от 14 ноября 2002 г. № 138-ФЗ // СПС «Консультант Плюс» // Российская газета. 2002. № 220

6. Старцева С. В. Понятие кредитного правоотношения // Проблемы теории и юридической практики в России. Материалы 12-й международной научно-практической конференции молодых ученых, специалистов и студентов. – Самара: Изд-во Самар.гос.экон. ун-та, 2015. С. 15.

7. Возмещение ущерба при ДТП виновником // <https://pravovedus.ru/practical-law/auto/vozmeshhenie-ushherba-pri-dtp-vinovnikom/> (дата обращения: 03.09.2018).

PROBLEMS OF COMPENSATION DUE TO HARM

S.V. Startseva, *senior lecturer*

D.A. Sicheva, *student*

Samara state university of economics

(Russia, Samara)

Abstract. *This article defines the concept of harm and considers the forms of its compensation. Theoretical and legal aspects of the Institute of moral damage compensation are investigated. Problems of compensation of moral harm are revealed.*

Keywords: *harm, damage, moral harm, material harm, compensation of moral harm.*

ИНСТИТУТ ЗАКОНОДАТЕЛЬНОЙ ИНИЦИАТИВЫ КАК ФОРМА УЧАСТИЯ ГРАЖДАН КЫРГЫЗСКОЙ РЕСПУБЛИКИ В УПРАВЛЕНИИ ДЕЛАМИ ГОСУДАРСТВА В ЗАКОНОДАТЕЛЬНОЙ ВЛАСТИ

А.Т. Тотубаева, аспирант

Национальная академия наук Кыргызской Республики
(Кыргызская Республика, г. Бишкек)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10508

Аннотация. В статье затрагиваются вопросы, связанные с институтами законодательной инициативы граждан в управлении делами государства. Автором проведен сравнительный анализ особенности правовой регламентации процесса осуществления гражданами законодательной инициативы. Анализируются теоретические модели осуществления законодательной инициативы, приводит к убеждению о целесообразности пересмотра концепции развития законодательной инициативы в Кыргызской Республике.

Ключевые слова: права и свободы, обращение граждан, право на участие в управлении делами государства, законодательная инициатива, законодательный процесс, выборы, референдум.

Законодательный процесс является одной из форм правотворческой деятельности государства, осуществляемой специально уполномоченными органами и должностными лицами. В юридической литературе можно встретить понятие «процесс законотворчества», которое не тождественно понятию «законодательный процесс», поскольку не сводится к регламентам и процедурным правилам, а представляет собой познавательный процесс со своими трудностями в выборе объекта и методов законодательного регулирования [1, с. 19.]. Законодательный процесс является одной из составляющих законотворчества, отражая процессуальную сторону этого явления.

Законотворчество, по мнению С.В. Полениной, в качестве разновидности правотворчества «охватывает процесс создания правовой нормы, начиная с зарождения идеи о ней в связи с выявлением потребности в правовой регламентации соответствующих общественных отношений и кончая ее принятием и введением в действие» [2, с. 4-5].

Арабаев А.А. выделяет два этапа процесса законодательного процесса [3, с. 77]. Первый этап предшествует началу официальной работы над законопроектом, где инициаторами выступает сам законодательный орган либо один из субъектов за-

конодательной инициативы. Данному этапу характерно наличие множества предварительных «решений», которые принимаются всеми участниками создания будущей правовой нормы.

Второй этап включает период официальной работы над законопроектом субъекта законодательной инициативы, самого законодательного органа либо в соответствии с утвержденным им планом соответствующего государственного, научного учреждения или общественного объединения.

Участие граждан в законотворческом процессе тесно взаимосвязано с практической реализацией одной из ключевых категорий современного конституционного права КР – народовластием. В настоящее время народовластие представляет собой не столько совокупность форм и методов участия граждан в законодательном процессе, сколько совокупность стратегий вовлечения населения в управление государством, поэтому в условиях постоянного поиска оптимальных механизмов взаимодействия власти и общества становится актуальным изучение достаточно нового для конституционализма института законодательной инициативы граждан КР.

По мнению Е.В. Каменской, «необходимо уделять большее внимание разработке проблем правотворческого процесса,

связанных с его демократизацией: становления институтов региональной общественной законодательной инициативы, всенародного обсуждения важнейших законопроектов» [4, с. 13]. Развитие в правовой системе норм, регулирующих различные аспекты участия граждан в нормотворческом процессе, свидетельствует о том, что законодательная инициатива граждан становится конституционно-правовым институтом.

Инициатива (от лат. - «начало») - побуждение к началу какого-нибудь дела; руководящая роль в каких-либо действиях; предприимчивость; способность к самостоятельным активным действиям, воплотившаяся в конкретный неординарный общезначимый поведенческий акт, поступок [5, с. 32]. Смысловая нагрузка, которую несет категория «инициатива» в правовой конструкции «законодательная инициатива граждан», заключается, по нашему мнению, в формулировании базовых принципов данной формы участия граждан в управлении делами государства. К числу таких принципов следует отнести добровольность, свободное волеизъявление, равенство, непосредственное участие.

В науке конституционного права доминирует точка зрения, согласно которой единственной формой осуществления законодательной инициативы выступает внесение проекта нового правового акта или проекта правового акта о внесении изменений или дополнений в действующие правовые акты либо признании их утратившими силу, то есть законодательная инициатива отождествляется с внесением проектов правовых актов.

Правом законодательной инициативы, т.е. правом внесения законопроектов в Жогорку Кенеше Кыргызской Республики обладает четко очерченный круг лиц. В него входят депутаты Жогорку Кенеша КР, Правительство КР и 10 тысяч избирателей - народная инициатива (ст.79 Конституция КР).

Обращаясь к исследованию законодательной инициативы граждан, нельзя обойтись без анализа Закона КР «О Регламенте Жогорку Кенеша Кыргызской Республики» от 25 ноября 2011 года №

223. Сразу следует обратить внимание на то, что данный закон не содержит определения понятия законодательной инициативы граждан.

В соответствии с ч. 1 ст. 45 Закона КР «О Регламенте Жогорку Кенеша Кыргызской Республики» от 25 ноября 2011 года № 223 с законодательной инициативой может выступить инициативная группа граждан, обладающих избирательным правом. При этом не уточняется, о каком избирательном праве идет речь - активном или пассивном. Содержательной характеристикой такой формы участия граждан в управлении делами государства, как законодательная инициатива, является степень участия граждан в указанной процедуре. Руководствуясь этим критерием, в законодательной практике современных государств можно выделить как минимум четыре варианта реализации института инициативы. К первой модели относятся варианты, основанные на решающей роли граждан - (инициатива как институт прямой демократии) в принятии решений. Ко второй - варианты, основанные на ведущей роли в принятии решений представительного органа власти (инициатива как смешанный институт прямой и представительной демократии).

В первом случае при реализации народной законодательной инициативы решающая роль отводится субъектам гражданского общества - гражданам, общественным организациям, то есть субъектам, объединенным на основании общности интересов. Вторая модель закрепляет правотворческую инициативу как смешанный институт прямой и представительной демократии, где, законодательная инициатива граждан является одним из звеньев парламентских процедур – стадией законодательного процесса, субъектом которой выступают граждане.

Автором проведен сравнительный анализ особенностей правовой регламентации процесса осуществления гражданами законодательной инициативы, в результате которого сформулированы следующие выводы:

Основные этапы осуществления законодательной инициативы граждан: форми-

рование инициативной группы по выдвижению законодательной инициативы; внесение проекта правового акта; рассмотрение законодательной инициативы органами и должностными лицами.

В практике нормативно-правового регулирования законодательной инициативы граждан выделяются два способа формирования инициативной группы и основанные на них три схемы внесения законодательной инициативы, отличающиеся по способам формирования инициативной группы, требованиям к процедуре внесения законодательной инициативы.

Первая схема предполагает формирование инициативной группы на сходе, конференции граждан, во время проведения общественно-политических акций, собрания общественных организаций, трудовых коллективов, проведения заседаний государственных органов, публичных слушаний. Созданная инициативная группа вносит на рассмотрение государственных органов или должностных лиц подготовленный проект правового акта. При этом дополнительных условий к внесению законодательной инициативы не предъявляется. В данной схеме нерешенными остаются некоторые вопросы организации порядка проведения собрания и принятия на нем решений. Прежде всего остается открытым вопрос о том, в каком порядке должно проводиться собрание с целью выдвижения законодательной инициативы.

Согласно второй схеме основанием для рассмотрения законодательной инициативы служат факты проведения как собрания по формированию инициативной группы, так и сбора подписей в поддержку выдвижаемой инициативы. В данном случае процедура формирования инициативной группы на собрании влечет за собой факт регистрации инициативной группы только с последующим правом на сбор подписей.

Третья модель предусматривает формирование инициативной группы посредством включения личных данных граждан в список инициативной группы и передачи законодательной инициативы органам и должностным лицам.

В контексте высказанного предложения представляет научный интерес сравни-

тельный анализ природы народной инициативы в таких формах участия граждан в управлении делами государства, как референдум и обращения граждан в органы государственной власти и местного самоуправления.

Согласно п. 3. ст. 2 Конституции КР законы и иные важные вопросы государственного значения могут выноситься на референдум [6]. А выборы являются свободными. Референдум наряду с выборами является высшим непосредственным выражением власти народа. Каждый гражданин имеет право обращаться лично, а также направлять индивидуальные и коллективные обращения в государственные органы и органы МСУ. Это конституционное право является одной из форм участия граждан в делах органов государственной власти и органов МСУ.

Общее между конституционным институтом референдума и законодательной инициативой видится в том, что они оба означают «непосредственное участие народа в нормотворческой деятельности и в решении вопросов общегосударственного, республиканского и местного

значения». Тем не менее в научной юридической литературе тесная взаимосвязь законодательной инициативы граждан и референдума еще не общепризнана, поэтому при исследовании соотношения референдума с другими институтами народовластия рассматриваемый вопрос иногда обходится стороной. В законодательстве КР рассматриваемые способы осуществления народовластия разведены. Однако, следуя зарубежному опыту правового регулирования, в Кыргызской Республике постепенно стирается грань между законодательной инициативой граждан и референдумом, правила проведения референдума частично переносятся на процедуру осуществления гражданской законодательной инициативы. Положительной чертой, с нашей точки зрения, перенесенной из процедуры проведения референдума в процесс реализации законодательной инициативы, можно считать закрепление в ряде права граждан на агитацию как в поддержку выдвижаемой инициативы, так и против нее.

В целом можно заключить, что конституционно-правовые институты референдума и законодательной инициативы являются параллельными каналами осуществления правотворчества населением. Если референдум предоставляет такую возможность гражданам непосредственно, то законодательная инициатива граждан, как правило, косвенно, через органы государственной власти и местного самоуправления.

Представляется интересным выяснить соотношение таких форм участия граждан в управлении делами государства, как законодательная инициатива, обращения граждан и петиции, которые выступают элементом и референдума, и законодательной инициативы. Проведенный анализ юридической литературы показал, что в данном вопросе отсутствует единство мнений. Некоторые ученые полагают, что законодательная инициатива - «это разновидность коллективного обращения граждан». По мнению других специалистов, было бы неверно относить правотворческую инициативу к разновидностям обращений граждан. Согласно ст. 1 Закона КР от 4 мая 2007 года №67 «О порядке рассмотрения обращений граждан» обращение гражданина - изложенные в письменной, электронной или устной форме предложение, заявление, жалоба [7]. При этом под предложением может пониматься ре-

комендация гражданина по совершенствованию законов и иных нормативных правовых актов. Такой целевой характер данного вида обращения аналогичен предназначению законодательной инициативы граждан. Примечательно, что указанный закон КР не предусматривает особого процесса для рассмотрения петиций граждан.

Таким образом, инициативы граждан в сфере правотворчества могут быть реализованы в различных формах: референдум, законодательная инициатива, коллективные обращения в органы государственной власти и местного самоуправления.

Подводя итог изложенному, сделаем некоторые выводы и обобщения: В законодательстве Кыргызской Республики нет достаточно четкого определения законодательной инициативы граждан, вследствие чего наблюдается неоднозначность толкования сущности законодательной инициативы, часто происходит подмена понятий «народная» и «гражданская», нередко законодательная инициатива отождествляется с обращениями граждан.

Представляется целесообразным законодательное закрепление такой формы участия граждан в управлении делами государства в сфере правотворчества, как законодательное предложение, инициируемое на любом уровне публичной власти.

Библиографический список

1. Котелевская И.В. Информация и законодательный процесс. – 1990. – №9. – С. 19.
2. Поленина С.В. Законотворчество в РФ. – М., 1996. – С. 4-5.
3. Арабаев, Автандил Анисович. Парламентаризм в Кыргызстане: проблемы теории и практики: автореферат дис. ... доктора юридических наук.
4. Каменская Е.В. Региональное правотворчество в Российской Федерации: вопросы теории: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. Саратов, 2005. С. 13.
5. Конституция Кыргызской Республики от 27 июня 2010 года (В редакции закона Кыргызской Республики от 16.12.2016 года).
6. Закон Кыргызской Республики от 25 ноября 2011 года № 223 «О Регламенте Жогорку Кенеша Кыргызской Республики»
7. Закона Кыргызской Республики от 4 мая 2007 года №67 «О порядке рассмотрения обращений граждан»

**INSTITUTE OF LEGISLATIVE INITIATIVES AS A FORM OF PARTICIPATION
KYRGYZ REPUBLIC CITIZENS IN MANAGING STATE AFFAIRS
IN THE LEGISLATURE**

A.T. Totubaeva, *postgraduate*

**National academy of sciences of the Kyrgyz Republic
(Kyrgyz Republic, Bishkek)**

***Abstract.** The article addresses the issues related to the institutions of the legislative initiative of citizens in managing the affairs of the state. The author of the comparative analysis to the legal regulation of the process legislative initiative citizens. The theoretical model of the legislative initiative, leads to the conviction of the desirability of revising the concept of development of legislative initiative in the Kyrgyz Republic.*

***Keywords:** rights and liberties, the treatment of citizens, the right to participate in managing state affairs, legislative initiative, the legislative process, elections, referendums.*

ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ РАБОТЫ ДЕПУТАТА ЖОГОРКУ КЕНЕША КЫРГЫЗСКОЙ РЕСПУБЛИКИ С ИЗБИРАТЕЛЯМИ

А.Т. Тотубаева, аспирант

Национальная академия наук Кыргызской Республики
(Кыргызская Республика, г. Бишкек)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10509

Аннотация. В данной статье автор рассматривает порядок работы депутата Жогорку Кенеша Кыргызской Республики с гражданами. В результате проведенного исследования сделан вывод об основных видах обращений граждан, количественных тенденциях, качестве контроля за обращениями. А также рассматривается вопрос о принципах рассмотрения обращений граждан, в том числе депутатами. Исследуется работа Жогорку Кенеша Кыргызской Республики с избирателями и механизмы их взаимодействия. Предложены рекомендации по совершенствованию работы депутата в сфере работы с обращениями граждан.

Ключевые слова: депутат, избиратель, прием избирателей, работа с избирателями, обращения граждан, жалоба, предложения, законодательный орган, депутатская деятельность.

Важным источником сведений об общественном мнении населения, имеющих нарушениях законности, являются прием избирателей, рассмотрение их предложений, заявлений и жалоб. Согласно ст. 41 Конституция Кыргызской Республики каждый гражданин имеет право обращаться лично, а также направлять индивидуальные и коллективные обращения в государственные органы и органы МСУ. Это конституционное право является одной из форм участия граждан в делах органов государственной власти и органов МСУ. Термин «обращение» имеет обобщающий, собирательный характер. Обращения могут иметь форму жалобы, заявления, предложения [1. С. 77]. В зависимости от формы обращения содержат неодинаковую информацию, различаются по своей юридической направленности и влекут разные правовые последствия.

Согласно ст. 1 Закона КР «О порядке рассмотрения обращений граждан» от 4 мая 2007 года №67 заявление – это обращение, содержащее просьбу гражданина о содействии в реализации его конституционных прав и свобод или конституционных прав и свобод других лиц, либо сообщение о нарушении законов и иных нормативных правовых актов, а также недос-

татах в деятельности указанных органов и должностных лиц. Жалоба - обращение, содержащее просьбу гражданина о восстановлении его нарушенных прав и свобод или законных интересов либо прав, свобод или законных интересов других лиц [2]. Жалоба важное средство защиты и восстановления нарушенных прав и законных интересов граждан Кыргызской Республики. Выделяя виды обращений граждан, законодатель тем самым подчеркивает их принципиальную общность в плане целевой направленности, но одновременно утверждает как самостоятельные виды поступков граждан, затрагивающих различные стороны общественных и личных интересов, что обуславливает различия в их правовом статусе. Это проявляется, например, в различных сроках рассмотрения обращений граждан.

Вопрос о принципах рассмотрения обращений граждан, в том числе депутатами, остается малоисследованным и неразработанным. Работа ЖККР с избирателями и механизмы их взаимодействия основываются на принципах законности, открытости, доступности, прозрачности и ответственности. Основной фигурой парламента являются депутаты, и рассмотрение ими обращений граждан характеризует взаимодействие непосредственной и предста-

вительной демократии на государственном уровнях. Действующим законодательством не установлены сроки обращения граждан к депутату ЖККР с заявлениями и жалобами. Это означает, что каждый гражданин может обратиться с жалобой и заявлением в любое время независимо от того, когда были совершены те действия, которые он оспаривает.

Ст. 41 Конституции КР указывает, что право на обращение принадлежит только гражданам Кыргызской Республики [3]. Вместе с тем в статье нет запрета для иностранных граждан и лиц без гражданства использовать это право. Организация работы ЖК с избирателями обеспечивается отделом писем и приема граждан Аппарата ЖК совместно с секретариатами фракций ЖК и отделами комитетов ЖК [4]. Отдел писем и приема граждан совместно с секретариатами фракций и отделами комитетов обеспечивает своевременное и надлежащее составление и размещение графика приема избирателей соответственно членами фракций и комитетов. Предложения, заявления и жалобы избирателей поступают к депутату как в устной, письменной, так и электронной форме. Значительное число обращений граждан поступает к депутату в письмах избирателей. Многочисленная переписка предполагает тщательную регистрацию писем, получаемых депутатом ЖК КР от избирателей. Не каждый гражданин может побывать на приеме у депутата, и вынужден обращаться к нему письменно. Согласно п.2.2. положение «О работе ЖККР с избирателями и механизмах их взаимодействия» рассмотрение депутатами письменных, а также электронных предложений, заявлений и ходатайств избирателей осуществляется в порядке и сроки, установленные законодательством Кыргызской Республики. Отдел писем и приема граждан фиксирует в системе электронного документооборота ЖК фамилию, имя и отчество заявителя, адрес, содержание обращения, его прохождение, продление и итоги рассмотрения. Регистрация депутатом писем избирателей с указанием фамилии, имени, отчества избирателя содержания просьбы и перечня мер, принятых по ее

разрешению, закладывает фундамент последующего анализа и обобщения вопросов, поднятых в письмах избирателей, повышает ответственность депутатов за принятие решения и своевременное их исполнение. Отсутствие четких правовых предписаний о необходимости регистрации писем избирателей сказывается на практике их рассмотрения.

Письменное обращение должно содержать фамилию, имя, отчество, место жительства обратившегося. Обращение, не содержащее этих сведений, признается анонимным и рассмотрению не подлежит.

Предложения, заявления и жалобы излагаются избирателями депутату во время приема. Специфика приема состоит в непосредственном общении депутата с избирателями. В целях совершенствования системы непосредственного обращения избирателей к депутатам Жогорку Кенеша, выявления актуальных проблем населения и содействия оперативному принятию мер по их разрешению, депутаты ведут личный прием избирателей.

Прием избирателей организуется для решения следующих задач: рассмотрения устных и письменных обращений избирателей; организации принятия оперативных мер по обращениям избирателей; обеспечения обратной связи ЖК с избирателями; информирования государственных органов. График личного приема избирателей размещается на сайте ЖК, в здании общественной приемной ЖК и систематически освещается в парламентских теле и радиопрограммах. Данные об избирателе краткое содержание его обращения и итоги рассмотрения фиксируются Отделом писем и приема граждан в специальном журнале приема граждан. Важное значение имеет время приема избирателей. Главное в этом – удобство для избирателей, поэтому целесообразно организовать прием в вечерние часы, когда избиратели свободны от работы. Если депутат ЖК КР занимает руководящее служебное положение, то часы приема избирателей не должны совпадать с часами приема обычных посетителей. Как показывает практика, круг вопросов, поднимаемых в заявлениях и жалобах избирателей, чрезвычайно широк и

многообразен. Наиболее распространены заявления и жалобы относительно законность и право порядок – 5473, по экономике – 2838, по социальной защите населения – 4885 [5]. Количество граждан, бывающих на приеме у депутата ЖК КР, как правило, велико. В период с 1 ноября 2015 года до 1 января 2018 года на приеме у депутатов ЖК КР (на примере, парламентская фракция «Кыргызстана») побывали 4381 избирателей.

Перед депутатом ЖК КР при рассмотрении предложений, заявлений и жалоб избирателей стоит задача – принять все меры к разрешению по существу поставленного вопроса. Поступающие предложения избирателей депутат обязан тщательно рассмотреть и наиболее обоснованные из них направить в органы, от которых зависит претворение этих предложений в жизнь. При рассмотрении обращений граждан депутаты могут направить депутатский запрос должностным лицам правоохранительных или контролирующих (надзорных) органов, других государственных органов и иных организаций. Отдел писем и приема граждан ведет реестр депутатских запросов, направленных в связи с обращениями, жалобами и ходатайствами граждан.

При рассмотрении заявлений и жалоб депутат ЖК КР должен прежде всего тщательно проверить их обоснованность. Обоснованные заявления и жалобы избирателей депутат вправе направить для их разрешения или проверки в исполнительные органы МСУ, к руководителям предприятий, учреждений, от которых зависит разрешение этих жалоб и заявлений. В обращении депутат рекомендует соответствующим органам или организациям принять конкретные меры для проверки и удовлетворения законных требований избирателя, а также может предложить определенные варианты решения поставленных в жалобах и заявлениях избирателей вопросов. Мнение депутата, изложенное в обращении, имеет рекомендательный характер. Оно обеспечивается авторитетом депутата ЖК КР, облеченного доверием населения. На все жалобы и заявления, даже по самому малозначительному пово-

ду, депутат обязан ответить. Будучи представителем избирателей, депутат должен быть максимально внимательным и чутким к их просьбам.

Ответ по рассмотренной жалобе, заявлению, предложению дается депутату ЖК КР и гражданину КР. В связи с этим возникает вопрос: обязан ли депутат ЖК КР отвечать на письма граждан лично?

Действующее законодательство не содержит ответа на эти вопросы. Думается, здесь следует исходить из общих правил, которыми должен руководствоваться депутат при разрешении заявлений и жалоб граждан, поступивших к нему как в устной, так и в письменной форме. Одним из таких общепринятых правил является информирование гражданина о мерах, которые предприняты депутатом по жалобе или заявлению. Поэтому представляется, что независимо от ответа соответствующих органов или должностных лиц, депутат должен уведомить гражданина в письменной форме о принятых мерах по полученной жалобе, заявлению или предложению. Целесообразно даже принять правовую норму, устанавливающую 7-дневный срок для ответа на письма граждан. Если полученный ответ по вопросу, поставленному в жалобе или заявлении, не удовлетворяет депутата ЖК КР, то он вправе материалы по жалобе направить руководителям вышестоящей организации. Нередко избиратели обращаются к депутату с необоснованными жалобами и заявлениями. В этом случае единственно правильным решением может быть разъяснение избирателям необоснованности претензии и возвращение жалобы избирательно с указанием причин ее отклонения.

Существенную роль в повышении эффективности деятельности депутатов ЖК КР имеет предоставленное им право осуществлять контроль за рассмотрением направленных им предложений, заявлений и жалоб избирателей. Органы государственной власти и органы МСУ должностные лица обязаны представить депутату все необходимые сведения по этому вопросу и при желании депутата обеспечить ему возможность участвовать в рассмотрении предложений, заявлений и жалоб. Депута-

ты также вправе осуществлять контроль за обоснованностью и своевременностью сообщений органами государственной власти и органами МСУ заявителям о результатах рассмотрения направленных им предложений, заявлений и жалоб.

Необходимо совершенствовать действующее законодательство о порядке рассмотрения обращений, предоставив депутатам возможность активно участвовать в рассмотрении их обращений. Формами активного поведения депутатов могут быть: право знакомиться со всеми материалами проверок и другими материалами по рассмотрению обращений.

Наряду с нормами, относящимся к порядку рассмотрения обращений, законы КР содержат требование к органам государственной власти, а следовательно, и к депутатам систематически анализировать и обобщать заявления и жалобы содержащиеся в них критические замечания с целью своевременного выявления и устранения причин, порождающих нарушения прав и охраняемых законом интересов граждан, охраны правопорядка, восстановления законности, совершенствования работы органов МСУ, государственных органов, предприятий, учреждений и организаций.

Предложения, заявления и жалобы избирателей могут обобщаться как по содержанию, так и в зависимости от территории. Собранная и обобщенная информация о нуждах и потребностях избирателей

подлежит анализу и оценке. Анализ собранной информации должен быть осуществлен депутатом объективно, с правильным пониманием ее существа. Только объективно проведенный анализ позволит депутату ЖК КР выяснить причины возникновения жалоб избирателей, наметить меры по устранению вскрытых недостатков, обеспечить своевременное предотвращение возможных нарушений прав и законных интересов граждан. В результате анализа причин возникновения жалоб избирателей депутаты ЖК КР вправе поставить перед Жогорку Кенешем и другими органами государственной власти.

Один из серьезных пробелов правовой регламентации процедуры рассмотрения обращений граждан является неурегулированность исполнительного производства, отсутствие у органов государственной власти и МСУ, должностных лиц юридической обязанности по осуществлению обоснованных предложений граждан, обеспечивающих сохранность, учет перспектив и интересных идей, широкое обязательное информирование о наиболее значимых предложениях специалистов, общественности.

В заключение следует признать, что в правовом регулировании этого важного круга общественных отношений имеется много пробелов, что затрудняет реализацию права граждан на обращение, а следовательно, и рассмотрение их депутатом по существу.

Библиографический список

1. *Абдукадыров К.А.* Конституционно-правовой статус депутата Жогорку Кенеша – парламента Кыргызской Республики: дис. ... канд. юрид. наук: 12.00.02. – СПб., 2009. – 203 с
2. *Закона Кыргызской Республики «О порядке рассмотрения обращений граждан»* от 4 мая 2007 года №67
3. *Конституция Кыргызской Республики* от 27 июня 2010 года (В редакции закона Кыргызской Республики от 16.12.2016 года).
4. *Положение «О работе Жогорку Кенеша Кыргызской Республики с избирателями и механизмах их взаимодействия».* Утверждено постановлением Жогорку Кенеша Кыргызской Республики от 23 апреля 2014 года № 3990-V.
5. *Сессия мезгилиндеги Жогорку Кенештин иши жөнүндө Отчет* (2016-жылдын 1-сентябрынан 2017-жылдын 1-июну)

LEGAL BASIS OF THE DEPUTY'S WORK ZHOGORKU KENESH OF THE KYRGYZ REPUBLIC WITH VOTERS

A.T. Totubaeva, *postgraduate*

**National academy of sciences of the Kyrgyz Republic
(Kyrgyz Republic, Bishkek)**

***Abstract.** In this article, the author examines the procedure for the work of a deputy of the Jogorku Kenesh of the Kyrgyz Republic with citizens. As a result of the study, a conclusion was made about the main types of citizens' appeals, quantitative trends, the quality of control over appeals. And also the question of the principles of considering appeals of citizens, including deputies. The work of the Jogorku Kenesh of the Kyrgyz Republic with voters and the mechanisms of their interaction is investigated. Recommendations for improving the work of the deputy in the field of work with citizens are offered.*

***Keywords:** deputy, voter, reception of voters, work with voters, citizens' appeals, complaint, proposals, legislative body, deputy activity.*

УЧАСТИЕ ПРОКУРОРА В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ: АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ

А.В. Фадеев, преподаватель

Н.О. Прокудина, студент

Самарский государственный экономический университет
(Россия, г. Самара)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10510

***Аннотация.** В данной статье исследованы вопросы, связанные с формой участия прокурора в гражданском процессе. Проводится анализ статьи 45 Гражданского процессуального кодекса. Рассматривается вопрос, о выделении 3 формы участия прокурора в гражданском процессе.*

***Ключевые слова:** прокурор, гражданский процесс, гражданское законодательство, суд, заключение.*

В настоящее время вопросы, касающиеся участия прокурора в современном гражданском процессе привлекают внимание многих ученых, а также практикующих юристов. В последние годы вопрос об участии прокурора в гражданском процессе подвергается критике как со стороны европейских юристов, так и российских.

Для того, чтобы рассмотреть проблемы участия прокурора в гражданском процессе, подробнее разберем какое место занимает прокурор данной области. Прокурор имеет право участвовать в гражданском процессе на любой стадии судопроизводства.

Гражданский процессуальный кодекс предусматривает две основных формы участия прокурора в гражданском деле.

Одна из форм участия прокурора в гражданском процессе - это обращение прокурора в суд с заявлением в защиту прав, свобод и интересов других лиц. Многие ученые полагают, что данная форма является значимой в гражданском процессе. Она закреплена в ч. 1. Ст. 45 ГПК РФ[2].

Данная форма участия дает право прокурору обращаться в суд с заявлением в случае, если по состоянию здоровья, недееспособности и по-другим уважительным причинам, перечень которых неопределен, гражданин не может обратиться в суд сам.

Отметим, что большинство практикующих юристов полагают, что из-за того, что не определен перечень таких понятий как состояние здоровья, возраст, а также

не указывает, какие причины выступают в качестве уважительных, данная норма может трактоваться очень широко.

Анализируя правовую литературу, можно заметить, что некоторые правоведы относят к уважительным причинам трудную жизненную ситуацию, которая связана со стихийным бедствием, катастрофой, военными действиями и т.д.; отдаленность места жительства лица от места нахождения суда; наличие у лица на иждивении несовершеннолетних детей, нетрудоспособных членов семьи и необходимость непрерывного ухода за ними и др. К сожалению, на законодательном уровне данные причины не закреплены, хотя это бы облегчило использование данной нормы. В ГПК РФ также сказано то, что если суд признает причину неуважительной, то прокурору он вправе отказать от принятия заявления [3].

В части 3 ст. 45 закреплена еще одна форма участия прокурора в гражданском процессе. Она заключается в том, что прокурор дает заключение по делу, выступая в процессе. Здесь необходимо отметить, что в гражданском процессуальном кодексе выделены случаи, в которых прокурор может давать заключение. Прокурор может давать заключения по делам, которые связаны с восстановлением на работе, либо о возмещении вреда причиненного здоровью на работе. Отметим, что есть и иные случаи, которые закреплены в ГПК РФ.

Юристы высказывают мнение о том, что данная форма участия в гражданском процессе является неоправданной. Так, А.В. Новиков и Д.Н. Слабкая указывают, что данная форма «...является не защитой прав граждан и организаций, а косвенным влиянием на ход судебного разбирательства и, в конечном итоге, на сам суд, что является недопустимым в соответствии с принципом независимости суда» [4].

В ГПК РФ отсутствует определение термина «заключение прокурора». В научной литературе существует мнение, что заключение прокурора является выводом судебного разбирательства [5].

По нашему мнению, заключение прокурора играет большую роль в гражданском процессе.

Значимость заключения прокурора в процессе, заключается в том, что в нем прокурор дает правовую оценку, а также указывает, на основании какого закона должно быть разрешено дело.

Исходя из вышесказанного, можно сказать, заключение прокурора играет не маловажную роль при рассмотрении дел в гражданском процессе. Необходимо закрепить на законодательном уровне понятие данного термина.

В тоже время в гражданском процессе помимо форм участия прокурора, указываются основания для отвода прокурора в статье 16 и 18 ГПК РФ [6].

Большинство правоведов отмечают, что прокурор наделен тремя формами участия в гражданском процессе. Так, существует еще одна форма участия, которая заключается в том, что в пределах своей компетенции он приносит в вышестоящий суд

частный или кассационный протест. Данная форма участия закреплена в ФЗ «О прокуратуре Российской Федерации» [1].

В тоже время, прокурор имеет право на осуществление еще одной функции в гражданском процессе, она заключается в том, что прокурор имеет право заявить протест в порядке надзора на незаконное или необоснованное решение.

В статье 45 ГПК РФ нет упоминания о данной форме участия, но в других статья ГПК РФ её можно встретить. Так, например, в статье 320 ГПК РФ отмечается, что прокурор может принести апелляционное представление.

В тоже время многие это отрицают, так как считают, что целесообразно будет выделить две формы участия прокурора. На наш взгляд, выделение трех форм участия прокурора в гражданском процессе является целесообразным, так как позволит наиболее четко закрепить права прокурора в гражданском процессе, а также закрепить его процессуальное положение.

Таким образом, можно сделать следующий вывод. Прокурор является одним из субъектов, который наделен определенными процессуальными правами и обязанностями. Он выступает в виде гарантии защиты прав граждан. Однако, для того, чтобы повысить эффективность реализации прав прокурора в гражданском процессе, необходимо закрепить третью форму участия, а также указать в статье 45 ГПК РФ перечень «неуважительных причин» и на законодательном уровне закрепить понятие «заключение прокурора».

Библиографический список

1. *Федеральный закон* от 17.01.1992 N 2202-1 (ред. от 30.10.2018) "О прокуратуре Российской Федерации"
2. *Гражданский процессуальный кодекс* Российской Федерации от 14.11.2002 N 138-ФЗ (ред. от 03.08.2018)
3. *Китаева А.В.* Актуальные проблемы участия прокурора в гражданском процессе // *Международный научный журнал «инновационная наука»*. – 2016. – №3. – С. 58.
4. *Новиков А.В., Слабкая Д.Н.* Актуальные проблемы участия прокурора в гражданском процессе // *Научные итоги года: достижения, проекты, гипотезы*. – 2014. – №4. – С. 234.
5. *Бахарева О.А, Николайченко О.В.,Цепкова Т.М.* Заключение прокурора в гражданском судопроизводстве: правовая сущность и юридическое значение // *Universum: экономика и юриспруденция*. – 2015. – №4. – С. 5

6. Рожков А.Ю. Необходимость и целесообразность участия прокурора в гражданском и арбитражном процессе // Вестник воронежского института МВД России. – 2014. – №2. – С. 59.

7. Константинов Е.В. Необходимость и целесообразность участия прокурора в гражданском и арбитражном процессе // Молодой ученый. – 2017. – №14 (148). – С. 519-520.

PARTICIPATION OF THE PROSECUTOR IN THE CIVIL PROCESS: CURRENT PROBLEMS

A.V. Fadeev, *lecturer*

N.O. Prokudin, *student*

Samara state university of economics

(Russia, Samara)

***Abstract.** This article examines issues related to the form of participation of the prosecutor in civil proceedings. An analysis of article 45 of the Civil Procedure Code is carried out. The question of the allocation of 3 forms of participation of the prosecutor in civil proceedings is being considered.*

***Keywords:** prosecutor, civil procedure, civil law, court, conclusion.*

ПРОБЛЕМА ПРЕДСТАВЛЕНИЯ ЭЛЕКТРОННЫХ ДОКУМЕНТОВ В КАЧЕСТВЕ ДОКАЗАТЕЛЬСТВА В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ

А.В. Фадеев, преподаватель

Д.Ю. Русанова, студент

Научный руководитель: Ю.В. Руднева, старший преподаватель

Самарский государственный экономический университет

(Россия, г. Самара)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10511

Аннотация. Статья посвящена рассмотрению проблемы электронных доказательств в гражданском процессе. В связи со стремительным развитием информационных технологий актуальной проблемой в гражданском процессе является законодательное регулирование источников электронной информации. Законодательство относит электронные источники информации к письменным доказательствам, их необходимо приобщать к материалам дела. Поэтому возникает проблема в форме и способе представления электронного источника информации в суд в качестве доказательства.

Ключевые слова: электронный документ, электронные сообщения, электронная цифровая подпись, письменные доказательства, электронные доказательства.

Доказательства являются основным правовым инструментом в доказывании своей позиции участниками судебного процесса, поэтому занимают важное место в процессуальном праве. Доказательства помогают суду установить истину по делу и разрешить возникший между сторонами спор. Однако с развитием информационных технологий, в Российской Федерации стоит проблема использования результатов современных технических средств. Электронные операции пронизывают практически все сферы жизни: от приобретения товара по интернету до подачи документов в государственные учреждения.

Электронные доказательства требуют особого правового регулирования. В настоящее время в российском законодательстве отсутствует специальное законодательство, которое бы регулировало данный вопрос, несмотря на ускоренное развитие информационных технологий [1].

Гражданское процессуальное право на сегодняшний день является одной из самых динамичных отраслей российского права. На сегодняшний день одной из основных проблем в действующем гражданском судопроизводстве считается проблема обличения электронного носителя информации в надлежащую форму с целью дальнейшего приобщения к материалам

дела в качестве доказательства. В соответствии с частью 1 статьи 71 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации (далее - ГПК РФ) данный вид доказательств нормативно закрепляет, как письменные доказательства.

Электронные доказательства в процессе могут быть представлены в различных формах. Действующее законодательство не закрепляет нормы, регулирующие формы представления электронных источников информации в качестве доказательств в суд. Документы, которые добыты по средствам электронной связи делятся на электронные документы и сообщения.

В качестве доказательств электронные документы впервые стали использовать в российском суде в 1979 г. в таком документе, как Инструктивные указания Государственного арбитража СССР от 29.06.1979 г. N И-1-4 "Об использовании в качестве доказательств по арбитражным делам документов, подготовленных с помощью электронно-вычислительной техники [2].

В статье 2 Федерального закона от 27 июля 2006 г. N 149-ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации», дается определение электронного документа. Под ним понимается документированная информация, представленная в электронной форме, в при-

годном для восприятия человеком виде с использованием электронных вычислительных машин, а также для передачи по информационно-телекоммуникационным сетям или обработки в информационных системах. Под электронным сообщением понимается информация, переданная или полученная пользователем информационно-телекоммуникационной сети [3].

Важным способом для подтверждения юридической силы электронных документов, является электронная цифровая подпись. Электронная подпись отвечает за защиту документа от взлома и подделки. С помощью электронной подписи можно подтвердить неизменность документа и личность человека, подписавшего электронный документ. Наличие такой подписи делает документ приемлемым для рассмотрения его в суде в качестве доказательства.

Электронные сообщения, отправляемые по электронной почте, не являются электронными документами, пока не содержат электронную подпись. При невозможности подтверждения подлинности документов электронной подписью, участники процесса зачастую представляют их в виде распечаток, удостоверенных авторами электронной переписки [4].

Для использования электронных сообщений в качестве доказательственной базы в суде, им нужно придать юридическую силу. Суды признают электронную переписку в качестве доказательств, если она была предусмотрена договором, а также, если можно установить, от кого исходило сообщение и кому оно адресовано. Правовая фикция исходит из того, что отправка сообщений с электронного адреса свидетельствует о том, что лицо само совершило отправку сообщения, пока не будет доказано обратное.

Для определения подлинность документа, нужно провести экспертизу. Для про-

изводства экспертизы привлекаются государственные и негосударственные экспертные организации или лица, обладающие соответствующими знаниями. Эксперт исследует содержимое электронного почтового ящика заинтересованной стороны и в результате может установить, как наличие сообщения и текста, так и полезную служебную информацию.

Существует еще один способ для определения подлинности электронных сообщений – нотариальное заверение электронной переписки для использования в суде. Однако нотариус заверяет только тот факт, что сам видел данную переписку на экране устройства, а не личности отправителя и получателя.

Как уже говорилось, существует проблема использования электронных источников информации, применяемых в судах в качестве доказательств.

Законодатель четко не закрепляет, в каких формах участники судебного процесса должны предоставлять электронные источники информации, для того чтобы судья принял и приобщил доказательства к материалам дела. Проблема представления и применения электронных источников информации в надлежащую форму влечет некоторые процессуальные проблемы, например, проблему допустимости электронных источников как доказательств в судебном процессе [5].

Одним из способов разрешения данной проблемы является дальнейшее интенсивное внедрение информационных технологий в судопроизводство РФ, а именно создание электронных дел, состоящих из подобных документов. Однако создание таких судебных электронных дел на сегодняшний день потребует довольно длительного времени, так как это связано с огромным количеством дел, которые рассматриваются судами Российской Федерации.

Библиографический список

1. *Захаренко В.В.* Проблема представления электронного документа в качестве доказательства в гражданском и арбитражном процессе // Вестник науки и образования 2018. С. 56-61.
2. *Электронная версия* Инструктивных указаний Госарбитража СССР от 29.06.1979 г. № И-1-4 «Об использовании в качестве доказательств по арбитражным делам документов,

подготовленных с помощью электронно-вычислительной техники» (дата обращения: 14.06.2018).

3. *Электронная версия* Приказа Минюста РФ от 15 марта 2000 г. № 91 «Об утверждении Методических рекомендаций по совершению отдельных видов нотариальных действий нотариусами Российской Федерации» (дата обращения: 14.06.2018).

4. *Федеральный закон* от 06.04.2011 №63-ФЗ «Об электронной подписи» С. 6. (Дата обращения 01.12.2018).

5. *Седельникова Д.В.* Проблемы применения электронного доказательства в гражданском и арбитражном процессах // Правопорядок: история, теория, практика. – 2017. – № 2 (13). – С. 31-33 (Дата обращения: 10.11.2018).

6. *Федеральный закон* от 27.07.2006 № 149-ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» // СПС «КонсультантПлюс».

7. «*Гражданский процессуальный кодекс* Российской Федерации» от 14.11.2002 № 138-ФЗ // СПС «КонсультантПлюс».

8. *Власов В.А.* Гражданский процесс. Учебное пособие. – М.: Издательство Юрайт, 2017. С. 347.

9. *Алиева Г.Ш., Тёлина Н.В., Руднева Ю.В.* Электронный документ как доказательство в гражданском процессе // Научно-практический электронный журнал «Аллея Науки». 2017. №16. (Дата обращения: 11.12.2018).

THE ISSUE OF SUBMISSION OF ELECTRONIC DOCUMENTS AS EVIDENCE IN CIVIL PROCEEDINGS

A.V. Fadeev, *lecturer*

D.Yu. Rusanova, *student*

Supervisor: *Y.V. Rudneva, senior lecturer*

Samara state university of economics

(Russia, Samara)

Abstract. *The article deals with the use of electronic documents as evidence in civil proceedings. In connection with the rapid development of information technology, the current problem in the civil process is the legislative regulation of electronic information sources. The legislation considers electronic sources of information to be written evidence and should be attached to the case file. Therefore, there is a problem in the way and form of submission of an electronic source of information to the court as evidence in the case.*

Keywords: *electronic document, written evidence, electronic evidence.*

ДИПЛОМАТИЧЕСКАЯ ЗАЩИТА: ВОПРОСЫ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ

Г.Г. Фастович, старший преподаватель

А.С. Жикulina, студент

Н.А. Рахвалова, студент

Ачинский филиал Красноярского государственного аграрного университета
(Россия, г. Ачинск)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10512

Аннотация. В статье анализируется институт международного публичного права, дипломатическая защита. Авторами предпринимается попытка выявления сущности, коллизионных вопросов, средства дипломатической защиты. В результате исследования авторы приходят к выводу, что дипломатическая защита непосредственно связана с ответственностью государства, нарушившего международное право, и направлена на реализацию этой ответственности, т. е. осуществляется после совершения международно-противоправного деяния.

Ключевые слова: дипломатическая защита, государство, международное право, международное публичное право, субъект международного права.

Дипломатическая защита представляет собой древнейший институт, который специализируется на обеспечении прав индивида. Процессы интеграции и глобализации, которые преобладают в XXI веке, обязывают задуматься над решением проблемы обеспечения прав индивида на территории иностранных государств. Именно дипломатическая защита с давних пор является главным способом решения этой проблемы.

Дипломатической защите уделялось существенное внимание еще в XVII веке: Ф. Суарец, испанский философ и политический мыслитель, писал о допустимости даже войны, для того чтобы защитить права своих подданных, а Э.Де Ваттель, швейцарский юрист-международник, утверждал, что государство гражданина должно отомстить за нанесенную ему обиду и обязать обидчика полностью возместить ущерб.

Теперь же дадим четкое определение такому понятию, как дипломатическая защита, приведя в пример мнения некоторых авторов.

Колодкин Роман Анатольевич определяет дипломатическую защиту как процедуру, которая используется государством гражданства физических лиц или национальности юридических лиц, которым был причинен вред, для обеспечения защиты

этих лиц и получения компенсации за нарушение международного права, совершенные против них другим государством [3].

По мнению отечественного специалиста по теории международного права М.С. Волковой под дипломатической защитой понимается «механизм мирного урегулирования международно-противоправного деяния, который совершается государством в отношении иностранного физического или юридического лица вследствие нарушения международных стандартов обращения, повлекшего причинение ущерба указанным лицам или наступления последствий, которые государство вправе рассмотреть как нарушение своих собственных интересов с целью призвания к ответственности» [2].

В энциклопедии международного права говорится, что дипломатическая защита является «защитой, которая предоставляется субъектом международного права лицам, физическим или юридическим, от нарушения международного права со стороны другого субъекта международного права» [6].

Дипломатическая защита каждого гражданина является публичным интересом государства. Согласно подходу С. Малько «государство – это организация политической власти, содействующая преимущест-

венному осуществлению конкретных классовых, общечеловеческих, религиозных, национальных и других интересов в пределах определенной территории» [5]. Таким образом, можно сделать вывод о том, что само по себе государство представляет совокупность интересов.

Мы же считаем, что интересом является сознательная ценность, выражающаяся в волевом действии или бездействии субъекта.

Дипломатическая защита должна осуществляться мирными средствами, полный перечень которых до сих пор не определен. Каждое государство имеет право беспрепятственно выбирать методы защиты своих граждан за рубежом, но такие методы обязательно должны быть в пределах законодательства и договоренностей с государством пребывания.

В теории международного права существуют мирные и агрессивные методы дипломатической. К мирным методам можно отнести дипломатические переговоры, оказание добрых услуг, посредничество. В то время, как к агрессивным методам обычно относят отзыв дипломатических представителей, разрыв дипломатических отношений, реторсии, репрессалии.

Как правило, государство осуществляет дипломатическую защиту в отношении лиц, обладающих гражданством данного государства.

Вопросы, относящиеся к гражданству, регулируются внутренним законодательством государства. Согласно с Гагской конвенцией 1930 года, регулирующей некоторые вопросы, возникающие в связи с коллизией законов о гражданстве, а именно со статьёй 1, в которой говорится о том, что все государства имеют право на самостоятельное определение, в соответствии со своими законами, лиц, которые могут являться их гражданами. В соответствии со 2 статьёй отмечается, что законодательство государства может решать вопросы об определении обладания лица гражданством конкретного государства.

Но также стоит отметить, что конвенция предусматривает и некоторые ограничения. Так, по условиям 1 статьи закон о гражданстве любого государства может

быть признан при его соответствии с международными конвенциями, международным обычаем и общепризнанными принципами права, затрагивающими вопросы гражданства [4].

Согласно международному праву государство имеет право осуществлять дипломатическую защиту путем своих государственных органов, к ним в первую очередь относятся дипломатические представительства и консульские учреждения, которые находятся на территории иностранных государств.

По условиям Венской конвенции о консульских сношениях 1963 года консул в государстве пребывания осуществляет защиту интересов представляемого государства и его граждан в рамках, дозволяемых международным правом. Также консул имеет право: оказывать им необходимую помощь и содействие; охранять интересы граждан, представляемого государства в случае преемства «*mortis causa*», и интересы несовершеннолетних или не полностью дееспособных граждан на территории государства пребывания в соответствии с законами и правилами данного государства; представлять или обеспечивать надлежащее представительство граждан представляемого государства в судебных и иных учреждениях государства пребывания с соблюдением принятой практики и порядка для получения распоряжений о предварительных мерах, которые ограничивают права и интересы этих граждан. Помимо всего вышеперечисленного консул может оказывать необходимую помощь судам и самолетам, которые принадлежат представляемому государству, и их экипажу [1].

В большинстве своём деятельность консула представляет собой разрешение проблем, возникающих при нарушении прав граждан представляемого государства. Вопросами, которые возникают при серьезных или с массовых нарушениях норм международных договоров и международного права, занимаются дипломатические представительства, решающие подобные вопросы с правительством государства пребывания.

Тем не менее, в соответствии со статьями 3 и 70 Венской конвенции о консульских сношениях 1963 года консульские функции, а именно, защита прав и интересов граждан представляемого государства, имеют возможность реализовываться и дипломатическими представительствами [1].

Следует также отметить, что дипломатическая защита может осуществляться не только дипломатическими представительствами и консульскими учреждениями. Она также может осуществляться и на других уровнях, к примеру, на уровне министерства иностранных дел или правительства государства.

Имеет место быть общее правило, по которому дипломатической защитой имеет право заниматься исключительно государство гражданства защищаемого физиче-

ского лица или, в случае, когда речь идет о юридическом лице, государство его национальности. Ко всему прочему, при наличии лицом двух или более гражданств дипломатическая защита в отношении него может осуществляться любым государством гражданства, также защита может осуществляться этими государствами и совместно. Имеются в виду требования, которые предъявляются в таких случаях государству, гражданство которого защищаемое лицо не имеет. Например, Россия и Израиль как совместно, так и раздельно осуществляли дипломатическую защиту в отношении имеющих их гражданство родственников лиц, погибших в авиакатастрофе самолета, сбитого 4 октября 2001 г. в результате неосторожных действий Вооруженных сил Украины.

Библиографический список

1. *Венская конвенция о консульских сношениях 1963*: [сайт]. URL: https://www.kdmid.ru/info.aspx?lst=info_wiki&it=/Венской+конвенцией+о+консульских+сношениях+1963+года.aspx (дата обращения: 05. 12.2018).
2. *Волкова, М.С.* К вопросу об определении понятия «дипломатическая защита» // Вестн. Моск. ун-та. Сер. 11. Право. – 2009. – №3. – С. 100-111.
3. *Колодкин, Р.А.* К вопросу о дипломатической защите // Московский журнал международного права. – 2007. – №1. – С. 108-125.
4. *Конвенция, регулирующая* некоторые вопросы, связанные с коллизией законов о гражданстве 1930: [сайт]. URL: <http://www.zaki.ru/pagesnew.php?id=1498> (дата обращения: 05.12.2018).
5. *Теория государства и права: учебник / коллектив авторов; отв. ред. А.В. Малько.* 5-е изд., стер. – М.: КНОРУС, 2016. – 83 с.
6. *Geck, W.K. Diplomatic Protection* // Encyclopedia of Public International Law / Max Planck Institute; ed. by R. Bernhardt. Amsterdam, 1992. P. 1046.

DIPLOMATIC PROTECTION: THEORY AND PRACTICE

G.G. Fastovich, *senior lecturer*

A.S. Zhikulina, *student*

N.A. Rakhvalova, *student*

**Achinsk branch of Krasnoyarsk state agrarian university
(Russia, Achinsk)**

***Abstract.** The article analyzes the Institute of public international law, diplomatic protection. The authors attempt to identify the essence, conflict issues, means of diplomatic protection. As a result of the study, the authors conclude that diplomatic protection is directly related to the responsibility of the state that violated international law and is aimed at the realization of this responsibility, i.e., it is carried out after the Commission of an internationally wrongful act.*

***Keywords:** diplomatic protection, state, international law, international public law, subject of international law.*

УБИЙСТВО В ЦЕЛЯХ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОРГАНОВ ИЛИ ТКАНЕЙ ПОТЕРПЕВШЕГО: ПРОБЛЕМЫ ОЦЕНКИ

Д.Е. Филиппова, студент

Научный руководитель: К.В. Дядюн, канд. юр. наук, доцент

Владивостокский филиал Российской таможенной академии
(Россия, г. Владивосток)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10513

Аннотация. В статье приведен анализ убийства в целях использования органов или тканей потерпевшего. Автор рассматривает проблемные аспекты толкования признаков данного состава, квалификации, сложностей доказывания умысла. Присутствует анализ специального законодательства, материалы судебной практики по рассматриваемой категории дел. В результате сформулированы некоторые выводы и рекомендации, направленные на противодействие исследуемому преступному деянию.

Ключевые слова: убийство, трансплантация, использование органов и тканей, цель преступления, уголовный закон.

В современном обществе политика государств строится, прежде всего, с учётом интересов личности, её прав и законных интересов. Необходимость охраны жизни и здоровья человека и гражданина заставляет обратить внимание законодателя на регламентацию правовых норм, устанавливающих ответственность за преступления против личности.

Относительно новым составом преступления в российском уголовном законодательстве является убийство в целях использования органов или тканей потерпевшего. Ответственность за данное преступление предусмотрено п. «м» ч.2 ст. 105 УК РФ. Необходимо отметить, что дальнейшее использование органов и тканей убитого человека необязательно может быть сопряжено с трансплантацией. Данное преступное деяние вполне может совершаться в целях использования органов и тканей человека в качестве пищи, предметов ритуала различными сектами, для удовлетворения садистско-фетишистских наклонностей и т.д.

Субъектом такого преступления может быть любое вменяемое физическое лицо, достигшее возраста 14 лет. Характерными чертами субъекта преступления является особый цинизм, жестокость, безразличие к человеческой жизни. Факт наличия цели в данном случае предполагает, что преступление может быть совершено исключи-

тельно с прямым умыслом. То есть убийца осознаёт, что наступление смерти является неизбежным последствием его действий либо вероятным или возможным итогом. Убийство в целях использования органов и тканей потерпевшего является редким примером сочетания мотива и цели – получение органов. Однако если такое убийство совершается из корыстных мотивов с целью, например, продажи органов, то преступление будет дополнительно квалифицироваться по п. «з» ч.2 ст.105 УК РФ (из корыстных побуждений). Зачастую также п. «м» сочетается с п. «д» (особая жестокость).

В 20-е годы XX века имел место голод, явившийся последствием гражданской войны, природных явлений, политики коллективизации и депортации. На всей территории СССР было распространённым данное явление, вследствие чего встречались случаи трупоедства и каннибализма. Информация о данных происшествиях докладывалась исключительно высшему руководству и сохранялась в тайне. В годы Великой Отечественной войны, а также в последующий период массовый голод был также распространённым явлением. Огромное количество человек было осуждено за людоедство [6].

Случаи каннибализма имеют место быть и в наше время. Так, например, шокирующий инцидент произошёл в марте

2012 года в Приморском крае на острове Русский. Из источников в правоохранительных органах стало известно, что 25 марта в районе бухты Рында были задержаны двое мужчин, которые хранили в своём холодильнике части тела человека и готовили из них разные блюда. Задержанные не стали отрицать того, что они убили человека. Более того, они заявили, что продали часть мяса жителям и гостям острова [2].

Интересным является тот факт, что в различных верованиях разных народностей части тела человека обладали сверхъестественными, сакральными качествами. Горные племена юго-восточной Африки, индейцы из Новой Гранады, некоторые народности Индии убивали людей в целях получения их органов для жертвоприношений. Языческие верования не обошли стороной и Россию. Как утверждают историки, жертвы для идолопоклонства в древние времена славяне выбирали по жребию из пленников. Если происходили какие-либо общественные бедствия, то русские славяне просили милостыню у своих идолов, принося человеческие жертвы. С принятием христианства и закреплением его позиций на Руси приносить в жертву человека стало считаться убийством, за которое предусматривалась кара.

Тем не менее, в XIX – начале XX веков неожиданно произошёл «всплеск» данного рода деяний, что было связано с появлением так называемых «изуверских» сект. Так, с 1885 г. по 1894 г. за скопчество (преступления особо фанатичного характера, совершаемые членами сект) в России было осуждено 295 человек. В Уложение о наказаниях уголовных и исправительных была включена статья, предусматривающая ответственность за принадлежность к таким сектам.

В то же время начались различного рода гонения на евреев, в число обвинений в их сторону включались заблуждения о том, что они используют человеческую кровь для приготовления пищи и осуществления культовых мероприятий. Одним из известных дел по данной теме считается «дело Бейлиса». Менахиль Мендель Тавьев Бейлис обвинялся в том, что он в 1911 г.

В Киеве убил гражданина А. Ющинского, при этом нанеся ему 47 колотых ранений для того, чтобы «выточить» христианскую кровь для изготовления мацы к еврейской Пасхе. Процесс по этому делу имел политический характер, многие националистические общества хотели использовать его в качестве оправдания «еврейских погромов». Однако суд присяжных вынес оправдательный приговор [1]. Существовали и иные суеверия, которые наделяли органы и ткани человека мистической силой. Так, например, считалось, что человеческий жир мог служить необходимым компонентом для создания «воровской свечи», которая по приданию должна была принести глубокий сон потерпевшему, в то время как вор осуществляет кражу [6].

На сегодняшний день в мире необычайно возрос спрос на органы здорового человека, необходимые для трансплантации. Статистика такова, что удовлетворяется из этого огромного числа лишь 5-6% случаев [7]. В связи с этим распространилось такое явление как нелегальное изъятие органов и тканей человека и сопутствующее этому убийство или причинение вреда здоровью. В отличие от большинства иных видов убийств и умышленного причинения вреда здоровью различной тяжести, данное преступление может совершаться не только путём насилия, но и под таким благородным основанием, как проведение медицинской операции. Стоит отметить, что объектами пересадки (трансплантации) могут выступать не все органы человека. Так конкретный перечень органов, которые могут быть объектами трансплантации закреплён в Приложении к приказу Министерства Здравоохранения РФ и Российской академии наук от 4 июня 2015 г. №306н/3. Важным моментом является то, что не только активные действия врача в виде проведения операции влекут ответственность по п. «м» ч. 2 ст.105 УК РФ. Но также его бездействие, например, неприменение обязательных методов лечения, которые могли бы предотвратить смерть, в целях последующей трансплантации органов умершего пациента также влечёт ответственность по данному пункту.

Следует обратить внимание на то, что принуждение к изъятию органов и тканей человека для трансплантации будет квалифицироваться по ст. 120 УК РФ. Означенное преступление необязательно сопровождается убийством. Жертвами незаконной трансплантации являются, как правило, бездомные люди, дети и больные пациенты, чьё состояние здоровья находится в критическом состоянии, требующем операции.

Так, к примеру, можно привести случай, который произошёл в 20-й московской городской больнице. 11 апреля 2003 г. в отношении врачей-хирургов Московского координационного центра органного донорства Хорошевской межрайонной прокуратурой г. Москвы было возбуждено дело по ч. 1 первой ст. 30 и пунктам «м» и «ж» ч. 2 ст. 105 УК РФ (приготовление к убийству, совершённое группой лиц по предварительному сговору в целях использования органов потерпевшего). В больницу поступил гражданин с тяжёлой травмой головного мозга. Ещё живого мужчину повезли на операционный стол с целью изъятия у него почки. К началу операции в отделение ворвалась группа сотрудников МВД. Были зафиксированы факты: на теле пациента были обозначены зелёной те места, на которых намечалось произвести вскрытие для изъятия почки, руки были крепко привязаны за головой. Согласно судебно-медицинской экспертизе в кровь мужчины было введено лекарство, замедляющее свёртываемость крови. У врачей были изъяты также акты констатации биологической смерти и изъятия органов для трансплантации с подписями медицинских экспертов [3]. Пациента всё же спасти не удалось. Судебный процесс в отношении врачей-трансплантологов затянулся на годы. Московский городской суд дважды выносил оправдательные приговоры в отношении данных врачей. Точный момент смерти пациента эксперты установить не смогли, таким образом, у обвинения отсутствовали серьёзные основания для обвинения. Специалисты со стороны защиты также настаивали на том, что дыхание и пульс «могут наблюдаться даже у трупа», а сокра-

щение мышц руки при попытке сделать укол можно объяснить рефлексом [4]. Верховный Суд дважды отменял решения Мосгорсуда и направлял дела на новое рассмотрение по ходатайству прокуратуры, однако всё же согласился с мнением нижестоящих судов. В некоторых источниках отмечается, что за время рассмотрения данного дела значительно снизилось количество операций по пересадки органов в целях трансплантации. Врачи стали бояться их проводить. Пересадка органов могла теперь осуществляться исключительно в городских больницах. Увеличилось количество реципиентов, умерших вследствие недостатка донорского материала [5]. Возможно, то, что данные факты могут привести к уменьшению возможности нуждающимся людям получить донорский орган, и заставляет органы правосудия выносить оправдательные приговоры по таким бесчеловечным случаям. Стоит отметить, что подобные ситуации в больницах также были зафиксированы в Хабаровском крае, Новгороде, отделении органного донорства и трансплантации почки Санкт-Петербургского НИИ скорой помощи им. Джанелидзе, а также в знаменитом Московском областном научно-исследовательском институте им. М.Ф. Владимирского [5]. Во всех случаях дела завершались «извинениями» со стороны прокуратуры. Это говорит о том, насколько сложно доказать умысел убийства в целях использования органов и тканей потерпевшего.

Таким образом, необходимо отметить, что убийство в целях использования органов или тканей потерпевшего имело место быть ещё с древнейших времён. Цели использования органов и тканей человека могут быть самыми различными. Но единственно гуманной и законной целью использования органов человека должна быть только трансплантация органов исключительно с разрешения человека. И чтобы не возникало распрей после того, как человек уже умер, мы считаем необходимым ввести поправки в Закон РФ «О трансплантации органов и (или) тканей человека», согласно которым каждый человек по достижении им совершеннолет-

него возраста должен будет заявить о том, желает ли он, чтобы после смерти его органы использовались в целях трансплантации. В отношении умерших несовершеннолетних данный вопрос необходимо разрешать по заявлению его законных представителей. Необходимо также вести более тщательный контроль над всеми проводи-

мыми операциями, а именно рассмотреть возможность участия независимого эксперта при проведении операций. Таким образом, по нашему мнению, такое явление как убийство в целях использования органов и тканей потерпевшего, может быть если не нивелировано, то хотя бы минимизировано.

Библиографический список

1. *Дело Бейлиса* – стенографический отчёт [Электронный ресурс]// URL: <http://ldn-knigi.lib.ru/> (дата обращения: 28.12.2018).
2. *На Русском острове задержаны каннибалы, продававшие человеческое мясо* [Электронный ресурс] // URL: <https://www.news1.ru/vlad/2012/03/25/zaderhani/> (дата обращения: 06.01.2019).
3. *Отменён оправдательный приговор по делу врачей-трансплантологов* [Электронный ресурс] // URL: <https://rg.ru/2005/04/19/transplantologi-anons.html> (дата обращения: 26.11.2018).
4. *Полетаев В. Третий суд над трансплантологами* [Электронный ресурс] // Российская газета – Федеральный выпуск №4085. 2006. URL: <https://rg.ru/2006/06/06/transplantologi.html> (дата обращения: 26.11.2018).
5. *Пуля И. Точка в деле о почке* [Электронный ресурс] // Российская газета – Столичный выпуск №4558 (0). 2006. URL: <https://rg.ru/2006/12/27/peresadka.html> (дата обращения: 26.11.2018).
6. *Смирнов В.А. Убийство в целях использования органов и (или) тканей потерпевшего: историко-правовое исследование* // Сибирский юридический вестник. 2011. №1.
7. *Чернышева Ю.А. Перспективы совершенствования уголовного закона в части регламентации ответственности за преступления, связанные с незаконным изъятием органов и тканей человека, в Российской Федерации* // Общество и право. 2013. №2 (44).

MURDER WITH A VIEW OF USE OF BODIES OR FABRICS OF THE VICTIM: ESTIMATION PROBLEMS

D.E. Filippova, student

Supervisor: *K.V. Dyadyun*, candidate of legal sciences, associate professor
Vladivostok branch Russian customs academy
(Russian, Vladivostok)

Abstract. *In article the analysis of murder with a view of use of bodies or fabrics of the victim is resulted. The author considers problem aspects of interpretation of signs of the given structure, qualification, complexities proof intention. There is an analysis of the special legislation, judiciary practice materials on a considered category of affairs. Some conclusions and the recommendations directed on counteraction to investigated criminal activity are as a result formulated.*

Keywords: *murder, transplantation, use of bodies and fabrics, target of a crime, criminal law.*

ОСОБЕННОСТИ КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ГРУППЫ НАЛОГОПЛАТЕЛЬЩИКОВ

Г.Ф. Цельникер, канд. юр. наук, доцент

Р.С. Солдатов, студент

**Самарский государственный экономический университет
(Россия, г. Самара)**

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10514

Аннотация. В представленной статье рассматривается понятие, цели создания и функции такого института как консолидированная группа налогоплательщиков. Авторами затронут вопрос о его положительных и отрицательных сторонах, их участниках, льготных условиях, о механизме управления и его системных проблемах функционирования. Также представлены результаты анализа показателей системы КГН за период его существования, приведен ряд оснований для отмены данного института в России.

Ключевые слова: консолидированная группа налогоплательщиков; налог на прибыль организаций; бюджет; налоговая обязанность.

Возможность создания консолидированных групп налогоплательщиков как объединений плательщиков налога на прибыль появилась в законодательстве в 2012 году (Федеральный закон от 16.11.2011 № 321-ФЗ).

Изменения были направлены на объединение взаимозависимых налогоплательщиков. Говоря о взаимозависимых налогоплательщиках, надо сказать, что «признание лиц взаимозависимыми предоставляет право налоговым органам на целый ряд действий в отношении налогоплательщика, что, в конечном счете, сказывается на сумме налогов, которую должен уплатить налогоплательщик, как правило, увеличивая его налоговую нагрузку». Так, включив в законодательство институт «взаимозависимых лиц», было изъявлено желание законодателя реализовывать в Налоговом кодексе РФ правовую политику, обеспечив тем самым интересы налогоплательщика и государства [1].

Введение в действие института консолидации налогоплательщиков напрямую связано с внесенными изменениями в законодательство РФ о налогах и сборах, которые направлены на совершенствование системы противодействия трансфертному ценообразованию.

Через несколько лет выяснилось, что консолидированные группы налогоплательщиков являются не выгодными для региональных бюджетов вследствие сле-

дующих моментов: уплата налогов на прибыль производится только ответственным участником, а он в свою очередь может находиться совсем в другом субъекте РФ, уплата налогов, в регионах с пониженными ставками налога на прибыль, уменьшение общей налогооблагаемой базы за счет наличия в консолидированной группе налогоплательщиков убыточных организаций и т.д.

При введении института КГН предполагалось достичь 4-х основных целей [2]:

- обеспечить справедливое распределение доходов от налога на прибыль организаций по территории страны с тем, чтобы основная доля поступлений от налога поступала в бюджет того региона, где находится производство, работники, основные фонды;

- снизить риск минимизации налога отдельными участниками группы;

- упростить налоговое администрирование;

- предоставить участникам КГН преференцию в виде возможности суммировать убытки участников этой группы при исчислении налога на прибыль организаций.

Консолидированная группа налогоплательщиков – это добровольное объединение юридических лиц – плательщиков налога на прибыль на основании договора [3].

Участник консолидированной группы налогоплательщиков – это организация,

которая является стороной договора о создании группы и соответствует установленным критериям.

Механизм управления в консолидированной группе стал необходимостью для налоговой системы РФ после принятия в НК РФ поправок о трансфертном ценообразовании. Это связано с тем, что вступление в группу дает возможность законно снижать налоговые риски, предусмотренные НК РФ, так как сделки между участниками КГН признаются неконтролируемыми.

В связи с этим с 2016 года регистрация консолидированной групп налогоплательщиков была приостановлена. На 2018 год в России зарегистрировано более 15 консолидированных групп налогоплательщиков. В их числе «Роснефть», «Северсталь», «Газпром», «Лукойл», «Новатэк» и «Мечел» [4].

У консолидированной группы налогоплательщиков возможным является выделение как положительных, так и отрицательных сторон.

К плюсам можно отнести: рост конкурентоспособности группы на международном уровне, экономическая эффективность деятельности всей группы и каждого участника в отдельности, при наличии убытка у одного из членов группы происходит уменьшение обязательства по налогам в целом всей группы.

Однако, тем не менее, явным минусом являются риски монополизации отраслей экономики и её секторов, которые возникают при формировании объединений юридических лиц. Это оказывает отрицательное воздействие на конкурентоспособность российского рынка. Последовавшее за формированием несколькими крупными холдингами консолидированной группы налогоплательщиков сокращение налоговой базы, а также ее существенное перераспределение между субъектами РФ вызвало много обсуждений и поставило вопрос об эффективности механизма консолидированной группы налогоплательщиков.

Никитин К.М. в своей статье обращает внимание на льготные условия, которые были созданы для консолидированных

групп налогоплательщиков [5]. Пониженная ставка действует в двадцати семи регионах. Из-за этого субъекты недополучили в 2016 г. 5,6 млрд. руб., в 2015 г. – 40 млрд. руб. по восьми консолидированным группам налогоплательщиков [6].

Таким образом, становится ясно, как влияет институт создания КГН на налог на прибыль, уплачиваемый организациями, входящими в КГН, изменение общего объема этого налога, а также как перераспределится налог между регионами.

В целом в России за период 2011-2016 гг. доля налога на прибыль организаций от КГН снизилась с 27,8% в 2011 г. до 13,3% в 2016 г. В первый же год функционирования КГН произошло снижение поступления налога на прибыль организаций в консолидированный бюджет Российской Федерации на 53,9 млрд. руб. В 2016 г. поступление налога на прибыль КГН в консолидированные бюджеты регионов составило 297,8 млрд. руб., что в 2 раза меньше поступления налога на прибыль в 2011 г. от будущих участников КГН.

Таким образом, видно, как действующий режим консолидированных групп налогоплательщиков спровоцировал сложности при прогнозировании бюджетных доходов на уровне отдельного субъекта РФ, а также создал условия для внезапного снижения доходов бюджета субъекта РФ, в котором осуществляют деятельность прибыльные предприятия, за счет получения убытков налогоплательщиками в других регионах, входящих в консолидированные группы налогоплательщиков.

Выделим системные проблемы в функционировании института КГН.

Первая из них связана с предоставлением права участникам КГН уменьшать налоговую базу по налогу на прибыль организаций на сумму убытков, полученных участниками группы.

Есть еще одна проблема, – согласно нормам Налогового кодекса, КГН может делить прибыль между регионами исходя или от среднесписочной численности работников или от расходов на оплату труда. В результате того, что одной из КГН изменен с 2016 г. показатель «численность работников» на показатель «фонд оплаты

труда», в 6 регионах увеличилась доля поступления налога на прибыль организаций от данной КГН в 2016 г. по сравнению с 2015 г., а в 11 регионах – уменьшилась [7].

Еще одна проблема – в настоящее время законодательно не установлены ограничения на проведение реорганизации юридических лиц – участников КГН в форме разделения или выделения, присоединения или слияния.

В связи с неоднозначностью влияния деятельности КГН на формирование налоговой базы консолидированного бюджета Российской Федерации нужно сохранить мораторий на регистрацию договоров о создании КГН, а также изменений в договоры о создании КГН, связанных с присоединением к такой группе новых организаций. Такого же мнения придерживается и Счетная Палата России.

Выездные налоговые проверки по итогам функционирования КГН в 2012-2016 гг. были проведены в 11 из 17 КГН. В каждой из проверенных КГН установлены нарушения норм законодательства о налогах и сборах. К основным нарушениям относятся: завышение организациями расходов, в том числе, на амортизационные отчисления, на НИОКР, отсутствие документального подтверждения затрат, а также перечисление участниками КГН денежных средств на счета организаций, обладающих признаками недобросовестных контрагентов.

Законодательные подвижки в отношении КГН с 2018 года связаны с тем, что подобный институт очень мешает развиваться нормальной честной конкуренции. В июне 2018 года вместе с отменой трансфертного ценообразования глава Правительства России Дмитрий Медведев предложил отмену КГН. А именно – больше не

создавать новые консолидированные группы налогоплательщиков. Те группы, которые сегодня уже существуют, завершат свой срок работы и могут быть ликвидированы до 2023 года.

Фактически можно говорить о подготовке к отмене КГН с 2019 г.

В 2018 году действует мораторий:

– на новое создание консолидированной группы налогоплательщиков;

– на включение в действующие консолидированные группы других участников.

Когда КГН будут расформированы, возможность засчитывать убытки одной организации против прибыли другой в рамках больших холдингов исчезнет. И регионы от этого выиграют.

Необходимо также сказать об условиях конкуренции. Компании, которые создали КГН – это крупные конгломераты. Они оказались в более конкурентных условиях по уплате налогов по сравнению со средним бизнесом, который никогда не имел возможности создавать КГН.

Крупные компании и так имеют большое преимущество над средними, как правило, в эффекте масштаба. Помимо этого они приобретают конкурентное преимущество в сфере налогообложения, что является неправильным. Необходимо, чтобы институт КГН быть доступен для всех компаний, независимо от объема выручки. Из этого следует, что для уравнивания условий ведения бизнеса в России следует либо распространять инструмент КГН на всю страну, либо отказаться от него.

Подводя итог вышеизложенному, хотелось бы сказать, что отмена института консолидированных групп налогоплательщиков определенно уравнивает конкуренцию между крупным и средним бизнесом.

Библиографический список

1. *Цельникер Г.Ф., Наумова Г.О.* Взаимозависимые лица: порядок признания лиц взаимозависимыми [Электронный ресурс]. – URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=23983460> (дата обращения: 03.12.2018).
2. *Никитин К.М., Авдijenкова М.А., Захарова О.О., Гильманова Э.А.* Консолидированные группы налогоплательщиков: как нужно использовать мораторий // Финансовый журнал. – 2016. – № 5. – С. 37-51.
3. *Ерёмина В.П.* Консолидированная группа налогоплательщиков // Общественные и экономические науки. Студенческий научный форум: электр. сб. ст. по мат. IV междунар.

студ. науч.-практ. конф. № 4(4). URL: [https://nauchforum.ru/archive/SNF_social/4\(4\).pdf](https://nauchforum.ru/archive/SNF_social/4(4).pdf) (дата обращения: 07.11.2018).

4. Баннова К.А., Актаев Н.Е., Кропова А.А. Российский опыт влияния консолидации налоговых обязательств на конкурентоспособность предприятий рабочей силы на мировом рынке // *Фундаментальные исследования*. - 2016. - № 11. Часть 4. С. 753.

5. Никитин К.М. Консолидированные группы налогоплательщиков: как нужно использовать мораторий // *Финансовый журнал Financial journal*. – 2017. – С. 37-39.

6. Мусаева Х.М., Абдуллаева К.М. Институт консолидированной группы налогоплательщиков в Российской Федерации: оценка и проблемы функционирования // *Фундаментальные исследования*. 2016. № 11-4. С. 839-845.

7. Шамолин Н.Н. Современное состояние института консолидированного налогоплательщика: основные принципы и методология отражения в бухгалтерском учёте налога на прибыль // *Вестник Самарского государственного университета*. – 2015. – № 2 (124). – С. 193-194

FEATURES OF THE CONSOLIDATED GROUP OF TAXPAYERS

F.T. Chelniker, *candidate of legal sciences, associate professor*

R.S. Soldatov, *student*

Samara state university of economics

(Russia, Samara)

***Abstract.** This article discusses the concept, goals of creation and the functions of such an institution as a consolidated group of taxpayers. The authors raised the question of its positive and negative sides, their participants, preferential terms, the management mechanism and its systemic problems of functioning. The results of the analysis of indicators of the CGS system for the period of its existence are also presented, and a number of reasons for canceling this institute in Russia are given.*

***Keywords:** consolidated group of taxpayers; corporate income tax; budget; tax liability.*

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЖУРНАЛ
гуманитарных и естественных наук
№1-2, январь 2019

Редактор: Д.М. Матвеев
Верстка: К.С. Шаев

Статьи, поступающие в редакцию, рецензируются.
За достоверность сведений, изложенных в статьях,
ответственность несут авторы.
Материалы публикуются в авторской редакции.

Учредитель и издатель: ООО «Капитал»

Контактная информация:
E-mail: info@intjournal.ru
Сайт: <http://intjournal.ru/>
Телефон: +7-903-997-73-15

Подписано в печать 07.02.2019 г.
Усл. печ. л. 14,1. Уч.-изд. л. 11,3 Тираж 500 экз.

Отпечатано в типографии «Медиа центр»
г. Новосибирск, Кр. проспект, 220, корпус 2, офис 109.
Тел. 8(383)263-32-11, print@mcholding.ru