МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЖУРНАЛ

ГУМАНИТАРНЫХ И ЕСТЕСТВЕННЫХ НАУК

16+

ISSN 2500-1000 (Print)
ISSN 2500-1086 (Online)

International Journal of Humanities and Natural Sciences

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЖУРНАЛ
гуманитарных и естественных наук
№ 12-2

2018

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЖУРНАЛ
гуманитарных и естественных наук

№ 12-2 декабрь 2018 г.

международный ежемесячный научный журнал

Журнал включен в систему Российского индекса научного цитирования (РИНЦ) на платформе Elibrary.ru

Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ № ФС 77 — 66830 от 15.08.2016

Главный редактор – Матвеев Данил Максимович, канд. экон. наук, доцент

Члены редакционной коллегии

Тогусаков О.А. – д-р филос. наук, профессор, член-корреспондент НАН (Киргизия)
Ионесов В.И. – д-р культурологии, канд. ист. наук, доцент (Россия)
Ларионов М.В. – д-р биол. наук, профессор (Россия)
Чертыкова М.Д. – д-р филол. наук, ведущий научный сотрудник (Россия)
Коробейников А.Г. – д-р техн. наук, профессор (Россия)
Кондрашихин А.Б. – д-р экон. наук, канд. техн. наук, профессор (Россия)
Жеребкин М.В. – д-р полит. наук, профессор (Россия)
Логинова М.В. – д-р филос. наук, профессор (Россия)
Герасимов Б.Н. – д-р экон. наук, профессор (Россия)
Окулич-Казарин В.П. – д-р пед. наук, профессор (Польша)
Ниценко В.С. – д-р экон. наук, доцент (Украина)
Эрастов Е.Р. – д-р мед. наук, доцент (Россия)
Датий А.В. – д-р мед. наук (Россия)
Саидов С.Ш. – политолог (Узбекистан)

В Международном журнале гуманитарных и естественных наук публикуются результаты научных исследований фундаментального и прикладного характера в области физики, химии, биологии, экономики, философии, финансов, управления и других наук. К публикации принимаются статьи как уже состоявшихся ученых, так и начинающих (аспирантов, магистров, студентов).

Рабочий язык журнала русский и английский.

Все статьи, поступающие в редакцию, рецензируются.

За достоверность сведений, изложенных в статьях, ответственность несут авторы.

Редакция оставляет за собой право отклонить поданные на публикацию материалы научных исследований без объяснения причин.

Материалы публикуются в авторской редакции

Контактная информация:
E-mail: info@intjournal.ru
Сайт: http://intjournal.ru/
Телефон: +7-903-997-73-15
Ответственный редактор: Шаев Константин Сергеевич
Учредитель и издатель: ООО «Капитал»

СОДЕРЖАНИЕ

Экономические науки

Вылегжанина Е.В., Биксалеева К.И. Чистая прибыль и денежные потоки предприятия 5

Вылегжанина Е.В., Ерюшева А.Д., Умрихина В.С. Обзор европейского рынка альтернативных финансов 8

Вылегжанина Е.В., Росляков В.А. Проблема высокой степени износа основных средств на обрабатывающих предприятиях в России 13

Вылегжанина Е.В., Фашмухова К.А. Прибыль и рентабельность как показатели эффективности деятельности организации 17

Гайченя М.И., Курашова Л.А. Анализ методов оценки стоимости предприятий в современных экономических условиях 21

Игнатенко Н.Н. Себестоимость как фактор финансовой результативности предприятия 27

Кадыров Т.А. Основные направления рационального размещения предприятий по переработке сельскохозяйственной продукции из местного сырья 30

Калашникова А.В. Специфика и отличительные черты управления персоналом в сфере обслуживания населения 33

Кефалиди В.С. Финансовая деятельность предприятия 38

Кремин А.Е. Подходы к управлению развитием сельских территорий 42

Крушницкая И.Р. Влияние стимулирования персонала на эффективность работы предприятия 46

Кудакаева С.А. Особенности стратегического управления малым бизнесом в условиях нестабильной рыночной среды 49

Куркова А.С. Циркулярная экономика как катализатор развития рынка строительства в современном обществе 52

Мазунина О.А. Этапы контроля оплаты труда в коммерческой организации 56

Метсо В.С. Динамика развития строительного комплекса в Краснодарском крае 60

Мосьпан В.Р. Направления диверсификации деятельностималых предприятий в Краснодарском крае 64

Напольских Д.Л. Моделирование и визуализация процессов формирования и развития инновационных кластеров 68

Селентьева Д.О., Смагина Е.В. Оценка мотивационной структуры работников 72

Слепцова Е.В., Чижено А.А. Управление стрессоустойчивостью персонала как условие повышения эффективности труда 75

Тростин А.С., Харькова К.С. Сущность категории «налоговый портфель организации» 78

Яруллин Р.Р., Манайчева А.П. Оценка эффективности реализации муниципальных программ 81

Юридические науки

Ботарева Е.А. Уголовная ответственность за неисполнение обязанностей налоговым агентом: судебная практика 86

Долотов А.А. Способы защиты прав военнослужащих на жилище 90

Долотов А.А. Теоретико-правовые основы социальной защиты военнослужащих 93

войск национальной гвардии Российской Федерации

Маркова Ю.Р., Нестеренко Д.А. Развитие налогового законодательства по операциям с криптовалютой 96

Накусова Ф.А. Антитеррористическая деятельность интерпола как вклад в укрепление международного правопорядка 100

Рогава И.Г., Воронина Ю.О. Медиация в уголовном судопроизводстве 106

Рогава И.Г., Герасименко Ю.А. Меры пресечения в российском судопроизводстве: сравнительный анализ с зарубежной практикой 109

Рогава И.Г., Куринной С.А. К вопросу о понятии мер пресечения в уголовном процессе 112

Рогава И.Г., Тарасенко Д.П. Отграничение кражи от смежных составов 115

Руднева Ю.В., Антось П.А. К вопросу о концепции единого гражданского процессуального кодекса РФ 118

Руднева Ю.В., Божко А.П. О необходимости модернизации института участия прокурора в гражданском процессе 121

Руднева Ю.В., Персидская А.А. Сравнительный анализ упрощенного производства в гражданском и в арбитражном процессе 124

Русанова Д.Ю. Возможные изменения и альтернативы транспортного налога 127

Слепова В.В., Шарапова Р.А. Адвокатская монополия: за и против 130

Стародубова В.С., Тимохина М.И. Сравнительная характеристика пенсионной системы РФ и США 134

Старцева С.В., Ботарева Е.А., Прокудина Н.О. Проблема отграничения понятий «трудовой стаж» от понятия «страховой стаж» 137

Старцева С.В., Мавринская Т.В. Сравнительный анализ отечественного и зарубежного пенсионного обеспечения военнослужащих 140

Старцева С.В., Михайлова М.С., Рязанцева М.П. Система и понятие социального обеспечения 144

Старцева С.В., Французова М.С., Русанова Д.Ю. Проблемы социального обеспечения мигрантов в РФ 148

Французова М.С. Налог на игорный бизнес и перспективы его развития 151

Цельникер Г.Ф., Мавринская Т.В. Перспективы взимания курортного сбора в Республике Крым, Алтайском, Краснодарском и Ставропольском краях 154

Цельникер Г.Ф., Персидская А.А. О некоторых вопросах организации налогового контроля в России 158

Цельникер Г.Ф., Прокудина Н.О. Проблемы налогообложения торговли в интрнете (интернет-бизнес) 161

Шарапова Р.А. Налогообложение религиозных организаций 164

Эрмеков Т.У. Особенности применения злоупотребления правом в отдельных видах гражданских правоотношений 167

Технические науки

Краснов Р.К. Проблемы малогабаритного жилья и пути их решения 170

ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ И ДЕНЕЖНЫЕ ПОТОКИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Е.В. Вылегжанина, *канд. экон. наук, доцент*
К.И. Биксалеева, *студент*
Кубанский государственный университет
(Россия, г. Краснодар)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10362

***Аннотация**. В данной статье рассмотрено, что представляют собой денежные потоки предприятия. Основой акцент делается на выявление основных различий между чистой прибылью и движением денежных средств. Также в статье обозначена важность анализа денежных потоков при оценке хозяйственной деятельности предприятия.*

***Ключевые слова**: чистая прибыль, денежный поток, платежи предприятия, финансовое состояние, бухгалтерская отчетность.*

Деятельность коммерческих организаций, преследует в качестве своей экономической цели извлечение прибыли. Объективная оценка финансового положения состояния опирается на относительные финансовые коэффициенты, в основе которых заложена прибыль, и эти коэффициенты являются проявлением соотношения отдельных данных учета. Целью анализа финансов достигается решение выбранного набора аналитических задач, то есть комплексный анализ данных бухгалтерской, управленческой и экономической отчетности. Однако «бумажная» прибыль, которая показана в Отчете о финансовых результатах не является показателем «реальных» денег, находящихся в распоряжении компании. И по суждениям бухгалтеров чистая прибыль – это некая цифра, полученная после множества корректировок прибыли и реинвестирования компании обратно в бизнес операционных активов и обязательств. Так как показатель чистой прибыли включает такие (уменьшающие) показатели как амортизация, переоценка активов за счет курсовых разниц, которые не приносят реальных денег в компанию, то оценить, сколько на самом деле компания зарабатывает денег, помогает денежный поток.

Денежный поток, по сути, представляет собой сальдо платежей предприятия. Если притоки платежей на предприятии превышают оттоки, то говорят, что денежный поток предприятия положительный. В обратном случае – отрицательный. В экономической литературе не сложилось единого определения денежного потока, потому что в разных аспектах его понимают в разных смыслах. Так как те платежи, которые поступают на предприятие и те платежи, которые выходят с предприятия, очень разнородны по своему составу и экономическому содержанию, то наиболее целесообразным является сальдирование их по частям и использование для этого различных понятий денежного потока [4, с. 14-28].

Что касается методик расчета, то отчет о движении ресурсов организации строится чаще всего косвенным методом, так как он является наиболее удобным для планирования и моделирования. Данный метод представляет собой анализ статей баланса и отчёта о прибылях и убытках, устанавливает взаимосвязь между чистой прибылью и изменениями в активах предприятия за отчётный период. Косвенный метод расчёта денежного потока по операционной деятельности показывает, за счёт каких не денежных статей величина чистой прибыли (убытка), представленной в отчёте о прибылях и убытках организации, отличается от величины денежного потока [3, с. 5-18]. Так же стоит упомянуть, что существует прямой метод расчета, однако он реже применяется на практике.

Конечно же, мы не должны полностью исключать чистую прибыль из анализа деятельности организации, так как она по

сути представляет собой экономическую ценность, которую компания получила в определенный период. Но эта экономическая ценность не всегда представляет собой финансовые ресурсы предприятия с одной стороны, и какие-то расходы в денежной и не денежной форме, повлиявшие на эту прибыль – с другой. Чистая прибыль исчисляется в соответствии с отчетностью, где представлены доходы и расходы по трём видам:

– денежные потоки от текущих операций (по операционной деятельности);

– денежные потоки от инвестиционных операций (по инвестиционной деятельности);

– денежные потоки от финансовых операций (по финансовой деятельности) [1, с. 786].

Для того чтобы разобраться, почему предприятие имеет денежные потоки, но при этом у него отрицательное значение чистой прибыли, рассмотрим несколько примеров уменьшающих показателей.

Самая первая корректировка, которая возникает с чистой прибыли – это корректировка под амортизацию. Когда предприятие покупает основное средство, например, оборудование, оно не списывает деньги, потраченные на его приобретение сразу на себестоимость продукции, поэтому, по сути, приобретение оборудования по полной стоимости не изменяет прибыль в том объеме, в котором изменяет наличие денежных средств на счетах в банке. Иными словами, денежный поток на эту сумму будет выше, так как амортизация никак не влияет на банковский счет организации. То есть, получается, что предприятие может тратить деньги, но при этом эти потраченные деньги не будут полностью учитываться в затратах за отчетный период и не будут отражаться на прибыли, потому что прибыль считается не по кассовому методу, а по методу отгрузки. Таким образом, входящие и сходящие денежные потоки на предприятии, то есть деньги, которые приходят на расчетные счета или уходят с них не обязательно отражаются сразу на прибыли рассматриваемого предприятия.

Далее рассмотрим еще один важный показатель – дебиторская задолженность. Если некое предприятие, как и положено по законодательству, считает свою выручку по методу отгрузки и продает продукцию своим покупателям, а они платят ему не сразу, то, следовательно, прибыль у него как раз несет «бумажный» характер. То есть продукция со склада предприятия уже отгружена, сопроводительные документы на основании которых, в том числе, ведется бухгалтерский учет и рассчитывается прибыль, предприятием уже получены, в отчетных документах уже сформирована прибыль, но при этом по условиям контракта, оплата за продукцию произойдет, например, через два месяца. Тогда получается, что прибыль у предприятия есть уже сейчас, а деньги придут через определенное время.

Кроме того, величина прибыли предприятия может зависеть от учетной политики организации, то есть от того, каким образом оно относит на себестоимость продукции те расходы, которые совершает. Чем больше предприятие покупает амортизируемого имущества, чем больше работает с теми компаниями, которые закупают товары в рассрочку, в кредит, тем больше будут расхождения между его прибылью и денежным потоком. Поэтому бывают случаи, когда предприятие, имеющее большую прибыль согласно бухгалтерскому учету, по факту может оказаться неплатежеспособным [2, с. 57-61].

Резюмируя выше сказанное, хочется отметить, что при анализе хозяйственной деятельности предприятия стоит, помимо чистой прибыли, учитывать еще и денежные потоки. Так как есть понятие ценности, но эта ценность не всегда денежная. Это могут быть какие-то активы либо погашение обязательств. И при правильном анализе движения денежных средств можно будет оценить, была ли разрушена или создана эта ценность.

Библиографический список

1. *Лукасевич И.Я.* Финансовый менеджмент: денежные потоки, финансовое планирование и прогнозирование, управление финансовым риском, оценка инвестиционных реше-

ний: учебник для студентов, обучающихся по специальностям «Финансы и кредит», «Бухгалтерский учет, анализ и аудит». – 3-е изд., исправ. и доп. – Сер. Новое экономическое образование. – 2015. – 786 с.

2. *Кеменов А.В.* Управление денежными потоками организации // Математические и инструментальные методы экономического анализа: управление качеством. – 2016. – №13. – С. 57-61.

3. *Алексеева Н.А.* Методы оценки финансовой устойчивости предприятия по балансу и денежным потокам // Наука и образование: новое время. – 2016. – № 47. – С. 5-18.

4. *Хотинская Г.И.* Денежный поток: сущность, концепции, типологии / Г.И. Хотинская, И.Ю. Слащев // Финансы и кредит. – 2008. – №7. – С. 14-28.

NET PROFIT AND CASH FLOWS OF AN ENTERPRISE

E.V. Vylegzhanina, *candidate of economic sciences, associate professor*
K.I. Biksaleeva, *student*
Kuban state university
(Russia, Krasnodar)

Abstract. *This article discusses what constitutes the cash flow of an enterprise. The basis of the focus is on identifying the main differences between net income and cash flow. The article also highlights the importance of cash flow analysis in assessing the economic activity of an enterprise.*

Keywords: *net profit, cash flow, enterprise payments, financial state, accounting statements*.

ОБЗОР ЕВРОПЕЙСКОГО РЫНКА АЛЬТЕРНАТИВНЫХ ФИНАНСОВ

Е.В. Вылегжанина, *канд. экон. наук, доцент*
А.Д. Ерюшева, *студент*
В.С. Умрихина, *студент*
Кубанский государственный университет
(Россия, г. Краснодар)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10363

Аннотация. *Работа посвящена обзору европейского рынка альтернативных финансов в разрезе корпоративных финансов. В статье, приведена динамика развития данного сектора экономики на европейском рынке.*

Ключевые слова: *альтернативные финансы,* краудфандинг*, финансовый рынок, P2P, финансовые платформы.*

Экономика и финансовый рынок построены в первую очередь на людях, их взаимодействии и взаимосвязях. На данный момент происходит революция в социальных коммуникациях, изменяются формы и средства человеческого общения. Это, в свою очередь, влияет на роль и значимость государства в регулировании экономических отношений и институтов. Появилась необходимость видоизменить сложившуюся в многовековую иерархичную систему на более гибкую, отражающую социально-сетевой характер окружающего нас мира.

В течение последних 20-25 лет в лексику практиков и исследователей финансового рынка вошли такие термины, как "финансовый инжиниринг" (financial engineering), "финансовые инновации" (financial innovation), "финтех" (FinTech), что косвенно свидетельствует об изменении и развитии банковских и иных финансовых услуг. Это находит выражение в 2 тенденциях: первая - развитие альтернативных финансов, вторая – изменение формата предоставления услуг существующих финансовых посредников [1].

Эксперты Всемирного экономического форума условно выделили 6 секторов финансовой деятельности, где произошли наиболее существенные изменения: привлечение депозитов и кредитование (deposit and lending); система платежей и расчётов (payments); страхование (insurance); привлечение капитала (capital rising); организация и обеспечение рыночных сделок (market provisioning) и управление инвестициями (investment management) [3].

Здоровье и сила сектора МСП считается ключевым приоритетом по всей Европе. Тем не менее, развитие бизнеса часто сдерживается невозможностью доступа к соответствующим уровням финансирования. За последние годы появилось альтернативное финансирование, которое создало жизнеспособную среду финансирования для предпринимателей, стартапов и малого и среднего бизнеса по всей Европе.

В 2016 году 1452113 предприятия собрали около 1126 млн евро используя онлайн альтернативные финансовые платформы. В 2016 году показатель вырос на 110% по сравнению с общим финансированием бизнеса в прошлом году. Количество предприятий, использующих альтернативные финансы стремительно растет (например, в период с 2016 по 2017 года увеличение произошло на 54%) [4].

Формы альтернативного финансирования, являясь направлением финтеха, предоставляют возможность потребителям найти и привлечь капитал, который классические банки либо не предлагают, либо устанавливают жесткие требования и рамки к клиентам.

Главным инструментом альтернативного финансирования бизнеса является кра-

ундфандинг, он же самый популярный способ привлечь капитал, с помощью онлайн-платформы. Отличительная особенность этого способа – это коллективный сбор средств для реализации проекта. Полученные средства могут быть применены в различных проектах: потребительский кредит, помощь малому и среднему бизнесу, протежирование бизнес-стартапов, приобретение собственности.

Появление данного инструмента связано с кризисом 2007-2008 года, когда классические финансовые институты продемонстрировали свою несостоятельность в хеджировании рисков. Оценить рост заинтересованности в данном инструменте можно с помощью косвенного показателя: степень популярности запроса среди интернет-пользователей. Благодаря Google trends есть возможность оценить смену интереса от общей темы нетворкинга, то есть сетевого взаимодействия людей, к прикладным вопросам краудфандинга. На рисунке 1 представлена визуализация популярности запросов данных тем в новостных публикациях.

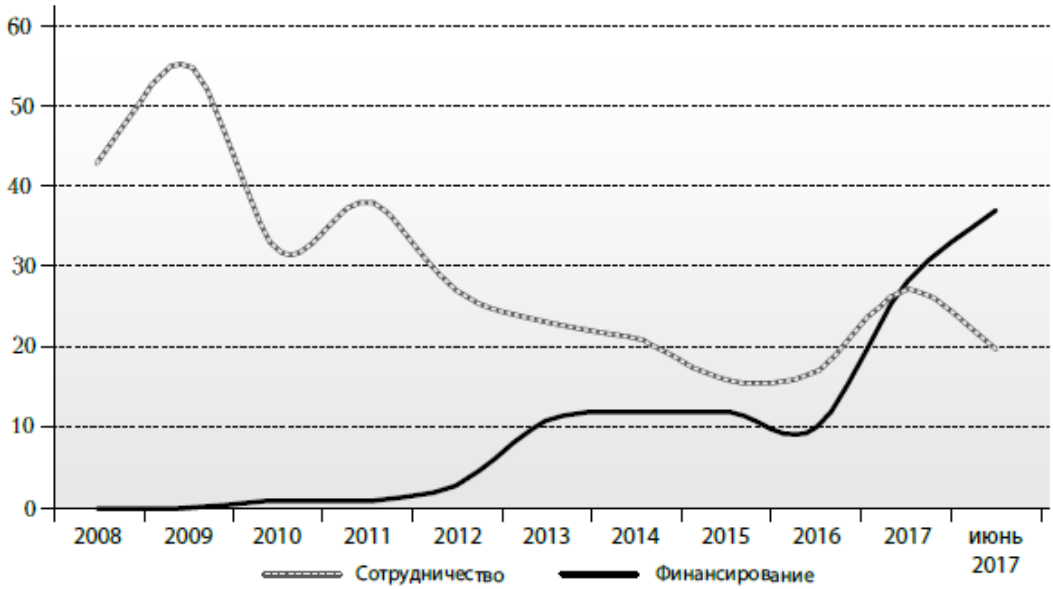

Рис. 1. Соотношение популярности поисковых интернет-запросов "crowdfunding" и "networking" в новостях, 2008-2017 гг. (в баллах) [1]

На Европейском рынке насчитывается более 15 моделей альтернативных финансов, однако рассмотренные ниже 5 платформ составили около 85% рынка в 2016 году.

P2P Потребительское кредитование (P2P Consumer Lending) - частные лица или институциональные спонсоры предоставляют кредит заемщику на личные цели. Особенность данного вида высокие риски, так как нет возможности проверить кредитоспособность клиента, как следствие высокий процент по сделке. (доля рынка 33,8%)

P2P Бизнес Кредитование (P2P Business Lending) – частные лица или институциональные спонсоры предоставляют кредит бизнес-заемщику. В данном случае проценты ниже, обосновывается это следующим: инвесторы, в первую очередь, вкладывают в идею, в альтернативном кредитовании ощутим фактор субъективизма (доля рынка 17,0%).

Торговля счетами (Invoice Trading) – частные лица или институциональные спонсоры покупают счета-фактуры или получаемые векселя от бизнеса со скидкой (доля рынка 12,2%).

Краудфандинг на основе акций (Equity-based Crowdfunding) Частные лица или институциональные спонсоры покупают акции, выпущенные компанией. Таким образом, инвестор получает свой процент с прибыли организации (доля рынка 10,6%).

Краудфандинг на основе вознаграждений (Reward-based Crowdfunding) – спон-

соры предоставляют финансовые средства частным лицам, проектам или компаниям в обмен на неденежные вознаграждения или продукты, реализуемые на полученные средства. Наиболее часто применяется в инновационных сферах или в творческом секторе (доля рынка 9,2%).

Те же пять моделей составляли основную долю рынка в 2015 году, но не в том же порядке. Invoice Trading поднялся с пятого в 2015 году на третье место в 2016 году [4].

Модель потребительского кредитования P2P остается самой большой моделью в Европе четвертый год подряд, хотя и с уменьшение относительной доли рынка из года в год. Во всем мире, Потребительское кредитование P2P также составляет наибольшую долю в Азиатско-Тихоокеанском регионе и Америке.

Оценить объемы данных 5 платформ в абсолютном выражении можно на рисунке 2.

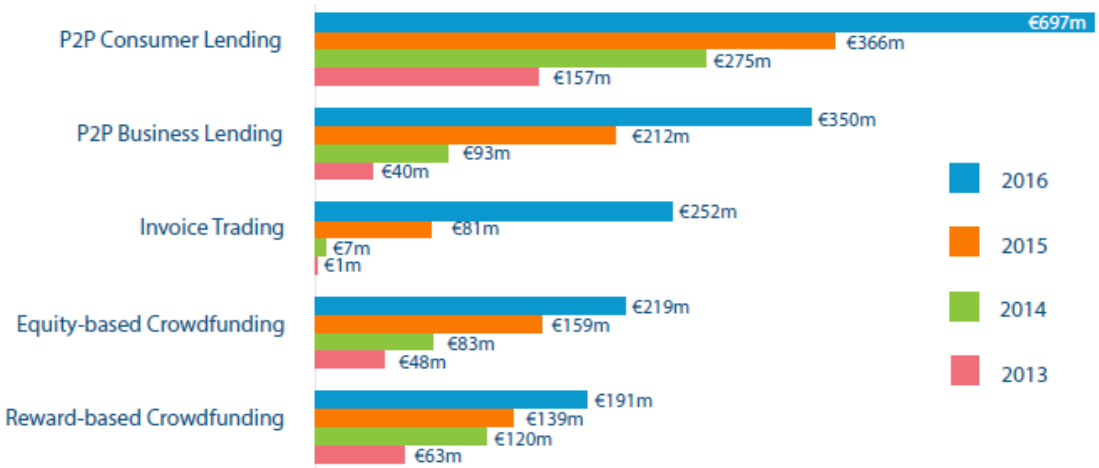

Рис. 2. Объем альтернативных финансов по моделям в Европе 2013-2016 (€ EUR) [4]

За последние годы европейский рынок альтернативных финансов претерпел значительные изменения, которые свидетельствуют о все большей профессиональности и зрелости рынка. До 2015 года развитие национальных рынков альтернативного финансирования формировались местным законодательством или интерпретацией европейских директивов.

Приостановление трансграничной экспансии было вызвано различиями в каждом государстве-члене Европейского Союза в отношении инвестиционной культуры, корпоративного права, налоговых режимов и, конечно же, финансовых рынков и банковского регулирования, включая конкретные правила для краудфандинга, прямого онлайн-кредитования и других соответствующих рынков.

Операторы платформы в основном использовали возможности национальных рынков, а регуляторы игнорировали указания Европейской комиссии, европейских банковских органов и органов управления рынками о создании нормативно-правовой базы в соответствии с национальным законодательством.

Однако в течение всего лишь трех лет, в конце 2017 года, ситуация заметно изменилось. Значительное количество европейских операторов вышло за пределы своего внутреннего рынка, чтобы открыть операции в нескольких других европейских странах-членах.

Государства, частично адаптировались к местному регулированию и частично под европейское регулирование. В 2016 году также были проведены первые IPO (первичное публичное размещение акций) через краудфандинговые платформы.

Проспект Директива был вынесен на обсуждение в предложении Европейской комиссии в начале 2016 года, после публичного консультации в 2015 году и при участии Европейского парламента и Европейского совета, а также промышленности, Освобождение от проспекта для публичных предложений ценных бумаг было

увеличено со 100 000 до 1 млн. евро, а верхние пределы в соответствии с требованиями государств-членов были увеличены с 5 до 8 млн евро с 21 июня 2019 года по всей Европе. Кроме того, малые и средние компании смогут привлечь до 20 млн. евро с «перспективой роста».

С ростом профессионального поведения в отрасли, растущих трансграничных сделок и появления лидеров рынка, Европейская комиссия, основываясь на дальнейших исследованиях, предприняла усилия по гармонизации прямого онлайн-кредитование SMEs (Small and medium-sized enterprises) с участием розничных инвесторов (краудфандинг на основе кредитования) и предложения по обеспечению безопасности через онлайн платформы (краудфандинг на основе акций) на европейском уровне, по крайней мере, для трансграничных сделок.

Хотя общая экосистема финансирования для SMEs значительно варьируется от страны к стране, последние данные свидетельствуют о том, что некоторые экономики справляются лучше с точки зрения доступа SMEs к финансам.

С точки зрения альтернативного финансирования Франция, Нидерланды, Испания, Германия и Италия составляют ведущие страны, использующие альтернативные каналы для поддержки бизнеса. Интересно, что все три из них (Нидерланды, Италия и Испания) зарегистрированы как страны, которые в 2016 году упали ниже среднего показателя по ЕС для приемлемого доступа SMEs к финансированию.

На долю предприятий альтернативного бизнеса во Франции пришлось 218 млн евро, причем 61% объема приходится на модели задолженности. Нидерланды начислили 182 млн. евро местным предприятиям, при этом 83% объема приходится на модели задолженности, при этом Нидерланды также являются лидером по объему для модели P2P Business Lending в целом. Испанский бизнес собрал чуть более 100 миллионов евро, 59% из моделей долга, в то время как 36% были получены из моделей капитала. В случае испанских моделей участия в акциях большая часть этого объема была получена из модели краудфандинга в сфере недвижимости, причем респонденты платформы специально относили объем модели к SMEs.

Немецкие платформы привлекли 97 млн. евро для немецкого бизнеса, причем 54% этого объема было получено из моделей акций, в частности, модели краудфандинга на основе акций. Это неудивительно, поскольку Германия была лидером рынка (на долю которого приходилось 22%) всего объема краудфандинга на основе акций в Европе. Наконец, итальянские предприятия привлекли 88 млн. евро, из которых 90% были получены из долговых моделей. Большая часть долговых обязательств Италии базировалась на модели Invoice Trading.

В общей сложности 1058 млн. евро было получено для бизнеса по всей Европе на основе моделей долга и акционерного капитала, при этом только 6% финансирования бизнеса было получено из неинвестиционных моделей, таких как краудфандинг на основе вознаграждений или пожертвований.

По всей Европе кредитные платформы составляют основную часть генерируемого объема, при этом 67% всего финансирования бизнеса поступает из долговых и кредитных платформ, что составляет 754 млн евро в 2016 году. С 2015 по 2016 год долговое финансирование увеличилось на 116%, незначительное снижение с 2014-2015 годов годового роста на 156%.

Доступ к финансам остается одной из наиболее острых проблем, стоящие перед европейскими SMEs сегодня. Большинство менеджеров европейских SMEs считают, что доступность банковских кредитов не улучшилась после финансового кризиса. Более того, «затяжная слабость» европейской экономики привела к снижению объема выдающихся банковских кредитов для SMEs. Альтернативные финансы это выход особенно в сфере равных возможностей в бизнес-кредитовании. Краудфандинг как инструмент может быть жизнеспособным и эффективным источником финансирования для стартапов и SMEs в Европе. Действительно, согласно исследованиям, формы альтернативного финансирования дали 385 млн. евро для почти

10000 европейских предприятий в последние три года.

Краудфандинговые рынки, продолжат развиваться следующие несколько лет. В свою очередь, и общий объем и количество SMEs, финансируемых через онлайн альтернативные платформы финансирования бизнеса, также будет значительно увеличиваться в краткосрочной перспективе.

Библиографический список

1. *Миловидов В.Д.* Будущее финансового рынка // Проблемы национальной стратегии. – 2017. – № 5 (44). – С. 131-157.

2. *ENTRENCHING I*NNOVATION The 4th UK Alternative Finance Industry Report // December 2017.

3. *Increasing number* of financial institutions falling prey to cyber attacks // HelpNetSecurity. 2016. November 9. URL: https://www.helpnetsecurity.com/2016/11/09/financial-institutions-cyber-attacks/ (дата обращения: 14.12.2018).

4. *The European Alternative* Finance Benchmarking Report //Robert Wardrop, Bryan Zhang, Raghavendra Rau and Mia Gray.

REVIEW OF THE EUROPEAN MARKET OF ALTERNATIVE FINANCE

E.V. Vylegzhanina, *candidate of economic sciences, associate professor*
A.D. Eryusheva, *student*
V.S. Umrikhina, *student*
Kuban state university
(Russia, Krasnodar)

Abstract. *The work is devoted to the review of the European market of alternative finance in the context of corporate finance. In the article, the dynamics of the development of this sector in the European market is given.*

Keywords: *alternative finance, crowdfunding, financial market, P2P, financial platforms.*

ПРОБЛЕМА ВЫСОКОЙ СТЕПЕНИ ИЗНОСА ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ НА ОБРАБАТЫВАЮЩИХ ПРЕДПРИЯТИЯХ В РОССИИ

Е.В. Вылегжанина, *канд. экон. наук, доцент*
В.А. Росляков, *студент*
Кубанский государственный университет
(Россия, г. Краснодар)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10364

Аннотация. *Обновление основных фондов играет важную роль в функционировании и развитии предприятия. Чтобы не дать предприятию нести постоянные убытки из-за износившихся фондов, необходимо проводить тщательное обслуживание и проводить своевременную замену, как оборудования, так и сооружений в целом. В статье рассмотрены причины высокой степени износа основных фондов и обоснованы пути решения данной проблемы.*

Ключевые слова: *износ основных фондов, промышленные организации, модернизация производственных объектов, причины износа, пути снижения износа основных средств, государственный контроль.*

Повышение деловой активности, генерирование доходов, положительный рост результативных показателей – основные факторы, которые позволяют судить о способности организации к устойчивому конкурентоспособному положению на рынке [1]. В случае улучшения финансовых результатов предприятия появляется необходимость анализа предпосылок и причин снижения рентабельности, а также найти эффективные пути решения выявленной проблемы. Так, на протяжении последних 10 лет в Краснодарском крае была остановлена деятельность более 50 крупных промышленных заводов таких как: ООО «Машиностроительный завод «Молот» в Новороссийске, ООО «Тихорецкий машиностроительный завод «Красный Молот», мясокомбинат «Туапсинский» и т.д. В большинстве случаев причиной закрытия было банкротство в связи с неконкурентоспособностью продукции и полным моральным и физическим износом фондов основных средств. Во-первых, здания и сооружения, построенные ещё в советский период времени, не проходили тщательной проверок и не обновлялись. Во-вторых, оборудование внутри цехов эксплуатировалось сверх нормы без надлежащего ухода, что приводило к быстрому выводу его из производственного процесса, уменьшению производственных мощностей и убыткам.

Как можно увидеть по данным федеральной службы государственной статистики (таблица 1):

– степень износа ОС с 2008 по 2017 увеличилась на 7,8%;

– доля полностью изношенных ОС увеличилась с 2010 по 2017 на

4,3%;

– коэффициент обновления с 2004 по 2017 не превышал 6,9;

– коэффициент выбытия с 2006 по 2017 уменьшился на 1.

На основе полученных расчетов можно сделать вывод, что предприятия обрабатывающей промышленности используют сильно износившееся ОС, так как: степень износа и доля полностью изношенных ОС имеют динамическую тенденцию к увеличению, в тоже время коэффициент обновления не имеет сильных изменений, и коэффициент выбытия только уменьшается, следовательно, предприятия используют старые основные фонды, которые не заменяются новыми в полном необходимом объеме.

Таблица 1. Основные показатели износа основных средств обрабатывающей промышленности в коммерческих организациях РФ [2]

Показатель	2004 год	2005 год	2006 год	2007 год	2008 год	2009 год	2010 год	2011 год	2012 год	2013 год	2014 год	2015 год	2016 год	2017 год
Степень износа ОС, %	45,6	44,1	43,1	41,7	41,0	41,1	42,2	42,5	43,4	43,5	44,7	45,9	47,4	48,8
Доля полностью изношенных ОС, %	19,8	17,0	15,3	13,7	13,2	12,8	12,8	12,9	13,5	13,3	14,0	15,0	16,2	17,1
Коэффициент обновления	5,0	5,4	5,8	6,4	6,9	6,2	5,9	6,4	6,5	6,9	6,9	6,3	5,2	5,9
Коэффициент выбытия	1,5	1,8	1,9	1,5	1,4	1,1	1,0	1,0	0,8	1,1	1,0	1,0	0,8	0,9

Целью данной работы является поиск основных причин износа основных средств, а также путей решения данной проблемы. Прежде всего, необходимо дать определение ключевым понятиям. Так, основные средства являются основой процесса производства на любом предприятии: основные фонды участвуют в процессе превращения предмета труда в готовую продукцию, необходимы для создания определённых условий осуществления производственного процесса. Поэтому, без их участия невозможен процесс производства продукции (работ, услуг). В свою очередь, износ основных средств является процессом утрачивания, как потребительной стоимости, так и стоимости в целом с делением на моральный и физический [3].

Следует учесть и тот факт, что на данный момент более 75% основных фондов продолжают активно эксплуатироваться, хотя срок их физического износа уже истёк. При использовании физически изношенных основных средств увеличивается вероятность аварийных происшествий и несчастных случаев во время производственного процесса, что в дальнейшем может привести к различным неблагоприятным последствиям: внеплановой остановке производства продукции, увеличение ухода кадров из-за увеличенного производственного риска на рабочем месте или даже экологической катастрофе в окружающей среде региона [4].

Основными причинами высокого уровня износа основных средств являются:

– недостаток высококвалифицированных кадров;

– экономия на развитии предприятия;

– отсутствие надлежащего контроля за использованием воспроизводственных основных фондов.

Часть кадров предприятия принимает к себе на работу рабочих и специалистов, не имеющих должного уровня квалификации, что в последствии приводит к множественным нарушениям. Так, на некоторых предприятиях руководство заставляет рабочих эксплуатировать рабочий станок в три смены вместо двух максимальных. Рабочие в свою очередь могут неправильно использовать оборудование, что уменьшает срок его полезной работы.

Необходимо отметить, что большинство собственников предприятий нацелены лишь на извлечение прибыли в краткосрочном периоде, без долгосрочных перспектив. Поэтому обновление основных средств происходит крайне редко, что приводит к постепенному моральному износу оборудования и вследствие этого к потере конкурентоспособности организации, вытеснения её с рынка. Подобная ситуация произошла с предприятием ЗАО «Станкостроительный завод имени Седина» в городе Краснодаре.

В 2011 году КСЗС выиграл конкурс Минпромторга на разработку станка, позволяющего обрабатывать особо крупные детали с мельчайшими погрешностями (проект получил название «Макроцентр»). Стоимость контракта составляла 115 млн рублей. Оказалось, что для разработки невозможно использовать российскую систему числового программного управления, рекомендованную Минпромторгом РФ. Группа «Седин» была вынуждена приобрести оборудование немецкой фирмы Siemens. Эти траты стали одной из причин

тяжелого финансового положения компании и дальнейшему банкротству [5]. В рамках инвестиционного проекта, при поддержке федеральных властей и администрации Краснодарского края, 11 марта 2016 года образованно предприятие ООО «Южный завод тяжелого станкостроения» («ЮЗТС») в качестве приемника завода им. Седина.

Отсутствие надлежащего контроля за использованием воспроизводственных основных фондов является важнейшей проблемой. Даже если предприятие выделяет достаточно средств на поддержание в хорошем состоянии основных средств, но не контролирует процесс распределения и применения этих средств, то это может привести к закрытию предприятия. Это происходит из-за подделки итоговой отчетности по выполненным восстановительным работам и расходу средств на них. Выделенные деньги на капитальный ремонт всего цеха, могут быть потрачены лишь на ремонт 2-3 станков. Поэтому необходимо в первую очередь отталкиваться от экономической эффективности модернизации производственных объектов [6].

Пути решения поставленной проблемы

Так как обрабатывающая промышленность является достаточно важным элементом экономики государства, то должен существовать и определенный уровень контроля при помощи государственных ведомств:

– Выделение государственных субсидий, беспроцентных кредитов, налоговых льгот для предоставления возможности предприятию выделить больше средств для обновления износившихся основных фондов.

– Увеличение государственных инспекционных проверок для выявления аварийных основных средств, использование которых несёт непосредственную угрозу работникам организации.

– Создание новых или ужесточение старых норм эксплуатации законодательными органами власти, запрещающих использование оборудования после окончания его физического срока использования.

В заключении необходимо сказать, что данная проблема в рамках России очень актуальна. Фонды основных средств на большинстве предприятий не обновлялись с 90-х годов, а новые собственники не заинтересованы в успешной долгосрочной деятельности организации. Необходимо взглянуть и перенять опыт других развитых стран, где вся структура фирмы неразрывно связана с государственным контролем.

Библиографический список

1. *Вылегжанина Е.В.* Анализ количественных показателей деловой активности российских предприятий // Вестник УГАЭС. Наука, образование, экономика. Серия: Экономика. – 2012. – № 2 (2). – С. 85-93

2. *Данные федеральной* службы государственной статистики “Основные фонды” [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/enterprise/fund/#

3. *Жеребцова Н. И.* Влияние технического состояния оборудования опасных объектов на экологическую безопасность // Сборник научных трудов VI Международной научной конференции «Общество XXI века: итоги, вызовы и перспективы». – Ставрополь, 2015. – С. 46-51.

4. *Гелета И.В., Калинская Е.С.,* Кафанов А.А. Учебное пособие. Экономика организации (предприятия) для магистров. – 2014. – С. 69-74

5. *Завод им. Седина* (Краснодар) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://kuban.rbc.ru/krasnodar/freenews/58d923f29a7947f6abc4bdd4

6. *Уварова Е.А. Оптимизация* процессов осуществления капиталовложений в обновление основных фондов. – 2009. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://masters.donntu.org/2009/fem/uvarova/diss/index.htm.

PROBLEM OF HIGH DEGREE OF WEARING OF FUNDAMENTAL MEANS AT TREATMENT COMPANIES IN RUSSIA

E.V. Vylegzhanina, *candidate of economic sciences, associate professor*
V.A. Roslyakov, *student*
Kuban state university
(Russia, Krasnodar)

Abstract. *The renewal of fixed assets plays an important role in the functioning and development of the enterprise. In order not to allow the enterprise to incur permanent losses due to worn-out funds, it is necessary to carry out thorough maintenance and carry out timely replacement of both equipment and facilities in general. The article discusses the reasons for the high degree of depreciation of fixed assets and substantiates ways to solve this problem.*

Keywords: *depreciation of fixed assets, industrial organizations, modernization of production facilities, causes of depreciation, ways to reduce depreciation of fixed assets, state control.*

ПРИБЫЛЬ И РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ КАК ПОКАЗАТЕЛИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Е.В. Вылегжанина, *канд. экон. наук, доцент*
К.А. Фашмухова, *студент*
Кубанский государственный университет
(Россия, г. Краснодар)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10365

Аннотация. *В статье проводится анализ таких экономических категорий как «прибыль» и «рентабельность». Характеризуются факторы, способные повлиять на состояние прибыли и рентабельности предприятия. Рассматриваются основные источники получения прибыли предприятием. Исследуются возможные механизмы формирования финансовых результатов предприятия. Проводится анализ расчета рентабельности предприятия и определяются ее основные виды.*

Ключевые слова: *предприятие, организация, прибыль, рентабельность, эффективность деятельности организации, механизм формирования финансовых результатов предприятия.*

В современных условиях рыночных отношений одними из важнейших показателей эффективности работы всех организаций являются прибыльность и рентабельность. Достижению высокого уровня данных показателей способствует тщательное экономическое исследование формирования финансовых результатов жизнедеятельности организации. К повышению эффективности стремится каждое предприятие.

Демчук О.В. пишет о том, что, как экономическая категория прибыль – это выраженный в денежной форме чистый доход предпринимателя на вложенный капитал, характеризующий его вознаграждение за риск осуществления предпринимательской деятельности, представляющий собой разность между полученными совокупным доходом и совершенными совокупными затратами в процессе этой деятельности [3, с. 7].

По мнению М.М. Шадурской [6], прибыль, полученная предприятием от производственно-хозяйственной деятельности, имеет следующие характеристики, представленные на рисунке 1.

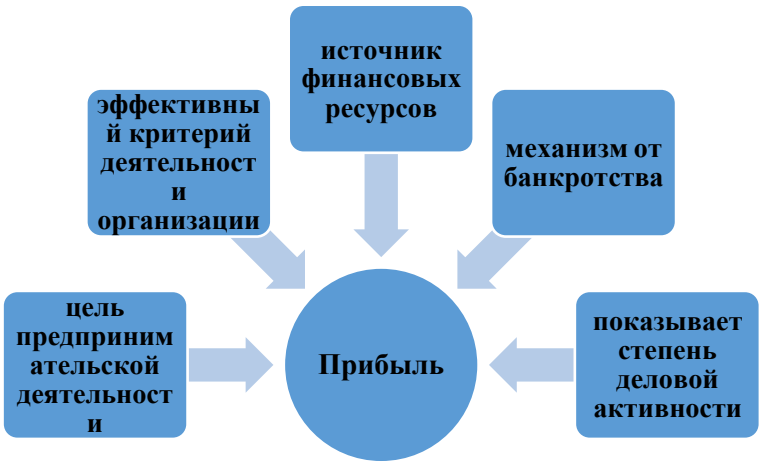

Рисунок 1. Характеристика прибыли от производственно- хозяйственной деятельности предприятия

В росте прибыли заинтересованы не только само предприятие, но и государство. Н.А. Бузаева считает, что существуют внешние и внутренние факторы, способные повлиять на показатели валовой прибыли. К внешним факторам относят местоположение предприятия и климатические условия местности, показания экологии, экономики, политики, а также принятое в стране законодательство и др.; к внутренним факторам – темп и мощность производства, мероприятия по снижению себестоимости, маркетинговые стратегии, мероприятия по повышению качества товаров и услуг [2, с. 93].

Как утверждает А.С. Медунов, величина прибыли организации зависит от нескольких показателей:

– верность выбора производственной направленности организации по выпуску продукции (продукция, пользующаяся стабильно высоким спросом);

– формирование конкурентоспособных условий продажи продукции (ценовая политика, сроки поставок продукции, уровень сервиса в обслуживания покупателей, послепродажное сопровождение);

– объемы производства (прямая зависимость величины объема от массы прибыли);

– ассортимент выпускаемой продукции [5, с. 77].

Лосева Ю.Ю. отмечает, что в условиях рыночных отношений существует два основных источника получения прибыли предприятием.

Первый источник – это монопольное положение предприятия по объему и уникальности выпускаемой продукции.

Второй источник заключается в знании конъюнктуры рынка и умений адаптировать под нее эффективность своего производства [4, с. 368].

В.Ф. Протасов пишет о том, что механизм формирования финансовых результатов предприятия включает в себя:

– выручку от продажи продукции предприятия или услуг;

– валовую прибыль;

– прибыль от продаж;

– прибыль до налогообложения;

– чистую прибыль [1, с. 219].

Базовым показателем является выручка, поскольку она отражает первичный доход предприятия. Далее по уменьшению идет маржинальная (за вычетом переменных затрат), валовая (за вычетом себестоимости технологической), от продаж (за вычетом себестоимости полной), операционная (за вычетом прочих расходов с прибавлением прочих доходов и процентов к уплате), балансовая (за вычетом прочих расходов с прибавлением прочих доходов), чистая (за вычетом налогов).

Прибыль отражает абсолютный результат деятельности организации без учета ресурсов, вложенных предприятием для своей жизнедеятельности, поэтому его следует дополнять значениями рентабельности, которые и показывают степень эффективности предприятия [7, с. 317].

Каждый вид прибыли необходим для решения определенных задач. Без их учета невозможен полноценный анализ деятельности. Прибыль является финансовым результатом и абсолютным показателем. Иными словами, его можно использовать только для внутренних нужд. Разработка стратегии основывается именно на видах прибыли. В случае необходимости сравнения с деятельностью других организаций, то показатели прибыли использовать нельзя, вместо них эксплуатируются показатели эффективности, например, рентабельность.

Воробьев И.П. полагает, что финансовые результаты деятельности организации характеризуются суммой полученной прибыли и уровнем рентабельности.

Демчук О.В. определяет, что прибыль, выручка и объем продаж являются абсолютными показателями или экономическим эффектом и сравнивать эти данные нескольких предприятий некорректно, потому что подобное сравнение не покажет истинное положение дел.

Рентабельность, в отличие от прибыли, является относительным показателем, поэтому рентабельность нескольких предприятий возможно сравнивать между собой [3, с. 11].

Рентабельность – это общий показатель экономической эффективности деятельности предприятия или использования капи-

тала/ресурсов (материальных, финансовых и т.д.). Данный показатель необходим для анализа хозяйственной деятельности и для сравнения с другими предприятиями [6, с. 978].

Шадурская М.М. говорит о том, что группа взаимосвязанных между собой факторов формирует рентабельность предприятия. Данные факторы по своему составу проявляют разнородное воздействие на результаты работы организации (как положительно, так и отрицательно), в соответствии с этим их систематизируют по различным критериям (по видам деятельности, источникам формирования, порядку формирования) [6, с. 981].

Факторы, влияющие на величину финансовых результатов отчетного периода делятся на внешние и внутренние.

К внешним факторам относятся: факторы рыночной конъюнктуры и административно-правовые факторы. К внутренним факторам можно отнести материально-технические, организационно-управленческие, факторы экономического стимулирования и социальные факторы условий труда [4, с. 363].

По мнению В.Ф. Протасова, возможно предприятие с меньшим объемом продаж будет более эффективным и устойчивым, то есть обойдет другое предприятие по относительным показателям, что важнее. Рентабельность также сравнивают с КПД (коэффициентом полезного действия). В общем виде рентабельность показывает сколько рублей (копеек) прибыли принесет один рубль, вложенный в активы или ресурсы. Для рентабельности продаж формула читается следующим образом: сколько копеек прибыли содержится в одном рубле выручки. Измеренный в процентах, данный показатель отражает эффективность деятельности.

Существуют несколько основных видов рентабельности:

– рентабельность продукции/продаж;
– рентабельность себестоимости;
– рентабельность активов;
– рентабельность инвестиций;
– рентабельность персонала [1, с. 319-320].

Универсальная формула для расчета рентабельности выглядит следующим образом:

RO = (Вид прибыли/Показатель, рентабельность которого необходимо рассчитать)*100%

В числителе вид прибыли – чаще всего используется прибыль от продаж (от реализации) и чистая прибыль, но возможен расчет на основе валовой прибыли, балансовой прибыли и операционной прибыли. Все виды прибыли можно найти в отчете о финансовых результатах (о прибылях и убытках).

Таким образом, можно сказать, что прибыль является экономической разницей между общими доходами и расходами на производство и реализацию продукции, учитывая потери при различных хозяйственных операциях в периоды отчетов. Проследить соотношение потребленных ресурсов с вложенным капиталом помогают показатели рентабельности, способные определить конечные результаты деятельности организации.

В развитой рыночной экономике решающим стимулом предпринимательской деятельности является получение и увеличение положительного финансового результата, который характеризуется суммой полученной прибыли и уровнем рентабельности. Чем больше величина прибыли и выше уровень рентабельности, тем эффективнее функционирует субъект хозяйствования, тем устойчивее его финансовое состояние. Поэтому поиск резервов увеличения прибыли и рентабельности является одной из важнейших задач в любой сфере бизнеса.

Библиографический список

1. *Анализ финансово*-экономической деятельности предприятия / В.Ф. Протасов. – М.: Юристъ. 2014. – 422 с.

2. *Бузаева Н.А. Анализ* прибыльности и рентабельности предприятия // Научно-исследовательские публикации. – 2014. – № 11 (78). – С. 90-99.

3. *Демчук О.В. Прибыль* и рентабельность предприятия: сущность, показатели и пути повышения // Проблемы экономики и менеджмента. – 2015. – № 8 (48). – С. 6-15.

4. *Лосева Ю.Ю.* Прибыль и рентабельность как факторы укрепления финансового состояния организации // Корпоративное управление и инновационная деятельность. – 2017. – № 9 (18). – С. 367-369.

5. *Медунов А.С.* Показатели прибыли и рентабельности предприятия и их анализ // Вопросы структуризации экономики. – 2016. – № 11 (31). – С. 77-83.

6. *Шадурская М.М.* Прибыль и рентабельность предприятия // Материалы XI Международной конференции «Российские регионы в фокусе перемен». – 2016. – С. 978-985.

7. *Экономика и управление* организацией (предприятием): учебное пособие / И.П. Воробьев, Е.И. Сидорова, А.Т. Глаз. – Минск: Квилория В. Т., 2014. – 422 с.

PROFIT AND PROFITABILITY AS EFFICIENCY INDICATORS ORGANIZATION ACTIVITIES

E.V. Vylegzhanina, *candidate of economic sciences, associate professor*
K.A. Fashmukhova, *student*
Kuban state university
(Russia, Krasnodar)

Abstract. *The analysis of such economic categories as "profit" and "profitability" is conducted In the article. Factors influencing on the state of profit and profitability of enterprise are characterized. The basic sources of receipt of profit an enterprise are examined. The possible mechanisms of forming of financial results of enterprise are investigated. The analysis of calculation of profitability of enterprise is conducted and its basic kinds are determined.*

Keywords*: enterprise, organization, profit, profitability, efficiency of activity of organization, mechanism of forming of financial results of enterprise.*

АНАЛИЗ МЕТОДОВ ОЦЕНКИ СТОИМОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ В СОВРЕМЕННЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ УСЛОВИЯХ

М.И. Гайченя[1], *аспирант*
Л.А. Курашова[2], *магистрант*
Научный руководитель: *П.М. Лукичев[2], д-р экон. наук, профессор*
[1]Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации
[2]Балтийский государственный университет «Военмех» им. Д.Ф. Устинова
(Россия, г. Санкт-Петербург)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10366

Аннотация. *В современных экономических условиях руководителем не под силу эффективно вести бизнес без оценки стоимости предприятия, что обосновывает актуальность выполненного исследования. Расчет стоимости и выбор метода оценки бизнеса зависит от перспектив его развития и текущего финансового состояния. В данной статье анализируются подходы и методы оценки стоимости предприятия в современных экономических условиях.*

Ключевые слова: *оценка стоимости, подходы, методы.*

Одним из рычагов управления и регулирования экономики со стороны государства в макроэкономическом аспекте является оценка стоимости, особое значение оценка имеет при управлении государственной и муниципальной собственностью. Недостаточное распространение оценочных услуг в период первичного распределения собственности привело к тому, что огромная масса государственных предприятий была переведена в частную собственность, по намерено заниженным ценам. Государство, продавая экономические объекты по минимальным ценам, потеряло право на присвоение будущих доходов от их деятельности. Все эти факты свидетельствуют о необходимости оценки, в том числе и оценки бизнеса [9].

Процесс оценки бизнеса предприятий служит основанием для выработки его стратегии. Знание величины рыночной стоимости дает возможность собственнику объекта усовершенствовать процесс производства, разработать комплекс мероприятий направленных на увеличение рыночной стоимости бизнеса. Периодически проводимая оценка стоимости позволяет повысить эффективность управления и следовательно, избежать банкротства и разорения.

Оценка помогает принять правильное инвестиционное решение, сократив при этом традиционные издержки. Если бы каждый участник предполагаемой сделки попытался самостоятельно оценить тот или иной объект, то его расходы оказались бы довольно существенными, т.к. пришлось бы сформировать определенную информационную базу, приобрести компьютерные программы и т.п., которые использовались бы всего один-два раза и не смогли бы себя окупить.

У профессионального же оценщика вследствие многократного использования средств производства, налаженных связей и контактов транзакционные издержки существенно ниже. Кроме того, для проведения оценочных работ необходимы особые профессиональные знания и навыки.

Поэтому в современной экономике оценку стоимости проводят эксперты-оценщики, прошедшие специальную подготовку. Заказывая оценку профессиональному оценщику, заказчик заключает с ним договор, в котором устанавливаются права и обязанности сторон. Оценщик несет определенную ответственность за качество выполненных работ, следовательно, риск неправильной оценки «ложится на плечи» эксперта, а не заказчика [2].

Продолжающийся в нашей стране процесс инфляции активно обуславливает необходимость проведения периодической переоценки основных фондов организациями всех форм собственности, что помогает приводить их балансовую стоимость в соответствие с действующими ценами и условиями воспроизводства.

Прошедшие в России четыре переоценки основных фондов, осуществляемые при помощи переводных коэффициентов, значительно подняли их стоимость, что отрицательно сказалось на финансовом состоянии предприятий, а это в основном, обусловлено слабым участием независимых оценщиков в переоценке основных фондов. Именно такие оценщики способны достоверно оценить имущество предприятий по реальной или рыночной стоимости [10].

Государство, продавая экономические объекты по минимальным ценам, теряет право присвоения будущих доходов, причем зачастую теряют эти права и действительные собственники предприятий – их работники. Следовательно, не учитывать будущие доходы от собственности при ее продаже неправомерно.

Поэтому оценка бизнеса с каждым годом становится более актуальной, т.к. в условиях рынка невозможно эффективно руководить любой компанией без реальной оценки бизнеса. Оценка стоимости предприятия выступает универсальным показателем эффективности любых управленческих стратегий. Оценка бизнеса для целей купли-продажи необходима при принятии собственником предприятия решения о продаже предприятия целиком или его доли.

Выбор метода оценки во многом зависит от того, в каком финансовом состоянии находится предприятие в данный момент и каковы его перспективы. В зависимости от состояния и перспектив развития бизнеса расчет стоимости компании может основываться на применении следующих подходов:

– затратный подход;
– доходный подход;
– сравнительный подход.

Затратный подход в оценке рассматривает стоимость предприятия с точки зрения понесенных издержек. Стоимость предприятия признается равной стоимости активов предприятия, оставшихся после погашения всех обязательств.

Доходный подход считается наиболее приемлемым с точки зрения инвестиционных мотивов, поскольку под стоимостью предприятия в нем понимается не стоимость набора активов (здания, сооружения, машины, оборудование, нематериальные ценности и т.д.), а оценка потока будущих доходов. Доходный подход предполагает, что потенциальный инвестор не заплатит за данный бизнес сумму, большую, чем текущая стоимость будущих доходов от этого бизнеса. Причем существует две модели построения потока будущих доходов: денежный поток для собственного капитала, и для всего инвестированного капитала (учитывает и собственный и заемный капитал) [5].

Сравнительный подход предполагает, что стоимость предприятия определяется тем, за сколько оно может быть продано при наличии достаточно сформированного рынка. Другими словами, наиболее вероятной величиной стоимости оцениваемого предприятия может быть реальная цена продажи аналогичного предприятия, зафиксированная рынком.

Оценщик при проведении оценки обязан использовать (или обосновать отказ от использования) все три подхода к оценке, но он вправе самостоятельно определять в рамках каждого из подходов к оценке конкретные методы оценки.

В зависимости от конкретной ситуации, результаты каждого из трех подходов могут в большей или меньшей степени отличаться друг от друга. Выбор итоговой оценки стоимости зависит от назначения оценки, имеющейся информации и степени ее достоверности.

Затратный подход в оценке бизнеса рассматривает стоимость предприятия с точки зрения понесенных издержек. Для осуществления этого предварительно проводится оценка обоснованной рыночной стоимости каждого актива в отдельности, затем определяется текущая стоимость

обязательств и, наконец, из обоснованной рыночной стоимости суммы активов предприятия вычитается текущая стоимость всех его обязательств, результат показывает оценочную стоимость собственного капитала предприятия.

Данный подход представлен двумя основными методами:

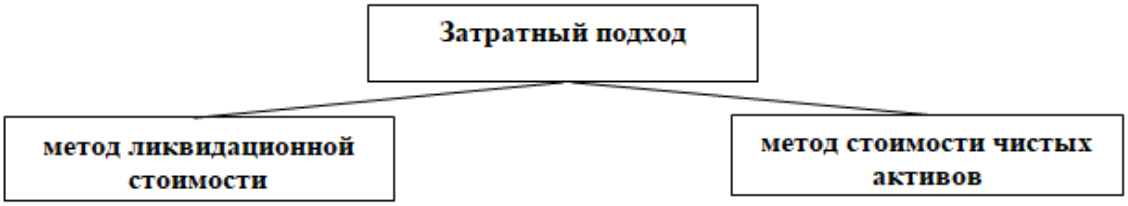

Рис. 1. Методы затратного подхода [7]

Расчет методом ликвидационной стоимости применяется при вынужденной продаже предприятия, поэтому для настоящей работы произведен расчет только методом стоимости чистых активов.

Метод стоимости чистых активов применяют в том случае, если компания обладает значительными материальными активами и ожидается, что будет по-прежнему действующим предприятием [2].

Источником исходных данных для оценки служит бухгалтерская отчетность предприятия, в том числе: бухгалтерский баланс, отчет о прибылях и убытках, отчет о движении денежных средств, приложения и расшифровки. Причем, предварительно следует провести инфляционную корректировку данных.

Различают метод скорректированных чистых активов и нескорректированных чистых активов. В первом случае проводится полная корректировка статей баланса, а значит, определяется обоснованная рыночная стоимость каждого актива баланса в отдельности. Результаты расчетов по данному методу более достоверны, чем по второму, когда из-за отсутствия достаточной информации корректировка статей баланса не проводится.

Порядок расчета стоимости чистых активов по бухгалтерской отчетности определен в Порядке оценки стоимости чистых активов акционерных обществ, утвержденном Приказом Минфина России от 28.08.2014 N 84н (ред. от 21.02.2018) «Об утверждении Порядка определения стоимости чистых активов» [1].

При расчете по методу чистых активов не учитываются перспективы развития компании, что в данном случае существенно искажает реальную стоимость компании.

Второй метод – метод ликвидационной стоимости – применяется для предприятий, которые находятся в состоянии банкротства или если стоимость компании при ликвидации будет выше, чем при продолжении деятельности. При использовании данного метода оценщик определяет валовую выручку от ликвидации активов предприятия, затем уменьшает ее на величину прямых затрат, связанных с ликвидацией предприятия, а также на величину всех обязательств предприятия [8].

Сравнительный подход основан на принципе эффективно функционирующего рынка, на котором инвесторы покупают и продают активы аналогичного типа, принимая при этом независимые индивидуальные решения. Данные по аналогичным сделкам сравниваются с оцениваемыми. Преимущества и недостатки оцениваемых активов по сравнению с выбранными аналогами учитываются посредством введения соответствующих поправок [7].

В зависимости от наличия и доступности информации, характеристик объекта оценки, предмета и условий предполагаемой сделки с объектом оценки в рамках сравнительного подхода применяются следующие методы:

Рис. 2. Методы сравнительного подхода.

Метод компании-аналога, как правило, применяется в случае, когда размер оцениваемого участия в уставном (складочном) капитале является неконтрольным.

Источником информации о ценах сопоставимых сделок с аналогами объекта оценки являются данные о ценах сделок с акциями и другими ценными бумагами, совершаемых на открытых фондовых рынках (на биржах и в системах открытой электронной внебиржевой торговли), в случае если объект такой сделки не предоставляет его владельцу какие-либо полномочия контроля [5].

В случае если объектом оценки является контрольное участие, оценщик должен осуществить корректировку в размере премии за контрольное участие.

Метод сделок, как правило, применяется в случае, когда размер оцениваемого участия в уставном (складочном) капитале является контрольным.

Источником информации о ценах сопоставимых сделок с аналогами объекта оценки являются:

– данные о ценах сделок с акциями и другими ценными бумагами, долями (вкладами) в уставных (складочных) капиталах, в случае если объект такой сделки предоставляет его владельцу все или некоторые полномочия контроля;

– данные о ценах сделок в форме слияний, присоединений (поглощений) или продажи предприятия (бизнеса) в целом.

В случае если объектом оценки является неконтрольное участие, оценщик должен осуществить корректировку в размере скидки за неконтрольное участие.

Источником информации в методе отраслевых коэффициентов, как правило, являются, данные специализированных отраслевых исследований (обзоров), составленных на основе анализа не менее чем половины предприятий данной отрасли, сопоставимых по размеру с оцениваемым [4].

Оценщик осуществляет и отражает в отчете действия, направленные на установление соответствия результатов таких исследований, применяемым методам оценки, принципам оценки, характеристикам объекта оценки, предмету и условиям предполагаемой сделки с объектом оценки.

Оценщик должен проверить и отразить в отчете соответствие результатов, полученных при применении данного метода, результатам, полученным с использованием других подходов и методов оценки.

Как правило, результаты, полученные при применении данного метода, являются индикативными и не применяются при выведении итоговой величины стоимости или им придается наименьший удельный вес [7].

Применяется доходный подход в тех случаях, когда есть возможность составить представление о дальнейшем развитии компании (построить финансовую модель). В рамках доходного подхода используют методы указанные на схеме 3

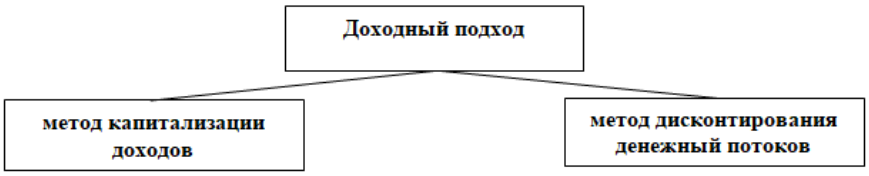

Рис. 3. Методы доходного подхода

Оценка доходным подходом предполагает построение прогноза доходов. В зависимости от равномерности поступления доходов выбирается либо метод капитализации, либо метод дисконтирования.

Если будущие доходы будут примерно равны текущим или темпы их роста постоянны, то применяют метод капитализации. Метод капитализации предполагает также неопределенно долгий срок функционирования бизнеса.

Метод дисконтирования применяется при непостоянных финансовых показателях, а также в тех случаях, когда функционирование бизнеса прекращается (независимо от причин) в обозримой перспективе, или предполагается выход из бизнеса. Оценка данным методом включает составление прогноза денежных потоков на каждый год прогнозного периода [10].

Далее определяется величина стоимости компании в постпрогнозный период. Определяется предварительная величина стоимости бизнеса как сумма текущей стоимости денежных потоков в течение прогнозного периода и текущего значения стоимости в постпрогнозный период. При необходимости вносятся поправки (в частности, учитывается скидка за неконтрольный характер и скидка за недостаточную ликвидность) и определяется окончательная величина рыночной стоимости компании.

Стоимость организации по данному методу равна сумме приведенных (дисконтированных) к настоящему времени будущих свободных денежных потоков данной организации [1].

Метод капитализации исходит из предпосылки, что стоимость бизнеса определяется текущей стоимостью его будущих доходов. Этот метод чаще всего применяется тогда, когда есть основания предполагать, что доходы компании будут стабильны и она будет функционировать неопределенно долго.

Оценка стоимости любого предприятия (объекта) выражает целенаправленный процесс определения в денежном выражении стоимости с учетом потенциального и реального дохода, приносимого ею в каждый момент времени.

Оценочная деятельность – профессиональная деятельность субъектов оценочной деятельности, направленная на установление в отношении объектов оценки рыночной или иной стоимости [3]. Поэтому подводя итоги можно сказать, что все три подхода оценки бизнеса взаимосвязаны и дополняют друг друга. Каждый из них предполагает использование различных видов информации, получаемой на рынке. Так, для затратного подхода нужны данные о текущих рыночных ценах на материалы, рабочую силу и другие элементы затрат. А для доходного подхода необходимо использовать коэффициенты капитализации, расчет которых также осуществляется по данным рынка [6].

Для проведения качественной оценки бизнеса необходимо использовать все три подхода, так как при расчёте каждого из них учитываются различные свойства предприятия, оказывающие влияние на величину его стоимости.

Библиографический список

1. *Есипова В.Е.,* Маховиковой Г.А. Оценка бизнеса: Учебное пособие. – 3-е изд. – СПб.: Питер, 2010. – 512 с.

2. *Решетникова Н.В.,* Шматко А.Д.. Анализ переданного опыта регулирования и поддержки инновационной деятельности // Региональные агросистемы, экономика и социология. – 2015. – №1.

3. *Семенов В.,* Семененко С., Шматко А.Д. Проблемы инновационного инвестирования экономике // Морской сборник. – 2008. – №1. – С. 57-59.

4. *Федеральный закон* от 29.07.1998 года №135-ФЗ «Об оценочной деятельности в Российской Федерации»

5. *Ходыревская В.Н.,* Меньшикова М.А. Методологические подходы к оценке стоимости бизнеса // Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. – 2014. – №8. – С. 22-26.

6. *Чакалян К.Г.* Оценка бизнеса: сущность основных подходов, их преимущества и недостатки // Молодой ученый. – 2016. – №28. – С. 590-592.

7. *Шматко А.Д.* Моделирование инновационной деятельности предприятий на основе методологии системы менеджмента качества // Вестник экономической интеграции. – 2009. – Т. 1. – С. 78-81.

8. *Шматко А.Д.* Организация инновационной деятельности производственных предприятий: современные условия и существующие подходы // Вестник экономической интеграции. – 2009. – Т. 1. – С. 155-159.

9. *Шматко А.Д.* Проблема вариативности финансовой поддержки инновационной деятельности высокотехнологичных предприятий // Экономика и предпринимательство. – 2013. – №10 (39). – С. 722-724.

10. *Щербаков В. А.,* Щербакова Н. А. Оценка стоимости предприятия (бизнеса). – 4-е изд., перераб. и доп. – М.: Издательство Омега-Л, 2012. – 315 с.

ANALYSIS OF METHODS FOR ASSESSING THE COST OF ENTERPRISES IN MODERN ECONOMIC CONDITIONS

M.I. Gaychenya[1], *postgraduate*
L.A. Kurashova[2], *graduate student*
Supervisor: *P.M. Lukichev[2], doctor of economic sciences, professor*
[1]Russian academy of national economy and public administration under the President of the Russian Federation
[2]Ustinov Baltic state university «Voenmech»
(Russia, St. Petersburg)

Abstract. *In modern economic conditions, the head is not able to effectively conduct business without assessing the value of the enterprise, which proves the relevance of the study. Calculating the cost and choosing a business valuation method depends on the prospects for its development and the current financial condition. This article analyzes the approaches and methods for assessing the value of enterprises in the current economic conditions.*

Keywords: *cost estimation, approaches, methods.*

СЕБЕСТОИМОСТЬ КАК ФАКТОР ФИНАНСОВОЙ РЕЗУЛЬТАТИВНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Н.Н. Игнатенко, *студент*
Научный руководитель: *Е.В. Вылегжанина, канд. экон. наук, доцент*
Кубанский государственный университет
(Россия, г. Краснодар)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10367

Аннотация. *Статья посвящена такой актуальной проблеме современного мира, как повышение эффективности деятельности предприятия. Любая производственная деятельность, создающая продукт потребления, использует сырье и материалы, человеческие ресурсы, технологию и информацию для достижения своих целей. И именно получение наибольшего экономического эффекта с наименьшими затратами является актуальной проблемой, стоящей перед любой организацией.*

Ключевые слова: *предприятие, себестоимость продукции, эффективность производства, затраты, максимизация прибыли.*

Издержки производства и себестоимость изготавливаемой продукции – одни из важнейших финансовых показателей функционирования предприятия. На сегодняшний день они служат базисом для расчета многих других финансовых показателей. Снижение себестоимости приводит к уменьшению цены готовой продукции, а это, в свою очередь, способствует минимизации затрат в тех отраслях, где применяется данная продукция [1].

Себестоимость находится в тесной взаимосвязи с показателями эффективности производства и для того, чтобы предприятие успешно и в значительном объеме достигало своей главной цели – извлечении прибыли, финансовому менеджеру необходимо учитывать эту взаимосвязь [2]. В себестоимости находят свое отражение все стороны деятельности предприятия: степень технологического оснащения производства; уровень организации производства и труда, степень использования производственных мощностей; экономичность использования материальных и трудовых ресурсов и другие условия и факторы, характеризующие производственно-хозяйственную деятельность [3].

Безусловно, каждое предприятие пытается максимизировать свою прибыль всеми возможными способами. Какие методы для этого применяются? На практике самыми распространенными факторами увеличения чистой прибыли организации являются:

– увеличение выпуска производимой продукции (работ, услуг) или расширение ассортимента выпуска;

– увеличение цен на продукцию;

– уменьшение затрат на производство, т.е. снижение себестоимости производимого продукта.

Именно последний фактор я выбрала для дальнейшего анализа. Прежде всего, для этого необходимо изучить структуру самого предприятия и вывести оптимальные альтернативные пути снижения себестоимости продукции без ущерба возможности получения максимально возможного дохода.

Организации, создающей продукт потребления в определенной отрасли, нужно проанализировать и составить план снижения себестоимости за счет каждого вида расходов. Составить его можно, используя следующие варианты действий:

– определить желаемый процент снижения всех расходов и издержек на единицу продукции;

– составить перечень действий и мероприятий, благодаря которым будет возможна экономия бюджета. Назначить ответственных за выполнения каждого пункта и установить сроки;

– установить и рассчитать эффект, который планируется получить предприяти-

ем от выполнения каждого пункта. Он должен выражаться в денежной форме.

Для чего это нужно? Значение снижения себестоимости продукции, работ или услуг для предприятий заключается:

– в увеличении прибыли организации;

– в возможности для материального стимулирования работников;

– в возможности снижения цены на свою продукцию, что позволяет повысить конкурентоспособность продукции и в значительной мере увеличить объем продаж [4].

Какие же пути снижения данного показателя можно выделить на сегодняшний день?

Во-первых, важную роль играет повышение производительности труда. При ее увеличении мы имеем сокращение затрат труда в расчете на единицу изготавливаемой продукции, что, в свою очередь, приводит к уменьшению удельного веса заработной платы работников в структуре себестоимости.

Важнейшим показателем является и внедрение в производство результатов научно-технического прогресса. Совершенствование технологий, применение новейшего оборудования, переход к автоматизации и механизации производственного процесса значительно обеспечивают минимизацию издержек.

Благодаря укрупнению предприятия и кооперации тоже можно сократить затраты. Расширяя производство и увеличивая ассортимент выпускаемой продукции можно добиться снижения себестоимости. Благодаря этому объемы производства увеличиваются, а цена на этот товар уменьшается.

Решающим условием снижение себестоимости служит и строгий режим экономии во всех сферах хозяйственной деятельности предприятия и рациональное использование сырья. Даже малое сбережение материалов, сырья, энергии или топлива при производстве каждой единицы продукции дает значительный эффект.

Значительные резервы снижения себестоимости заключены и в сокращении потерь от брака. Причиной этому может быть как не налаженная работа оборудования, так и человеческий фактор или недобросовестное выполнение обязанностей персонала.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что существует масса альтернативных путей снижения себестоимости продукции предприятия. Важно при этом изначально изучить структуру, форму и тип производственно-хозяйственной деятельности организации.

Библиографический список

1. *Кизим А.А.,* Вылегжанина Е.В., Березовский Э.Э. Роль концепции бережливого производства в оптимизации финансовых ресурсов промышленной компании // Наука и образование: хозяйство и экономика; предпринимательство; право и управление. 2013. № 9 (40). С. 11-21.

2. *Кнухова М.З.* Пути снижения себестоимости на предприятиях // Современный бухучет. 2008. №2.

3. *Заика В.В.,* Вылегжанина Е.В. Управление себестоимостью и эффективностью производства / В сборнике: Актуальные вопросы современной финансовой науки Материалы заочной всероссийской научно-практической конференции. Кубанский государственный университет; Под редакцией А.В. Пенюгаловой. 2017. С. 113-116.

4. *Дубоносова А. Н.* Справочник экономиста. 2014. №7.

THE INFLUENCE OF STAFF INCENTIVES ON THE EFFICIENCY OF THE ENTERPRISE

N.N. Ignatenko, *student*
Supervisor: *E.V. Vylegzhanina, candidate of economic sciences, associate professor*
Kuban state university
(Russia, Krasnodar)

Abstract. *The article is devoted to the actual problem of the modern world, such as increasing the efficiency of the enterprise. Any production activity that creates a consumer product uses raw materials and materials, human resources, technology and information to achieve its goals. And it is precisely the receipt of the greatest economic effect with the lowest cost that is the actual problem facing any organization.*

Keywords: *enterprise, production costs, production efficiency, costs, profit maximization.*

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЦИОНАЛЬНОГО РАЗМЕЩЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ ПО ПЕРЕРАБОТКЕ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ ИЗ МЕСТНОГО СЫРЬЯ

Т.А. Кадыров, *мл. науч. сотр.*
Ташкентский государственный экономический университет
(Узбекистан, г. Ташкент)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10368

Аннотация. *Одной из самых актуальных проблем дальнейшего развития сельского хозяйства в современных условиях является дальнейшее повышение эффективности отрасли, в том числе путем рационального размещения сельскохозяйственного производства. Сельское хозяйство является крупной и ведущей отраслью экономики практически каждой страны и включает в себя растениеводство и животноводство. В статье проведен анализ и выявлена определенная связь между развитием растениеводства и животноводства в Республике Узбекистан. Так же отмечено, что такая взаимосвязь влияет на размещение сельскохозяйственных перерабатывающих предприятий. На основе проведенного анализа даны предложения по рациональному размещению данных предприятий.*

Ключевые слова: *рациональное размещение, производительные силы, сельское хозяйство, кормовая база, животноводство.*

Одной из самых актуальных проблем дальнейшего развития сельского хозяйства в современных условиях является дальнейшее повышение эффективности отрасли, в том числе путем рационального размещения сельскохозяйственного производства.

Нельзя представить себе дальнейший рост общественного производства без того, чтобы на определенном этапе не столкнуться с проблемами его размещения. Например, рост потребления сахара вызвал рост его производства, а значит, и необходимость строительства новых заводов. Кроме того, он повлиял на размещение посевов сахарной свеклы [1].

Рассматривая общий объем продукции (услуг) сельского, лесного и рыбного хозяйства в Республике Узбекистан можно отметить, что в январе-декабре 2017 года составил 69504,2 млрд. сум, или 102,0% к соответствующему периоду 2016 года, в том числе в растениеводстве и животноводстве, охоте и предоставлении услуг в этих областях – 68906,7 млрд. сум (101,9%), в лесном хозяйстве – 117,9 млрд. сум (101,6%), в рыбном хозяйстве – 479,6 млрд. сум (126,8%) [3]. Около 40% производства приходится на животноводство.

По мнению некоторых экспертов [2] в сфере развития животноводства существуют некоторые проблемы, которые могут отрицательно повлиять на рациональное размещение перерабатывающих предприятий.

Обобщая данные проблемы можно отметить такие как недостаточность земельных ресурсов, несовременные агротехнологии, соответственно низкая урожайность; недостаточное производство мяса; высокая себестоимость производства мясной продукции; недостаточный рацион питания скота, отсюда низкое качество мяса; устаревшие технологии животноводства; недостаточность квалифицированных кадров.

Анализ уровня развития сельского хозяйства в Республике Узбекистан показывает определенную связь между успешным развитием растениеводства и соответствующим уровнем развития животноводства в Сурхандарьинской, Бухарской, Самаркандской, Ташкентской областях. Кроме этого Ферганская, Хорезмская, Кашкадарьинская, Самаркандская имеют высокие показатели по доле производства

молока. Кашкадарьинская, Андижанская, Самаркандская, Ташкентская области лидируют в области производства яиц. Соответственно Навоийская, Джизакская, Самаркандская, Кашкадарьинская в области производства шерсти и Самаркандская, Кашкадарьинская, Навоийская, Бухарская в области производства каракульских шкур. Бухарская, Самаркандская, Кашкадарьинская, Ташкентская имеют высокие показатели в мясном животноводстве. Исходя из этого, перерабатывающие предприятия целесообразно размещать и развивать в областях, где соответственно развита, та или иная сфера животноводства.

Близость такого большого мегаполиса, как г. Ташкент со своими потребностями в продовольствии, так же влияет на развитие птицеводства и производства яиц.

Кроме этого, Самаркандская и Кашдарьинская области показывают высокие показатели производства во всех направлениях развития продукции животноводства. Соответственно в данных областях следует развивать предприятия по переработке не только мяса, но и молока, яиц, шерсти и каракульских шкур. В данном случае на размещение данного производства влияют природно-климатические факторы, социальные факторы. То есть в данных областях высокие показатели посевных площадей и валовый сбор зерновых и кормовых культур, влияют на развитие кормовой базы и развитие животноводства.

Соответственно в данных областях целесообразно развивать дополнительные мощности по переработке не только мяса, но и молока, яиц, шерсти, каракульских шкур, что еще раз подтвердил предыдущий анализ. Кроме этого нельзя исключать влияние такого фактора как действующее законодательство, которое определенным образом влияет на размещение и развитие перерабатывающих предприятий. В целях рационального размещения данных предприятий, все вышеуказанные факторы необходимо рассматривать в комплексе.

Кроме этого необходима так же подготовка высококвалифицированных агрономов, зоотехников, ветеринаров со знанием передовых инновационных технологий, а так же оснащение ветеринарных пунктов соответствующим инструментом и оборудованием.

Мясожировое и мясоконсервное производство целесообразно размещать в зонах развитого животноводства, так как основное сырье мясной и молочной промышленности относится к нетранспортабельным видам грузов, что приводит к высоким транспортным расходам при их перевозке и обусловливает влияние свойств исходного сырья на размещение предприятий.

Учитывая, сильную зависимость земель от орошения, необходимо внедрение передовых зарубежных агротехнологий по увеличению урожайности зерновых и кормовых культур, внедрение системы воспроизводства пастбищ, так как растет количество потребления продукции животноводства.

Все вышеуказанные факторы необходимо в комплексе учитывать при размещении сельскохозяйственных перерабатывающих предприятий, так как рациональное размещение данных предприятий эффективно влияет на их производительность.

Библиографический список

1. *Карчевская Е.Н.* Размещение производительных сил. – Гомель 2006. – 300 с.

2. *Животноводство* в Узбекистане: текущее состояние, проблемы и перспективы развития. – Издательство «Насаф», 2010. – 160 с.

3. *Социально-экономическое* положение Республики Узбекистан за 2017 г. – Ташкент, 2018. – 198 с.

THE MAIN DIRECTIONS FOR THE RATIONAL PLACEMENT OF ENTERPRISES FOR THE PROCESSING OF AGRICULTURAL PRODUCTS FROM LOCAL RAW MATERIALS

T.A. Kadirov, *junior researcher*
Tashkent state economic university
(Uzbekistan, Tashkent)

Abstract. *One of the most pressing problems of further development of agriculture in modern conditions is the further increase in the efficiency of the industry, including through the rational distribution of agricultural production. Agriculture is a large and leading sector of the economy in almost every country and includes crop and livestock production. The article analyzes and reveals a definite link between the development of crop and livestock production in the Republic of Uzbekistan. It is also noted that this relationship affects the location of agricultural processing enterprises. On the basis of the analysis performed, suggestions were made for a rational allocation of these enterprises.*

Keywords: *rational placement, productive forces, agriculture, food supply, livestock.*

СПЕЦИФИКА И ОТЛИЧИТЕЛЬНЫЕ ЧЕРТЫ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ В СФЕРЕ ОБСЛУЖИВАНИЯ НАСЕЛЕНИЯ

А.В. Калашникова, *магистрант*
Кубанский государственный университет
(Россия, г. Краснодар)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10369

Аннотация. *В данной статье были рассмотрены мнения разных авторов на процесс управления персоналом, приведены различные составляющие системы управления человеческими ресурсами. Дана краткая характеристика методов управления и основные направления обслуживая населения. Выявлена исключительная особенность и специфика человеческих ресурсов в сфере обслуживания.*

Ключевые слова: *управление человеческими ресурсами, менеджмент персонала, обслуживание населения, методы управления, кадры.*

Совсем недавно в нашей стране работа с персоналом заключалась лишь в подборе, расстановке и увольнении кадров. Однако в современных условиях хозяйствования этот подход к формированию штата скорее всего сведет развитие предприятия на нет. Руководство современного предприятия должно работать не только над приемом сотрудников, но и над постоянным повышением их потенциала, личностным и профессиональным развитием, поскольку только трудовые ресурсы (в отличие от остальных ресурсов предприятия), с годами увеличивают свою ценность.

Герш М.В. отмечает, что управление и развитие персонала представляет собой процесс, который предполагает изменение духовных и материальных объектов, их усовершенствование [1]. С точки зрения кадрового менеджмента, управление персонала являет собой систему организационно-экономических мероприятий. Качественно новый уровень развития экономики не может быть достигнут без эффективного использования персонала предприятий и фирм всех форм собственности. В настоящее время человеческие ресурсы являются определяющим, самым главным ресурсом предприятия. Теперь уже не только предприятие имеет право выбирать для себя персонал, но и люди имеют и пользуются правом выбирать место работы. Соответственно и подход к управлению персоналом должен измениться.

Суть менеджмента при работе с персоналом должно четко разграничивать и определять каким образом, с помочью чего и как будет происходить взаимодействие менеджера индивидуально с каждым сотрудником, коллективом в общей совокупности и взаимодействие каждого сотрудника в системе коллектива.

Для этого менеджер должен четко выявить в каких направлениях ему предстоит разрабатывать свою стратегию. Он должен выделить ряд направлений, которые присущи данной компании и в которой сотрудники принимают непосредственное участие.

Различные ученые выделяют различное количество составных частей в управлении человеческими ресурсами.

Так, А. М. Карякин выделяет четыре основные функции управленческого персонала: удержание и подбор необходимого персонала организации; обучение и развитие персонала; оценка деятельности работника с точки зрения реализации миссии и целей компании; вознаграждение сотрудников за их труд [2].

Соответственно, за выполнение этих функций отвечают 4 подсистемы. Иногда ученый отмечал, что система оценки деятельности работника сочетается с подсистемой вознаграждения в одну из-за тесной взаимосвязи.

Рогожин М. Ю. выделил семь компонентов системы управления человеческим потенциалом:

1) рекрутинг;
2) адаптационная группа;
3) группа мотивации;
4) обучение;
5) группы контроля;
6) группа перемещений;
7) документация [3].

Для каждой функциональной подсистемы группы, соответствуют свои задачи и цели:

– для группы рекрутинга – поиск, отбор и наем;

– адаптационная группа – организация адаптации вновь принятого или перемещенного персонала.

– для мотивационной группы-формирование и последующее совершенствование системы мотивации персонала;

– группа обучение – организация профессионального обучения ключевого персонала внутри организации и за ее пределами;

– для контрольной группы – формирование и последующее совершенствование системы оценки эффективности;

– для группы перемещения – планирование перемещений персонала внутри организации, а в необходимых случаях – организационное сопровождение увольнений сотрудников;

– для документирования сотрудников – обеспечение документооборота.

Управление кадрами в сфере коммерческой сфере предприятия, например, как банковская сфера необходимо для того, чтобы на постоянной основе, планомерно развивать механизмы управления кадровым составом и добиваться эффективности его деятельности.

С целью достижения успешного взаимодействия работника и компании менеджер обязан выявить методологию управления персоналом. Метод применительно к управлению обозначает способ, либо стиль действий, помогающий достижению той или иной управленческой цели. Однако, для того чтобы абсолютно добиться определенной цели, следует воздействовать на членов управляемого коллектива с помощью рычагов и стимулов.

В менеджменте существует весьма значительное разнообразие методов управления и их классификаций. Более обширное распространение приобрела классификация методов управления в зависимости от их содержания, направленности и организационной формы, что отражает административное, экономическое и социальное влияние на управляемую систему.

Направленность методов управления ориентирована на систему (объект) управления. Данным может являться, как предприятие в целом, так и отдельное его подразделение (отделение, департамент и т.п.). Кроме того, это способна быть функция фирмы (производство, маркетинг, инновация, финансы, информация) или функция менеджмента (планирование, предприятие, мотивация и контроль).

Организационная форма методов управления – влияние на конкретно сложившуюся обстановку. Она способна быть прямой, либо косвенной (постановка задачи и формирование стимулирующих условий).

В литературе существуют разнообразные классификации таких методов. Таким образом, в зависимости от характера влияния на человека выделяют:

– методы стимулирования, связанные с удовлетворением определенных потребностей работника;

– методы информирования, предполагающие передачу сотруднику сведений, которые дают возможность ему без помощи других создавать свое организационное поведение [4];

– методы убеждения, т.е. целенаправленного непосредственного воздействия на внутренний мир, систему ценностей человека;

– методы административного принуждения, базирующиеся на угрозе или применении наказаний [5].

Сфера обслуживания населения представляет собой совокупность отраслей, подотраслей, а также видов деятельности, функциональное назначение которых в системе общественного производства выражается в организации обмена и потреб-

ления населением материальных благ, производстве и реализации услуг и духовных благ для населения.

Сегодня отечественное общество концентрирует все больше внимания на эффективном использовании ограниченных экономических ресурсов. Рыночная экономика диктует определенные правила игры для всех участников и предъявляет очень высокие требования к персоналу, занятому в сфере обслуживания населения.

Инновационные процессы постиндустриального общества в экономической сфере ведут к тому, что увеличивается роль сферы обслуживания населения, возрастает число занятых в этой сфере и спектр предлагаемых населению товаров и услуг. Руководитель и работник сферы обслуживания населения должны уметь приспосабливаться к частому изменению конъюнктуры и структуры современного рынка, функциональных обязанностей, постоянным квалификационным испытаниям, жесткой конкуренции.

Специфика сферы обслуживания населения предполагает управление людьми, т.к. объектом воздействия в этой здесь является главным образом человек с его индивидуальными интеллектуальными и психологическими потребностями.

Успешное функционирование предприятия, обслуживающего население, зависит, прежде всего, от умения разработать правильную кадровую стратегию, организовать подбор и отбор персонала, продумать систему стимулирования и мотивации работников, эффективно предотвращать и разрешать стрессовые и конфликтные ситуации. В связи с этим грамотные и продуманные подходы к управлению персоналом являются главными особенностями менеджмента в сфере обслуживания населения, определяющими направление деятельности и результаты работы организации независимо от реализуемых населению товаров или оказываемых услуг. Поэтому управление персоналом в сфере обслуживания населения должно осуществляться по таким направлениям:

1. Управление качеством товаров и услуг.

Основными показателями качества являются не только товары, соответствующие показателям качества, но и профессиональные услуги и эстетические показатели. Профессиональные услуги включают в себя уровень и качество профессиональной подготовки и квалификации, знание и соблюдение персоналом в сфере обслуживания населения деловой и профессиональной этики, способность к руководству. К эстетическим показателям относится внешний вид обслуживающего население персонала, его тактичность и вежливость по отношению к клиентам, четкая и грамотная речь, компетентность и умение использовать информацию. Персонал, работающий в сфере обслуживания населения, должен вызывать доверие у клиента и психологический комфорт;

2. Управление производительностью в сфере обслуживания населения.

Управление производительностью в сфере обслуживания населения предполагает использование методов для повышения объема и результативности деятельности. Каждый сотрудник организации, нанимающейся обслуживанием населения, должен стараться как можно больше заинтересовать клиента, тем самым увеличивая свою производительность и принося предприятию прибыль. При этом и руководство организации также должно стараться следить за производительностью персонала на рабочем месте, и, когда она начинает снижаться – вмешиваться разными способами;

3. Мотивация персонала в сфере обслуживания населения.

Материальная мотивация должна включать не столько процент за количество клиентов, сколько за качество обслуживания населения. Персонал не должен ставить клиентов «на конвейер», так как это не производство. Быстрота решения вопросов клиента – это хорошо, но она ни в коем случае не должна влиять на индивидуальный подход к каждому человеку.

Сегодня большинство организаций в сфере обслуживания населения ведут свою деятельность под огромным давлением конкурентов. Из года в год рынок все более насыщается, увеличивается число ор-

ганизаций сферы обслуживания населения, возрастают требования к качеству обслуживания клиентов. И каждая вновь созданная организация стремится занять максимально существенное положение на рынке обслуживания населения. Сотрудники сферы обслуживания населения должны не просто пытаться продать товар либо услугу, но также должны уметь подбирать правильный подход к каждому клиенту. И только рассмотрев все вышеперечисленные аспекты, компания имеет достаточно высокие шансы стать лидером в той или иной сфере обслуживания населения.

Следует отметить, что постепенное развитие новых технологий, а также освоение новых рынков, рост потребности в знаниях в разных областях, появление новых объектов для изучения, всё это будет приводить к появлению новых профессий в каждой из сфер. Поэтому спрос на качественный персонал различного рода специализаций также растет. Оптимизация разных процессов, появление разработок в производстве и инновационных технологий автоматически поспособствует еще более повышенному спросу на новых специалистов.

Для дальнейшего эффективного развития рынка сферы обслуживания населения в России нужно в первую очередь повышать конкурентоспособность организаций. Сделать это невозможно, если не учитывать специфику и отличительные черты управления персоналом в сфере обслуживания населения.

Исключительная особенность человеческих ресурсов в сфере обслуживания населения заключается в том, что персоналу, напрямую контактирующему с населением, нужно работать над выполнением как операционных, так и маркетинговых целей. Во-первых, он обязан помогать производить предоставляемый продукт, во-вторых, очень часто приходится заниматься его сбытом. Таким образом, работник компании в сфере обслуживания населения одновременно выполняет несколько функций. С одной стороны, он является специалистом в выполнении какой-либо операции, а с другой – продавцом и частью этого самого продукта.

Что касается специфики и отличительных черт управления персоналом в сфере обслуживания населения, то здесь есть свои нюансы. В большей мере они зависят от специфики самого заведения, то есть, какие именно услуги оказываются населению: ремонт обуви или пошив одежды; стрижка или массаж; медицинское обслуживание и т. д. Например, если персонал просто занимается чисткой частных бассейнов, то достаточными требованиями к работникам (помимо знания своего дела) будут соблюдение вежливости, опрятности и пунктуальности. Другое дело, когда в ателье мастер по пошиву костюма напрямую работает с заказчиком. Здесь уже необходимы более высокие поведенческие качества: коммуникабельность; стрессоустойчивость; дружелюбие и умение расположить к себе клиента. Нужно отметить, что кадры, которые будут отвечать всем необходимым требованиям, встречаются нечасто. Потому основная задача менеджера – это соблюдение не только интересов компании, но и сотрудников, а также их развитие. Многие фирмы допускают ошибку, уделяя этому недостаточно внимания. В результате нужные специалисты переходят в другие организации, уводя за собой часть клиентов.

Таким образом, из вышесказанного можно сделать вывод, что в настоящее время компаниям, работающим в сфере обслуживания населения, требуется такой персонал, который способствовал бы выполнению разных функций одновременно, который оказывал содействие в обеспечении выполнения любого заказа и ожиданий клиентов. То есть, организациям не столько нужно пытаться расширять свои технические возможности, сколько пытаться увеличить заинтересованность своих сотрудников в борьбе за потребителя через профессиональные качества и компетенции.

Библиографический список

1. *Герш М.В.* Развитие персонала // Отдел кадров коммерческой организации. – 2014. – № 1. – С. 55-59.

2. *Карякин А.М.* Управление персоналом. Иваново, 2015. – С. 8-9.
3. *Рогожин М.Ю.* Управление персоналом. – М.: Проспект, 2013. – 231 с.
4. *Милль Дж. С.* Основы политической экономии. В 3-х томах. Т. III. – М., 2012. – 217 с.
5. *Глазьев С. Ю.* Стратегия опережающего развития России в условиях глобального кризиса. – М.: Экономика, 2015. – 356 с.

THE SPECIFICITY AND DISTINCTIVE FEATURES OF PERSONNEL MANAGEMENT IN THE SERVICE SECTOR OF THE POPULATION

A.V. Kalashnikova, *graduate student*
Kuban state university
(Russia, Krasnodar)

Abstract. *In this article the opinions of different authors on the process of personnel management were considered, various components of the human resources management system are given. A brief description of management methods and the main directions of public service is given. The exceptional feature and specificity of human resources in the service sector is revealed.*

Keywords: *human resources management, personnel management, public service, management methods, personnel.*

ФИНАНСОВАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ

В.С. Кефалиди, *студент*
Кубанский государственный университет
(Россия, г. Краснодар)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10370

Аннотация. *Актуальность исследования обусловливается важностью осуществления финансовой деятельности для функционирования любого предприятия, поскольку ее грамотное построение обуславливает финансовую стабильность предприятия и обозначает перспективы его экономического развития. Однако в научной литературе подходы к определению понятия и сущности финансовой деятельности во многом отличаются, поскольку авторы ставят акценты на разные аспекты, составляющие основу этого процесса. В данном исследовании был определен наиболее оптимальный подход к определению понятия финансовой деятельности предприятия, надлежащим образом определены ее цели и адекватные средства ее реализации; выявлены и проанализированы структурные компоненты финансовой деятельности, определен ее предмет и наиболее экономически эффективные направления. В результате анализа структурных элементов финансовой деятельности предприятия было доказано, что предлагаемый подход к определению ее сущности является наиболее прогрессивным. Результаты исследования в значительной мере расширяют границы имеющихся подходов к определению данного понятия.*

Ключевые слова: *предприятие, финансовая деятельность, финансовые ресурсы, экономическая эффективность, финансовая служба.*

Финансовые ресурсы организации представляют собой единственный вид ресурсов, который непосредственно и с минимальными затратами трансформируется в другие виды ресурсов (трудовые, средства и предметы труда), необходимых для нормального процесса производства, поэтому решение вопросов организации финансов и оптимального движения финансовых ресурсов на предприятиях и в учреждениях играет важную роль в постановке правильного и эффективного управления предприятием и учреждением в целом. В условиях же современной рыночной экономики эффективное управление финансовыми ресурсами – финансовый менеджмент–является приоритетным направлением деятельности для любой организации и во многом обеспечивает ее экономическую стабильность и эффективность.

Представляется необходимым пояснить, что финансовая деятельность представляет собой целенаправленно осуществляемый процесс практической реализации функций предприятия, связанных с формированием и использованием его финансовых ресурсов для обеспечения экономического и социального развития [1]. Отсюда следует, что такая (финансовая) деятельность осуществляется на всех стадиях жизненного цикла предприятия от момента его рождения (формирования уставного капитала создаваемого предприятия) до момента его ликвидации как самостоятельно хозяйствующего субъекта (финансового обеспечения ликвидационных процедур).

Основной целью финансовой деятельности предприятия является обеспечение нормального кругооборота средств как условия бесперебойной деятельности, осуществления всех необходимых расходов и платежей и получения прибыли, а затем и денежных средств. Выявление причин нарушения нормального кругооборота позволяет принимать решения по методам их устранения. Достижение этой цели обеспечивается формированием первоначального капитала и последующим обеспечением обоснованных пропорций при аккумулировании и использовании доходов и финансовых ресурсов, а также созданием условий для выполнения обязательств пе-

ред государством, покупателями и поставщиками.

Актуальность выбранной темы как раз и обуславливается важностью осуществления финансовой работы для функционирования любого предприятия, поскольку эффективно сформированная система финансовых отношений позволяет предприятиям совершенствовать финансовую работу предприятия. Более того, финансовая деятельность предприятия, в конечном счете, обеспечивает и поддерживает его финансовую устойчивость в долгосрочной перспективе, которая представляет собой его способность функционировать, получая достаточную для собственного воспроизводства прибыль и своевременно выполняя все обязательства по платежам. В этой связи необходимо пояснить, что финансово устойчивым является предприятие, деятельность которого обеспечивает [4]:

– доходность активов не ниже ставки процента по банковским кредитам;

– доходность собственного капитала не ниже рентабельности активов;

– сбалансированность поступлений и платежей (входящих и исходящих финансовых потоков) или положительный чистый денежный поток в среднесрочном периоде;

– достаточную массу чистой прибыли и амортизации для обеспечения воспроизводства производительного потенциала предприятия.

Содержание «финансовой деятельности предприятия» включает в себясвоевременное и полное обеспечение предприятия финансовыми ресурсами для удовлетворения его воспроизводственных нужд, активной инвестиционной деятельности и выполнения всех его финансовых обязательств перед бюджетом, налоговой службой, банками, другими предприятиями и собственными работниками. Таким образом, финансовая деятельность на предприятии – это финансовое планирование и бюджетирование, финансовый анализ, управление финансовыми отношениями и денежными фондами, определение и реализация инвестиционной политики, организация отношений с бюджетами, банками и др.

Характеристику организационного аспекта построения эффективной финансовой деятельности предприятия целесообразно свести к следующему положению: она реализуется посредством финансовой службы, под которой понимается самостоятельное структурное подразделение, выполняющее определенные функции в системе организации деятельности предприятия. Финансовая служба предприятия является частью единого механизма управления экономикой предприятия, поэтому она тесно связана с другими службами предприятия. Финансовая служба обрабатывает информацию, анализирует ее, составляет платежный календарь и другие финансовые планы, готовит аналитические отчеты по параметрам финансового состояния предприятия и знакомит с результатами своей работы руководство предприятия, другие экономические подразделения, которые в своей работе используют эти сведения.

Предметом финансовой деятельности на предприятии являются:

– финансовые отношения (в рамках этого направления наиболее приоритетным вектором деятельности является построение рациональных схем отношений предприятия с партнерами по бизнесу и со всеми финансовыми институтами государства как обязательных предпосылок формирования его первичных доходов);

– финансовые потоки (под ними предлагается понимать денежные средства, которые совершают или могут совершать своё движение как финансовые ресурсы предприятия в отчётном или плановом периоде с учётом сложившихся или прогнозируемых условий.

Следует отметить, что этот аспект предполагает контроль за обеспечением их (финансовых потоков) достаточности, своевременности и синхронизации в качестве обязательных предпосылок финансового равновесия предприятия, его финансового благополучия).

Возможные направления финансовой деятельности организации в целях воздействия на финансовые отношения и финансовые потоки принято представлять тремя укрупненными группами [3]:

– финансовое планирование;

– оперативно-управленческая работа;

– контрольно-аналитическая работа.

Представляется уместным более подробно охарактеризовать каждое из указанных направлений.

Финансовое планирование – это процесс обоснования потребности предприятия в финансовых ресурсах и его сбалансирование с возможными источниками покрытия. Главной целью финансового планирования является своевременное и полное финансовое обеспечение реализации намеченных предприятием производственных и экономических программ, а также максимизация объемов получаемой прибыли. Значение финансового планирования для хозяйствующего субъекта состоит в следующем [3]:

– воплощение выработанных стратегических целей в форму конкретных финансовых показателей;

– обеспечение финансовыми ресурсами заложенные в производственном плане экономические пропорции развития;

– предоставление возможности определения жизнеспособности проекта предприятия в условиях конкуренции.

Планирование связано, с одной стороны, с предотвращением ошибочных действий в области финансов, с другой стороны, – с уменьшением числа неиспользованных возможностей. Практика хозяйствования в условиях рыночной экономики вырабатывает определенные подходы к планированию развития отдельно взятого предприятия в интересах его владельцев и с учетом реальной обстановки на рынке.

Оперативно-управленческая работа в сфере финансов предприятия предполагает постоянный мониторинг количественных и качественных характеристик его финансовых отношений и финансовых потоков. Основной целью оперативно-управленческой работы является постоянное позитивное воздействие на результативность любой финансовой сделки и хозяйственной операции, совершаемой предприятием, и поддержание его деловой репутации на должном уровне. Достижению этой цели способствует решение следующих задач, каждая из которых является элементом финансовой тактики [2]:

– обеспечение своевременных платежей предприятия в бюджет, целевые бюджетные и внебюджетные фонды государства, своевременности его расчетов с поставщиками сырья, топлива, энергии, что является первейшими признаками его платежеспособности;

– изучение рыночной конъюнктуры, кривых спроса и предложения – объективной основы принятия обоснованных маркетинговых и ценовых решений;

– обеспечение ускорения оборачиваемости оборотного капитала – важнейшего способа снижения текущих финансовых потребностей предприятия и др.

Контрольно-аналитическая работа имеет своей целью объективную оценку экономической эффективности, рентабельности и целесообразности каждой сделки и хозяйственной операции предприятия. Контролю и анализу подлежит вся их технология: от проверки законности соответствия действующим финансовым инструкциям, до выяснения их влияния на имидж и деловую репутацию предприятия. Другими словами, контрольно-аналитическая работа.

Таким образом, финансовое состояние предприятия - понятие комплексное и его характеристики опираются на оценку степени эффективности размещения средств, устойчивости платежеспособности, наличие достаточной финансовой базы, обеспеченности собственными оборотными средствами, организации расчетов и др. Поверхностный анализ особенностей финансовой деятельности на предприятии показал, что это специфическая деятельность, направленная на своевременное и полное обеспечение предприятия финансовыми ресурсами для удовлетворения его воспроизводственных нужд, активной инвестиционной деятельности и выполнения всех его финансовых обязательств. Ключевую роль при осуществлении финансовой деятельности играют такие аспекты хозяйствования как финансовое планирование (оказывает воздействие на все стороны деятельности хозяйствующего субъекта посредством выбора объектов финан-

сирования, направления финансовых средств и способствует рациональному использованию материальных, трудовых и финансовых ресурсов), оперативное управление (на котором лежат задачи в сфере перманентного отслеживания динамики изменений всех существенно значимых позиций по финансовым отношения и потокам) и контрольная аналитика (призванная отследить выполнение показателей финансового, кассового, кредитного планов, а также планов по прибыли и дать объективную оценку этим процессам в целях совершенствования деятельности предприятия на перспективу).

Библиографический список

1. *Колмаков, В.В.* Совершенствование подходов и методик анализа финансового состояния предприятия / В.В. Колмаков, С.Ю. Коровин // Вестник НГИЭИ. – 2015. – № 5 (48).

2. *Барбашова, С.А.* Повышение экономической эффективности использования основных средств // Управление реформированием социально-экономического развития предприятий, отраслей, регионов: сб. науч. ст. VI международной научно-практической конф. студентов, аспирантов и преподавателей. – Пенза: ПГУ, 2015. – С. 185-187.

3. *Макарьева В.И.* Анализ финансово-хозяйственной деятельности организации. – М.: Финансы и статистика, 2015. С. 58-59.

4. *Тронин Ю. Н.* Анализ финансовой деятельности предприятия: [метод. пособие]. – М.: Альфа-Пресс, 2016. – С. 201.

FINANCIAL ACTIVITY OF THE ENTERPRISE

V.S. Kefalidi, *student*
Kuban state university
(Russia, Krasnodar)

Abstract. *The relevance of the study is determined by the financial importance of ensuring the implementation of financial sustainability of financial activities of synchronization for the sustainability of the functions of any organization, because its competent construction determines the financial stability of the enterprise and indicates the prospects for its economic development. However, in the scientific literature, approaches to the definition of the concept and essence of financial activity differ in many respects, since the authors place emphasis on different aspects that form the basis of this process. In this study, the most optimal approach to the definition of the concept of financial activity of an enterprise was determined, its goals and adequate means of its implementation were properly defined; The structural components of financial activity were identified and analyzed, its subject and the most cost-effective areas were determined. As a result of the analysis of the structural elements of the financial activity of the enterprise, it was proved that the proposed approach to determining its essence is the most progressive. The research results greatly expand the boundaries of the existing approaches to the definition of this concept.*

Keywords: *enterprise, financial activity, financial resources, economic efficiency, financial service.*

ПОДХОДЫ К УПРАВЛЕНИЮ РАЗВИТИЕМ СЕЛЬСКИХ ТЕРРИТОРИЙ

А.Е. Кремин, *науч. сотр.*
Вологодский научный центр Российской академии наук
(Россия, г. Вологда)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10371

Аннотация. *В статье представлены результаты анализа существующих научных подходов к исследованию вопросов управления развитием сельских территорий. Материалы статьи могут быть использованы федеральными и региональными органами власти и управления при разработке и корректировке стратегии и программ развития локальной экономики.*

Ключевые слова: *сельские территории, бизнес, развитие, регион, подходы к управлению.*

Современный уровень социально-экономического развития сельских территорий многих стран не отвечает национальным интересам, поскольку не обеспечивает достойное качество жизни сельского населения. Важными вопросами на данный момент остаются: продовольственная безопасность стран; отсутствие формирования саморазвивающихся и самобытных социоэколого-экономических территориальных систем; утеря культурных ценностей; проблемы обеспечения воспроизводства и долговременного использования трудовых и природных ресурсов для сельского хозяйства [1; 2].

В сложившейся ситуации необходимы кардинальные изменения в государственной политике сельского развития. Отношение некоторых государств к развитию села нельзя признать рациональным. Сужается доступ населения к услугам организаций социальной сферы, углубляется информационный и инновационный разрыв между городской и сельской местностью, что ведет к росту миграционного оттока сельского населения, к утрате освоенности сельских территорий. В данных условиях возникает необходимость в определении ключевых направлений, методов и инструментов государственного регулирования развития сельских территорий, в обосновании теоретических и практических положений государственного воздействия на макро- мезо- и микроэкономические процессы, происходящие в сельской местности.

Известны следующие подходы к решению проблем сельского развития: экзогенный и эндогенный [3]. Суть первого подхода состоит в признании государственной поддержки сельскохозяйственного производства как основы жизнедеятельности сельских поселений, а также создания условий для мобильности труда и капитала (СССР, 1960–1980 гг.). Девяностые годы показали некоторую ошибочность данного подхода к сельскому развитию: развитие стало весьма зависимым от государственного финансирования и политических решений, искажало посылы развития (развивались определенные виды бизнеса и территории), стирало культурные и природные особенности сельских территорий. Как результат, кризис сельскохозяйственного производства привел к тяжелой деградации российского села [4]. Более того, данный подход привел к появлению безынициативности у основной массы крестьянства [5].

Перечисленные недостатки привели к созданию эндогенного подхода к сельскому развитию, основанному на допущении того, что специфическое природное, культурное наследие и человеческий капитал территории является ключом к ее устойчивому развитию (США, страны ЕС). Ортодоксальные приверженцы самостоятельного экономического развития выступают против интеграции с внешними рынками и

ставят под сомнение возможность участия в глобальной экономике локального сообщества на равноправных условиях. В подтверждение своим умозаключениям сторонники эндогенного подхода приводят результаты социологического опроса сельских жителей, наглядно говорящие о солидарном противодействии сельских жителей любым начинаниям извне[6].

Для разработки методологического подхода к управлению развитием сельских территорий могут быть использованы концепции и постулаты современных теорий регионального развития (табл. 1).

Таблица 1. Современные теории регионального развития в определении стратегий развития сельских территорий

Теория регионального развития	Представитель / организация	Потенциал теорий в исследовании сельских территорий
Area-Based Development Approach (пространственный подход к развитию)	Vrbensky, R. Cooke, P. Morgan, K. Vazquez-Barquero, A. Strathern, M.	Позволяет учитывать интересы небольших однородных групп (сообществ). Продвигает интеграцию, открытость и недискриминацию путем вовлечения в реализацию программ развития территории всего проживающего там сообщества. Предполагает переход от программ, основанных на решениях «сверху» и субсидировании, к инициативным стратегиям, выработанным «снизу» и базирующимся на местных активах и инвестициях.
Integrated Rural Development (комплексное (интегрированное) развитие сельских районов)	Shortall, S. Shucksmith, M. The United States Agency for International Development	Развитие сельских районов рассматривается как часть общего социально-экономического развития. Сельская местность выполняет множество функций, а развитие сельского хозяйства является толь-ко одним из аспектов развития сельских территорий. Сельская бедность, в первую очередь, обусловлена ограниченным доступом к ресурсам, что может быть результатом препятствий не только экономического, но и социально-культурного, и политического характера.
Participatory Negotiated Territorial Development (тер-риториальное развитие на основе консенсуса интере-сов участников)	Bradford Centre for International development	Фокусируется на мотивах заинтересованных сторон и, как следствие, на мобилизации местных ресурсов для территориального развития путем их децентрализации. Роль местного правительства заключается в решении сложных локальных проблем, достижении консенсуса интересов, создании механизмов для реализации сформулированных участниками целей.
Community Driven Development (Раз-витие, управляемое сообществами)	World Bank Asian Development Bank	Наделяет местные сообщества контролем над планированием размещения инвестиционных ресурсов в целях местного (территориального) развития. Фокус направлен на целевых бенефициаров, которые должны способствовать выявлению местных приоритетов и фактической реализации инициатив в области локального развития, непосредственно поставляя ресурсы или опосредованно участвуя в управлении и контроле.

Анализ существующих подходов к управлению развитием сельских территорий показал, что различные общественные группы могут иметь разную степень влияния и власть в процессах принятия решений. Поэтому при осуществлении управленческого процесса необходимо оценивать характер различий данных субъектов и убедиться в том, что мнение «более слабых» участников также учтено. Аналогичным образом, в случае, если к членам сообщества обращаются с просьбой принять участие и начать руководить или осуществлять конкретные проектные действия, необходимо контролировать, чтобы они выполняли свою работу на справедливой основе (т.е. без исключения других членов местного сообщества). Данное требование имеет основное значение, поскольку, если в процессе территориального развития имеет место дискриминация, эффективность и получение желаемых результатов программы может быть поставлена под угрозу.

Таким образом, анализ эволюции теории развития сельских территорий позволяет сделать очевидный вывод о том, что политика сельского развития должна быть интегрированной, соответствующей интересам разных сельских поселений (по чис-

ленности, удаленности, уровню развития экономики, социальной сферы и пр.) и эта позиция в настоящее время решается в рамках эндогенного подхода. При этом, несомненно, важным являются масштабы государственной помощи в рамках целевых программ развития, органично согласованные с интересами сельских жителей, которые должны быть институционально оформлены в виде местного самоуправления, кооперации и пр. и направлены на раскрытие внутреннего потенциала территории (природного, человеческого, экономического, исторического, культурного и пр.) с целью адаптации сельских сообществ к рынку. Также важным условием является то, что аграрная компонента может являться определяющей в сельском развитии, но не должна быть единственной.

Учитывая тот факт, что сельская территория может быть рассмотрена как социально-экономическая система, входящая в состав региона, то она должна включать в себя набор различных элементов и подсистем, взаимодействующих между собой с целью достижения определенной Управление ее функционированием невозможно без их налаженного взаимодействия. Поскольку воспроизводственная функция СЭС является базисной по отношению к другим, то управленческое воздействие должно оказываться на элементы системы, связанные с ее качественной реализацией, а именно на системообразующую подсистему региона. Для определения соответствующих компонентов подсистемы она может быть рассмотрена в трех основных аспектах:

– как совокупность отраслей;

– как совокупность взаимосвязанных территориальных рынков;

– как совокупность экономических субъектов, взаимодействующих на определенной территории [7-9].

Причем последний аспект может быть рассмотрен в контексте совокупности различных групп экономических субъектов, к которым можно отнести малый, средний и крупный бизнес. Определяющая роль в процессе решения проблем сельской территории отводится именно сектору малого бизнеса. По сравнению со средними и крупными предприятиями он в большей степени влияет на: диверсификацию структуры экономики и повышение ее эффективности в периферийных муниципальных образованиях региона; эффективность использования имеющихся ресурсов территорий; степень удовлетворения локального потребительского спроса; процессы формирования и качество обслуживания инфраструктуры; развитие муниципальных связей региона. В связи с тем, что развитие данного сектора экономики позволяет выполнить выявленные ранее условия эндогенного подхода развития сельских территорий, управленческое воздействие на функционирование субъектов малого бизнеса должно являться приоритетным инструментом осуществления изучаемого процесса.

Библиографический список

1. *Berdegué, J. A.* Inclusive Rural–UrbanLinkages. // Working Paper Series №123. – Working Group: Development with Territorial Cohesion. Territorial Cohesion for Development Program. Santiago, Chile. Rimisp.

2. *Christiaensen, L.* Poverty reduction during the rural urbantransformation: The role of the missing middle. // World Development. – 2014. – №63. – pp. 43–58.https://doi.org/10.1016/j.worlddev.2013.10.002

3. *Zherbanova Ch. Z.* Methodological approach to formulation of programme social economic development in rural settlement // European Social Science Journal. – 2012. – № 4. – С. 484-490.

4. *Межин С.А.* Проблемы и перспективы устойчивого развития сельских территорий в России / С.А. Межин // Вестник АГАУ. – 2012. – №2. – С. 104-109.

5. *Афанасьев А.А.* Сельская жизнь: вопросы правового регулирования // Вестник ОмЮА. – 2014. – №2 (23). – С. 7-11.

6. *Полушкин, Н.А* Государственное регулирование развития сельских территорий // УЭкС. – 2016.– №4 (86).– С. 7-12.

7. *Асланова, С.Х.* Стратегическое управление социально-экономическим развитием на региональном уровне /С.Х. Асланова, Ф.Г Топсахалова // Фундаментальные исследования. – 2015. – № 2-11. – С. 2389-2393.

8. *Гутман, Г.В*. Управление региональной экономикой [Текст] / Г.В. Гутман. – М.: Финансы и статистика, 2002. – 173 с.

9. *Лапаев, Д.Н.,* Михайлов А.В. Стратегическое управление социально-экономическим развитием дотационного региона // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. – 2012. – № 10 (46). – С. 49.

APPROACHES TO MANAGING THE DEVELOPMENT OF RURAL TERRITORIES

A.E. Kremin, *research*
Vologda scientific center of the Russian academy of sciences
(Russia, Vologda)

Abstract. *The article analyzes the existing scientific approaches to the study of the management of rural development. The materials of the article can be used by federal and regional authorities and management in the development and adjustment of strategies and programs for the development of the local economy.*

Keywords: *rural areas, business, development, region, management approaches.*

ВЛИЯНИЕ СТИМУЛИРОВАНИЯ ПЕРСОНАЛА НА ЭФФЕКТИВНОСТЬ РАБОТЫ ПРЕДПРИЯТИЯ

И.Р. Крушницкая, *студент*
Научный руководитель: *Е.В. Вылегжанина, канд. экон. наук, доцент*
Кубанский государственный университет
(Россия, г. Краснодар)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10372

Аннотация. *Статья посвящена вопросам стимулирования труда работников коммерческой организации. Авторами перечислены элементы стимулирования труда, а именно: виды, функции и т.д. В рамках выполненного исследования сформулированы предложения по улучшению механизма стимулирования труда.*

Ключевые слова: *предприятие, стимулирование труда, поощрение, механизм, трудовой потенциал.*

Стимулирование – один из наиболее важных терминов современности. В данной статье попытаемся подробно изложить, почему без использования данного механизма предприятие становится на путь саморазрушения.

Актуальность темы определяется тем, что основу эффективности национальной экономики современной России, составляет именно трудовой потенциал страны. Для обеспечения хорошего функционирования такого механизма, необходим постоянный контроль за деятельностью предприятий, чтобы избежать случаев, когда заработные платы вообще не выплачиваются, либо они настолько отличаются от установленного государством минимального размера труда, что люди фактически не могут нормально существовать.

Для начала анализа нам следует понять, что такое стимулирование труда. Виханский О.С. и Наумов А.Н. стимулированием называют «внешней мотивацией, при которой деятельность человека находится под воздействием мотивов, побуждающих работника к решению поставленной перед ним задачи»

Макаренко Т.Д. рассматривает стимулирование как процесс внешнего воздействия на всякую социальную систему, будь то человек или коллектив.

Профессор Н.А. Волгин считает, что стимулирование – есть «побуждение к действию, это интерес, выступающий формой реализации потребностей» [1].

Попытаемся сформировать данное определение самостоятельно. Стимулирование труда – это побуждающий к рабочему процессу механизм активизации персонала, как правило, носящий материальный характер.

В основе любых видов стимулирования лежат показатели, объективно отражающие результаты работы сотрудников и механизм, в котором они увязываются с поощрением в виде вознаграждения [2].

Как правило, успех и развитие деятельности предприятия во многом зависит от его работников. Вот почему необходимо уделять большое внимание всем механизмам поощрения сотрудников.

Целью стимулирования являетя не целиком и полностью заставить человека работать, а побудить его выполнять больше, качественнее ту работу, которую по трудовому договору обязан выполнять сотрудник [3].

Именно стимулирование помогает работнику реализовать себя не только как работника, но и как личность.

Существуют два основных вида стимулов:

– материальные (денежное и не денежное);

– нематериальные (моральные).

Из названий понятно, что материальные стимулы – это денежное поощрение, такое

как: заработная плата, различного вида премии и т.д. Также сюда относится и не денежное поощрение, например: различного вида субсидии (места в школах, детских садах для детей), оплата транспорта и т.д.

Что касается нематериальных стимулов, то это те поощрения, которые не обязательно выражены в денежной форме, сюда относятся социальные, моральные стимулы. Например: служебный рост, уважение и т.д.

Мировой опыт показывает, что материальные и моральные стимулы могут быть взаимоисключающими, они должны дополнять друг друга [3].

Сейчас большинство крупных компаний ведет политику морального поощрения своих работников. По их мнению, для получения максимальных результатов не нужно наседать на своих специалистов. Все дело в корпоративной политике. То есть, работник должен понимать, чем выше его эффективность, тем больше привилегий он сможет получить.

Данному примеру последовала Японская компания «Hime & Company». Она ввела особую привилегию для работников. Суть ее заключается в том, что чем быстрее работник выполняет свою работу, тем раньше он сможет уйти. Причем весь рабочий день, несмотря на ранний уход, будет оплачен [6].

Существуют крупные компании, которые придерживаются идеи, что необходимо дать своему работнику как можно больше поощрений. Конечно, с условием, что работник принесет определенный результат своей компании.

Примером послужит крупная компания «МТС». Благодаря грамотному менеджменту в данной компании существует большое количество поощрений работников. К их числу относятся различные конкурсы между сотрудниками, пикники, турпоходы и т.д. Единственным условием является выполнение поставленной перед работником цели. Если сотрудник ее не выполняет, он будет подвергнут определенным санкциям, зачастую материальным [5].

Проанализировав приведенные выше примеры, можно сделать вывод, что моральные и материальные стимулы одинаково сильны. Все зависит от субъекта, времени и места воздействия этих факторов. В целом следует понимать, что система морального и материального стимулирования труда персонала подразумевает под собой комплекс мер, направленных на повышение трудовой активности работников. Еще Л. Якокка писал: «Когда речь идет о том, чтобы предприятие двигалось вперед, вся суть в мотивации людей» [6].

Таким образом, стимулирование труда работников является необходимостью для того, чтобы предприятие работало эффективно.

Библиографический список

1. *Демидова Н.В.* Как повысить результативность труда сотрудников: практическое пособие. – М.: Дашков и Ко: Вест Кей, 2014.
2. *Федин В. К.* Взаимосвязь материальных и моральных стимулов к труду / В.К. Федин. – М.: Экономика, 2015.
3. *Петренко Е.П.,* Хрипкова Т.П., Сентябова Т.А. Материальное стимулирование – ключевой фактор управления мотивацией, 2014.
4. *Зулкарнеева В. В.* Стимулирование персонала как метод повышения трудового потенциала организации [Текст] // Актуальные вопросы экономики и управления: материалы V Междунар. науч. конф. – М.: Буки-Веди, 2017.
5. *Официальный сайт* ПАО «МТС» – [Электронный ресурс]. URL: https://kuban.mts.ru/ (дата обращения: 01.05.2018).
6. *Кибанов А. Я.* Экономика и социология труда: учебник / А. Я. Кибанов. – М.: ИНФРА-М, 2010.

THE INFLUENCE OF STAFF INCENTIVES ON THE EFFICIENCY OF THE ENTERPRISE

I.R. Krushnitskaya, *student*
Supervisor: *E.V. Vylegzhanina, candidate of economic sciences, docent*
Kuban state university
(Russia, Krasnodar)

Abstract. *The article is devoted to the issues of stimulating the labor of workers of a commercial organization. The authors list the elements of labor incentives, namely: types, functions, etc. Within the framework of the study, proposals were made for improving the labor incentive mechanism.*

Keywords: *enterprise, labor stimulation, encouragement, mechanism, labor potential.*

ОСОБЕННОСТИ СТРАТЕГИЧЕСКОГО УПРАВЛЕНИЯ МАЛЫМ БИЗНЕСОМ В УСЛОВИЯХ НЕСТАБИЛЬНОЙ РЫНОЧНОЙ СРЕДЫ

С.А. Кудакаева, *студент*
Мордовский государственный университет им. Н.П. Огарёва
(Россия, г. Саранск)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10373

Аннотация. *В связи с постоянно изменяющимися рыночными условиями для обеспечения роста и гарантии устойчивости требуется определение компаниями, особенно в сфере малого предпринимательства, стратегий развития. Правильная расстановка целей и задач, объективность анализа внешнего и внутреннего окружения – все это будет способствовать повышению эффективности функционирования организации в рыночных условиях. В статье проводится анализ стратегий для малого предприятия и выявляются их особенности в условиях нестабильной экономики.*

Ключевые слова: *стратегия, малое предпринимательство, бизнес, рыночная среда, управление.*

В связи с множеством изменений, происходящих в экономике России, вызванные и различного рода кризисными явлениями, а также самими экономическими преобразованиями, требуется определение компаниями, особенно в сфере малого предпринимательства, стратегий развития, которые способствовали бы обеспечению экономического роста, но и давали бы гарантию устойчивости к постоянно изменяющимся рыночным условиям.

Правильная расстановка целей и задач, объективность анализа внешнего и внутреннего окружения – все это будет способствовать повышению эффективности функционирования организации в рыночных условиях. Этим обосновывается актуальность определения стратегии развития малого предприятия.

Целью исследования выступает выявление особенностей стратегического анализа малого предприятия.

Стратегия - это система управленческих решений, выявляющих перспективные направления развития предприятия, сферы, форм и методов ее деятельности в условиях ее окружения и порядка распределения ресурсов для достижения поставленных целей [2].

Рассмотрим стратегии, приемлемые для малого бизнеса. В борьбе с конкуренцией с более крупными предприятиями малое предпринимательство в первую очередь должно использовать свои основные преимущества: территориальную маневренность, мобильность, гибкость.

Выделим некоторые стратегии, которые подходят для малого бизнеса, дают возможность применять данные преимущества [1]:

1. Стратегия оптимального размера – состоит в освоении специализированных, маломасштабных рынков, а именно тех сфер деятельности, где довольно крупное производство является неэффективным, а более оптимальным вариантом выступает мелкое малое производство (например, предприятия, которые ориентируются на удовлетворение узкоспециализированного спроса: индивидуальные заказы, элитная продукция, производство мелкосерийных или каких-либо нестандартных изделий).

В данных областях деятельность больших компаний является затрудненной в силу особо высокого риска, невысокого показателя прибыли, существенных затрат на зарплату работникам и низкого уровня технологичности. В ходе реализации данной стратегии, на первое место стандартных проблем выживания встают вопросы эффективного менеджмента в производственной и финансовой сфере, снижения трансакционных издержек, максимально рационального применения ресурсов, на-

лаживания партнерских отношений и деловых связей.

2. Стратегия копирования – в рамках данной стратегии малый бизнес либо выпускает товар по лицензии и под маркой иной крупной компании, либо осваивает и производит копии, прообразом которых выступает оригинальный продукт другой компании.

В своем большинстве малое предпринимательство не является обладателем сильной базой НИОКР, поэтому оно останавливаются на данной стратегии. Без возможности получения достаточной нормы прибыли от лидерства на рынке, для повышения доли рынка в пределах стратегии копирования малые предприятия могут применять ценовые факторы конкурентной борьбы.

3. Стратегия контрактации – представляет собой построение хозяйственных связей между малым предпринимательством и его партнерами на основании делового контракта.

В границах крупного производственного процесса, когда наибольшие затраты относятся на участки мелкосерийного и малотехнологичного производства, крупной компании становится очень выгодно отказаться от таких видов работ, но закупая отдельные комплектующие, детали у малых предприятий. При этом, если контракт не долгосрочный, то малая организация сохраняет свою гибкость и реагирует на изменения среды [3].

4. Стратегия франчайзинга – при помощи системы взаимовыгодного партнерства больших и малых предприятий, малые компании приобретают возможность использования преимуществ крупного предприятия.

Франчайзинг представляет собой систему договорных отношений, на основании которой крупная организация обязана обеспечивать малое предприятие собственными товарами, отработанными технологиями производственного процесса, торговыми марками, услугами рекламы за конкретную плату. При наличии делового франчайзинга малый бизнес получает лицензию на право открытия магазинов для продажи продукции и оказания услуг под именем франчайзера.

5. Стратегия усиления горизонтальных взаимодействий малого бизнеса – подразумевает под собой микроэкономическое взаимодействие малого бизнеса в качестве горизонтальных связей (взаимодействие экономических агентов с таким же видом производства).

Это не случайно, поскольку улучшение взаимодействия внутри самого сектора малого предпринимательства осуществляется, в основном, по горизонтали: малым компаниям очень сложно самим построить всю технологическую цепочку производства многостадийной продукции.

В то же время альянс группы малых компаний, которые имеют идентичное производство, организовать гораздо проще. В основе данного типа альянса лежит схожесть экономических интересов малого бизнеса, стремление снизить трансакционные издержки, выполнить какие-либо сложные, капиталоемкие проекты, которые являются нереализуемыми для каждого из них по отдельности.

6. Стратегия голубого океана – подобная стратегия была сформирована Кимом Чаном и Рене Моборн и нацелена на активный рост и высокую прибыльность компаний, которые могут генерировать эффективные бизнес-идеи, таким образом формируя не имеющийся до этого спрос на новом рынке («голубом океане»), где конкурентная среда отсутствует, вместо того чтобы заниматься борьбой с множеством конкурентных компаний на малоприбыльных рынках («красный океан») [2].

Основные положения данной стратегии: уход от конкурентной борьбы, поиск компанией своей ниши на стыке сфер и фокусировка на каком-то конкретном, что ставится в центр и к чему прилагается максимум усилий компании, которые уже ведут за собой все остальные компоненты.

Рассмотренные стратегии учитывают особенности бизнеса, которые характерны для малого бизнеса, они непосредственно направлены на развитие самой компании. Выбор той или иной стратегии для малого предприятия является определением обще-

го направления действий по достижению целей предприятия, сосредоточенных на улучшение показателей.

Таким образом, в условиях нестабильной рыночной среды и подвижной конъюнктуры, особенности рыночного управления действующих хозяйственных субъектов должны непременно предполагать, как специфику деятельности хозяйствующего субъекта, складывать особенности текущей деятельности и взаимоотношения с контрагентами, классические варианты построения выгодных стратегий, а также целевые ориентиры роста субъектов и их перспективы на существующих конкурентных рынках. Кроме того, непременно должны быть учтены и актуальные тенденции реализации принятых тактических методов в контексте реализуемых ориентиров развития малого бизнеса.

Библиографический список

1. *Алексеенко А.А.* Выбор стратегии управления предприятием на основе SWOT-анализа // Социальные науки. – 2015. – №1. – С. 63-66.

2. *Гапоненко А.Л.,* Панкрухин А.П. Стратегическое управление. – М.: Омега-Л, 2015. – 464 с.

3. *Шифрин М.Б.* Стратегический менеджмент. – СПб.: Питер, 2014. – 320 с.

4. *Левчаев П.А.* Кризисы проходят, а инновации остаются. Особенности построения инновационной модели экономики региона // Региональная экономика и управление: электронный научный журнал. – 2015. – №4 (44). – Режим доступа к журн.: http://region.mcnip.ru

5. *Левчаев П.А.* Инновационная направленность роста российского бизнеса // Финансы и кредит. – 2005. – №34 (202). – С. 24-30.

FEATURES OF STRATEGIC MANAGEMENT OF SMALL BUSINESS IN CONDITIONS OF AN UNSTABLE MARKET ENVIRONMENT

S.A. Kudakaeva, *student*
Ogareva Mordovia state university
(Russia, Saransk)

Abstract. *Due to constantly changing market conditions, companies need to determine development strategies, especially in the small business sector, to ensure growth and guarantee sustainability. The correct setting of goals and objectives, the objectivity of the analysis of the external and internal environment - all this will contribute to improving the efficiency of the organization in market conditions. The article analyzes strategies for a small enterprise and identifies their features in an unstable economy.*

Keywords: *strategy, small business, business, market environment, management.*

ЦИРКУЛЯРНАЯ ЭКОНОМИКА КАК КАТАЛИЗАТОР РАЗВИТИЯ РЫНКА СТРОИТЕЛЬСТВА В СОВРЕМЕННОМ ОБЩЕСТВЕ

А.С. Куркова, *магистрант*
Самарский национальный исследовательский университет имени академика С.П. Королева
(Россия, г. Самара)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10374

Аннотация. *В данной статье рассматривается международный опыт использования принципов циркулярной экономики в обращении с отходами, а также на основе изученной информации предложены пути для перспективного развития внутреннего строительного рынка.*

Ключевые слова: *циркулярная экономика, рынок строительных услуг, строительные услуги, отходы, переработка отходов, российский рынок.*

Уровень жизни человечества крайне зависим от природной среды, ведь каждый из нас привык к свежему воздуху, чистой воде, стабильному климату. Мы сами являемся причиной, по которой это все в скором времени может исчезнуть.

Население Земли растет. При этом количество отходов и скорость потребления ресурсов тоже увеличиваются. Каждый из нас оставляет свой экологический след – «площадь биологически продуктивной территории и акватории, необходимой для производства потребляемых человеком ресурсов и поглощения отходов». И на сегодняшний день человечество потребляет на 50% больше природных запасов, чем планета может возобновить. Если современные тенденции спроса сохранятся, то к 2050 году люди будут использовать экологические ресурсы и услуги, на которые требуется почти три такие планеты, как Земля [1].

Конечно же, огромное влияние на загрязнение окружающей среды оказывает строительная и производственная отрасли. На всем этапе строительства происходит обширное потребление сырья, загрязнение воды и воздуха, образование свалок строительных отходов, выбросы от автотранспорта и других механизмов строительства. Непосредственно во время стройки вырубаются большие площади лесов, потребляется большое количество камня, щебня, песка, глины, извести и других ископаемых сырьевых ресурсов, извлекаемых из недр открытым способом (из 7,2 тыс. карьеров в нашей стране 90% приходится на строительные) [2].

В результате, чтобы изменить ситуацию были приняты меры по созданию и возможности перехода планеты на циркулярную экономику.

Циркулярная экономика способствует минимизации ресурсов и внедрению более чистых технологии (Andersen 2007), сохраняя при этом ценность продуктов, материалов и ресурсов в экономике как можно дольше и сводя к минимуму образование отходов (European Commission 2015)[3].

Существует три основных направления, которыми занимается циклическая экономика:

1) Устойчивое использование ресурсов, природного и культурного капитала путем контроля за балансом возобновляемых ресурсов, оптимизации урожайности и повышения эффективности системы в управлении ресурсами (новые бизнес модели и т.д.)

2) Цикличная мобильность, предлагающая больше возможностей для мобильности и продвижения экологичных транспортных средств, а так же создание новых бизнес-моделей в совместном использовании (sharing)

3) Ресурсоэффективные здания и городские пространства, которые могут генери-

ровать, а не потреблять электроэнергию и продукты питания.

Переход к экономике замкнутого цикла требует участия всех сторон общества, для создания подходящих механизмов сотрудничества и обмена информацией и инновациями, так называемого создания модели Quadruple Helix. Данная модель показывает коллективное взаимодействие и обмен знаниями в стране в рамках системы образования, бизнес сектора, государства и непосредственно гражданского общества.

Практически все страны осознают устрашающие последствия продолжения использования ресурсов в таком же ритме, как и на данный момент. Разрабатывается все больше экологических систем: создаются «зеленые, умные города и регионы», сосредотачивается внимание на энерго- и водоснабжении при помощи возобновляемых источников, расширяются возможности граждан, использующих различные решения для мобильности и перевода появившихся идей в устойчивые коммерческие продукты или услуги, а также активно ведется переработка отходов и металлического лома для дальнейшего использования и создания новых продуктов и даже целых зданий.

Некоторые страны практикуются в строительстве энергоэффективных многоэтажных коммерческих и жилых зданий из возобновляемых материалов типа дерева, соломы и конопли.

Однако, в России данные инновации практически отсутствуют. Если говорить непосредственно о мусорных отходах от строительства в нашей стране в основном происходит его складирование на свалках, при чем большинство из-за недобросовестности застройщиков несанкционированные.

В развитых же странах мусор расценивается как стратегический ресурс для получения тепла и электричества, металлов, пластика, стекла и других ценных материалов. Так, в Японии доля переработки отходов с получением полезных продуктов близка к 100%.

Ведущими игроками мирового рынка управления отходами являются американские компании Waste Management и Republic Services, канадская Waste Connections, французские Veolia Environment и Derichebourg, японская Hitachi Zosen Corp.

На мировой арене разрабатывается множество технологических новинок из практически любых видов отходов. Так американские изготовители стеклотары разработали белые и цветные кирпичи, изготовленные из макулатуры и стеклобоя. Масса их на 2/3 меньше, чем у обычных кирпичей, а стоимость – на 30% ниже. Кирпичи огнеупорны и водостойки [4].

За рубежом сегодня механизмы государственного участия в переработке отходов включают:

– развитое законодательство (отходоперерабатывающая индустрия является наиболее сильно зарегулированным сектором промышленности);

– наличие в структуре государственного аппарата всех стран органов, ответственных за управление отходами;

– наличие национальных программ и планов действий с целевыми показателями;

– стимулирующие меры (например, в Директиве ЕС 2014/24/EU о государственных закупках) [5].

Таким образом, главным современным трендом являются усилия по повышению доли полезного использования отходов, а также максимального извлечения полезных компонентов из утилизируемой продукции.

Изменение ситуации с отходами при помощи разработок, внедряемых системой циркулярной экономики непосредственно в России, поможет повысить экологический статус страны в мировом сообществе, привлечь иностранные инвестиции в ее проекты и позволит сохранить конкурентоспособность среди других стран.

Также, это поможет увеличить объемы инновационных разработок в университетах, т.к. появится новая ниша для исследований.

На данный момент существует целый ряд проблем, которые препятствуют внедрению подлежащих переработке отходов для экономики страны, таких как:

– Имеющаяся нормативно-правовая база не стимулирует потребление и переработку отходов в качестве ценных вторичных материальных ресурсов.

– Отсутствует информационная база, позволяющая участникам рынка и гражданам получать достоверную информацию об объемах и источниках образования отходов, о возможностях и инновационных разработках при переработке отходов и положительном влиянии вторичного использования отходов на природу, в том числе образовательные программы в институтах, школах, детских садах и т.д.

– Происходит слабый контроль организации сбора отходов и его дальнейшей утилизации, множество отходов вывозятся на несанкционированные свалки.

– Отсутствует система штрафов и поощрений в сфере сбора и удаления отходов с территории муниципальных образований.

– Практически отсутствуют контейнера во многих городах для раздельного сбора мусора, что вырабатывает в обществе определенный менталитет, который все сложнее искоренить.

– Отсутствует достаточное количество пунктов переработки и промышленных предприятий, использующих вторичные ресурсы как сырье для выпуска новой продукции, а также нет льготных программ и инвестирования для создания подобных предприятий.

В России крайне много мусорных свалок и строительных отходов. Создание пунктов переработки поможет освободить обширные площади для нового строительства домов, дорог, парков, детских площадок и т.д. При этом переработанные материалы можно использовать для дальнейшего «полезного» строительства, т.к. они практически все представляют собой ценные вторичные материальные ресурсы. Таким образом, в стране появятся платформы для нового развития бизнеса и увеличения рабочих мест, а общество получит новые места для жизни.

При этом циркулярная экономика, повысит устойчивость бизнеса к внешним потрясениям, т.к. все необходимые ресурсы практически всегда находятся в постоянном доступе и импортирование товаров при этом не нужно, это позволит избежать кризисных ситуаций в экономике.

Несомненно, такие изменения окажут положительное влияние на все сферы жизни общества, а также помогут улучшить качество жизни и здоровья населения.

Индустрия вторичной переработки отходов в России пока остается на этапе активного формирования и нуждается в серьезной государственной поддержке.

Также, необходима разработка необходимой информативной базы, создания образовательных программ и лекционных курсов для обозначения проблем в данной сфере и путей их решения.

Таким образом, можно сделать вывод, что России необходимо мобилизовать свой огромный потенциал для решения социально-экономических проблем с использованием принципов «циркулярной экономики». Это откроет множество перспектив для развития новых строительных площадок и строительного рынка в целом. Необходимо позаботиться об этом уже сейчас, пока не стало поздно.

Библиографический список

1. *Экологический след* [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://new.wwf.ru/what-we-do/green-economy/ecological-footprint/, свободный. (Дата обращения: 03.12.2018 г.)

2. *Влияние строительства* на окружающую среду [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://studbooks.net/874714/ekologiya/vliyanie_stroitelstva_okruzhayuschuyu_sredu (дата обращения: 09.12.2018)

3. *Teemu Santonen,* Laura Creazzo, Axelle Griffon, Zsuzsanna Bodi, Paolo A versano (July 2017) Cities as Living Labs – increasing the impact of investment in the circular economy for sustainable cities, European Commission, p. 94

4. *Волкова А.В.* Рынок утилизации отходов // Национальный исследовательский университет. – Высшая школа экономики., 2018. – 81 с.

5. *Платонова И. С.* Применение циркулярной экономики в сфере промышленных комплексов // Экономика, управление, финансы: материалы VIII Междунар. науч. конф.

(г. Краснодар, февраль 2018 г.). – Краснодар: Новация, 2018. – С. 49-53. (дата обращения: 15.12.2018).

CIRCULAR ECONOMY AS A CATALYST FOR THE DEVELOPMENT OF THE CONSTRUCTION MARKET IN MODERN SOCIETY

A.S. Kurkova, *graduate student*
Samara university
(Russia, Samara)

Abstract. *This article discusses the international experience of using the principles of the circular economy in waste management, and based on the information studied, suggested ways for the future development of domestic construction market.*

Keywords: *circular economy, construction services market, construction services, wastes, waste recycling, the Russian market.*

ЭТАПЫ КОНТРОЛЯ ОПЛАТЫ ТРУДА В КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

О.А. Мазунина, *магистрант*
Санкт-Петербургский государственный экономический университет
(Россия, г. Санкт-Петербург)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10375

Аннотация. *Настоящая статья посвящена рассмотрению этапов контроля оплаты труда в коммерческой организации. В ходе изложения материала особое внимание уделено описанию этапов контроля оплаты труда, а также предложена программа внутреннего контроля оплаты труда на предприятии.*

Ключевые слова: *оплата труда, контроль, коммерческая организация.*

Современные условия, в которых осуществляют свою деятельность коммерческие организации, характеризуются сложной экономической ситуацией, высокой мобильностью внешней и внутренней среды, расширением масштабов деятельности субъекта хозяйствования, обуславливают необходимость совершенствования методики внутреннего контроля. Система внутреннего контроля оплаты труда является эффективным инструментом поддержания финансовой стабильности и минимизации операционных рисков.

Программа внутреннего контроля оплаты труда в коммерческой организации может состоять из следующих этапов:

1. Первым направлением внутреннего контроля расчетов по оплате труда является проверка соблюдения требований трудового законодательства. В рамках данной процедуры рекомендуется проводить оценку наличия в организации обязательных локальных нормативных актов, перечень которых устанавливает трудовое законодательство. На основании данных документов проверяющий осуществляет контроль трудовой дисциплины и организацию учета труда и его оплаты. На данном этапе проводится проверка законности оформления трудовых отношений с работниками организации. Устанавливается наличие заключенных трудовых договоров с директором общества, а также работниками предприятия и изучается их содержание.

2. Далее исследуется организация ведения учета личного состава предприятия. Проводится проверка на правильность и полноту сведений, отраженных в первичной документации по учету личного состава.

3. Следующее направление внутренней проверки – исследование организации оплаты труда на предприятии. В соответствии с ней, проводятся следующие мероприятия:

– определяется видовой состав начислений;

– определяется состав удержаний из заработка работников;

– устанавливается форма и порядок выплаты заработной платы.

4. Затем исследуется корректность начисления заработной платы и иных выплат, предусмотренных системой оплаты труда. В рамках данного направления проводятся следующие мероприятия:

а. Оценка правильности и обоснованности начисления заработной платы работникам.

В ходе данной проверки рассматривается штатное расписание организации, которым утверждены оклады работников. Изучаются табеля учета рабочего времени, являющиеся основанием для начисления заработной платы работникам.

б. Определяется обоснованность и правильность начисления премий работникам.

С данной целью проверяются трудовые договоры, приказы директора на поощрение, а также представления на поощрения непосредственных руководителей структурных подразделений. Необходимо рассмотреть характер начисляемых стимули-

рующих выплат, относятся ли премии к системе оплаты труда, за какие показатели они выплачиваются, а также закреплен ли порядок выплаты премий в локальных актах предприятия.

в. Исследуется корректность начислений за неотработанное время, предусмотренное действующим трудовым законодательством.

В связи с этим рассматривается методика расчета среднего дневного заработка при начислении отпускных выплат, компенсации за неиспользованный отпуск при увольнении, а также проверяется расчет пособий по временной нетрудоспособности и исследуется порядок заполнения листков временной нетрудоспособности.

За анализируемый период по всем видам выплат выборочно подвергаются тщательной проверке расчетные ведомости по заработной плате. Проводится проверка как правильности начислений и удержаний из заработной платы, так и точность подсчета сумм к выплате.

По всем направлениям внутреннего контроля расчетов с персоналом по оплате труда рекомендуется осуществлять арифметическую проверку расчетов (пересчет).

5. Следующей стадией проверки по данному направлению является проверка порядка выплаты заработной платы в организации. Исследуется систематичность и соблюдение сроков выплаты заработной платы, правильность документального оформления выплаты.

6. Затем проверяющий проводит проверку корректности начисления, удержания и перечисления в бюджет налога на доходы физических лиц. В процессе проверки проводятся следующие мероприятия:

а. Оценка правильности определения совокупного дохода работников за весь календарный год для целей исчисления НДФЛ и определение соответствия применяемой ставки налога действующему законодательству.

б. Установление размеров и правомерности применения налоговых вычетов, уменьшающих налогооблагаемую базу. В этих целях проверяется наличие документов, подтверждающих право на предоставление работникам вычетов на содержание детей.

в. Исследование ведения учета НДФЛ в регистрах налогового учета по налогу на доходы физических лиц.

г. Проводится проверка своевременности перечисления НДФЛ в бюджет, а также предоставления в налоговые органы сведений о полученных доходах работниками организации по результатам отчетного года.

7. Далее рекомендуется осуществить проверку корректности начисления и выплаты страховых взносов во внебюджетные фонды, в рамках которой проводятся следующие мероприятия:

– исследование точности определения базы, с которой уплачиваются взносы, а также правильности применения тарифов страховых взносов;

– исследование ведения учета страховых взносов в течение отчетного года в карточке индивидуального учета сумм начисленных выплат и иных вознаграждений и сумм начисленных страховых взносов;

– проведение проверки своевременности перечисления страховых взносов, а также предоставления соответствующей отчетности в фонды.

На данных этапах проведения контроля осуществляется проверка корректности и своевременности отражения в системе бухгалтерского учета операций по начислению заработной платы, НДФЛ и страховых взносов.

В ходе последней процедуры проверки расчетов с персоналом по оплате труда проводится проверка на соответствие данных синтетического и аналитического учета расчетов по заработной плате показателям бухгалтерской (финансовой) отчетности.

На основании изложенного, программу внутреннего контроля оплаты труда на предприятии можно представить в виде таблицы 1.

Таблица 1. Программа внутреннего контроля за формированием фонда оплаты труда

№ п/п	Перечень процедур внутреннего контроля	Источники информации
1.Контроль соблюдения требований трудового законодательства		
1.1	Проверка правильности оформления трудовых отношений	Трудовые договоры; должностные инструкции; правила внутреннего трудового распорядка
1.2	Проверка правильности учета личного состава	Приказы по личному составу; личные карточки; штатное расписание
2. Контроль правильности начисления и выплаты заработной платы		
2.1	Проверка правильности оформления первичных документов по учету труда и его оплаты	Табеля учета рабочего времени; расчетные ведомости; расчетные листки
2.2	Проверка правильности начислений заработной платы и прочих выплат, связанных с оплатой труда	Штатное расписание; табеля учета рабочего времени; приказы; листки временной нетрудоспособности
2.3	Проверка правильности и своевременности отражения операций в системе бухгалтерского учета	Карточки счета; оборотно-сальдовые ведомости; своды проводок начислений и удержаний по заработной плате
2.4	Проверка соблюдения сроков и порядка выплаты заработной платы	Платежные поручения; выписки банка по расчетному счету
3. Контроль правильности начисления удержаний из заработной платы		
3.1	Проверка правомерности применения вычетов для исчисления налога на доходы физических лиц	Заявления от работников; свидетельства о рождении; справки из учебного учреждения
3.2	Проверка правильности определения совокупного дохода и применения налоговых ставок	Регистры налогового учета по НДФЛ; справки 2-НДФЛ; расчетные ведомости
4. Контроль расчетов с бюджетом и внебюджетными фондами		
4.1	Проверка правильности определения базы обложения ФОТ страховыми взносами и их размеров	Карточки учета доходов и страховых взносов; расчетные ведомости
4.2	Проверка соблюдения сроков выплаты налога на доходы физических лиц и страховых взносов	Платежные поручения; выписки банка по расчетному счету
5. Контроль соответствия показателей регистров бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности		
5.1	Проверка соответствия данных синтетического и аналитического учета показателям бухгалтерской (финансовой) отчетности	Регистры синтетического и аналитического учета; РСВ-1; 4-ФСС; Реестр сведений о доходах физических лиц и справки по форме 2-НДФЛ

Таким образом, проведение проверки расчетов с персоналом по заработной плате в коммерческой организации проводится в три этапа. Подготовительный этап заключался в сборе данных, необходимых для разработки тестов средств контроля по данному участку бухгалтерского учета и составления плана и программы внутреннего контроля. На основном этапе проводится проверка расчетов с персоналом по заработной плате по существу. На заключительном этапе обобщаются полученные в ходе проверки данные, формулируются выводы о правильности ведения бухгалтерского учета оплаты труда и рекомендуются пути его совершенствования.

Библиографический список

1 *О бухгалтерском* учете. Федеральный закон № 402 от 06.12.2011 (с изменениями и дополнениями) // СПС «Консультант плюс» [Электронный ресурс].

2. *Виничук, Т.Г.* Учет труда и его оплаты [Текст]: учебное пособие / Т.Г. Виничук, С.Н. Сергеева. – Томск: Изд-во Том. гос. архит.-строит. ун-та, 2014. – 44 с.

3. *Куликова, Н.Н.,* Щербакова, И.А. Оплата труда: концепции, современные формы и системы, методы организации / Н.Н. Куликова, И.А. Щербакова // Национальная ассоциация ученых (НАУ). – 2016. – №1 (17). – С. 28-29.

4. *Макаренко, С.А.* Методика внутреннего контроля кадрового делопроизводства и расчетов с персоналом по оплате труда / С.А. Макаренко // Научное обеспечение агропромышленного комплекса. – 2016. – С. 634-635.

5. *Макаренко, С.А.* Методика внутреннего контроля расчетов с персоналом по оплате труда / С.А. Макаренко // Инновационное развитие экономики. – 2017. - №2 (38). – С. 251-257.

STAGES OF LABOUR EXPENSE CONTROL AT A COMMERCIAL ENTERPRISE

O.A. Mazunina, *graduate student*
St. Petersburg state university of economics
(Russia, St. Petersburg)

Abstract. *This article is devoted to the consideration of the stages of labour expense control at a commercial enterprise. During the presentation of the article the separate attention is paid to the description of the stages of labor expense control and also a program of internal control of labor expense is proposed at a commercial enterprise.*

Keywords: *labor costs, control, commercial enterprise.*

ДИНАМИКА РАЗВИТИЯ СТРОИТЕЛЬНОГО КОМПЛЕКСА В КРАСНОДАРСКОМ КРАЕ

В.С. Метсо, *студент*
Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина (Россия, г. Краснодар)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10376

Аннотация. *Обоснована роль строительного комплекса в экономике Краснодарского края. Проведен анализ основных показателей регионального строительного комплекса. Отражены факторы, влияющие на спад в строительной сфере. Анализ показателей объема выполненных строительных работ и ввода жилой площади по регионам Южного федерального округа позволил выявить сохранение в них высокой доли края, что в результате выражается в высокой обеспеченности населения края жильем в расчете на одного жителя.*

Ключевые слова: *строительный комплекс, объем выполненных строительных работ, инвестиции в основной капитал, жилая площадь.*

Краснодарский край в экономическом отношении является одним из наиболее развитых регионов Южного федерального округа. Значительное воздействие на экономику края оказывает выгодное географическое положение, высокий ресурсный и кадровый потенциал. В настоящее время необходимым условием реализации стратегических направлений социально-экономического развития Краснодарского края является наличие современного высокоэффективного строительного комплекса. В частности, повышение качества жизни населения невозможно без увеличения объемов жилищного строительства. Высокие и устойчивые темпы экономического роста обеспечивают три приоритетных комплекса экономики края – агропромышленный, транспортный, курортно-рекреационный и туристический. Однако ни один из этих комплексов не может развиваться без участия строительного комплекса [1].

Создание потенциала опережающего (будущего) развития края для выполнения функции «опорного региона» предполагает увеличение темпов роста строительных работ во всех отраслях экономики, и, прежде всего, в развитии транспортной инфраструктуры края. Реализация комплекса мер по пространственному развитию и территориальному планированию напрямую зависит от роста объемов строительно-монтажных работ и увеличения инвестиций в строительный комплекс края. Таким образом, строительный комплекс занимает ключевое место в экономике края, обеспечивая темпы социально-экономического развития региона и возможности выполнения в полном объеме стратегических задач, стоящих перед краем [2].

Основным индикатором развития строительного комплекса является объем выполненных строительных работ. Это работы, выполненные организациями – юридическими лицами, филиалами и структурными подразделениями всех видов экономической деятельности на основании договоров и (или) контрактов, заключаемых с заказчиками. В стоимость этих работ включаются работы по строительству новых объектов, капитальному и текущему ремонту, реконструкции, модернизации жилых и нежилых зданий и инженерных сооружений [3] (табл. 1).

Таблица 1. Объем выполненных строительных работ по регионам Южного федерального округа, млн руб. [4]

Показатель	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2017 г. к 2015 г., %
Южный федеральный округ	598496	555071	628321	105,0
в том числе:				
- Республика Адыгея	11546	12868	12419	107,6
- Республика Калмыкия	3526	1321	2026	57,5
- Республика Крым	3351	7540	47425	в 14,2 раза
- Астраханская область	36309	26474	31157	85,8
- Волгоградская область	86190	77006	88493	102,7
- Ростовская область	172546	159301	161743	93,7
- г. Севастополь	9479	18461	11140	117,5
- Краснодарский край	275550	252093	273919	99,4
к уровню ЮФО, %	46,0	45,4	43,6	-

Как видно из таблицы 1, по объему выполненных строительных работ Краснодарский край является лидером в масштабах Южного федерального округа. В 2017 году удельный вес строительных работ, осуществляемых в крае, в общем объеме выполненных строительных работ в ЮФО, составил 43,6%. В свою очередь, в объеме строительных работ края доминирует Темрюкский район (37,5%), а также города Краснодар (25,9%), Новороссийск (10,6%), Сочи (6,4%) [5].

Строительный комплекс формирует около 20% валового регионального продукта. Основные показатели строительного комплекса Краснодарского края представлены в таблице 2.

Таблица 2. Основные показатели строительного комплекса в Краснодарском крае [4]

Показатель	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2014 г. к 2012 г., %
Объем выполненных строительных работ, млн руб.	275550	252093	273919	99,4
Инвестиции в основной капитал строительных организаций, млн руб.	2276	3224	6387	280,6
- к общему объему инвестиций, %	0,5	1,0	1,6	-
Среднегодовая численность занятых в строительстве, тыс. чел	206,5	222,4	243,2	117,8
- к общему количеству занятых в экономике края, %	8,1	8,7	9,4	-
Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата работников строительства, руб.	26673,2	26713,0	27546,4	103,3
Степень износа основных фондов в строительстве на конец года, %	43,6	41,6	39,6	-

В строительстве сложилась отрицательная динамика. Как видно из таблицы 2, объём выполненных строительных работ составил в 2017 году 274 млрд руб., что ниже уровня 2015 года на 0,6%. Спад в строительной сфере обусловлен окончанием олимпийского проекта и завершением строительства других крупных объектов, а также уменьшением строительной активности малых предприятий, поскольку у крупных и средних организаций наблюдается прирост объемов за счёт строительства Керченского моста и транспортных развязок к нему. На снижение строительной активности малых предприятий повлияла общая экономическая ситуация в стране, в том числе сокращение инвестиционного и потребительского спроса на жилье в связи с уменьшением доходов населения, удорожание строительных материалов, ужесточение требований, предъявляемых банками к проектному финансированию, увеличение ставок по кредитам на цели жилищного строительства [6].

Застройщики достраивают начатые в предыдущие годы объекты, приостанавливают реализацию инвестиционных проектов. Как следствие, продлеваются сроки

действия разрешений на строительство, сдвигаются сроки строительства и ввода объектов в эксплуатацию.

Все остальные показатели развития строительного комплекса имеют тенденцию к росту. Инвестиции в основной капитал строительных организаций за исследуемый период увеличились в 2,8 раза, их доля общем объеме инвестиций также увеличилась на 1,1 п.п. Среднегодовая численность занятых в строительстве увеличилась на 17,8%, их доля в общем количестве занятых в краевой экономике возросла на 1,3 п.п. Средняя заработная плата в строительстве составила 27546,4 рублей, что выше уровня 2015 года на 3,3%. Позитивной тенденцией является сокращение степени износа основных фондов в строительстве на 4%.

Одной из важнейших стратегических задач развития строительного комплекса в Краснодарском крае является развитие сельскохозяйственного строительства. За анализируемый период возведены такие сельскохозяйственные объекты как фермы крупного рогатого скота (на 1,5 тысяч мест), птицефермы (на 60 тысяч мест), мощности по производству молочной продукции (15 тонн в смену), зерносеменохранилища на 3,8 тысяч тонн и элеваторы на 9 тысяч тонн единовременного хранения, хранилища для картофеля, овощей и фруктов на 6,8 тыс. тонн [7].

Основной задачей строительного комплекса края является обеспечение граждан доступным и комфортным жильем. В Краснодарском крае в последние годы активно развивается жилищное строительство. По объёмам ввода жилья край на протяжении ряда лет занимает второе место в России (после Московской области) [8] (табл. 3).

Таблица 3. Ввод в действие жилых домов по регионам Южного федерального округа, тыс. кв. м общей площади [4]

Показатель	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2017 г. к 2015 г., %
Российская Федерация, млн кв м общей площади	85,3	80,2	79,2	92,8
Южный федеральный округ, тыс кв м общей площади	8962,5	8962,0	9677,1	108,0
в том числе:				
- Республика Адыгея	296,5	235,2	244,3	82,4
- Республика Калмыкия	126,0	70,8	96,3	76,4
- Республика Крым	251,9	285,5	833,7	331,0
- Астраханская область	575,3	602,9	483,5	84,0
- Волгоградская область	911,7	754,0	727,6	79,8
- Ростовская область	2408,7	2293,1	2333,9	96,9
- г. Севастополь	105,0	218,5	229,4	218,5
- Краснодарский край	4644,3	4502,0	4728,4	101,8
к уровню РФ, %	5,4	5,6	6,0	-
к уровню ЮФО, %	51,8	50,2	48,9	-
Обеспеченность населения Краснодарского края жильём в расчёте на одного жителя, кв м	24,6	24,9	25,5	103,7

Как видно из таблицы 3, в 2017 году в Краснодарском крае построено 69,6 тысяч квартир общей площадью 4,7 млн кв метров, что выше уровня 2015 года на 1,8%. На долю Краснодарского края в 2017 г. приходилось около 6% построенного в России жилья и около 50% жилья – в Южном федеральном округе. Обеспеченность населения края жильем в расчете на одного жителя увеличилась за исследуемый период на 3,7% и составила в 2017 году 25,5 квадратных метров.

В перспективе последовательная реализация инвестиционных проектов обеспечит рост объемов капитальных вложений в новое строительство, повышение инвестиционной активности и эффективности капитального строительства, увеличение количества экономически эффективных и социально значимых строительных программ и проектов, позволит строительному комплексу Краснодарского края повысить свою конкурентоспособность на российском и мировом рынке.

Библиографический список

1. *Плотникова Е.В.* Программно-целевое регулирование агропромышленного комплекса Краснодарского края / ЕВ. Плотникова // Научное обеспечение агропромышленного комплекса: Сборник статей по материалам 71-й научно-практической конференции преподавателей по итогам НИР за 2015 год. Ответственный за выпуск А.Г. Кощаев. – 2016. – С. 545-546.
2. *Проект Стратегии* социально-экономического развития Краснодарского края до 2030 года [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://economy.krasnodar.ru/razr-strat/files.
3. *Плотникова Е.В.* Современное состояние и проблемы развития промышленности строительных материалов Российской Федерации / Е.В. Плотникова // Экономика и управление: актуальные вопросы теории и практики: Материалы V международной научно-практической конференции: в 2-х томах. – 2016. – С. 61-67.
4. *Строительство и* инвестиции в Краснодарском крае, 2013-2017: Статистический сборник.– Краснодар: Краснодарстат, 2018. – 87 с.
5. *Сидоренко Б.М.* Программно-целевое регулирование развития малого предпринимательства в Краснодарском крае / Б.М. Сидоренко, Е.В. Плотникова // Экономика и управление в условиях современной России: Материалы всероссийской научно-практической конференции. – 2018. – С. 266-271.
6. *Плотникова Е.В.* Основные проблемы развития малого предпринимательства на муниципальном уровне и направления их решения / Е.В. Плотникова // Экономика и управление: актуальные вопросы теории и практики: Материалы V международной научно-практической конференции: в 2-х томах. – 2016. – С. 72-76.
7. *Плотникова Е.В.,* Мазнинов В.В. Развитие сельскохозяйственной логистической инфраструктуры в Краснодарском крае / Е.В. Плотникова, В.В. Мазнинов // Экономика и предпринимательство. – 2018. – №3 (92). – С. 1080-1086.
8. *Плотникова Е.В.,* Сидоренков Б.М. Развитие инфраструктуры поддержки малого предпринимательства в Краснодарском крае / Е.В. Плотникова, Б.М. Сидоренков // Экономика и предпринимательство. – 2018. – №9 (98). – С. 539-545.

DYNAMICS OF DEVELOPMENT OF CONSTRUCTION COMPLEX IN THE KRASNODAR REGION

V.S. Metso, *student*
Trubilin Kuban state agrarian university
(Russia, Krasnodar)

Abstract. *The role of the construction complex in the economy of the Krasnodar region is substantiated. The analysis of the main indicators of the regional construction complex. Reflected the factors influencing the decline in the construction industry. The analysis of indicators of volume of the performed construction works and input of living space on regions of the southern Federal district allowed to reveal preservation in them of a high share of edge that as a result is expressed in high security of the population of edge with housing per inhabitant.*

Keywords: *construction complex, volume of construction works, investments in fixed capital, living area.*

НАПРАВЛЕНИЯ ДИВЕРСИФИКАЦИИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МАЛЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ В КРАСНОДАРСКОМ КРАЕ

В.Р. Мосьпан, *студент*
Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина (Россия, г. Краснодар)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10377

Аннотация. *Одной из наиболее острых проблем в сфере развития малого предпринимательства в Краснодарском крае является неравномерность его развития по отраслям и сферам деятельности. С целью решения данной проблемы на основе анализа документов стратегического планирования определены приоритетные направления диверсификации деятельности малых предприятий, а также меры по их реализации. Среди них следует выделить развитие социального и инновационного предпринимательства, поддержка экспортно-ориентированных малых предприятий и малых предприятий, реализующих политику импортозамещения.*

Ключевые слова: *малое предпринимательство, диверсификация, социальное предпринимательство, закупочная деятельность, кооперация, инфраструктура поддержки, инновационное предпринимательство, экспортно-ориентированные малые предприятия, импортозамещение*

Краснодарский край – один из общероссийских лидеров по развитию малого и среднего бизнеса. На малый и средний бизнес в валовом региональном продукте приходится 33%, тогда как в среднем по России этот показатель составляет 19,9%. Таким образом, в крае наблюдается высокая активность предпринимательства при значительных возможностях его дальнейшего развития. Однако при наличии положительных тенденций существуют острые проблемы, препятствующие развитию предпринимательской среды на Кубани [1].

Развитие малого предпринимательства должно способствовать занятости и диверсификации экономики каждой территории. Однако анализ его развития в Краснодарском крае позволил выявить доминирующую долю торговли в количестве малых предприятий (34,7%), численности занятых работников в малом предпринимательстве (29,3%) и обороте малых предприятий (58,5%). Развитию предпринимательской среды по всем направлениям, как в крае, так и в России в целом, во многом мешает неопределенность и неразвитость инфраструктуры поддержки предпринимательства. В торговле преодолеть эти негативные факторы проще, поэтому она и развивается наиболее активно [2].

Однако на Кубани также активно развиваются сельское хозяйство, промышленность, туризм, транспортный комплекс, и в этом процессе должен участвовать не только крупный бизнес. Так, например, в сфере туризма целесообразно развивать малый бизнес по таким направлениям как агротуризм, сельский туризм. В связи с активной реализацией политики импортозамещения в сельском хозяйстве в качестве перспективных направлений для малого бизнеса выделяются овощеводство, садоводство, животноводство и сельхозпереработка [3]. Также в качестве приоритетных для развития малого бизнеса отмечаются сфера услуг, IT-индустрия, что вызвано необходимостью развития информационных технологий и программных продуктов.

Анализ документов стратегического планирования в сфере малого предпринимательства показал, что с целью диверсификации деятельности малых предприятий и целенаправленного изменения отраслевой структуры малого предпринимательства необходима реализация следующих

приоритетных направлений и мер по их достижению [4, 5]:

1. Развитие социального предпринимательства. Субъектами социального предпринимательства являются малые предприятия, осуществляющие деятельность в социальной сфере. Например, специализирующиеся на производстве продукции и оказании услуг малоимущим и социально уязвимым гражданам, а также создающие рабочие места для таких граждан. Анализ показывает, что в настоящее время существует большой потенциал для развития малого бизнеса в социальной сфере. В связи с этим необходимо наращивать удельный вес малых субъектов, осуществляющих социальную деятельность, путем их стимулирования и привлечения к решению институциональных социальных задач приоритетного характера. Для этого является необходимым осуществление таких мероприятий как:

– организация адресности оказания поддержки малым субъектам путем определения отраслей и сфер деятельности, относящихся к социальному предпринимательству и формирования системы критериев отнесения малых предприятий к субъектам социального предпринимательства;

– минимизация барьеров и ограничений для активизации социальной деятельности малых субъектов;

– финансовая поддержка, в том числе предоставление субсидий на реализацию инвестиционных проектов в социальной сфере;

– освещение деятельности малых субъектов в социальной сфере;

– создание инфраструктуры для стимулирования развития социального предпринимательства.

2. Организация и развитие системы поставок продукции, работ, услуг государственным и муниципальным органам малыми предприятиями. Закупочная деятельность для государственных и муниципальных нужд имеет годовой оборот более 25 трлн рублей, что составляет около 30% ВВП России. Анализ показывает, что в рамках данной деятельности возможно динамичное развитие малых предприятий. Для этого необходимо реализовать ряд мероприятий, направленных на их вхождение в производственные цепочки крупных организаций государственного и муниципального сектора экономики, в том числе:

– периодический и системный анализ потребностей заказчиков в привлечении малых предприятий к осуществлению поставок;

– обеспечение прозрачности в сфере закупок продукции, работ, услуг для государственных и муниципальных нужд;

– постепенное увеличение обязательного размера на закупки у малых субъектов с 18% в 2016 году до 25%;

– сокращение затрат малых субъектов – поставщиков продукции, товаров, услуг от ведения закупочной деятельности на основе применения системы электронных торгов;

– совершенствование организационной и технологической подготовки малых субъектов к ведению деятельности в качестве поставщиков;

– методическая помощь малым субъектам для осуществления поставок;

– ведение реестра малых субъектов, обладающих производственными мощностями, технологиями и профессиональными компетенциями для реализации договоров и обеспечения надежных поставок для органов власти и предприятий государственного и муниципального сектора экономики;

– проведение систематического мониторинга и контроля эффективности закупок у малых предприятий специально созданными для этого органами;

– осуществление партнерских программ между заказчиками и малыми предприятиями, в том числе развитие частно-государственного и частно-муниципального партнерства [5].

3. Развитие кооперации крупных и малых предприятий в производственной сфере. В настоящее время малые предприятия Краснодарского края слабо привлечены к промышленной деятельности, так как не развита кооперация, не отлажено эффективное взаимодействие между крупными и малыми субъектами. Однако как показывает анализ, мобильные и адаптив-

ные малые субъекты можно эффективно использовать для создания новых производств на базе наукоемких технологий и обновления существующих производств, расширения номенклатуры выпускаемой продукции крупными компаниями. Для этого необходимо сформировать специализированную инфраструктуру поддержки в области инновационного промышленного производства (центры сертификации, стандартизации и испытаний, территориальные центры инжиниринга, прототипирования), которая позволит повысить уровень технологической готовности малых предприятий к участию в производственных цепочках крупного бизнеса, облегчит лицензирование, аттестацию и сертификацию для поставщиков – субъектов малого предпринимательства [6].

4. Повышение эффективности видов и форм поддержки развития инновационного предпринимательства. В настоящее время в крае наблюдается низкая инновационная и инвестиционная активность малых предприятий. С целью решения данной проблемы необходимо предусмотреть следующие мероприятия:

– поддержка малых инновационных предприятий на разных стадиях жизненного цикла;

– формирование эффективного инновационного лифта, предполагающее непрерывное финансирование инновационных проектов на всех стадиях инновационного цикла;

– использование грантовых механизмов, увеличение финансирования программ по предоставлению грантов начинающим предпринимателям для поддержки инновационных проектов на начальной стадии;

– стимулирование расширения производства инновационной и высокотехнологичной продукции малыми предприятиями с целью ускорения их роста до средних предприятий.

5. Развитие экспортного потенциала и поддержка экспортно-ориентированных малых предприятий. В Краснодарском крае удельный вес малых субъектов в совокупном объеме краевого экспорта является незначительным. В связи с этим необходима реализация таких мероприятий как:

– формирование и развитие инфраструктуры поддержки экспорта на краевом уровне (центры координации поддержки экспортно-ориентированных субъектов малого предпринимательства);

– поддержка экспортно-ориентированных проектов и программ и их организационное сопровождение в режиме единого окна;

– различные виды поддержки подготовки малых субъектов к вхождению на зарубежные рынки;

– методическое сопровождение и установление единых стандартов оказания поддержки малым экспортным субъектам;

– внедрение электронных форм торговли (организация системы взаимодействия экспортеров с электронными торговыми площадками, расчетными сервисами, логистическими операторами), которое в настоящее время предоставляет целый спектр дополнительных возможностей и резервов для развития малых субъектов на зарубежных рынках;

– совершенствование организационных аспектов экспорта малых субъектов, в том числе упрощение основных налоговых и таможенных функций.

6. Развитие системы поддержки малых предприятий, реализующих политику импортозамещения. Для этого необходима реализация таких мер как:

– внедрение и распространение подходящих для краевой экономики передового опыта и практики импортозамещения;

– формирование специальных реестров импортозамещаемых товаров и баз данных, содержащих информацию о приоритетной продукции, требующей импортозамещения с учетом технологических приоритетов [7].

Ожидаемыми результатами реализации представленных направлений будут являться рост оборота субъектов малого предпринимательства, увеличение в нем доли обрабатывающей промышленности, рост доли экспорта малых предприятий в общем объеме экспорта.

Библиографический список

1. *Плотникова Е.В.,* Сидоренков Б.М. Развитие инфраструктуры поддержки малого предпринимательства в Краснодарском крае / Е.В. Плотникова, Б.М. Сидоренков // Экономика и предпринимательство. – 2018. – №9 (98). – С. 539-545.
2. *Сидоренко Б.М.* Программно-целевое регулирование развития малого предпринимательства в Краснодарском крае /// Б.М. Сидоренко, Е.В. Плотникова // Экономика и управление в условиях современной России: Материалы всероссийской научно-практической конференции. – 2018. – С. 266-271.
3. *Плотникова Е.В*., Мазнинов В.В. Развитие сельскохозяйственной логистической инфраструктуры в Краснодарском крае / Е.В. Плотникова, В.В. Мазнинов // Экономика и предпринимательство. – 2018. – №3 (92). – С. 1080-1086.
4. *Проект Стратегии* социально-экономического развития Краснодарского края до 2030 года [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://economy.krasnodar.ru/razr-strat/files.
5. *Распоряжение Правительства* Российской Федерации от 2 июня 2016 г. №1083-р. Об утверждении Стратегии развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации до 2030 года.
6. *Плотникова Е.В.* Основные проблемы развития малого предпринимательства на муниципальном уровне и направления их решения / Е.В. Плотникова // Экономика и управление: актуальные вопросы теории и практики: Материалы V международной научно-практической конференции: в 2-х томах. – 2016. – С. 72-76.
7. *Артемова Е.И.* Оценка эффективности и приоритеты развития животноводства в Краснодарском крае / Е.И. Артемова, Е.В. Плотникова // Экономика и предпринимательство. – 2015. – № 12-2 (65). – С. 378-382.

THE DIRECTION OF DIVERSIFICATION OF SMALL BUSINESSES IN THE KRASNODAR REGION

V.R. Mospan, *student*
Trubilin Kuban state agrarian university
(Russia, Krasnodar)

Abstract. *One of the most acute problems in the development of small business in the Krasnodar region is the uneven development of its industries and areas of activity. In order to solve this problem, based on the analysis of strategic planning documents, the priority directions of diversification of small enterprises, as well as measures for their implementation are identified. Among them are the development of social and innovative entrepreneurship, support for export-oriented small enterprises and small enterprises implementing the policy of import substitution.*

Keywords: *small business, diversification, social entrepreneurship, procurement, cooperation, support infrastructure, innovative entrepreneurship, export-oriented small enterprises, import substitution.*

МОДЕЛИРОВАНИЕ И ВИЗУАЛИЗАЦИЯ ПРОЦЕССОВ ФОРМИРОВАНИЯ И РАЗВИТИЯ ИННОВАЦИОННЫХ КЛАСТЕРОВ

Д.Л. Напольских, *канд. экон. наук, доцент*
Поволжский государственный технологический университет
(Россия, г. Йошкар-Ола)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10378

Работа выполнена в рамках гранта Российского фонда фундаментальных исследований 18-010-00647А «Разработка многоуровневой модели синхронизации процессов кластеризации и инновационного развития экономического пространства российских регионов»

Аннотация. *Статья рассматривает проблемы моделирования и визуализации инновационных кластеров. Предложен подход к пространственной локализации агломераций производства на территории региона, а также изучению неоднородности экономического пространства регионов. Уточнены процедуры координатной привязки экономических данных, а также метрики и пространственного разрешения при исследовании инновационных кластеров.*

Ключевые слова: *инновационные кластеры, пространственное моделирование, геостатистика, координатная привязка, метрика.*

Основным методологическим ограничением объективности исследования процессов кластеризации экономического пространства, является наличие в границах исследуемой территории областей, не покрытых точками измерения значений исследуемых показателей кластерного развития. Получение количественной оценки исследуемых экономических показателей кластерного развития в точке пространства X, в которой не проводились измерения, на основе имеющегося набора количественных данных для других точек пространства происходит на основе интерполяции имеющихся значений. Необходимо отметить, что интерполяция процессов социально-экономического развития территорий на сегодняшний день не получила широкого теоретического осмысления в российской научной литературе.

С точки зрения теории и методологии геостатистики анализ процессов кластеризации экономического пространства базируется на определении географических границ и координатной привязки территории, в рамках которой проведены измерения значений выбранной экономической величины Z. Объективно сложившая под действием комплекса различных факторов структура размещения предприятий и организаций-участников инновационных кластеров переделяет неравномерный произвольный характер распределения на территории набора точек, для которых получены значения выбранной величины Z.

В ходе исследования уточнено определение «сети мониторинга данных» применительно к задаче пространственного моделирования процессов формирования и развития инновационных кластеров. Соответственно, «сеть мониторинга процессов кластеризации экономического пространства» представляет собой произвольно распределённый на исследуемой территории набор точек наблюдения, имеющих координатную привязку (x,y), для которых получены значения экономических показателей кластерного развития. Традиционный геостатистический подход к построению сети мониторинга данных и формулировке задачи пространственного оценивания заданной точки x представлен на рисунке 1 [2]. Необходимо отметить, что с точки зрения геостатистического анализа сеть мониторинга может включать в себя имеющие как непрерывные, так и строго

дискретные значения пространственные переменные. Дискретные переменные применительно к анализу эффективности реализации кластерной политики для территории могут также иметь качественный характер. Примерами непрерывных переменных, характеризующих процессы экономического развития, являются: рентабельность предприятий-участников кластера, производительность труда, удельный вес инновационной продукции и т.д.

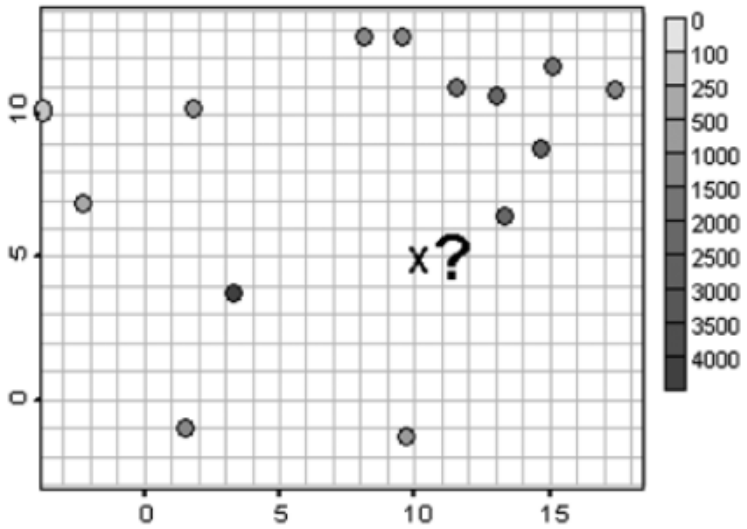

Рис. 1. Построение сети мониторинга данных и формулировка задачи пространственного оценивания заданной точки x

Источник: В. В. Демьянов, Е. А. Савельева. Геостатистика: теория и практика

Примерами дискретных переменных, характеризующих процессы экономического развития, являются: среднесписочная численность работников организаций (человек), количество созданных (используемых) передовых технологий (единиц). Примерами качественных дискретных переменных, характеризующих эффективность кластерной политики экономического развития, являются: уровень развития инновационной инфраструктуры, степень экономической интеграции с другими участниками кластера и т.п.

Следовательно, необходимым условием для применения методологического инструментария геостатистики к задаче моделирования инновационных кластеров является определение системы координат для области $Z(x)$, которая задаётся всеми включёнными в область анализа переменными [1, 3, 4]. В общем виде координатная привязка, являющихся объектом геостатистического анализа регионализованных переменных может быть трёх следующих типов:

1. Пространственная привязка. Данный тип координатной привязки определяет пространственное положение точек измерения анализируемых переменных. Местоположение точек привязывается непосредственно к географическим координатам либо рассматривается относительно заранее выбранных стационарных объектов. Второй подход является достаточно специфичным и не рассматривается как актуальный для задач моделирования процессов формирования и развития инновационных кластеров.

2. Временная привязка. Данный тип привязки содержит данные о времени проведения измерений исследуемых переменных, при этом сами данные о времени проведения измерений также могут иметь как абсолютное, так и относительное исчисление.

3. Пространственно-временная привязка. Данный тип привязки одновременно содержит данные о пространственном положении и времени проведения измерений анализируемых переменных [2].

Итоги. Определено, что в рамках пространственного моделирования процессов формирования и развития инновационных кластеров временной фактор не имеет принципиальной роли. Это обусловлено самим характером кластерного развития, так как кластерная политика реализуется в долгосрочном периоде и в качестве наиболее удобного временного периода отчётного обычно применяется календарный год. Таким образом, для решения практических задач анализ динамики развития кластеров может быть дискретным во времени, и основываться на первом пространственном типе.

Следовательно, основным требованием к координатной системе сети мониторинга процессов кластеризации экономического пространства территории российских регионов является метричность. Моделирование процессов формирования и развития инновационных кластеров должно сопровождаться определением геостатистической метрики, позволяющей вычислять расстояние между местоположением предприятий и организаций кластера. Для задач геостатистического анализа процессов кластерного развития предлагается использование двумерного евклидового пространства R^2, обладающего такой метрикой, что расстояние между двумя точками пространства $X_1 = (x_1, y_1)$ и $X_2 = (x_2, y_2)$ определяется евклидовой нормой:

$$\|(x_1, y_1)(x_2, y_2)\| = \sqrt{(x_1 - x_2)^2 + (y_1 - y_2)^2}$$

При этом сеть мониторинга называется «кластерной» если имеет сегменты с существенно высокой плотностью точек измерений исследуемых величин, по сравнению со всей остальной областью наблюдений. Если выявленные сегменты с повышенной плотностью измерений в свою очередь характеризуются более высокими или низкими значениями исследуемой величины, возникает необходимость в проведении процедуры декластеризации с целью получения репрезентативной статистики и исключение ошибок в средних значениях, вариаций и т.д. Таким образом, методологический инструментарий геостатистики как междисциплинарного направления в высокой степени комплементарен кластеру как экономической категории и может применятся с целью развития концептуальных основ пространственного моделирования кластеров.

Библиографический список

1. *Арутюнян, Р.В.* Прогноз электропотребления: Анализ временных рядов, геостатистика, искусственные нейронные сети [Текст] / Р.В. Арутюнян, В.И. Богданов, Л.А. Большов. – М., 1999. – 45 с.

2. *Демьянов, В.В.* Геостатистика: теория и практика [Текст] / В.В. Демьянов, Е.А. Савельева. – М.: Наука, 2010. – 327 с.

3. *Каневский, М.Ф.* Элементарное введение в геостатистику [Текст] / М.Ф. Каневский, В.В. Демьянов, Е.А. Савельева. – М., 1999. – 136 с.

4. *Матерон, Ж.* Основы прикладной геостатистики [Текст]. – М.: Мир, 1968. – 407 с.

MODELING AND VISUALIZATION OF FORMATION AND DEVELOPMENT OF INNOVATION CLUSTERS

D.L. Napolskikh, *candidate of economic sciences, associate professor*
Volga state university of technology
(Russia, Yoshkar-Ola)

Abstract. *The article considers the problems of modeling and visualization of innovation clusters. An approach to the spatial localization of agglomerations of production in the region, as well as the study of heterogeneity of the economic space of the regions. The procedures of coordinate binding of economic data, as well as metrics and spatial resolution in the study of innovative clusters are specified.*

Keywords: *innovative clusters, spatial modeling, geostatistics, coordinate reference, metric.*

ОЦЕНКА МОТИВАЦИОННОЙ СТРУКТУРЫ РАБОТНИКОВ

Д.О. Селентьева, *канд. филос. наук, доцент*
Е.В. Смагина, *студент*
Балтийский государственный технический университет «ВОЕНМЕХ»
(Россия, г. Санкт-Петербург)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10379

Аннотация. *В статье рассматриваются вопросы оценки мотивационной структуры работников и разработки эффективной системы стимулирования. На примере общества с ограниченной ответственностью «Главкурс» определено распределение работающих по типу трудовой мотивации и проведена оценка эффективности различных форм стимулирования персонала.*

Ключевые слова: *мотивация, персонал, система стимулирования, оценка мотивационной структуры.*

Мотивационный фактор организации играет немаловажную роль в достижении целей, поэтому одним из основных направлений повышения конкурентоспособности организаций является создание эффективной системы стимулирования труда. В связи с возникновением новых условий трудовой деятельности наемных работников, расширением содержания труда, развитием технологий, усложнением выполняемых работниками трудовых функций резко возрос уровень требований работодателей к профессиональным характеристикам персонала. В свою очередь практика управления персоналом требует разработки новых инструментов воздействия на работников, мотивирующих их к развитию и эффективному труду [1].

Автором статьи было проведено эмпирическое исследование на примере Общества с ограниченной ответственностью «Главкурс». Общая выборка составила 20 человек, среди которых 8 респондентов – мужчины, 12 – женщины. Испытуемые имеют различный опыт работы от 6 месяцев до 7 лет и принадлежат разной возрастной категории. Средний возраст респондентов варьируется от 23 до 45 лет. В исследовании процесса мотивации на примере ООО «Главкурс» была использована методика В.И. Герчикова, в соответствии с которой выделяется пять типов трудовой мотивации работающих: инструментальный, профессиональный, патриотический, хозяйский и люмпенизированный [2].

Данные о мотивации работников собраны с помощью теста «Motype», который реализует модель Герчикова. Респондентам была предложена анкета (с 18-ю вопросами), результаты обработки которых позволяют судить о преобладающем типе мотивации у отдельно взятого сотрудника [3]. После обработки полученных данных по компании ООО «Главкурс» были получены результаты, представленные на рисунке.

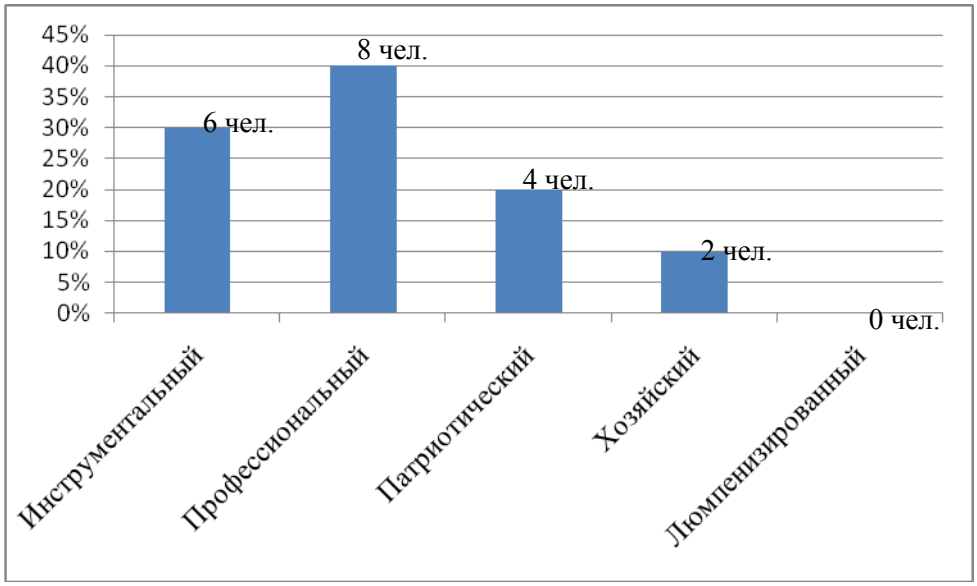

Рисунок 1. Общее распределение по типам мотивации

В соответствии с результатами опроса, доминирующим типом трудовой мотивации является профессиональный (40% всех оцениваемых работников). Таким образом, каждый второй работающий в ООО «Главкурс» предпочитает самостоятельность в работе и отличается развитым профессионализмом, ценят возможность реализовать свои знания, умения, достичь более высокого положения на предприятии и в обществе.

Значительно уступает профессиональному типу мотивации, хотя и составляет весомую часть всех работающих, инструментальный тип. Работающих с такой мотивацией оказалось 30%. Инструментально мотивированные работники ценят в работе именно зарплату, поэтому готов работать в условиях похуже, но с большой отдачей и дополнительной оплатой за его труд.

Доля работающих с хозяйским типом мотивации не так высока (10%). Люди с хозяйским типом мотивации выполняют свою работу с максимальной отдачей, не настаивая на ее¸ высокой оплате и особой интересности.

Исходя из методики Герчикова, для сотрудников данной организации оптимальным будут стимулы: денежные и моральные вознаграждения, организационные (содержание, условия и организация работы), профессиональное развитие, участие в совладении и управлении.

В рамках исследования был проведен также опрос работников ООО «Главкурс» относительно оценки эффективности применяемых форм стимулирования работников. Для оценки были представлены 8 форм стимулирования труда. Анкета составлена так, чтобы каждый работник отметил по десятибалльной шкале по каждому из нижеперечисленных факторов, насколько он важен с точки зрения повышения производительности труда (что 1 – низкая значимость фактора, 2 – более высокая и т.д., 10 – очень высокая). Цифры в таблице – это средний бал. Имея данную таблицу на каждого работника, можно индивидуально походить к стимулированию персонала. В результате обработки анкет получены данные, представленные в таблице.

Таблица 1. Оценка различных форм стимулирования персонала в ООО «Главкурс»

№ п/п	Способ стимулирования	Результат
1	Возможность повышения заработной платы	8,9
2	Стабильность заработка	8,1
3	Социальные гарантии	7,7
4	Улучшение условий труда	6,5
5	Хорошие отношения в коллективе	6
6	Признание и одобрение со стороны руководства	5
7	Повышение престижа предприятия	2
8	Возможность карьерного роста	2

Отсюда можно сделать следующий вывод, что для педагогов наиболее важны материальные и организационные формы стимулирования. Полученные результаты исследования компания может применить в разработке системы мотивации и стимулирования. В результате проделанной работы, были выявлены различия в способах мотивации сотрудников в деятельности исследованной компании. На основе этого можно дать некоторые рекомендации организации:

1. Преобладание профессионального типа – это положительный показатель для деятельности компании, который нужно поддерживать. Еще одним достоинством работы данной организации служит отсутствие люмпенизированного мотивационного типа. Его и дальше нужно стараться избегать, так как он является тормозящим в деятельности коллектива.

2. Несмотря на развитие как материальной, так и нематериальной мотивации в компании, больше внимание следует уделять последнему виду. Именно он способен формировать то отношение к работе, которое должно быть в такой отрасли, как образование.

Библиографический список

1. *Трофимова Л.Ф.* Оценка мотивационной структуры работников нефтеперерабатывающих предприятий // Проблемы современной экономики. – 2013. – № 1. – С. 303 [Электронный ресурс]:http://www.m-economy.ru/art.php?nArtId=4501.

2. *Консальтиноговая* компания «Проект «Дельфы». Типологическая модель мотивации В.И. Герчикова, 2012. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.delfy.biz/methods/tmg

3. *Типы мотивации* и мотивационные профили персонала, 2010: [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://b-t.com.ua/test_motype.php.

ASSESSMENT OF MOTIVATIONAL STRUCTURE OF EMPLOYEES

D.O. Selenteva, *candidate philosophical sciences, associate professor*
E.V. Smagin, *student*
Baltic state technical university "VOENMECH"
(Russia, St. Petersburg)

Abstract. *The article deals with the assessment of the motivational structure of workers and the development of an effective incentive system. Using the example of the Glavkurs limited liability company, the distribution of employees according to the type of work motivation is determined and the effectiveness of various forms of staff incentives is assessed.*

Keywords: *motivation, personnel, incentive system, evaluation of motivational structure.*

УПРАВЛЕНИЕ СТРЕССОУСТОЙЧИВОСТЬЮ ПЕРСОНАЛА КАК УСЛОВИЕ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ТРУДА

Е.В. Слепцова, *канд. экон. наук, доцент*
А.А. Чиженок, *магистрант*
Кубанский государственный университет
(Россия, г. Краснодар)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10380

Аннотация. *Актуальность изучения профессиональных стрессов и подходов к их управлению обусловлена тем, что стресс оказывает влияние на эффективность организации и состояние ее персонала. В статье рассмотрены основные причины стресса и возникновения синдрома «эмоционального выгорания» в организациях сферы услуг, предложены направления повышения стрессоустойчивости работников. Выявлена зависимость эффективности труда от стрессоустойчивости персонала организаций сферы услуг.*

Ключевые слова*: эффективность труда, стрессоустойчивость, управление персоналом, эмоциональное выгорание.*

Ключевым свойством услуги является связь сотрудника, оказывающего услугу, с клиентом. При реализации услуги важное значение имеют личные качества и коммуникативные способности сотрудников фирмы во время взаимодействия с клиентами. Эффективность работы компании напрямую зависит от данных способностей в совокупности с профессионализмом, ответственностью и компетентностью персонала. Таким образом, успех деятельности фирмы будет напрямую зависеть от сформированности необходимых компетенций персонала и эффективности его работы [1]. Таким образом очевидно, что оценка качества услуги зависит от мнения потребителя, его удовлетворенности и субъективного восприятия полученной услуги. Обслуживание клиента носит, как правило, индивидуальный характер и связано с длительным контактом сотрудников, оказывающих услугу, с клиентом. Процесс предоставления услуги предполагает участие самого клиента в этом процессе, поэтому устанавливаются высокие личные и профессиональные требования к персоналу, оказывающему услуги [2]. Важнейшее значение в данном случае также играет эмоциональное и психическое состояние работников, которое сказывается как на объёмах выполненной работы, так и на взаимодействии с клиентами.

Стоит отметить, что именно эмоциональная нагрузка, связанная с постоянными человеческими контактами, является причиной «эмоционального выгорания» персонала. В современном понимании такое явление происходит под влиянием постоянных стрессов работников. В связи с этим наступает эмоциональное истощение работников, что сказывается на качестве контакта с людьми и оказываемых услуг.

Для анализа главных причин стресса работников был проведен опрос сотрудников банковской сферы, результаты которого показали, что основным источником стресса являются: большие объемы работы, формирующиеся из большого наплыва клиентов; низкий уровень взаимодействия персонала; недопонимание между клиентами и сотрудниками; возможность штрафных санкций; малое количество времени на восстановление сил; угроза увольнения. Результаты опроса отображены в таблице.

Таблица 1. Причины стресса работников банковской организации (по результатам опроса)

Источник стресса	% ответов
Большие объемы работы	100.00%
Низкий уровень взаимодействия персонала	74.1%
Недопонимание между клиентами с сотрудниками	82.2%
Возможность штрафных санкций	82.2%
Нехватка времени на восстановление сил	90.6%
Возможность потерять работу	57.1%

Согласно результатам опроса, основным источником стресса сотрудников является перегруженность на работе. Для устранения этой проблемы предлагается комплексное решение следующих задач:

– проведение тренингов по повышению эффективности труда;

– изменение форм и методов организации труда, что позволит обеспечить прежний объем работы при меньших трудовых затратах;

– эффективное (рациональное) управление временем;

– кадровые изменения, включающие набор либо дополнительных сотрудников, либо сотрудников с более высокой квалификацией.

Для решения проблемы эмоционального выгорания предлагается проведение психологических тренингов для сотрудников с приглашением профессионального психолога, который поможет освоить способы саморегуляции, вызывающие позитивный настрой и увеличивающие стрессоустойчивость [3].

Другим способом повышения стрессоустойчивости персонала является формирование правильного отношения сотрудников к выполняемой работе путем разработки соответствующих норм организационной культуры. К таким нормам относятся:

– задачи работника и организации;

– ответственность;

– дисциплина;

– ограничение от лишней информации;

– организация отдыха.

Актуальной проблемой на сегодняшний день является внедрение вышеперечисленных ценностей в организацию труда работников и рассмотрение их как критерии оценки сотрудников [4].

В контексте данного исследования интересной представляется теория эмоционального интеллекта. Дэниел Гоулман – исследователь профессиональных компетенций работников – выделил пять составных компонентов эмоционального интеллекта [5]:

– мотивация;

– восприимчивость;

– самосознание;

– саморегулияция;

– способность к взаимоотношениям.

Целенаправленное воздействие на эти компоненты, их развитие помогает поддерживать стрессоустойчивость персонала на достаточном уровне.

Выявив очевидную связь между стрессоустойчивостью персонала и эффективностью его труда следует определить критерии оценки эффективности труда. Предлагаем использовать систему коэффициентов повышающих и понижающих значений.

В число повышающих значений следует включить:

– повышение объемов оказываемых услуг за счет увеличения производительности труда;

– увеличение объемов оказываемых услуг за счет совершенствования личностных качеств персонала;

– включение новых средств и способов управления персоналом фирмы.

К понижающим значениям необходимо отнести:

– некачественное и недобросовестное выполнений обязанностей, связанных с предоставлениями услуг;

– нарушение установленных сроков предоставления услуг;

– пренебрежительное и неответственное отношение к своим трудовым обязанностям;

– отсутствие или низкий уровень деловых коммуникаций с клиентами компании;

– негативное отношение сотрудников к определенным клиентам;

– конфликтное поведение.

В настоящее время оценка качества труда сотрудников рассматривается как элемент механизма управления поведением работников. Внедрение подобных систем можно отметить во многих отечественных компаниях в частности в банковской сфере, например, в виде установления зависимости величины премий он трудового вклада каждого сотрудника. Кроме того, применяются механизмы расчета коэффициентов эффективности при помощи повышающих и понижающих значений. Управление эффективностью труда помогает сохранять стресс на допустимых уровнях восприятия, а в случае необходимости способствует получению помощи от окружающих.

Таким образом, для управления стрессоустойчивостью персонала необходим комплексный подход к учету стрессообуславливающих факторов, внедрению и усвоению норм организации труда, оценке эффективности труда, проведению мероприятий по предотвращению и снижению стрессовых ситуаций.

Библиографический список

1. *Черникова С.А.*, Исаков Ю.А. Трудовые ресурсы как фактор производства // Российское предпринимательство. – 2014. – №5(251). – С. 55-62.

2. *Слепцова Е.В.*, Семенихина К.Г. Персонал как одна из составляющих гостиничного продукта // Экономика и бизнес: теория и практика: научный журнал. – №7. – 2017. – С. 64-68

3. *Загидуллина Г.М.,* Романова А.И., Миронова М.Д. Управленческие инновации в системе массового обслуживания (на примере жилищно-коммунального комплекса) // Вестник Казанского технологического университета. – 2009. – №5. – С. 128-133.

4. *Марченко Е.Ю.,* Лымарева О.А. Сущностно-содержательные аспекты мотивационной системы предприятия сферы услуг// Экономика устойчивого развития: научный журнал. – 2018. – № 1 (33). – С. 163-167

5. *Гоулман Д.* Эмоциональный интеллект в бизнесе. – М.: Издательство «Манн, Иванов и Фарбер», 2013. – 512 с.

MANAGING STRESS-RESISTANCE OF STAFF AS A CONDITION OF EFFECTIVENESS OF LABOR

E.V. Sleptsova, *candidate of economic sciences, associate professor*
A.A. Chizhenok, *graduate student*
Kuban state university
(Russia, Krasnodar)

Abstract. *The Relevance of the study of professional stresses and approaches to their management is due to the fact that stress affects the efficiency of the organization and the state of its staff. The article deals with the main causes of stress and the emergence of the syndrome of "emotional burnout" in the organizations of the service sector, the directions of increasing the stress resistance of workers. The dependence of labor efficiency on the stress resistance of the personnel of service organizations is revealed.*

Keywords*: labor efficiency, stress resistance, personnel management, emotional burnout.*

СУЩНОСТЬ КАТЕГОРИИ «НАЛОГОВЫЙ ПОРТФЕЛЬ ОРГАНИЗАЦИИ»

А.С. Тростин, *канд. экон. наук, доцент*
К.С. Харькова, *магистрант*
Ярославский государственный университет им. П.Г. Демидова
(Россия, г. Ярославль)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10381

Аннотация. *В статье анализируются имеющиеся подходы к определению сущности налогового портфеля организации, формулируются особенности интерпретации данного термина, раскрываются структура и виды налогового портфеля организации.*

Ключевые слова*: налоги, сборы, налоговый портфель организации, система налогообложения, виды налоговых портфелей.*

На сегодняшний день в России сложилась достаточно гибкая система налогообложения субъектов предпринимательства. В связи с этим фирмы, при условии соответствия определенным критериям, установленным законодательством РФ, могут выбирать наиболее выгодную для себя систему налогообложения, а значит и те налоги, которые фирме необходимо будет уплачивать. По иному эти налоги называют «налоговым портфелем». Эта категория довольно нова и нечасто встречаема в научной литературе. Приведем имеющиеся подходы к определению данной деминиции в таблице 1.

Таблица 1. Походы к определению сущности категории «налоговый портфель организации» [1-3]

№	Автор	Интерпретация категории«налоговый портфель организации»
1	Ермолаева К.А., Кальницкая О.В. [1]	весь комплекс налоговых обязательств хозяйствующего субъекта
2	Погорелова Т.Г. [2]	инструмент, с помощью которого может быть достигнуто сбалансируемое соотношение целей экономических субъектов и государства
3	Погорелова Т.Г. [3]	совокупность персонифицированных налоговых платежей хозяйствующего субъекта на основе системного и управленчески обоснованного использования легитимных налоговых альтернатив в рамках оптимизации налоговой нагрузки с целью обеспечения финансовой устойчивости организации и снижения налоговых рисков

Исходя из имеющихся интерпретаций, можно сформулировать следующие основные сущностные характеристики налогового портфеля организации:

1) представляет собой совокупность налоговых обязательств;

2) присущ хозяйствующему субъекту;

3) является балансом соотношения целей организаций и государства.

Основываясь на том, что, по нашему мнению, «налоговый портфель организации» – это, прежде всего, категория, можно сформулировать следующее общее определение налогового портфеля организации. Итак, налоговый портфель организации – это отношения между хозяйствующим субъектом и государством по поводу достижения баланса в части реализации хозяйствующим субъектом совокупности налоговых обязательств (налогов, сборов и иных обязательных платежей).

Принимая во внимание гибкость отечественного налогообложения, можно сказать, что фирмы способны легитимно осуществлять выбор (при соблюдении условий законодательства) налогов и сборов,

а также обязательных платежей, необходимых к уплате.

В этой связи можно сказать, что у фирмы может существовать несколько налоговых портфелей, один из которых она может выбрать себе в определенный период времени. Принимая во внимание прямую взаимосвязь между налоговым портфелем и налоговой нагрузкой организации, можно классифицировать следующие виды налоговых портфелей организации:

1. Избыточный – это такой налоговый портфель, который влечет за собой неоправданные убытки (в виде дополнительных налоговых выплат) организации.

2. Оптимальный – налоговый портфель, который представляет собой наиболее выгодную систему налогообложения для предприятия.

3. Эффективный – налоговый портфель, который, наряду с системой налогообложения, учитывает возможные варианты снижения налоговой нагрузки через изменение состава активов и пассивов предприятия.

Разработка эффективного налогового портфеля должна являться прерогативой любой организации, поскольку будет способствовать не только снижению налоговой нагрузки, но и росту оборотного капитала, а значит и прибыли предприятия, что, в конечном итоге, выгодно и самой организации, и государству.

Структура налогового портфеля организации может включать в себя:

– постоянную (неизменную) часть (например, отчисления во внебюджетные фонды, государственные пошлины);

– варьируемую часть (те налоги, уплата которых может быть изменена или отменена: так, приобретение организацией автомобилей с более низким объемом лошадиных сил позволит снизить размер транспортного налога; аренда земельного участка позволит организации не платить земельный налог и т.п.).

Так, изменяя варьируемые составные части уже имеющегося налогового портфеля организации, можно разрабатывать новые налоговые портфели, в последствии выбрав наиболее эффективный.

Исходя из структуры, налоговые портфели организаций можно классифицировать следующим образом:

– жесткий (в составе портфеля высокая доля неизменных налогов и сборов);

– гибкий (в составе портфеля низкая доля неизменных платежей).

Таким образом, налоговый портфель организации – это категория, выражающая отношения между хозяйствующим субъектом и государством по поводу достижения баланса в части реализации хозяйствующим субъектом совокупности налоговых обязательств (налогов, сборов и иных обязательных платежей). Этот баланс достигается путем легитимного выбора налоговых альтернатив с учетом специфики деятельности предприятия. Налоговые портфели бывают избыточными, оптимальными и эффективными, а также жесткими и гибкими в зависимости от структуры налогового портфеля. Разработка эффективного налогового портфеля организации позволяет быть в выигрыше и предприятию, и государству, порождая позитивный мультипликативный эффект.

Библиографический список

1. *Ермолаева К.А.,* Кальницкая О.В. Налоговый портфель региона: сущность, структура, факторы формирования // Научно-технические ведомости СПбГПУ. Экономические науки. 2018. Т. 11, № 3. С. 140-148. DOI: 10.18721/JE.11312

2. *Погорелова Т.Г.* Детерминанты налогового портфеля организации // Развитие современной науки: теоретические и прикладные аспекты. 2016. №2. С. 143-145.

3. *Погорелова Т.Г.* Риск-ориентированное управление налоговым портфелем организации: диссертация ... кандидата Экономических наук: 08.00.10 / Погорелова Татьяна Геннадьевна; [Место защиты: Северо-Осетинский государственный университет им. Коста Левановича Хетагурова].- Владикавказ, 2016. – 306 с.

4. *Погорелова Т.Г.* Формирование эффективного налогового портфеля субъектами экономики // Аспирант. – 2015. – №6-2 (11). – С. 82-84.

ESSENCE OF CATEGORY «TAX PORTFOLIO OF AN ORGANIZATION»

A.S. Trostin, *candidate of economic sciences, associate professor*
K.S. Kharkov, *graduate student*
Demidov Yaroslavl state university
(Russia, Yaroslavl)

Abstract. *In the article is analyzed the existing approaches to the definition of the essence of the tax portfolio of an organization, formulates the features of the interpretation of this term, provides the structure and types of the tax portfolio of an organization*

Keywords: *taxes, fees, organization's tax portfolio, taxation system, types of tax portfolios.*

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ РЕАЛИЗАЦИИ МУНИЦИПАЛЬНЫХ ПРОГРАММ

Р.Р. Яруллин, *д-р экон. наук, профессор*
А.П. Манайчева, *студент*
Уфимский филиал Финансового университета при Правительстве Российской Федерации
(Россия, г. Уфа)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10382

Аннотация. *Муниципальные программы играют важную роль в решении проблем развития муниципального образования. При этом оценка эффективности муниципальных программ является необходимой для принятия решений о целесообразности изменения объемов финансирования программы, разумности установленных целевых показателей и осуществления мер по повышению ее эффективности. В данной статье рассмотрена интегральная оценка эффективности реализации муниципальных программ и предложен метод совершенствования проведения оценки. Выводы и рекомендации статьи могут быть использованы в научной и педагогической деятельность при рассмотрении вопросов эффективности реализации муниципальных программ.*

Ключевые слова: *муниципальная программа, оценка эффективности, программные расходы, бюджетные расходы, интегральная оценка.*

Все административно-территориальные единицы Российской Федерации имеют органы местного самоуправления. Для решения экономических, экологических, социальных и иных проблем развития муниципальных образований принимаются муниципальные программы, которые обеспечивают достижение приоритетов и целей муниципальной политики в сфере социально-экономического развития и безопасности, исходя из интересов населения с учетом исторических и местных традиций.

Муниципальные программы являются инструментом регулирования экономики, применяемым для достижения стратегических целей социально-экономического развития и выполнения муниципальных функций.

В рамках бюджетного планирования и прогнозирования муниципальные программы являются обязательной частью бюджетов муниципальных образований.

Программно-целевой метод бюджетирования можно определить как отбор приоритетных целей общественного развития, разработку взаимоувязанных мероприятий, исходя из задач, заданных сроков при соответствующем обеспечении ресурсами [1].

Введение муниципальных программ позволяет нацелить деятельность органов местного самоуправления на достижение конкретных результатов, установить взаимосвязь, в том числе количественную, между полученными результатами и осуществленными затратами, проводить анализ эффективности достижения конкретных результатов. При этом под конечным результатом понимается достижение целевого состояния уровня и качества жизни населения, социальной, экологической сферы, национальной безопасности и других общественно значимых вопросов и потребностей, за счет использованных бюджетных средств в рамках муниципальных программ, направленных на достижение этих целей [2].

В общем виде, под понятием «муниципальная программа» понимается система мер, мероприятий (взаимоувязанных по задачам, срокам осуществления, ресурсам и исполнителям) и инструментов муниципальной политики, обеспечивающих в рамках реализации ключевых государственных (муниципальных) функций достижение приоритетов и целей муниципальной политики в сфере социально-экономического развития и безопасности.

Показатели реализации муниципальных программ могут быть непосредственными, отражающими объем сделанных главным распорядителем бюджетных средств работ или оказанных услуг, например, протяженность отремонтированных и построенных дорог, количество оказанных услуг транспортного обслуживания, количество учеников, которым предоставлены образовательные услуги по заданной программе и тому подобное. То есть результаты реализации программ могут отражать объемные характеристики осуществляемых работ и оказываемых услуг. Через показатели непосредственных результатов показатели конечных результатов отражают значимые социально-экономические последствия реализации программ, например, повышение безопасности движения, повышение доступности и эффективности пространственного перемещения граждан, повышение качества образования.

Оценка эффективности реализации муниципальных программ проводится ежегодно по каждой муниципальной программе. По результатам проведенной оценки местной администрацией муниципального образования может быть принято решение о необходимости прекращения или внесения изменений в ранее утвержденную муниципальную программу, в том числе изменений объема бюджетных ассигнований на финансовое обеспечение реализации муниципальной программы.

Каждая местная администрация муниципального образования самостоятельно разрабатывает методику проведения оценки эффективности реализации муниципальных программ.

Следует выделить основные моменты и проблемы развития методик формирования, реализации и оценки эффективности муниципальных программ.

Во-первых, отсутствует унифицированный подход к оценке эффективности реализации муниципальных программ.

Во-вторых, существуют различные подходы к проведению оценки эффективности даже в рамках одного субъекта РФ.

В-третьих, возникают вопросы по построению математического аппарата методик оценки эффективности программ. Так эффективность может оцениваться как отношение достигнутых (фактических) нефинансовых результатов основных мероприятий, подпрограмм и в целом программы к затратам по основным мероприятиям, подпрограммам и программе в целом. А может – как отношение только затратных финансовых показателей [3].

Одной из наиболее сбалансированных, комплексных и объективных методик можно назвать интегральную оценку эффективности реализации с использованием весовых коэффициентов целевых индикаторов. Интегральная оценка определяется как средневзвешенная сумма оценок эффективности на основе качественных и количественных критериев и целевых показателей муниципальной программы.

Интегральная оценка эффективности реализации муниципальной программы применяется, например, в городском округе город Уфа Республики Башкортостан.

Эффективность реализации муниципальной программы (Эмп) оценивается по следующей формуле [4]:

Эмп = 0,4 * К1 + 0,4 * К2 + 0,2 * К3,

где:

К1 – степень реализации муниципальной программы;

К2 – эффективность реализации подпрограмм муниципальной программы;

К3 – контроль за ходом реализации муниципальной программы.

Полученное значение интегральной оценки (Эмп) сопоставляется с качественной шкалой, приведенной в таблице 1.

Таблица 1. Шкала показателей и интегральной оценки эффективности реализации муниципальной программ ($Э_{мп}$) [4]

Численное значение оценки эффективности реализации муниципальной программы ($Э_{мп}$)	Качественная характеристика программы
$0,85 \leq Э_{мп}$	эффективность программы высокая
$0,75 \leq Э_{мп} < 0,85$	эффективность программы средняя
$0,65 \leq Э_{мп} < 0,75$	эффективность программы удовлетворительная
Эмп < 0,65	эффективность программы неудовлетворительная

Согласно Решения Совета городского округа город Уфа Республики Башкортостан от 27.06.2018 № 28/2 «Об исполнении бюджета городского округа город Уфа Республики Башкортостан за 2017 год» общая сумма расходов за 2017 год составила 24 614,86 млн. руб., из них 23 893,15 млн. руб. или 97,07% составили расходы на реализацию муниципальных программ [5].

Согласно годовому отчету о реализации муниципальных программ в городском округе город Уфа Республики Башкортостан в 2017 год в городском округе город Уфа Республики Башкортостан реализовывались 23 муниципальные программы. Из них самую высокую оценку эффективность реализации, равную 1, имеют муниципальные программы, связанные с развитием культуры и искусства, спорта, молодёжной политикой, системой безопасности, защиты населения и территории городского округа от чрезвычайных ситуаций природного, техногенного характера и иных происшествий, строительства, реконструкции, капитального ремонта, ремонта дорог и искусственных сооружений [6].

В целом за данный период 17 муниципальных программ имеют высокую эффективность реализации, 5 – среднюю эффективность, 1 – удовлетворительную.

Удовлетворительную оценку эффективности реализации получила муниципальная программ «Развитие жилищно-коммунального хозяйства, транспортного обслуживания и мониторинг состояния среды обитания и здоровья населения городского округа город Уфа Республики Башкортостан». Численное значение оценки эффективности реализации муниципальной программы равно 0,73, при этом критерий степени реализации муниципальной программы и критерий контроля за ходом реализации муниципальной программы равны 1, а критерий эффективности реализации подпрограмм муниципальной программы равен 0,33.

Приведенная выше оценка эффективности предполагает необходимость введения дополнительной шкалы оценки для принятия решений в отношении дальнейшей реализации муниципальных программ. Такой дополнительной шкалой могут служить оценка полноты финансирования муниципальных программ и достижения их плановых значений целевых показателей, представленные в таблице 2 и 3.

Таблица 2. Оценка полноты финансирования муниципальной программы [7]

Значение показателя выполнения планового объема финансирования муниципальной программы (Q1)	Оценка полноты финансирования муниципальной программы
0,98<=Q1<=1,02	Финансирование в полном объеме
0,5<=Q1<0,98	Финансирование в неполном объеме
1,02<Q1<=1,5	Объем финансирования увеличен
Q1<0,5	Объем финансирование существенно уменьшен
Q1>1,5	Объем финансирование чрезмерно увеличен

Таблица 3. Оценка достижения плановых значений целевых показателей муниципальной программы [7]

Достигнутый уровень плановых значений целевых показателей муниципальной программы (Q2)	Оценка достижения плановых значений целевых показателей муниципальной программы
0,95<=Q2<=1,05	Высокая результативность
0,7<=Q2<0,95	Средняя результативность (недовыполнение плана)
1,05<Q2<=1,3	Средняя результативность (перевыполнение плана)
Q2<0,7	Низкая результативность (существенное недовыполнение плана)
Q2>1.3	Низкая результативность (существенное перевыполнение плана)

Оценка полноты финансирования муниципальной программы определяется как отношение фактического объема расходов к запланированному объему расходов. Оценка достижения плановых значений целевых показателей рассчитывается как среднее арифметическое значений отношений фактически достигнутых величин и плановых значений целевых показателей муниципальных программ.

Проведя оценку муниципальной программы «Развитие жилищно-коммунального хозяйства, транспортного обслуживания и мониторинг состояния среды обитания и здоровья населения городского округа город Уфа Республики Башкортостан» по предложенным авторами способам были получены значения Q1 = 0,78 и Q2 = 0,89, означающие, что муниципальная программа профинансирована не в полном объеме и плановые значения недовыполнены, следовательно, необходимо внесение изменений в муниципальную программу: корректировка целевых показателей и (или) выделение дополнительного объема финансирования.

Неточность значений целевых показателей, невысокий уровень освоения средств бюджета является одной из проблем реализации программно-целевого бюджетирования [8].

Подводя итог вышеизложенному, можно отметить, что в методике оценки эффективности реализации муниципальных программ отсутствует единый комплексный метод, что предполагает необходимость проведения научных исследований в данной области. Предложенный авторами метод совершенствования оценки эффективности реализации муниципальных программ является одним из возможных, способствующий принятию решений о целесообразности изменения объемов финансирования программы и о разумности установленных целевых показателях, но не исключающий необходимости более глубокого анализа причин отклонения фактического объема финансирования и достигнутых значений показателей от плановых на уровне соответствующего муниципального образования.

Библиографический список

1. *Яруллин Р.Р.* Реализация программно-целевого формирования бюджетов субъектов Российской Федерации // Актуальные проблемы экономики и права. 2014. №4 (32). С. 215-221.

2. *Малиновская О.В.* Государственные и муниципальные финансы: учебное пособие / О.В. Малиновская, И.П. Скобелева, А.В. Бровкина. – М.: КноРус, 2018. – 488 с.

3. *Савельев И.И.* Оценка эффективности государственных программ: монография. – М.: Русайнс, 2016. – 330 с.

4. *Постановление Администрации* городского округа город Уфа Республики Башкортостан от 12.10.2016 № 1578 "Об утверждении методики проведения оценки эффективно-

сти реализации муниципальных программ городского округа город Уфа Республики Башкортостан" [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://ufacity.info/upload/iblock/3a4/3a4ad8ca062261f6a56ab0ab0680666b.pdf

5. *Решение Совета* городского округа г. Уфа РБ от 27.06.2018 № 28/2 "Об исполнении бюджета городского округа город Уфа Республики Башкортостан за 2017 год" [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://mp.ufacity.info/Page/1052/

6. *Муниципальные программы ГО г.Уфа РБ* [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.ufacity.info/programs/list.php?p=3

7. *Постановление Администрации* города Екатеринбург от 29.07.2013 № 2626 «Об утверждении Положения о муниципальных программах муниципального образования «город Екатеринбург» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://екатеринбург.рф/file/962bd711e75d887c0586dff923cc29e8

8. *Яруллин Р.Р.* Совершенствование государственных программ субъектов РФ как основного инструмента повышения эффективности бюджетных средств // Личность, общество, государство: проблемы взаимодействия: сборник статей по материалам Всероссийской научно-практической интернет-конференции / отв. ред. И. Ю. Рассолова. – Уфа: Аэтерна, 2017. – С. 184-188.

ASSESSMENT OF THE EFFICIENCY OF IMPLEMENTATION OF MUNICIPAL PROGRAMS

R.R. Yarullin, *doctor of economic sciences, professor*
A.P. Manaycheva, *student*
Ufa branch of the financial university under the Government of the Russian Federation (Russia, Ufa)

Abstract. *Municipal programs play an important role in solving the problems of the development of the municipality. At the same time, the evaluation of the effectiveness of municipal programs is necessary for making decisions on the feasibility of changing the amount of funding for the program, the reasonableness of the set targets and the implementation of measures to improve its efficiency. In this article the integrated assessment of efficiency of implementation of municipal programs is considered and the method of improvement of carrying out an assessment is offered. The conclusions and recommendations of the article can be used in scientific and pedagogical activities when considering the effectiveness of municipal programs.*

Keywords: *municipal program, performance evaluation, program costs, budget expenditures, integrated assessment.*

УГОЛОВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА НЕИСПОЛНЕНИЕ ОБЯЗАННОСТЕЙ НАЛОГОВЫМ АГЕНТОМ: СУДЕБНАЯ ПРАКТИКА

Е.А. Ботарева, *студент*
Научный руководитель: *Г.Ф. Цельникер, канд. юр. наук, доцент*
Самарский государственный экономический университет
(Россия, г. Самара)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10383

Аннотация. *В последнее время в России является актуальным вопрос о преступлении в сфере налогообложения, в частности ст. 199.1 Уголовного кодекса Российской Федерации (далее – УК РФ), выражающейся в общественной опасности при причинении значительного ущерба государственной финансовой системе и системе налогового администрирования. Проблема состоит в том, что данного состава преступления не было предусмотрено, что приводило к многочисленным нарушениям работодателей.*

Ключевые слов: *налоговый агент, уголовная ответственность, уплата налогов и сборов, бюджетная система, налогоплательщики, налог на доходы физических лиц.*

Согласно ч. 1 ст. 24 Налогового кодекса Российской Федерации (далее НК РФ) под налоговыми агентами признаются лица, на которых в соответствии с НК РФ возложены обязанности по исчислению, удержанию у налогоплательщика и перечислению налогов в бюджетную систему Российской Федерации [1]. Такие обязанности могут быть возложены только на те организации и на тех физических лиц, которые являются источниками выплаты доходов, подлежащих обложению налогами (например, на добавленную стоимость (ст. 161 НК РФ), на доходы физических лиц (ст. 226 НК РФ), на прибыль (286 НК РФ)) [2, С. 395]. Налоговые агенты наделены теми же правами, что и налогоплательщики, но обязанности отличаются.

Проблема того, что ранее данного состава преступления не было предусмотрено привело к тому, что работодатели удерживали и, соответственно, не перечисляли в бюджет суммы налога на доходы с физических лиц, налога на прибыль и на добавленную стоимость, оставаясь безнаказанными.

Обязанности налогового агента по исчислению, удержанию перечислению налога на добавленную стоимость и налога на прибыль возникают в крайне редких случаях, когда налогоплательщиками являются иностранные лица, не состоящие на учете в налоговых органах Российской Федерации в качестве налогоплательщиков, либо иностранная организация, получающая доходы от источников в Российской Федерации, не связанные с постоянным представительством в Российской Федерации [3, С. 218]. Следовательно, на налоговых агентов в основном возложены обязанности по исчислению, удержанию и перечислению в бюджет налога на доходы физических лиц.

Существует точка зрения, что за финансовые правонарушения и преступления должна наступать финансово-правовая ответственность. Есть мнение, что финансовая ответственность является самостоятельным видом юридической ответственности, так как она отличается от классических видов ответственности. Так, Е.М. Ашмарина полагает, что финансовая ответственность отличается от уголовной ответственности в тяжести содеянного, характере санкций, видах и целях наказания, а также в других факторах [4, С. 83]. Но все же, на сегодняшний день за финансовые преступления предусмотрена уголовная ответственность.

Объективная сторона данного преступления характеризуется:

1. Неисполнением обязанностей по исчислению налогов;
2. Неисполнением обязанностей по удержанию налога;
3. Неисполнением обязанностей по перечислению налогов в бюджетную систему.

Действия налогового агента формально можно квалифицировать по статье 199.1 УК РФ в случае перечисления налога в ненадлежащий бюджет, что будет доказан мотив – личная заинтересованность субъекта преступления. Сложность представляет установление личного мотива действий налогового агента. Личный интерес как мотив преступления может выражаться в стремлении извлечь выгоду имущественного, а также неимущественного характера, обусловленную такими побуждениями, как карьеризм, протекционизм, семейственность, желание приукрасить действительное положение, получить взаимную услугу, заручиться поддержкой в решении какого-либо вопроса и т.п. [5].

При установлении суммы крупного и особо крупного размера неуплаченных налогов и (или) сборов правоприменителю необходимо определить не только сумму умышленно не уплаченных в бюджет (внебюджетные фонды) платежей, но и период их неуплаты (в пределах трех финансовых лет подряд), а в некоторых случаях еще и процентное соотношение суммы неуплаченных налогов и (или) сборов с подлежащей уплате общей суммой данных платежей [3, С. 220].

Перед тем, как устанавливать факт неисполнения обязанностей налогового агента, первоначально необходимо установить факт задолженности организации или индивидуального предпринимателя по налогам и (или) сборам. Данные об этом могут быть полностью отражены только в акте налоговой проверки [6, С. 113].

Нельзя не согласиться с высказыванием Б.В. Волженкина, «из-за неопределенности понятия «личные» интересы реализация этого указания на практике будет проблематична» [6, С. 114].

Истина данного высказывания может подтвердиться судебной практикой. В случае, если виновный при совершении преступления руководствуется лишь корыстным мотивом, то личный интерес очевиден.

Так, Московский районный суд Санкт-Петербурга установил, что гражданин К. совершил неисполнение обязанностей налогового агента, то есть неисполнение в личных интересах обязанностей налогового агента по исчислению, удержанию и перечислению налогов, подлежащих в соответствии с законодательством Российской Федерации о налогах и сборах исчислению, удержанию у налогоплательщика и перечислению в соответствующий бюджет, совершенное в особо крупном размере.

К. является собственником – акционером, а также генеральным директором, то есть руководителем публичного акционерного общества

К., обладая правом распределения денежных средств ПАО, осознавая, что исчисленный и удержанный из дохода, выплаченного работникам Общества НДФЛ в размере 26 244 445,49 рублей не принадлежит организации и подлежит обязательному перечислению в бюджет Российской Федерации, принял решение о не перечислении данного налога в бюджет Российской Федерации и использовании (расходовании) указанных денежных средств, находящихся в составе оборотных средств Общества, на иные цели: расчеты с контрагентами, оплату производственных и хозяйственных нужд, то есть производил финансовые операции, которые должны были производиться только после уплаты налогов в бюджет Российской Федерации.

Таким образом, К. имея прямой умысел, не исполнил обязанности налогового агента по перечислению в бюджетную систему Российской Федерации НДФЛ, исчисленного и удержанного за период из доходов работников Общества - налогоплательщиков, федеральному бюджету Российской Федерации причинен ущерб на общую сумму 26 244 445,49 рублей, что в процентном соотношении к подлежащим перечислению Обществом как налоговым агентом, налогам за указанный период времени составляет 98,13% и в соответст-

вии с Примечанием 1 к статье 199.1 УК РФ, является особо крупным размером.

Московский районный суд Санкт-Петербурга признал К. виновным в совершении преступления, предусмотренного ч. 2 ст. 199.1 УК РФ [8].

Также судебной практике известны примеры, когда субъект преступления преследовал не только личный имущественный интерес, но и неимущественный.

Так, Сыктывкарский городской суд Республики Коми установил, что Ю. совершил неисполнение в личных интересах обязанностей налогового агента по перечислению налогов, подлежащих исчислению, удержанию у налогоплательщика и перечислению в соответствующий бюджет, совершенное в крупном размере.

Ю., будучи председателем Правления кредитного потребительского кооператива (далее - КПК) в рамках компетенции и прав, будучи обязанным обеспечивать полное и своевременное перечисление КПК, как налоговым агентом, сумм исчисленного и удержанного налога на доходы физических лиц в бюджетную систему РФ, умышленно, осознавая противоправность и общественную опасность своих деяний, исходя из личных интересов, не обеспечил исполнение обязанностей КПК, как налогового агента, и не перечислил в сроки, установленные п.6 ст.226 НК РФ в бюджетную систему РФ налог на доходы физических лиц в общей сумме 5 512 580,39 рублей, которая составляет 81,68 % от суммы налогов, подлежащих уплате в бюджет налоговым агентом КПК, то есть в крупном размере. Вполне очевидно, что факт неисполнения виновным обязанностей налогового агента по перечислению в бюджетную систему Российской Федерации НДФЛ и использование данных средств на производство финансовых операций, свидетельствует о личном интересе виновного.

Таким образом, Ю., преследуя личные интересы, выраженные в стремлении извлечь выгоды имущественного и неимущественного характера, в стремлении создать и поддерживать собственный авторитет и имидж успешного руководителя в глазах работников предприятия, деловых партнеров, а также обусловленные побуждениями карьеризма и желанием приукрасить действительное положение в сфере финансово – хозяйственной деятельности предприятия, незаконно оставил в хозяйственном ведении КПК указанные денежные средства в общей сумме 5 512 580,39 рублей, и в нарушение очередности, предусмотренной ст.855 Гражданского кодекса РФ, незаконно израсходовал их на платежи, не имеющие приоритета к уплате налогов и сборов, т.е. в данном случае прослеживается прямой умысел неисполнения обязанностей налогового агента.

Сыктывкарский городской суд Республики Коми признал Ю. виновным в совершении преступления, предусмотренного ч. 1 ст. 199.1 УК РФ [9].

Таким образом, определение личного интереса налогового агента может выражаться в стремлении получить имущественную выгоду либо преимущества неимущественного характера, определяемые не только на основе объективных данных совершенного преступления, но и определенного субъективного отношения виновного к совершаемым действиям как и приносящим выгоду.

Библиографический список

1. *Налоговый кодекс* Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 № 146-ФЗ (ред. от 03.08.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 03.09.2018). Электронный справочник КонсультантПлюс. URL // http://www.consultant.ru (дата обращения 04.11.2018)

2. *Комментарий* к Уголовному кодексу Российской Федерации (постатейный) / под ред. Г.А. Есакова. – 7-е изд., перераб. и доп. – Москва: Проспект, 2017. 736 с.

3. *Омельяненко М.В.* Неисполнение обязанностей налогового агента: юридический анализ состава преступления. // Материалы международной научно-практической конференции «Актуальные проблемы современного уголовного права и криминологии». Ставрополь. Изд-во: Северо-Кавказский федеральный университет. 2015. С. 217-220.

4. *Цельникер Г.Ф.,* Моисеев С.Е. К вопросу о финансово-правовой ответственности // Материалы 14-й международной научно-практической конференции «Правовое регулиро-

вание деятельности хозяйствующего субъекта». Самара. Изд-во: Самарский государственный экономический университет. 2015. С. 83.

5. *Постановление Пленума* Верховного Суда РФ от 28.12.2006 N 64 «О практике применения судами уголовного законодательства об ответственности за налоговые преступления». Электронный справочник КонсультантПлюс. URL // http://www.consultant.ru (дата обращения 04.11.2018)

6. *Михеева С.С.* Особенности повода и основания возбуждения уголовного дела о неисполнении обязанностей налогового агента. Журнал: «Вестник Владимирского юридического института». Владимир. Изд.: Владимирский юридический институт Федеральной службы исполнения наказаний. № 2(47). 2018. С. 112-116.

7. *Приговор Московского* районного суда Санкт-Петербурга № 1-1193/2017 1-132/2018 от 15 февраля 2018 г. по делу № 1-1193/2017 [Электронный ресурс] URL // http://sudact.ru/ (дата обращения 05.11.2018)

8. *Приговор Сыктывкарского* городского суда Республики Коми № 1-205/2018 от 13 февраля 2018 г. по делу № 1-205/2018. [Электронный ресурс] URL // http://sudact.ru/ (дата обращения 05.11.2018)

CRIMINAL RESPONSIBILITY FOR FULFILLMENT OF DUTIES BY TAX AGENT: JUDICIAL PRACTICE

E.A. Botareva, *student*
Supervisor: *G.F. Celniker, candidate of legal sciences, associate professor*
Samara state university of economics
(Russia, Samara)

Abstract. *Recently in Russia there is an urgent question about a crime in the field of taxation, in particular Art. 199.1 of the Criminal Code of the Russian Federation (hereinafter - the Criminal Code of the Russian Federation), expressed in public danger when considering the significant damage to the state financial system and the tax administration system. The problem is that this crime was not provided for, which led to numerous violations of the employers.*

Keywords: *tax agent, criminal liability, payment of taxes and fees, budget system, taxpayers, personal income tax.*

СПОСОБЫ ЗАЩИТЫ ПРАВ ВОЕННОСЛУЖАЩИХ НА ЖИЛИЩЕ

А.А. Долотов, *старший преподаватель*
Новосибирский военный институт имени генерала армии И.К. Яковлева войск национальной гвардии Российской Федерации
(Россия, г. Новосибирск)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10384

Аннотация. *В статье подробно рассматривается вопрос реализации жилищных прав военнослужащих. Особое внимание уделяется накопительно-ипотечной системе жилищного обеспечения военных, в том числе ее преимуществам и недостаткам. Систематизированы ключевые проблемы, которые существуют на современном этапе, не позволяющие в полной мере реализовать право военнослужащих на жилище. Выявлены способы защиты нарушенных прав военных.*

Ключевые слова: *защита прав, военнослужащие, социальная защита, социальное обеспечение, право на жилище, накопительно-ипотечная система обеспечения жилищных прав, жилое помещение, ипотечное кредитование.*

Военнослужащие относятся к той категории граждан, которые выполняют важнейшую задачу по обеспечению мира и безопасности страны и ее населения. В силу своего особого статуса и важности выполняемых функциональных обязанностей имеют право на получение определенного вида поддержки от государства [3]. Это касается также обеспечения жилым помещением. Однако на практике многие военные испытывают острую потребность в жилье. В этой связи повышается актуальность рассмотрения способов защиты прав военнослужащих на жилище.

Следует подчеркнуть, что основы реализации права военнослужащих на жилище представлены в статье 15 Федерального закона от 27.05.1998 N 76-ФЗ. В данной статье прямо указано, что предоставляться жилье может в двух формах, а именно [4]:

1. предоставление средств в установленном объеме на покупку или строительство жилья;
2. предоставление жилья за счет средств федерального бюджета.

Ю.О. Ярошенко отмечает, что первая форма обеспечения жильем, то есть предоставление некой суммы денежных средств, предполагает получение государственного жилищного сертификата либо вступления в программу накопительно-ипотечной системы жилищного обеспечения анализируемой категории граждан [6].

Особый интерес представляет рассмотрение сущностно-содержательной характеристики государственного жилищного сертификата. Данная бумага представляет собой именное свидетельство, которое удостоверяет право конкретного лица на получение бюджетных средств в целях приобретения жилого помещения. Однако в настоящее время военнослужащие не получают сертификаты, что предусматривается действующим законодательством. Они имеют право на получение единовременной денежной выплаты на приобретение или строительство жилья. При этом площадь приобретаемой недвижимости не может быть ниже установленных нормативов. Это, в свою очередь, не дает возможности выбора формы обеспечения жильем, снимает с органов местного самоуправления обязанность предоставлять жилье военнослужащим.

Учитывая вышеизложенное, можно сказать, что данной форме свойственна определенная проблема. Если субсидии не достаточно для приобретения жилья, то остаток суммы должен доплатить военнослужащий из собственных ресурсов.

Далее целесообразно рассмотреть сущность накопительно-ипотечной системы жилищного обеспечения военнослужащих.

Данный термин представляет собой совокупность правовых, экономических и организационных отношений, которые возникают по поводу полноценной реализации прав военнослужащих на жилищное обеспечение. Вышеназванная форма может трактоваться как социальная гарантия, выполняющая две функции, включая следующие:

1. Компенсационная предполагает обеспечение граждан, занятых на военной службе, возможности воспользоваться правом на жилище на льготных условиях.

2. Стимулирующая (создает в определенной степени стимулы для лиц, побуждая их тем самым к прохождению военной службы посредством создания благоприятных условий для удовлетворения собственных интересов, а также добросовестному исполнению собственных служебных обязанностей).

Каждому лицу, которое является участником рассматриваемой программы, открывается накопительный счет на его имя, на который перечисляются средства из федерального бюджета каждый квартал. Это позволяет сформировать достаточно серьезные накопления. Накопленные ресурсы имеют целевой характер и могут использоваться на следующие цели [5]:

– покупку жилого помещения;

– погашение ипотечного кредита.

Накопительно-ипотечная система жилищного обеспечения носит срочный характер, то есть воспользоваться средствами именного накопительного счета только по истечении 3 лет военной службы.

Несмотря на то, что данная система позволяет через определенное время военнослужащему приобрести собственное жилье, эта форма имеет некоторые недостатки. Среди них целесообразно выделить следующие [1]:

– действующее законодательство, регламентирующее практическую реализацию возможностей накопительно-ипотечной системе жилищного обеспечения анализируемой категории граждан, не содержит нормы, которые способствуют защите прав всех участников на получение им причитающихся средств в случае их утраты;

– ограниченный перечень активов, разрешенных для инвестирования накопленных денежных средств (к ним можно отнести государственные ценные бумаги, облигации отечественных эмитентов, акции, российские депозитарные расписки, ипотечные ценные бумаги, депозитные сертификаты и некоторые другие);

– периодическое прекращение проведения индексации накоплений.

Перечисленные проблемные моменты требуют оперативного разрешения.

Следует подчеркнуть, что действующее законодательство распространяет свое действие не только на военных, которые служат на текущий момент времени, но и тех лиц, которые были уволены по достижении ими предельного возраста пребывания на военной службе, состоянию здоровья либо по причине проведения организационно-штатных мероприятий. При этом основным критерием выступает срок службы: он не должен быть меньше 10 лет. Военнослужащим, которые попадают под указанные критерии, может быть предоставлена она из следующих форм поддержки:

– приобретение жилого помещения;

– социальный найм жилого помещения;

– единовременная денежная выплата на покупку либо строительство жилья.

К сожалению, на практике права военнослужащих на жилище часто нарушаются. Это предопределяет необходимость рассмотрения существующих способов защиты нарушенных прав и их систематизацию. Так, под способами защиты целесообразно понимать меры, закрепленные на законодательном уровне, посредством которых производится восстановление нарушенного субъективного права.

Палехин М.В. выделять следующие способы защиты прав военнослужащих на жилье [2]:

– по форме реализации способа защиты: неюрисдикционные (самозащита); смешанные; юрисдикционные;

– по результату (пресекательные, восстановительные, компенсационные и обеспечительные)

– по сфере применения (общие (универсальные) и специальные).

Можно сказать, что представленная классификация является наиболее полной и позволяет максимально четко разграничить существующие способы защиты, что, в свою очередь, позволит применять каждый из них в строгом соответствии с законом и с наибольшей эффективностью.

Таким образом, военнослужащие в силу характера выполняемых обязанностей, связанных с военной службой, имеют право получить помощь от государства, в том числе в области приобретения жилья для себя и своей семьи. Однако если данное право нарушается, то приходится обращаться к способам их защиты. Можно констатировать, что способы защиты составляют важнейшее звено в обеспечении нормальных условий деятельности военнослужащих. Учитывая это существующие проблемные моменты в правоприменительной деятельности по защите их жилищных прав решаются наиболее эффективно на базе научно обоснованной системы.

Библиографический список

1. *Дмитриев Н.М.* Правовые основы обеспечения и защиты жилищных прав военнослужащих // Проблемы правового обеспечения безопасности личности, общества и государства: Материалы Международной научно-практической конференции. - Новосибирск, 21-25 октября 2016.

2. *Палехин М.В.* Способы защиты, как элемент механизма гражданско-правовой защиты прав военнослужащих // Евразийский Союз Ученых. 2015. №3 (12).

3. *Серебрякова Н.А.* Совершенствование системы социальной защиты военнослужащих [Текст]: автореферат на соискание ученой степени кандидата экономических наук (08.00.05) / Надежда Александровна Серебрякова; Саратовский государственный технический университет. - Саратов, 2009.

4. *Федеральный закон* от 27.05.1998 N 76-ФЗ (в ред. от 03.08.2018) "О статусе военнослужащих" // Собрание законодательства РФ. №22. 01.06.1998. Ст. 2331.

5. *Федеральный закон* от 20.08.2004 N 117-ФЗ (в ред. от 29.07.2017) "О накопительно-ипотечной системе жилищного обеспечения военнослужащих" // Собрание законодательства РФ. 23.08.2004. №34. Ст. 3532.

6. *Ярошенко Ю.О.* Проблемы реализации права военнослужащих на жилище // Северокавказский юридический вестник. 2016. №4.

WAYS TO PROTECT THE RIGHTS OF MILITARY PERSONNEL TO HOUSING

A.A. Dolotov, *senior lecturer*
Novosibirsk military institute named after army general I.K. Yakovlev troops national guard of the Russian Federation
(Russia, Novosibirsk)

Abstract. *The article deals in detail with the implementation of housing rights of servicemen. Particular attention is paid to the savings and mortgage system of housing for the military, including its advantages and disadvantages. The article systematizes the key problems that exist at the present stage, which do not allow to fully realize the right of servicemen to housing. Ways of protection of the violated rights of military are revealed.*

Keywords: *protection of rights, military personnel, social protection, social security, the right to housing, savings and mortgage system of housing rights, residential premises, mortgage lending.*

ТЕОРЕТИКО-ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ ВОЕННОСЛУЖАЩИХ ВОЙСК НАЦИОНАЛЬНОЙ ГВАРДИИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

А.А. Долотов, *старший преподаватель*
Новосибирский военный институт имени генерала армии И.К. Яковлева войск национальной гвардии Российской Федерации
(Россия, г. Новосибирск)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10385

Аннотация. *В статье рассмотрены существующие точки зрения на понятие "социальная защита". На основании критического анализа выдвинута собственная позиция, которая более всего подходит для такой категории, как военнослужащие национальной гвардии. Проанализированы основные нормативно-правовые акты, которые регламентируют применение данного института на практике, в результате чего удалось выяснить, что военнослужащие имеют право на получение жилых помещений, медицинское обеспечение, бесплатный проезд, продовольственное и вещевое обеспечение, а также торгово-бытовое обслуживание.*

Ключевые слова: *социальная защита, социальное обеспечение, право на жилое помещение, медицинское обеспечение, бесплатный проезд, торгово-бытовое обслуживание, военнослужащие, национальная гвардия РФ.*

Военнослужащие в Российской Федерации всегда являлись субъектами, обладающими особым правовым статусом и наделённым целым комплексом гарантий различного характера. Это вполне логично, ведь они выполняют важную функцию по защите государства и его жителей от внешних и внутренних врагов, обеспечивают общественный порядок. Их деятельность напрямую сопряжена с особыми условиями труда, повышенным риском для жизни и здоровья. Кроме этого, занятые на военной службе, они не имеют право заниматься иными видами деятельности, которые бы приносили дополнительный доход. В этой связи государство обязуется гарантироватьвоеннослужащим правовую и социальную защиту. Учитывая вышеизложенное повышается актуальность рассмотрения вопросов, непосредственно связанных с социальной защитой военнослужащих войск национальной гвардии Российской Федерации.

Прежде всего, целесообразно дать определение понятию социальная защита, а затем адаптировать его к анализируемой категории граждан – военнослужащим войск национальной гвардии РФ – с учётом их особого статуса.

Каргинова Е.В. предлагает достаточно развернутое определение данного понятия: это совокупность социоэкономических мероприятий, осуществляемых государством и обществом, которые обеспечивают оптимальные условия жизни, удовлетворение ключевых потребностей, поддерживают жизнеобеспечение и деятельное существование различных социальных категорий и групп. Кроме этого, она рассматривает социальную защиту как совокупность мер, нацеленных против возможного возникновения рисковых ситуаций в обычной жизни граждан. Речь идет о таких случаях, как безработица, болезнь, наступление старости, смерть кормильца. Иными словами, анализируемая категория обеспечивает минимальный уровень материальной поддержки социально уязвимых слоев населения в период активных социоэкономических преобразований. По нашему мнению, данную точку зрения можно подвергнуть обоснованной критике, поскольку действие института социальной защиты распространяется не только на социально уязвимые слои общества. То есть если

придерживаться данной позиции, то из субъектного состава выпадает такая многочисленная категория, как государственные служащие и военнослужащие, что не является истиной.

Миронова Т.К. предлагает понимать под социальной защитой деятельность, осуществляемую государственными и негосударственными органами, которая направлена на предотвращение возможных негативных последствий для человека и его семьи при наступлении определенных обстоятельств и смягчение их влияния. Положительной оценки заслуживает то, что помимо государства в данном определении функция по социальной защите лежит также и на негосударственном секторе. Однако содержание данной позиции резко ограничивает область применения возможностей социальной защиты. Основываясь на представленном трактовании, на социальную защиту могут рассчитывать только лица, которые в силу определенных обстоятельств оказались в сложном положении. Это, как и в предыдущем случае, исключает такие категории как государственные служащие и военнослужащие, что, в свою очередь, недопустимо.

Особый интерес представляет точка зрения, высказанная Н.А. Бондаренко и И.О. Демьяновой, которые под социальной защитой понимают систему социальных отношений, мер и правовых гарантий, которые защищают любого члена общества от экономической, социальной и физической деградации по причине внезапного и резкого ухудшения условий его благосостояния, угрозы здоровью и жизни, а также невозможности реализовать свой трудовой и гражданский потенциал. То есть в данном определении уделяется внимание реализации трудового и гражданского потенциала. Это означает, что лица, которые в силу своего правового статуса не имеют права заниматься деятельностью, приносящей дополнительный доход, должны находиться под особой защитой со стороны государства и получать от него своеобразное возмещение. Это особенно актуально для военнослужащих. Действительно, в действующем законодательстве прямо указано на то, что военнослужащий не вправе заниматься какой-либо деятельностью, кроме служебной. Исключение составляют только педагогическая, научная и другая творческая деятельность. Однако делается оговорка, что перечисленные занятия не должны препятствовать исполнению служебных обязанностей.

Нам близка позиция В.Г. Павлюченко, которая утверждает, что социальная защита есть деятельность, осуществляемая государством, направленная на реализацию совокупности законодательно закрепленных правовых и социоэкономических гарантий, которые обеспечивают каждому члену общества уровень жизни, необходимый для нормального воспроизводства и развития личности. Действительно, оно наиболее полно отражает всю сущностно-содержательную характеристику рассматриваемого явления, то есть она затрагивает все виды гарантий, в том числе правовые и социоэкономические. Единственная поправка, которую бы мы внесли, заменили формулировку "нормальное воспроизводство и развитие личности" на "достойное воспроизводство и развитие личности".

Необходимо отметить, что институт социальной защиты регламентируется целым рядом нормативно-правовых актов. Особый блок представляют собой законы и подзаконные акты, принятые в отношении военнослужащих, в том числе военнослужащих национальной гвардии. К ним целесообразно отнести следующие:

– Федеральный закон от 27.05.1998 N 76-ФЗ "О статусе военнослужащих";

– Федеральный закон от 03.07.2016 N 226-ФЗ "О войсках национальной гвардии Российской Федерации";

– Постановление Правительства РФ от 21.06.2002 N 451 "Об усилении социальной защиты членов семей погибших (умерших) военнослужащих и сотрудников федеральных органов исполнительной власти" и др.

Проанализировав представленные нормативно-правовые акты, приходим к выводу, что военнослужащие национальной гвардии имеют право на получение жилых помещений, медицинское обеспечение, в том числе лечение в санаторно-курортных учреждениях, бесплатный проезд на всех видах транспорта за исключением такси.

В Федеральном законе от 27.05.1998 N 76-ФЗ установлено, что военнослужащие имеют право на продовольственное и вещевое обеспечение, а также торгово-бытовое обслуживание. Речь идет об организации питания, выдаче продовольственного пайка и выплате продовольственно-путевых денег. Кроме того, они имеют право на получение вещевого имущества с учетом условий несения службы, а также на банно-прачечное обслуживание.

Таким образом, социальную защиту военнослужащих войск национальной гвардии Российской Федерации можно определить как сложившуюся систему мероприятий, осуществляемых органами государственной власти и негосударственными организациями, направленных на обеспечение правовых и социоэкономических гарантий военнослужащим, которые в силу специфики своей трудовой деятельности не могут максимально реализовать свой трудовой и гражданский потенциал. В систему социальной защиты военнослужащих войск национальной гвардии входят право на получение жилого помещения, медицинскую помощь, бесплатный проезд, продовольственное и вещевое обеспечение, а также торгово-бытовое обслуживание.

Библиографический список

1. *Бондаренко Н.А.,* Демьянова И.О. Социальная защита населения и ее нормативно-правовое регулирование в РФ // Электронное научное издание «Ученые заметки ТОГУ». 2017. Т.8. №1.

2. *Каргинова Е.В.* Социальная защита населения в современной России // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. 2016. №9-1.

3. *Миронова Т.К.* К вопросу об определении понятия «социальная защита» // Трудовое право. 2008. №3.

4. *Павлюченко В.Г.* Социальное страхование. Учебное пособие. – М.: «Дашков и К», 2007.

5. *Постановление* Правительства РФ от 21.06.2002 N 451 (в ред. от 29.12.2016) "Об усилении социальной защиты членов семей погибших (умерших) военнослужащих и сотрудников федеральных органов исполнительной власти" // Собрание законодательства РФ. 01.07.2002. № 26. Ст. 2594.

6. *Федеральный закон* от 27.05.1998 N 76-ФЗ (в ред. от 03.08.2018) "О статусе военнослужащих" // Собрание законодательства РФ. № 22. 01.06.1998. Ст. 2331.

7. *Федеральный закон* от 03.07.2016 N 226-ФЗ (в ред. от 11.10.2018) "О войсках национальной гвардии Российской Федерации" // Собрание законодательства РФ. 04.07.2016. № 27 (Часть I). Ст. 4159.

THEORETICAL AND LEGAL BASIS OF SOCIAL PROTECTION OF TROOPS OF THE NATIONAL GUARD OF THE RUSSIAN FEDERATION

A.A. Dolotov, *senior lecturer*
Novosibirsk military institute named after army general I.K. Yakovlev troops national guard of the Russian Federation
(Russia, Novosibirsk)

Abstract. *The article considers the existing points of view on the concept of "social protection". On the basis of a critical analysis, we put forward our own position, which is most suitable for such a category as soldiers of the national guard. The basic legal acts that regulate the application of this institution in practice, as a result of which it was found out that the military have the right to housing, medical care, free travel, food and clothing, as well as trade and consumer services.*

Keywords: *social protection, social security, the right to housing, medical care, free travel, trade and consumer services, military personnel, the national guard of the Russian Federation.*

РАЗВИТИЕ НАЛОГОВОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА ПО ОПЕРАЦИЯМ С КРИПТОВАЛЮТОЙ

Ю.Р. Маркова, *студент*
Д.А. Нестеренко, *студент*
Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова
(Россия, г. Москва)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10386

Аннотация. *В данной статье раскрыты ключевые аспекты функционирования криптовалюты, процесса ее цифровой трансформации как денежной единицы. Рассматривается преимущество криптовалюты перед остальными видами средств платежа. Объясняется законодательный статус криптовалют в России сегодня, его тенденции и развитие. Определяется статус налогоплательщика, в связи с которым он может или не может получать доход от процедур с криптовалютой. Далее представлена процедура учета налоговой базы по операциям купли-продажи криптовалюты в российской и зарубежной практике.*

Ключевые слова: *криптовалюта, цифровые деньги, блокчейн, безналичный платеж, НДФЛ, налогоплательщик, налоговая база.*

Цифровые преобразования происходят практически в каждой стране и на сегодняшний день можно утверждать, что нет фактически ни одной отрасли, которая не переживала бы процесс цифровой трансформации. Развитие цифровой экономики способствует созданию уникальных программных решений по центрам хранения, обработки и управления информацией. Существенные изменения происходят при коммуникациях между контролирующими органами и налогоплательщиками. Осуществляется качественное преобразование в процедуре передачи и обработки финансовой информации в формате XBRL [2]. Также цифровизация экономики привела к появлению виртуальных валют, которые, как правило, называют криптовалюты.

Криптовалюта – это вид цифровых денег. У этой валюты нет физического выражения. Есть специальные реестры, в которых ведется учет. Он фиксирует, сколько у кого биткоинов или других цифровых денег и кто куда их переводит. Журналы, которые ведут этот учет, называются блокчейнами. Безналичные платежи в банках устроены похожим образом: когда человек платит картой в магазине, он не передает никому физических денег. Данная операция фиксируется в банковском реестре.

Криптовалюта отличается от обычной валюты тем, что реестры хранятся не централизованно в банках и платежных системах, а одновременно на всех компьютерах, которые заняты цифровыми деньгами. Реестры защищены криптографией. Из-за того, что они находятся на компьютере каждого участника, подделать их одновременно у всех нельзя. Реестры формируют цепь блоков с информацией, где каждый блок зависит от предыдущего. Благодаря этому никто из участников не может зайти переписать все блоки и присвоить себе чужие деньги. Криптовалюта в этом смысле довольно защищена. Однако уже появились кибератаки, поэтому нельзя сказать, что криптовалюта абсолютно безопасна.

Обычную валюту как доллар, евро, рубль выпускает государство. Эта валюта опосредованно связана с запасами золота. Криптовалюта не связана ни с одним государством. Новые единицы биткоина появляются как результат того, что компьютеры в этой платежной сети обслуживают нужды этой же самой сети. Криптовалюта позволяет переводить деньги без посредников, что в некоторых случаях значи-

тельно быстрее, чем через банк. Это актуально для сделок с физическими лицами и компаниями из разных стран. Также осуществлять операции можно под псевдонимом. За биткоины уже можно купить билет «Эйрбалтик», компьютер «Делл». Биткоинами торгуют на бирже, в них вкладывают деньги. С 2015 года биткоин подорожал с 200-300 долларов до 18000. А осенью 2018 года биткоин упал до размера 4000 долларов [7]. Это сделало криптовалюты интересными не только для инвестиций, но и спекуляций. Сделки с криптовалютой фактически не поддаются контролю со стороны государства, что может быть использовано для вывода ресурсов в оффшорные зоны и их использование для легализации доходов, полученных преступным путем [5, 6].

В России статус криптовалют пока не определен. Их планируется признать цифровым финансовым активом. Пока официально это не деньги, не имущество, не информация и не платежное средство. Запрета на операции с криптовалютой нет. Понятия «криптовалюта», «виртуальная валюта» изначально не были прописаны в законодательстве, но в соответствии с письмом Департамента налоговой и таможенной политики Минфина России от 9 октября 2018 г. N 03-04-05/72559 необходимо отражать доходы с криптовалюты в декларации и уплачивать налог на доходы физических лиц (далее НДФЛ). «Налоговая база по операциям купли-продажи криптовалюты определяется в рублях как превышение общей суммы доходов, полученных налогоплательщиком в налоговом периоде от продажи соответствующей криптовалюты, над общей суммой документально подтвержденных расходов на её приобретение». Минфин применяет для расчета налога абз. 1 пп. 2 п. 2 ст. 220 НК. Девятый арбитражный апелляционный суд города Москвы в деле 09АП-16416/2018 А40-124668/201 признал криптовалюту имуществом. И хотя пока это решение суда по конкретному делу, можно ориентироваться на него. Например, при заполнении налоговой декларации: указать доходы и расходы как при продаже имущества. В случае если физическое лицо получило доходы на операциях с криптовалютой, необходимо понимать, как правильно рассчитать налоговую базу. Платить налог нужно с прибыли от сделки, то есть, с разницы между доходами от продажи криптовалюты и расходами на ее покупку. При этом доходы и расходы должны быть документально подтверждены. Как именно налоговые органы будут проверять соответствие доходов и расходов по сделкам с криптовалютой, в настоящее время не определено.

Чтобы правильно платить налоги с любого вида деятельности, в том числе с криптовалюты, нужно понимать к какому статусу относится налогоплательщик: физическое лицо, индивидуальный предприниматель или самозанятый. Статус индивидуального предпринимателя нужен тем, кто получает доход от предпринимательской деятельности, поскольку индивидуальный предприниматель – это физическое лицо, осуществляющее предпринимательскую деятельность без регистрации, в качестве юридического лица.

С 1 января 2019 года в России будет утвержден новый налоговый режим – налог на профессиональный доход. Он должен помочь физическим лицам легализовать доходы от небольшого бизнеса и подработок [4]. Налог на профессиональный доход смогут платить:

физические лица без статуса индивидуального предпринимателя, которые оказывают услуги или продают товары собственного производства (за исключением видов деятельности не предусмотренных для этого специального налогового режима);

– лица, которые не имеют наемных работников;

– лица, которые ведут деятельность в том регионе, где проводится эксперимент: Москва и Московская область, Калужская область, Татарстан;

– граждане, которые подали заявление на регистрацию как налогоплательщики нового налогового режима в налоговый орган по месту регистрации;

– лица, которые не осуществляют продажу подакцизных товаров, товаров и имущественных прав, добычу и продажу

полезных ископаемых, договоры поручения, комиссии или агентские договоры.

В законе о самозанятых нет сведений о тех, кто зарабатывает на криптовалюте. Могут ли они перейти на этот режим? По нашему мнению, если после выхода закона, будут часто поступать такие запросы, то изменения должны ввести. Однако это экспериментальный проект, поэтому прогнозировать что-либо пока не стоит.

В российском законодательстве пока не установлен порядок исчисления налога с заработка на криптовалюте юридическими лицами, поэтому рассмотрим практику других стран.

В США в 2014 году налоговый регулятор IRS выпустил предписание (Notice 2014-21), согласно которому криптовалюта рассматривается как имущество, а не как валюта. Тем самым они признали продажу криптовалюты, как облагаемой налогами операцией. Для налогоплательщиков в США доход с криптовалюты входит в прирост капитала за отчетный месяц, который и является налогооблагаемой базой.

В Канаде операции с криптовалютой также облагаются налогами, как изменения в капитализации активов при сделках купли-продажи.

В Великобритании владельцы криптоактивов попадают под действие налога на прибыль или налога на доходы (Corporate Tax, Income Tax or Capital Gain Tax), в зависимости от того, кто торгует: компания, профессиональный трейдер или непрофессиональный инвестор.

В Швейцарии непрофессиональных инвесторов не облагают налогами. А в Австралии криптовалюта попадала под двойное налогоообложение, из-за того, что являясь имуществом, и при покупке попадала под налогообложение НДС, а при продаже – налогом на прибыль.

В Норвегии и Болгарии криптовалюта признана финансовым активом и доход от операций на бирже при продаже или обмене облагаются налогом в 25% в Норвегии, и 10% в Болгарии.

По результатам проведенного исследования можно сделать вывод, что развитие виртуальных денег (криптовалюты), совершение операций с криптовалютой является неизбежным в условиях цифровой экономики. Криптовалюта может выступать как инвестиционный инструмент, а также как инструмент спекулятивной торговли. В международной практике нет единого подхода к идентификации и классификации криптовалюты, однако все большее количество юрисдикций определяют сделки с криптовалютой как объект налогообложения. По нашему мнению развитие системы налогов и сборов в Российской Федерации имеет все предпосылки для установления классификации и статуса операций с криптовалютами.

Библиографический список

1. *Мирошкина Е.* Налог для самозанятых: как он будет работать и сколько надо платить // journal tinkoff. 2018. [электронный ресурс] режим доступа: https://journal.tinkoff.ru/news/samozanyatye-2019

2. *Морозова Т.В.*, Сафонова Э.Г., Калачева О.Н. Оценка влияния на таксономию МСФО-отчетности формата XBRL // Азимут научных исследований: экономика и управление. 2018. Т.7. №2 (23). С. 273-241

3. *Насонов А.* Как платить налоги на доходы от операций с криптовалютой, чтобы не растерять прибыль? // Журнал о финансовых рынках. 2018. [электронный ресурс] режим доступа: https://fomag.ru/news/top-15-stran-s-ogranicheniyami-na-operatsii-s-kriptovalyutoy

4. *Протасов М.В.* Определение статуса «самозанятые граждане» для целей их нормативно-правового обеспечения // В сборнике Шаг в науку 2017. Сборник статей победителей конкурса грантов научно-исследовательских работ студентов, аспирантов и молодых ученых. 2018. С. 50-58

5. *Akhmadeev R.G.,* Kosov M.E. De-offshore process of the Russian economy as a way to control capital "escape" // Международный журнал гражданского и торгового права. 2016. № 1.С.112-116.

6. *Kosov M.E.,* Akhmadeev R.G. State control in cooperation of Russian business with offshore jurisdictions // Мировая экономика: проблемы безопасности. 2016. № 1. С. 23-25.

7. *Nelson A.* Cryptocurrency Regulation in 2018: Where the World Stands Right Now [электронный ресурс] режим доступа: https://bitcoinmagazine.com/articles/cryptocurrency-regulation-2018-where-world-stands-right-now

THE DEVELOPMENT OF TAX LEGISLATION FOR TRANSACTIONS WITH CRYPTOCURRENCY

Y.R. Markova, *students*
D.A. Nesterenko, *students*
Plekhanova Russian university of economics
(Russia, Moscow)

Abstract. *This article reveals the key aspects of the functioning of the cryptocurrency and the process of its digital transformation as a monetary unit. The advantage of cryptocurrency over other types of means of payment is considered. It explains the legislative status of cryptocurrency in Russia today, its trends and development. The taxpayer's status is determined, in connection with which he can or cannot receive income from cryptocurrency procedures. The article presents the procedure for accounting the tax base for cryptocurrency purchase and sale transactions in Russian and foreign practice.*

Keywords: *cryptocurrency, digital money, blockchain, non-cash payment, personal income tax, taxpayer, tax base.*

АНТИТЕРРОРИСТИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ИНТЕРПОЛА КАК ВКЛАД В УКРЕПЛЕНИЕ МЕЖДУНАРОДНОГО ПРАВОПОРЯДКА

Ф.А. Накусова, *студент*
Ростовский филиал Российской таможенной академии
(Россия, г. Ростов)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10387

Аннотация. *В статье рассмотрены роль и значение антитеррористической деятельности Интерпола в укреплении международного правопорядка. Приведен анализ отдельных статистических показателей, характеризующих распространение террористических угроз и противодействие им с привлечением возможностей Интерпола на мировом уровне и в Российской Федерации. Предпринята попытка выявить проблемы в сфере предотвращения террористических атак и пути их решения. Сделан вывод о необходимости усиления глобального взаимодействия в борьбе с транснациональным терроризмом.*

Ключевые слова: *Интерпол, преступность, терроризм, антитеррористическая деятельность, глобальная безопасность.*

В центре внимания Международной организации уголовной полиции (далее – Интерпол) находятся вопросы совместного международного противодействия транснациональной преступности, включая информационный обмен, стратегическую и оперативную координацию международного розыска, организацию взаимодействия правоохранительных органов различных стран, общие мероприятия по противодействию общеуголовной преступности. Интерпол является глобальной организацией, основанной на передовых концепциях и моделях полицейской деятельности. Членами Интерпола являются 192 страны, эта организация придерживается нейтральной и аполитичной позиции в своей деятельности, другими словами, отражает объективность и справедливость.

Интерпол осуществляет свою деятельность в соответствии с общепринятыми нормами и ценностями, в том числе декларируемыми Организацией Объединенных Наций (далее – ООН). Это уважение национального суверенитета (что означает невмешательство Интерпола в деятельность национальных следственных органов); нейтралитет (невмешательство в политическую, оборонную, военную, религиозную, расовую и другие сферы жизни общества); отсутствие языковых или географических барьеров; равенство стран-членов Интерпола; равнозначная и равноправная доступность к услугам Интерпола для всех стран-членов этой организации, их государственных служб и органов. В своей деятельности Интерпол руководствуется положениями Устава и Регламента, который конкретизирует цели, задачи, руководящие принципы, структуру, бюджет, порядок контроля и другие моменты, при этом учитывает международные аспекты [1].

Современная реальность характеризуется значительными качественными изменениями глобальной преступности, основными чертами которой становятся глобализация, виртуализация и высокие технологии. Важнейшей и неотложной проблемой безопасности для всего человечества является транснациональная и организованная преступность во всех ее разновидностях: киберпреступность, коррупция, наркопреступность, нелегальная иммиграция, терроризм, торговля людьми, финансовая преступность, экологические преступления и др.

Трудно переоценить деятельность Интерпола по предотвращению и нейтрализации террористических угроз. Объединение усилий мирового сообщества, в первую очередь правоохранительных органов

разных стран, в деле противодействия терроризму обусловлено сложным и постоянно меняющимся характером террористической деятельности, все более изощренными методами и технологиям, используемыми для совершения террористических актов. На международном уровне борьбы с терроризмом правовая основа такой деятельности разработана ООН. Это конвенции, протоколы, резолюции, принятые в соответствии с глобальной контртеррористической стратегией ООН [2].

Последствиями террористических актов являются утраченные или деструктивно измененные человеческие жизни, экономические потери, распространение терроризма как идеологии насилия и практики воздействия на правительства или международные организации; пороки социального развития, связанные с утратой чувства безопасности и деформацией основных жизненных ценностей.

Террористические акты совершаются лицами или группами лиц, которые могут являться членами террористических организаций или не состоять в них, являться гражданами одного государства или нескольких стран. Террористические организации проводят активную работу (в основном через интернет и социальные сети) по вербовке молодежи в группы боевиков-террористов (например, для действий в Ираке, Сирии, Ливии и др.), что является реальной угрозой безопасности не только на Ближнем Востоке, но и для всего мира. При возвращении в свою страну эти люди часто используют ряд приобретенных военных навыков в террористической деятельности на своей родине. К уголовной ответственности за совершение террористического акта не могут быть привлечены террористические организации или страны, несмотря на наличие мотивов, признаков финансирования терроризма и других признаков причастности к этим преступлениям.

По данным Global Terrorism Database, в 2017 году в мире произошло 10900 терактов, в результате которых погибли более 26400 человек, в том числе 8075 террористов и 18488 жертв. Несмотря на то, что в 2015-2017 гг. отмечается снижение числа террористических атак во всем мире, после пика в 2014 году, когда произошло почти 17000 террористических актов и более 45000 жертв (рис. 1).

Рисунок 1. Динамика террористических актов в мире за 2010 -2017 гг. [3]

Самый смертоносный теракт в 2017 году произошел в Могадишо, Сомали. Нападавшие взорвали взрывчатые вещества в грузовом автомобиле возле отеля. Более 580 человек погибли, более 300 получили ранения. Отметим, что уровень террористической преступности остается чрезвычайно высоким по сравнению с историческими тенденциями. За десять лет до 11.09.2011 г. число, частота и смертоносность террористических актов ежегодно составляли менее 30% от 2017 года.

Более половины всех нападений произошло в четырех странах: Ираке (23%), Афганистане (13%), Индии (9%) и Пакистане (7%). Более половины всех смертей

произошло в трех странах: Ираке (24%), Афганистане (23%) и Сирии (8%).

Виновные лица выявлены в 60% случаев. Увеличилось число террористических актов (с 76 в 2016 году до 100 в 2017 году), совершенных лицами, не связанными с конкретной террористической организацией. Эти лица не являлись обученными профессионалами, не имели контакта и не получали никакого направления или оборудования от террористических организаций. Тем не менее не следует преуменьшать опасность, которую они представляют. В нужном месте и в нужное время неопытный, но вдохновленный радикальной идеологией террорист может нанести существенный ущерб.

Террористические акты в 2017 году осуществили 369 террористических групп и организаций, что сопоставимо с 2016 годом (370 организаций и групп). Среди преступных групп, ответственных за большинство террористических актов в 2017 году, можно назвать запрещённые в России: «Исламское государство Ирака и Леванта» («ИГИЛ», «ДАИШ» - международная исламистская террористическая организация) - 1321 акт; «Талибан» (Исламистские объединения, действующие в Афганистане и Пакистане) - 907 актов; «Шабааб» (группа сомалийских исламистов) - 573 акта; «Новая народная армия» («ННА» – вооруженный сектор Коммунистической партии Филиппин) - 363 акта; «Боко Харам» (радикальная нигерийская исламистская организация) - 337 актов и др.

Согласно исследованию INSS, в 2017 году в 23 странах мира были совершены 348 террористических актов с участием 623 террористов-смертников, из которых 137 – женщины, что составляет наибольшее число террористок-смертниц с тех пор, как женщины начали принимать участие в террористических актах (в 2016 году их было 77, а в 2015 году - 118). Большинство террористических актов с участием террористок-смертниц совершено организацией «Боко Харам», «ИГИЛ». В результате терактов смертников в 2017 году 4 310 человек погибли и 6700 получили ранения [4].

Террористические акты с участием террористов-смертников остаются одним из самых эффективных инструментов, находящихся в распоряжении террористических организаций, для достижения их целей - как из-за большого числа жертв, так и в связи с тем, что они вызывают тяжелое чувство беспомощности среди пострадавших граждан из-за трудности сдерживания тех, кто готов пожертвовать собой, совершая нападение [5].

Интерпол осуществляет поддержку стран-членов организации в их противодействии терроризму во всех его формах. Повышение эффективности этого противодействия приобретает особое значение в условиях, когда радикальные группировки имеют возможность внедрять своих агентов в ряды беженцев из стран Ближнего Востока, Центральной Азии и Северной Африки, массовый наплыв которых сейчас фиксируется в Европе.

Специально созданный Центр по борьбе с терроризмом Интерпола осуществляет деятельность в целях пресечения вербовки и деятельности боевиков-террористов вне зависимости от страны их происхождения; проводит разведывательную работу в отношении транснациональных террористических сетей; оповещает и предупреждает о террористах и возможных террористических угрозах (так называемые «уведомления» и «диффузии»). Например, «красные» уведомления предупреждают правоохранительные органы стран-членов Интерпола о разыскиваемых лицах с целью экстрадикции; «синие» - о сборе дополнительной информации о лицах, совершивших преступление; «зеленые» - о лицах, совершивших преступление; «желтые» - о лицах, пропавших без вести.

В случае террористических актов по просьбе страны-члена Интерпола эксперты группы по реагированию на инциденты оперативно направляются к месту террористической атаки для помощи в расследованиях. Также Интерпол содействует странам-членам при замораживании активов, ограничении передвижений, реализации эмбарго на продажу оружия в отношении стран или лиц, связанных с «Аль-Каидой» и «Талибаном» (согласно резо-

люции 1267 Совета Безопасности ООН) [7].

Наиболее важным направлением деятельности Интерпола в противодействии терроризму является сбор, хранение, анализ информации в отношении подозреваемых в террористической деятельности лиц, групп и организаций террористического толка и их посредников. Обмен этой информацией со странами-членами Интерпола, различными международными организациями, осуществляемый посредством защищенной коммуникационной сети I-24/7 и глобальных баз данных имеет ключевое значение в выявлении террористов и предотвращении их перемещения через границы; выявлении возможностей, средств и новых тенденций в среде террористов.

На начало 2018 года базы данных Интерпола содержали информацию о более чем 18000 террористах (включая фотографии, отпечатки пальцев, ДНК). При обновлении и пополнении информации в базах Интерпола осуществляется автоматическая проверка на наличие совпадений, устанавливаются ранее неизвестные связи. Применяются новейшие электронные технологии при распознавании лиц, идентификации отпечатков пальцев, проверке трафика, паспортном контроле, отслеживании похищенных и поддельных проездных документов, выявлении изготовителей самодельных взрывных устройств [7].

Страны-члены Интерпола активно занимаются пополнением баз данных, предоставляя ценную информацию другим странам и обеспечивая своим национальным структурам доступ к базам Интерпола. В борьбе с международной преступностью и терроризмом заинтересована и Россия, для которой эти угрозы являются одними из основных. Опасность террористических угроз России, как и другим странам, возрастает в связи с возможностью объединения террористического потенциала «ИГИЛ» и «Аль-Каиды» в рамках единой сети, способной охватить своими законспирированными спящими и активными ячейками многие страны Европы, Центральной и Юго-Восточной Азии, России. Эти группы зачастую практикуют тактику случайного выбора целей атак в крупных городах с использованием любых подручных средств, холодного оружия, транспорта; формируют пособническую базу и вербуют новых террористов. В России существует также угроза деятельности украинских радикальных организаций, направленной на дестабилизацию обстановки на территории Республики Крым.

В настоящее время Россией объявлено в розыск по каналам Интерпола свыше 1000 террористов, только в 2017 году МВД России совместно с Интерполом обеспечило 66 экстрадиций и депортаций разыскиваемых за границей преступников. В 2017 году в России было предотвращено 25 терактов (которые планировались в местах массового пребывания людей и на критически важных объектах), 68 преступлений террористической направленности предотвращены на стадии подготовки. Пресечена деятельность более 50 террористических ячеек, задержаны 1060 бандитов, обезврежены 90 боевиков-террористов. Предотвращен въезд в Россию более 17,5 тысячи иностранных лиц, подозреваемых в причастности к терроризму, а также выезд за рубеж свыше 80 человек, планировавших воевать на стороне террористов [8].

В области защиты информационного пространства принятыми дополнительными мерами пресечено функционирование свыше 2000 террористических и экстремистских ресурсов, ограничен доступ к 1500 интернет-сайтов, что существенно затруднило международным террористическим организациям возможности вербовки сторонников и координации своей деятельности с использованием современных информационных технологий. К отказу от террористической деятельности склонены более 1300 граждан [9].

Отметим, что несмотря на то, что при решении поставленных задач проблемой для Интерпола является влияние политических факторов. В частности, некоторые европейские страны придерживаются двойных стандартов, отказываясь выдавать России подозреваемых в причастности к террористической деятельности, присваивая таким лицам статус беженцев. Проблемой также являются терминологи-

ческие разночтения в оценке терроризма в случаях, когда террористов называют повстанцами, вооруженными сепаратистами.

Россия, являясь страной-членом Интерпола, должна являться ее полноценным участником без каких-либо ограничений. Россия поддерживает операции Интерпола по борьбе с терроризмом, предоставляя ценные сведения о разыскиваемых лицах, направляя специалистов в состав международных групп, противостоящих деятельности террористов и транснациональных террористических групп и организаций [8].

Таким образом, несмотря на то, что Интерпол играет ключевую роль в обеспечение безопасности во всем мире, в борьбе с глобальной преступностью необходимо усилить международное сотрудничество в различных областях, включая правительства, правоохранительные и разведывательные органы, банки, научные круги, частные лица и корпорации. Интерпол не должен ограничивать права стран-членов в прямом доступе к своим базам; в свою очередь, страны-члены должны обеспечить своим сотрудникам прямой доступ к базам данных Интерпола, для более полного использования информационных систем Интерпола; обеспечить обмен самой базовой информацией, хранящейся в национальных полицейских системах, на глобальном уровне.

Библиографический список

1. *Волеводз А.Г.* Международная организация уголовной полиции – Интерпол: правовые основы организации и деятельности // Viperson.ru. 31.10.2011. URL: http://viperson.ru/wind.php?ID=644215&soch=1 (дата обращения: 18.11.2018).

2. *Потоцкий Н.К.* Тенденции развития сотрудничества государств в борьбе с международной и наци-ональной преступностью в целях безопасности. // Международное сотрудничество евразийских государств: политика, экономика, право. 2018. № 1 (14). С. 83-90.

3. *Global Terrorism* Database. URL: https:// https://www.start.umd.edu/pubs/START_GTD_Overview2017_July2018.pdf (дата обращения: 17.11.2018).

4. *Институт исследований* национальной безопасности (INSS) Тель-Авивского университета . URL: http://www.inss.org.il/ (дата обращения: 15.11.2018).

5. *Всемирный террор* в цифрах и фактах URL: http://detaly.co.il/terakt-v-parizhe/ (дата обращения: 18.11.2018).

6. *Плахтий Е.В.* Практика борьбы зарубежных государств с международным терроризмом // Вестник Уральского юридического института МВД России. 2018. № 2. С. 21-24.

7. *INTERPOL's* activities against the foreign terrorist fighter threat URL: file:///C:/Users/%D0%A2%D0%B0%D0%BD%D1%8F/Downloads/Information%20Sheet-Foreign%20Fighter%20(1).pdf (дата обращения: 20.11.2018).

8. *В России* за 2017 год предотвратили 25 терактов URL: https://www.warchechnya.ru/v-rossii-za-2017-god-predotvratili-25-teraktov/ (дата обращения: 18.11.2018).

9. *РИА Новости* URL: https://ria.ru/incidents/20180228/1515442380.html (дата обращения: 16.11.2018).

INTERPOL'S ANTI-TERRORISM ACTIVITIES AS A CONTRIBUTION TO THE STRENGTHENING OF THE INTERNATIONAL LEGAL ORDER

F.A. Nakusova, *student*
Rostov branch of the Russian customs academy
(Russia, Rostov)

Abstract. *The article considers the role and importance of anti-terrorist activities of the Interpol in strengthening the international rule of law the analysis of individual statistical indicators characterizing the spread of terrorist threats and countering them with attraction of possibilities of the Interpol at the global level and in the Russian Federation. An attempt is made to identify problems in the sphere of prevention of terrorist attacks and ways to solve them. It is concluded that it is necessary to strengthen global cooperation in the fight against transnational terrorism.*

Keywords: *Interpol, crime, terrorism, anti-terrorism, global security.*

МЕДИАЦИЯ В УГОЛОВНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ

И.Г. Рогава, *старший преподаватель*
Ю.О. Воронина, *студент*
Ростовский филиал Российского государственного университета правосудия (Россия, г. Ростов-на-Дону)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10388

Аннотация. *В данной статье на основе российского законодательства и международных актов исследован институт медиации на предмет его роли в уголовном судопроизводстве. Сделан вывод о необходимости введения в российское уголовное судопроизводство медиации путем разработки нормативного акта, который определит правовые критерии и условия применения данной процедуры.*

Ключевые слова: *медиация, медиатор, уголовно-процессуальное законодательство, правовой статус, дискреционные полномочия.*

Развитие уголовно-процессуального права представляет собой постоянный процесс, непосредственно связанный с теми или иными изменениями общественных отношений. В случае отсутствия такого развития возникает разрыв между отношениями, складывающимися в обществе, а также их правовым регулированием [1]. Однако отечественная правовая система в области уголовного процесса характеризуется тем, что многие ее правовые институты не используются должным образом, хотя могли бы, при правильном подходе, значительно упростить достижение целей, содержащихся в ст. 6 Уголовно-процессуального кодекса РФ (далее - УПК) [5]. Одним из подобных институтов выступает примирение сторон, закрепленное в ст. 25 УПК РФ, и разновидность такого примирения сторон – медиация.

Определение медиации содержится в одном из ключевых международных актов, таких как Рекомендация «О медиации в уголовных делах» Комитета министров Совета Европы NR 1999 г. В данном документе под медиацией понимается процесс, в результате которого пострадавшему и правонарушителю предоставляется возможность, в добровольном порядке прийти к согласию, с помощью беспристрастной третьей стороны (медиатора) и принять активное участие в разрешении проблем, возникших в результате преступления.

Исходя из определения, закрепленного в Рекомендации можно выделить несколько характерных черт, присущих медиации:

1) медиация – это определенная процедура, включающая в себя процесс общения;

2) в процедуре медиации принимают участие лицо, совершившее противоправное деяние и пострадавшее лицо;

3) медиация предоставляет возможность жертве преступления высказаться о своих чувствах, потребностях, нуждах, что редко встречается в рамках классической процедуры судебного разбирательства;

4) в процессе медиации лицо, совершившее преступление, берет на себя ответственность за случившееся, признает свою вину;

5) допустимость участия незаинтересованного посредника в лице компетентного специалиста (медиатора) [4].

О необходимости расширения полномочий и внедрения в уголовное судопроизводство механизмов, обеспечивающих дифференцированный подход к делам различных категорий свидетельствует большое количество преступлений небольшой и средней тяжести, которые составляют основную нагрузку мировых судей и районных судов, значительное число дел в отношении несовершеннолетних лиц [2].

На эту проблему обращает внимание и Совет Европы в своей Рекомендации от 17 сентября 1987 г. «Относительно упроще-

ния уголовного судопроизводства» Данная рекомендация содержит некоторые критерии допустимости расширения дискреционных полномочий государственных должностных лиц [4].

Во-первых, их включение в законодательство или расширение имеющихся полномочий не должно противоречить конституционным принципам и историческим правовым традициям того или иного государства.

Во-вторых, расширение полномочий должно быть закреплено в законе, т.е. Рекомендация исключает произвольность в данном вопросе [7].

В связи с этим можно сделать вывод о том, что внедрение новой процедуры в любой ее модификации в российское уголовное судопроизводство потребует дополнительного реформирования законодательства. Без сомнения, законом должны быть определены правовые критерии и условия применения процедуры, которые при этом будут гарантировать защиту прав и свобод как потерпевшего, так и лица, совершившего преступления, что позволит, в свою очередь, избежать в будущем злоупотребления правами со стороны государственных органов и лиц, участвующих в процессе.

Введение процедуры медиации в уголовное судопроизводство способствовало бы улучшению порядка борьбы с преступлениями несовершеннолетних, ведь именно данная категория лиц нуждается в специализированном подходе, который позволил бы добиться ресоциализации несовершеннолетнего в случае совершения им преступления. Вместе с тем, принцип целесообразности нами не противопоставляется началу законности, так как предоставление дискреционных полномочий осуществляется на основании и в целях, установленных законом.

Согласно Федеральному закону «Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)» № 193-ФЗ, медиация не применяется к спорам, возникающим из цивильных, трудовых и семейных правоотношений, если такие споры касаются или могут затронуть права и законные интересы третьих лиц, не участвующих в процедуре медиации или публичные интересы (ч. 5 ст. 1) [6]. Поскольку уголовное право принадлежит к сфере публичного права, некоторые ученые видят в данной норме препятствие (фактически, запрет) для использования медиации в сфере уголовного судопроизводства [3].

Исходя из вышесказанного, целесообразно отметить, что в настоящее время возникла острая необходимость в разработке нормативно – правового акта, регламентирующего процедуру проведения медиации в уголовном процессе, с внесением соответствующих бланкетных норм в УПК РФ.

Однако для того, чтобы закрепляемые в нем механизму имели эффективность, необходимо обратить особое внимание на следующие проблемные аспекты:

а) сроки проведения медиации (сроки и частота должны отвечать единой цели – урегулированию уголовно-правового конфликта путем согласования интересов потерпевшего и обвиняемого);

б) согласование стадий уголовного процесса, в рамках которых допустима процедура медиации (мы считаем, что применение медиации возможно на любой стадии, но для законодательного закрепления данного принципа необходимо внесения соответствующих изменений в УПК);

в) уголовно-процессуальный статус медиатора (целесообразно разработать уголовно-процессуальный статус, как в рамках отдельного закона, так и путем внесения дополнений в УПК, поскольку, хотя медиация и является внесудебной процедурой, ее исход значительно влияет на само уголовное преследование).

Таким образом, становление медиации в конечном итоге отвечает интересам любого правового государства, ибо способствует: созданию эффективной судебной системы; снижению объема судебных дел и затрат, связанных с их рассмотрением; обеспечению быстрого урегулирования конфликтов; обеспечению доступности и разнообразия процессуальных форм; вытеснению неправомерных, силовых способов разрешения конфликтов.

Такая гибкая, доверительная и творческая уголовно-процессуальная процедура, как медиация, может стать эффективной частью совершенствования механизмов урегулирования споров, вытекающих из уголовных дел небольшой тяжести.

Библиографический список

1. *Головко Л.В.* Институт уголовно-правовой медиации и его перспективы в Российской Федерации // Закон. 2016. № 4. С. 127.

2. *Официальный сайт* Судебного департамента при Верховном Суде Российской Федерации: http://www.cdep.ru/.

3. *Попаденко Е.В.* Применение примирительных процедур (медиации) в уголовном судопроизводстве. М.: Юрлитинформ, 2016. С. 89.

4. *Рекомендация* № R (87) 18 Комитета Министров Совета Европы Государствам-членам от 17 сентября 1987 г. «Относительно упрощения уголовного судопроизводства». Режим доступа: http://docs.cntd.ru.

5. *Уголовно-проце*ссуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 24.12.2001. № 52 (ч. I). Ст. 4921.

6. *Федеральный закон* Федеральный закон от 27.07.2010 № 193-ФЗ «Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)» // Собрание законодательства РФ. 02.08.2010. № 31. Ст. 4162.

7. *Шатихина Н.С.* Институт медиации в российском уголовном праве: Дис. ... канд. юрид, наук. СПб., 2016. С. 67.

MEDIA IN CRIMINAL PROCEEDINGS

I.G. Rogava, *senior lecturer*
Yu.O. Voronina, *student*
Rostov branch of the Russian state university of justice
(Russia, Rostov-on-Don)

Abstract. *In this article, on the basis of Russian legislation and international acts, the institution of mediation is investigated for its role in criminal proceedings. The conclusion is made about the need to introduce mediation into the Russian criminal justice process by developing a regulatory act that will determine the legal criteria and conditions for the application of this procedure.*

Keywords: *mediation, mediator, criminal procedure legislation, legal status, discretionary powers.*

МЕРЫ ПРЕСЕЧЕНИЯ В РОССИЙСКОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ: СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ С ЗАРУБЕЖНОЙ ПРАКТИКОЙ

И.Г. Рогава, *старший преподаватель*
Ю.А. Герасименко, *студент*
Ростовский филиал Российского государственного университета правосудия (Россия, г. Ростов-на-Дону)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10389

Аннотация. *В статье рассматриваются модели и подходы, сложившиеся в практике стран при применении мер пресечения в уголовном судопроизводстве. Делается вывод, что в действующем Уголовно-процессуальном Кодексе РФ к каждой мере пресечения установлен свой комплекс ограничений. Одновременное применение нескольких мер пресечения не допускается, что нельзя назвать оптимальным. Основываясь на практике зарубежных стран и их подходах к мерам пресечения, делается вывод о том, что наиболее гибкими являются подходы англосаксонский и французский, применение которых более оправдано для российского уголовного законодательства.*

Ключевые слова: *меры пресечения, уголовное судопроизводство, практика зарубежных стран, сравнительный анализ.*

Меры пресечения – одна из наиболее значимых разновидностей принуждения.

Меры пресечения являются одним из старейших институтов в отечественном уголовном процессе.

Понятие «меры пресечения» произошло от сжатия, применяющегося в Уставе уголовного судопроизводства России 1864 года, «меры пресечения обвиняемому способов уклонения от следствия и суда» [2].

Для целей сравнительно-правового исследования необходимо различать два сложившихся подхода к видам мер пресечения:

1) англосаксонский подход заключается в отсутствии закрытого перечня мер пресечения в привычном для отечественного права понимании; при таком подходе, есть только одна мера пресечения - заключение под стражу и право суда не заключать под стражу обвиняемого в случае выполнения им условий (в некоторых случаях и без условий), выдвигаемых определяемых судом применительно к каждому конкретному случаю; данная альтернатива заключению под стражу обозначается английским понятием bail1 (поручительство, заклад, залог). Данное понятие обозначает не только поручительство или залог, но и иное условие, определяемое судом, при выполнении которого, обвиняемый не заключается под стражу даже при наличии оснований для этого [1]. При этом конкретные условия зачастую определяет не закон, а суд, исходя из обстоятельств дела.

2) континентальный подход, заключается в том, что в уголовно-процессуальном законе должен содержаться исчерпывающий перечень мер пресечения. Таким образом, судья вправе выбрать меру пресечения из предусмотренных законом, и не вправе избирать иные, не предусмотренные законом меры пресечения.

В континентальной модели, можно выделить два варианта, - французский и российский:

1) французский вариант заключается, в том, что все меры пресечения, не связанные с заключением под стражу, объединены в рамках общего понятия «судебный контроль» (judiciaire). Соответственно, лицо ведущее производство по делу, вправе одновременно выбрать сразу несколько мер пресечения;

2) российский вариант не предполагает одновременного применения нескольких мер пресечения.

В действующем в настоящее время Кодексе в ст. 98 [3] предусмотрены следующие меры пресечения: подписка о невыез-

де; личное поручительство; наблюдение командования воинской части; присмотр за несовершеннолетними обвиняемыми; залог; домашний арест; заключение под стражу.

Современная отечественная доктрина мер пресечения предполагает возможность оказания принудительного воздействия на подозреваемого, обвиняемого посредством возложения на него запретов и обязательств, определенных применительно к конкретному способу их обеспечения. Поскольку лицо, ответственное за ведение дела, вправе избрать только одну из мер пресечения (ч. 1 ст. 97 УПК РФ) [3], то выбор воздействия в первую очередь требует оценки эффективности комплекса тех ограничений, которые являются содержанием меры пресечения.

Такой подход нельзя назвать оптимальным. Например, обязанность не покидать место жительства без разрешения следователя предусмотрена при подписке о невыезде и в рамках присмотра за несовершеннолетним обвиняемым, но она не может подкрепляться поручительством заслуживающего доверия лица или денежным обеспечением. Наряду с этим при избрании мер воздействия, не связанных с помещением преследуемого лица в места временной изоляции, невозможно ограничить общение подозреваемого, обвиняемого с определенными лицами и т.п.

Противопоставляя российский вариант мер пресечения, который не предполагает одновременного применения нескольких мер пресечения и французский вариант, при котором возможен выбор сразу нескольких мер пресечения, можно заключить, что в последнем все возможные меры пресечения являются взаимодополняющими и не исключают друг друга. То есть лицо, ведущее производство по делу, имеет возможность избрать целый ряд мер пресечения к обвиняемому, а затем какие-то отменить, добавить или заменить, при этом данные меры пресечения будут являться взаимодополняющими, не исключающими друг друга.

Кроме того, обращает на себя внимание и англосаксонский подход, при котором в законе, как ранее отмечалось, отсутствует исчерпывающий перечень мер пресечения. Здесь есть только одна мера пресечения - заключение под стражу, а также право суда при внесении залога, даче поручительства или выполнении иных условий не помещать обвиняемого под стражу. А потому и континентальный (французский), и англосаксонский подходы к мерам пресечения, по нашему мнению, являются наиболее гибкими, чем российский подход, и, следовательно, могут давать больший эффект при достижении целей воздействия при производстве по делу.

Библиографический список

1. *Курс уголовного* процесса / Под ред. Л.В. Головко. М., 2016. С. 539-540.

2. *Савельев Ю.Ю.*, Хлебницина Е.А. Институт мер пресечения по Уставу уголовного судопроизводства Российской Империи и Уголовно-процессуальному кодексу Российской Федерации (сравнительно-правовое исследование) // Вестник Московского университета МВД России. 2015. №3. С. 159-161.

3. *Уголовно-процессуальный* кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 24.12.2001. № 52 (ч. I). Ст. 4921.

PREVENTION MEASURES IN RUSSIAN SHIPPING: A COMPARATIVE ANALYSIS WITH FOREIGN PRACTICE

I.G. Rogava, *senior lecturer*
Yu.A. Gerasimenko, *student*
Rostov branch of the Russian state university of justice
(Russia, Rostov-on-Don)

Abstract *The article discusses the models and approaches that have emerged in the practice of countries in the application of preventive measures in criminal proceedings. It is concluded that the existing Criminal Procedure Code of the Russian Federation has its own set of restrictions for each preventive measure. The simultaneous application of several preventive measures is not allowed, which cannot be called optimal. Based on the practice of foreign countries and their approaches to preventive measures, it is concluded that the most flexible are Anglo-Saxon and French approaches, the use of.*

Keywords: *preventive measures, criminal proceedings, practice of foreign countries, comparative analysis.*

К ВОПРОСУ О ПОНЯТИИ МЕР ПРЕСЕЧЕНИЯ В УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ

И.Г. Рогава, *старший преподаватель*
С.А. Куринной, *магистрант*
Ростовский филиал Российского государственного университета правосудия (Россия, г. Ростов-на-Дону)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10390

Аннотация. *Действующий уголовно-процессуальный закон в качестве одного из средств достижения назначения судопроизводства называет меры пресечения, однако понятие данного института не дает, что породило дискуссию по данному вопросу. В статье, на основе мнения ученых-процессуалистов и анализа норм УПК РФ, регламентирующих виды, основана и порядок избрания и отмены мер пресечения, называются основные черты данного института и дается его определение.*

Ключевые слова: *меры пресечения, меры воздействия, ограничение и лишение прав и свобод, подозреваемы, обвиняемой, подсудимый, осужденный, следователь, дознаватель, суд.*

Одним из средств достижения назначения уголовного судопроизводства выступают меры принуждения, особое место среди которых отводится мерам пресечения.

Действующий Уголовно-процессуальный кодекс определяет основания избрания и отмены мер пресечения, называет виды мер пресечения, однако понятие данного института не дает. В связи с этим в теории уголовного процесса предпринимались и предпринимаются попытки точного определения понятия и сущности данного института, что породило ряд дискуссий по данному вопросу.

Так, А.П. Кругликов понимает под мерами пресечения «применяемые уполномоченными государственными органами уголовно-процессуальные нормы, которые, при наличии соответствующих оснований и в определенном порядке, ограничивают личную свободу подозреваемого, обвиняемого, подсудимого, осужденного с целью обеспечения их надлежащего поведения» [2].

Барабаш А.С. определяет меры пресечения как «предусмотренные законом средства воздействия на обвиняемого (подозреваемого), состоящие в определённых лишениях или ограничениям прав и свобод данных лиц, применяемые в целях установления истины по делу, воспрепятствования продолжения преступной деятельности и уклонению от отбывания наказания» [1].

По мнению Б.Б. Булатова меры пресечения «это избираемые и применяемые в установленном порядке органами предварительного следствия, дознания и судом в отношении обвиняемого, а в определенных случаях и подозреваемого, меры принудительного воздействия, которые связаны с лишением и ограничением свободы, личных и имущественных прав, в целях предупреждения или пресечения уклонения от следствия или суда, повторного осуществления в дальнейшем деятельности, противоречащей требованиям охранительных норм уголовного законодательства либо воспрепятствования производству по конкретному уголовному делу, а также для создания необходимых условий, способствующих исполнению вынесенного судом приговора или возможной выдачи лица в порядке, предусмотренном статьей 466 Уголовного процессуального кодекса РФ» [4].

В свою очередь, Ю.В. Францифоров и Н.С. Манова понимают под мерами пресечения «регламентированные российским уголовным процессуальным законом средства процессуального воздействия на подозреваемого, обвиняемого и подсудимого, суть которых заключается в ограниче-

нии, содержащихся в Основном законе нашего государства, прав и свобод этих лиц, если есть веские основания полагать, что преступник скроется от дознания, следствия и суда или снова начнет совершать в будущем преступления, или попытается противостоять правильному и своевременному рассмотрению и разрешению уголовного дела» [3].

Несмотря на различное понимание сущности мер пресечения, все же в понимании данного института есть и общие, схожие черты, на которых хотелось бы подробнее остановиться.

Во-первых, диапазон возможных мер пресечения, которые применяются к подозреваемому и обвиняемому строго ограничен действующим законодательством, к ним относятся только те, которые закреплены в главе 13 УПК РФ, а именно: подписка о подписке о невыезде и надлежащем поведении; личное поручительство; наблюдение командования воинской части; присмотр за несовершеннолетними подозреваемым или обвиняемым; запрет определенных действий; залог; домашний арест; заключение под стражу.

Во-вторых, меры пресечения могут быть применены только после возбуждения уголовного дела.

В-третьих, субъектами избрания мер пресечения могут быть только следователь, дознаватель и судом на основании специального мотивированного процессуальные решения (постановления).

В-четвертых, меры пресечения носят срочный характер, т.е. имеют определенные сроки действия, которые соответствуют либо определенному периоду (месяцы), либо определяются сроками производства по делу.

В-пятых, по общему правилу меры пресечения могут быть применены только к обвиняемому. Однако, ст. 100 УПК РФ при наличии исключительных обстоятельств предусматривает возможность применения мер пресечения в отношении подозреваемого, но их срок не должен превышать 10 суток (включая срок задержания), после чего мера пресечения должна быть отменена.

В-шестых, содержание мер пресечения заключается в том, что они представляют собой адекватный ответ государства и общества на преступные действия или бездействия конкретного лица. По своей сути они направлены на ограничение прав и свобод обвиняемого или подозреваемого.

В-седьмых, действующее уголовно-процессуальное законодательство четко определяет основания избрания и отмены мер пресечения.

Исходя из вышеизложенного, меры пресечения можно определить, как уголовно-процессуальные меры принудительного воздействия, применяемые по основаниям и в порядке, которые установлены Уголовно-процессуальным кодексом Российской Федерации, следователем, дознавателем и судом в отношении обвиняемого. (подозреваемый), в целях воспрепятствования его возможности уклонения от дознания, следствия и суда, продолжения заниматься преступной деятельностью, препятствования производства по уголовному делу, а также обеспечения исполнения приговора.

Библиографический список

1. *Барабаш А.С.* Цели и основания избрания меры пресечения в уголовном процессе // Актуальные проблемы российского права. – 2015. – №12. – С. 184-190.

2. *Кругликов А.П.* Уголовный процесс. – М.: Норма: НИЦ ИНФРА-М, 2015. – С. 259.

3. *Уголовный процесс*: учебник и практикум для СПО / Ю.В. Францифоров, Н.С. Манова. – 2- е изд., перераб. и доп. – М.: Юрайт, 2017. – С. 245.

4. *Уголовный процесс*. В 2 ч. Часть 1: учебник для СПО / под ред. Б.Б. Булатова, А.М. Баранова. – 6-е изд., перераб. и доп. – М.: Юрайт, 2017. – С. 154.

TO THE QUESTION OF THE UNDERSTANDING OF THE MEASURES OF THE REPRESENTATION IN THE CRIMINAL PROCESS

I.G. Rogava, *senior lecturer*
S.A. Kurinnoy, *graduate student*
Rostov branch of the Russian state university of justice
(Russia, Rostov-on-Don)

Absrtact. *The current criminal procedure law as one of the means to achieve the appointment of legal proceedings calls preventive measures, but the concept of this institution does not give what gave rise to discussion on this issue. In the article, on the basis of the opinion of process scientists and analysis of the norms of the Code of Criminal Procedure of the Russian Federation, the basis is established and the procedure for electing and canceling preventive measures, the main features of this institution are named and its definition is given.*

Keywords: *preventive measures, measures of influence, restriction and deprivation of rights and freedoms, suspected, accused, defendant, convicted, investigator, investigator, court.*

ОТГРАНИЧЕНИЕ КРАЖИ ОТ СМЕЖНЫХ СОСТАВОВ

И.Г. Рогава, *старший преподаватель*
Д.П. Тарасенко, *магистрант*
Ростовский филиал Российского государственного университета правосудия (Россия, г. Ростов-на-Дону)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10391

Аннотация. *В статье проводится отграничение кражи от смежных составов преступлений, т.к. для правильного применения уголовного закона об ответственности за кражу необходимо четко понимать, в чем отличие этого состава преступления от других смежных составов и правильной квалификации в сочетании с указанными составами. Правильная квалификация подразумевает точное и полное определение: во-первых, признаков совершенного деяния; во-вторых, признаков нормы уголовного закона необходимой для сравнения с признаками деяния.*

Ключевые слова: *кража, грабеж, присвоение или растрата, неправомерное завладение транспортным средством, самоуправство, смежные составы, отграничение, квалификация.*

В практике уголовного судопроизводства отграничение краж от смежных составов преступлений является одним из проблемных вопросов и вызывает много ошибок. Материалы следственной и судебной практики, а также анализ статистических данных, свидетельствуют о том, что в деятельности правоприменительных органов по борьбе с этими преступлениями встречаются ошибки, связанные с отграничением кражи от смежных составов преступлений. Необходимо отличать кражу от ряда других составов преступлений, которые не являются кражей, но, тем не менее, зачастую их путают с кражей.

Пленум Верховного Суда Российской Федерации в своем постановлении от 27.12.2002 №29 указал, что «по каждому такому делу судам надлежит исследовать имеющиеся доказательства в целях правильной юридической квалификации действий лиц, виновных в совершении этих преступлений, недопущения ошибок, связанных с неправильным толкованием понятий тайного и открытого хищений чужого имущества, а также при оценке обстоятельств, предусмотренных в качестве признака преступления, отягчающего наказание» [1].

На сегодняшний день, встречаются ошибки, связанные с отграничением тайного хищения имущества от открытого, неправомерного завладения транспортным средством, присвоения или растраты и самоуправства.

Прежде всего, кражу следует отличать от грабежа (ст. 161 УК РФ). Грабеж в соответствии с действующим уголовным законодательством – это открытое хищение чужого имущества, которая совершается в присутствии владельца имущества или на виду у посторонних лиц, когда лицо, совершающее это преступление, осознает, что присутствующие понимают незаконный характер его действий.

Кража же, как тайное хищение чужого имущества, предполагает действия лица, совершившего незаконное хищение чужого имущества в отсутствие владельца этого имущества или других лиц, либо в их присутствие, но незаметно для них.

Чтобы провести разграничение между данными составами преступлений, необходимо, прежде всего, проанализировать объективные признаки кражи, установить, как была совершена кража: тайно или открыто?

Как пояснил Пленум Верховного Суда Российской Федерации в своем постановлении №29 от 27 декабря 2002 года, «если лицо, присутствующее при незаконном завладении чужого имущества, не знает о

незаконности этих действий или является близким родственником преступника, который в силу этого считает, что не встретит возражения со стороны указанного лица, деяние должно квалифицироваться как кража чужого имущества. Если перечисленные лица приняли меры по пресечению хищения чужого имущества (например, потребовали прекратить эти незаконные действия), то ответственность виновного в совершении деяния наступает в соответствии со статьей 161 Уголовного кодекса Российской Федерации.

Если во время кражи действия преступника были обнаружены владельцем имущества или другими лицами, однако преступник, зная об этом, продолжает совершать незаконное изъятие имущества или его удержание, преступление следует квалифицировать как грабеж, а в случае применения насилия, опасного для жизни или здоровья, или с угрозой применение такого насилия как разбой» [1].

При разграничении разбоя и кражи необходимо учитывать, что при разбое совершение насилия в отношении жертвы направлено на совершения хищения. В связи с этим, необходимо установить и проанализировать факторы, при которых было применении насилие.

Кражу следует отличать от незаконного завладения автомобилем или иным транспортным средством без цели хищения (ст. 166 УК РФ).

Так, угон отличается от кражи тем, что в данном преступлении умысел лица направлен не на превращение собственности других людей в свою пользу или других лиц, а на незаконное временное использование этого имущества в личных или иных целях без согласия собственника или другого владельца.

Также, кражу следует отличать от присвоения и растраты (ст. 160 УК РФ). Присвоение или растрата от кражи отличается тем, что виновный человек использует свои существующие полномочия в отношении похищаемого им имущества.

Присвоение или растрата имущества, вверенного виновному, должны квалифицироваться как незаконное обращение в свою собственность или собственность другого лица имущества, в отношении которого у лица есть полномочия в силу должностных обязанностей или договорных отношений.

Кроме того, необходимо отличать кражу от самоуправста (ст. 330 УК).

Как подчеркивается в п. 7 Постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 27 декабря 2002 г. № 29 «не образуют состава кражи ... незаконные действия, направленные на захват чужого имущества без корыстной цели, а, например, с целью его временного пользования с последующим возвратом владельцу или связи с предполагаемым правом на это имущество. В зависимости от обстоятельств дела такие действия подлежат квалификации в соответствии со статьей 330 Уголовного кодекса Российской Федерации или другими статьями Уголовного кодекса Российской Федерации, если для этого есть основания.

Таким образом, для правильного применения уголовного закона об ответственности за кражу в деятельности правоохранительных органов необходимо четко понимать, в чем отличие этого состава преступления от других смежных составов и правильной квалификации в сочетании с указанными составами. От правильности квалификации зависит объем обвинения и справедливость уголовного наказания. Это подразумевает точное и полное определение: во-первых, признаков совершенного деяния; во-вторых, признаков нормы уголовного закона необходимой для сравнения с признаками деяния.

Библиографический список

1. *Постановление Пленума* Верховного Суда РФ от 27.12.2002 № 29 «О судебной практике по делам о краже, грабеже и разбое» // Бюллетень Верховного Суда РФ. 2003. № 2.

RESTRICTION OF THEFT FROM RELATED COMPOSITIONS

I.G. Rogava, *senior lecturer*
D.P. Tarasenko, *graduate student*
Rostov branch of the Russian state university of justice
(Russia, Rostov-on-Don)

Abstract. *The article distinguishes theft from related offenses, since For the correct application of the criminal law on liability for theft, it is necessary to clearly understand what is the difference between this corpus delicti from other related compositions and the correct qualification in combination with the indicated compositions. Proper qualification implies a precise and complete definition: firstly, signs of a committed act; secondly, signs of the norm of the criminal law necessary for comparison with signs of an act.*

Keywords: *theft, robbery, misappropriation or embezzlement, misappropriation of a vehicle, arbitrariness, related structures, delimitation, qualification.*

К ВОПРОСУ О КОНЦЕПЦИИ ЕДИНОГО ГРАЖДАНСКОГО ПРОЦЕССУАЛЬНОГО КОДЕКСА РФ

Ю.В. Руднева, *старший преподаватель*
П.А. Антось, *студент*
Самарский государственный экономический университет
(Россия, г. Самара)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10392

Аннотация. *Рассматривается концепция формирования единого гражданско-процессуального кодекса Российской Федерации. Анализируются положения концепции, одобренной решением Комитета по гражданскому, уголовному, арбитражному и процессуальному законодательству ГД ФС РФ от 08.12.2014 N 124(1). Проводится обзор одобренных концепций относительно действующих ГПК РФ и АПК РФ. Дается оценка тенденциям развития зарубежного процессуального законодательства и российской системы процессуального права: как в сфере смежных отраслей права, так и в сфере единства процесса для всех отраслей в целом.*

Ключевые слова: *единство процесса, единый ГПК, гражданский процесс, арбитражный процесс, судебная реформа, процессуальное право.*

В современной России наблюдается процесс воплощения в жизнь концепций унификации гражданского и арбитражного процессуального законодательства. Данная концепция является частью общей судебной реформы, проводимой в РФ [1, с. 1-2]. Научные, судебные и предпринимательские сообщества неоднократно обращали внимание законодателя на необходимость унификации процессуальных норм для смежных отраслей гражданского и арбитражного процессуального права.

Однако деятельность по консолидации двух смежных, но все же отличающихся структурно отраслей процессуального законодательства, столкнулась с определенными сложностями. Несмотря на довольно близкий круг общественных отношений, урегулированных двумя процессуальными кодексами, имеются существенные недоработки в вопросах гармонизации понятийного аппарата, установления единого перечня юридических оснований для производства тех или иных процессуальных действий (от отводов, до процессуальных сроков).

Первым существенным шагом в унификации процесса было объединение двух высших судебных инстанций в 2014 году: Верховного Суда РФ и Высшего Арбитражного Суда. Объединение двух судов стало точкой соприкосновения двух параллельных судебных систем гражданского и арбитражного процессуального законодательства.

Рассмотрим высказывание главы Верховного Суда РФ Вячеслава Михайловича Лебедева. «Очень большим положительным решением, то, что сегодня ВС стал единым. У нас сейчас нет никаких разногласий между судами общей юрисдикции и арбитражными судами. Мы ближе узнали друг друга», – заявил Лебедев журналистам на Международном юридическом форуме [6].

Если раньше судебная власть в России имела две параллельных системы: арбитражного и гражданского процесса с различными верховными инстанциями, то сейчас две параллельных системы пересеклись. Данное обстоятельство помогло избежать дальнейших расхождений практики высших судов в РФ, а также положило начало интеграции систем арбитражного и гражданского процесса воедино.

Для наиболее полного и всестороннего раскрытия темы единения процессуальных отраслей, необходимо обратиться к опыту зарубежного законодателя. Классическим примером для сравнения систем права, су-

дебной и государственной власти по отношению к России является США. В США все процессуальные отрасли тесно связаны. Имеются весьма схожие черты в, даже казалось, противоположных отраслях процессуального права. Так гражданский и уголовный процессы по регламентации норм очень схожи, что позволяет сделать вывод об их практико-ориентированной общности. В США, как и в России, просматривается «адвокатская монополия» - в спорах между организациями в обязательном порядке в качестве представителя должен быть профессиональный юрист.

Если обратиться к европейскому процессуальному праву, можно наблюдать следующие особенности судебной системы. В Германии действуют коммерческие суды, рассматривающие некоторые категории споров (такие как антимонопольные дела, дела по защите интеллектуальной собственности). В подобных судах дело рассматривают не только судьи, но и профессиональные арбитражные заседатели. Во Франции действуют арбитражные суды, в которых юридическим лицам вовсе не обязательно иметь профессионального представителя, а сам процесс должен быть осуществлен исключительно в устной форме. Для письменной формы процесса профессиональное представительство для юридических лиц обязательно. И все эти различные и сложные по своей природе процессуальные правоотношения осуществляются на основе одного нормативно-правового акта [4, с. 1].

Можно сказать, что единство процесса в США и Западной Европе является традиционным укладом в правовой жизни общества. И несмотря на тенденции в партикуляризации процессуального законодательства в Европе и США, данные новеллы имеют лишь формальный и поверхностный характер на фоне единства процессуальных институтов всех отраслей права.

Во многих зарубежных судебных системах нет параллельной системы судов, когда таковая действует в Российской Федерации на данный момент (система судов общей юрисдикции и арбитраж). В зарубежном законодательстве многих государств судебная система едина и строится на основе одного общего нормативно-правового акта – единого процессуального кодекса [5, с. 148].

Российское процессуальное право стремится к унификации и гармонизации. Однако объединение норм должно затронуть вопросы, касающиеся лишь общих положений, таких как принципы, отводы судей, лица, участвующие в деле, круг доказательств и др., сохранив при этом специфику рассмотрения отдельных категорий дел.

Как правильно отмечается в научной литературе, в сложившихся условиях принятие «единого» Кодекса гражданского судопроизводства представляется самым рациональным и сбалансированным подходом, поскольку процесс унификации законодательства в области гражданского и арбитражного процессов приведет к повышению степени доступности правосудия в Российской Федерации и будет объективно способствовать формированию единой судебной практики.

Приведем примеры.

Пункт 1.4 Концепции процессуального кодекса гармонизирует термин «судебные акты». В действующем ГПК РФ для наименования судебных приказов, решений и определений суда, постановлений суда надзорной инстанции используется обобщающий термин «судебные постановления». Предпочтительнее к цивилистическому процессу воспользоваться для наименования всех перечисленных актов суда термином «судебные акты», как это имеет место сейчас в действующем АПК РФ, ФЗ «Об исполнительном производстве» [7].

Пункт 2.2.2. Концепции «единого» процессуального кодекса унифицирует возможность отводов. Указывается закрытый перечень оснований для отвода. К ним относятся: личная, прямая или косвенная заинтересованность в исходе процесса. Причиной отвода может служить иное обстоятельство, которое может вызвать сомнение в беспристрастности судей [7].

Весьма оценочным является основание отвода по поводу участия судьи в процессе по делам, прошедшим через него по другим инстанциям.

Причем судья мог быть участником в деле как прокурор, помощник судьи, эксперт и т.д.

И, конечно же, был обобщен перечень отводов по поводу родственных связей, причем не только в отношении судей и сторон разбирательства, но и судебных составов между собой [3, с. 4].

Таким образом, вероятность проявления «кумовства» в процессе или на стадиях обжалования сводится к минимуму.

Подводя итог вышесказанному, необходимо подчеркнуть, что Концепция «единого» гражданского процессуального кодекса – документ теоретического характера. Поэтому на данный момент необходимо крайне тщательное и плодотворное взаимодействие разработчиков Концепции со всем юридическим сообществом. Данное взаимодействие должно быть открытым и прозрачным. Юридическое сообщество совместными усилиями сможет создать тот процессуальный кодекс, который будет удобен каждому гражданину Российской Федерации и близок к состоянию правового совершенства.

Библиографический список

1. *Зыкова Е.Е.,* Пащенко И.Ю., Потапенко С.В. Концепция «единого» гражданского процессуального кодекса как следующий этап реформирования современного российского гражданского общества // Вестник гражданского процесса. – 2016. – С. 96-102.

2. *Курас Т.Л.* Реформирование судебной системы в России: история и современность // Власть. – 2014. – №10. – С. 150.

3. *Малько Е.А.* К постановке вопроса развития единого Гражданского процессуального кодекса в аспекте гражданской процессуальной политики в РФ // Вестник Саратовского государственного университета. – 2018. – С. 56-60.

4. *Потапенко С.В.* От концепции единой науки процессуального права до создания нового «единого» гражданского процессуального кодекса // Российская юстиция. – 2014. – №9. – С. 2-5.

5. *Филиппов С.В.* Судебная система США. – М.: Изд-во: Наука. – 2018. – С. 47.

6. *Публицистические данные:* «Лебедев: объединение ВС и ВАС – положительное решение» // Электронный ресурс: https://pravo.ru/news/view/122532/ (дата обращения 10.12.2018)

7. Справочно-правовая система «КонсультантПлюс» // Электронный ресурс: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_172071/ (дата обращения 10.12.2018)

TO THE CONCEPT QUESTION UNITED CIVIL PROCEDURE CODE OF THE RUSSIAN FEDERATION

Yu.V. Rudneva, *senior lecturer*
P.A. Antos, *student*
Samara state economic university
(Russia, Samara)

Abstract. *The concept of forming a single civil procedure code of the Russian Federation is considered. Analyzes the provisions of the concept approved by the decision of the Committee on Civil, Criminal, Arbitration and Procedural Legislation of the State Duma of the Federal Assembly of the Russian Federation of December 8, 2014 N 124 (1). A review of the approved concepts regarding the current RF CPC and the APC RF is conducted. An assessment is given of the trends in the development of foreign procedural legislation and the Russian system of procedural law: both in the sphere of related branches of law, and in the sphere of process unity for all branches in general.*

Keywords: *unity of the process, a single CCP, civil procedure, arbitration process, judicial reform, procedural law.*

О НЕОБХОДИМОСТИ МОДЕРНИЗАЦИИ ИНСТИТУТА УЧАСТИЯ ПРОКУРОРА В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ

Ю.В. Руднева, *старший преподаватель*
А.П. Божко, *студент*
Самарский государственный экономический университет
(Россия, г. Самара)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10393

Аннотация. *В статье рассматривается вопрос о целесообразности участия прокурора в гражданском судопроизводстве. Описаны некоторые пробелы действующего гражданско-процессуального законодательства России, регулирующие участие прокурора в гражданском процессе, порождающие споры в научной юридической литературе. Предложены возможные варианты внесения поправок в гражданско-процессуальное законодательство.*

Ключевые слова: *гражданский процесс, государственный интерес, прокурор, должностное лицо, истец, ответчик.*

Согласно ч. 2 ст. 1 Федерального закона от 17.01.1992 №2202-1 «О прокуратуре Российской Федерации» прокуратура Российской Федерации осуществляет надзор в целях обеспечения верховенства закона, единства и укрепления законности, защиты прав и свобод человека и гражданина, а также охраняемых законом интересов общества и государства. Одной из функций прокуратуры РФ является участие прокурора в рассмотрении дел судами. Правовое регулирование данной функции конкретизируется Гражданско-процессуальным кодексом Российской Федерации (далее – ГПК РФ), а также Приказом Генерального прокурора РФ от 10.07.2017 № 475 «Об обеспечении участия прокуроров в гражданском и административном судопроизводстве».

На протяжении долгого времени в научной литературе авторами ставится вопрос о целесообразности участия прокурора в гражданском процессе. Основным аргументом сторонников позиции против участия должностного лица в гражданском процессе является мнение о нарушении принципов гражданского процесса, в частности равноправия, состязательности. В.М. Жуйков убежден, что право прокурора на обращение в суд в защиту другого лица создает неравные условия для сторон процесса, нарушая принцип равенства всех перед судом. Сторона истца имеет «процессуальный» перевес, выражающийся в участии прокурора как должностного лица, обладающего дополнительными процессуальными полномочиями. В свою очередь, сторона ответчика не подкреплена такой помощью от государства [1].

Представляется, что вопрос о целесообразности участия прокурора в гражданском процессе возник из-за отсутствия единого мнения относительно правового статуса прокурора в судебном производстве по гражданским делам.

В юридической литературе отсутствует единое мнение относительно правового статуса прокурора в гражданском процессе. Согласно ст. 34 ГПК РФ, лицами, участвующими в деле, являются стороны, третьи лица, прокурор, лица, обращающиеся в суд за защитой прав, свобод и законных интересов других лиц или вступающие в процесс в целях дачи заключения по основаниям, предусмотренным статьями 4, 46 и 47 ГПК РФ, заявители и другие заинтересованные лица по делам особого производства. Несмотря на то, что прокурор отделен от сторон, участвующих в деле, нередко в научных работах прокурора отождествляют со стороной, то есть истцом. Данная теория обосновывается наличием в гражданском процессе оппонента, то есть ответчика, а также целью

участия прокурора – защита материального права [2]. Еще одним аргументом сторонников признания прокурора истцом является распоряжение им своими полномочиями в интересах подлежащего защите лица при полном отсутствии материальной заинтересованности в положительном исходе дела [3].

Вопрос определения правового статуса прокурора в гражданском процессе является дискуссионным на протяжении долгого времени, что свидетельствует о несовершенствовании законодательства. Однако даже в главе 4 Концепции единого Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации (одобрена решением Комитета по гражданскому, уголовному, арбитражному и процессуальному законодательству ГД ФС РФ от 08.12.2014 N 124(1)) не разрешается вопрос о правовом статусе прокурора в гражданском процессе.

Представляется наиболее реальной и обоснованной позиция о придании прокурору самостоятельного правового статуса в гражданском процессе, выступающего в защиту государственных и общественных интересов в пределах предоставленной ему компетенции по надзору за исполнением законов [4].

Таким образом, следует внести изменения в действующее гражданско-процессуальное законодательство, а именно обособленную норму, определяющую самостоятельный правовой статус прокурора.

Кроме того, одной из причин нерешенности вопроса о целесообразности и обоснованности участия прокурора в гражданском процессе является отсутствие законодательно закрепленной терминологии, имеющей значение для рассматриваемой нами проблемы. В соответствии с ч. 1 ст. 45 ГПК РФ прокурор вправе обратиться в суд в защиту прав, свобод и законных интересов граждан, неопределенного круга лиц или интересов Российской Федерации, субъектов Российской Федерации, муниципальных образований. Нередки случаи в судебной практике когда возникает вопрос о том, какая именно ситуация требует вмешательство прокурора в гражданский процесс. Речь идет о формулировке «интересы РФ, субъектов РФ и муниципальных образований», четкое определение которой отсутствует в законодательстве РФ. Правовая доктрина делает неоднократные попытки восполнить имеющийся пробел в законодательстве. Н.Г. Меркин разделяет государственный интерес на непосредственный в случае противоречия законодательства субъектов РФ федеральному, и опосредованный, то есть где защищаются интересы государственных учреждений, предприятий, АО со значительной долей государственного имущества [5]. Н.Ю. Маслакова дает следующие определение термину государственный интерес – это «возведенная в норму права осознанная потребность в достижении единой цели – всеобщего блага государственно-организованного общества в целом» [6].

Считаем необходимым, законодательно закрепить дефиницию «государственный интерес», которая полно и точно отразит границы указанного термина, что исключит возможность возникновения споров в судебной практики о целесообразности участия прокурора в том или ином гражданском процессе.

Несмотря на значимость участия прокурора в гражданском процессе в гражданско-процессуальном законодательстве имеет место быть норма о возможности проведения гражданского процесса без участия прокурора, должным образом уведомленного о месте и времени проведения судебного заседания, что, несомненно, оказывает влияние на полноту проведения судебного разбирательства. Некоторые ученые убеждены, что для решения данного вопроса необходимо исключить норму ч. 3 ст. 45 ГПК РФ [7], однако в таком случае возникают сомнения в части осложнения осуществления своих полномочий прокурором, так как нагрузка на сотрудников органов прокуратуры значительно увеличится.

По нашему мнению, обязательное участие прокурора в гражданском процессе значительно увеличит нагрузку на органы прокуратуры, что негативно скажется на качестве выполняемых полномочий должностного лица. Представляется возмож-

ным закрепить норму в ГПК РФ, в которой будет отражен круг дел, участие в судебном процессе прокурора в которых будет являться обязательным. Однако данный список категорий гражданских дел не должен носить закрытый характер. Необходимо предоставить суду самостоятельно в особых случаях при рассмотрении гражданского дела в судебном процессе, где возникают существенные сложности, привлекать прокурора с условием обязательного указания мотивировки такого решения.

Таким образом, в целях решения вопроса о целесообразности участия прокурора в гражданском процессе необходимо внесение описанных выше поправок в гражданско-процессуальное законодательство Российской Федерации. На наш взгляд, целесообразность участия прокурора в гражданском процессе детерминирована задачами органов прокуратуры РФ по обеспечению верховенства закона, единства и укрепления законности, реализацию полномочий, направленных на защиту и реальное восстановление прав и свобод граждан, а также охраняемых законом интересов общества и государства.

Библиографический список

1. *Жуйков В.М.* Реализация конституционного права на судебную защиту: Дис. … к.ю.н. в форме научного доклада. – М., 1996. – 20 с.

2. *Щеглов В.Н.* Субъекты судебного гражданского процесса. Томск, 1979.

3. *Ченцов Н.В.* Проблемы защиты государственных интересов в гражданском судопроизводстве. Томск, 1989.

4. *Ярошенко Т.В.* Актуальные вопросы участия прокурора в гражданском процессе // Вестник БФУ им. И. Канта. 2008. № 9. С. 52.

5. *Маслакова Н.Ю.* Государственный интерес // Вестник ЮУрГУ. Серия: Право. 2008. № 18 (118). С. 14.

6. *Бахарева О.А.,* Николайченко О.В., Цепкова Т.М. Заключение прокурора в гражданском судопроизводстве: правовая сущность и юридическое значение [Электронный ресурс] // Universum: экономика и юриспруденция. 2015. Вып. 4 (15). URL: http://7universum.com/ru/economy/archive/item/2030 (дата обращения: 22.11.2018).

ON THE NEED FOR THE MODERNIZATION OF THE INSTITUTE OF PARTICIPATION OF THE PROSECUTOR IN THE CIVIL PROCESS

Yu.V. Rudnev, *senior lecturer*
A.P. Bozhko, *student*
Samara state university of economics
(Russia, Samara)

Abstract. *In the article consider the question of the appropriateness of the participation of the prosecutor in civil proceedings. Some gaps are described The current civil procedural legislation of Russia, which regulates the participation of the prosecutor in civil proceedings, is striking controversy in the scientific legal literature. Possible options for amending civil procedural legislation are proposed.*

Keywords: *civil procedure, state interest, prosecutor, official, claimant, defendant.*

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ УПРОЩЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА В ГРАЖДАНСКОМ И В АРБИТРАЖНОМ ПРОЦЕССЕ

Ю.В. Руднева, *старший преподаватель*
А.А. Персидская, *студент*
Самарский государственный экономический университет
(Россия, г. Самара)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10394

Аннотация. *В статье приводится сравнительный анализ упрощенного производства в порядке гражданского и арбитражного судопроизводства путем методов аналогии, обобщения, сравнения и сопоставления. Приводятся положительные и отрицательные стороны данной формы процесса.*

Ключевые слова*: упрощенные процедуры, заочное решение, упрощенное производство в гражданском процессе, упрощенное производство в арбитражном процессе.*

В последнее время наиболее успешно вырабатывается тенденция к снижению нагрузки в судебной системе РФ, а так же к повышению ее эффективности и оптимизации. Об этом свидетельствует создание разнообразных форм упрощенного производства.

В рамках гражданского судопроизводства упрощенная форма была введена Федеральным законом от 02.03.2016 № 45-ФЗ «О внесении изменений в Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации и Арбитражный процессуальный кодекс РФ».

Однако, форма упрощенного судопроизводства явление не новое для отечественной правовой науки – ранее она широко применялась в арбитражном процессе. В арбитражном судопроизводстве упрощенная форма показала высокую эффективность, что и стало одной из причин введения данной формы в гражданский процесс. Эффективность была доказана статистикой: на основе данных судебной статистики за 2015 год арбитражными судами субъектов было принято к производству 1661220 заявлений, из них 634820 заявлений было рассмотрено в порядке упрощенного производства. Упрощенная форма эффективно повела себя и в гражданском судопроизводстве. По данным статистики за 2016, после введения в действие ФЗ от 02.03.2016 № 45-ФЗ, рассмотрено 12778069 гражданских дел, из которых 1364582 рассмотрены в упрощенном порядке. Еще одной причиной так же являлась унификация применения судебных процедур в ходе рассмотрения дела по существу.

Основная идея, заложенная во введении в гражданский процесс упрощенной процедуры - рассмотрение малых исков, другими словами, дел с небольшой ценой иска. Главным отличием упрощенного производства является рассмотрение дел без вызова сторон по представленным сторонами документам в строго определенных законом случаях, а также, по желанию сторон, в иных случаях [7].

Согласно ч. 1 ст. 232.2 ГПК РФ в порядке упрощенного производства подлежат рассмотрению дела:

1) по исковым заявлениям о взыскании денежных средств или об истребовании имущества, если цена иска не превышает 100 тыс. руб., кроме дел, рассматриваемых в порядке приказного производства;

2) по исковым заявлениям о признании права собственности, если цена иска не превышает 100 тыс. руб.;

3) по исковым заявлениям, основанным на представленных истцом документах, устанавливающих денежные обязательства ответчика, которые ответчиком признаются, но не исполняются, и (или) на документах, подтверждающих задолженность по договору, кроме дел, рассматриваемых в порядке приказного производства [1].

Закон так же предусматривает возможность рассмотрения любого дела в упрощенном порядке в двух случаях: по инициативе сторон; по инициативе суда при согласии сторон. Однако есть и исключения – если в деле имеют место определенные обстоятельства в связи с которыми оно не может быть рассмотрено в упрощенном порядке, то такая возможность не предусматривается. Из ч. 3 ст. 232.2 ГПК РФ следует, что дела, возникающие из административных правоотношений; связанные с государственной тайной; по спорам, затрагивающим права детей; а так же дела особого производства – не подлежат рассмотрению в упрощенном порядке.

На основе изложенного, следует отметить значительные отличия упрощенной формы в гражданском и в арбитражном процессах. В соответствии со ст. 227 АПК РФ в порядке упрощенного производства могут быть рассмотрены дела по исковым заявлениям о взыскании денежных средств, если цена иска не превышает для юридических лиц 500 тысяч рублей, для индивидуальных предпринимателей 250 тысяч рублей. В то время как для гражданского производства 100 тысяч рублей для обоих случаев.

Еще одно отличие содержится в той же ст. 227 АПК РФ – арбитражное упрощенное производство способно рассматривать дела о привлечении к административной ответственности, если за совершение административного правонарушения назначено административное наказание только в виде административного штрафа, максимальный размер которого не превышает 100 тысяч рублей, – когда гражданское упрощенное производство не предусматривает такой возможности [2].

Однако, при сравнении упрощенного производства в гражданском и арбитражном процессах наличествует ряд сходств.

Например, рассмотрение дела по общим правилам искового производства. Так же, в обоих случаях суд выносит определение о принятии искового заявления к производству, в котором указывает на рассмотрение дела в порядке упрощенного производства, в котором может указать сторонам на возможность примирения и урегулирования дела самостоятельно [1]. В обеих формах упрощенного производства ГПК и АПК указывают на то, что при рассмотрении дел в упрощенной форме не применяются нормы о ведении протокола и об отложении разбирательства дела. Существенным так же является вопрос с вынесением судом решения – как в гражданском, так и в арбитражном процессе решение по делу в порядке упрощенного производства принимается путем вынесения судом только резолютивной части.

Наряду с очевидными плюсами данной формы производства, нельзя так же не остановиться на недостатках. Главным минусом, как и плюсом, данного вида производства является его усеченность. В упрощенной форме отсутствуют прения сторон, в которых участники выступают, излагают свою позицию по данному делу и представляют доказательства, а так же в полной мере реализуется принцип состязательности. Еще одним минусом, на мой взгляд, является само окончание упрощенного производства, а именно, выносимое решение и его оформление. Решение по делам, рассмотренным в упрощенном производстве, не отвечает стандарту полноценного решения. По завершении процесса судом подписывается только резолютивная часть решения. Если сторона не заявит ходатайство об изготовлении мотивировочной части, решение по делу останется усеченным. Однако стоит отметить, что указанные минусы не настолько значительны, как плюсы упрощенного производства. Сама специфика не позволяет вместить в предоставленные короткие сроки все действия, которые можно реализовываются в обычном судопроизводстве.

На основании всего вышеизложенного можно сказать, что в каждом из рассмотренных видов судопроизводства имеются свои собственные особенности регулирования формы упрощенного производства. Несмотря на это, есть и схожие черты. В целом можно сказать, что упрощенная форма в обоих случаях способствует снижению нагрузки на судебные органы и увеличению эффективности судебного процесса, что вполне доказано данными судебной статистики. Благодаря, успеш-

ному применению упрощенной формы в рамках арбитражного процесса, данный институт возник и в гражданском судопроизводстве.

Библиографический список

1. "*Гражданский процессуальный* кодекс Российской Федерации" от 14.11.2002 N 138-ФЗ (ред. от 03.08.2018) // "Российская газета", N 220, 20.11.2002.

2. "*Арбитражный процессуальный* кодекс Российской Федерации" от 24.07.2002 N 95-ФЗ (ред. от 03.08.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 04.08.2018) // "Собрание законодательства РФ", 29.07.2002, N 30, ст. 3012.

3. *Гражданский процесс*: учебное пособие / М.Ю. Лебедев, Ю.В. Францифоров, А.В. Чекмарева. – М.: Юрайт, 2015. – 233 с.

4. *Власов, А. А.* Арбитражный процесс. – М.: Юрайт, 2013. – 384 с.

5. *Громошина Н.А.* Упрощение цивилистического процесса как проявление тенденции его унификации // Законы России: опыт, анализ, практика. – 2016. – №9.

6. *Погромская И.В.* Упрощенный порядок судопроизводства в гражданском процессе // Наука и образование: хозяйство и экономика; предпринимательство; право и управление. – 2017. – № 11 (90).

7. *Сазонов, В.* Упрощенное судопроизводство в гражданском процессе / В. Сазонов // Адвокатская газета. – 2016. – №20. – С. 3-7.

COMPARATIVE ANALYSIS OF SIMPLIFIED PRODUCTION IN CIVIL AND ARBITRATION PROCESS

Yu.V. Rudneva, *senior lecturer*
A.A. Persian, *student*
Samara state university of economics
(Russia, Samara)

Abstract. *The article provides a comparative analysis of simplified production in civil and arbitration proceedings through the methods of analogy, generalization, comparison and comparison. The positive and negative aspects of this form of the process are given.*

Keywords: *simplified procedures, a decision in absentia, simplified proceedings in a civil proceeding, simplified proceedings in an arbitration process.*

ВОЗМОЖНЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ И АЛЬТЕРНАТИВЫ ТРАНСПОРТНОГО НАЛОГА

Д.Ю. Русанова, *студент*
Научный руководитель: *Г.Ф. Цельникер, канд. юр. наук, доцент*
Самарский государственный экономический университет
(Россия, г. Самара)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10395

Аннотация. *В данной статье рассматривается соответствие существующего транспортного налога принципам социальной справедливости и эффективности. Представлены возможные варианты, которые бы могли способствовать изменению эффективности налога на транспортное средство.*

Ключевые слова: *налог, транспортный налог, мощность двигателя, токсичность транспортного средства, акцизы на топливо.*

Одним из важных источников наполнения бюджета субъектов Российской Федерации является транспортный налог. С момента его введения он претерпел много изменений – его повышали, понижали, пытались отменить и перевести в «другой формат». Разговоры о реформировании транспортного налога не прекращаются и в настоящее время [1]. В Российской Федерации транспортный налог функционирует уже более 10 лет, но до сих пор не были решены проблемы его рационального построения и эффективного администрирования. При введении любого обязательного платежа необходимо найти баланс между его эффективностью и социальной справедливостью. Это значит, что распределение транспортного налога между налогоплательщиками должно учитывать их платежеспособность и различия в доходах, но в то же время обеспечивать достаточное количество средств, поступающих в бюджет, и быть простым для администрирования.

Касательно транспортного налога эта проблема осложняется несколькими вопросами. Данный налог относится к категории имущественных, следовательно, он должен учитывать возможную разницу в стоимости имущества. Использование транспортных средств, которые являются объектами налога, неразрывно связано с транспортной инфраструктурой и окружающей средой. Как известно, транспортный налог относится к категории региональных налогов и поступает в бюджеты регионов по нормативу 100%. Логично предположить, что отмена транспортного налога приведет к сокращению доходной части региональных бюджетов приблизительно на 146 млрд. рублей, что, по сути, является невыгодным и нецелесообразным решением. Таким образом, на транспортный налог возложено множество различных ограничений, учесть которые достаточно сложно [2].

В настоящий момент налоговая база по транспортному налогу определяется независимо от марки, страны изготовления, года выпуска транспортного средства в виде мощности двигателя в лошадиных силах. В профессиональном сообществе уже не раз указывалось на то, что данный показатель напрямую не связан ни с ценой транспортного средства, ни с его массой и габаритами, ни с токсичностью, то есть по лошадиным силам невозможно точно определить какова платежеспособность владельца автомобиля, какой вред транспортное средство наносит экологии [3].

Рассмотрим варианты реформирования транспортного налога, следуя принципам справедливости и эффективности налогообложения.

Пересмотр действующую прогрессивную шкалу ставок транспортного налога. По действующей редакции Налогового кодекса [4], градация транспортных средств производится с разницей в 50 лошадиных сил, что однозначно нуждается в доработ-

ке. Например, автомобиль с мощностью 101 лошадиная сила попадает в категорию «до 150 лошадиных сил». Это значит, что владельцу автомобиля в Самарской области для расчёта транспортного налога 101 придется умножать на 24, то есть ставку для категории «до 150 лошадиных сил». Так, владелец автомобиля с мощностью 100 лошадиных сил перечислит в бюджет 1600 руб., а владелец автомобиля с мощностью 101 лошадиных сил должен будет перечислить в бюджет 2424 руб. Таким образом, разница в мощности двигателя на 1 лошадиную силу приводит к повышению суммы уплачиваемого налога на 824 руб. [5]. В качестве решения этой проблемы можно предложить считать ставку за каждую дополнительную лошадиную силу. В таком случае зависимость суммы налога от мощности двигателя будет не скачкообразной, как в настоящий момент, а линейной. Пропорциональное увеличение ставки представляется более обоснованным и справедливым.

Существуют и другие альтернативы изменения транспортного налога. На заседании Правительства РФ было выдвинуто предложение изменения налоговой базы – перехода от мощности двигателя к его экологическим характеристикам, тем самым стимулируя автомобилистов переходить на более современные двигатели, которые наносят гораздо меньший вред окружающей среде. В таком случае, в выигрышном положении окажутся владельцы автомобилей с двигателем «ЕВРО-6», так как он является наиболее совершенным и меньше загрязняет окружающею среду. На данный момент во многих странах Европейского Союза уже применяют именно такой вариант. Но для России данный способ налогообложения связан с существенными ограничениями, так как уровень жизни большинства населения не позволяет поменять старое транспортное средство на автомобиль с первым экономическим классом [6]. К примеру, водитель старого автотранспортного средства, должен будет платить высокий транспортный налог, так как его автомобиль теоретически загрязняет окружающую среду намного больше, чем новое транспортное средство. Поэтому реформирование транспортного налога на основе показателей токсичности автомобиля в настоящее время не будет соответствовать принципам социальной справедливости.

Конструктивным предложением является отмена транспортного налога с одновременным увеличением акцизов на автомобильный бензин, моторные масла и дизельное топливо. Данная позиция представляется соответствующей интересам большинства автомобилистов, так как вместо фиксированной ставки транспортного налога будут платиться акцизы в зависимости от потребления топлива [7]. По мнению многих ученых, главным недостатком существующей схемы налогообложения транспортных средств является то, что водители, выезжающие на дороги раз в год, и водители, проезжающие сотни километров, платят в бюджет одинаковые суммы. В перспективе повышение цен на топливо будет способствовать экономии природных ресурсов, что приведет к снижению выбросов загрязняющих веществ в атмосферу [8].

Исходя из вышесказанного, делаем вывод о том, что, несмотря на, недостатки существующей системы налогообложения транспортных средств, полная отмена транспортного налога будет нецелесообразным решением, поскольку значительно снизится величина региональных бюджетов. В то же время, в науке широко обсуждаются различные варианты реформирования текущих ставок налогообложения. Представляется, что наиболее обоснованным является отмена транспортного налога с одновременным увеличением акцизов на топливо. Данный способ не только соответствует принципу социальной справедливости, но и в перспективе может решить проблему загрязнения автомобилями окружающей среды.

Библиографический список

1. *Сидорова А.В.,* Цельникер Г.Ф. Реформирование транспортного налога: история и современность // Вестник Волжского университета имени В.Н. Татищева. – 2017. – Т. 1, № 3. – С. 62-67.
2. *Менкенов А.С.* О транспортном налоге: возможные изменения и альтернативы // Современные тенденции развития науки и технологий. – 2016. – С. 94-96.
3. *Турбина Н. М.* Анализ проблем существующего законодательства по транспортному налогу и пути их решения // Социально-экономические явления и процессы. – 2009. – № 2 (14). – С. 105-110.
4. *Налоговый кодекс* Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 N 117-ФЗ // Собрание законодательства РФ", 07.08.2000, N 32, ст. 3340.
5. *Закон Самарской* области от 06.11.2002 N 86-ГД "О транспортном налоге на территории Самарской области" // "Волжская коммуна", N 209, 12.11.2002.
6. *Киреенко А. П.,* Иванов И. А. Каким быть транспортному налогу: оценка вариантов реформирования и отмены // Известия Байкальского Государственного университета. – 2013. – № 6. – С. 53-60.
7. *Цельникер Г.Ф.,* Скитяева Е.И. К вопросу о вариантах реформирования транспортного налога // Свобода и право. Кемерово. – 2017. – С. 24-26.
8. *Вазим А. А.* Возможность замены транспортного налога путем увеличения ставки акцизов при реализации горюче-смазочных материалов // Известия Томского политехнического университета. – 2009. – Том 314. №6. – С. 53-59.

ABOUT THE OPTIONS OF CHANGING THE TRANSPORT TAX

D.Yu. Rusanova, *student*
Supervisor: *G.F. Tselnicker, candidate of legal sciences, associate professor*
Samara state university of economics
(Russia, Samara)

Abstract*. This article discusses the compliance of the existing transport tax with the principles of social justice and efficiency. The possible options that could contribute to the change in the efficiency of the vehicle tax are presented.*

Keywords*: Transport tax, engine power, vehicle toxicity, fuel excises.*

АДВОКАТСКАЯ МОНОПОЛИЯ: ЗА И ПРОТИВ

В.В. Слепова, *студент*
Р.А. Шарапова, *студент*
Научный руководитель: *А.В. Фадеев, преподаватель*
Самарский государственный экономический университет
(Россия, г. Самара)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10396

Аннотация. *В данной работе рассмотрен вопрос о необходимости введения адвокатской монополии в России, анализируется нормативно-правовая база, которая регулирует институт представительства. Выделяются положительные и отрицательные характеристики монополизации адвокатуры и даются рекомендации по её совершенствованию.*

Ключевые слова: *адвокат, адвокатская монополия, представитель, представительство, право на юридическую помощь.*

Институт адвокатуры является одним из важнейших институтов современного общества и до настоящего времени продолжает свое развитие и совершенствование. Ориентируясь на западную культуру в России, внедряется реформа законодательства, которая регулирует сферу оказания квалифицированной юридической помощи. Предлагается создать «адвокатскую монополию». Что же такое «адвокатская монополия» и нуждается ли Россия в ней?

Постановлением Правительства РФ от 15 апреля 2014 года № 312 была утверждена Государственная программа «Юстиция» в связи с тем, что возник актуальный вопрос о качестве оказываемой юридической помощи, так как не всегда представителю доверителя в судебном процессе предъявляются требования к наличию высшего образования в сфере юриспруденции, а также наличия практического опыта [1]. Проблема адвокатской монополии в настоящее время не разрешена, несмотря на то, что прошло уже 4 года.

Предлагается, что данная реформа будет реализовываться в три этапа:

1. В 2018 году подразумевается внесение значительных изменений в ряд отдельных нормативно-правовых актов, которые регулируют институты представительства и адвокатуры. Для укрепления статуса адвоката с участием ФПА РФ разрабатываются предложения, обеспечивающие эффективность адвокатской деятельности, а именно защита адвокатской тайны, развитие института адвокатского запроса.

2. В 2019 году планируется введение упрощённой процедуры перехода практикующих юристов в адвокатуру. Для этого им необходимо будет сдать экзамен на получение статуса адвоката по наиболее удобной процедуре, с наименьшей уплатой взноса.

3. С 1 января 2023 года начнется третий этап, в котором будет введена адвокатская монополия на предоставление платных услуг и представительство в судах.

Возможно, что переход к новому регулированию состоится позднее вышеуказанной даты. Так, по мнению эксперта, адвокатская монополия будет иметь своё существование при наличии трёх составляющих:

1. Во внимание будет приниматься численность адвокатов, необходим анализ возможности перехода юристов в адвокатуру в соответствии с новыми правилами.

2. Будет учитываться доступность для граждан адвокатских услуг. Возможно обязанностью по обобщению сведений о тарифах займутся адвокатские палаты.

3. Планируется выяснить мнение граждан о необходимости введения данного института путём социологического опроса.

Главной особенностью нововведения должно стать доверие к реформе, потому что преимущества реформы коснутся доверителей, которые ожидают получения квалифицированной юридической помощи. В первую очередь данная программа важна для государства и общества, нежели адвокатуры.

По мнению советник ФПА РФ Василия Раудина: «Реформу можно назвать ограниченной адвокатской монополией, так как таких лиц, как государственных и муниципальных служащих, участников государственной системы бесплатной юридической помощи, законных представителей граждан, нотариусов, руководителей организаций, юристов-инхаусов, а также некоммерческих организаций, которые зарегистрированы в установленном законом порядке и оказывают безвозмездную юридическую помощь в соответствии с целями создания, данная программа не затронет».

Реализация концепции должна основываться на следующих принципах:

– этапная реализация;

– непрерывное оказание адвокатских услуг;

– комфортный переход юристов, не обладающие статусом адвоката, а также для перехода юридических организаций в адвокатское образование;

– создание правовых и организационных условий для утверждения и разработки единых стандартов предоставления квалифицированных юридических услуг.

Под адвокатской монополией понимается объединение профессионалов для оказания квалифицированной юридической помощи по единому стандарту [2]. Её введение совсем не преследует цели ограничение круга лиц, которые имеют право оказывать юридическую помощь. Наиболее значимыми задачами данного института является обеспечение равного доступа к юридическим услугам высокого качества, повышение уровня правовой культуры граждан, а также повышение эффективности деятельности судов и правоохранительных органов.

Главным различием представительства и адвокатуры является то, что представительство в суде вправе осуществлять любые лица независимо от образования, моральных качеств и практического опыта, а адвокаты призваны участвовать в отправлении правосудия и оказывать профессиональную квалифицированную правовую помощь, и обязательным условием которой является наличие высшего юридического образования.

Если обратиться к нормам Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации (далее – ГПК РФ), то в ст. 48 установлено, что граждане вправе вести свои дела в суде лично или через представителей. Требования к представителю, указанные в ст. 48-53 ГПК РФ, заключаются в том, что он должен быть дееспособным лицом, имеющим надлежащим образом оформленные полномочия на ведение дела [3]. Таким образом, в гражданском процессе представителями могут быть юристы, не получившие статус адвоката, лица без высшего юридического образования, а также лица без какого-либо образования [4].

Приступая к выявлению положительных и отрицательных сторон, можно выделить следующие преимущества адвокатской монополии:

– осуществление функций защиты и представительства, предоставление правовой помощи адвокатами;

– независимость адвокатуры;

– осуществление адвокатской деятельности на основании правил и стандартов, которые установлены законодательством РФ;

– наличие гарантий адвокатской деятельности;

– предоставление бесплатной квалифицированной юридической помощи [5].

Позиция противников «адвокатской монополии» основывается на следующих доводах:

– нарушение прав человека на защиту в ограничении права на выбор себе представителя, предусмотренных Конституцией РФ;

– недостаточность количества адвокатов в России для удовлетворения потребностей граждан, которым необходима квалифицированная юридическая помощь;

– высокий уровень налогов и сборов, которые должны уплачивать адвокаты;

– высокая оплачиваемость юридических услуг;

– значительное количество случаев оказания некачественной юридической помощи;

– размер взноса при сдаче экзамена на получение статуса адвоката слишком велик.

Существует такая точка зрения противников адвокатской монополи, что введение адвокатской монополии не решит тех проблем, которые сейчас актуальны, а именно адвокатская монополия не станет способом обеспечения высокого уровня юридической помощи [6]. Она лишь может привести к монополизации рынка, повысить стоимость правовых услуг и снизить уровень доступности, тем самым понизив качество работ. Юристы, не имеющие статус адвоката, не смогут быть представителями в судебном процессе, то есть нарушается, гарантированное ст. 48 Конституции РФ, право на получение квалифицированной юридической помощи. Таким образом, законодатель должен обратить внимание на иные способы повышения уровня защиты интересов граждан. В данный момент Россия не готова для такой полномасштабной реформы.

Таким образом, монополизация адвокатской деятельности может повысить качество юридической помощи, так как речь идёт не о тотальной монополии, а лишь об ограничениях в некоторой её форме. Необходимо более тщательно проработать внедряемую программу, в составлении которой должны участвовать практикующие адвокаты, члены судейского сообщества, представители Министерства юстиции с привлечением зарубежного опыта, что приведёт к достижению консенсуса в дискуссии о введении адвокатской монополии и поспособствует принятию рационального, эффективного, хорошо проработанного итогового решения по данной проблеме.

Библиографический список

1. *Панченко В.Ю.* О стратегии развития системы юридической помощи в государственной программе «Юстиция» // Юридическая техника. 2015. № 9. С. 533-538.

2. *Берсенева Т.* Вместо адвокатской монополии – адвокатская справедливость // Вестник Федеральной палаты адвокатов РФ. 2015. № 2. С. 256-260.

3. *Казиханова С.С.* Некоторые вопросы применения статьи 50 ГПК РФ о представителях, назначаемых судом // Актуальные проблемы российского права. 2015. №1. С. 100-106.

4. *Шапран Н.В.,* Панченко В.Ю. Ещё раз об адвокатской монополии // Проблемы обеспечения, реализации, защиты конституционных прав и свобод человека. 2015. №4. С. 414-419.

5. *Бакаянова Н.М.* О перспективах адвокатской монополии // Вопросы современной юриспруденции. 2015. №54-55. С. 134-140.

6. *Вайнермен Ф.В.* К вопросу о понятии адвокатской монополии и о праве на её существование в российском законодательстве // Юридический вестник Самарского университета. 2017. С. 99-105.

ATTORNEY'S MONOPOLY: FOR AND AGAINST

V.V. Slepova, *student*
R.A. Sharapova, *student*
Supervisor: *A.V. Fadeev, lecturer*
Samara state university of economics
(Russia, Samara)

Abstract. *This paper discusses the need for the introduction of legal monopoly in Russia, analyzes the legal framework that regulates the institution of representation. Positive and negative characteristics of the monopolization of the bar are highlighted and recommendations for its improvement are given.*

Keywords: *lawyer, lawyer monopoly, representative, representation, right to legal assistance.*

СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ПЕНСИОННОЙ СИСТЕМЫ РФ И США

В.С. Стародубова, *студент*
М.И. Тимохина, *студент*
Научный руководитель: *С.В. Старцева, старший преподаватель*
Самарский государственный экономический университет
(Россия, г. Самара)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10397

Аннотация. *В статье рассматриваются особенности Пенсионной системы Российской Федерации. Проводится сравнительный анализ пенсионной системы Российской Федерации и США. Предлагаются рекомендации для проведения эффективной пенсионной реформы в РФ.*

Ключевые слова: *пенсионная система, пенсионная реформа, национальная пенсионная система, Пенсионный фонд РФ, пенсионные выплаты.*

В настоящее время главным направлением политики современных правовых государств является социальное, которое направлено на создание условий, обеспечивающих достойную жизнь граждан. В частности, одной из задач социальной политики государств является выплата пенсий (денежных пособий) нетрудоспособной части населения [1, с. 161]. Реализация данной задачи сводится к функционированию пенсионной системы.

По утверждению некоторых правоведов отмечается, что на данный момент времени ни теория, ни мировая практика не создали идеальной пенсионной системы или ее модели. Однако, исследователями предлагается выбирать путь реформирования пенсионной системы, который наиболее оптимально будет соответствовать экономическому развитию и условиям конкретного государства [2, с. 57].

Необходимо в рамках данной темы рассмотреть вопросы о том, как построена зарубежная пенсионная система, на примере США, и каковы особенности национальной пенсионной системы Российской Федерации. Проанализируем названные пенсионные системы, выявим их особенности и попробуем определить примерное направление для совершенствования национальной пенсионной системы.

Для начала определимся, что понимать под категорией «пенсионная система». Некоторые авторы утверждают, что пенсионная система – это «некая система государственных и негосударственных институтов, созданных с целью предоставления гражданам материального обеспечения в виде пенсии после достижения определенных условий» [3, с. 101].

Современная национальная пенсионная система России характеризуется совокупностью правовых, экономических и организационных институтов и норм, объединенных общей целью – предоставление гражданам материального обеспечения в виде пенсии. Отмечается, что в настоящий момент в РФ действует накопительная система пенсионного обеспечения. Однако, ряд ученых полагают, что проводимая реформа, целью которой было создание самообеспечивающей страховой системы, не решила существующих проблем и переход на накопительную систему пенсионного обеспечения был неэффективен [4, с. 29]. Представляется, что в данной ситуации необходимо оздоровление пенсионной системы путем преобразования её накопительной части с добровольную накопительную программу.

В научной литературе отмечаются следующие проблемы национальной пенсионной системы, в частности дефицит бюджета Пенсионного фонда РФ, а также некорректное исчисление пенсий [5, с. 78]. Представляется, что это обусловлено состоянием экономики и социально-демографическим состоянием в стране.

Важно отметить, что национальная пенсионная система подверглась колоссальным переменам. В частности, Федеральным законом «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросам назначения и выплаты пенсий» от 03 октября 2018 г. №350-ФЗ вводятся изменения касательно повышения пенсионного возраста граждан. С недавнего времени установился следующий пенсионный возраст: для мужчин – 65 лет, для женщин – 60.

В реалиях данного времени считается, что пенсионная система США является одной из совершенных в мире. Представляется, что это обусловлено функционированием как государственных, так и частных пенсионных фондов.

Модель пенсионной системы США базируется на личном пенсионном страховании граждан, т.е. значительная часть пенсионных выплат обеспечивается за счет добровольных накопительных систем. Выплаты пенсионерам финансируются за счет специального налога, выплачиваемого в равных долях работниками и работодателями. Для всех участников государственной программы пенсионного страхования налог взимается с предельной суммы заработков – максимальной налоговой базы. Сумма заработной платы, превышающая потолок налоговой базы, налогом не облагается [6, с. 6].

Отметим, что пенсионные выплаты начисляются, исходя из индивидуальных показателей: трудового стажа, выплаченных взносов, наличия у застрахованного лица на иждивении жен (мужей), достигших пенсионного возраста, или в любом возрасте, если они воспитывают детей до 18 лет или детей-инвалидов.

Правоведами отмечается, что в США обеспечивается непрерывность процесса накопления. Преимущество состоит в том числе, и в свободном распоряжении накопленными средствами. Так, человеку предоставляется право после выхода на пенсию оставить неизрасходованные суммы своим наследникам [7, с. 55].

Особенностью пенсионной системы США является установление пенсионного возраста (67 лет) независимо от пола. Однако, стоит отметить, что выйти на пенсию можно и раньше, при этом выплаты сократятся. Также, если гражданин выходит на пенсию позже (в возрасте 70 лет), его ежемесячные выплаты увеличиваются на 24%.

Таким образом, при анализе пенсионных систем РФ и США были выявлены отличительные черты этих систем. Полагаем, что значительная разница данных пенсионных систем объясняется рядом факторов, в том числе разницей в экономических потенциалах государств, степенью развития национальных систем социального обеспечения, а также демографическими, культурными, социально-политическими особенностями каждой страны. Представляется, что реальной и эффективной пенсионной реформой было бы формирование государственной страховой системы и добровольной накопительной программы.

Библиографический список

1. *Старцева С. В.,* Воробьева К. А., Закрепление права на социальное обеспечение в Конституции РФ // Аспирант. 2016. №3 (19). С. 85-86.

2. *Ермаков Д. Н.* Зарубежный опыт и его отражение в Российской пенсионной системе // Экономика и экономические науки. 2012. С. 55-66.

3. *Жигитова Т. В.,* Хайруллина Ю. Р. Пенсионная система России в современных условиях: проблемы, вызовы, поиск решений // Власть. Экономика и экономические науки. 2017. С. 100-104.

4. *Попов А. А.* Американская пенсионная система в условиях кризиса и сравнения с Россией // США и Канада: экономика, политика, культура. 2013. №11 (479). С. 15-32.

5. *Лебедева Л. Ф.* Федеральная программа пенсионного обеспечения в США // Россия и Америка в XXI веке. 2014. №2. С. 77-81.

6. *Омельянович Л. А.,* Алексеева А. В. Сравнительная характеристика пенсионных систем разных стран // Таврический научный обозреватель. 2016. №4 (9). С. 5-8.

7. *Терещенко Т.А.*, Колесникова О.А. Зарубежный опыт в системе пенсионного обеспечения // Наука сегодня: факты, тенденции, прогнозы. 2016. С. 54-56.

COMPARATIVE CHARACTERISTICS OF THE PENSION SYSTEM OF THE RUSSIAN FEDERATION AND THE USA

V.S. Starodubova, *student*
M.I. Timokhina, *student*
Supervisor: *S.V. Startseva, senior lecturer*
Samara state university of economics
(Russia, Samara)

Abstract. *The article discusses the features of the Pension System of the Russian Federation. A comparative analysis of the pension system of the Russian Federation and the United States. Recommendations for effective pension reform in the Russian Federation are proposed.*

Keywords: *pension system, pension reform, national pension system, Pension Fund of the Russian Federation, pension payments.*

ПРОБЛЕМА ОТГРАНИЧЕНИЯ ПОНЯТИЙ «ТРУДОВОЙ СТАЖ» ОТ ПОНЯТИЯ «СТРАХОВОЙ СТАЖ»

С.В. Старцева, *старший преподаватель*
Е.А. Ботарева, *студент*
Н.О. Прокудина, *студент*
Самарский государственный экономический университет
(Россия, г. Самара)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10398

Аннотация. *В настоящее время страховой стаж играет все большую роль в праве социального обеспечении. В данной статье рассмотрена взаимосвязь трудового стажа с правом социального обеспечения, а также рассмотрены его виды.*

Ключевые слова: *трудовой стаж, страховой стаж, право социального обеспечения, пенсия, трудовое право, общий трудовой стаж.*

Один из основных юридических фактов, с каким законодатель объединяет возникновение большого числа правоотношений в сфере социального обеспечения, является трудовой стаж. Его наличие значительно воздействует на объем прав нетрудоспособных граждан в сфере социального обеспечения.

Содержание правоотношения, связанного с трудовым стажем, представляет собой единство его свойств и связей, объединенных значением, - это суммарная продолжительность трудовой, иной общественно-полезной деятельности и других указанных в законодательстве периодов, с которыми связаны определенные правовые последствия для некоторых возрастных категорий граждан [3].

Рассматривая трудовой стаж через призму юридических фактов, можно увидеть, что правовые последствия трудового стажа можно наблюдать в различных отраслях права. Например, такие последствия мы можем увидеть в такой отрасли права, как трудовое [1]. С продолжительностью трудового стажа связано право на реализацию, как основного, так и дополнительного ежегодного отпуска за первый год работы у конкретного работодателя, а также на надбавку к заработной плате за выслугу лет и другие производимые выплаты. Трудовой стаж имеет немаловажную роль для многочисленных профессий. Так, например, стаж работы по юридической специальности играет роль для получения статуса адвоката, для занятия должности судьи.

Согласно ст. 2 ФЗ от 15 декабря 2001 № 166-ФЗ (ред. от 07.03.2018) «О государственном пенсионном обеспечении в Российской Федерации» под трудовым стажем понимается учитываемая при определении права на отдельные виды пенсий по государственному пенсионному обеспечению суммарная продолжительность периодов работы и иной деятельности, которые засчитываются в страховой стаж для получения пенсии, предусмотренной Федеральным законом от 28 декабря 2013 года N 400-ФЗ «О страховых пенсиях» [7].

На современной стадии пенсионной реформы роль трудового стажа объединяют с установленными возрастными категориями граждан, надлежащими разновидностями работ для определения пенсии по старости и социальном статусом в системе государственной службы – выслуга лет.

Трудовой стаж имеет следующую классификацию:

1. Общий трудовой стаж.
2. Специальный трудовой стаж.

Общий трудовой стаж определяется как суммарная продолжительность работы по трудовому договору, иной общественно полезной деятельности и других периодов, указанных в законе, независимо от перерывов. Его продолжительность определя-

ется в календарном порядке или в кратном исчислении.

Специальный трудовой стаж – это суммарная продолжительность трудовой или иной общественно полезной деятельности, которая протекла либо в особых условиях труда, либо по определенной должности, либо в определенной местности (в районах Крайнего Севера и приравненных к ним местностях) или на определенной территории (на территориях, подвергшихся радиоактивному загрязнению), либо в связи с социально значимыми обстоятельствами (рождение и воспитание детей, состояние здоровья), с чем законодательство связывает определенные правовые последствия [4].

Отметим, что специальный трудовой стаж включает в себя два понятия такие, как «выслуга лет» и «стаж государственной гражданской службы». В настоящее время на законодательном уровне не закреплено определение специального трудового стажа [2]. В литературе под специальным трудовым стажом понимается, как суммарная продолжительность определенной трудовой деятельности (службы). А юридическое значение специального трудового стажа заключается в том, что он является основным юридическим фактом при определении права на пенсию по старости на льготных основаниях в связи с особыми условиями труда, а также в связи с работой на Крайнем Севере.

В тоже время в законодательстве нет определения понятия «выслуга лет», но отметим, что в законодательстве есть определение стажа службы, поэтому через него можно дать определение выслуги лет. Так в ст. 38 ФЗ № 141-ФЗ от 23.05.16 происходит отожествление понятие стаж службы и выслуга лет [8].

В законодательстве произошло терминологическое столкновение между понятиями трудового и страхового стажа, действия которых связаны в период реформ. Это имеет отношение к женщинам и мужчинам 1962/1966 г.р. и старше, для которых определение трудового стажа непосредственно лежит в основе расчета пенсий. Под страховым стажем понимается суммарная продолжительность периодов работы и (или) иной деятельности, в течение которых уплачивались страховые взносы в ПФР, а также иных периодов, засчитываемых в страховой стаж.

Понятие страхового стажа было закреплено в ст.3 ФЗ от 16 июля 1999 «Об основах социального страхования» [9], где говорится, что страховой стаж – это суммарная продолжительность времени уплаты страховых взносов. Отметим, что в ст. 3 Федерального закона от 28.12.2013 N 400-ФЗ "О страховых пенсиях" [10] также указывается, что **страховой стаж** – это учитываемая при определении права на страховую пенсию и ее размера суммарная продолжительность периодов работы и (или) иной деятельности, за которые начислялись и уплачивались страховые взносы в Пенсионный фонд Российской Федерации, а также иных периодов, засчитываемых в страховой стаж.

Страховой стаж имеет две разновидности: для целей пенсионного обеспечения и для назначения пособия по временной нетрудоспособности. Отметим, что в страховой стаж для определения размеров пособий по временной нетрудоспособности, по беременности и родам (страховой стаж) включаются периоды работы застрахованного лица по трудовому договору, государственной гражданской или муниципальной службы, а также периоды иной деятельности, в течение которой гражданин подлежал обязательному социальному страхованию на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством. Исходя из вышесказанного, мы пришли к выводу, что понятие страховой стаж шире понятия трудового стажа.

На наш взгляд пенсионное законодательство уменьшило значение трудового стажа, так как сейчас главное значение имеет число лет, за которые уплачивались страховые взносы в пенсионную систему.

Отметим, что с наличием стажа определенной продолжительности связывается не только возникновение права на различные виды социального обеспечения (денежные и натуральные), гарантии и компенсации в сфере труда, но и исчисление размера различных денежных выплат [6].

Исходя из вышесказанного, можно сделать следующий вывод, что трудовой стаж

является неотъемлемым элементом права социального обеспечения, а также играет большую роль в трудовом праве. Так как трудовой стаж является одним из юридических фактов, с которыми законодатель связывает возникновение правоотношений в сфере социального обеспечения. Именно он влияет на наличие прав нетрудоспособных граждан в сфере социального обеспечения, но также стоит отметить, что страховой стаж на сегодняшний день понятие более широкое, чем трудовой стаж, а соответственно, имеет большее значение.

Библиографический список

1. Старцева С.В., Секуняева М.В.Право на социальное обеспечение в системе социально-экономических прав // В сборнике: Проблемы теории и юридической практики в России материалы 13-й международной научно-практической конференции молодых ученых, специалистов и студентов. 2016. С. 161-166.
2. Миронова Т.К. Понятие стажа в свете новейших изменений в законодательстве о социальном обеспечении // Актуальные проблемы российского права.2015. № 7 (56). С. 104-107.
3. Право социального обеспечения: учебник для академического бакалавриата / В. Ш. Шайхатдинов [и др.]; под ред. В. Ш. Шайхатдинова. – 3-е изд., пер. и доп. – М.: Изд-во Юрайт, 2019. – 717 с.
4. Сулейманова, Г.В. Право социального обеспечения: учебник и практикум для прикладного бакалавриата. – 3-е изд., пер. и доп. – М.: Изд-во Юрайт, 2018. С. 100-105.
5. Филипова И.А. Трудовой стаж как категория права социального обеспечения и трудового права. Вестник нижегородского университета им. Н.И. Лобачевского. 2011. № 3-1. С. 267-273.
6. Фильчакова С.Ю. Трудовой стаж как юридический факт//Академический юридический журнал. 2016. № 4 (66). С. 25-36.
7. Федеральный закон от 15.12.2001 №166-ФЗ (ред. от 07.03.2018) «О государственном пенсионном обеспечении в Российской Федерации». Электронный справочник КонсультантПлюс // http://www.consultant.ru/
8. Федеральный закон от 23.05.2016 N 141-ФЗ (ред. от 03.08.2018) "О службе в федеральной противопожарной службе Государственной противопожарной службы и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации// http://www.consultant.ru
9. Федеральный закон от 16.07.1999 N 165-ФЗ (ред.03.07.2016) "Об основах обязательного социального страхования" // http://www.consultant.ru
10. Федеральный закон от 28.12.2013 N 400-ФЗ (ред. от 12.11.2018) "О страховых пенсиях"// http://www.consultant.ru

THE PROBLEM OF RESTRICTING THE CONCEPTS OF «WORKING DIRECTION» FROM THE CONCEPT OF «INSURANCE STATEMENT»

S.V. Startseva, *senior lecturer*
E.A. Botareva, *student*
N.O. Prokudin, *student*
Samara state university of economics
(Russia, Samara)

Abstract. *At present, work experience plays an important role in social security law, as well as in labor law. This article discusses the relationship of seniority with the right of social security, as well as its types.*

Keywords: *work experience, insurance experience, social security law, pension, labor law, general work experience.*

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ОТЕЧЕСТВЕННОГО И ЗАРУБЕЖНОГО ПЕНСИОННОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ВОЕННОСЛУЖАЩИХ

С.В. Старцева, *старший преподаватель*
Т.В. Мавринская, *студент*
Самарский государственный экономический университет
(Россия, г. Самара)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10399

Аннотация. *В настоящей статье рассматривается вопрос о пенсионном обеспечении военнослужащих, включая условия, порядок назначения, виды пенсий военнослужащих в России. Авторы проводят сравнительный анализ пенсионного обеспечения военнослужащих в России, во Франции и в США.*

Ключевые слова: *военнослужащие, военная служба, пенсия, пенсия по выслуге лет, инвалид, пенсия по инвалидности, пенсия по случаю потери кормильца, пенсионное обеспечение, социальная защита.*

Осуществление прав и свобод военнослужащих, гарантия их социальной защищенности, высокого уровня жизни и социального статуса в соответствии с Военной доктриной России служит одним из основных принципов строительства и развития Вооруженных сил РФ [4]. В России, как и в других правовых государствах, военнослужащие имеют особый статус. В силу особой значимости этих структур можно утверждать, что от них зависит военная, а значит, и национальная безопасность страны и общества в целом. Поэтому от эффективности пенсионного обеспечения военнослужащих зависит, в конечном счете, и решение вопросов обеспечения безопасности страны и общественной жизни. Практическая реализация статуса военнослужащих в социальном аспекте проявляется в пенсионном обеспечении данной категории. Пенсионная система РФ во многом унаследовала принципы государственной материальной поддержки военнослужащих и членов их семей, установленные еще в советские периоды. Реформирование в постсоветский период отечественного пенсионного обеспечения военнослужащих во многом основано на опыте зарубежного пенсионного обеспечения, в частности таких ведущих стран США и Франция.

Пенсионное обеспечение военнослужащих в Российской Федерации, как и всех граждан, гарантируется Конституцией РФ [11]. Военнослужащим выплачивают пенсии по выслуге лет, по инвалидности, а члены их семей имеют право на получение пенсии в случае потери кормильца [5]. Также, многие военнослужащие, в соответствии с действующим законодательством, могут рассчитывать на получение нескольких пенсий, таких как: страховая пенсия по старости и пенсия по выслуге лет или по инвалидности. Особенностью пенсионного обеспечения военнослужащих в России является то, что, в соответствии с видом прохождения военной службы (по призыву или по контракту), их пенсионное обеспечение регулируется разными нормативно-правовыми базами. Так, Федеральным законом Российской Федерации от 15 декабря 2001 г. № 166-ФЗ «О государственном пенсионном обеспечении в Российской Федерации» регулируется пенсионное обеспечение военнослужащих, служивших по призыву в качестве матросов, солдат, сержантов и старшин [3], а Законом РФ от 12 февраля 1993 г. № 4468-1 (ред. от 20 декабря 2017 г.) «О пенсионном обеспечении лиц, проходивших военную службу, службу в органах внутренних дел, Государственной противопожарной службе, органах по контролю за оборотом наркотических средств и психотропных веществ, учреждениях и органах уголовно-исполнительной систе-

мы, войсках национальной гвардии Российской Федерации, и их семей» – пенсионное обеспечение военнослужащих, проходивших службу по контракту [2].

Как уже было отмечено, военнослужащие в России имеют право на получение пенсии по выслуге лет, а также по инвалидности, и в случае гибели военнослужащего члены его семьи получают право на пенсию по потери кормильца [1].

Получение пенсии за выслугу лет в соответствии с Законом РФ №4468-1 принадлежит офицерам, прапорщикам, мичманам, рядовым-контрактникам, которые проходят военную службу в разных силовых органах РФ и проходили в бывшем Советском Союзе. Условиями для назначения военной пенсии за выслугу лет являются:

1. не менее 20 лет выслуги на службе;

2. возраст 45 лет, общий трудовой стаж не меньше 25 календарных лет, при этом не менее 12,6 лет должна составлять военная служба.

Размер пенсии за выслугу лет зависит от некоторых факторов: военного стажа (выслуги), должности и звания, суммы денежного довольствия, наличие условий для увеличения и надбавок. В соответствии со ст. 14 Закона РФ №4468-1 пенсионные выплаты за выслугу лет устанавливаются:

– для лиц с выслугой 20 лет пенсия назначается в размере 50% от суммы денежного довольствия;

– за каждый год, превышающий 20 лет выслуги, добавляется 3%, но не больше 85%;

– для лиц, имеющих 12,6 лет военной службы и (или) службы в иных органах, при общем трудовом стаже в 25 лет и больше, пенсионное пособие назначается в размере 50% от суммы денежного довольствия за общий стаж 25 лет плюс 1% от суммы денежного довольствия за каждый год свыше.

Право на получение пенсии по инвалидности имеют военнослужащие, ставшие инвалидами в случае, если инвалидность была получена в период прохождения службы, не позднее трех месяцев после увольнения со службы либо, если инвалидность наступила позже этого срока, но вследствие получения в период прохождения службы ранения, увечья, контузии, или заболевания. Пенсии по инвалидности устанавливаются в следующих величинах:

а) инвалидам по причине военной травмы I и II групп – 85%, III группы – 50% соответствующих размеров денежного довольствия.

б) инвалидам по причине заболевания, приобретенного в период военной службы, I и II групп – 75%, III группы – 40% соответствующих размеров денежного довольствия [8].

Как известно, пенсионеры, которые получают пенсию за выслугу лет или по инвалидности по линии Министерства обороны, МВД, ФСБ и ряда других силовых ведомств, продолжают работать в гражданских учреждениях и у них есть полное право на получение второй пенсии по линии Пенсионного фонда Российской Федерации.

Во многом схожее с пенсионным обеспечением военнослужащих в Российской Федерации пенсионное обеспечение военнослужащих Вооруженных Сил Франции. По законодательству Франции, как и в России, для военнослужащих установлены пенсионные выплаты за выслугу лет и инвалидности, при этом члены семьи военнослужащего получают право на получение пенсионных выплат по случаю потери кормильца [6]. Так, право на получение пенсии за выслугу лет имеют граждане, которые прослужили в Вооруженных Силах Франции не менее 15 лет. Её размеры устанавливаются в пределах 60-80% основного оклада денежного содержания. Выплаты пенсионного обеспечения офицерам армии, не достигшим предельного возраста в воинском звании или не прослужившим в вооружённых силах 25 лет, выдаются по достижении 50 лет [10].

Пенсия по инвалидности во Франции назначается военнослужащим, утратившим трудоспособность на 10-100%. При потере трудоспособности на 60% размер пенсии не может быть ниже 50% основного оклада [10].

В Соединенных Штатах Америки, Министерство обороны страны (Пентагон)

обращает особое внимание на обеспечение своих военнослужащих, ветеранов военной службы разными привилегиями и льготами. Такой социально-значимой льготой является пенсионное обеспечение военнослужащих. В Соединенных Штатах Америки право на пенсионное обеспечение после увольнения из Вооруженных Сил предоставляется военнослужащим, которые прослужили не менее 20 лет в регулярных войсках или в резервных компонентах (для офицеров – не менее 10 лет на офицерских должностях). Максимальная общая выслуга для начисления пенсии – 30 лет [7]. Право на пенсионное обеспечение также распространяется и на военнослужащих, которые были уволены с военной службы по причине инвалидности, при этом потеря трудоспособности составляет не менее чем на 30%. Пенсия по инвалидности назначается вне зависимости от сроков службы, в том случае, если инвалидность приобретена при выполнении служебных обязанностей, в остальных случаях необходимо иметь выслугу минимум 8 лет. При временной потери трудоспособности военнослужащий вносится в специально созданный реестр временно нетрудоспособных и при этом раз в полтора года проходит переосвидетельствование в медицинском учреждении, при этом военнослужащий получает пособие в размере не ниже 50% должностного оклада. Вопрос о возращении в строй либо об отставки военнослужащего по состоянию здоровью решается через 5 лет. Вышедшие в отставку военнослужащие по состоянию здоровью вправе получать наравне с пенсией пособие от министерства по делам ветеранов [9].

Подводя итоги, следует отметить, что во многих государствах реализация права на пенсионное обеспечение военнослужащих является одной из эффективных мер социальной защиты данной категории лиц, а также одним из основных принципов развития Вооруженных сил РФ. Сравнительный анализ пенсионного обеспечения военнослужащих в России, во Франции и в США выявил общие и отличительные черты. Общим для данных государств является деление пенсий военнослужащих на пенсию по выслуге лет и пенсию по инвалидности, также законодательством данных стран предусматриваются пенсии членам семьи военнослужащих по случаю потери кормильца. Отличительными чертами являются разные подходы к установлению размеров пенсий, а также в целом организации пенсионного обеспечения военнослужащих.

Библиографический список

1. *Конституция Российской* Федерации // СПС «Консультант плюс».

2. *Закон РФ от 12 февраля* 1993 г. № 4468-1 (ред. от 20 декабря 2017 г.) «О пенсионном обеспечении лиц, проходивших военную службу, службу в органах внутренних дел, Государственной противопожарной службе, органах по контролю за оборотом наркотических средств и психотропных веществ, учреждениях и органах уголовно-исполнительной системы, войсках национальной гвардии Российской Федерации, и их семей» // СПС «Консультант плюс».

3. *Федеральный закон* от 15 декабря 2001 г. № 166-ФЗ (ред. от 07 марта 2018 г.) «О государственном пенсионном обеспечении в Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. 2001. №51. Ст. 4832.

4. *Военная доктрина Р*оссийской Федерации (утв. Президентом РФ 25 декабря 2014 г. № Пр-2976) // СПС «Консультант плюс».

5. *Тютюнов Н.В.* Сущность и специфика пенсионного обеспечения Российских военнослужащих // Бизнес в законе. Экономико-юридический журнал. 2012. №3. С. 249-255.

6. *Тютюнов Н.В.* Зарубежный опыт пенсионного обеспечения военнослужащих // Бизнес в законе. Экономико-юридический журнал. 2012. №3. С. 207-212.

7. *Галкин М.* Пенсионное обеспечение военнослужащих США // Зарубежное военное обозрение. 2012. №11. С. 33-36.

8. *Шахбанова Ю.А.* Пенсионное обеспечение военнослужащих в Российской Федерации // Юридический факт. 2018. №23. С. 55-59.

9. *Мгимов Ю.* Основы нормативно-правового статуса ветеранов ВС США // Зарубежное военное обозрение. 2017. №3. С. 33-38.

10. *Иванов И.* Правовое и финансово-экономическое обеспечение социальной защиты военнослужащих Франции // Зарубежное военное обозрение. 2000. №10. С. 6-12.

11. *Старцева С. В.,* Воробьева К.А. Закрепление права на социальное обеспечение в Конституции РФ // Аспирант. 2016. № 3 (19). С. 85-86.

COMPARATIVE ANALYSIS OF THE DOMESTIC AND FOREIGN PENSION OF MILITARY SERVANTS

S.V. Startseva, *senior lecturer*
T.V. Mavrinskaya, *student*
Samara state university of economics
(Russia, Samara)

Abstract. *This article deals with the issue of pensions for military personnel, including conditions, procedure for the appointment, types of pensions for military personnel in Russia. The authors conduct a comparative analysis of the retirement benefits of military personnel in Russia, in France and in the USA.*

Keywords: *military personnel, military service, pension, seniority pension, disabled person, disability pension, survivor's pension, pension benefits, social protection.*

СИСТЕМА И ПОНЯТИЕ СОЦИАЛЬНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ

С.В .Старцева, *старший преподаватель*
М.С. Михайлова, *студент*
М.П. Рязанцева, *студент*
Самарский государственный экономический университет
(Россия, г. Самара)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10400

Аннотация. *В данной статье рассматриваются функции и критерии социального обеспечения граждан. Раскрывается понятие социального обеспечения, а также, рассматривается законодательная база предоставления социального обеспечения.*

Ключевые слова: *граждане, социальное обеспечение, финансирование, функции, фонды, средства, бюджет.*

Социальное обеспечение всегда являлось и занимало одно из ключевых мест в жизни общества и государства. Оно непосредственно зависит от развития экономики и очень тесно связано с политической деятельностью и социальным благополучием человека и неработающего слоя населения. Социальное обеспечение направлено на материальное обеспечение определенной категории граждан из финансов государственного бюджета и специальных внебюджетных фондов в случае если произойдут события, которые государство признает социально значимыми с целью выровнять социальное положение граждан по сравнению с остальной частью общества [1].

Изучением социального обеспечения занимались Н.А. Вигдорчик, Л.В. Забелин, В. Дурденевский, В.С. Андреев, Р.И. Иванова, Е.И. Астрахан, В.А. Ачаркан, К.С. Батыгин и другие.

Дурденевский В. рассматривал социальное обеспечение как деятельность государства, которая направлена на устранение социальных опасностей, которые угрожают уровню и развитию различных слоев общества, путем предоставления им социальной или денежной помощи.

Андреев В.С. называл проводимую государством или поддерживаемую им совокупность определенных социально-экономических по обеспечению граждан в старости и при нетрудоспособности, по предоставлению социального обслуживания детям, медицинскому обслуживанию.

По мнению Р.И. Ивановой, социальное обеспечение – «это форма распределения материальных благ не в обмен на затраченный труд с целью удовлетворения жизненно необходимых потребностей больных, стариков, иждивенцев, детей, безработных, всех членов общества с целью охраны здоровья и воспроизводства труда за счет специальных фондов, которые создаются в обществе».

Данное определение является универсальным и отражает сущность социального обеспечения независимо от конкретно-исторических условий, в которых оно организуется. В его основе лежат следующие устойчивые признаки: объективные осознания, которые вызывают потребность в особом механизме социального обеспечения, которое направлено на поддержание или предоставление необходимых условий жизнедеятельности; особые фонды – источники социального обеспечения; особые способы предоставления средств к существованию; закрепленные правила предоставления социального обеспечения.

Выделяют некоторое количество критериев, в соответствии с которыми тот или иной вид обеспечения следует называть социальным.

Первый критерий – источник финансирований. На сегодняшний день финансирование социального обеспечения происходит благодаря внебюд-жетным фондам:

Фонда социального страхования, Пенсионного Фонда, Фонда обязательного медицинского страхования, а также бюджетов различных уровней.

Второй критерий – круг лиц, которые подлежат обеспечению. Социальное обеспечение за счет общества предназначено не для всех граждан, так установлено государством. Это обеспечение осуществляется для определенной категории граждан, прописанной в законе. В настоящее время таковыми являются: дети; семьи, которые имеют детей; ветераны войны и труда; нетрудоспособные (инвалидность, старость,); беременные женщины; лица, которые потеряли кормильца; безработные граждане; люди, пострадавшие от радиации; лица награжденные медалями, орденами и прочими государственными наградами; беженцы и переселенцы.

Третий критерий – условия, по которым предоставляется обеспечение. Право на предоставление государством определенного вида обеспечения для определенной группы вышеперечисленных лиц возникает только при наступлении определенных обстоятельств, которые определены в законе (смерть, рождение ребенка, инвалидность, достижение определенного возраста и другое) [2].

Четвертый критерий – цель предоставления обеспечения. Основной целью определенного вида обеспечения является выравнивание социального положения человека с остальным обществом.

Таким образом, под социальным обеспечением на сегодняшний день понимается форма выражения социальной политики государства, которая направлена на материальное обеспечение определенной категории лиц из средств бюджетов и специальных государственных фондов.

Сущность социального обеспечения более отчетливо выражается в его функциях: политической, экономической, демографической, реабилитационной и профилактической.

Экономическая функция социального обеспечения основывается на замещение заработка (содержание, доход), который утрачен из-за нетрудоспособности, возраста или потери кормильца, частичном возмещении расходов при возникновении определенного жизненного обстоятельства, а также оказание денежной помощи малоимущим лицам. Источником финансирования в этом случае служат государственные внебюджетные фонды социального страхования, образованные по территориальным принципам. В роли таких фондов выступают: пенсионные, социального страхования, обязательного медицинского страхования, благотворительного народного фонда социальной поддержки [3].

Политическая функция социального обеспечения позволяет поддерживать социальную стабильность в обществе, в котором ярко выражены различия в материальном обеспечении разных слоев населения.

Демографическая функция, как правило, стимулирует воспроизводство народонаселения, которое необходимо для успешного развития государства.

Социально-реабилитационная функция направлена на восстановление статуса в обществе нетрудоспособных граждан и прочей социально слабой группы населения, который позволяет чувствовать себя полноценным членом общества [4].

Профилактическая функция заключается в предотвращении и возникновении определенных социально-рисковых ситуаций (несчастные случаи).

В нашей стране из-за появления экономической нестабильности, инфляции, роста числа безработных, обнищания, расслоения общества, роста переселенцев и беженцев, лиц без определенного места жительства очень остро стоит проблема социального обеспечения. Для решения этой проблемы необходимо рассмотреть систему права социального обеспечения.

Человек, его права и свободы являются по Конституции РФ высшей ценностью. В обязанность государства входит их соблюдение и защита. Право на социальное обеспечение раскрывается в определенных статьях Конституции РФ.

В соответствии с положениями общей теории права под системой правовой отрасли принято понимать объективно существующее внутреннее ее деление на подотрасли, институты и субинституты.

Система права социального обеспечения делится на 2 части: общую и особенную [5].

Общая часть включает в себя: нормы, которые закрепляют права человека в области социального обеспечения; нормы, которые разграничивают компетенцию РФ, субъектов РФ и органов местного самоуправления в области социального обеспечения; нормы – принципы; нормы, которые устанавливают виды социальных рисков.

Особенная часть состоит из: норм, которые регулируют предоставление пенсий; норм, которые регулируют предоставление пособий и прочих социальных выплат; норм, которые регулируют предоставление бесплатных и частично платных социальных услуг; норм, которые регулируют предоставление бесплатной медицинской помощи.

В общую часть входят институты, которые содержат положения, обслуживающие особенную часть. Именно поэтому в общую часть входят нормы права, действие которых распространяется на все отношения, входящие в предмет права социального обеспечения [6].

Общая часть состоит из таких институтов, как: субъекты права соци-ального обеспечения; основания обеспечения и его виды; принципы права социального обеспечения.

Особенная часть состоит из институтов, которые имеют самостоятельный объект регулирования. К ним относят: трудовой стаж; пенсии; компенсационные выплаты; пособия; медицинская помощь и лечение; социальное обслуживание; различные льготы.

Каждый из институтов делится на определенные субинституты [7].

Подводя итог данной работы, можно отметить, что под социальным обеспечением на данный момент нужно понимать форму выражения соци-альной политики государства, которая необходима для поддержания определенной категории лиц, нуждающихся в материальной помощи. Финансирование таких граждан осуществляется за счет денежных средств, находящихся в распоряжении государства и имеющих целевое назначение.

Библиографический список

1. *Кобзева, С. И.* Источники права социального обеспечения России: монография. – М.: Проспект, 2009. – 246 с.

2. *Челнокова, Г. Б.* Социальное законодательство, направленное на защиту от бедности в России. – М.: Проспект, 2009. – 104 с.

3. *Парягина, О. А*. Правовые проблемы социальной политики: учеб, пособие. Иркутск, 2001.

4. *Семякин М.* Экономика и право: проблемы теории, методологии и практики. М., 2006.

5. *Гусева, Т. С.* Право социального обеспечения в России. – М.: Юркомпани, 2017. – 276 с.

6. *Сулейманова, Г. В*. Право социального обеспечения. – М.: Феникс, 2017. – 352 с.

7. *Старцева С. В.* Организационные и рамочные договоры: понятие и соотношение. – Самарский государственный экономический университет, 2014. С. 185-189.

SYSTEM AND CONCEPT OF SOCIAL SECURITY

S.V. Startseva, *senior lecturer*
M.S. Mikhailova, *student*
M.P. Ryazantseva, *student*
Samara state university of economics
(Russia, Samara)

Abstract. *This article discusses the functions and criteria of social security of citizens. The concept of social security is revealed, and the legal framework for the provision of social security is also considered.*

Keywords: *citizens, social security, financing, functions, funds, funds, budget.*

ПРОБЛЕМЫ СОЦИАЛЬНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ МИГРАНТОВ В РФ

С.В. Старцева, *старший преподаватель*
М.С. Французова, *студент*
Д.Ю. Русанова, *старший преподаватель*
Самарского государственного экономического университета
(Россия, г. Самара)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10401

Аннотация. *В статье рассматриваются проблемы регулирования социальной защиты мигрантов в РФ. Выявляется специфика социальных рисков, которым подвергаются мигранты. Обосновывается необходимость подхода к организации системы социальной защиты мигрантов, которая направляется на предупреждение социальных рисков и на компенсацию последствий их наступления. Рассматривается неопределенная обстановка складывающиеся в сфере социального, медицинского и пенсионного страхования.*

Ключевые слова: *мигранты, социальная защита мигрантов, социальное обеспечение, миграция, социальные риски.*

Одним из актуальных вопросов в сфере социальной политики РФ является включение мигрантов в систему социальной защиты. В настоящее время миграционные процессы занимают огромную роль как в социально-экономической, так и общественно-политической жизни страны. Численность мигрантов трудно оценить или посчитать, особенно когда значительная часть занята в неформальном секторе экономики.

Миграция – любое территориальное перемещение населения, связанное с пересечением как внешних, так и внутренних границ административно-территориальных образований с целью перемены постоянного места жительства или временного пребывания на территории для осуществления учёбы или трудовой деятельности независимо от того, под превалирующим воздействием каких факторов оно происходит – притягивающих или выталкивающих [1].

При осуществлении социальной защиты мигрантов следует учитывать множество факторов, способных оказать влияние на социально – политическую ситуацию. Следует принимать во внимание различия между видами миграции, такими как добровольная и вынужденная, постоянная и временная, трудовая и т.д. Подлежит обязательному учету также специфика социальных рисков, которым подвергаются мигранты, характеризующийся внешними механизмами, обуславливающими их возникновение. Охватываются рисковые события, такие как достижение пенсионного возраста, инвалидность, болезнь, рождение ребенка и т.д., а также их последствия, выражающиеся в отсутствие или снижении дохода, либо несения повышенных социальных расходов, появлении необходимости в медицинской помощи или иных видах социального обеспечения. На мигрантов риски, оказывающие влияние обусловлены изменением места жительства, тем самым вызывающие необходимость жилищно-бытового устройства, оказания медицинской помощи и содействия занятости.

Следовательно, специфика социальных рисков, порожденных миграцией, заключается в их влиянии, как на население принимающего государства, так и на самих мигрантов. Указанные риски всегда характеризуются синергией, так как различные факторы и ситуации, связанные с их возникновением и реализацией, взаимно усугубляют друг друга. Этим объясняется необходимость комплексного подхода к организации системы социальной защиты мигрантов, которая сориентирована на предупреждение социальных рисков и нейтрализации их последствий. Комплексный подход к ее организации, проявляется в том, что защита мигрантов от социаль-

ных рисков может осуществляться в специальных и основных организационно-правовых формах социальной защиты в принимающем государстве.

Неопределенная обстановка складывается в сфере социального, медицинского, пенсионного страхования. Право на оказания медицинской помощи мигрантам содержатся в ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан в РФ» [2] от 21 ноября 2011 г. № 323- ФЗ и ФЗ «Об обязательном медицинском страховании в Российской Федерации» от 29 ноября 2010 г. № 326-ФЗ [3]. Объем и порядок получения медицинского обеспечения зависит от их трудового и правового статуса. В этой области мигранты в РФ имеют:

– право на бесплатное получение первой помощи;

– право на бесплатную скорую медицинскую помощь;

– право на медицинскую помощь в рамках ОМС;

– право на получение родового сертификата;

законодательство в данной сфере предоставляет мигрантам фактически те же права, что и гражданам РФ, но лишь на определенное время и только постоянно проживающим иностранным гражданам. Данные возможности исключены из систем страхования временно пребывающим иностранным гражданам [4]. Также многим мигрантам и членам их семей не в полной мере доступны многие системы медицинского страхования по причине ценовой недоступности. Непреодолимой проблемой на пути приема детей мигрантов в дошкольные и школьные учреждения становится отсутствие медицинского полиса.

Еще одной сложностью можно назвать то, что зачастую работники-мигранты заняты в неформальном секторе и соответственно имеют более короткий трудовой стаж, это сказывается на размере их будущий пособий в системе социального страхования.

Проблемы существуют и в связи с компенсациями социальных рисков таких как старость, потеря кормильца, инвалидность. Их особенность заключается в том, что они реализуются в течении длительного времени, вследствие этого могут быть выявлены сложности при реализации права на пенсионное обеспечение лицам, которые в течении жизни работали или проживали на территории нескольких государств [5].

В сфере пенсионного страхования Пенсионный фонд РФ заключает двухсторонние соглашения, тем самым позволяя мигрантам учитывать заработанные пенсионные права как в стране трудоустройства, так и в стране происхождения. Сотрудничество России с другими государствами в области взаимного пенсионного обеспечения строится на пропорциональном договоре и территориальном [6]. По первому договору каждая страна фиксирует приобретенные на ее территории все пенсионные права, независимо по законодательству какой страны назначается пенсия. По территориальному договору пенсионные права учитываются при назначении пенсии за границей, но сама пенсия назначается законодательством иностранного государства и за ее счет. Большинство договоров России с другими странами в области пенсионного обеспечения осуществляется на основе пропорционального договора.

Миграция порождает множество социально-экономических проблем, которые чрезвычайно тяжело разрешаются в современных условиях. Таким образом, миграционная политика в сфере социального обеспечения нуждается в совершенствовании. Важную роль в успешном решении задач в сфере миграции играют инструменты, с помощью которых государство регулирует миграционные потоки. Разумеется, над созданием такого инструментария в течение длительного времени работают многие государства. Только с помощью создания четкой миграционной политики, которая будет соответствовать как социально-экономическим, так и национальным интересам, можно достичь решения данных проблем. Процессы миграции всегда будут существовать и оказывать влияние на общество. Главной задачей социальных служб, встречающихся в своей работе с миграцией, является сведение к минимуму отрицательных тенденций и последствий, которые она в себе несет.

Библиографический список

1. *Воробьева О.Д.* Миграционный процессы населения: вопросы теории и государственной миграционной политики // Проблемы правового регулирования миграционных процессов на территории РФ / Аналитический сборник РФ. 2003. 35 с.
2. *Федеральный Закон* от 21 ноября 2011 г. № 323-ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан в РФ» // Российская газета №297. 2006.
3. *Федеральный Закон* от 29 ноября 2010 г. № 326-ФЗ «Об обязательном медицинском страховании в Российской Федерации» // Российская газета №297. 2006.
4. *Сулаймони Ш.* Защита социальных и трудовых прав мигрантов на пространстве СНГ // Аналитический сборник РФ. 2012. С. 151.
5. *Федорова М. Ю.* Правовые проблемы социальной защиты мигрантов в решениях Конституционного суда в РФ // Труды института государства и права РАН. 2017. С. 118.
6. *Агеева Е. В.* Социальная защита мигрантов как фактор социальной интеграции // Baikal Research Journal. 2016. С. 6.
7. *Акмалова А. А.,* Капицын В. М. Социальная работа с мигрантами и вынужденными переселенцами. М., 2008.
8. *Старцева С.В.,* Секуняева М.В. Право на социальное обеспечение в система социально-экономических прав // Проблемы теории и юридической практики в России. 2016.

PROBLEMS OF MIGRANT SOCIAL SECURITY IN THE RUSSIAN FEDERATION

S.V. Startseva, *senior lecturer*
M.S. Frenchuzova, *student*
D.Yu. Rusanova, *senior lecturer*
Samara state university of economics
(Russia, Samara)

Abstract. *The article deals with the problems of regulating the social protection of migrants in the Russian Federation. Identifies the specific social risks faced by migrants. It justifies the need for an approach to the organization of the system of social protection of migrants, which is aimed at preventing social risks and compensating for the consequences of their occurrence. We consider the uncertain situation developing in the field of social, medical and pension insurance.*

Keywords: *migrants, social protection of migrants, social security, migration, social risks.*

НАЛОГ НА ИГОРНЫЙ БИЗНЕС И ПЕРСПЕКТИВЫ ЕГО РАЗВИТИЯ

М.С. Французова, *студент*
Научный руководитель: *Г.Ф. Цельникер, канд. юр. наук, доцент*
Самарский государственный экономический университет
(Россия, г. Самара)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10402

Аннотация. *Данная статья посвящена проблемам налогообложения игорного бизнеса. В ходе исследования было выявлено, что с позиции налогового законодательства необходимо изымать доходы от игорного бизнеса через механизм налогообложения за счет высоких ставок налогов и упрощенных форм налогообложения. Проанализированы проблемы регламентации игорного бизнеса, экономические и гражданские аспекты процесса формирования государственной политики в сфере упорядочивания игорного бизнеса.*

Ключевые слова: *игорный бизнес, ставки налога, объект налогообложения, игровой автомат, игровой стол, касса букмекерской конторы, касса тотализатора, концепция развития игорного бизнеса.*

В настоящее время, игорный бизнес является одним из самых популярных в РФ. Предпринимательская деятельность в виде игорного бизнеса занимала самую неординарную позицию в обществе на протяжении роста всей российской государственности.

Игорный бизнес – деятельность, направленная на извлечение игорным заведением дохода в виду выигрыша, проведение или участие в азартных играх, пари, организации тотализатора. Как и любая деятельность, связанная с извлечением дохода, игорный бизнес входит в систему регулирования налоговым законодательством.

С 1 января 2007 года на территорию РФ вступил ФЗ «О государственном регулировании деятельности по организации и проведению азартных игр и о внесении изменений в некоторые законодательные акты РФ» который запретил деятельность по организации и проведению азартных игр вне законодательно установленных игорных зон, включая казино, игорные залы, покерные залы, игровые автоматы, проведение азартных игр посредством сети Интернет и т.д. [1]. Исключением являются пункты приёма ставок букмекерских контор и тотализаторов. Организация азартных игр возможна, но только в особых игорных зонах. Это особая часть территории Российской Федерации, которая предназначена для осуществления деятельности по организации и проведению азартных игр, границы которой установлены в соответствии с Федеральным законом. Согласно закону, данные ограничение в области организации и проведению азартных игр, установлены в целях защиты прав и законных интересов граждан. Несмотря на то, что в России был принят закон о запрете работы игровых заведений проблема с данными заведениями не решилась. Они стали маскироваться под разные общественные заведения: спорт-бар, кафе, клуб [2]. Государственное регулирование деятельности по организации и проведению азартных игр контролируется не только налоговой инспекцией, и за любое нарушение действующего законодательства предусматриваются серьезные штрафы, но и Правительством Российской Федерации, федеральным органом исполнительной власти, уполномоченным Правительством Российской Федерации на осуществление функций по нормативно-правовому регулированию в сфере организации и проведения азартных игр, иными федеральными органами исполнительной власти Российской Федерации в пределах их компетенции, органами государственной власти субъектов Российской Федерации, уполномоченными на осуществление

функций по управлению игорными зонами.

Объектами налогообложения в области игорного бизнеса признаются:

1) игровой стол;
2) игровой автомат;
3) касса тотализатора;
4) касса букмекерской конторы.

По каждому из объектов налогообложения, указанных в ст.366 Налогового Кодекса РФ, налоговая база определяется отдельно, как общее количество соответствующих объектов налогообложения. Налоговым периодом признается календарный месяц [3].

С точки зрения контроля над игорным бизнесом весьма проблематичными являются игровые автоматы, поскольку имеются сложности контроля за данными видами объектов – многочисленные незарегистрированные автоматы, с неуплаченными налогами. Контролировать казино, имеющее несколько видов игровых автомат, более проще, поскольку согласно статистике большинство субъектов, нарушающих законодательство о налогах и сборах – среди индивидуальных предпринимателей. Возможно, именно поэтому данная категория в законе не предусмотрена, исключения из понятия «организатор азартной игры», должно предусматривать значительные изменения норм, затрагивающих налогообложение этой категории предпринимателей.

Сложность уплаты налога на игорный бизнес, заключающиеся в том, что поступление налога напрямую зависит от официальной регистрации данного вида бизнеса, требуют в перспективе, в первую очередь, легализации игорного бизнеса в виде лицензирования, с целью получения доходов в государственную казну; развития специальных выделенных игорных зон; особого контроля за нелегальным игорным бизнесом. Ведь для государства игорный бизнес сочетает в себе колоссальные возможности получения налогов. Доходы индустрии азарта дают возможность сократить дефицит бюджета без введения новых налогов или повышения старых.

Еще одной немало важной сущностью является сильная зависимость, в психологии именуемая игроманией и разорение игроков, которое может способствовать ухудшению, как психического, так и физического здоровья лица [4]. На наш взгляд, самым негативным качеством азартных игр, которое сформулировано в качестве основополагающего аргумента, следует признать совершение различных противоправных действий, в результате чего совершаются различного рода преступления и правонарушения, предусмотренные уголовным и административным законодательством. Кроме этого, существуют негативные последствия в виде разорения участников азартных игр, в первую очередь самих игроков, что является, несомненно, опасностью для всего общества и каждого отдельного человека, вовлеченного в данный процесс. В результате разорения того или иного лица, возможно возникновение цепочки других последовательных негативных событий, которые могут наступить в результате вовлеченности в игру, а именно разрушение семейных отношений, возникновение долгов, потеря здоровья или даже жизни.

Политика в области игорного бизнеса в РФ основывается на искоренение таких нелегальных игорных заведений, в том числе нелегальных установок объектов налогообложения. Введение в действие уголовных запретов оказало существенное влияние, но полностью игорный бизнес не прекратил свое существование, а перешел на нелегальное положение.

Таким образом, действенность по противодействию незаконному игорному бизнесу незначительна, вследствие не выработанной методике выявление и расследования преступлений рассматриваемой категории. Для ликвидации незаконной деятельности бизнеса необходимо ужесточить законодательство, тем самым увеличивая налогообложение каждого объекта игорного оборудования, расширить число проверок игорных заведений контролирующими органами. Игорный бизнес - это деятельность, которая требует интенсивного контроля со стороны государства. Отсутствие эффективных норм законодательства по отношению к владельцам игорных заведений, приводит к тому, что взимание

налога по данному виду деятельности не является постоянным[5]. С позиций бюджетного и налогового законодательства необходимо обеспечить изъятие доходов от игорного бизнеса через механизм налогообложения, в том числе с помощью высоких ставок налога и упрощенных форм налогообложения.

Библиографический список

1. *Федеральный закон* от 29.12.2006 N 244-ФЗ «О государственном регулировании деятельности по организации и проведению азартных игр и о внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации» (принят ГД ФС РФ 20.12.2006) // Российская газета, N 297, 31.12.2006.

2. *Козлова А.Л.* Проблемы регулирования игорного бизнеса в Российской Федерации // Экономика и менеджмент инновационных технологий. 2014. № 4 [Электронный ресурс]. URL: http://ekonomika.snauka.ru/2014/04/5015

3. *Налоговый кодекс* РФ: часть 1 от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 28.12.2013) // Российская газета, N 148-149, 06.08.1998.

4. *Иванова О. А.* Азартные игры как угроза общественной нравственности // Молодой ученый. – 2013. – №9. – С. 299-302.

5. *Бушуева А.С.* НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ ИГОРНОГО БИЗНЕСА // Научное сообщество студентов XXI столетия. ОБЩЕСТВЕННЫЕ НАУКИ: междунар. студ. науч.-практ. конф. №2 (61).

6. *Лыкова Л.Н.* Налоги и налогообложение: учебник и практикум. – М.: Юрайт. – 2015. – С. 315.

TAX ON GAMING BUSINESS AND PERSPECTIVES OF ITS DEVELOPMENT

M.S. Frantsuzova, *student*
Supervisor: *G.F. Celniker, candidate of legal sciences, associate professor*
Samara state university of economics
(Russia, Samara)

Abstract. *This article is devoted to the problems of gambling business taxation. The study revealed that, from the standpoint of tax legislation, it is necessary to withdraw revenues from gambling through the mechanism of taxation due to high tax rates and simplified forms of taxation. The problems of regulation of the gambling business, the economic and civil aspects of the process of forming the state policy in the field of streamlining the gambling business are analyzed.*

Keywords: *gambling business, tax rates, taxation object, gaming machine, gaming table, betting book office, totalizator cash register, gambling business development concept.*

ПЕРСПЕКТИВЫ ВЗИМАНИЯ КУРОРТНОГО СБОРА В РЕСПУБЛИКЕ КРЫМ, АЛТАЙСКОМ, КРАСНОДАРСКОМ И СТАВРОПОЛЬСКОМ КРАЯХ

Г.Ф. Цельникер, *канд. юр. наук, доцент*
Т.В. Мавринская, *студент*
Самарский государственный экономический университет
(Россия, г. Самара)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10403

Аннотация. *В данной статье рассматривается вопрос о введении курортного сбора в республике Крым, Алтайском, Краснодарском и Ставропольском краях и о перспективах данного эксперимента. Автором анализируются правовая природа курортного сбора, а также последствия проведения эксперимента по введению таких сборов.*

Ключевые слова: *курортный сбор, курортная инфраструктура, неналоговый платёж, плательщики курортного сбора, сборы, туристический сбор.*

На сегодняшний день некоторые регионы России обладают правом взимать с туристов курортной сбор за пользование курортной инфраструктурой. В соответствии с Федеральным законом от 29 июля 2017 г. № 214-ФЗ «О проведении эксперимента по развитию курортной инфраструктуры в Республике Крым, Алтайском крае, Краснодарском крае и Ставропольском крае» с 1 мая 2018 года все четыре региона – Крым, Алтайский, Краснодарский и Ставропольский края являются регионами-участниками в эксперименте по взиманию курортного сбора. Согласно вышесказанному закону целью данного эксперимента является сохранение, восстановление и развитие курортов, формирование единого туристического пространства, создание благоприятных условий для устойчивого развития сферы туризма [2]. Субъектами Российской Федерации – участниками эксперимента на основании федерального закона от 29 июля 2017 г. № 214-ФЗ «О проведении эксперимента по развитию курортной инфраструктуры в Республике Крым, Алтайском крае, Краснодарском крае и Ставропольском крае» были приняты законы на уровне субъектов Российской Федерации о введении курортного сбора.

В соответствии с федеральным законом от 29 июля 2017 г. № 214-ФЗ плательщиками курортного сбора являются совершеннолетние физические лица, проживающие в объектах размещения более 24 часов. Настоящий закон устанавливает категории лиц, которые освобождаются от уплаты курортного сбора, однако законодатель в ч. 2 ст.7 дает право субъектам РФ устанавливать иные категории лиц, освобождаемых от уплаты курортного сбора [2]. Законом субъекта РФ устанавливаются размер курортного сбора территория эксперимента, порядок и сроки его перечисления в бюджет субъекта РФ. Так, в соответствии с Законом Алтайского края от 1 ноября 2017 года № 76-ЗС «О введении платы за пользование курортной инфраструктурой в Алтайском крае» курортный сбор с 1 мая 2018 г. введен на территории муниципального образования город Белокуриха Алтайского края. В 2018 г. размер курортного сбора за сутки фактического проживания туриста составил 30 рублей, а с 2019 по 2022 г. размер данного сбора увеличиться до 50 рублей [4].

Как известно, курортный сбор в России появился 12 декабря 1991 г., когда президент Борис Ельцин подписал закон РСФСР «О курортном сборе с физических лиц». В соответствии с данным законом предельный размер ставки курортного сбора «не может превышать 5% от установленного законом размера минимальной месячной оплаты труда в Российской Федерации». В то время МРОТ был установлен в размере 200 рублей. Закон РСФСР «О курортном сборе с физических лиц» предусматривал

иные категории лиц, освобождаемых от уплаты курортного сбора [9, с. 7]. Так, в ст. 7 Федерального закона от 29 июля 2017 г. № 214-ФЗ законодатель закрепляет, конкретизирует категории лиц, которые освобождаются от уплаты курортного сбора [2]. Курортный сбор, введенный в 1991 году, в связи с всеобщим снижением налогового бремени в 2004 году Закон РСФСР «О курортном сборе с физических лиц» был упразднен [9, с. 7]. И в июле 2017 года был принят новый федеральный закон «О проведении эксперимента по развитию курортной инфраструктуры в Республике Крым, Алтайском крае, Краснодарском крае и Ставропольском крае». По данным РБК в Ставропольском крае лишь за первые два месяца эксперимента удалось собрать 37,6 млн руб., в Алтайском края сумма составила более 4 млн руб.

В настоящее время курортный сбор является неналоговым платежом и платится по фиксированным ставкам, установленным для каждого региона отдельно. В целом, введение курортного сбора представляет собой эксперимент, по окончанию которого будет принято решение оставлять его только в субъектах РФ, являющихся участниками эксперимента либо вводить его во всех регионах.

Принятый федеральный закон от 29 июля 2017 г. № 214-ФЗ вызвал серьёзный общественный резонанс. К любой введенной дополнительной финансовой нагрузки на бюджет граждан, в том числе и к введению курортного сбора в целях совершенствования курортной инфраструктуры, общество относится отрицательно [7, с. 100]. В настоящее время проблема развития, а также поддержания курортной инфраструктуры приобретает особую актуальность, и решение её в пределах одного региона без привлечения дополнительных финансовых источников является трудной задачей. Предполагается, что средства, которые получены за счет введения курортного сбора, являются дополнительным источником для развития курортной инфраструктуры на территориях Республики Крым, Алтайского края, Краснодарского края и Ставропольского края. Так, по оценке Правительства РФ проведение эксперимента по введению курортного сбора позволит пополнить бюджет Краснодарского края на 8,3 млрд., Ставропольского края на 2,02 млрд. руб., а в Крыму бюджет увеличится на 16,4 млрд. руб.

Взимание курортного сбора может привести к одной из причин отказа от внутреннего туризма [8]. К тому же большинство граждан выбирают зарубежный отдых, в связи с тем, что до сих пор соотношение цены и качества за границей и на российских курортах явно не в пользу отечественных. Вышеуказанный фактор может привести к снижению конкурентоспособности санаторно-курортного и туристского комплексов, как на отечественном, так и на международном рынках туристско-рекреационных услуг,

По данным РБК, в правительстве РФ обсуждают включение в Налоговый кодекс туристического сбора. Регионы РФ с 2020 года могут получить право взимать до 2% от цены проживания по аналогии с введенным курортным сбором. Внесение поправок в Налоговый кодекс РФ позволит ввести туристический сбор на территории всех субъектов РФ.

Сегодня туристический сбор существует почти во всех европейских странах. Как известно, Франция была первой страной, которая приняла решение облагать туризм дополнительными сборами. Среди туристических направлений Франция занимает лидирующие позиции. В данной стране туристический сбор варьируется от 1 евро до 4,4 евро с человека за сутки проживания в зависимости от категории отеля [8]. Также как и во Франции, в Испании туристический сбор распространяется на все более популярные курорты, турзоны, и размер таких сборов зависит от категории отеля. В ФРГ в ряде таких городов, как Берлин, Дортмунд, Кельн, Эрфурт, взимается сбор, равный 5% от стоимости проживания в отеле. В большинстве федеральных земель Германии туристические сборы, в том числе курортный, взимается и с детей.

Следовательно, во многих странах размер туристического сбора зависит от категории отеля, чем выше категория, тем

больше размер данного сбора. Введение туристического сбора в европейских странах было произведено при уже достаточно высоком развитии инфраструктуры и сферы туризма в целом, и целью данного налога стала необходимость поддержки на должном уровне объектов туризма, сохранности и развития туристической инфраструктуры. В связи с этим полагаем, что введение туристического сбора в России, при имеющимся низком уровне туристической инфраструктуры, является нецелесообразным и несвоевременным, так как отдыхающие в настоящий момент вынуждены платить за улучшение условий для тех, кто будет отдыхать в будущем. Подход европейских стран к туристическому сбору, когда государство создает всю туристическую инфраструктуру, а затем вводит указанный сбор для поддержания этой инфраструктуры, выглядит предпочтительнее, нежели создание и развитие инфраструктуры за счет туристов.

Начавшийся эксперимент по введению курортного сбора на территориях Республики Крым, Алтайского края, Краснодарского края и Ставропольского края ещё не показал существенных результатов, и распространение сбора на всю страну может привести к подрыву конкурентоспособности России как направления на международном туристическом рынке.

Подводя итоги, следует отметить, что перспективы взимания курортного сбора в республике Крым, Алтайском, Краснодарском и Ставропольском краях являются крайне неоднозначными. С одной стороны, введение курортного сбора, как полагается, приведет к сохранению, восстановлению и развитию курортов, формированию единого туристского пространства, созданию благоприятных условий для устойчивого развития сферы туризма, с другой стороны, такой эксперимент может привести к экономическим последствиям, в том числе и к снижению конкурентоспособности России на туристическом рынке.

Библиографический список

1. *Налоговый кодекс* Российской Федерации (НК РФ) от 31 июля 1998 года №146-ФЗ// СПС «Консультант плюс».
2. *Федеральный закон* «О проведении эксперимента по развитию курортной инфраструктуры в Республике Крым, Алтайском крае, Краснодарском крае и Ставропольском крае» от 29.07.2017 №214-ФЗ (последняя редакция) // СПС «Консультант плюс».
3. *См.: Закон Краснодарского* края от 27 ноября 2017 года № 3690-КЗ «О введении курортного сбора на территории Краснодарского края и внесении изменений в Закон Краснодарского края «Об административных правонарушениях» // СПС «Консультант плюс».
4. *См.: Закон Алтайского* края от 1 ноября 2017 года № 76-ЗС «О введении платы за пользование курортной инфраструктурой в Алтайском крае» // СПС «Консультант плюс».
5. *См.: Закон Республики* Крым от 30 ноября 2017 года № 435-ЗРК/2017 «О введении курортного сбора» // СПС «Консультант плюс».
6. *См.: Закон Ставропольского* края от 8 декабря 2017 года № 130-кз «О некоторых вопросах проведения эксперимента по развитию курортной инфраструктуры в Ставропольском крае» // СПС «Консультант плюс».
7. *Джанджугазова Е.А.* Курортный сбор в фокусе общественной дискуссии// Российские регионы: взгляд в будущее. 2018.
8. *Солдатова С.Э.,* Тищук М.О. Перспективы курортного сбора в России// Вестник Балтийского федерального университета им. И. Канта. Серия: Гуманитарные и общественные науки. 2018.
9. *Копина А.А.,* Копин Д.В. Курортный сбор: история, зарубежный опыт и перспективы // Налоги (газета). 2016. №20.
10. *Кретова А.Ю.* Проблемы установления курортного сбора на территории России// Наука и просвещение. 2018.

THE PROSPECTS OF CHARGING A RESORT FEE IN THE REPUBLIC OF CRIMEA, ALTAI, KRASNODAR AND STAVROPOL TERRITORIES

G.F. Celniker, *candidate of legal sciences, associate professor*
T.V. Mavrinskaya, *student*
Samara state university of economics
(Russia, Samara)

Abstract. *This article discusses the issue of introducing a resort fee in the Republic of Crimea, Altai, Krasnodar and Stavropol Territories and the prospects of this experiment. The author analyzes the legal nature of the resort fee, as well as the consequences of the experiment on the introduction of such fees.*

Keywords: *resort tax, resort infrastructure, non-tax payment, resort tax payers, fees, tourist tax.*

О НЕКОТОРЫХ ВОПРОСАХ ОРГАНИЗАЦИИ НАЛОГОВОГО КОНТРОЛЯ В РОССИИ

Г.Ф. Цельникер, *канд. юр. наук, доцент*
А.А. Персидская, *студент*
Самарский государственный экономический университет
(Россия, г. Самара)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10404

Аннотация. *Налоги и сборы являются основным источником финансовых ресурсов государства, а необходимость финансового обеспечения основных функций государства требует их привлечения. В статье рассматривается организация налогового контроля на современном этапе развития российского государства.*

Ключевые слова*: налоговый контроль, налоги и сборы, задолженность по налоговым платежам и сборам, деятельность ФНС России.*

Налоговый контроль – необходимое условие функционирования налоговой системы и, прежде всего, целенаправленная деятельность налоговых органов, обеспечивающая строгое выполнение основных задач. Он позволяет обеспечивать пополнение федерального бюджета, а так же стимулировать налогоплательщиков к своевременному и полному исполнению своих налоговых обязанностей. Кроме того, эффективный налоговый контроль способствует защите прав и законных интересов добросовестных налогоплательщиков. Таким образом, можно сказать, что важные задачи налогового контроля – это государственное регулирование экономикой и исполнение налогового бюджета, а так же создание комфортных условий для всех налогоплательщиков, и ужесточение мер, направленных на противодействие недобросовестным налогоплательщикам. Важно отметить, что все используемые для достижения этих целей формы и методы налогового контроля постоянно совершенствуются.

Для того что бы эффективность налогового контроля не шла на спад, необходимо совершенствовать систему налогового администрирования. Следует так же отметить, что под налоговым администрированием в правовой науке понимается деятельность органов государственного управления, направленная на улучшение функционирования налоговой системы [1]. Можно сказать, что налоговое администрирование является этапом современной налоговой реформы. Главной целью которой является преобразование налоговой системы, в соответствие с новыми потребностями социально-экономического развития страны и новым курсом налоговой политики.

В зарубежных странах при организации налогового контроля большое внимание уделяется специализированным мероприятиям, которые направлены на стимулирование налогоплательщиков к добровольному исполнению своих обязанностей по уплате налогов. Налоговые органы многих стран, в отличие от России, имеют больший круг полномочий, которые влияют, в конечном итоге, на эффективность налогового контроля.

В Российской Федерации в ходе реформ в области налогового контроля со временем был значительно изменен подход к организации и проведению контроля. Налоговые органы постепенно отказались от всеохватывающего контроля и сделали акцент на комплексный анализ финансово-хозяйственной деятельности налогоплательщика.

Необходимым условием для понимания системы налогового контроля является определение его структурных элементов: субъект и объект налогового контроля, применяемые формы и методы контроля,

проводимые мероприятия и порядок их выполнения.

Организация налогового контроля представляется собой цельный механизм, обеспечивающий выполнение определенных задач государства. Контроль налогоплательщиков как юридических, так и физических лиц осуществляется при помощи различных форм. Основной, а так же самой распространенной является – налоговая проверка. Главной задачей налоговых проверок следует назвать выявление и пресечение нарушений налогового законодательства. НК РФ выделяет два вида проверок: камеральные и выездные. Как камеральная, так и выездная проверка имеют единую цель — контроль за правильностью исчисления, полнотой и своевременностью перечисления налогов. Однако, отличаются друг от друга по месту проведения проверки и по применяемым методам контроля. Так, камеральная проверка проводится по месту нахождения налогового органа, а выездная, как следует из названия – на территории налогоплательщика. Существенным различием этих видов является так же наличие специального решения руководителя налогового органа – оно требуется при выездной проверке, и совершенно не нужно при камеральной. Во время поведения выездной проверки налоговым органом могут быть в принудительном порядке истребованы определенные документы, в то время как при камеральной это не допускается.

Принято выделять два основных метода проверок: сплошное или выборочное сопоставление финансовой документации. Выборочное, как правило, охватывает определенные документы за отдельные налоговые периоды, при сплошном же наоборот – происходит проверка всей документации без ограничений.

Следует так же отметить, что объем рассматриваемой документации может быть различным: комплексный, выборочный, целевой. Комплексная проверка включает в себя проверку финансовой документации по всем вопросам соблюдения законодательства о налогах и сборах. При выборочной проверке рассматриваются вопросы об уплате отдельных видов налогов. Целевая проверка схожа с выборочной, однако в данном случае проверка проводится по отдельным финансовым операциям организации. Зачастую целевая поверка проводится в составе комплексной или выборочной – реже как самостоятельный вид проверки.

Для наиболее полного проведения налогового контроля налоговыми органами используются различные информационные источники. Два основных вида источников – это внутренние и внешние. Финансовые документы, отчеты, полученные от самого налогоплательщика, являются внутренними. Внешние информационные источники представляют собой данных представленные из департамента, антимонопольных органов, банковских учреждений, СМИ и т.п. В ходе сопоставления всех документов, в результате предварительного подбора налогоплательщиков, подлежащих налоговому контролю, и составляется годовой план проверок [2]. Основанием для обязательного включения в указанный план для налогового контроля служат выявленные значительные факты нарушений налогового законодательства, нарушения, выраженные в регулярном уклонении от представления финансовых документов, отчетов, так же основанием может служить ликвидация и реорганизация субъекта.

Таким образом, организация налогового контроля является важным условием для успешного функционирования и проведения контрольных мероприятий. Различные виды налоговых проверок осуществляются для обнаружения и пресечения налоговых правонарушений недобросовестными налогоплательщиками. Однако система контроля, направлена так же на создание должных условий для лиц добросовестно исполняющих свои обязанности. Налоговые проверки имеют достаточно видов, подходов и методов для решения поставленных задач, но это не исключает того, что налоговая система преобразуется и совершенствуется.

Библиографический список

1. *Аристархова М.К.,* Алчинова А.Р., Варавина К.С., Мельникова К.С. Налоговое администрирование как современный этап налоговой реформы // Современная налоговая система: состояние, проблемы и перспективы развития. – Уфимский государственный авиационный технический университет. – 2016. – С. 31-33.
2. *Алиев Б.Х.,* Мусаева Х.М., Салимханов З.А., Аминов А.Д. Организация налогового контроля в Российской Федерации: современное состояние, проблемы и возможные пути их устранения // Фундаментальные исследования. – 2016. – №8. – С. 291-295.
3. "*Налоговый кодекс* Российской Федерации (часть первая)" от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 03.08.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 03.09.2018) // "Собрание законодательства РФ", N 31, 03.08.1998, ст. 3824.
4. *Савин Д.А.* Зарубежный опыт организации служб налогового контроля // Сервис в России и за рубежом. – 2012. – №7 (34). – С. 138-144.
5. *Доронина А.Р.,* Сазонова А.Д., Цельникер Г.Ф. Правовая защита при осуществлении государственного контроля (надзора) над субъектами малого и среднего предпринимательства // Экономика и предпринимательство. – 2017. – №12-3 (89). – С. 1186-1191.

ON SOME ISSUES OF THE ORGANIZATION OF TAX CONTROL IN RUSSIA

G.F. Celniker, *candidate of legal sciences, associate professor*
A.A. Persian, *student*
Samara state university of economics
(Russia, Samara)

Abstract. *Taxes and fees are the main source of financial resources of the state, and the need for financial support of the main functions of the state requires their involvement. The article discusses the organization of tax control at the present stage of development of the Russian state.*

Keywords: *tax control, taxes and fees, arrears of tax payments and fees, the activities of the Federal Tax Service of Russia.*

ПРОБЛЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ТОРГОВЛИ В ИНТРНЕТЕ (ИНТЕРНЕТ-БИЗНЕС)

Г.Ф. Цельникер, *канд. юр. наук, доцент*
Н.О. Прокудина, *студент*
Самарский государственный экономический университет
(Россия, г. Самара)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10405

Аннотация. *В данной статье рассматриваются проблемы налогообложения в сети интернет, а также поднимается вопрос о способах оплаты интернет-сделок. Интернет-торговля не урегулирована налоговым законодательством, что наносит ущерб налоговой системе в целом, а также негативно отражается на формировании доходной части бюджета Российской Федерации.*

Ключевые слова: *налогообложение, интернет-торговля, налоги, проблемы налогообложения.*

В настоящее время на мировом рынке происходит развитие новых тенденций, а именно внедрение интернет-технологий. Если проанализировать интернет-рынок, то можно отметить, что в России и в дургих странах появляется большое количество интернет-компаний. Все больше расширяется товарооборот, а также спектр предоставляеммых услуг в данной сети.

По мнению различных ученых, интерет в настоящее время является одним из наиболее перспективных средств маркетинга, и представляет собой сильный коммерческий инстурумент для развития своего бизнеса.

Одним из главных статей дохода государства является бизнес в интернете, как и любой бизнес, так как прибыль имущество компании подлежит налогообложению. Развитие интернет-торговли вносит изменения и в систему налогообложения – это приводит к трансформации бухгалтерского и налогового учета. С точки зрения вида экономической деятельности реализация товаров через сеть-интернет квалифицируется как розничкая интернет торговля осуществляемая через компьютер [1].

К сожалению, развитие интернет-торговли влияет не только на развитие бизнеса, но влечет развитие проблем связанных с налогообложением. Первая заключается в том, что электронную торговлю сложно контролировать, так как личность и место резидентства покупателя зачастую можно установить только по данным банковской карты, но на данный момент чаще всего оплата производится через электронную платежную систему, к примеру, такие как Webmoney, Rapida, Rayeer.

Проблема неспособности налоговых органов проследить электронные сделки остается, до сих пор, не решенной, не только для России, но и для других государств. По мнению Р.П. Зимина данная проблема не устраняется из-за нехватки технологий для контроля электронных сделок в интернет-системе. Для того, чтобы устранить данную проблему, налоговым органам необходимо создать новые технологии для идентификации электронных сделок [2].

Еще одна проблема заключается в том, что в налоговом законодательстве отсутсвует понятие Интернет-торговли, но если проанализировать налоговые документы, то можно отметить, что данный термин используется в различных документах. Поэтому необходимо в налоговое законодательство добавить понятие «Интернет-торговли» и дать четкое определение этому понятию [3].

В тоже время в Россиийском законодательстве нет четкого определения места поставки товара в Интернет-торговки, это приводит к тому, что невозможно проследить определенные виды коммерческих

сделок. Российская система НДС основана на принципе назначения, но для того, чтобы данная система распространялась на интернет-торговлю необходимо определять местоположение покупателя.

Рассмотрим какие существуют способы для налогообложения интернет-торговли (интернет-бизнеса) в налоговом законодательстве. Можно выбрать разные способы налогообложения - ЕНВД (единый налог на вмененный доход), УСН (упрощенная система налогообложения), ОСНО (общая система налогообложения). В настоящее время одним из оптимальных вариантов будет выбор УНС[4]. Система УНС бывает двух видов:

1. В первом виде объект налогообложения – это доходы. Такая форма предусматривает уплату 6% от общей суммы полученной выручки при продаже товаров. При такой форме УСН расходы не учитываются. Такая форма налогообложения выгодна предпринимателям, которые не могут подтвердить свои расходы, например, покупают товары ручной работы или закупают продукцию на иностранных сайтах [5].

2. Во втором виде база налогообложения – доходы от продаж минус расходы. Такая форма налогообложения предусматривает уплату 15% налога от разницы, полученной при вычете расходов из суммы общих продаж интернет-магазина. К расходам, которые учитываются в данном виде УСН, относятся затраты, связанные с осуществлением предпринимательской деятельности (ст. 346.16 НКРФ)

По мнению авторов, интернет-торговля является одним из распространенных источников прибыли многих компаний. Можно сказать, что это рынок, который имеет огромные перспективы роста, поэтому целесообразно проводить налоговые реформы в этой сфере, внедрять новые технологии для повышения контроля операций в сети интернет. Проблемы налогообложения торговли в интернете будут увеличиваться, если не систематизировать налоговую систему в данной области. В настоящий момент государство недополучает около 16-20 млрд. рублей от незаконного ввоза товаров и 8-10 млрд. – из-за уклонения от уплаты НДФЛ. Это наносит огромный ущерб бюджетной системе государства и поэтому эти цифры должны уменьшаться.

Для того, чтобы устранить данную проблему необходимо внедрить в налоговую систему интернет-технологии, которые могут позволить контролировать электронные сделки, осуществляемые с помощью перевода деежных средств, через неофициальные приложения платежной системы. Необходимо дать четкое определение понятию «торговля», так как в настоящее под данным термином подразумевают не только определенные вещи, а также услуги, которые неуреглированы налоговым законодательством.

Библиографический список

1. *Зверева Т.В.* Некоторые вопросы налогообложения интернет-торговли Российской Федерации // Инновационное развитие экономики. – 2018. – №1 (43). С. 223-226.

2. *Зимина Р.П.* Проблемы налогообложения интернет-торговли в Российской Федерации // В сборнике: Экономика, управление и право: инновационное решение проблем сборник статей Международной научно-практической конференции. – 2016. –С. 58-68.

3. *Трегубова В.М., Махонина И.Н.* // Социально-экономические явления и процессы. – 2017. – №2. – С. 148-153

4. *Равчеева О.В.* Особенности и проблемы налогообложения торговли в интернете // В сборнике: Актуальные проблемы налоговой политики сборники материалов IX Международной научно-практической конфренции молодых налоговедов. – 2017. – С. 308-310.

5. *Карсакова А.Е.* Налогообложение интернет-бизнеса // Научный журнал. – 2017. – №8 (21). – С. 24-26.

PROBLEMS OF TAXATION OF TRADE IN THE INTERNET (INTERNET BUSINESS)

G.F. Tselnicker, *candidate of legal sciences, associate professor*
N.O. Prokudin, *student*
Samara state university of economics
(Russia, Samara)

Abstract. *This article discusses the problems of taxation on the Internet, and also raises the question of how to pay for Internet transactions. Internet commerce is not regulated by tax legislation, which is detrimental to the tax system as a whole, and also has a negative effect on the formation of the revenue part of the budget of the Russian* Federation.

Keywords: *taxation, online trading, taxes, taxation problems.*

НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ РЕЛИГИОЗНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

Р.А. Шарапова, *студент*
Научный руководитель: *Г.Ф. Цельникер, канд. юр. наук, доцент*
Самарский государственный экономический университет
(Россия, г. Самара)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10406

Аннотация. *В данной работе рассматриваются особенности налогообложения религиозных организаций. Проведен анализ налоговых льгот, которые предоставляет государство организациям, осуществляющим религиозную деятельность.*

Ключевые слова: *религиозные организации, налогообложение, налоги и сборы, льготы.*

В соответствии со ст. 8 Федерального закона «О свободе совести и о религиозных объединениях» от 26.09.1997 № 125-ФЗ, религиозной организацией признается добровольное объединение граждан Российской Федерации, иных лиц, постоянно и на законных основаниях проживающих на территории Российской Федерации, образованное в целях совместного исповедания и распространения веры и в установленном законом порядке зарегистрированное в качестве юридического лица [1].

Налоговый кодекс (далее – НК РФ) в ст. 246 устанавливает, что налогоплательщиками на прибыль организации являются все российские организации, то есть религиозные организации в данном случае тоже являются налогоплательщиками по данному налогу. В соответствии со ст. 284 НК РФ налоговая ставка устанавливается в размере 20%, а налоговый период составляет календарный год (ст. 285 НК РФ)[2].

Одной из деятельности религиозной организации является реализация религиозной литературы и предметов религиозного назначения (за исключением подакцизных товаров и минерального сырья). Данная операция имеет определенную льготу по НДС. В соответствии с пп. 1 п. 3 ст. 149 Налогового кодекса реализация (передача для собственных нужд) предметов религиозного назначения и религиозной литературы не подлежит налогообложению. Однако полный перечень в статье не раскрывается, он содержится в Постановление Правительства РФ от 31.03.2001 №251 «Об утверждении перечня предметов религиозного назначения и религиозной литературы, производимых и реализуемых религиозными организациями (объединениями), организациями, находящимися в собственности религиозных организаций (объединений), и хозяйственными обществами, уставной (складочный) капитал которых состоит полностью из вклада религиозных организаций (объединений), в рамках религиозной деятельности, реализация (передача для собственных нужд) которых освобождается от обложения налогом на добавленную стоимость». При осуществлении религиозными организациями операций, не предусмотренных указанными перечнями, такие операции подлежат налогообложению налогом на добавленную стоимость в общеустановленном порядке [3].

Согласно данному Постановлению:

1. К предметам храмового пространства относят:

а) священные предметы, предметы религиозного поклонения;

б) предметы храмового убранства и архитектурные элементы храма;

2. К предметам, необходимым для отправления богослужений, обрядов и церемоний:

а) предметы религиозной символики и атрибутики;

б) вещества и предметы, необходимые для совершения богослужений и религиозных обрядов;

в) одежда и головные уборы религиозного назначения;

3. Специализированные вспомогательные предметы, необходимые для хранения, установки, функционирования и переме-

щения предметов, в том числе подставки, кронштейны, вешалки, держатели, древки, колпаки, накидки, накладки, пакеты, мешочки, полки, футляры, цепи, ящики, шкафы, носилки.

4. Издательская продукция религиозного назначения:

а) богослужебная литература;

б) богословские, религиозно-образовательные и религиозно-просветительские книжные издания;

в) официальная бланковая и листовая продукция религиозных организаций;

5. Аудио- и видеоматериалы религиозного назначения, имеющие маркировку с полным официальным наименованием религиозной организации (далее именуются - аудио- и видеоматериалы):

а) аудио- и видеоматериалы, иллюстрирующие вероучение и соответствующую ему практику, в том числе богослужения, религиозные обряды, церемонии и паломничество;

б) аудио- и видеоматериалы богословского и религиозно - образовательного содержания (кроме анимационных, игровых (художественных) фильмов), содержащие пособия по обучению религии и религиозному воспитанию.

Также религиозные организации освобождаются от налога на имущество в соответствии со ст. 381 НК РФ, где содержится, что освобождаются от налогообложения в отношении имущества, используемого ими для осуществления религиозной организации. К такому имуществу относятся культовые здания, сооружения и иные объекты, предназначенные для богослужения, также религиозные предметы и другое имущество, необходимое для религиозной организации. То есть остальное имущество, которое используется не в религиозных целях, по общему правилу облагается налогом.

Религиозные организации также не уплачивают налог в отношении принадлежащих им земельных участков, на которых расположены здания, строения и сооружения религиозного и благотворительного назначения. Данная льгота содержится в п. 4 ст. 395 НК РФ. К объектам религиозного назначения можно отнести здания (строения и сооружения), которые направлены на богослужения, молитвенные и религиозные собрания, паломничества, профессиональные образования (семинарии, духовные школы и общежития для учащихся) и иной религиозной деятельности. К зданиям, строениям и сооружениям благотворительного назначения следует отнести объекты, непосредственно предназначенные для благотворительной деятельности [4].

Существуют такие ситуации, когда на земельном участке религиозной организации расположены объекты, не предназначенные для религиозной деятельности [5]. Кажется разумным требовать уплаты налогов на такие объекты, однако Минфин РФ дало разъяснение по этому поводу. В своем письме Министерство указало, что от налогообложения освобождается весь земельный участок, принадлежащий религиозной организации, на котором расположено здание, строения или сооружение религиозного либо благотворительного назначения, независимо от нахождения на данном земельном участке зданий, строений и сооружений иного назначения. Однако в письме Минфина России от 07. 05. 08 г. №03-05-04-02/31 содержится такое положение согласно которому, если на земельном участке религиозной организации не расположены здания и сооружения религиозного и благотворительного назначения, а находятся только объекты для производства религиозной литературы, печатных, аудио- и видео- материалов, то налогообложение в данном случае будет осуществлять в общеустановленном порядке.

Таким образом, можно сделать вывод, что государство предоставляет религиозным организациям различные льготы или вообще освобождает от уплаты налогов. Важно решить вопрос о прозрачности бухгалтерского и налогового учета и отчетности религиозных организаций, поскольку их деятельность является разносторонней и включает в себя не только пожертвования [6]. Также следует пересмотреть основные подходы к налогообложению религиозных организаций, так как в настоящее время им предоставлены льготы по всем федеральным, региональным и местным налогам.

Библиографический список

1. *Федеральный закон* от 26 сентября 1997 г. № 125-ФЗ «О свободе совести и о религиозных объединениях» // Росс. газ. 1997. 1 октября. №190.
2. *Налоговый кодекс* Российской Федерации. Часть вторая: принята от 05. 08. 2000. № 117-ФЗ // Росс. газ. 2000. 10 августа. №153-154.
3. *Письмо Минфина* России от 24.05.2017 г. № 03-03-07/31906.
4. *Письмо Минфина* России от 24 мая 2005 г. № 03-06-02-02/41.
5. *Чернега О. А. Проблемы* совершенствования законодательства, касающегося религиозных организаций // Некоммерческие организации в России. 2004. №4. С. 14.
6. *Провоторова В. И.* Налогообложение религиозных организаций в финансово-экономической системе государственного регулирования: Дисс. … канд. экон. наук, 2001.

TAXATION OF RELIGIOUS ORGANIZATIONS

R.A. Sharapova, *student*
Supervisor: *G.F. Tselnicker candidate legal sciences, associate professor*
Samara state university of economics
(Russia, Samara)

Abstract. *This paper discusses the features of taxation of religious organizations. The analysis of tax benefits provided by the state to organizations engaged in religious activities.*

Keywords: *religious organizations, taxation, taxes and fees, benefits.*

ОСОБЕННОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ ЗЛОУПОТРЕБЛЕНИЯ ПРАВОМ В ОТДЕЛЬНЫХ ВИДАХ ГРАЖДАНСКИХ ПРАВООТНОШЕНИЙ

Т.У. Эрмеков, *аспирант*
Кыргызско-Российский Славянский университет имени Б. Ельцина (Кыргызская Республика, г. Бишкек)

DOI: 10.24411/2500-1000-2018-10407

Аннотация. *Злоупотребление правом – межотраслевой институт, включающий в себя нормы различных отраслей права. В каждой отрасли права злоупотреблению правом присваиваются определенные характеристики. Поскольку объектом настоящего исследования являются общественные отношения по поводу применения института злоупотребления субъективным гражданским правом, данное исследование было бы не полным, если оставить без внимания вопросы соотношения и регулирования злоупотребления правом в смежных отраслях права. Сравнительно-правовой анализ позволит сфокусировать внимание на отличительных чертах содержания злоупотребления субъективным гражданским правом с наиболее близкими ему соседними институтами гражданского права.*

Ключевые слова: *злоупотребление правом, сервитут, корпоративное право, ущерб, родительские права.*

Корпоративное законодательство давно вовлечено в орбиту внимания ученых-цивилистов. Многочисленные внутрикорпоративные конфликты оказывают серьезное влияние на деятельность хозяйственных обществ, что стимулирует исследования негативного опыта внутрикорпоративных отношений между их участниками с точки зрения соответствия гражданско-правовому запрету злоупотребления правом.

В науке гражданского права были предложены следующие точки зрения на суть злоупотребления корпоративными правами.

По мнению Д.В. Гололобова, злоупотребляя правом, акционер использует принадлежащие ему в силу владения акциями права в ущерб интересам иных акционеров и менеджеров акционерного общества. Границей, за которой просто использование акционером своего права перерастает в злоупотребление правом, является ситуация, когда размер вреда от подобного рода действий акционера достигает уровня публичной опасности для акционеров и менеджеров общества. Злоупотребление акционером своим правом есть нарушение им общих принципов корпоративного поведения, в силу которых это лицо должно осуществлять свои субъективные права акционера с учетом законных прав и интересов иных акционеров и самого акционерного общества [1. с. 24].

Адамович Г. основным принципом осуществления корпоративных прав признает осуществление их таким образом, чтобы каждый акционер в равной степени (т.е. только пропорционально количеству принадлежащих ему акций и только в зависимости от содержания права) имел возможность получить выгоду или должен был понести ущерб, явившийся результатом такого осуществления права. Использование акционерами своих субъективных прав в нарушение этого принципа с целью получения необоснованных преимуществ перед другими акционерами является, по его мнению, одним из критериев злоупотребления правом [2. с. 60].

В сфере семейного права Кыргызской Республики (КР) запрещается злоупотребление родительскими правами. При этом, случаи злоупотребления родительскими правами являются достаточно распространенным явлением, что подтверждается как материалами судебной практики, так и многочисленными публикациями в юридической литературе. Так, например, А.М. Нечаева считает, что злоупотребле-

ние родительским правом, как и уклонение от выполнения родительских обязанностей имеет множество форм выражения и на практике встречается достаточно часто, сочетаясь с иными видами противоправного действия (бездействия) либо выступая в самостоятельной роли [3. с. 93].

Анализ положений семейного законодательства КР показывает, что запрет злоупотребления родительскими правами сформулирован достаточно определенно. Так, пунктом 2 статьи 61 Семейного кодекса КР ребенку предоставлено право на защиту от злоупотреблений со стороны родителей (лиц, их заменяющих). При этом, статья 70 Семейного кодекса КР устанавливает «пределы» осуществления родительских прав, а именно - предписывает, что родительские права не могут осуществляться в противоречии с интересами детей. Обеспечение интересов детей должно быть предметом основной заботы их родителей.

При осуществлении родительских прав родители не вправе причинять вред физическому и психическому здоровью детей, их нравственному развитию. Способы воспитания детей должны исключать пренебрежительное, жестокое, грубое, унижающее человеческое достоинство обращение, оскорбление или эксплуатацию детей. Санкция нормы о запрете злоупотребления правом в семейном праве содержится в других статьях Семейного кодекса КР. Так, статья 74 Семейного кодекса КР предусматривает возможность лишения родителей родительских прав в случае злоупотребления ими.

Из приведенных правовых положений следует, что содержание злоупотребления родительскими правами имеет некоторые сходства с содержанием злоупотребления субъективным гражданским правом.

Во-первых, сравниваемым видам злоупотребления правом характерно наличие субъективного отношения управомоченного лица к своему деянию и его последствиям, которое может быть выражено в форме умысла или неосторожности. При этом, нельзя согласиться с М.В. Антокольской в том, что противоправное злоупотребление всегда характеризуется умышленной формой вины.

Во-вторых, сравниваемые виды злоупотребления правом могут быть совершены как активными действиями, так и бездействием. К злоупотреблениям родительскими правами совершенными активными действиями относятся, например, случаи принуждения детей «работать на предприятиях родителей; запрещение им посещать школу; принуждение детей к участию в религиозной секте, деятельность которой опасна для психического и физического здоровья ребенка; вовлечение детей в преступную деятельность, проституцию, употребление наркотических веществ; эксплуатация детей различными способами и др.» [4. с. 231].

В-третьих, злоупотребление родительскими правами, так же, как и злоупотребление субъективным гражданским правом, свидетельствует о том, что соответствующее право осуществляется не в соответствии с его назначением.

В тоже время, содержание злоупотребления родительскими правами имеет и существенные отличия от содержания злоупотребления субъективным гражданским правом.

Во-первых, осуществление родительских прав является, одновременно, и обязанностями родителей, тогда как субъективное гражданское право, как предмет злоупотребления, включает в себя исключительно возможное поведение.

Во-вторых, для квалификации деяния в качестве злоупотребления родительскими правами необходимо установить наличие вреда интересам ребенка, тогда как для квалификации деяния в качестве злоупотребления субъективным гражданским правом достаточно лишь наличие угрозы причинения вреда.

В-третьих, негативные последствия злоупотребления родительскими правами направлены в адрес определенного субъекта семейного права – ребенка, тогда как злоупотребление субъективным гражданским правом может быть направлено в отношении всех возможных субъектов гражданского права.

Библиографический список

1. *Гололобов Д.В.* Акционерное общество против акционера: противодействие корпоративному шантажу. – 26 с.
2. *Адамович Г.* Проблемы применения института злоупотребления правом в корпоративных отношениях // Хозяйство и право. 2005. №5. С. 60.
3. *Нечаева А.М.* Правонарушения в сфере личных семейных отношений. М.: Наука, 1991. – 93 с.
4. *Антокольская М.В.* Семейное право. Учебник. М.: Юрист, 1996. – 231 с.

PECULIARITIES OF THE APPLICATION OF AN ABUSE OF RIGHTS IN INDIVIDUAL TYPES OF CIVIL RELATIONS

T.U. Ermekov, *postgraduate*
Yeltsin Kyrgyz-Russian Slavic university
(Kyrgyz Republic, Bishkek)

Abstract. *Abuse of law – interdisciplinary institution, which includes the rules of various branches of law. In each branch, certain characteristics are assigned to abuse the right. Since the object of this study is public relations regarding the use of the institution of abuse of subjective civil law, this study would be incomplete if we ignore the relationship and regulation of abuse of law in related branches of law. A comparative legal analysis will allow focusing on the distinctive features of the content of the abuse of subjective civil law with its closest civil law institutions.*

Keywords: *abuse of rights, servitude, corporate law, damage, parental rights.*

ПРОБЛЕМЫ МАЛОГАБАРИТНОГО ЖИЛЬЯ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

Р.К. Краснов, *студент*
Санкт-Петербургский государственный архитектурно-строительный университет (Россия, г. Санкт-Петербург)

DOI:10.24411/2500-1000-2018-10408

Аннотация. *Данная статья посвящена изучению способов и подходов к повышению качества жизни в малогабаритном жилье. Выявлены проблемы, связанные с недостаточной для комфортного проживания жилой площадью, и определена необходимость решения данных проблем. Классифицированы и рассмотрены пути их решения. Доказана возможность обустройства жилого пространства, достаточного для комфортного проживания, даже на маленьких площадях, при грамотном и внимательном подходе.*

Ключевые слова: *малогабаритное жильё, комфортное проживание, зонирование, эффективное использование пространства, интерьер.*

Большую роль в жизни человека играет то место, где он живёт. Оно значительно влияет на его физическое и психическое состояние, на его дневные ритмы и активность. В комнате с хорошим естественным освещением человек чувствует себя бодрее, активнее, а в комнате с преимущественно искусственным освещением возникает чувство уюта и уединенности. В слишком узкой комнате трудно удачно расположить мебель, неудобно перемещаться, возникает ощущение тесноты. В то время как в слишком большой комнате, напротив, на человека может отрицательно влиять излишнее количество пустого пространства, человек может чувствовать себя некомфортно, неуютно.

В настоящее время наблюдается стремительный рост крупных городов. Причём, помимо расширения границ города, происходит и уплотнение его центра. И в связи с этим, увеличивается и плотность населения центральных районов, людям приходится мириться с маленькими жилыми площадями, подстраиваться под современные жёсткие условия. Перенаселенные маленькие квартиры становятся реальной проблемой современных городов, так как они не обеспечивают достаточный уровень качества жилья. В таких квартирах жильцам негде хранить свои вещи, неудобно перемещаться, трудно поддерживать чистоту и порядок. Помимо того, появляется постоянное ощущение тесноты, нервозность, стрессовое состояние.

Несмотря на постоянное ужесточение строительных и санитарно-гигиенических норм, такие малогабаритные квартиры не перестают составлять значительную долю городского жилья. И данная проблема требует решения. Как создать жильё достаточного качества в существующих жёстких условиях плотной застройки? Как обеспечить комфортную и здоровую жизнь жильцов, несмотря на очень маленькие размеры квартиры? Как максимально полезно использовать каждый квадратный метр жилплощади? Для ответа на эти вопросы необходимо сначала классифицировать пути решения проблем малогабаритного жилья.

Основным подходом можно назвать грамотное архитектурно-планировочное решение и разделение пространства квартиры на зоны с чёткими границами. В маленьких квартирах достаточно сложно поддерживать порядок, но это крайне необходимо, и помочь в этом может грамотное зонирование. Во-первых, необходимо разделить каждую жилую комнату на три зоны: зону для хранения вещей, рабочую зону и спальную зону (рис.1). Рабочую зону, как правило, размещают около источника естественного освещения. Во-вторых, в квартире стоит сразу определить тихую зону сна и отдыха и активную зону для работы, готовки и приёма пищи. Разделить

общий объём квартиры, при этом, не препятствуя естественному освещению и не создавая тесные пространства, помогают перегородки из светопропускающих материалов или же «декоративные» приёмы, такие как деревянные или металлические рейки, каркасы, ажурные сетки. Также, временными разделителями могут служить шторы и ширмы. Необычным и современным способом разделить пространство в квартире на функциональные зоны являются «трансформирующиеся» перегородки, которые могут складываться, разъезжаться и даже перемещаться по квартире в зависимости от потребности жильцов в том или ином пространстве.

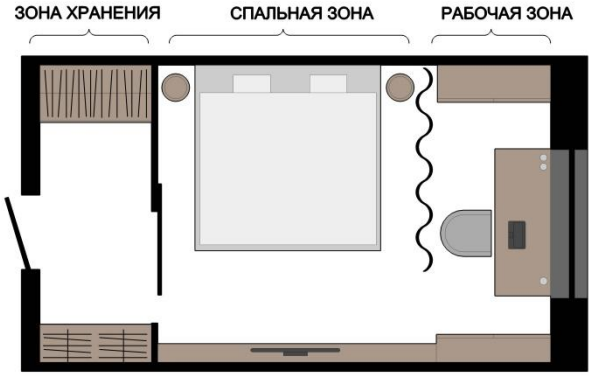

Рис. 1. Планировочное решение комнаты с разделением на три функциональные зоны

К грамотным архитектурно-планировочным решениям, позволяющим сэкономить пространство, можно отнести «функциональные» лоджии – лоджии, размеры которых позволяют использовать их для каких-то конкретных функций. В России, зачастую, лоджии становятся местом хранения и не более. Но есть и другие решения: лоджия может стать отличным местом для отдыха, чаепитий или быстрых завтраков или же даже рабочим местом (рис. 2). Всё зависит от финансовых возможностей и фантазии жильцов. Интересным примером использования лоджий, грамотно сделанных ещё на стадии проекта, является проект реновации многоквартирный дом Kleiburg в Амстердаме. В этом проекте архитекторы отвели лоджиям функцию широких и светлых свободных пространств, которые жильцы могут использовать на своё усмотрение.

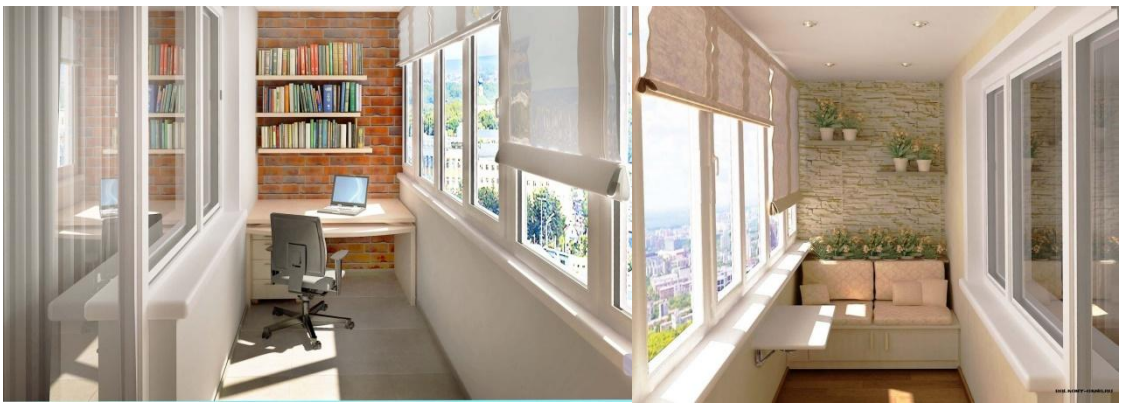

Рис. 2. Примеры эффективного использования лоджии

Тесные квартирные условия зачастую заставляют жильцов прибегнуть к крайним, но, тем не менее, эффективным, мерам. Невозможность разместить все функциональные зоны приемлемых площадей принуждает размещать спальное место на втором «уровне», под самым потолком квартиры. В этом случае, появляется воз-

можность использовать зону под спальным местом для хранения вещей или для размещения рабочего места. Такое решение хорошо подходит для квартиры-студии, планировка которой предполагает объединение зон с различными функциями в одном помещении.

Существуют и другой подход, позволяющий использовать каждый квадратный метр с максимальной пользой: применение «трансформирующейся» мебели. Как правило, такая мебель имеет две, а иногда даже три функции. Использование той или иной функции зависит от времени дня и деятельности людей, проживающих в квартире. Самым банальным примером является раздвижной диван, который учитывает чёткое разделение дня у человека на часы бодрствования и часы сна. В мировой практике можно встретить и более «сложную» мебель: например, кровать, превращающаяся в широкий рабочий стол (квартира на Манхэттене, спроектированная Скоттом Оливером и Маргаритой МакГрат) (рис. 3) или огромный шкаф-трансформер, объединяющий в себе кладовую, место для хранения кухонных принадлежностей, шкаф, бар, кровать и офис (квартира-офис, спроектированная Майклом Ченом и Кари Андерсоном) (рис. 4) [1].

Рис. 3. Кровать-стол в квартире на Манхэттене, спроектированной Скоттом Оливером и Маргаритой МакГрат

Рис. 4. Шкаф-трансформер в квартире-офисе, спроектированной Майклом Ченом и Кари Андерсоном

Третьим подходом, с помощью которого можно улучшить качественные и пространственные характеристики малогабаритного жилища, является «интерьерный» подход. Он не увеличивает и не организует полезную площадь квартиры, но, тем не менее, он помогает визуально увеличить внутреннее пространство помещения, позволяя избежать чувства тесноты и беспорядка. Такой подход предполагает, в первую очередь, позитивный эмоциональный эффект на жителей квартиры. Визуально увеличить внутреннее пространство комнаты можно ещё на стадии проектирования, увеличив площадь остекления. Никакое бытовое искусственное освещение не может заменить естественное освещение по интенсивности. Поэтому так важно впустить в комнату как можно больше света. Хорошо освещенное помещение всегда воспринимается значительно больше, чем оно есть на самом деле. В последнее время в индивидуальном строительстве получили широкое распространение мансардные окна в крыше, пропускающие ещё большее количество света, чем боковое остекление. Более простым способом сделать помещение светлее является окраска стен в белый или светлый цвет и подбор светлой мебели. А подчеркнуть и распределить равномерно по всему помещению естественное освещение помогают глянцевые поверхности. Не менее эффективно увеличивают пространство зеркала.

Грамотное зонирование и планировочные решения, трансформирующаяся мебель и светлый интерьер помогают обеспечить жильцам комфортное проживание в их квартире. Необязательно использование всех вышеперечисленных способов для создания более удобной для проживания квартиры, но, тем не менее, они уже неоднократно доказали свою эффективность в мировой практике. Проблемы малогабаритного жилья не являются безвыходными, существуют пути их эффективного решения. Маленькая жилая площадь ещё не означает низкое качество жизни, но однозначно требует грамотного и внимательного подхода к проектированию и зонированию, выбору мебели, цвету отделки и прочим немаловажным факторам.

Библиографический список

1. *Квартира-трансформер*: 6 лучших примеров со всего мира // блог «Roomble» [Электронный ресурс]. URL: https://roomble.com/ideas/soveti-i-idei/organizatsiya-prostranstva/kvartira-transformer-6-luchshih-primerov-so-vsego-mira/ (дата обращения: 30.12.2018).

PROBLEMS OF SMALL-SIZED HOUSING AND WAYS OF THEIR SOLUTION

R.K. Krasnov, *student*
Saint Petersburg state university of architecture and civil engineering
(Russia, St. Petersburg)

Abstract. *This article is devoted to the study of ways and approaches to improving the quality of life in small-sized housing. We identified problems associated with living space insufficient for comfortable living, and defined the need to solve these problems. The ways of solutions were classified and considered. We proved the possibility of arranging a living space sufficient for comfortable living, even in small squares, with a competent and attentive approach.*

Keywords: *small-sized housing, comfortable living, zoning, effective use of space, interior.*

ISSN 2500-1000 (Print)
ISSN 2500-1086 (Online)

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЖУРНАЛ
гуманитарных и естественных наук

№12-2, декабрь 2018

Редактор: Д.М. Матвеев
Верстка: К.С. Шаев

Статьи, поступающие в редакцию, рецензируются.
За достоверность сведений, изложенных в статьях,
ответственность несут авторы.
Материалы публикуются в авторской редакции.

Учредитель и издатель: ООО «Капитал»

Контактная информация:
E-mail: info@intjournal.ru
Сайт: http://intjournal.ru/
Телефон: +7-903-997-73-15

Подписано в печать 07.01.2019 г.
Усл. печ. л. 10,6. Уч.-изд. л. 8,5 Тираж 500 экз.

Отпечатано в типографии «Медиа центр»
г. Новосибирск, Кр. проспект, 220, корпус 2, офис 109.
Тел. 8(383)263-32-11, print@mcholding.ru